



Международный Институт
Экономики, Менеджмента и
Информационных Систем
Алтайский Государственный
Университет



Казахский Гуманитарно-Юридический
Инновационный Университет



**«ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР ЖӘНЕ
ЭКОНОМИКАНЫҢ ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ
ЖАҒДАЙЫНЫҢ ДАМУЫ:
ТЕОРИЯСЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ»**

II-ші Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференциясының
МАТЕРИАЛДАРЫ
3-4 мамыр 2018

МАТЕРИАЛЫ

II-ой Международной научно-практической конференции
**«СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ
ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И ЭКОНОМИКИ:
ТЕОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ»**

3-4 мая 2018

MATERIALS

Of the 2-nd International scientific and practical conference
**«MODERN STATUS OF THE DEVELOPMENT
OF TECHNICAL SCIENCES AND
ECONOMICS: THEORY AND PROBLEMS»**

3-4 May, 2018

Барнаул-Семей, 2018

**КАЗАХСКИЙ ГУМАНИТАРНО-
ЮРИДИЧЕСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

**KAZAKH HUMANITARIAN-JURIDICAL
INNOVATION UNIVERSITY**



**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ,
МЕНЕДЖМЕНТА И ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ
АЛТАЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ**

**INTERNATIONAL INSTITUTE OF ECONOMICS,
MANAGEMENT AND INFORMATIONAL SYSTEMS
ALTAI STATE UNIVERSITY**



**«ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАНЫҢ ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ
ЖАҒДАЙЫНЫҢ ДАМУЫ: ТЕОРИЯСЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ»**

II-ші Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференциясының

МАТЕРИАЛДАРЫ

3-4 мамыр 2018

МАТЕРИАЛЫ

II-ой Международной научно-практической конференции

**«СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И
ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ»**

3-4 мая 2018

MATERIALS

Of the 2-nd International scientific and practical conference

**«MODERN STATUS OF THE DEVELOPMENT OF TECHNICAL SCIENCES AND
ECONOMICS: THEORY AND PROBLEMS»**

3-4 May, 2018



Барнаул-Семей, 2018

ЭОЖ 378
КБЖ 74.58
С 56

Под общей редакцией доктора PhD Э.С. Майшекиной

Ответственный редактор: М.Б. Молдажанов

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ [текст]: материалы II-й Международной научно-практической конференции посвященная 20-летию КазГЮИУ / под общ. ред. доктора PhD Э.С. Майшекиной – Семей: «ИД Интеллект», 2018. – 375 с.

ISBN 978-601-7915-44-5

В сборнике включены доклады участников Международной научно-практической конференции, в том числе ученых МИЭМИС Алтайского государственного университета (Барнаул, РФ), Кыргызско-Российского Славянского университета им. Первого президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина и ВУЗов Казахстана. Тематика докладов посвящена актуальным проблемам современного состояния и развития технических наук и экономики.

Адресуется научным сотрудникам, преподавателям, аспирантам, магистрантам и студентов вызов, а также практическим работникам.

Редакционная коллегия:

С.В. Лобова, Л.А. Капустян, В.В. Пуричи, С.Ж. Смоилов

Редакционная коллегия не несет ответственности за содержание представленных авторами тезисов

ISBN 978-601-7915-44-5

© Международный институт экономики, менеджмента и информационных систем, 2018
© Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, 2018

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПОЧЕТНЫЕ УЧАСТНИКИ КОНФЕРЕНЦИИ

Пуричи В. В.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ УЧАСТНИКОВ ПРОЦЕССА ТРУДОУСТРОЙСТВА
ВЫПУСКНИКОВ НА РЫНКЕ ТРУДА В РФ..... 13

Пуричи В. В., Калугина Н.А.

ЦЕЛЕВАЯ ПОДГОТОВКА, КАК ФОРМА РАЗВИТИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ... 16

Борисенко Н.А., Бровко Н.А.

ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В СФЕРЕ ИННОВАЦИОННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 18

Направление 1 - Механизмы, гарантии реализации и защиты прав граждан РК в контексте Стратегии 2050

Каирбекулы А., Майшекина Э.С.

ПРОБЛЕМЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В
СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 22

Абылхаиров Р. Г.

ҮКІМЕТТІҢ МЕМЛЕКЕТТІК БАСҚА ДА ОРГАНДАРМЕН ҚАТЫНАСЫ..... 25

Қуандықов Т.Т., Майшекина Э.С.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ СОТ ЖҮЙЕСІН НЫҒАЙТУ 26

Оразбеков Б. С.

ҮКІМЕТТІҢ ҚҰЗЫРЕТІ ЖӘНЕ ҮКІМЕТТІҢ ҚЫЗМЕТІН ҰЙЫМДАСТЫРУ 29

Рамазанов Р.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ӘКІМШІЛІК - ІС ЖҮРГІЗУ ЗАҢНАМАСЫ:
ЖАҒДАЙЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ..... 30

Шаймарданова Н. С.

КӨМЕЛЕТКЕ ТОЛМАҒАНДАРДЫҢ ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚТАРЫНЫҢ СЕБЕПТЕРІ.. 32

Шарипбеков А.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ДІНИ БІРЛЕСТІКТЕР ҚЫЗМЕТІНІҢ
ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗДЕРІ..... 35

Жаксыбаева И.

ПРОБЛЕМА КОДИФИКАЦИИ МЧП В ДОКТРИНЕ ПРАВА..... 37

Жаксыбаева И.

КЛАССИФИКАЦИЯ СОВРЕМЕННЫХ НАЦИОНАЛЬНЫХ КОДИФИКАЦИЙ МЧП
ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ФОРМЫ ФИКСАЦИИ НОРМ 41

Мухамеджанов М, Майшекина Э.С.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЫБОРОВ ПРЕЗИДЕНТА В РЕСПУБЛИКЕ
КАЗАХСТАН43

Хайдар Д.О.

КОНСТИТУЦИЯЛЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ЖАУАПКЕРШІЛІКТИҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ.....46

Марат Б. Д.

ӘКІМШІЛІК ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ ӘКІМШІЛІК ЖАУАПКЕРШІЛІК48

Нұғұмар Е. Қ.

АЗАМАТТЫҚ ҚОҒАМ ЖӘНЕ ҚҰҚЫҚТЫҚ ТӘРБИЕНІ ҰЙЫМДАСТЫРУДЫҢ
ҚҰҚЫҚТЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ.....50

Жумаханова Д.К.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ӘКІМШІЛІК ЗАҢНАМАСЫН ЖЕТІЛДІРУ
АСПЕКТІЛЕРІ.....52

Кусайынов А.О.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРИНЦИПА ДОСТУПНОСТИ
ПРАВОСУДИЯ В СУДАХ.....54

Кусайынов А.О.

КОНСТИТУЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН: ОТ
ОСНОВ К РЕФОРМАМ56

Буц Е. Е.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА К УЧАСТИЮ ПРИ ДОСУДЕБНОМ
РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ.....59

Аманбаев Н.А.

ЗНАЧЕНИЕ ИНСТИТУТА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В ТРУДОВОМ ПРАВЕ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН61

Бурумбетов Е.К.

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РЕСПУБЛИКИ
КАЗАХСТАН63

Сербатыров Е.Б.

ӘЛЕУМЕТТІК ӘРІПТЕСТІК ЖҮЙЕСІНІҢ ҚАЛЫПТАСУЫНЫҢ ОБЪЕКТИВТІ
АЛҒЫШАРТТАР65

Мукушева Е.Д.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ҚҰҚЫҚ ШЫҒАРМАШЫЛЫҚ ҚЫЗМЕТІНІҢ
ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ68

Тынеев И.А.

ПЕРСПЕКТИВЫ ИНФОРМАТИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ.....70

Кинаятов Е.Е.

ЖАСЫРЫН ТЕРГЕУ ӘРЕКЕТТЕРІН ЖҮРГІЗУ ШАРТТАРЫ МЕН НЕГІЗДЕРІ.....74

Искакбаева Д.С.

МЕМЛЕКЕТТІК ҚЫЗМЕТКЕ ЖӘНЕ МЕМЛЕКЕТТІК БАСҚАРУ МҮДДЕСІНЕ ҚАРСЫ ҚЫЛМЫСТЫҚ ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚТАРМЕН КҮРЕСУДІҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ЖӘНЕ КРИМИНОЛОГИЯЛЫҚ СИПАТТАМАСЫ..... 76

Өмірғалиев М.К., Үкілінова А.К., Берікжанов А.

ҚАЗАҚСТАНДА ЖӘНЕ ШЕТ ЕЛДЕРДЕГІ АТА – АНАЛАРДЫҢ БАЛА ТӘРБИЕСІ БОЙЫНША ҚҰҚЫҚТАРЫ МЕН МІНДЕТТЕРІ ТУРАЛЫ КӨЗҚАРАСТАР 80

Шайморданова Т.

ПРИНУДИТЕЛЬНОЕ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ КАК ИНСТИТУТ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА 82

Шайморданова Т.

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И ИДЕЙ О ПРИНУДИТЕЛЬНОМ АДМИНИСТРАТИВНОМ ВОССТАНОВЛЕНИИ 85

Шаймарданов Н.

ПРОЦЕДУРЫ ОСОБЕННОСТИ ЛИШЕНИЯ ЗАВЕЩАТЕЛЕМ ПРАВА НАСЛЕДОВАНИЯ 88

Халимуллаев Б.М.

ПРИНЦИП ЕДИНСТВА И ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В РЕГУЛИРОВАНИИ ТРУДА СУДЕЙ..... 90

Халимуллаев Б.М.

ПОНЯТИЕ СУДЕБНОЙ СЛУЖБЫ И ОСНОВНАЯ ТРУДОВАЯ ФУНКЦИЯ СУДЕЙ 93

Тлеукадыров А.С.

СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ХРАНЕНИЯ..... 96

Слямгазинов Т.

К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРАВОВОГО СТАТУСА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ 99

Сейітбеков Ж.

КЛАССИФИКАЦИЯ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ 102

Саясатов Е.М.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА МЕНЫ В РК..... 104

Сайлауханов Н.Б.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЖИЛЬЯ В РК, КАК ПРЕДМЕТА ИПОТЕЧНОГО ДОГОВОРА 107

Рыскенов А.Б.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЩНЫХ АСПЕКТОВ ЗАЛОГА 108

Нургауашулы Ч.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ АРБИТРАЖА 111

Рыскенов А.Б.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЩНЫХ АСПЕКТОВ ЗАЛОГА 114

Нургауашулы Ч.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ АРБИТРАЖА 117

Нуканов А.	
ДОГОВОР ПОСТОЯННОЙ РЕНТЫ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ	120
Муратов Н.Т.	
ПОНЯТИЕ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА В ЦИВИЛИСТИКЕ	123
Малгаждаров Ж.Н.	
АДВОКАТУРА КАК СОЦИАЛЬНО – ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ	125
Қожағұл Т.А.	
ПОНЯТИЕ И ПРИНЦИПЫ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	128
Кизатоллин А.Е.	
ПРОБЛЕМЫ СУЩНОСТИ И ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ ПИСЬМЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ	130
Карсакова А.Т.	
ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ	134
Избасарова Ф.Д.	
ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	136
Заманбеков З.С.	
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПУБЛИЧНЫХ ДОГОВОРОВ КАК СДЕЛОК В РК	139
Жунусов А.С.	
ОБЩЕЕ ПОНЯТИЕ ДОГОВОРА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	141
Башенова Д.А.	
ПОРЯДОК ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ	144
Башенова Д.А.	
ПОНЯТИЕ СРОКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ	147
Байғалиев Б.Т.	
ПОНЯТИЕ СУДЕБНОЙ СЛУЖБЫ И ОСНОВНАЯ ТРУДОВАЯ ФУНКЦИЯ СУДЕЙ ...	149
Садырбай Г.	
ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНЫХ НЕИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ СУПРУГОВ	152
Садырбай Г.	
ЗНАЧЕНИЕ СОГЛАШЕНИЙ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ИНТЕРЕСОВ ЖЕНЩИН ПО СЕМЕЙНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН .	155
Мунайтбасова Н.Е.	
К ВОПРОСУ О МЕРАХ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ	157
Мунайтбасова Н.Е.	
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИСПОЛНЕНИЯ АЛИМЕНТНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ	160

Мажбиев А.Н.	
ОСОБЕННОСТИ МАТЕРИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ТРУДОВОГО ДОГОВОРА	162
Кокубаев Р.К.	
КОНСТИТУЦИОННО- ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	165
Койшынова З.Ж.	
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БРАЧНОГО ДОГОВОРА В СЕМЕЙНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	167
Кәрім И.Т.	
КОЛЛИЗИОННЫЕ НОРМЫ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ	170
Каримтаева М.	
СЕМЕЙНО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ	173
Казимова А.А.	
К ВОПРОСУ РЕГИСТРАЦИИ БРАКА С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННОГО ЭЛЕМЕНТА	176
Казимова А.А.	
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРИЗНАНИЯ БРАКА НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ	178
Кажженов Р.И.	
ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РАБОТНИКА К МАТЕРИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА РАЗГЛАШЕНИЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ	181
Кадирова Е.А.	
ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ДЕТЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	184
Жанабаева Д.М.	
К ВОПРОСУ О ВОЗМЕЩЕНИИ РАБОТОДАТЕЛЕМ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ	187
Есембаев А.Т.	
ПРОБЛЕМЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КОЛЛЕКТИВНЫХ ТРУДОВЫХ СПОРОВ	191
Есембаев А.Т.	
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ТРУДОВЫХ СПОРОВ	193
Бутембалина А.Б.	
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К СЕМЕЙНО- ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЧЛЕНОВ СЕМЬИ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	196
Бутембалина А.Б.	
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ РЕБЕНКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН....	199
Битенов Е.С.	
СОЦИАЛЬНЫЕ ОРИЕНТИРЫ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ	202
Бакытбаев Б.Ж., Разиева Д.Б.	
ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА	205

Арикбаева А.Б.

УСЫНОВЛЕНИЕ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО СИРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН.....208

Направление 2 - Финансовый рынок республики Казахстан: теория, методология и перспективы развития

Аналбаева Н.Г.

ТУРИЗМ, КАК НОВЫЙ ДРАЙВЕР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В КАЗАХСТАНЕ ...212

Муканова Л.Қ. Карипова А.Е.

ШЫҒЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНДАҒЫ АӨК-НІҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ214

Курманбаева С.Т., Шатлова Ю. Г.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ МАЛЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВОМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН216

Курманбаева С.Т., Конусова Н.Н.

ОСНОВЫ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ218

Курманбаева С.Т, Галиева А. А

ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ221

Курманбаева С.Т, Акпердинов Б. А

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ223

Курманбаева С. Т, Абдрахманова А. Б

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИНВЕСТИЦИЙ.....226

Курманбаева С.Т Абдрахманова А. Б

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ228

Курманбаева С.Т, Жумадилова Л. Б

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН230

Жумаканов А.Б. Байкенова Ж.Х

ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ПОВЫШЕНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПОТЕНЦИАЛА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА232

Кенжеш А. С. Омарбаева А.К.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ235

Асылканқызы Т. Сарыбаев А.

КӘСПОРЫНДЫ ҚАРЖЫЛАНДЫРУ КӨЗДЕРІНІҢ ҚҰРЫЛЫМЫ.....236

Әділханова Е.Д.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МЕТОДОВ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОРПОРАЦИИ.....238

Турдиева З.М., Боранбаева Г.М.	
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ В ЦЕЛЯХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	242
Турдиева З.М., Еркешева Г.Р.	
РИСК ФИНАНСОВЫХ ПОТЕРЬ И ЕГО КЛАССИФИКАЦИЯ.....	244
Турдиева З.М., Жумаканова А.Б.	
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И КЛАССИФИКАЦИЯ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ КОРПОРАЦИИ	247
Нурсейтова А.Т.	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ОБЛАСТИ СБАЛАНСИРОВАНИЯ АКТИВОВ И ПАССИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН.....	249
Сагумбаева Ж.Е.	
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ ФИНАНСОВЫХ РЕШЕНИЙ КАК ФАКТОРА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЯ.....	251
Турдиева З.М., Салихова Ж.Е.	
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	253
Тұмарған А.А.	
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	255
Бахаева Таншолпан	
ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЛИЗИНГА В КАЗАХСТАНЕ.....	258
Бопенова Маргарита	
ВАЛЮТНЫЙ РИСК И ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	261
Нурпеисова А.А. Атабаев Ж.Т.	
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	263
Камирдинов С.З.	
ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ И ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	265
Шойбакова Е.О.,Журтыбаева А.	
УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	268
Шойбакова Е.О.,Галғатқықы Ж.	
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЙ	270
Шойбакова Е.О.,Сарыбаева Д.	
ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	272

Дуйсебаева Қ. Т. Сарыбаев А.

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ
ВЛОЖЕНИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА274

Дуйсебаева Қ.Т., Сарыбаев А.

КӘСПОРЫННЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТІНІҢ ДАМУЫНДАҒЫ
ЖОСПАРЛАУДЫҢ ОРНЫ277

Ишмухаметова Л.А. Байкенова Ж.Х.

ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ВАЖНЕЙШАЯ ФУНКЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ
ПРЕДПРИЯТИЕМ279

Ишмухаметова Л.А. Байкенова Ж.Х.

ҰЙЫМДЫ ДАМУЫНДАҒЫ БИЗНЕС-ЖОСПАРДЫҢ МАҢЫЗЫ281

Лю К. Омарбаева А.К.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ КАЗАХСТАНА ...283

Абаев Р.М. Туралин А.З.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ЖЕРГІЛІКТІ ӨЗІН ӨЗІ БАСҚАРУДЫҢ
ДАМУЫ285

Адылканова Д. К., Сарыбаев А.

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ ФИНАНСОВОГО
МЕНЕДЖМЕНТА.....287

Калимова Ж.К., Кожанов О.К.

ПРИНЯТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ПРИ РАЗРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ
ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ИХ ЭФФЕКТИВНОСТИ
НА ПРЕДПРИЯТИИ.....289

Шакаримова М. Д., Сарыбаев А.

ОБОСНОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛИЗИНГА КАК ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ
ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.....290

Бекмухаметова С.Қ.

КӘСПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ ӘДІСТЕРІ292

Райымханова А.У.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІ ҚОЛДАУ
ЖӘНЕ ДАМУЫ295

Направление 3 - Обеспечение устойчивости социально-экономического роста как фактор развития человеческого потенциала

Аманбаева А.А.

СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И РИСКИ, СОЗДАЮЩИЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ
ТОРГОВОЙ УЯЗВИМОСТИ КАЗАХСТАНА297

Мейрманова А.К., Шалкарова А.Ш.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА
ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ.....299

Мейрманова А.К., Шалкарова А.Ш.	
ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ – ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ЧЕЛОВЕЧЕСТВА	301
Тахтаева Р.Ш., Рахимжанова Ж.	
РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ.....	304
Тахтаева Р.Ш., Шәрипқали А.Ә.	
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	306
Абраимова К.Ж.	
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ В КАЗАХСТАНЕ	308
Жидебаева Ж.Б.	
ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ НА МАКРОУРОВНЕ	310
Нурланов Б.Н.	
ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАЗАХСТАНА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ, ПРОБЛЕМЫ И ИХ РЕШЕНИЕ.....	312
Калманбеков Д. Т.	
ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОЩНОСТИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	314
Карменова А.Б.	
ЭКОНОМИКАНЫ МЕМЛЕКЕТТІК РЕТТЕУДІҢ ТЕОРИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ	316
Сейльханова Д.Б.	
ҚАЗАҚСТАННЫҢ ИНДУСТРИАЛДЫ-ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: ӘЛЕУМЕТТІК АСПЕКТІСІ	317
Тұмабаева Д. С.	
ҚАЗАҚСТАН ҰЛТТЫҚ БАНКІНІҢ МӘРТЕБЕСІ ЖӘНЕ ҚЫЗМЕТІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗІ	319
Кайкен Ж.Б., Казизов А.Е.	
МОНИТОРИНГ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ КАК ОЦЕНКА ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА	321
Нурекенов Н.Г., Токенов А.Б.	
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	323
Омарбаева А.К., Турсынова Д.М	
ОБЕСПЕЧЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР НА ОСНОВЕ МОТИВАЦИОННО-ИННОВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЕ ИМИ	326
Омарбаева А.К., Турсынова Д.М	
ОБЕСПЕЧЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В ПРЕДПРИЯТИЯХ	328

Султанов Р.А., Байльдинов Е.Т.	
ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И РОЛЬ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ	330
Султанов Р.А., Байльдинов Е.Т.	
ПОНЯТИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ЕЕ ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ	332
Бикенова М.К., Досжанова Д.А.	
ОСНОВЫ КЛАССИФИКАЦИИ И ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ	334
Бикенова М.К., Манарбекова М.М.	
ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ	336
Бикенова М.К., Исабаева Е.Т.	
РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В ПОВЫШЕНИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ	338
Бикенова М.К., Жаркимбаева Ж. К.	
ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ	342
Направление 4 – Инновации в биологии и биотехнологии. Спорт и военная подготовка как средство здорового образа жизни	
Берікбол.Н.Н., Қуанышбаева М.Ғ, Полевик В.В.	
СЕМЕЙ АЙМАҒЫНЫҢ КӨЛДЕРІНДЕГІ ЖОҒАРҒЫ САТЫДАҒЫ СУ ӨСІМДІКТЕРІНІҢ ТҮРЛІК ҚҰРАМЫ	345
Букабаева Ж.Т., Анарбай А.Б.	
АСЫЛ ТҰҚЫМДЫ СИЫРДЫҢ УЫЗ СҮТІНІҢ ФИЗИОЛОГИЯЛЫҚ, БИОХИМИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ	348
Елубекова Е.Б., Қуанышбаева М.Ғ., Полевик В.В.	
СЕМЕЙ ӨҢІРІНІҢ ГАЛОФИТТЕРІ	352
Есмағамбетова А.Қ., Қуанышбаева М.Ғ.	
ЗЕРТХАНАЛЫҚ ЖАҒДАЙДА АХАТИНАНЫ ӨСІРУ ЖӘНЕ КӨБЕЙТУ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ	355
Қырыкбаева Ш.Т.	
СЕМЕЙ ҚАЛАСЫНЫҢ ӨҢІРІНДЕ ӨСЕТІН ЖАБАЙЫ ҚҰЛМАҚТЫҢ BIOTEХНОЛОГИЯДА ҚОЛДАНЫЛУЫН ЗЕРТТЕУ	361
Силыбаева Б.М., Мұратқызы А.	
ТАҒАМ ӨНІМДЕРІНДЕГІ ЙОДТЫҢ МӨЛШЕРІН АНЫҚТАУ ӘДІСТЕМЕСІ	364
Тоқаев З.Қ., Сейсенбекова А.Ғ.	
АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫНДАҒЫ BIOMOLEКУЛЯРЛЫҚ ИННОВАЦИЯНЫ ТАҢДАДЫҚ	366
Траисова Ж.С., Иващенко О.В.	
ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРЕЧНЕВОЙ МУКИ В ПРОИЗВОДСТВЕ МУЧНЫХ КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ ПРОФИЛАКТИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ ...	369
Ерғалиева А.А	
РАЕОНИА ТУЫСЫНЫҢ ТҮРЛЕРІНЕН МИКРОКЛОНДАУ ӘДІСІ	371

ПОЧЕТНЫЕ УЧАСТНИКИ КОНФЕРЕНЦИИ

Пуричи В. В.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ УЧАСТНИКОВ ПРОЦЕССА ТРУДОУСТРОЙСТВА ВЫПУСКНИКОВ НА РЫНКЕ ТРУДА В РФ

К.г.н., доцент кафедры региональной экономики и управления
Алтайский государственный университет, г. Барнаул
purici@outlook.com

Развитие профессионального образования является сложной проблемой настоящего времени. Не только в России, но в большинстве развитых стран возникает ситуация, при которой сложная громоздкая, сложившаяся годами система образования не успевает за теми переменами, которые преподносит время. Переход к символической экономике меняет позиции профессиональных групп и характер отношений между ними. Одни профессии теряют свою актуальность, другие появляются вдруг ниоткуда на некоторое время и исчезают, не оставив следа, Главный вопрос в том, за кем будущее.

Сегодня понятие «перемены» стало обыденной частью любого производственного процесса под маской уже привычного для всех термина «инновации». Без перемен невозможна конкурентоспособность не только предприятий, занятых в авангардных направлениях деятельности, но и в традиционных сферах инновации - необходимое условие успеха. Появились креативные отделы, которые создают «новое» в режиме конвейера по заранее заданному плану.

В таких условиях научить тому, что пока еще не существует, почти невозможно и образовательная система стремится спрогнозировать, а чаще всего угадать характер перспективных перемен и предвосхитить будущий спрос работодателя, чтобы оставаться актуальной системой в подготовке подрастающего поколения к жизни и обеспечения качественной переподготовки для тех, что уже занят.

Многие работодатели, смотря на выпускников сегодняшних вузов, как на полуфабрикат и принимают меры по их доучиванию и переучиванию. «Забудь все чему тебя учили!» - там и тут слышат при трудоустройстве выпускники. И это в лучшем случае. Очень часто работодатели стараются отказаться от трудоустройства вновь испеченного специалиста, предпочитая брать на работу людей с имеющимся опытом. И рынок, насыщенный в прежние годы, испытывающий трансформацию, постоянный переток и демографические искажения до поры до времени предлагал опытных работников, но количество их уменьшается, а потребность растет. Период демографической депрессии, сказывавшийся ранее на исчезнувших теперь детских садах, потерявших площади и людей школах, прошел вузовскую стадию и пришел на рынок труда. А за это время уровень квалификации, необходимой на современном предприятии существенно возрос. Мы входим в стадию ощутимого дефицита рабочей силы. И еще большего дефицита квалифицированной рабочей силы.

Выход из сложившейся ситуации только один – существенное увеличение производительности труда и, прежде всего, путем качественной подготовки новой рабочей силы. Деятельность по подготовке новых специалистов, которой заняты высшие учебные заведения не всегда направлена на формирование профессиональных компетенций. В своем комментарии известной статьи Ортега-и-Гассета о функциях университета российский институциональный экономист А. Аузан прямо говорит, что университет формирует, прежде всего, общекультурные компетенции [1], а профессиональная подготовка остается вторичным эффектом для университетов, коими стали большинство российских вузов. Такая ситуация не может рассматриваться как критическая, потому, что формирование общекультурных компетенций во все времена остается главным условием успешного

развития общества. Без культурной базы высокие профессиональные навыки очень скоро теряются и это приводит к системному краху.

Эффективность подготовки специалистов может быть существенно увеличена вовлечением работодателей в учебный процесс. Участие работодателя обеспечивает ряд благоприятных эффектов: корректировку методических материалов, используемых в образовательном процессе; получение более точной информации о востребованных компетенциях; больше времени и возможности для подбора подходящей кандидатуры; обеспечение конкурентных отношений в учебном процессе между студентами при наличии привлекательных вакансий и т.д.

На выбор оказывает влияние профориентационная деятельность учебного заведения и позиция школьных учителей. Абитуриент поступает в ВУЗ, кафедра исходя из имеющейся информации готовит специалиста для некоего абстрактного предприятия без учета конкретной специфики будущего рабочего места, исходя из презумпции свободы выбора места приложения труда. Но выбора пока нет, выбор будет потом и основан он будет не на потребностях рынка труда, а на имеющихся (сформированных) способностях выпускника ВУЗа. И уже не «спрос рождает предложение», а «выбирайте из того что есть». А дальше работодатель доучивает, и только потом решает подходит ли работник ему или нет.

Мотивационные механизмы, действующие в рамках конкурентных отношений участников рынка труда в линейной схеме взаимоотношений развиты слабо. Конкуренция работодателей за перспективных работников возникает на этапе подбора контингента из числа выпускников, попадающих на рынок труда. Иногда подбор ведется с учетом мнения преподавателей выпускающей кафедры и, в лучшем случае, с учетом результатов прохождения практики на предприятии. Конкурентные отношения между студентами складываются в процессе получения оценок и общего уровня успеваемости. Компетенции, необходимые на том или ином месте работы в таких отношениях не учитываются.

Практика показывает, что многие работодатели рассматривают свою собственную образовательную деятельность, направленную на обеспечение нужной квалификации у принятых на работу, как очень важную и высокоэффективную. Довольно часто, не имея опыта организации и ведения образовательной деятельности, работодатели без методологической основы передают свой жизненный опыт как форму перспективного знания. В крупных компаниях процесс переподготовки носит организованный характер, вплоть до создания корпоративных учебных заведений, в которых используются самые современные методики преподавания и приемы обучения. [4]

Однако, в большинстве случаев переподготовка проводится «на рабочем месте», где более опытный работник передает навыки вновь принятому. В советской системе такую форму можно сравнить с деятельностью ПТУ, где велась подготовка специалистов для выполнения текущих производственных операций на конкретном рабочем месте, без обеспечения понимания позиции этого рабочего места в более широком спектре производственных отношений. Получался хороший работник, обеспечивающий выполнение текущих задач, но лишенный перспективного видения. Если нужно было развитие, то такого работника отправляли на учебу в техникум, институт, университет. Сегодня мы имеем ситуацию, когда после университета оказывается необходимым ПТУ. Видимо, такая ситуация точно соответствует современному состоянию образовательного процесса в стране. Но такая модель не может быть стратегической, она может решить только текущие задачи.

Важно то, что в образовательном процессе очень мало практики и понимания рутинных задач конкретного производства. Введение этой информации в образовательный процесс может решить проблему и изменить позицию учебных центров конкретных предприятий в образовательном процессе. Мы не исключаем необходимость их существования, но оспариваем те функции, которые они выполняют. Информация о практической деятельности должна вводиться вместе или перед изучением теоретического материала, в противном случае теория без практики теряет смысл и перестает давать необходимый эффект развития. Только практика развитие обеспечить не может. Практика

должна быть осмыслена в русле теории и после этого изменена в соответствии с текущими требованиями, только тогда мы получаем направленное и управляемое развитие

Обмен информацией и сотрудничество становятся возможным путем установления контактов между подразделением и работодателями, ведется разъяснительная работа о возможных формах и методах сотрудничества ВУЗа и работодателя, разрабатываются новые формы на основе полученного опыта взаимодействия.

Механизмы, обеспечивающие коммуникации обучающихся и работодателей берут на себя функции выяснения потребностей работодателей и трансляции их учебным подразделениям для координации учебных программ и методик их реализации. Различные мероприятия: от организации встреч студентов и работодателей, до общественной аккредитации образовательных программ призваны обеспечить практикоориентированный подход в реализации образовательных программ.

Включение работодателя предполагает участие не только в формулировке компетенций, но и в процессе их формирования. Организация практик, стажировок, разработка научно-инновационных продуктов для организации бизнес-процесса, все эти функции университета могут быть реализованы только в условиях постоянного присутствия работодателя в учебной и научной деятельности университета. Предприятие становится ключевой фигурой в деятельности университета. Ориентация на нужды потребителя полностью соответствует современному маркетинговому видению организации деятельности в вузе, а постоянное присутствие обеспечивает мониторинг этих потребностей и своевременный их учет в учебной и исследовательской деятельности. [4]

Если работодатель появляется на начальных стадиях учебного процесса, знакомится с потенциальными работниками и их знакомит с собственными потребностями, то возникают совершенно новые мотивационные механизмы. Студенты знают где они будут работать и чему для этого нужно научиться. Обучение приобретает осознанный целенаправленный характер. Между студентами устанавливаются соревновательные отношения, особенно если работодатель «мониторит» уровень их подготовки и озвучивает свой потенциальный выбор в пользу того или иного претендента. В попытке получить престижное рабочее место, при условии, что требования прозрачны, студенты учатся формировать свои компетенции совершенствовать их.

В свою очередь, работодатели сталкиваются с необходимостью подбора квалифицированных кадров уже на стадии обучения. Между работодателями возникают конкурентные отношения в борьбе за потенциальных работников. Это может привести к развитию отношений между работодателями и студентами и усложнению (совершенствованию) механизмов регулирования этих отношений. В настоящее время интересы той и другой стороны практически не защищены. Даже заключение договора не дает гарантии того, что по истечении срока обучения работник придет на предприятие, а работодатель его возьмет. Следует также отметить то, что государство не стимулирует активной позиции работодателей в обучении своих или потенциальных работников. Появившиеся механизмы, которые позволяют выводить затраты на подготовку специалистов из под налога на прибыль не работают в отношении предприятий, использующих упрощенную систему налоговых платежей. Да и более крупные предприятия не всегда могут воспользоваться этим механизмом. Налоговый вычет физическим лицам предоставляется практически всегда. Вот и не спешат работодатели брать на себя финансовую нагрузку по подготовке специалистов. Без этого и организационные механизмы работают очень слабо.

Участие работодателя в общественной аккредитации образовательных программ, с внесением необходимых изменений, позволяет учитывать потребности экономики конкретной территории. Участие в организации учебного процесса, в том числе путем предоставления персонала для проведения занятий по наиболее приближенным к практике дисциплинам. Постоянная трансляция работодателем своих потребностей, прежде всего в разрезе компетенций. Определение направлений научно-исследовательской деятельности студентов и преподавателей с непосредственным внедрением результатов в экономический

процесс. Все это способно обеспечить рост качества кадров уже на выходе из учебного заведения, повышение производительности труда, инновационные преобразования в экономике.

Одним из важнейших эффектов такой интеграции может стать удержание значительной доли молодежи в периферийных регионах путем вовлечение ее в экономическую деятельность уже на стадии обучения. Однако такие отношения требуют пересмотра сложившихся стереотипов отношений между субъектами в образовательном процессе и соответствующих изменений в государственном регулировании сферы образования.

Список использованной литературы

1. Аузан А. Миссия университета: взгляд экономиста // <http://polit.ru/article/2013/05/07/auzan/>
2. Шадрина Н.М. Проблема трудоустройства выпускников вузов // Молодой ученый. – 2016/ - №23. – С. 368-372
3. Мазин А., Мазина А. Выпускники вузов на рынке труда // Человек и труд 2011. №5. С. 34-38
4. Пуричи В.В. Отношения высшего учебного заведения и работодателей в процессе подготовки специалистов и трудоустройстве выпускников // Экономика. Профессия. Бизнес. - 2017. - №4

Пуричи В. В., Калугина Н.А.

ЦЕЛЕВАЯ ПОДГОТОВКА, КАК ФОРМА РАЗВИТИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА

к.г.н., доцент кафедры региональной экономики
преподаватель первой категории отделения экономики и информационных технологий
колледжа АлтГУ

Алтайский государственный университет, г. Барнаул
purici@outlook.com, kalugina_nad@mail.ru

Среди ключевых направлений инвестиционной деятельности одним из самых важных является направление инвестиций в человеческий капитал. Это направление обеспечивает успешное социально-экономического развития регионов России и формирует инструменты решения проблем рынка труда. Сплетенные в тугой клубок процессы, имеющие социальную, демографическую, политическую и, конечно, экономическую природу сложны не только в решении возникающих проблем, но и в понимании их причин, оценки значения и в прогнозировании. Большое значение в решении проблем рынка труда имеет подготовка специалистов учебными заведениями. На сегодняшний день главным вектором развития системы профессионального образования является практикоориентированность, которая реализуется через связь с работодателями и их интеграцию в образовательный процесс.

Благодаря бесконечным реформам и преобразованиям в системе образования России складывается ситуация, при которой главная задача многих образовательных учреждений - выжить и перетерпеть очередной шквал критики по поводу качества выпускаемых кадров и их соответствия потребностям рынка труда.

Образовательные реформы происходят на фоне сокращения доли работоспособного населения, связанного с демографическими диспропорциями 90-х годов, растущей продолжительности жизни и увеличения социальной нагрузки за счет роста доли пенсионеров и возрастающих темпов деторождения. Отсюда главное требование – повышение производительности труда персонала, которое может быть обеспечено только за счет роста квалификации занятого в производстве и управлении персонала.

Любой работодатель понимает, что персонал - это главный источник прибыли. Как получить хорошего работника, обеспечить себе успех в деятельности и защитить себя от необходимости найма претендента для проверки - «подойдет – не подойдет», тем самым провоцируя текучку кадров и размещивая эффективную команду персонала деструктивными элементами в виде временных работников. Многие работодатели организуют подготовку и переподготовку на собственной базе. Однако, от работы ВУЗов те же работодатели предпочитают держаться на дистанции, считая выпускников низкоквалифицированной рабочей силой, а рост производительности связывая с получением навыков практической деятельности. Образовательный процесс, таким образом, связан с освоением элементов базовой культуры и получением общих сведений о профессиональной деятельности, соответствующей направлению.

Маркетинговая деятельность образовательных учреждений направлена на работу с абитуриентами, и привлечение собственных средств граждан для оплаты обучения. Ориентируясь на интересы, прежде всего, абитуриента, система образования предлагает потенциальному клиенту возможность получения престижного диплома, без гарантии трудоустройства. Успех в получении работы выпускником зависит от потребностей рынка труда, которые меняются с большой скоростью. Выпускник школы, выбирая профессию, опирается на прошлый опыт, и выбирает те варианты, которые принесли успех кому-либо в прежнее время. А работодатель присматривается к окончившим ВУЗ выпускникам, для выбора наиболее соответствующих его требованиям работников сейчас. Разница между тем, чему хочет учиться абитуриент и тем, кого хочет получить работодатель может быть очень существенной. Эту разницу призвана компенсировать «практика», которая является частью образовательного процесса, но эффективность ее не всегда высока. В конечном итоге, работодатель получает работника, которого нужно переучивать под собственные потребности. Ожидания того что новый работник принесет с собой новые решения и формы организации бизнеса из ВУЗа, сменяются пониманием того, что выпускник не освоил даже существующих моделей бизнес-поведения. В сторону ВУЗов можно услышать нарекания и от работодателей, и от самих выпускников.

Практикоориентированность и интеграция с работодателем – ключевой акцент реформ системы образования на современном этапе. Реализуется это направление путем включения работодателей в образовательный процесс, согласования методологических инструментов, включения представителей работодателей в состав аттестационных комиссий и т.д. По мнению авторов, всего этого может оказаться недостаточно, если не изменить форму взаимоотношений в треугольнике абитуриент - учебное заведение – работодатель. Необходимые изменения состоят в том, чтобы вовлечь работодателя в принятие решения о направлении подготовки абитуриента. Вовлечение должно сопровождаться финансовым участием, в противном случае заинтересованность будет лишь частичной. Обучение на основании трехстороннего договора с возмещением затрат на обучение. Такой подход используется в настоящее время, но очень редко. Есть существенные препятствия. Так, оплата за обучение студента со стороны работодателя не гарантирует получение высококлассного специалиста. Даже хороший ученик в школе на выходе из университета может оказаться посредственным профессионалом. Инвестиции, со стороны работодателя, в такой формат кадрового обеспечения имеют высокий уровень риска. В этом случае есть выход в заключении договора о целевом обучении на более позднем этапе, после прохождения практики, либо профтестирования, как формы выявления способностей и склонностей кандидата. Это дает возможность сократить риск. Другой формой риска является отсутствие гарантии того, что успешный выпускник однозначно придет на работу, а не придется взыскивать потраченные средства через суд.

Учитывая сложные экономические условия, дефицит финансовых ресурсов у предприятий и организаций, отсутствие стимулирующих инструментов для такой деятельности со стороны государства переход на новую систему отношений, при которой работодатель формировал бы долгосрочную кадровую политику в сотрудничестве с

учебными заведениями инвестируя в потенциальные кадры представляется крайне сложным. Но, сохранение существующих отношений грозит катастрофическим углублением кризиса и уже по причине истощения человеческого капитала.

Приведение абитуриента к диалогу с работодателем, возможность открытого конкурса в процессе подбора контингента, обеспечит конкуренцию студентов в процессе освоения учебного материала и существенно повысит результативность образовательного процесса. Использование информации о потребностях работодателя и демонстрация отборочных мероприятий положительно отразится на понимании всеми участниками образовательного процесса потребностей современной экономики в реальном варианте, а не в форме стереотипов о престижности того или иного диплома. Открытые конкурсные процедуры позволят студентам понять свою истинную цену и ценность на рынке труда и заставит работодателя активно идти на встречу нуждам образовательного процесса, или подбирать на рынке труда остатки после наиболее активных участников рынка труда.

Новая система отношений очень скоро окажется востребованной и необходимой. В противном случае разбалансированность рынка труда может привести к непреодолимым преградам в социальном и экономическом развитии страны.

Борисенко Н.А., Бровко Н.А.

ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В СФЕРЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

К.э.н., доцент кафедры экономической теории

Д.э.н., профессор кафедры экономической теории

Кыргызско-Российский Славянский университет им. Первого президента

Российской Федерации Б.Н. Ельцина, г. Бишкек

natali7785@mail.ru, nbrovko@list.ru

В современных рыночных условиях в Кыргызской Республике конкуренция и мобильность определяют направления экономической деятельности человека и поэтому основная составляющая человеческого капитала — образование, приобретает все более высокую ценность. Человек, стремясь к самореализации, находится в постоянном поиске новых идей, технологий или методов решения задач, прилагает свои способности и умения для увеличения своего дохода и повышения качества жизни, но при этом остро ощущает недостаточность знаний, что обусловлено прогрессом науки и техники, широким применением инновационных технологий в окружающем мире. Соответственно требуется удовлетворение потребностей в знаниях через сферу образовательных услуг государственных и общественных институтов и использование новых знаний в своей деятельности для получения конкурентных преимуществ, то есть создание условий для постоянного профессионального, карьерного и личностного роста в течение всей жизни. Эффективное управление профессиональной подготовкой и переподготовкой кадров, рациональное использование кадрового потенциала является одним из основных факторов инновационного развития экономики страны в целом и каждого региона в отдельности.

В сфере инновационного развития большую роль играет молодежь, выпускники ВУЗов, уровень их профессиональной подготовки и своевременность подготовки кадров, необходимых для соответствующего уровня развития.

Национальная образовательная политика на этапе перехода к инновационному пути развития основной своей целью должна ставить определение стратегических потребностей инновационной экономики в квалифицированных кадрах и требований к их компетентности. Знание перспективных потребностей региона в различных категориях квалифицированных работников позволит учреждениям и общественным институтам сферы образовательных услуг заблаговременно адаптироваться к новым требованиям и своими силами обеспечивать

регион нужными специалистами, а, возможно, и стать межрегиональным инновационным центром подготовки кадров, что подтверждается достаточным количеством учебных заведений (Таблица 1).

Количество учебных заведений по областям и уровням (2015 г.)

Область	Проф. лицеи	Техникумы	Колледжи	Вузы
Кыргызская Республика	104	19	42	52
Баткенская	9	1	1	1
Джалал-Абадская	20	3	6	2
Нарынская	9	1	2	1
Чуйская	17	7	2	5
г. Бишкек	18	2	21	33
Иссык-Кульская	9	3	2	4
Ошская	16	1	8	5
Таласская	6	1	-	1

По данным сайта: <http://www.obrazovanie.kg>

Перевод системы высшего образования на двухуровневую позволил получать более востребованные кадры рынком труда благодаря применению компетентностного подхода. Также обязательным становится создание связей с работодателем, проведение лекций и практических занятий с привлечением работодателя, что повышает вовлеченность студентов в производственный процесс и повышает качество подготовки соответствующих специалистов.

Принимая во внимание, что инвестиции в человеческий капитал носят долгосрочный характер, можно заключить, что предприятиям необходимо широко использовать методику оценки инвестиций в человеческий капитал в контексте инновационного развития с указанными выше замечаниями. Так же нужно отметить, что подготовка одного специалиста повысит не только его производительность, но и положительно повлияет на результаты труда других работников, так как им будут передаваться его знания и опыт, а значит, повысится эффективность инновационного развития предприятия в целом и его конкурентные позиции на рынке.

Рассматривая потенциал с точки зрения подготовки новых кадров для обеспечения инновационного развития КР, следует учитывать временной лаг и несвоевременность подготавливаемых работников. Поэтому с целью ускорения внедрения инноваций в экономику следует обратить внимание на уже подготовленных специалистов, не востребованных рынком, но имеющих базовые знания. В связи с чем, стоит остро вопрос с переподготовкой этих кадров и созданием соответствующих центров на государственной основе с применением инновационных технологий, обеспечением дистанционного обучения в ближнем и дальнем зарубежье. Если говорить о частной подготовке на коммерческой основе это обернется дополнительными расходами, которых нет у неработающей молодежи.

Согласно возрастной структуры безработного населения, можно выделить долю молодежной безработицы (от 20 до 29 лет), которая составляет 10,5 % (при чем доля безработных с высшим образованием в возрасте 20-24 года составляет 16%, со средним общим 51,1%, а в возрасте 25-29 лет – 44,8%, а со средним общим 36,2%), доля незанятой молодежи от 15 до 19 лет составляет 17,3% (по уровню образования преобладает среднее общее 49,2% и полное общее 41,4%) [1, с 190].

Данные подтверждают достаточно тяжелое положение молодежи на рынке труда, что вызвано рядом проблем, связанных с ее трудоустройством. Рассмотрим некоторые из них.

Во-первых, соотношение спроса и предложения на рынке труда говорит о превышении желающих трудиться над количеством рабочих мест. В центры занятости обратились в 2016 г. 84,1 тыс. граждан (в 2015 г. – 87,7 тыс. чел.) в поисках работы, из

которых доля молодежи 43,3 %, а численность незанятого населения в расчете на одну заявленную вакансию 13 человек [1, с 195]. К сожалению, это, как правило, низкооплачиваемые и низкоквалифицированные рабочие места. Молодежь не желает устраиваться на такого рода рабочие места и стремится покинуть страну, с целью получения более высокого заработка за границей, представляя там чаще неквалифицированную рабочую силу, так как около половины незанятого населения имеют среднее (общее) образование и не имеют опыта работы.

Во-вторых, несоответствие подготавливаемых кадров потребностям рынка и компетентным требованиям со стороны работодателей. Отставание реагирования сферы образования на требования рынка составляют минимум 4 года, а за это время требования работодателя могут и поменяться, что приводит к выпуску невостребованных специалистов и трудностями с поиском работы в будущем. Следует отметить достаточно низкую долю безработной молодежи со средним профессиональным образованием, но и в этой сфере подготовка кадров оставляет желать лучшего в связи с использованием при обучении устаревшего оборудования.

В-третьих, недостаточно разработанная система переподготовки и повышения квалификации специалистов, так и остающихся невостребованными на рынке труда.

В-четвертых, отсутствие работы молодежи является причиной низких доходов и отсутствием возможности получать более высокий уровень образования и проходить курсы переподготовки, отсутствие чувства ответственности у выпускника за вложенные в процесс его обучения целевые средства.

В-пятых, культурно-ценностные особенности патриархальных отношений в семье.

И, наконец, отсутствие опыта работы снижает конкурентное преимущество данной категории безработных на рынке труда. Устраиваясь стажерами, молодые кадры сталкиваются с некомпетентным отношением со стороны работодателей, увольнением, не выплатами и прочими проблемами.

Данные проблемы являются одними из основных среди объяснения тяжелого положения молодых людей на рынке труда и требуется их более активное решение со стороны государства через различные методы его регулирования, в тоже время имеется высокий потенциал населения страны в области инновационной экономики, ее цифровизацию и перевод на новый этап развития.

Отношения в сфере занятости регулируются законом КР «О содействии занятости населения», а также проводится политика в рамках Программы содействия занятости населения и регулирования внутренней и внешней миграции до 2020 г.

Предпочтение отдается активным мерам на рынке труда в виде проведения ярмарок вакансий, профориентации, профобучения и переквалификации безработной категории граждан, проведения оплачиваемых общественных работ, содействие предпринимательской деятельности путем выдачи микрокредитов на реализацию бизнес-проектов. Следует отметить необходимость создания связей, в силу нашего членства в ЕАЭС, с союзными государствами и обеспечить подготовку кадров для Кыргызстана пользуясь более современными технологиями, программами обмена студентами более активно.

В качестве отрицательных результатов проведения политики занятости следует отметить следующие: продолжает расти трудовая миграция населения как внутри страны, так и за ее пределами, а повышение их уровня профессиональной подготовки только ускоряет этот процесс, т.к. нет соответствующих рабочих мест с достойным уровнем оплаты труда. Происходит растрачивание средств на подготовку кадров не для роста и развития национальной экономики, а для развития других государств. Большое количество учащихся ВУЗов желают найти более высокооплачиваемые рабочие места и уезжают за границу, магистранты пытаются продолжать обучение за рубежом. Это все приводит к потере человеческого капитала созидательного, и росту пассивного человеческого капитала, не обеспечивающего должного движения экономики вперед.

Таким образом, рассматривая инновационное развитие Кыргызстана как приоритетное направление, следует уделить особое внимание кадровому обеспечению данного процесса, рассмотреть возможность использования международного опыта реформирования системы образования, гармонизировать образовательные стандарты крупнейших и ведущих ВУЗов Кыргызстана с целью обеспечения подготовки специалистов во всех областях экономики республики, возможно стоит рассмотреть и механизм трудоустройства советского периода, обеспечивая тем самым выпускников достойными рабочими местами, актуализировать профессиональную подготовку кадров в учебных заведениях в соответствии с требованиями рынка труда как национального, так и международного, также необходимо наращивать мощности информационных технологий во всех областях республики для равномерного развития и предотвращения диспропорций в становлении нового этапа развития экономики.

Список использованной литературы

1. Кыргызстан в цифрах. 2017 г. Статистический сборник. // <http://stat.kg/media/publicationarchive/469a3c9e-4229-4e67-9d4a-a88947a21e93.pdf>

Направление 1 - Механизмы, гарантии реализации и защиты прав граждан РК в контексте Стратегии 2050

Каирбекулы А., Майшекина Э.С.

ПРОБЛЕМЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

докторант (PhD) Международного Университета Кыргызстана, г.Бишкек
kairbekuly@gmail.com

доктор PhD Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г.Семей

Актуальность вопросов антикризисного управления – бесспорна, поскольку любое предприятие функционирует в условиях постоянной трансформации, как внутренней сферы, так и внешней. Временами такие изменения приводят к возникновению неблагоприятных условий для ведения бизнеса, что в итоге может повергнуть предприятие к банкротству. Во всем мире, становится актуальными данные проблемы по их устранению с рынка, поскольку именно решение данного вопроса является неременным условием эффективного функционирования рыночного механизма. Однако предотвратить разорение предприятия и обеспечить продолжительную динамику роста несостоятельных предприятий является задачей значительной сложной и важной в экономике страны [3].

Решению данной проблемы подчинена целая система мер, называемая антикризисным управлением. Часто под данным управлением понимают управление предприятием в условиях кризиса, либо же управление, которое направленно на вывод его из кризисного состояния.

По-нашему мнению, подобная трактовка сущности определения антикризисного управления предприятием не в полной мере раскрывает его предотвращающую и опережающую направленности. Вот почему, считаем важно приступить к реализации любого стратегического управления в кризисных предприятиях с выбора его миссии. Далее необходимо выработать концепцию его развития и определить цели предполагаемой деятельности, что позволит формированию и поддержанию на соответствующем уровне имеющегося его потенциала, способного обеспечивать в перспективе конкурентное преимущество, как на внутреннем рынке, так и на внешнем.

Предпочтение по выбору экономических механизмов по оздоровлению кризисных предприятий в национальной экономике отводится, в зависимости от его кризисных этапов [4]. При проведении процедуры вывода несостоятельных предприятий из кризисного состояния зачастую не учитывают степень их критичного состояния, либо не всегда объективно определяют их степень, что приводит к несоответствию ожидаемых результатов при их проведении.

Кризисный процесс проходит этапы, которые определяются имеющимися возможностями по распознаванию и самим потенциалом данного предприятия по его преодолению.

Основная задача любого руководителя не допустить ошибок в своей деятельности по функционированию организации. Поэтому большое значение имеет умение предвидеть наступающий кризис, готовиться к нему и преодолевать его последствия. Наиболее важен человеческий фактор. Антикризисные методики лишь снижают вероятность кризиса, не исключая его полностью. Именно поэтому важно быть готовым к «неожиданностям». Необходимым условием понимания системы антикризисного управления является определение сущности конкретной проблемы.

В экономической литературе отмечается, что антикризисное управление проходит по следующим фазам:

1. Снижение рентабельности и объемов прибыли (кризис в широком смысле). Следствием этой фазы является ухудшение финансового положения предприятия, сокращение источников и средств развития. Решение проблемы может лежать как в области стратегического управления (пересмотр стратегии, реструктуризация предприятия), так и в области тактической (снижение издержек, повышение производительности).

2. Убыточное производство - следствием служит уменьшение резервных фондов предприятия (если такие есть, так как в противном случае наступает сразу 3-я фаза). Решение проблемы находится в области стратегического управления и реализуется, как правило, через реструктуризацию предприятия.

3. Истощение или отсутствие резервных фондов. На погашение убытков предприятие направляет часть оборотных средств и, тем самым, переходит в режим сокращения воспроизводства. Реструктуризация уже не может быть использована для решения проблем, так как средства на ее проведение отсутствуют. Нужны оперативные меры по стабилизации финансового положения предприятия и изысканию средств на проведение реструктуризации. В случае непринятия таких мер или их неудачи, кризис переходит в четвертую фазу.

4. Неплатежеспособность. Предприятие достигло того критического момента, когда отсутствуют средства профинансировать уже сокращенное воспроизводство или оплатить предыдущие обязательства. Возникает угроза остановки производства и (или) банкротства. Необходимы экстренные меры по восстановлению платежеспособности предприятия и поддержанию производственного процесса [3].

Анализ названных фаз показывает, что нестандартные, экстремальные условия функционирования предприятиях характерны для третьей и четвертой фазы. Они требуют принятия срочных вынужденных мер. В этой ситуации наиболее опасным моментом является наступление (приближение) неплатежеспособности. Именно оно должно быть объектом антикризисного управления.

Как и в любой деятельности, целостное понимание проблемы увеличивает шансы к разрешению неблагоприятной ситуации. Итак, кризис - это крайнее обострение противоречий в социально-экономической системе (предприятии), угрожающее ее устойчивости в окружающей среде. Суть данного понятия заключена в решении проблем и конфликтов, которые в данной сложившейся ситуации нельзя решить привычными методами.

Рассмотрим отдельные варианты развития возможных событий, сосредоточенных на их снижение.

1. Маркетинговая стратегия. Данная стратегия позволяет направить усилия на поддержание и развитие существующего производства и продаж продукции для удовлетворения потребностей клиентов, на совершенствование интеллектуальных способностей работников с целью выработки нового ассортимента продукции и повышения их качества.

2. Стратегия возвращения предприятия на рынок. Использование данной стратегии позволит предприятию функционировать на прежнем рынке с своими продуктами или предоставляемыми услугами, без новой продукции и имеющимся у других аналогичных предприятий.

3. Стратегия развития рынка, позволяет увеличить продажи собственных продуктов и услуг предприятию путем создания новых продуктов и рынков их сбыта.

4. Стратегия разработки нового продукта. Реализовывается посредством создания новых или модификации уже выпускаемых продуктов, которые присутствуют на различных рынках.

5. Стратегия закрытия предприятия как функционирующего субъекта. Стратегия принимается после анализа финансовой и ликвидационной стоимостей предприятия, т.е. практически признание банкротом данного предприятия.

6. Антикризисная производственная стратегия. Такая стратегия предполагает набор новой команды управленцев. Основной целью производственного маркетинга в поворотной ситуации является создание особых условий и средств, позволяющих обеспечивать помощь нужного организационно значимого уровня производства предприятия, которое будет направлено на формирование и развития рыночных взаимоотношений, позволяющих обеспечить выход предприятия из состояния кризиса.

Проведение подобной антикризисной стратегии возможно следующим образом: усовершенствование качества продукта; реорганизация предприятия;

разнообразие номенклатуры и комплектации продукции; увеличение экономической эффективности производства.

7. Антикризисная финансовая стратегия. Она направлена на создание работающей структуры управления денежными запасами, которая позволит решить стратегические и тактические вопросы в заданной деятельности.

8. Стратегия направленная на рост ликвидности активов, действует на повышение стоимости собственного капитала и улучшение стратегии в деятельности предприятия.

9. Стратегия оптимизации структуры капитала, ориентированная на оптимизацию издержек на привлеченный капитал и увеличение рыночной стоимости предприятия.

10. Стратегия усовершенствования порядка учёта и контроля издержек, направленная на контроль системы административного учета интереса высшего управленческого звена, на обнаружение внутренних запасов и подъём конкурентоспособности предприятия.

11. Стратегия оптимизации выгоды. Включает усиление контролирования рентабельности продукта и цены операционных активов, использование способностей ценовой политики, улучшение ассортиментной политики. [5].

Таким образом, анализ литературы показывает, что антикризисное управление, следует рассматривать через призму мер направленных на улучшение финансово-экономического состояния предприятия, как раннюю диагностику предприятия с целью предупреждения и устранения кризисных явлений на предприятии.

Список использованной литературы нормативных правовых актов:

1. Гражданский Кодекс Республики Казахстан (общая часть) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2018 г.).

2. Закон Республики Казахстан от 7 марта 2014 года № 176-V «О реабилитации и банкротстве» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.)

3. Стратегия и тактика антикризисного управления фирмой / Богданова Т.А. [и др.]; под ред. Градова А.П. и Кузина Б.И. - СПб.: Спец. лит., 2006. - 511 с.

4. Гиляровская Л.Т. Комплексный подход анализу и оценке финансового положения организации / Л.Т. Гиляровская, А.В. Соболев // Аудитор. - 2007. - № 4. -С. 47-57.

5. Иванов В.Н. Правовые основы антикризисного управления в предпринимательской деятельности / В.Н. Иванов, В. А. Вискребцев. - М.: Макцентр. изд-во, 2009. - 280 с.

ҮКІМЕТТІҢ МЕМЛЕКЕТТІК БАСҚА ДА ОРГАНДАРМЕН ҚАТЫНАСЫ

6M0301000 «құқықтану» мамандығының магистрі

Қазақ гуманитарлық-заң инновациялық университеті, мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасы, Семей қаласы

Қазақстан Республикасының атқарушы органдар жүйесін басқара отырып, Үкімет мемлекеттік биліктің басқа тармақтарымен қатынас жасайды. Республика Конституциясы, Президенттің Республика Үкіметі туралы, Парламенті туралы, соттар мен судьялар туралы, Конституциялық Кеңес туралы жарлықтары Үкіметтің басқа мемлекеттік органдармен өзара қарым-қатынасының заңдық негізі болып табылады. Барлық осы нормативтік құқықтық актілерде Үкіметтің басқа мемлекеттік органдармен өз құзыретіне және мемлекеттік биліктің әр түрлі тармақтарға бөліну жүйесінде алатын өз орнына орай өзара қатынасының принциптерін, нысандарын айқындайтын ережелер қамтылған.

Үкіметтің Президентпен қатынасы. Үкіметті Президент құрады, Үкіметтің құрылымын және құрамын бекітеді. Үкімет мүшелері халық және Қазақстан Президенті алдында ант қабылдайды. Үкімет бүкіл қызметімен Республика Президенті алдында жауапты. Ол Үкімет Бағдарламасының, Президент тапсырмасының орындалуы туралы және өз қызметінің басқа бағыттары туралы Президентке ұдайы хабарлап отырады. Үкімет Республика Президенті актілерінің орындалуын ұйымдастырады және министрліктердің, мемлекеттік комитеттердің, өзге де орталық, сондай-ақ жергілікті атқарушы органдардың ол актілерді орындауын бақылайды. Үкімет Парламент Мәжілісіне заң жобасын енгізу туралы Президент тапсырмасын орындайды. Мемлекеттік әлеуметтік-экономикалық және ғылыми-техникалық бағдарла-маларды өзі тандап Президенттің бекітуіне ұсынады. Үкімет Президентпен. заң жобалау жұмыстарының жоспары туралы келіседі. Президент Үкімет актілерінің қолданылуын қабылдамай тастауға, тұтастай немесе жекелеген тұстарын тоқтата тұруға құқылы. Бұл жұмысты Президент өзінің жеке бастамасы бойынша да, Бас Прокурордың ұсынысы бойынша да жүзеге асыруы мүмкін.

Үкіметтің Парламентпен қатынасы. Үкіметтің заң шығаруға бастамашылық құқығы бар екенін айтқанбыз. Бұл құқықты Үкімет тек Парламент Мәжілісі арқылы ғана жүзеге асырады, яғни Үкімет тиісті қаулы шығару жолымен Мәжіліске заң жобасын енгізеді. Парламент қабылдайтын конституциялық және жай заңдар Үкіметтің маңызды құқықтық негізі болып табылады. Сондықтан Үкіметтің өзі заңдарды орындауы, министрліктердің, мемлекеттік комитеттердің және басқа орталық және жергілікті атқарушы органдардың заңды орындауын бақылауы тиіс.

Үкімет жыл сайын республикалық бюджетті құрады, оны Парламенттің бекітуіне береді. Сонымен бірге оның орындалуы туралы есебін береді. Мемлекеттік кірісте нені қысқарту немесе мемлекеттік шығында нені ұлғайту керектігін Парламент шеше алады. Мұндай жағдайда заңның жобасы Үкіметке қорытынды әзірлеуі үшін берілуі керек. Парламент мемлекеттік кірісті қысқартуды немесе мемлекеттік шығысты көбейтуді көздейтін заңдардың жобалары Республика Үкіметінің оң қорытындысы болғанда ғана енгізілуі мүмкін (61-баптың 6-тармағы).

Үкіметтің министрліктермен, мемлекеттік комитеттермен және өзге органдармен қатысы. Республика Үкіметі Үкіметтің құрамына кірмейтін министрліктердің, мемлекеттік комитеттердің және орталық атқарушы органдардың қызметіне басшылық жасайды. Ол аталған органдардың заңдарды, Президенттің, Үкіметтің өзінің актілерін орындауын қадағалайды. Үкімет өз құрамына кірмейтін министрліктер, мемлекеттік комитеттер және орталық органдар туралы ережелерді, олардың құрылымын, олардың орталық аппараты мен жергілікті органдарын ұстауға республикалық бюджеттен бөлінетін қаржының көлемін бекітеді. Тек Үкімет құрамына кірмейтін Инвестициялық комитет қана бұған

жатқызылмайды. Оның мәртебесі Үкіметпен емес, Парламенттің заң қабылдау жолымен белгіленеді. Мұндай ерекшелік экономиканың өрлеуінде инвестицияның орнының айрықша екендігімен және инвестициялық қаражаттың бір органның қолына жинақталуымен түсіндіріледі.

Үкімет өз құрамына кірмейтін министрліктердің, мемлекеттік комитеттердің, орталық атқару органдары актілерінің қолданылуын кері қайтарады не оны толық, не оның бір бөлігін тоқтата тұрады. Үкіметтің мұндай әрекетіне, атап айтқанда, Бас Прокурордың атқарушы орган актілерінің Конституцияға, заңдарға, Президент, Үкімет актілеріне сәйкес келмейтіндігі туралы ұсынысы негіз болып табылады.

Үкімет құрамына кірмейтін министрліктерден, мемлекеттік комитеттерден, орталық атқару органдарынан басқа республикалық органдар құрылады, олар ведомстволар деп аталады. Үкімет ведомстволардың қызмет саласын, өкілеттігі мен жауапкершілігін белгілейтін нормативтік актілер қабылдайды; ведомстволарды ұстауға республикалық бюджеттен бөлінетін қаражаттың көлемін белгілейді; ведомстволардың басшыларын қызметке тағайындайды немесе қызметінен босатады.

Үкімет жергілікті атқарушы органдармен: аудандық, қалалық және облыстық әкімшіліктермен белгілі бір қатынаста болады. Үкімет атқарушы биліктің жоғары буыны болып табылады, сондықтан жергілікті атқарушы органдармен қатынас "билік-бағыну" принципі бойынша құрылады, Үкімет жергілікті атқарушы органдарға басшылық қызметін мемлекеттік басқару мәселелері бойынша жүргізеді, жергілікті атқарушы органдардың заңдарды, Президент пен Үкіметтің актілерін орындауын бақылайды; Үкімет отырысында жергілікті атқарушы органдардың қызметін атқару туралы есебін тындайды; жергілікті атқарушы орган актілерінің қолданылуын толық немесе оның бір бөлігін тоқтата тұрады; оларды не кері қайтару, не тоқтата тұру туралы Президент қарауына ұсыныс түсіреді.

Сонымен, қорыта келе жергілікті мемлекеттік басқару саласындағы қоғамдық қатынастарды реттейтін, жергілікті өкілді және атқарушы органдардың құзыретін, қызметінің ұйымдастырылуын, тәртібін, сондай-ақ мәслихаттар депутаттарының құқықтық жағдайын белгілейтін нормативтік құқықтық актілердің іргесін қалайтын қолданыстағы Қазақстан Республикасының Конституциясы болып табылады.

Әдебиеттер

1. Жайлин Жайлин Ғ.А. Қазақстан Республикасының Азаматтық құқығы. Оқулық. Ерекше бөлім. II том. - Алматы: Заң әдебиеті, 2005ж.

2. Төлеуғалиев Ғ.И. Қазақстан Республикасының азаматтық құқығы: Жоғары оқу орындарына арналған академиялық курс. Оқулық I-том.-Алматы: «Жеті-Жарғы» 2017

Қуандықов Т.Т., Майшекина Э.С.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ СОТ ЖҮЙЕСІН НЫҒАЙТУ

6M0301000 «құқықтану» мамандығының магистрі, PhD доктор аға оқытушы
Қазақ гуманитарлық-заң инновациялық университеті, мемлекеттік-құқықтық пәндер
кафедрасы, Семей қаласы

Сот билігі – Конституция белгіленген, мемлекет атынан арнайы мемлекеттік органдар–соттар арқылы іске асырылатын, Конституцияда көзделген тәртіпте құрылатын, құқықтық даулар мен істерді шешу жөнінде заң құзырет берген; адам мен азаматтың, мемлекет пен ұйымдардың құқықтардың, еркіндіктері мен заңды мүдделерін қорғау мақсаттарында өздеріне жүктелген өзге де міндеттерді орындайтын, айрықша іс жүргізу нысандарында іс-қимыл жасайтын және мәжбүрлеу күшімен қамтамасыз етілетін мемлекеттің бүкіл аймағында міндетті сипаттағы шешімдер шығару құқығына ие біртұтас мемлекеттік биліктің тармағы.

Республиканың сот билігі Конституциямен және заңмен белгіленген.

Президентіміздің «100 нақты қадам» бағдарламасының жүзеге асырылуы бізді басты мақсатқа – экономикасы дамыған және жалпыға бірдей еңбек қоғамының мүмкіндіктерін іске қосқан қуатты мемлекет негізінде өркендеген қоғам құруға жетелейді.

«100 нақты қадам» бағдарламасының заңның үстемдігін қамтамасыз ету мәселесі бойынша, азаматтардың сот төрелігіне қолжетімділігін жеңілдету үшін сот жүйесі инстанцияларын оңтайландыру, яғни, бес сатылы сот жүйесінен үш сатылы (бірінші, апелляциялық, кассациялық) сот төрелігі жүйесіне көшу, судья лауазымына кандидаттарды іріктеу тетіктерін көбейту және біліктілік талаптарын қатайту, оқуды және сот тәжірибесі арасындағы өзара байланысты күшейту үшін сот төрелігі институты мемлекеттік басқару академиясының құрылымынан бөліну, яғни Жоғарғы Соттың жанында жұмыс істеп, судьялардың біліктілігін арттыруды қамтамасыз ететіндігін, азаматтардың конституциялық құқық шектейтін барлық тергеу қызметі жөніндегі өкілеттілікті тергеу судьясына біртіндеп беруді, Жоғарғы Сотта инвестициялық алқаны ұйымдастыру, арбитраждық орталық құру туралы Қазақстан Республикасының дамыған мемлекеттердің отыздығына кіру жөніндегі жоспарын жариялады. Мемлекет басшысы қысқа мерзім ішінде еліміздің әлемдік кеңістікте қалыптасуы мен нығаюына зор мүмкіндіктер жасады.

Сот ісін жүргізу саласын реформалау мен сот органдарын жаңғырту бағытында жүзеге асырылып жатқан шаралардың түпкі мақсаты – азаматтардың өз құқықтары мен заңды мүдделерін сот арқылы қорғаудың тиімділігін арттыру. Отандық сот жүйесін одан әрі қарай жетілдіру, жергілікті соттардың рөлін арттыру, судьялардың тәуелсіздігін жоғарылату – басты назарда. Жүргізіліп жатқан реформалар адал, әділ, өз ісіне қалтықсыз берілген, заңдылықты сақтаудың озық үлгісін көрсеткен судьяларды қорғау жағдайларын қарастырады, сонымен қатар, өз ісіне немқұрайлы қарайтын, Судьялар әдебі кодексін, заң талаптарын бұзуға жол беретін судьяларға жауапкершілікті қатаңдатады.

Қазақстанда мамандандырылған экономикалық, әкімшілік, азаматтық, қылмыстық, кәмелетке толмағандарға қатысты істерді қарайтын соттар жұмыс істеуде. Қазақстанда сот реформасы аясында сот жүйесінің жұмыс сапасын арттыру бағытында аз шаруа атқарылып жатқан жоқ. Ол – жоғары білікті сот корпусын қалыптастыру, сот кадрларын іріктеу тәртібін ширату.

Бұл мәселелердің шешімін табу жолында көптеген зерттеулер, игі шаралар жасалуда. Халықаралық тәжірибелерді саралай отырып, болашаққа даңғыл жол ашып, өсу-өркендеу мақсатында Қазақстанның сот жүйесінің шегер сапары айтарлықтай. Бүгінгі таңдағы өзекті мәселенің бірегейі болып отыр. Сот саласындағы нығайтудың мақсаты :

- судьялардың заңгерлік білімін одан әрі жетілдіру;
- судьялармен сот қызметкерлерінің мамандығын жетілдіру:

Бір сөзбен айтқанда, заңдылық пен құқық қорғау саласында өркениет көшінен қалмау. Мемлекетіміз қаржы мәселесін шешіп, толық қамтамасыз етіп отыр. Енді сот жүйесіндегі өзекті мәселелерді уақытында шешу, озық тәжірибемен өркендей түсу – уақыт талабы болмақ.

Елімізді экономикалық тұрғыда дамытуда, сот саласын реформалауға ерекше мән беруінің арқасында көптеген жетістікке қол жеткіздік. Атап айтқанда, қазіргі экономикалық, банктік, әлеуметтік, тағы басқа салалардағы қол жеткен табысымыз, уақытылы өткізілген құқықтық реформа болмаса осындай деңгейге көтерілуі мүмкін емес еді.

Жалпы судьялар одағының мақсаты – судьялардың біліктілігін арттыру, тәуелсіздігін қамтамасыз етуге ықпал ету, мемлекеттік органдарға тиісті ұсыныстар жасау.

Сот-құқық жүйесін дамыту және нығайтуда сабақтастық және кезеңділік негізінде жүзеге асырылады және мынадай бағыттарды көздейді:

-Оны дамытудың негізгі арқауы соттар мен судьяларды мамандандыру, -оның ішінде ювеналдық, қылмыстық істерді қарайтын мамандандырылған соттарды дамыту болып табылады, - келешекте салық соттары және басқа да мамандандырылған соттар құрылуы мүмкін.

Сот жүйесін жетілдіру нәтижесінде түрлі сот инстанциялары функцияларының қосарлануы жойылуға тиіс. Негізгі заңға сәйкес судья сот төрелігін жүзеге асыру кезінде тәуелсіз және тек Конституция мен заңға бағынады (77-баптың 1-тармағы). -Сот актісі соттағы дауласушы тараптар арасында жаңа жанжалдарды тудырмай, дау-дамайды барынша шектеуі тиіс.

Сот жүйесінің даму перспективасы сотқа дейінгі іс жүргізудегі сот бақылауының шегін кезең-кезеңімен кеңейту мүмкіндігімен де байланысты болмақ.

Шетелдік және халықаралық соттардың үздік стандарттары бойынша сот істерін жүргізуді қамтамасыз ету үшін жоғарғы сот жанынан беделді шетелдік судьялар мен заңгерлер қатысатын халықаралық кеңес құру.

Сот ресімдерін оңайлату және сот процестерін жеделдету үшін азаматтық-құқықтық даулар жөніндегі соттарға прокурордың қатысуын қысқарту. Мысалы қазіргі кезеңде Парламент заң жобасы талқылауында жатқан «жол жүргізу тәртібін бұзғаны үшін жауаптылық» бойынша шешім қабылдауды жол жүргізу тәртібін қадағалаушы инспекторлаға беру қаралуда. Біздің ойымызша, судьялардың жұмарысы қанша ауыр болса да, ондай шешімді компетентті, біліктілігі жоғары талаптан өткен сот органдарында қалғаны дұрыс деп ойлаймыз.

Қорытындылай келгенде, сот жүйесін нығайтуды реформалау шаралары дүниежүзілік экономикалық форумның бәсекеге қабілеттіліктің Жаһандық индексі рейтингінде «соттардың тәуелсіздігі» көрсеткіші бойынша Қазақстан Республикасының позициясын жақсарту – сот жүйесінің тәуелсіздік пен риясыздық деңгейі Еуропадағы қауіпсіздік және ынтымақтастық ұйымының (адами өлшем саласында) тиісті міндеттемесі болып танылған алғашқы отыз елдің қатарына 2020 жылға қарай кіру бойынша стратегиялық мақсатқа қол жеткізуге бағытталған. Соттардың тәуелсіздігін қамтамасыз етудегі проблемалар сот құрылымдарының ұйымдастырылу принциптері мен жұмыстарының әлеуметтік механизмдерінде атап көрсетілген. Реформаларды іске асыру өзгерістерге жетелейтін ең маңызды, алайда, мұнымен шектелмей, елдің сот корпусының алдында сот билігінің тиімділік параметрлерін одан әрі тереңдетіп, кеңейту міндеттері тұр. Мемлекет осы сәтте судьялардың тәуелсіздігі мен судьялар қоғамдастығының беделін нығайту жолында жұмыс істейтін өміршең шаралар бекітіліп, бірқатары іске асырылды.

Әдебиеттер

1. Назарбаев Н.А. Қазақстан 2030. Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев. Послание Президента страны народу Казахстана // Казахстанская правда. - 1997 - 11 октября. – С. 1-4

2. <http://adilet.zan.kz/> «Ұлт жоспары – бес институционалдық реформаны жүзеге асыру жөніндегі 100 нақты қадам» Қазақстан Республикасы Президентінің 2015 жылғы 20 мамырдағы бағдарламасы

3. Ізімұлы М. Заңи терминдердің түсіндірме сөздігі - Алматы, 2000.-312 б.

4. Крысин Л.П. Толковый словарь иноязычных слов.-М., 2006.- 944 с.

5. Кобабаев О.К. Конституционно-правовые основы организации государственной власти в Республике Казахстан в соответствии с принципом ее разделения на ветви.- Алматы: Жеті жарғы, -160 с.

ҮКІМЕТТІҢ ҚҰЗЫРЕТІ ЖӘНЕ ҮКІМЕТТІҢ ҚЫЗМЕТІН ҰЙЫМДАСТЫРУ

6M03051000 «құқықтану» мамандығының магистрі

Қазақ гуманитарлық-заң инновациялық университеті, мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасы, Семей қаласы

Атқарушы биліктің жоғары органы ретінде Үкіметке Қазақстан Республикасы Конституциясымен және Президенттің "Қазақстан Республикасының Үкіметі туралы" 1995 жылғы 18 желтоқсандағы конституциялық заң күші бар Жарлығымен орнықтырылған кен өкілеттіктер берілген.

Үкіметке Премьер-Министр басшылық етеді, оның өкілеттігі Республика Конституциясымен және Президенттің Үкімет туралы Жарлығымен бекітіледі. Премьер-Министрдің мынадай өкілеттігі болады:

Үкіметтің жұмысын ұйымдастырады және өзінің орынбасарлары мен Үкімет мүшелері арасында қызмет міндетін бөледі; Президентпен, Парламентпен, Конституциялық Кеңеспен, Жоғарғы Сотпен, Бас Прокуратурамен, басқа да мемлекеттік органдармен қатынаста Үкімет атынан сөйлейді немесе оны Үкіметтің өкілдігіне тапсырады; халықаралық қатынастарда Үкімет атынан сөйлейді немесе мұны Үкіметтің өкілдігіне тапсырады және үкіметаралық шарттар мен келісімдерге қол қояды;

Республика Президентіне: Үкіметтің құрылымы мен құрамы туралы; Үкіметтің құрамына кірмейтін министрліктерді, мемлекеттік комитеттер мен орталық атқару органдарын құру, қайта құру және тарату туралы Үкімет Аппаратының басшысы, министр қызметіне тағайындалатын кандидатуралар туралы; мемлекеттік комитеттің төрағасы, облыс, республикалық маңызы бар қалалар және республика астанасы туралы; аталған тұлғаларды қызметтерінен босату туралы ұсыныс түсіреді;

Президентке республиканың мемлекеттік бюджетімен қаржыландырыла-тын барлық органдардың қызметкерлерін қаржыландырып, оларға еңбек ақы төлеудің бірыңғай жүйесін бекітуге ұсынады;

Президентке Үкімет қызметінің негізгі бағыттары және оның барлық ең маңызды шешімдері туралы баяндайды;

Үкімет мүшелерінің, орталық және жергілікті атқарушы органдар басшыларының есебін тындайды.

Премьер-Министр оған заң жүктеген және Үкімет қызметін ұйымдастыруға және оған басшылық жасауға қатысты басқа да өкілеттіктерді орындайды.

Президенттің "Қазақстан Республикасының Үкіметі туралы" Жарлығымен Премьер-Министр орынбасарларының өкілеттігі белгіленген. Олар лауазымы бойынша Үкімет құрамына кіреді және мынадай өкілеттіктерді атқарады:

Үкімет құрамына кірмейтін тиісті министрліктердің, мемлекеттік комитеттердің, орталық атқарушы органдардың, сондай-ақ жүктелген шекте мемлекеттік басқару салаларының (сфераларының) қызметін үйлестіреді;

Премьер-Министрдің және Үкіметтің қарауына Үкімет құрамына кірмейтін тиісті орталық атқару органдарының басшылықтарын қызметіне тағайындау және қызметінен босату туралы ұсыныс енгізеді.

Премьер-Министрдің орынбасарлары Премьер-Министрдің тапсырмасы бойынша басқа да қызметтер атқарады.

Министрлер, мемлекеттік комитеттердің төрағалары Үкімет мүшелері болып табылады. Олар тиісті министрліктер мен мемлекеттік комитеттерге басшылық жасайды және тиісті министрліктер мен мемлекеттік комитеттердің қарауында болатын мемлекеттік басқару салаларындағы (сфераларындағы) қызметтің жай-күйіне жауап береді. Сонымен бірге Үкімет мүшелері өз құзыреті шегінде шешімдер қабылдауда дербестікке ие әрі өздеріне

бағынысты мемлекеттік органдардың жұмысы үшін Қазақстан Республикасы Премьер-Министрінің алдында жеке-дара жауап береді. (Қазақстан Республикасы Конституциясының 68-бабы).

Республиканың Премьер-Министрінің жанынан Үкіметтің тұрақты жұмыс істейтін органы ретінде Төралқа құрылады. Үкіметтің Төралқасының құрамына лауазымы бойынша Премьер-Министрдің орынбасарлары және Үкімет Аппаратының басшысы кіреді. Премьер-Министр Төралқа құрамына Үкіметтің басқа мүшелерін енгізуге құқылы, Үкімет Төралқасының отырыстарын әзірлеу және өткізу тәртібін Регламент белгілейді.

Үкімет отырысы айына кем дегенде бір рет өткізіледі. Отырысты Премьер-Министр не Президент шақырады. Аса маңызды мәселелер бойынша Үкімет қарауы кезінде оның отырыстарына Президент төрағалық етеді. Егер оған оның мүшелерінің кем дегенде үштен екісі қатысса ол құқылы болып есептеледі. Президенттің не Премьер-Министрдің бастамасы бойынша отырыс ашық өткізіледі, Үкімет отырысы жабық өткізілуі де мүмкін.

Үкімет пен Премьер-Министрдің қызметін ақпараттық-талдау, құқықтық, ұйымдық және материалдық-техникалық жағынан жүзеге асырылуын қамтамасыз ететін өз Аппараты құрылады. Аппарат басшысын Премьер-Министрдің ұсынысы бойынша Президент қызметке тағайындап, қызметінен босатады. Аппарат басшысы Үкімет аппаратының Президент Әкімшілігімен, Парламент Аппаратымен, министрліктермен, мемлекеттік комитеттермен, ведомстволармен, жергілікті атқару органдарымен өзара қарым-қатынасын ұйымдастырады.

Үкіметтің құзыретіндегі мәселелер бойынша ұсыныстар әзірлеу үшін Үкімет жанынан комиссиялар, кеңестер және өзге де консультативті-кеңесші органдар құрылады. Бұл органдарды Премьер-Министр, оның орынбасарлары, Үкімет мүшелері басқарады. Консультативті-кеңесші органдардың шешімі нұсқаулық сипатта болады.

Қазақстан Республикасының Үкіметі өз қызметінде унитарлық принципін, мемлекеттік билікті үш тармаққа бөлу, заңдылық, жариялылық, қоғамдық келісім мен саяси тұрақтылық, адамдар мен азаматтардың құқықтары мен бостандықтары принциптерін басшылыққа алады.

Әдебиеттер

- 1.Төлеуғалиев Ғ.И Қазақстан Республикасының азаматтық құқығы: Жоғары оқу орындарына арналған академиялық курс. Оқулық I-том.-Алматы: «Жеті-Жарғы»
2. Сүлейменов М.К. Қазақстан Республикасының Азаматтық құқығы Жоғарғы оқу орнына арналған 2005ж Обязательственное право О.С.Иоффе. М.
3. ҚР Азаматтық кодексі. 1994 ж. 27 желтоқсан. ҚР 1998 ж. 2 наурызда өзгерту енгізілді.

Рамазанов Р.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ӘКІМШІЛІК - ІС ЖҮРГІЗУ ЗАҢНАМАСЫ: ЖАҒДАЙЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ

6M03051000 «құқықтану» мамандығының магистрі

Қазақ гуманитарлық-заң инновациялық университеті, мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасы, Семей қаласы

Қазақстан Республикасының әкімшілік іс жүргізу заңнамасы осы Кодекспен олардың құзыретіне жатқызылған әкімшілік дауларды қарау мен шешу барысында соттардың сот төрелігін атқаруы кезінде туындайтын қоғамдық қатынастарды, сондай-ақ әкімшілік құқық бұзушылықтар туралы істер бойынша іс жүргізу кезінде туындайтын қоғамдық қатынастарды реттейді.

Әкімшілік іс жүргізу заңнамасы

1. Қазақстан Республикасының аумағында әкімшілік құқық бұзушылықтар және әкімшілік даулар туралы істер бойынша әкімшілік іс жүргізу тәртібі Қазақстан Республикасының Конституциясымен, конституциялық заңдармен, Қазақстан Республикасының Конституциясына және халықаралық құқықтың жалпы жұрт таныған принциптері мен нормаларына негізделген осы Кодекспен айқындалады. Әкімшілік іс жүргізу тәртібін реттейтін өзге де заңдардың ережелері осы Кодекске енгізілуге тиіс.

2. Қазақстан Республикасының халықаралық міндеттемелері, сондай-ақ Қазақстан Республикасы Конституциялық Кеңесі мен Жоғарғы Сотының әкімшілік іс жүргізу тәртібін реттейтін нормативтік қаулылары әкімшілік іс жүргізу құқығының құрамдас бөлігі болып табылады.

3. Егер әкімшілік іс жүргізу барысында азаматтық немесе қылмыстық құқық нормаларына сәйкес шешілуге тиіс мәселені қарау қажеттігі туындаса, ол азаматтық немесе қылмыстық сот ісін жүргізу тәртібімен шешіледі.

Әкімшілік іс жүргізуде басым күші бар құқықтық нормаларды қолдану

1. Қазақстан Республикасы Конституциясының жоғары заң күші бар және ол Республиканың бүкіл аумағында тікелей қолданылады. Осы Кодекс пен Қазақстан Республикасы Конституциясы ережелерінің арасында қайшылық болған жағдайда Конституцияның ережелері қолданылады.

2. Осы Кодекс пен Қазақстан Республикасының конституциялық заңы ережелерінің арасында қайшылық болған жағдайда конституциялық заңның ережелері қолданылады. Осы Кодекс пен өзге де заңдар ережелерінің арасында қайшылық болған жағдайда осы Кодекстің ережелері қолданылады.

3. Қазақстан Республикасы бекіткен халықаралық шарттардың осы Кодекстен басымдығы болады және халықаралық шартта оны қолдану үшін заң шығару талап етіледі деп көрсетілген жағдайларды қоспағанда, тікелей қолданылады.

Қазақстан Республикасы әкімшілік іс жүргізу заңының кеңістікте қолданылуы

Қазақстан Республикасының аумағында әкімшілік іс жүргізу осы Кодекске сәйкес жүргізіледі.

Әкімшілік іс жүргізу заңының уақыт жағынан қолданылуы

1. Әкімшілік іс жүргізу процессуалдық іс-әрекеттер жасалған, процессуалдық шешімдер қабылдаған сәтте қолданылған әкімшілік іс жүргізу заңына сәйкес жүзеге асырылады.

2. Әкімшілік құқық бұзушылық жасаған адам салдарлардың түскен уақытына қарамастан, осы құқық бұзушылық жасаған уақытта қолданылған заңнаманың негізінде жауапқа тартылуға тиіс.

Әкімшілік іс жүргізу заңының адамдар тобы бойынша қолданылуы

1. Осы Кодекстің күші Қазақстан Республикасының азаматтарына, шетел азаматтарына, азаматтығы жоқ адамдарға, сондай-ақ заңды тұлғаларға, олардың филиалдары мен өкілдіктеріне қолданылады.

2. Егер осы Кодексте өзгеше тікелей бекітілмесе, шетелдіктер, шетелдік заңды тұлғалар және азаматтығы жоқ адамдар жалпы негіздерде әкімшілік іс жүргізуге қатысады.

3. Қазақстан Республикасының халықаралық шарттарында белгіленген дипломатиялық артықшылықтар мен иммунитеттерге ие адамдарға қатысты немесе олардың қатысуымен жүзеге асырылатын әкімшілік іс жүргізудің ерекшеліктері осы Кодекспен айқындалады.

Әкімшілік іс жүргізудің міндеттері

Әкімшілік іс жүргізудің міндеттері адамның және азаматтың бұзылған немесе даулы құқықтарын, бостандықтарын және заңмен қорғалатын мүдделерін, заңды тұлғалардың заңды мүдделерін қорғау, заңдылық пен құқық тәртібін нығайту, құқық бұзушылықтардың алдын алу, сондай-ақ әрбір істің мән-жайын дер кезінде, жан-жақты, толық және объективті анықтау, оны осы Кодекске сәйкес шешу, шығарылған шешімнің орындалуын қамтамасыз ету болып табылады.

Әкімшілік іс жүргізу принциптерінің мәні

Әкімшілік іс жүргізу принциптерінің мәні мынада: оларды бұзу, оның сипаты мен мәніне қарай, іс бойынша жүргізілген істі жарамсыз деп тануға, осындай іс жүргізудің барысында шығарылған шешімдердің күшін жоюға не бұл орайда жиналған материалдардың дәлелдік күші жоқ деп тануға әкеп соғады.

Адамның құқықтарын, бостандықтарын мен заңды мүдделерін сотта қорғау

1. Әркімнің өз құқықтарын мен бостандықтарын сотпен қорғауға құқығы бар. Мүдделі адам құқықтарын, бостандықтарын немесе заңмен қорғалатын мүдделері бұзылғанда немесе дауға түскенде, оны қорғау үшін заңда белгіленген тәртіппен сотқа жүгінуге құқылы.

2. Сот, мемлекеттік органдар (лауазымды адамдар) әкімшілік іс жүргізуге қатысушылар құқықтарының, бостандықтарын мен заңды мүдделерінің қорғалуын қамтамасыз етуге, оны жүзеге асыру үшін осы Кодексте белгіленген жағдайларды жасауға, олардың заңды талаптарын қанағаттандыру жөніндегі шараларды уақытылы қолдануға міндетті.

3. Ешкімге ол үшін заңмен көзделген соттылығы оның келісімінсіз өзгертілуге тиіс емес.

4. Мемлекеттік органның (лауазымды адамның) заңсыз іс-әрекеттерімен азаматтарға, заңды тұлғаларға мүліктік зиян келтірілген жағдайда, әкімшілік істі жүргізетін сот, орган (лауазымды адам) оның орнын толтыру шараларын қолдануға міндетті.

5. Әкімшілік іс жүргізу кезінде адамға оның құқықтарын мен бостандықтарын бұзудың нәтижесінде адамға келтірілген зиян Қазақстан Республикасының заңнамасында көзделген тәртіппен өтелуге тиіс.

Судьялардың тәуелсіздігі

1. Судья сот төрелігін атқару кезінде тәуелсіз және тек Қазақстан Республикасының Конституциясы мен заңына бағынады.

2. Судьялар мен соттар әкімшілік даулар туралы, әкімшілік құқық бұзушылық туралы істерді өздеріне бөгде ықпал болмайтын жағдайларда шешеді. Соттардың сот төрелігін атқару жөніндегі қызметіне қандай да болмасын араласуға жол берілмейді және ол заң бойынша жауаптылыққа әкеп соғады. Нақты істер бойынша судьялар есеп бермейді.

3. Судья тәуелсіздігінің кепілдіктері Қазақстан Республикасының Конституциясымен және заңмен белгіленген.

Білікті заң көмегін алуға құқықтарды қамтамасыз ету

1. Әркімнің әкімшілік іс жүргізу барысында заңға сәйкес білікті заң көмегін алуға құқығы бар.

2. Заңмен көзделген жағдайларда заң көмегі тегін көрсетіледі

Әдебиеттер:

Қазақстан Республикасының Әкімшілік құқық бұзушылық кодексі Қазақстан Республикасының Кодексі 2014 жылғы 5 шілдедегі № 235-V ҚРЗ. (соңғы өзгерістер мен толықтырулар 10.01.2018 № 134-VI енгізіледі 6 алтай өткеннен кейін)

Шаймарданова Н. С.

КӘМЕЛЕТКЕ ТОЛМАҒАНДАРДЫҢ ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚТАРЫНЫҢ СЕБЕПТЕРІ

Семей көп салалы колледжінің «Құқықтану» пәндерінің оқытушысы Семей қаласы
nurgul_shaimardanova@mail.ru

Кәмелетке толмағандардың мүддесі мен құқығын қорғау – Қазақстанның мемлекеттік әлеуметтік құқықтық саясатының басым бағыттарының бірі.

Елбасы Н.Назарбаев өзінің «Қазақстан – 2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты Қазақстан халқына жолдауында балаларды қорғауға ерекше назар аударып, «Балалар- қоғамымыздың ең әлсіз және қорғансыз бөлігі және олар құқықсыз болуға тиіс емес, Елбасы ретінде мен әрбір сәбидің құқығы қорғалуын талап ететін боламын деп атап көрсеткен болатын. [1;25]

Қазақстан Республикасының жаңа Қылмыстық кодексі 80-бабының 2-бөлігінде Қылмыстық құқықбұзушылық жасаған кәмелетке толмағандарға тәрбиелік ықпалы бар мәжбүрлеу шаралары қолданылуы мүмкіндігі айтылған.

Қазақстан Республикасы Қылмыстық кодексінің 84-бабы тәрбиелік ықпалы бар шаралардың тізімін қарастырады, соның ішінде негізгісі және өзектісі ерекше режимде ұстайтын білім беру ұйымына орналастыруды көздейді.

Қазіргі таңда Қазақстан Білім және Ғылым министрлігінің қарамағында девиантты мінез құлықты балаларға арналған 370 орындық 7 арнайы мектеп бар. Елімізде қылмыстық жазалау жасына жетпеген, әрекетінде қылмыстық жауаптылық басталған кәмелетке толмағандарға арналған жалғыз ғана мектеп интернат жұмыс істейді.

Құқықтары мен заңды мүдделерін қорғау үшін баланың құқығы заңмен бекітіледі. Құқық қорғауды ата-аналар, бағып-оқытып, тәрбие беру және қамқорлыққа алу органдары, сот, прокурор жүзеге асырады. Заң баланы озбырлықтың түрлерінен оның абыройын төмендетуден, ата-аналар тарапынан болатын қиянаттан қорғайды. Қазақстан Республикасында балалардың мүддесі қорғала отырып, ондай ата-аналарды ата-аналық құқықтан және баланы бағып-қағуға беруден айыруға байланысты шаруаларды қолдану заңдық тұрғыда қарастырылған.

Конвенция – Бала құқығының әлемдік Конституциясы. Халықаралық шарт бойынша бала ол бесік жасындағы нәресте, балабақша жасындағы сәбилер, бастауыш 1-4 сынып оқушылары, 5-7 сынып оқушылары кейде өздерінің бала екендігін мойындағысы келмейді, олай атағаны үшін ренжиді. Ондай жеткіншектер өздерін ересекпін деп сезінеді. 16-17 жастағы жоғары сынып оқушыларын жасөспірім деп атаймыз.

Халықаралық балаларды қорғау күні 1949 жылы қабылданған. Халықаралық демократиялық әйелдер Федерациясының шешімімен бірінші халықаралық балаларды қорғау күні 1950 жылы өткізілді.

Әлемдік балаларды қорғау күні – бұл гуманды және әділетті қоғам құру үшін қажетті жағдай ретінде ересектерге балалардың еркін өмір сүруі, білім алуы, күш көрсету мен психологиялық зорлық-зомбылықтан қорғау, балалар еңбегін пайдаланудан қорғау, құқығын сақтау керектігі туралы ескерту. Балаларды қорғау күні түрлі іс-шаралар өткізіледі. Ондағы мақсат қоғам назарын балалар мәселелеріне, олардың түрлі қауіп-қатерден қорғауға аудару.

1959 жылы БҰҰ балалар құқығын қорғау декларациясын қабылдады, ата-аналарды, мемлекеттік органдарды жергілікті билік пен үкіметті, мемлекеттік емес мекемелерді, декларацияда жазылған балалардың құқығы мен еркіндігін мойындауға және оларды сақтауға шақырды. Декларация тек ұсыныс сипатында болады, міндеттеу күші болады. Балалардың ең озық мүдделерін қамтамасыз ету мақсатында ҚР Президенті Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаев бұл конвенцияға қол қойды, оны үкіметіміз 1994 жылы ратификациялады.

«Қазақстан Республикасының балалар құқығын қорғау туралы» ҚР заңдарының талаптарына сәйкес, әрбір бала ҚР Заңдары мен Конституциясын сақтауға, басқалардың құқығын, ар-намысын құрметтеуге, ата-аналары жұмысқа жарамсыз болған жағдайда қамқор болуға, Республиканың мемлекеттік нышандарын, тарихи және мәдени мұраларды қорғап, тарихи және мәдени мұраларды қорғап, тарихи және мәдени ескерткіштерді сақтауға, табиғатты қорғап, табиғи байлықтарға жауапкершілікпен қарауға міндетті. [2;31]

Елбасымыздың «Қазақстан – 2050» халыққа Жолдауында Біздің топырағымзда туған кез келген сәби – қазақстандық. Оны мемлекет қамқорлығына алуға тиіс. Ана мен балаға қарсы бағытталған қылмыс үшін жазаны күшейтуді қамтитын шаралар кешенін әзірлеуді тапсырамын» - деп атап көрсетілген болатын.

Жасөспірімдерге қатысты түрлі санаттағы қылмыстық істерге шолу жасаған кезде, мұндай қылмыстардың негізінен беймезгіл уақыттарда ата-ананың бақылауынсыз жүрген ұл-қыздарға байланысты орын алатыны байқалады.

Мәселен, өткен жылдарда Жетібай, Құрық, Жаңаөзен, Ақтау қаласы сияқты елді мекендерде кездескен қыздар мен балаларды айуандықпен зорлау сияқты, азғындық әрекеттер жасау қылмыстарының орын алуына сол жасөспірімдердің мезгілсіз уақытта рұқсат етілмеген орындарда жүруі тікелей себепші болған.

Ата аналары бей жай қарағаны сонша, балаларын ауғанша іздемей отыра беруге бар. Осының аяғы түрлі қайғылы оқиғаларға ұласып, орны толмас өкініштерге ұрындырып жатады.

Тағы бір айта кететін нәрсе, соңғы жылдары қоғамда жасөспірім балаларға қарсы зорлау, нәпсіқорлық сипаттағы іс-әрекеттер жасау, жас балаларды азғындату сияқты адамгершілік қасиеттерге жат арсыз қылықтарға баратын қылмыскерлердің көбейе бастағаны алаңдатады. [3;25]

Кәмелеттік жасқа толмаған балаларды құқықтық қорғау, оларға қамқорлық көрсету мемлекеттің ғана емес, жалпы қоғамның ортақ міндеті. Өйткені бала қолдағы бардың ең қымбаттысы, елдің ертеңі. Балалардың болашағына бей-жай қарау мемлекеттің келешегіне көлеңке түсірумен бірдей десек, артық айтқандық емес. Осы орайда Қазақстан өз тәуелсіздігін алған уақыттан бері еліміздің болашағы – балаларға қатысты мәселелерді қолға алып, бүгінгі таңда бүлдіршіндерді қорғау ана құрсағында жатқан кезінен басталады.

Белгілі педагог В.А.Сухомлинский кезінде баланы тәрбиелеудің екі қайнар көзі бар екенін атап көрсеткен болатын. Біріншісі оқушыға, тәрбиеленушіге саналы түрде әсер ету, екіншісі – баланы қоршаған «күрделі» орта деп атаған. В.А.Сухомлинскийдің бағыты, біріншіден, тәрбие жан-жақты, нәтижелі болу керек, екіншіден, баланы «қоршаған ортасы», өмірдің көлеңкелі жақтарының әсер етуі белгілі мөлшерді стихиялы сипат алады. Ересек қылмыскерлерге қарағанда жас құқық бұзушылар өзін қоршаған әлеуметтік ортасымен тығыз байланыста болатындығын белгілі ғалымдар А.И.Долгова, В.Д.Ермакова, Н.В.Беляев та атап көрсеткен. Олардың пікірінше, әлеуметтік орта ретінде жанұяның рөлі орасан зор. Баланың өсуіне, қоғамға тигізер пайдасына жанұядағы тәрбие көп көмегін тигізеді. Жалпы жанұя, бала жөнінде сөз болғанда жасөспірімге әсер ететін үш мәселені айрықша атап көрсетуге болады, олар:

- әлеуметтік- материалдық жағдай;
- жанұя бірлігі;
- ата-ананың тәрбиеге көзқарасы.

Ересектерге қарағанда кәмелетке толмаған қылмыскерлер психологиясының өзіндік ерекшеліктері бар. Жасөспірім ертеңгі күні не боларын ойлай бермейді, өзінің іс-әрекетіне есеп бермеуі мүмкін. Кез келген қылмыс жасар алдында олар алдына белгілі бір мақсат қоймайды. Сондықтан, олардың қолымен жүзеге асқан әрекеттер көбінесе, бірден тұтанып, бірден іске асады.

Жалпы құқық бұзушы кәмелетке толмағандар бойына болашаққа деген белгісіздік тән. Осы орайда Н.В.Пясс пен И.А. Солодкиннің зерттеулері олар жасаған қылмыс мүлдіктік болып келетінін дәлелдей келіп, қылмысқа себеп болатын ниетті анықтаған:

- бас пайдасын ойлау 90 %;
- достарына ергендер - 2%;
- қызық өмірге ұмтылушылық - 0,9 %;
- басқа ниеттер – 3,8%;

Кәмелетке толмағандар қылмысының ересектер қылмысынан тағы бір ерекшелігі – кәмелетке толмағандар қылмысқа жалғыз барудан бойын аулақ ұстайды. Бұдан олардың өзіне деген сенімсіздігін байқай отырып, сенімсіздіктің ең алдымен ойлаған ойын іске асырмай күйреуіне әкелсе, екінші жағынан бала бойында қорқыныш тудырады. Сананы үрейдің билеуі оның жат әрекеттерге жалғыз баруына тежеу болып, ұйымдасқан топқа кіруіне негіз болады. Жалпы кәмелетке толмағандар ішінде топтасып қылмыс жасау ерекше

орын алады. Бұзақылық, күш жұмсау, ішкі істер қызметкерлеріне қарсылық көрсету, біреудің меншігіндегі затты алдау жолымен иелену, есірткі алып-сату осындай топтармен жүзеге асады. Яғни, мұндай қылмыстың 80 пайызы балалар топтарымен жасалады. Күнделікті өмірде сандаған қылмыс жүзеге асатын болса, бұндай топтасқан құқықбұзушылық жалпы қылмыстың 55 пайызын құрайтын көрінеді.

2015 жыл мен 2016 жылдың бірінші жартыжылдығында жасөспірімдер 3800 қылмыс жасаған, олардың ішінде 23 кісі өлімі, 49 шабуыл жасау, 527 тонау, 1930 ұрлық қылмыстары бар.

Кәмелеттік жасқа толмағандардың мінез құлқын зерттеу, олардың іс-әрекеттеріне әлеуметтік, психологиялық тұрғыдан талдау жасаудың маңызы зор. Яғни, жас қылмыскерлердің құқық бұзушылығына себеп болатын жағдайға ғылыми тұрғыдан қарап, ғылыми тұрғыдан баға беру ғалымдар мен педагогтардың басты міндеті. [4;12-15]

Қорыта келгенде, кәмелетке толмағандардың арасындағы құқық бұзушылық қазіргі таңдағы өзекті мәселелердің бірі.

Пайданылған әдебиеттер тізімі:

1. Б.Мырзабеков Жасөспірімдерге қарсы қылмыс – қоғамға қауіпті құбылыс Заң №4 2016
2. Д. Махамбетов «Жаста берген тәрбие – тал шыбықты игендей» // Заң № 1 2017
3. Ә.Дүйсебаев Кәмелетке толмағандарға тәрбиелік ықпал етудегі кейбір түйткілдер Заң №10 2017
4. А.Мәлікова Кәмелетке толмағандардың қылмыс жасау себептері және оларға әсер ететін әлеуметтік факторлар / Заң №9 2017

Шарипбеков А.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ДІНИ БІРЛЕСТІКТЕР ҚЫЗМЕТІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗДЕРІ

6М030100-«құқықтану» магистранты мемлекеттік құқықтық пәндер кафедрасы, Қазақ гуманитарлы-заң инновациялық университеті, Семей қаласы

Діни қызмет және діни бірлестіктер туралы Қазақстан Республикасының заңнамасы. Екі мың жылдықтың көлемінде дүниетаным мен өмір салтының жүйесі ретінде діннің рөлі ерекше өсті [1,78б.].

Тұрғындардың түрлі топ өкілдерінің ішінде рухани дамуға, оның ішінде қоғамның тіршілік әрекетінің діни құрамына қызығушылық арта түсті. Республикада әртүрлі діндер мен конфессиялар өкілдері арасында қатар өмір сүруге қолайлы жағдайлар мен тиімді қарым-қатынас жағдайы қалыптасты. Қазақстанның конфессияаралық қарым-қатынас моделі басқа елдер үшін бірегей үлгіге айналды.

Дегенмен дін рөлінің артуымен тұрғындардың бір бөлігінің діни өмір сүруінің олқы тұстары байқала бастады. Сонымен қатар елімізде зайырлы қоғамда қалыптасқан негіздерге өздерін қарсы қоятын азаматтардың саны көбейді. Бұдан басқа, белгілі бір дінге сенуші тұрғындардың кейбір бөлігінде агрессия мен діни радикализмнің шектен шыққан түрлері көріне бастады, ал олардың жиынтығы елдің және оның азаматтарының тұрақтылығы мен қауіпсіздігі үшін қауіп-қатер көзіне айналды.

Пайда болған мәселелер бойынша тұрғындар тарапынан зайырлы мемлекетке тұрақтылық пен қауіпсіздікті нығайту, қоғамда үйлесімділікті, бейбітшілік пен келісімді қамтамасыз ету, сонымен қатар жастар мен өсіп келе жатқан қазақстандық ұрпақты діни экстремизм мен терроризм әсерінен қорғау туралы негізгі тілектері жолданды. [2,76.].

Ұлт лидері – Қазақстан Президенті Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаев «Қазақстан – 2050 стратегиясы»: қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» Қазақстан халқына

Жолдауында: «еліміздің дәстүрлері мен мәдени нормаларына сай келетін Қазақстан тұрғындарының діни санасын қалыптастыру туралы – ерекше маңызды міндет белгіледі.

Сонымен қоса ол, мемлекет пен азаматтар радикализм, экстремизм және терроризмнің барлық түрлеріне бірлесіп қарсы тұру керектігіне ерекше көңіл бөлді. Осының негізінде дін саласындағы жаңа заң құрастыру туралы шешім қабылданды, бұл заң 2011 жылы қазан айында өз жұмысын бастады.

ҚР діни қызмет және діни бірлестіктер туралы жаңа заңды қабылдау қажеттілігі тек діни терроризмнің көрініс табу қаупінен ғана туындаған жоқ, сонымен қатар діни қарым-қатынасты реттеудегі қазіргі қажеттіліктерге мемлекет заңын сәйкестендіру болды.

Заң мемлекеттік-конфессиялық қарым-қатынасты жетілдіруге, мемлекеттің тұрақтылығын қамтамасыз ету және дінді деструктивті мақсаттарда қолдану шарттарының төмендеуіне бағытталды.

ҚР «Діни қызмет және діни бірлестіктер туралы» заңының негізгі ережелері ҚР Конституциясына (Негізгі Заңға) негізделеді.

Құжатта діннің және діни бірлестіктердің мемлекеттен бөліну қағидатын ұстанатын мемлекеттің қызметі нақты көрсетілген:

–Қазақстан Республикасының азаматының, шетелдік пен азаматтығы жоқ тұлғаның дінге және діни тиістілігін айқындауға, өзінің сенімдеріне сәйкес ата-аналардың немесе олардың орнындағы өзге де заңды өкілдерінің балаларды тәрбиелеуге, егер мұндай тәрбие баланың өмірі мен денсаулығына қауіп төндіргенде, оның құқықтары мен жауапкершілігін шектегенде, сондай-ақ Қазақстан Республикасының егемендігі мен аумақтық тұтастығына, конституциялық құрылымына қарсы бағытталған жағдайларды қоспағанда араласпайды;

–мемлекеттік органдардың функцияларын орындауды діни бірлестіктерге жүктемейді;

–егер діни бірлестіктердің қызметі Қазақстан Республикасының заңдарына қайшы келмесе, діни бірлестіктердің қызметіне араласпайды;

–дін ұстанатын және оны ұстанбайтын Қазақстан Республикасының азаматтары, шетелдіктер мен азаматтығы жоқ адамдар арасында, сондай-ақ әртүрлі діни бірлестіктер арасында өзара төзімділік пен құрмет қатынастарын орнықтыруға ықпал етеді.

Өз кезегінде діни бірлестіктер заңға сәйкес:

–мемлекеттік органдардың функцияларын орындамайды және олардың қызметіне араласпайды;

–саяси партиялардың қызметіне қатыспайды, оларға қаржылық қолдау көрсетпейді, саяси қызметпен айналыспайды;

– Қазақстан Республикасы заңнамасының талаптарын сақтауға міндетті.

ҚР заңында діни негіздегі партиялардың қызметіне, мақсаттары мен іс-әрекеті мемлекетте бір діннің үстемдігін орнықтыруға, оның ішінде зорлық-зомбылықпен немесе зорлық-зомбылыққа үндеумен және өзге де құқыққа қарсы іс-әрекеттермен байланысты діни өшпенділікті немесе алауыздықты қоздыруға бағытталған діни бірлестіктер құруға және олардың қызметіне тыйым салу қажеттілігі нақты көрсетілген.

Бұл үрдісте жергілікті атқарушы органдар,оның ішінде жергілікті әкімдіктер жанындағы Дін істері басқармасы белсенді түрде қызмет етеді және олар сәйкесінше құқықтарға ие:

– діни бірлестіктермен өзара қарым-қатынас саласында мемлекеттік саясаттың негізгі бағыттарын қалыптастыру мен жүзеге асыруға қатысу;

– Қазақстан Республикасы аумағында құрылған діни бірлестіктер, миссионерлер, рухани (діни) білім беру ұйымдары қызметін зерттеу және талдау жасау;

– өз құзыретіне қатысты сұрақтар бойынша түсіндіру жұмыстарын қамтамасыз ету;

– Қазақстан Республикасының «Діни қызмет және діни бірлестіктер туралы» Заңын жетілдіру мақсаты бойынша ұсыныстар әзірлеу;

– діни бірлестіктер және діни бірлестіктермен өзара қарым-қатынасына қатысты сұрақтар бойынша облыстар, республикалық маңызы бар қалалар және астанадағы жергілікті атқарушы органдар қызметін үйлестіру;

– дінтанулық сараптама жүргізу және діни бірлестіктер құрушы азаматтардың тізімін тексеруді қамтамасыз ету;

– Қазақстан Республикасы «Діни қызмет және діни бірлестіктер туралы» Заңының бұзылуы жөнінде заңды және жеке тұлғалардың жасаған үндеуін қарастырады;

– дін саласы бойынша шетел мемлекеттерінің өкілетті органдарымен ынтымақтастықты ұйымдастыру және жүзеге асыру;

– республика аумағындағы шетелдік діни бірлестіктердің қызметін үйлестіру, Қазақстан Республикасындағы діни бірлестіктердің жетекшілерін шетелдік діни орталықтардан тағайындау;

– осы заңда, сондай-ақ Қазақстан Республикасының басқа да заңнамаларында, Қазақстан Республикасы Президенті және Қазақстан Республикасы Үкіметінің актілерінде қарастырылып, жүктелген басқа да қызметті жүзеге асырады. [3,11б.].

Дін саласындағы мемлекеттік реттеуді жүзеге асыруға қатысатын облыстар, республикалық маңызы бар қалалар және Қазақстан астанасының жергілікті атқарушы органдары үлкен көлемде жұмыс атқарып келеді.

Әдебиеттер:

1. З.Т. Религиозная экспансия царизма в Казахстане (вторая половина XIX веков). Алматы 2007. с 106.
2. Сабит Жусипов. Ислам в Казахстане: прошлое, настоящее, будущее во взаимоотношениях государства и религии // Политическая аналитика исследования. Алматы 2008. С 457.
3. А.Н. Нысанбаев. Глобализация и религия: мировоззренческий и методологический анализ сущности и взаимоотношений. Материалы международной научно-практической конференции «Глобализация и диалог конфессий в странах Центральной Азии». Алматы 2002. стр. 14-15

Жаксыбаева И.

ПРОБЛЕМА КОДИФИКАЦИИ МЧП В ДОКТРИНЕ ПРАВА

Магистрант специальности 6М030100-«Юриспруденция»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей
indira_16_@mail.ru

Вопрос о возможности и целесообразности кодификации МЧП уже на протяжении почти трех веков остается спорным. В период со второй половины XIX в. до начала XX в. практически повсеместно распространилась идея о всеобщей кодификации МЧП. Значительное расхождение национальных правопорядков в данной области права породило мысль международного установления коллизионных норм, единых и обязательных для всех государств. Русский правовед В.П. Даневский объяснял увлечение кодификацией успехами международных отношений того времени, потребностью их упрочить и организовать в них порядок[1].

Активное обсуждение проблемы кодификации МЧП, начавшееся в отечественной и зарубежной доктрине во второй половине XIX в., связано с идеей кодификации международного права, в качестве самостоятельной отрасли которого нередко рассматривалось МЧП[2]. Именно данному разделу международного права посвящена большая часть положений в одной из

первых и довольно удачных неофициальных кодификаций – изданном в 1851 г. труде итальянца А. Пародо «Saggio di codificazione del diritto internazionale» («Опыт кодификации международного права»).

Все первые кодификации международного права представляли собой научные кодификации. Среди них помимо названной работы получили признание следующие труды ученых в форме кодексов: «Précis d'un code du droit international» («Точный кодекс международного права», 1861) француза Д. Петрушевича, «Das moderne Völkerrecht der civilisierten Staaten als Rechtsbuch dargestellt» («Современное международное право цивилизованных государств, изложенное в форме кодекса», 1886) швейцарца Й. Блюнчли, «Draft outlines of an international code» («Перспективный проект международного кодекса», 1872) американца Д. Фильда, «Proposta di un codice dil diritto internazionale» («Проект кодекса международного права», 1873)[3].

Данные кодификации получили известность благодаря полноте охваченного правового материала (самой обширной является кодификация Д. Фильда – 1008 статей и огромное количество примечаний), научному характеру изложения и, несомненно, некоторому практическому значению. К общим недостаткам перечисленных проектов кодификации международного права относят отсутствие глубокого и всестороннего изучения предмета в его историческом развитии, слишком общий и часто поверхностный подход, преодоление грубых противоречий с «печальной» действительностью при помощи казуистических приемов. Выбранный авторами априористический метод составления кодексов приводил к субъективизму научных кодификаций.

Российский ученый А.Н. Мандельштам считал наиболее нуждающейся в кодификации ту часть международного права, которая касается международных сношений индивидов. Неустойчивость отношений в этой области тяжелее всего сказывается на всем международном общении[4].

Масштабность стоящих перед МЧП задач подвела законодателя в конце XIX – начале XX вв. вплотную к идее общей кодификации МЧП. Плодотворная работа по унификации коллизионного права в это время велась Гаагскими международными конференциями по вопросам МЧП (1893, 1894, 1900, 1904 гг.)[5]. Значительный вклад в процесс кодификации МЧП внесли панамериканские конференции. На Шестом панамериканском конгрессе в Гаване был принят важный кодифицированный акт – Кодекс международного частного права (Кодекс Бустаманте), являющийся приложением к Конвенции о международном частном праве (Гавана, 20.02.1928 г.). Кодекс Бустаманте предусматривает комплексное регулирование вопросов гражданского, коммерческого, уголовного права и процесса.

В дореволюционной российской науке на международную кодификацию МЧП возлагались большие надежды, связанные с установлением единообразного повсеместного регулирования любых правоотношений с международным элементом. Юридическая мысль на рубеже XIX–XX вв. была полна предвкушений по поводу возможного появления всеобщей кодификации коллизионного права. Однако развитию кодификационных работ препятствовали серьезные доктринальные противоречия по всем вопросам МЧП и сохраняющиеся в этой области значительные различия национальных законодательств[6].

Большинство современных юристов также выступают в пользу универсальной кодификации норм МЧП, связывая с ней дальнейшее развитие международных частнопровых отношений[7].

Однако в юридической литературе продолжают высказываться и аргументы против не только универсальной, но и национальной кодификации МЧП. По мнению ее противников, привносимая кодификацией определенность в значительной степени ограничит свободу выбора правовой системы, а значит, и действие принципа справедливости, которым должен руководствоваться суд при разрешении коллизии законов. Четкое законодательное регулирование лишит судью возможности учитывать реальные обстоятельства каждого отдельного случая и проявлять необходимую гибкость. Главным образом этот аргумент справедлив для стран общего права. Представители доктрины общего права считают, что жесткое определение коллизионных привязок не обеспечивает всестороннюю оценку обстоятельств дела, а соответственно, и достижение справедливого результата[8]. Однако здесь следует согласиться с мнением Е.В. Кабатовой, что судьи континентальной правовой

системы не наделены настолько широкой «правотворческой» свободой, чтобы кодификация могла ее значительно ограничить[9].

Некоторые юристы высказываются против кодификации МЧП из-за «молодости» данной отрасли права. Жизнь любого обособившегося с точки зрения содержания корпуса правовых норм, по словам Р. Кабриака, как и человеческая жизнь «проходит путь от детства и молодости до зрелости, достигая, в конце концов, старости». В идеале кодификация должна иметь место тогда, когда правовая норма приобретает соответствующий уровень зрелости. Скороспелая кодификация может нарушить естественное развитие преждевременно кодифицированных норм и рискует обернуться неудачей. Кодификации обязательно предшествует накопление материала, уже более или менее готового, выработанного судебной практикой и наукой, или ее положения должны прямо заимствоваться из чужих кодексов.

Более обоснованным следует признать вывод, что современное МЧП достигло качественно нового уровня и в нем уже накоплен достаточный для кодификации «подготовительный материал». Кроме того, с юридико-технической точки зрения намного легче кодифицировать нормы только зарождающейся отрасли права. Для этого достаточно размещать нормы по мере их появления в кодексе сообразно логически продуманному плану, а не перестраивать то, что существует столетиями.

Кодификации МЧП может препятствовать чрезмерная сложность и казуистичность данной правовой отрасли. В современной литературе справедливо отмечается, что казуистичность правовой материи вызывает необходимость предлагать решения применительно к конкретным случаям, с чем судебная практика справляется лучше кодекса. Однако на сегодняшний день кодификация МЧП уже основывается на обширной правоприменительной практике и способна упростить стоящие перед правоприменителем задачи.

В российской доктрине одну из основных трудностей кодификации связывают с отсутствием определенности по вопросу о правовой природе и месте норм МЧП. В отечественной науке сосуществуют три основных концепции:

1. международная, включающая МЧП в состав общего международного права (В.Э. Грабарь, С.Б. Крылов, М.А. Плоткин, Л.Н. Галенская);

2. внутригосударственная, относящая МЧП к внутреннему праву каждого отдельного государства. Одни из сторонников этой концепции рассматривают МЧП как часть гражданского права (М.М. Агарков, И.А. Грингольц), другие – как самостоятельную отрасль национального права (И.С. Перетерский, М.М. Богуславский, Л.А. Лунц, В.П. Звекон, С.Н. Лебедев, А.Б. Левитин, А.П. Мовчан, А.А. Рубанов, Г.К. Дмитриева). Третьи квалифицируют МЧП как подсистему внутригосударственного права (Л.П. Ануфриева, И.В. Гетьман-Павлова);

3. теория «полисистемного комплекса», рассматривающая МЧП как совокупность международно-правовых и внутригосударственных правовых норм (А.Н. Макаров, Р.А. Мюллерсон, Н.Ю. Ерпылева).

Из-за отсутствия единой теоретической концепции остается спорным и вопрос о месте кодифицированного акта МЧП в системе российского законодательства. У законодателя неизбежно возникают проблемы при определении предмета кодификации, ее принципов и объема подлежащего переработке правового материала. Однако доктринальные споры относительно природы МЧП не должны серьезно препятствовать кодификации. Пока продолжает существовать обособленная группа правоотношений в сфере международного общения (международные частноправовые отношения), она будет нуждаться в комплексном правовом регулировании с использованием специфических методов.

Следующим довольно распространенным возражением против кодификации МЧП является отмечаемая доктриной несогласованность процессов международной унификации и национальной кодификации международного частного права. Национальная кодификация, отстающая от прогрессивных тенденций развития МЧП в мировом сообществе, может

воспрепятствовать международной унификации. С другой стороны, международная унификация может нарушить единство национальной системы, не располагающей законодательными средствами по своевременному согласованию универсальных и региональных конвенциональных правил.

Однако начавшийся на рубеже XIX–XX вв. унификационный процесс привел к частичной международной кодификации по практически всем основным вопросам МЧП⁷⁶. Он уже воспринят многими национальными правовыми порядками континентальной системы права и все больше проникает в законодательство государств англосаксонской и смешанной систем права.

В наше время кодификационный процесс идет в направлении глобализации и интернационализации. В начале третьего тысячелетия были приняты новые национальные кодификации МЧП в 15 странах: Азербайджане, Литве, Южной Корее, России, Монголии, Эстонии, Бельгии, Болгарии, Украине, Македонии, Турции, Китае, Польше, Тайване и Нидерландах.

Так, в Южной Корее в 2001 г. был полностью пересмотрен старый Закон «О коллизии законов» (1962), при этом принципиальные изменения имеют форму новой редакции Закона 1962 г. Новая редакция предусматривает ряд существенных новелл. Например, в трансграничных семейных отношениях коллизионная привязка к закону гражданства мужа (ст. 16-18 Закона 1962 г.) заменена иными субсидиарными привязками (законом общего гражданства супругов, их общего местопребывания, принципом наиболее тесной связи) (§ 37, 38 Закона в ред. 2001 г.). Данные изменения направлены на обеспечение защиты прав супруги наравне с правами мужа.

Новая редакция закона заменила критерий коллизионной привязки «местожительство» (ст. 2 (2) Закона 1962 г.) на критерий «обычное местопребывание» (§ 4 Закона в ред. 2001 г.), что является одной из последних тенденций в МЧП. Кроме того, в 2001 г. корейский закон был дополнен положениями о международной юрисдикции (§ 2, 27, 28 и др.), ранее полностью отсутствовавшими. В итоге, новая редакция Закона Южной Кореи о МЧП содержит уже не 47, а 62 статьи, образующие девять разделов.

В 2006 году принципиальные изменения были внесены в Закон Японии № 10 «О применении законов»⁷⁷ (1898). Они коснулись общих положений закона, правового регулирования статуса физических лиц, международного обязательственного и семейного права. Закон Японии в редакции 2006 г. впервые был четко структурирован: его нормы образуют две основные части: первая часть – «общие правила» и «общие правила, касающиеся применимого закона», вторая часть состоит из семи разделов, посвященных различным специальным институтам МЧП.

Одним из наиболее важных нововведений стало установление права, применимого к договорным и внедоговорным обязательствам, на основе принципа наиболее тесной связи (ст. 8, 15, 20). Другим принципиальным моментом явилось распространение автономии воли сторон на внедоговорные обязательства (ст. 16, 21). Помимо этого, последняя редакция японского Закона включает новеллу о цели правового акта (ст. 1), специальные коллизионные нормы о потребительских (ст. 11) и трудовых договорах (ст. 12), а также о внедоговорных обязательствах, возникающих вследствие причинения вреда производителем товара (ст. 18) или вследствие клеветы (ст. 19). Новую трактовку получило одно из старейших правил МЧП: лицо, недееспособное по своему личному закону, может быть признано дееспособным за границей в соответствии с действующим там законодательством (ст. 3(2)).

Список использованной литературы

1. Даневский В.П. Научная и законодательная кодификация международного права // Наблюдатель. СПб. 1883. № 10. С. 79.
2. Кантакузен М.Р. Вопрос о кодификации международного права. С. 12; Даневский В.П. Указ. соч. С. 73–94.

3. Ильинская О.И. Кодификация международно-правовых норм в области прекращения действия международных договоров // Актуальные проблемы российского права. 2007. № 1. С. 666-667.
4. Мандельштам А.Н. Гаагские конференции о кодификации международного частного права: в 2-х т. СПб., 1900. Т. I. С. 221, 228.
5. Перетерский И.С. Очерки международного частного права РСФСР. М., 1925. С. 23.
6. Нольде Б.Э. Очерк международного частного права. Рига, 1923. С. 480
7. Муранов А.И., Жильцов А.Н. Национальные кодификации в современном международном частном праве. Тенденции и противоречия в его развитии на пороге третьего тысячелетия // Международное частное право: Иностранное законодательство / сост., науч. ред. А.Н. Жильцов, А.И. Муранов. М., 2000. С. 28–46
8. Шебанова Н.А. Проблема кодификации законодательства по международному частному праву в странах Латинской Америки // Проблемы современного МЧП: Сборник обзоров. М., 1988. С. 114
9. Кабатова Е.В. Кодификация МЧП в странах Западной Европы // Советское государство и право. 1991. № 8. С. 121.

Жаксыбаева И.

КЛАССИФИКАЦИЯ СОВРЕМЕННЫХ НАЦИОНАЛЬНЫХ КОДИФИКАЦИЙ МЧП ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ФОРМЫ ФИКСАЦИИ НОРМ

Магистрант специальности 6М030100-«Юриспруденция»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей
indira_16_@mail.ru

В соответствии с национальной законодательной формой фиксации кодифицированных правовых норм выделяют следующие основные способы кодификации МЧП:

принятие специальных комплексных законов, регулирующих общие вопросы применения иностранного права, содержащих коллизионные нормы, а также нормы МПП (комплексная кодификация МЧП);

принятие специальных автономных законов, регулирующих общие вопросы применения иностранного права и содержащих коллизионные нормы (автономная кодификация МЧП);

включение разделов о коллизионном праве в отраслевые нормативные акты (чаще всего – в гражданские кодексы или законы, регулирующие гражданско-правовые отношения, в брачно-семейные кодексы, в кодексы о и исполнении решений по гражданским и торговым трудом и кодексы торгового мореплавания) (межотраслевая кодификация МЧП);

включение коллизионных норм и других положений МЧП в отдельные законы (о статусе иностранцев, внешнеэкономической деятельности, режиме иностранного инвестирования и т.п.)[1].

Межотраслевая кодификация предусматривает распределение комплекса правовых норм МЧП по соответствующим специальным (отраслевым) актам. Создание коллизионных разделов в отдельных нормативно-правовых актах рассматривается как «переходный этап» на пути к кодифицированному акту более высокого качества – отдельному закону о МЧП[2].

Автономная кодификация предполагает принятие специального кодифицированного акта (кодекс МЧП, закон о МЧП), который охватывает вопросы определения права, подлежащего применению к транснациональным частноправовым отношениям. Комплексная автономная кодификация помимо этого включает соответствующую проблематику МПП и коммерческого арбитража[3].

Для современного законодательного регулирования в области МЧП, главным образом, характерны межотраслевая, автономная и комплексная кодификации.

В отечественной доктрине конца XX в. стали говорить о тенденции к росту числа комплексных кодифицированных законов. К основным факторам, обуславливающим данный процесс, относится потребность в более полном законодательном урегулировании усложняющихся правоотношений и в усилении авторитета закона[4]. Первые российские проекты закона об МЧП были разработаны в советской доктрине права в начале 1950-х годов. В качестве возможного пути создания советской автономной кодификации в этой области рассматривались:

принятие нормативного акта, содержащего коллизионные нормы, нормы МГП и правила о правовом положении иностранных граждан (по примеру ЧССР);

кодификация в одном законе коллизионных норм и положений о правовом статусе иностранцев (ПНР) или коллизионных норм и процессуальных правил (ВНР, СФРЮ, Швейцария);

издание закона, содержащего основные коллизионные нормы (ГДР, Австрия, ФРГ).

Самым значительным вкладом в создание российского автономного акта о МЧП стал подготовленный в 1990 г. ВНИИ советского государственного строительства и законодательства проект закона о международном частном праве и международном гражданском процессе. Проект включал 60 статей, посвященных общим положениям МЧП (16 статей), правовому статусу субъектов права (7 статей), трансграничным гражданским (15 статей), семейным (12 статей) и трудовым отношениям (1 статья), МГП (16 статей). В 1992 г. проект закона был представлен в Верховный Совет РСФСР, однако отечественный законодатель пошел по исторически сложившемуся пути межотраслевой кодификации и закон принят не был.

Бесспорное большинство современных исследователей отдают предпочтение комплексной автономной кодификации. При суммировании

их доводов выстраивается следующий перечень аргументов в пользу комплексной автономной кодификации МЧП[5].

отделение норм МЧП от положений гражданского законодательства необходимо в связи с особым предметом регулирования – частными правоотношениями, осложненными иностранным элементом, что подчеркнет самостоятельность МЧП как определенной области права;

изложение общих для всех институтов МЧП положений в одном специализированном акте позволяет подчинить им все виды частных правоотношений с иностранным элементом и способствует более четкой и детальной систематизации законодательства в этой области;

собрание норм МЧП в одном акте обеспечивает их большую доступность для всех заинтересованных лиц, а, следовательно, их эффективность;

комплексная автономная кодификация МЧП позволяет избежать дублирования (двойного регулирования) одних и тех же положений, устранить пробелы и противоречия между различными коллизионными правилами;

принятие кодифицированного акта об МЧП уменьшает законодательный массив в целом, способствует «расчистке законодательства»;

в полномасштабной кодификации МЧП отсутствуют «взаимные отсылки», имеется меньше оснований для применения аналогии права и закона;

четкая структура специальных законов об МЧП позволяет осуществить комплексный подход к регулированию проблем сложнейшей отрасли права (называемой «высшей математикой юриспруденции») и последовательно разграничить ее общие и специальные институты.

При этом сохраняется регулирование специальных вопросов МЧП в отдельных правовых актах:

болгарское МЧП включает Кодекс торгового мореплавания (1970), Закон «О международном торговом арбитраже» (1988), часть VII «Особые правила о производстве по

гражданским делам с учетом права ЕС» ГПК (2008), раздел V «Особые правила по международному усыновлению» главы VIII СК (2009);

в Бельгии после принятия Кодекса МЧП продолжают действовать законы «О коммерческих агентских соглашениях» (1995), «О вступлении в брак лиц одного пола и изменении некоторых положений Гражданского кодекса» (2003);

на Украине – Закон «О внешнеэкономической деятельности» (1991), раздел VI «Особенности усыновления с участием иностранцев и лиц без гражданства» СК (2002);

в Монголии – законы «Об иностранных инвестициях» (1993), «О приведении в исполнение» (2002), «О семье» (1999), Трудовой кодекс (1999);

в Эстонии – законы «О праве наследования» (2009)157, «Об инвестиционных фондах» (2004), глава 62 «Производство по делам о признании и исполнении актов иностранных судебных и иных органов» ГПК (2005);

в Азербайджане – законы «О защите иностранных инвестиций» (1992), «Об инвестиционной деятельности» (1995), раздел IV «Производство с участием иностранных лиц» ГПК (2000);

в Турции – законы «О прямых иностранных инвестициях» (2003), «О разрешениях на работу, выдаваемых иностранным гражданам» (2003).

Список использованной литературы

1. Павлык Л.З. О проекте нового закона о международном частном праве на Украине // Журнал международного частного права. 2003. № 3 (41). С. 26 -27;
2. Кисиль В. Правовая реформа в СССР и некоторые аспекты международного частного права // Советское государство и право. 1990. № 1. С. 102.
3. Зыкин И.С. Развитие международного частного права в свете принятия части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации // Государство и право. 2002. № 12. С. 55.
4. Рахманина Н. Закон как высшая форма кодификации // Проблемы совершенствования советского законодательства. Труды. Вып. 37. М., 1987. С. 33, 42–43.
5. Звекон В.П., Марышева Н.И. Развитие законодательства о МЧП // Журнал российского права. 1997. № 1. С. 131
6. Гридин В.А. Кодификация советского законодательства в области международного частного права: дис. ... канд-та юрид. наук. М., 1985. С. 182 -183.
7. Международное частное право: учебник / отв. ред. Г.К. Дмитриева. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2012. С. 77–78

Конституционный закон РК. О Президента Республики Казахстан. Принят: 26 декабря 1995 г. с доп. и изм. по сост. на 3 февраля 2011 г. // adilet.zan.kz

Указ Президента РК, имеющий силу конституционного закона, «О Президенте РК» от 26.12. 1995г.

2.Указ Президента «Об актах Президента РК» от 26.10.1994г.

3.Абельдинов А.К., Канатов О.К. Президент Республики- символ и гарант незыблемости конституции // Мысль, 1996г., №6.

Мухамеджанов М, Майшекина Э.С.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЫБОРОВ ПРЕЗИДЕНТА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Магистрант специальности 6М030100-«Юриспруденция»

доктор PhD кафедры государственно-правовых дисциплин Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Современная модель института выборов Президента прошла долгий путь становления с момента приобретения независимости и ее совершенствование во многом связано с реформированием конституционного законодательства.

Нельзя умолчать и о правовых проблемах избирательной системы, в целом, их анализ должен осуществляться с учетом по меньшей мере трех ключевых факторов, генерирующих «проблемное поле» отечественной модели избирательной системы и избирательного права.

Первое. В литературе справедливо замечено, что избирательное право Республики Казахстан оформилось в весьма сложный межотраслевой комплекс норм и институтов, гарантий и процедур, претендующих на статус «политической конституции страны». Вопросы развития избирательной системы не могут рассматриваться в отрыве от проблем политической системы. Не удивительно поэтому то, что зачастую избирательная система ассоциируется с демократией в целом.

Вместе с тем Конституция РК, да и избирательное законодательство в целом, контуры демократии и избирательной системы четко не очерчивают. Основной Закон, довольно скупо оперируя термином «демократия», не представляет демократию как завершенную модель; «в Конституции нет другого понятия, содержание которого было бы столь мало определено и которое подвергалось бы столь различным интерпретациям.

Второе. Отмеченное в предшествующем изложении обстоятельство побуждает к тому, чтобы на нынешнем этапе развития подвергнуть анализу и систематизации принципы и правовые основы политической и избирательной систем с учетом отечественного и международного опыта работы со стандартами демократических гарантий и процедур. Испытывается настоятельная потребность в правовых ориентирах, принципах избирательной системы в ранге конституционных норм; отсутствие в Конституции «прямых указаний на важнейшие элементы избирательной системы (принципы, гарантии) позволяет государственной власти манипулировать институтом выборов в своих интересах.

При этом требует соответствующего идейно-теоретического и юридико-технического разрешения проблема пределов и глубины конституционно-правовой регламентации не только избирательной системы, но и политической организации государства. И вопросов, требующих дополнительного осмысления при моделировании избирательной системы, возникает немало.

Третье. Ориентиры развития избирательной системы должны определяться на основе взвешенной оценки организационных ресурсов и потенциала демократии. Не секрет, что формальное провозглашение и правовое оформление демократической формы правления не приводит к безусловному воцарению «эры демократии». Как выясняется, демократический выбор, даже если он осуществлен всенародно, без содержательного наполнения и институционально- правового оформления доктрины демократического строительства чаяний народа не оправдывает. Что же касается идеи народного суверенитета, то наиболее красноречивым подтверждением ее несостоятельности является реальная политическая практика – как зарубежная, так и отечественная.

Избирательное законодательство Республики Казахстан претерпело значительные изменения с момента приобретения независимости Республики Казахстан. Основой для принятия поправок в Конституционный закон Республики Казахстан «О выборах в Республике Казахстан» являлись два фактора:

- проведение выборов в Казахстане, которые способствовали обнаружению пробелов в избирательном законодательстве, и, в связи с чем, возникла необходимость принятия закона о внесении изменений и дополнений;

- проведение конституционных реформ, что впоследствии вслед за поправками в Основном законе влекло изменения в избирательное законодательство.

Как видно, из вышеизложенного, Конституционный закон РК «О выборах в Республике Казахстан» претерпел множество преобразований, которые в основном направлены на развитие демократических устоев в Казахстане.

Статья 41 Конституции Республики Казахстан устанавливает следующие требования к кандидатам в Президенты:

- гражданин по рождению;
- должен проживать в Казахстане последние 15 лет;
- кандидат в Президенты должен быть не моложе 40 лет;
- должен свободно владеть государственным языком.

Пункт 2 статьи 41 Конституции Республики Казахстан содержит далеко не исчерпывающие требования к кандидатам в Президенты Республики Казахстан, в частности не учтен национально-этнический и образовательные цензы. Что касается национально-этнического ценза, то он несомненно будет противоречит такому конституционному принципу как равенство всех граждан перед законом вне зависимости от национальности. Однако, образовательный ценз необходимо предусмотреть как в самом Основном законе, так и в Конституционном законе РК «О выборах в Республике Казахстан».

Избирательное законодательство, регулирующее процедуру выдвижения в кандидаты Президента и сбор подписей в их поддержку, отвечает демократическим устоям нашего общества, мировым стандартам. Однако, необходимо, внести некоторые коррективы, которые бы способствовали бы совершенствованию избирательной системы Республики Казахстан.

Так, статью 55 Конституционного закона РК «О выборах в Республике Казахстан» следует дополнить пунктом 4-1, который необходимо изложить в следующей редакции:

4-1 При подаче заявления о регистрации в качестве кандидата в Президенты, лицо, выдвигающее свою кандидатуру, либо выдвигающееся от регионального общественного объединения должно предоставить квитанцию, подтверждающую оплату им взнос в пятидесятикратном размере, установленным законодательством минимальной заработной платы.

Следует однозначно определить, что признание выборов недействительными, отмена решения избирательной комиссии о результатах выборов, признание недействительным избрания кандидата (списка кандидатов) возможны только в случае, если допущенные нарушения избирательного законодательства не позволяют с достоверностью определить результаты волеизъявления избирателей. Сейчас в соответствии с Конституционным законом признание выборов недействительными, отмена решения о результатах выборов возможны и в случае, когда признаны недействительными итоги голосования более чем на одной четверти избирательных участков. Последнее основание аннулирования результатов выборов нередко рассматривается в правоприменительной практике как самодостаточное, действующее наряду с первым основанием (невозможность с достоверностью определить результаты волеизъявления избирателей). Игнорирование качественных оценок допущенных нарушений избирательного законодательства, не выяснение степени их влияния на результаты волеизъявления граждан при автоматической отмене результатов выборов на основании недействительности итогов голосования на четвертой части избирательных участков создает почву для манипулирования результатами волеизъявления избирателей. Это тем более очевидно при отсутствии в законодательстве объективных критериев отмены итогов голосования.

При решении судами дел об отмене результатов выборов учет разницы голосов, поданных за кандидатов, получивших наибольшее число голосов (а равно и по позиции "против всех кандидатов"), создает объективные предпосылки для выяснения возможности или невозможности с достоверностью определить результаты волеизъявления избирателей. Для признания выборов недействительными, отмены решения о результатах выборов требуется доказать, что имевшиеся нарушения повлияли на волеизъявление избирателей таким образом, что и с учетом имеющейся разницы голосов невозможно с достоверностью определить его результаты. Только такой подход к решению этих вопросов в законодательстве и в правоприменительной практике способен защитить право каждого избирателя на то, чтобы в результатах выборов был обеспечен учет его голоса.

Официальное опубликование результатов выборов, а также данных о количестве голосов избирателей, полученных каждым из кандидатов (списков кандидатов), голосов, поданных против всех кандидатов (списков кандидатов) осуществляется соответствующей избирательной комиссией не позднее одного месяца со дня голосования. Официальное опубликование полных данных о результатах выборов в государственные органы государственной власти осуществляется в течение трех месяцев со дня голосования, в свою очередь, официальное опубликование полных данных о результатах выборов в органы государственной власти субъекта РФ, органы местного самоуправления осуществляется в течение двух месяцев со дня голосования.

Следовательно, описанный выше порядок подсчета голосов практически исключает возможность фальсификации на данном этапе избирательного процесса, делает его «прозрачным». Введение в практику этого порядка после вступления в силу Конституционного закона несколько усложнило процесс подсчета голосов, но значительно сократило число жалоб, касающихся этого этапа избирательного процесса. Также указанный порядок публикации и ознакомления с итогами голосования и результатами выборов позволяет осуществить действенный контроль за работой избирательных комиссий по установлению итогов голосования и результатов выборов.

Литература:

Конституционный закон РК. О Президента Республики Казахстан. Принят: 26 декабря 1995 г. с доп. и изм. по сост. на 3 февраля 2011 г. // adilet.zan.kz

Указ Президента РК, имеющий силу конституционного закона, «О Президенте РК» от 26.12. 1995г.

2. Указ Президента «Об актах Президента РК» от 26.10.1994г.

3. Абельдинов А.К., Канатов О.К. Президент Республики- символ и гарант незыблемости конституции // Мысль, 1996г., №6.

Хайдар Д.О.

КОНСТИТУЦИЯЛЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ЖАУАПКЕРШІЛІКТІҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

6М030100-«Құқықтану» мамандығы, Мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасының магистранты

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.

Конституциялық-құқықтық жауапкершілік Қазақстан Республикасының барлық азаматтарының, лауазымды тұлғалардың, мемлекеттік қызметкерлерінің, Үкіметтің, Президенттің Ата заң алдындағы жауаптылығы.

Конституциямыздың 34-бабында конституциялық жауапкершілік келесі мағынада берілген: «Әркім ҚР Конституциясын және заңдарын сақтауға, басқа адамдардың құқықтарын, бостандықтарын, абыройы мен ар-намысын құрметтеуге міндетті» [1].

Кез келген құқықтық жауапкершілік сияқты конституциялық-құқықтық жауапкершілік субъектінің конституциялық – құқықтық қатынастарға құқық бұзушылық жасау салдарынан пайда болады.

Конституциялық-құқықтық қатынастардағы құқық бұзушылық мынадай белгілерден тұрады:

1. Субъект (ҚР азаматтары, шетел азаматтары, азаматтығы жоқ адамдар, мемлекеттік органдар және лауазымды тұлғалар, қоғамдық және діни бірлестіктер).

2. Субъективтік жағы - субъектінің кінәлі мінез-құлығының болуы.

3. Объект – ҚР конституциялық құрылысты сақтап қалу, адам және азаматтардың құқықтарын мен бостандықтарын қорғау, мемлекеттік органдардың жұмыс тәртібін

қалыптастыру және басқа да конституциялық кепілдіктер жөнінде туындайтын қоғамдық қарым-қатынастар.

4. Объективтік жағы - ҚР конституциялық заңдарды бұзу немесе субъектінің конституциялық-құқықтық қатынастарға әрекеті немесе әрекетсіздігі.

Келесі, конституциялық-құқықтық жауапкершіліктің ерекшелігіне тоқталсақ.

Конституциялық заңнамаға қарсы келген құқық бұзушылыққа Конституциямызда арнайы шаралар көзделмеген. Яғни, конституциялық жауапкершіліктің арнайы шараларды анықтау үшін бізге қосымша заңнамаларды зерттеу керек. Мысалы, ҚР қылмыстық кодексінің Ерекше бөлімінің 5-тарауында Мемлекеттің конституциялық құрылысының негіздеріне және қауіпсіздігіне қарсы қылмыстық құқық бұзушылықтар [2]. Қылмыстық заңнамаларды зерттей келе келесі қортындыға келуге болады. Конституциялық құрылыс негіздерін бұзылғаны үшін аталып кеткен тарауда қылмыстық құқық бұзушылықтардың 12 құрамдары қарастырылған. Оның ішінде: мемлекетке опасыздық жасау; Қазақстан Республикасы Тұңғыш Президентінің – Елбасының өміріне қолсұғушылық; билікті басып алуды немесе ұстап тұруды насихаттау немесе оған жария түрде шақыру, сол сияқты билікті басып алу немесе ұстап тұру не Қазақстан Республикасының конституциялық құрылысын күштеп өзгерту; сепаратистік әрекет және т.б. Анықтап айтсақ, бұндай қылмыстар жасағаны үшін кінәлі деп танылған тұлғаға сот оның іс- әрекетіне, жасалған салдарына қарай айыппұл, бас бостандығынан айыру немесе өлім жазасына кесу сияқты әртүрлі жазаларға тартады.

Сонымен қатар, егер азаматтардың конституциялық құқықтары мен бостандықтары бұзылған жағдайға, ол үшін арнайы заңнамалармен көзделген жауапкершіліктер қарастырылған. Азаматтардың сайлау құқықтары бұзылғаны үшін әкімшілік жауапкершілік қолдануы мүмкін. Мысалы, ҚР Әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексінің 106-бабында «Азаматтардың сайлаушылар тізімімен танысу құқығын» бұзылғаны үшін ескерту жасалады немесе отыз айлық есептік көрсеткіш мөлшерінде айыппұл салуға әкеп соғады; «Жұмыс берушінің сайлауға (республикалық референдумға) қатысу үшін демалыс беруден бас тартуы» - отыз айлық есептік көрсеткіш мөлшерінде айыппұл салуға әкеп соғады [3].

Ерекше орында ҚР парламент депутаттарының конституциялық-құқықтық жауапкершілік мәселелері қарастырылған.

Біріншіден, парламенттің жауапкершілігі - алқалы органның саяси жауапкершілігі. Ол келесі нысандарында өтуі мүмкін:

- Парламентті тарату.

- Парламенттің бір палатасын тарату. ҚР Конституциясында бір палатаны тарату қарастырылмаған. Ал кейбір шетелдерде төменгі палатаны таратып жіберу орын алады.

- Парламент депутаттарының мерзімнен бұрын өкілеттілігін тоқтату.

Бұндай шаралардың қолдану негізі парламент немесе депутаттардың конституциялық заңдарды бұзу, саяси сипаттағы жағымсыз әрекеттерді және жүктелген мемлекеттік функцияларды сапасыз жасау болып табылады.

Академик Ғ.Сапарғалиевтің пікіріне сай «негативтік саясаттың түбі саяси дағдарысқа әкеп соғады. Сонымен қатар, «обструкционизм» (парламенттік азшылықтың көпшілікке қарсы күресінің бір түрі), саяси «популизмдегі» (саяси күштерді өзіне сенім арттыру) құбылыстар, оппозициялық саяси партиялардан Мәжіліс депутаттарына сайлануы теріс саясатқа жақын» [4, 108 б.].

Сондықтан, мемлекеттегі саяси тұрақтылықты сақтау заң шығарушылық органның дұрыс заң қабылдауымен тікелей байланысты.

Сонымен қатар, конституциялық заңнамаға сәйкес Парламент төрағалары да халық және тиесілі палаталарының алдында жауапты. ҚР Парламенті және оның депутаттарының мәртебесі туралы Конституциялық заңының 9 бабы 4 бөлігіне сәйкес «Палаталардың төрағалары, егер бұл үшін Палаталар депутаттары жалпы санының көпшілігі дауыс берсе, қызметтен кері шақырылып алынуы мүмкін, сондай-ақ олар өз еркімен орнынан түсуге хақылы» [5].

Палаталардың төрағалары оларға жүктелген Парламент қызметінің ішкі сұрақтарын реттеуге жауапты. Егер оларға жоғарыда көрсетілген шаралар «жауапкершілік» қолданылса олар тек қатардағы депутат болып қалады дегенмен, депутаттық өкілеттілігінен айырылмайды.

Депутаттың өкілеттілігін шектеудің мақсаты оның жазалануында емес, оның өкілеттілігін шектеп, қызметін тоқтату деген сөз. Жалпы депутаттың өкілеттілігі көптеген шет елдердің конституцияларында (Италия, АҚШ, Ресей т.б.). көзделген. ҚР Конституциясының 52 бабы 4 бөлігіне сәйкес депутаттың өкілеттілігі толықтай реттелген, яғни, «Парламент депутатын оның өкілеттік мерзімі ішінде тұтқынға алуға, күштеп әкелуге, сот тәртібімен белгіленетін әкімшілік жазалау шараларын қолдануға, қылмыс үстінде ұсталған немесе ауыр қылмыс жасаған реттерді қоспағанда, тиісті Палатаның келісімінсіз қылмыстық жауапқа тартуға болмайды»[1]. Депутаттың иммунитеті оның бүкіл сайланылған мерзіміне дейін созылады.

Сөйтіп, қортындылай келе:

1. Конституциялық-құқықтық жауапкершілік Конституцияның өзімен емес, себебі ол конституциялық құқық бұзушылық үшін қандайда бір жауапкершілік, санкциялау көзделмегеніне байланысты болуына арнайы заңнамамен реттеледі.

2. Егер Конституциялық құрылыс негіздері жалпы мемлекетіміздің қауіпсіздігіне қарсы болған жағдайда, Конституциялық-құқықтық жауапкершілік аса қатаң нысанында тағайындалады.

3. Конституциялық-құқықтық жауапкершілік кінәсі болған жағдайда ғана қолданылады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. ҚР Конституциясы, 1995ж. 30 тамыз (ҚР Конституциясына өзгерістер мен толықтырулар енгізу туралы 10-і наурыз 2017 жылы)

2. 2014 жылғы 3 шілдедегі ҚР қылмыстық кодексі

3. 2014 жылғы 5 шілдедегі ҚР әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексі

4. Сапарғалиев Г., Салимбаева Ж. Проблемы конституционной ответственности Алматы “Жеті жарғы”, 2001ж.

5. 1995 жылғы 16 қазандағы Қазақстан Республикасының Парламенті және оның депутаттарының мәртебесі туралы Конституциялық заңы

Марат Б. Д.

ӘКІМШІЛІК ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ ӘКІМШІЛІК ЖАУАПКЕРШІЛІК

6M030100-«құқықтану» магистранты мемлекеттік құқықтық пәндер кафедрасы
Қазақ гуманитарлы-заң инновациялық университеті, Семей қаласы

Егер әкімшілік құқық бұзушылық жасаған жеке адам өзінің іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің) зиянды салдарының туындау мүмкіндігін алдын ала білсе, бірақ жеткілікті негізсіз оның алдын алуға болады деп ұшқары ойласа не тиісті назар салған және ескерген жағдайда оның алдын алуға болса да осындай салдардың туындау мүмкіндігін алдын ала білмесе, әкімшілік құқық бұзушылық абайсызда жасалды деп танылады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың белгілері: 1) қоғамдық қауіптілігі—қоғамға, мемлекетке, адамдардың мүдделеріне зиян келтіретін әрекет, өзінің әлеуметтік маңыздылығы жағынан қоғамға қарсы болып табылады. Бұндай қоғамға қауіпті әрекеттің жауаптылығы әкімшілік заңдармен анықталады;

2) әкімшілік құқықтың және басқа да еңбек, жер, қаржы құқықтарының нормаларын бұзатын іс-қимылдың құқыққа қайшы келетіндігі; 3) кінәлілігі — егер де құқық бұзған тұлға кінәлі деп табылса, яғни ол құқық бұзушылықты қасақана не абайсызда жасаған болса, заң

тұлға жасаған іс-қимылды құқыққа, қайшы деп санайды; 4) іс-қимылдың жауаптылығы — заңмен жауаптылық белгіленген іс-қимыл әкімшілік құқық бұзушылық деп танылады.

Кез келген әкімшілік құқық бұзушылық іс-қимылды құқыққа жат, теріс қылық және оны жасаған субъектіні әкімшілік жауапқа тарту үшін, оның өзіндік құрамы болу керек. Әкімшілік құқық бұзушылықтың құрамыдегеніміз әкімшілік заңдармен бекітілген, әрекеттің не әрекетсіздіктің құқыққа қайшы, кінәлі және әкімшілік жауапқа тартуға болатындығын, не болмайтындығын анықтауға көмектесетін белгілер. Әкімшілік құқық бұзушылықтың құрамына оның объектісі, объективті жағы, субъектісі, субъективті жағы жатады.

Әкімшілік құқықтың объектісіне әкімшілік заңдармен қорғалатын, белгілі бір іс-қимыл қауіп төндіретін қоғамдық қатынастар жатады.

Объективті жағы әкімшілік құқық бұзушылықтың сыртқы көрінісін, іс-қимылдың (әрекеттің, әрекетсіздіктің) өзін көрсетеді. Көп жағдайда құқық бұзушылықтың объективті жағына тәсілдерінің, сипаттарының белгілерін (құқық бұзушылықтың (бірнеше мәрте жасалуы, құқық бұзушылықтың қайталануы), құқық бұзушылықтың орны (қоғамдық орын, әуеде, шекарада) және құқық бұзушылықтың уақыты түнде, күндіз, жарық, бұлыңғыр, тұман), құқық бұзушылықтың зиянының салдары (келтірілген зиянның мөлшері), құқық бұзушылық барысында қалданылған құралдың түрлері (көлік құралдары, ішімдік сусындары, есірткі заттар, атылатын қарулар, жарылғыш заттар) жатқызылады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың объективті жағына оның бірнеше мәрте жасалуы кіреді. Біртекті әрекеттің не әрекетсіздіктің бір реттен артық жасалуы әкімшілік құқық бұзушылықтың бірнеше мәрте жасалуы деп аталады. Егер біртекті әрекет не әрекетсіздік болмаса, онда әкімшілік құқық бұзушылықтың бірнеше мәрте жасалуы, оның объективтік жағына жатқызылмайды.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың қайталанылуы дегеніміз бұрын жасаған әкімшілік құқық бұзушылығы үшін әкімшілік жазалауға ұшыратылған, ол бойынша Әкімшілік кодексте көзделген мерзімі бітпеген адамның біртекті әкімшілік құқық бұзушылықты бір жыл ішінде қайталап жасауын айтамыз.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың субъектісіне әкімшілік құқық бұзушылық жасаған жеке және заңды тұлғалар жатады.

Әкімшілік құқық бұзушылықтың субъективті жағы дегеніміз өзі жасаған әрекетке не әрекетсіздікке деген тұлғаның психикалық қатынасы. Әкімшілік құқық бұзушылықтың субъективті жақтарының белгілеріне кінә, себеп, мақсат жатады. Солардың ішіндегі ең негізгі белгісі кінә, ал себеп пен мақсат қосымша белгілері.

Кінә тұлғаның әкімшілік құқық бұзушылықтың сипатын және оның қоғамдық қауіптілігін түсіне, ұғына алды ма (кінәнің зияткерлік жағы) және оны жасауға ниеті болды ма (кінәнің еріктілік жағы) деген екі жақты құбылыстардан тұратын тұлғаның жасалған құқық бұзушылық және оның нәтижесіне деген ішкі, психикалық қатынасы. Зияткерлік және еріктілік жақтарының арасалмағына байланысты кінәнің қасақана және аба-сыздық сияқты екі түрлісі болады. Егер адам өз іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің) қоғамға қауіпті екенін ұғынып, оның қоғамдық қауіпті зардаптары болуының мүмкін екенін немесе болмай қоймайтынын алдын ала білсе және осы зардаптардың болуын тілесе, әкімшілік құқық бұзушылық қасақана жасалған деп табылады.

Қасақаналық тікелей және жанама болып екі түрлісіне бөлінеді. Әкімшілік құқық бұзушы тұлға жасалатын әрекеттің (әрекетсіздіктің) құқыққа қайшы келетіндігін ұғына отырып және сол әрекеттің зиянды салдарларын алдын ала біле тұра олардың болуын қалаған ниеті болса бұл тікелей қасақаналық болып табылады. Жанама қасақаналық деп тұлға өз әрекетінің (әрекетсіздігінің) теріс қылық екендігін және оның зиянды салдарын алдын ала біле тұра сол зиянды салдарлардың болуына саналы түрде жол беруін айтамыз.

Абайсыздықтың екі түрлісі бар:

менмендік және немқұрадылық. Абайсызда болатын менмендік тұлға әкімшілік әрекеттің (әрекетсіздіктің) зиянды салдарларының болатындығын алдын ала біле тұра жеңілтектікпен олар жойылады деп сенуі. Егер адам өз іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің)

қоғамға қауіп туғызуы мүмкін екенін алдын ала білсе, бірақ бұл зардаптарды жеткілікті негіздерсіз жеңілтектікпен болғызбау мүмкіндігіне сенсе не болмаса өз іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің) қоғамдық қауіпті зардаптарының болуы мүмкін екенін болжап білмесе, әкімшілік құқық бұзушылық немқұрайдылықпен жасалған деп танылады.

Әкімшілік жауаптылық. Әкімшілік жауаптылық дегеніміз құқық бұзушыға белгілі бір айырулар, зиян, айып, мұқтаждық, еркінен айыру сияқты құқықтық шығынға ұшырататын әкімшілік құқық бұзушылыққа деген мемлекеттің қатынасы, жауабы. Әкімшілік кодекстің Ерекше бөлімінде кезделген құқық бұзушылық құрамының барлық белгілері бар әрекет жасау әкімшілік жауаптылықтың негізі болып табылады. Әкімшілік жауаптылыққа ақыл-есі дұрыс, 16 жасқа толған жеке адам және заңды тұлғалар тартылады.

Әкімшілік кодексте көзделген құқыққа қарсы әрекет жасаған кезде ақыл-есі кем жағдайда болған, яғни өзінің іс-әрекетінің (әрекетсіздігінің) нақты сипаты мен қауіптілігін түсіне алмаған немесе созылмалы психикалық сырқатының, уақытша психикасы бұзылуының, ақыл-есі кемдігінің немесе психиканың өзге де сырқатты жай-күйінің салдарынан ақыл-есі кем жағдайда болған жеке адам әкімшілік жауаптылыққа тартылмайды.

Әкімшілік құқық бұзушылыққа қарсы бірнеше әкімшілік жазалар қолданылады. Әкімшілік жаза дегеніміз Әкімшілік кодекс бойынша әкімшілік құқық бұзушылық жасаған субъектіге мемлекеттік арнайы лауазымды адамдар мен органдар (соттар) тағайындайтын мемлекеттің мәжбүрлік шарасы.

Әкімшілік жазалар құқық бұзушылардың атына, ар-намысына нұқсан келтіру, тән ауыртпалығын шектіру емес, заңдылықты сақтау, құқықтық тәртіпті сыйлау, әлеуметтік әділеттілікті қалпына келтіру, құқық бұзушыны тәрбиелеу және басқа адамдардың құқық бұзушылығына жол бермеу және алдын алу мақсатында қолданылады.

Әкімшілік жазалардың түрлеріне: 1. Әкімшілік құқық бұзушылық жасағаны үшін жеке адамға мынадай әкімшілік жазалар қолданылуы мүмкін: 1) ескерту жасау; 2) әкімшілік айыппұл салу; 3) әкімшілік құқық бұзушылықты жасау құралы немесе оның тікелей объектісі болған затты өтемін төлеп алып қою;

4) әкімшілік құқық бұзушылықты жасау құралы немесе оның тікелей объектісі болған затты, әкімшілік құқық бұзушылық жасау салдарынан алынған кірістерді, ақшаны және бағалы қағаздарды тәркілеу; 5) арнаулы құқықтан айыру; 6) лицензиядан, арнаулы рұқсаттан, біліктілік аттестатынан (куәліктен) айыру немесе қызметтің белгілі бір түріне не белгілі бір іс-әрекеттер жасауға оның қолданылуын тоқтата тұру; 7) жеке кәсіпкердің қызметін тоқтата тұру немесе оған тыйым салу; 8) өз бетімен салынып жатқан немесе салынған құрылысты мәжбүрлеп бұзып тастау; 9) әкімшілік қамауға алу; 10) шетелдікті немесе азаматтығы жоқ адамды Қазақстан Республикасының шегінен әкімшілік жолмен кетіру жатады.

Әдебиеттер:

Ибраева А.С., Культелеева Т.Т. Вопросы изучения государства и права //Вестник КазГУ. -1998. -№ 9. С.

Теория государства и права. под ред. А.М. Васильева. –М., 1983 г.

Хропанюк В.Н. Теория государства и права. М. 1995.- С.334

Нұғұмар Е. Қ.

АЗАМАТТЫҚ ҚОҒАМ ЖӘНЕ ҚҰҚЫҚТЫҚ ТӘРБИЕНІ ҰЙЫМДАСТЫРУДЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ

6M03051000 «құқықтану» мамандығының магистрі

Қазақ гуманитарлық-заң инновациялық университеті, мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасы, Семей қаласы

Құқықтық тәртіп пен заңдылық мәселелері ҚР Президенті Н.Ә.Назарбаевтың бағдарламалық құжаттары мен мақаларында басты орын алады. Мысалы, Қазақстан халқына арналған өзінің Жолдауларында Мемлекет Басшысы құқықтық жүйеге, оның дамуы мен жетілдіруіне, адам және азаматтың құқықтары мен бостандықтарының қорғалуына ерекше назар аударады. Бұл мәселелер ҚР Президентімен бекітілген бес институционалдық реформада және «100 нақты қадам» Ұлт жоспарында да белгіленген. 2016 жылы 6 қаңтарда басылымға шыққан ҚР Президенті Н.Ә.Назарбаевтың «Ұлт жоспары - қазақстандық арманға бастайтын жол» атты мақаласының мәні өте зор, себебі онда біздің мемлекеттің әрі қарай даму жолдары көзделген. Осы Ұлт жоспарының екінші реформасы құқықтық тәртіп пен заңдылыққа арналып отыр, оның негізгі мәні – тәуелсіз сот төрелігі мен Қазақстанның бүкіл құқық қорғау жүйесінің тек қана азаматтардың құқықтары мен бостандықтарын қамтамасыз етуге, заңдарды қатаң орындалуына және құқықтық тәртіпті нығайтуға бағытталуы тиістігінде. Әрине, әділдік тек сотта болатыны белгілі [1]. Сол себептен, әділдік, кінәлі тұлғамен жасалған әрекеттің қоғамдық қауіптілігінің сипаты мен дәрежесін дұрыс бағалауды, ол жағдайды ауырлататын және жеңілдететін мән жағдайларды, сотпен кінәліге тағайындалатын жазаның түрі мен мөлшерін анықтауды қамтиды. Екіншіден, процессуалдық істерге әділетті шешім қабылдау үшін сапалы судьялар корпусы жасақталуы керек. Ол үшін судьялыққа кандидаттарды іріктеудің қатаң тетігі мен оларға қойылатын жоғары біліктілік талаптары заң тұрғысынан қарастырылған. [1]. Сондықтан соттар қатарына үлкен өмірлік тәжірибесі бар және жоғары моральдық ұстанымдарға ие ең лайықты әрі барынша дайындалған кәсіби шеберлер іріктелінеді. Судьяларды іріктеу мен тағайындау үдерістері қоғам үшін мөлдір және ашық болады. Сонымен қатар, өзінің аппараты бар, құрамы мен өкілеттілігі кеңейтілген автономды мемлекеттік мекемеге айналатын Жоғары Сот Кеңесі түбегейлі реформаланады. Үшіншіден, сот жүйесі үш сатылы болады, яғни, бірінші, апелляциялық және кассациялық инстанциялар. Сонымен бірге, істердің басым мөлшері бірінші және апелляциялық инстанцияларда шешілетін болады. Ал, судьяларды және сот мәжілісіне басқа да қатысушыларды тәртіпке шақыру мақсатында және сот процессі мен сот қабылдаған шешімнің объективтілігін қамтамасыз етілуіне байланысты сот залдары сот істерін аудио және видеожазудың аппаратураларымен жабдықталынады және жазбаларды қандай да бір тоқтатуға немесе редакциялауға мүмкіндік берілмейді. Төртіншіден, Жоғарғы Сот жанындағы Сот жюриі түбегейлі қайта құрылады, ол азаматтардың судьялардың іс-әрекетіне арыз шағымдарды қарайды; судьялардың Этикалық кодексі қабылданады; Жоғарғы Сот жанынан дауларды, оның ішінде, ірі инвесторлар қатысатын дауларды қарау үшін мамандандырылған алқа құрылатын болады; қылмыстық іс жүргізу шеңберінде соттарда, оның ішінде сотқа дейінгі кезеңде, айыптау мен қорғау арасында теңгерім қамтамасыз етілетін болуы тиіс; соттардың төрағалары басқа судьялар қабылдайтын шешімге ықпал ету мүмкіндігі мүлдем болмайды; мемлекеттік сот орындаушыларын кезең-кезеңімен қысқарту арқылы жеке сот орындаушыларының институты одан әрі дамытылады. Бесіншіден, сот төрелігін барынша объективті атқаруға мүмкіндік беретін және құрметті зейнетке шыққан судьяларды зейнетақылық қамтамасыз ету бойынша барлық мәселелерін шешуді қарастыратын заң қабылданады. Заңдылық пен құқықтық тәртіп сияқты құқықтық құбылыс тығыз байланысты [1]. Құқықтық тәртіп дегеніміз қоғамдық өмірді белгілі бір жүйеге, ұйымдастырушылыққа, тәртіпке келтіруді білдіреді. Мысалы, осыған байланысты мемлекет Басшысы бізге барлық құқық қорғау органдары және бәрінен бұрын полицияның адамдардың мүддесін қорғау үшін және қоғамдағы құқықтық тәртіпті нығайту бойынша қызмет етуі қажет деп тұжырымдады. Ол үшін жергілікті билік органдары мен жергілікті қоғамдастықтарға есеп беретін жергілікті полиция қызметі құрылады. Олар қоғамдық тәртіп күзеті, тұрмыстық қылмысқа қарсы тұру, жол қауіпсіздігін қамтамасыз ету мен ұсақ құқық бұзушылықтарға төзбеушілік көрсету мәселелерді жүзеге асырады. Бұдан басқа, азаматтардың этикалық нормаларды бұзған полициялардың үстінен түсірген арыз-шағымдарын қарайтын қоғамдық кеңестер мен өзге де консультативтік-кеңестік органдар жүйесін құрылады; сонымен бірге, «Қылмыстық құқық бұзушылық картасы» интернет-

порталы құрылатын болады. Ол бойынша осы веб-ресурсқа елдегі барлық қылмыстық құқық бұзушылықтар жедел енгізіледі. Бұл жұртшылықтың құқық қорғау органдары жұмысының тиімділігін бақылауына мүмкіндік береді. Осымен бірге, бұған дейін заңнан аттап, сол үшін жазасын өтеген адамдарға әлеуметтік жағынан көмек көрсету мен ықпал ету қарастырылады. Қорытындылай келе, біздің мемлекет Басшысы бұл проблемаларды бекер қозғап отқан жоқ деп айтқымыз келеді. [1]. Себебі, заңдылық пен құқықтық тәртібсіз қоғам алдында тұрған міндеттерді шешу, экономикалық реформаларды нәтижелі жүргізу, адам құқықтары мен бостандықтарын жүзеге асыру, қылмыспен күресу, құқықтық мәдениет пен сана сезімді қалыптастыру мүмкін емес. Ойткені, елде жасалып жатқан өзгерістердің бәрі адамның өмірі мен тіршілігін жақсарту болып табылады. Біздің елдің негізгі мақсаты – 30 өркениетті елдің қатарына ену болса, қоғамда құқықтық тәртіп пен заңдылықты сақтауға және нығайтуға шақырамыз. Әдебиет: 2016 жылы 6 қаңтарда басылымға шыққан ҚР Президенті Н.Ә.Назарбаевтың «Ұлт жоспары - қазақстандық арманға бастайтын жол» [1].

Әдебиет:

1. Жусупбекова М. К. Құқықтық тәртіп пен заңдылық тәуелсіз Қазақстанның дамуының негізгі шарттары // Молодой ученый. — 2016. — №5.2. — С. 23-25. — URL <https://moluch.ru/archive/109/26709/> (дата обращения: 10.05.2018).

Жумаханова Д.К.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ӘКІМШІЛІК ЗАҢНАМАСЫН ЖЕТІЛДІРУ АСПЕКТІЛЕРІ

6М030100-«Құқықтану» мамандығы, Мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасының
магистранты

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.

Қазіргі замандағы әкімшілік заңнаманы реформалаудың басты мақсаты - қатынастарды реттеу қағидаты бойынша қызмет ету, мемлекеттің және жария әкімшілігінің жүйесін оңтайландыру және адам құқықтарын қамтамасыз ету.

Әкімшілік заңнаманы әрі қарай дамыту бағытының бірі – ол әкімшілік сот істер жүргізу Әкімшілік процессуалдық кодексі негізінде болмақ.

Әкімшілік процессуалдық кодекс – әкімшілік юстицияның іс-жүргізу негізін қалайтын болады.

Қазақстан Республикасында әкімшілік іс жүргізу заң жобаларын (кодексіні) дайындау 2 кезеңнен тұрған болатын:

1. 2009-2010 - Заң жобасы ҚР Әділет Министрлігімен ұсынылғанда.

2. 2011-2012 Әкімшілік-іс жүргізу кодексінің жобасы ҚР Жоғарғы Сотымен ұсынылды.

Нәтижесінде, атқарылған жұмыстар- жобалар 30 қыркүйек 2009 жылы Парламентке енгізіліп, оларды бекітпей қайтару туралы шешім қабылданды, себебі оны жүзеге асыру әкімшілік әділеттілігінің тарапынан нақты механизмдерді ұсынылмаған. Сонымен қатар, Парламент Әкімшілік іс жүргізу кодексінің жобасын халықаралық тәжірибенің негізінде және әлемдегі интеграциясымен әзірлеуді ұсынды.

2020 жылға дейінгі Құқықтық саясат Тұжырымдамасында әкімшілік әділет Қазақстанда жүйелі түрде жалғасатын болады және тұжырымдаманың ережелерін жүзеге асыруға жол табады [1].

Сонымен қатар, Әкімшілік процесстік кодекс жобасын анықтауға мұқият талдау жүргізу керек. Зерттеу бұған жәрдемдесу болып келеді, оның ғылыми ұйымдармен белсенді жұмыс жүргізу бойынша кеңестер мен талқылау, мамандарымен әкімшілік әділет, белгілі жүйелер сондай-ақ салыстырмалы-құқықтық талдау жасалынуы қажет.

Әкімшілік іс жүргізу кодексінің алғышарттарын қабылдауын қарастыра отырып, Қазақстан Республикасының қазіргі жағдайында айта кету керек, 2015 жылы аталған мәселе бойынша қабылдау жұмыстары қайта жандандырылды. ҚР әкімшілік-іс жүргізу кодексінің тұжырымдамасын көрсеткен жөн [2].

Әкімшілік-процестік кодекстер барлық жерде, бұрынғы КСРО елдерінде қабылданған және оның ішінде қолданатын елдер қатарына Грузия, Молдова, Украина, Әзірбайжан және т. б. жатқызуға болады.

2014 жылы Ел Президенті Қазақстан Республикасының Әкімшілік құқық бұзушылық туралы Кодексі (бұдан әрі — ҚР ӘҚБТК) қол қойды, ол 1 қаңтар 2015 жылы қолданысқа енгізілді. 14 желтоқсан 2012 жылғы ҚР ӘҚБТК-нің Елбасы Жолдауына сәйкес - еліміздің Тұңғыш Президентінің Қазақстан халқына "Қазақстан — 2050" стратегиясы: қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты" бойынша әзірленді. Ол 920 баптан тұрады: 72 — Жалпы, 848 — Ерекше бөлімінде, ал алдыңғы 2001 жылғы кодексі барлығы 733 баптан болатын.

Жаңа Кодексте уақытпен тексерілген негізгі ережелері қолданыстағы кодекстің құрылымы бөлумен жалпы, ерекше және іс жүргізу бөліктеріне бөлінген.

2016 жылғы 1 қаңтардан бастап сот жүйесінде әкімшілік реформа жүргізілді, оның нәтижесінде сот жүйесі үш сатылы деңгейде істерді қарауға көшті.

1. Бірінші сатыға аудандық және оларға теңестірілген соттар кірді.

2. Екінші – апелляциялық – облыстық және оларға теңестірілген соттар.

3. Үшінші инстанция - кассациялық жүзеге асырады; – Қазақстан Республикасының Жоғарғы Соты.

Қазіргі кезде күші жойылған ӘҚБТК-нің оған 180-нен астам рет түзетулер жасалынды. Мемлекет басшысымен 5 шілде 2014 жылғы 12 түрлі заң актілерімен өзгерістер мен толықтырулар енгізілген.

ӘҚБТК-нің басқа шешілмеген міндеті істерді Жоғарғы Сотта қайта қарау тәртібін реттеу. ӘҚБТК-нің 851 бабына сәйкес қайта қарауға негіз болып ҚР Бас Прокурорының немесе оның орынбасарларының наразылық келтіруімен ғана жүзеге асырылады. Осы орайда тұлғаның әкімшілік жауапкершілікке тартылған құқықтық қорғануына кедергі келтіреді.

Істі Жоғарғы сотта қайта қарау тиісті прокурордың қалауына байланысты. Осылайша сот актілерін даулау туралы істер бойынша әкімшілік құқық бұзушылық бас ерки қағидаты бұзылады [3].

Осыған байланысты кассациялық тәртіппен сот актілерін қайта қарату туралы талаптана алатын тұлғалардың шеңберін АПК және ҚПК сияқты кеңейтуге және осы тұлғалардың аталмыш талапты тікелей өздері, яғни әкімшілік құқық бұзушылыққа тартылған адам, жәбірленуші немесе оның заңды өкілі бере алуына септік жасауды

Ұсынылып отырған тәсіл әркімнің конституциялық құқығына сай, құқықтары мен бас бостандығын қорғау құқығы бар екеніне сәйкес келеді. (13-бап Қазақстан Республикасының Конституциясы).

Құқық қолдану тәжірибесінде ӘҚБТК-нің сарапшыларымен құқықтары бірқатар құқықтық олқылықтар мен қайшылықтардың бар екенін анықтап, оларды заңнамалық реттеу арқылы ҚР ӘҚБТК-не тиісті түзетулер мен өзгерістер енгізу көзделген. Сондықтан, болуы тиіс қайта қаралатын ӘҚБТК-нің 45-тарауын, яғни заңды күшіне енген әкімшілік құқық бұзушылық туралы сот актілерін қайта қарау

- жоғары тұрған органға (лауазымды адамға);

- бірінші сатыдағы сот (егер уәкілетті органдардың қаулыларына шағымдану болса);

- апелляциялық сатыдағы сот.

Сонымен, қолданыстағы ҚР ӘҚБТК-нің мынадай негізгі жаңалықтарға пайда болды:

Бірінші.... Гуманизациялау, яғни, бөлігінде Кодекстің ерекше бөлімінің санкциялардың әкімшілік жаза ескерту түрінде 7% - ға арттыру, ал шағын кәсіпкерлік субъектілеріне және жеке тұлғаларға айыппұл мөлшерін 50% қысқарту.

Екінші. Әкімшілік жауапкершілікке тарту тәртібін жаңғырту жолымен қысқартылған, онда адам өз еркімен 7 тәулік ішінде төлесе, айыппұлдың тек 50% сомасын төлейді.

Үшінші. Кассациялық тәртіппен заңды күшіне енген сот актілерді қайта қарау.

Төртінші. Әкімшілік құқық бұзушылық туралы іс бойынша заңды күшіне енген қаулыларды жаңадан ашылған мән-жайлар институтын қайта қарау.

Бесінші. Жауаптылықты жеңілдететін мән-жайлар анықталған жағдайда, судьяға, органға (лауазымды адамға) әкімшілік айыппұл сомасын қысқартуға, салатын жеке тұлғаға қатысты іс қозғалған әкімшілік құқық бұзушылық туралы жалпы сомасынан 30% айыппұл төлеуге мүмкіндігі бар норма енгізілді.

Осылайша, жаңа ҚР Әқбтк-нің әкімшілік заңнаманы реформалауға бағытталған, ең алдымен, әкімшілік құқық бұзушылық туралы істерді ізгілендіру және өндіріс тиімділігін арттыру.

Біздің ойымызша, реформалау жағдайында қылмыстық және қылмыстық-іс жүргізу кодексімен қатар әкімшілік заңнаманы жеке бағытта қабылдануы қажет.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасы Әкімшілік процестік кодексінің тұжырымдамасы. Жоба.2015ж.
2. ҚР 2010 жылдан 2020 жылға дейінгі кезеңге арналған Құқықтық саясат тұжырымдамасы туралы ҚР Президентінің 2009 жылғы 24 тамыздағы Жарлығы
3. 2014 жылғы 5 шілдедегі ҚР әкімшілік құқық бұзушылық туралы кодексі

Кусайынов А.О.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРИНЦИПА ДОСТУПНОСТИ ПРАВОСУДИЯ В СУДАХ

Специальность 6М030100-«Юриспруденция»
Магистрант кафедры государственно-правовых дисциплин

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

Проблем по организации и функционированию судебной системы в Казахстане очень много. Одной из таких проблем является закрепленное конституционное право доступа к правосудию в деятельности судебных органов.

«Общество заинтересовано в полном, объективном и беспристрастном освещении деятельности судебной власти. В этих целях необходимо повышать уровень открытости и прозрачности судебной системы, в частности путем предоставления более широкого доступа населения к информации о деятельности судов. Внедрение современных средств фиксации судебной информации будет способствовать реализации принципа состязательности в судопроизводстве. Планомерная информатизация судебной системы позволит обеспечить оперативную информационно- правовую поддержку процессу отправления правосудия, сокращение сроков рассмотрения дел, повышения эффективности исполнения решения суда». Так было отмечено в программных положениях Концепции правовой политики Республики Казахстан [1].

Решение данной проблемы связано с исследованием вопросов наиболее эффективной модели правосудия. В данных аспектах рассматриваемой проблемы важно учитывать признаки и принципы правосудия как неотъемлемого признака построения правового государства в Казахстане.

Признаки правового государства, такие как верховенство основного закона, институт гражданского общества, гарантированность основных прав и свобод граждан, взаимная ответственность личности и государства, система разделения властей безусловно важны при

реализации конституционного принципа доступности правосудия. Они проходят сквозь призму данного принципа судебного процесса.

Так, без становления гражданского общества невозможно эффективное и справедливое правосудие. Важную роль в формировании гражданского общества играет определенный уровень правовой культуры и правового сознания граждан. Он включает не только знание фундаментальных прав и свобод, но и обладание ими, реализация таких прав, предусмотренные государственными органами определенных гарантий в деле защиты интересов и нарушенных прав граждан. К таким органам государственной власти относятся и судебные органы, которые в процессе рассмотрения дела в порядке процессуального производства должны решить дело по существу. Сознание простого обывателя в отношении деятельности судов находится на таком уровне, когда граждане при наступлении определенного конфликта и спора стараются избежать судебных процедуры, считая это дело обременительным и затяжным.

Каждый человек имеет право на судебную защиту. Основной закон государства четко сформулировал и закрепил за гражданами данное право. Данный провозглашенный принцип имеет отношение ко всем сторонам судебного процесса, как истцов так и ответчиков. Если истец заявляя о нарушенных правах требует восстановления, то ответчик имеет полное право на получение квалифицированной юридической помощи, опять - таки согласно нормам действующей Конституции РК [2].

Судебная система как одна из ветвей государственной власти играет важную роль на пути построения правового государства в Республике Казахстан.

Правовой статус судей и вопросы их независимости закреплены как в Конституции Республики Казахстан, так и в других процессуальных законах.

Суд является основным гарантом защиты прав и интересов граждан. По примеру других государств Казахстан стремится к созданию стабильной и мощной судебной системы, внедряя все новые судебные институты. За последние годы были внедрены суды присяжных заседателей, институты медиации, процессуальных соглашений, соглашение о сотрудничестве. Необходимо отметить, что в каждом из перечисленных судебных институтах есть свои особенности применения, рассмотрения, правоприменительная практика, пробелы в их применении, а трудности в работе и использовании новейших механизмов судебной системы. Процессуальная независимость судьи установлена как гражданским процессуальным законодательством, так и уголовно- процессуальным законодательством и означает, что при рассмотрении дела по существу и вынесения судебных актов судья действует только на основании закона.

Проводя конституционные реформы судебной системы все действия государства по изменениям должны быть направлены прежде всего на создание атмосферы уважения к суду. Уважение закона и суда – основа стабильности и порядка в стране.

В вопросах реализации доступа к правосудию гражданами государства остаются нерешенными ряд проблем, связанных с тем, что не все граждане могут защитить свои права с учетом своего материального положения. Суды не рассматривают ни под каким предлогом гражданские дела без уплаты госпошлины, ссылаясь на нормы налогового закона.

Пенсионеры также лишены возможности реализовать свое конституционное право. Зачастую такая категория граждан обращается в суд с исками о неправильном начислении пенсий, по жилищным спорам, спорам связанным с деятельностью работы кооперативов собственников квартир и др. При рассмотрении таких дел пенсионерам требуется квалифицированная юридическая помощь и необходимо прибегать к услугам юристов и адвокатов. А при низкой пенсии, пенсионеру услуги юристов становятся недоступными. Оказание бесплатной юридической помощи в Казахстане по гражданским делам не предусмотрено законом. Также в нашей стране не сформирована система по оказанию бесплатной юридической помощи гражданам, имеющим низкий прожиточный минимум.

Все обозначенные проблемы так или иначе должны решаться усилиями органов правосудия и компетентных государственных органов.

В вопросах практической реализации принципа доступа правосудия важное значение имеет реализация тесно связанной с ним принципа открытости работы судов для населения.

Еще один важный вопрос открытости и доступности судебного процесса – это квалифицированный подбор и подготовка кадров сотрудников судебных органов.

За последнее время было сделано много усилий, чтобы доказать, что судебная власть в Казахстане самостоятельна и независима и способна реализовать все свои полномочия в деле защиты гарантированных прав и свобод граждан. Немало было сделано шагов по созданию правового пространства, основанном на конституционных принципах Республики Казахстан.

За последние два, три года в Казахстане вступили в действие новые кодексы - Уголовный, Уголовно-процессуальный, Уголовно-исполнительный, Гражданский, Гражданский процессуальный, Кодекс об административных правонарушениях, принятые когда то Конституционные законы «О судебной системе и статусе судей», Закон «О Высшем судебном совете» и «Квалификационной коллегии юстиции», находятся на законодательном рассмотрении по внесению в них изменений и поправок. существенно повысился социальный престиж судьи, судьи стали более независимыми, им представляется пожизненный срок полномочий, значительно увеличено финансирование судов, создан Комитет по судебному администрированию и ряд других мер, направленный на кардинальное обновление судебной системы.

Введение института присяжных заседателей усилило контроль общественности над судами. Население имеет право принимать участие в отправлении правосудия. Это одна из сторон доступа населения к системе правосудия.

Заслуживает отдельного внимания реализация 5 институциональных реформ Программы Президента РК «Сто конкретных шагов», в которой в целях упрощения доступа к правосудию был осуществлен переход от ранее пятиступенчатой системы правосудия (первая, апелляционная, кассационная, надзорная и повторная надзорная) к трехуровневой (первая, апелляционная, кассационная) [3].

Таким образом, закрепленное конституционное право граждан обращаться в суд по любому возникшему вопросу о нарушенном праве, свободах и интересах, расширение и появление новых видов правоотношений (особенно в сфере экономики), рост гражданских споров и в какой-то мере рост правового сознания граждан, ведут в свою очередь, к повышению их правовой активности. С одной стороны, это говорит о доверии к судам и судебной системе в целом. С другой стороны, это наталкивает на необходимость в таких же объемах (т.е. параллельно) совершенствовать и развивать нашу систему.

Учитывая все международные стандарты и опыт международной системы по реализации и доступности правосудия все реформы в строительстве судебной системы Казахстана имеют положительный опыт и дает большие перспективы.

Список использованной литературы:

1. Указ Президента РК «О Концепции правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года» от 16.01.2014 г.
2. Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 г. с изменениями и дополнениями от 10.03.2017г.
3. План нации «100 конкретных шагов» 2015г.

Кусайынов А.О.

КОНСТИТУЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН: ОТ ОСНОВ К РЕФОРМАМ

Специальность 6М030100-«Юриспруденция»
Магистрант кафедры государственно-правовых дисциплин

Прочность конституционного строя в существенной степени зависит от демократизма и рациональности организации государственной (законодательной) власти. Государственная власть отличается правомочием на принуждение граждан к соблюдению правопорядка, отсюда ее фактическая способность как содействовать реализации прав и свобод человека и гражданина, так и нарушать их при ненадлежащем использовании своих правомочий.

Комплексное исследование «конституционализации» действующего законодательства является одной из актуальных теоретических и практических проблем. Она обусловлена масштабом и качеством действующего законодательства, принятого в период проведения коренных общественных реформ, необходимостью его «исправления» и совершенствования. В этом плане значительная роль отводится Конституционному Совету, деятельность которого подлежит научному анализу и осмыслению.

Систему конституционного законодательства составляют:

1. Конституция Республики Казахстан 30 августа 1995 года.
2. Конституционные законы, вносящие изменения и дополнения в действующую Конституцию (последние изменения были внесены 10 марта 2017 года)
3. Законы РК, имеющие силу конституционного закона (например, Закон о гражданстве РК, О противодействии коррупции и др.)
4. Указы Президента РК, имеющие силу конституционного закона (О Парламенте, О Правительстве и др.) [1, с.54].

Закономерным явлением в правовых реалиях казахстанского законодательства является проведение конституционных реформ в Казахстане.

Конституция РК 30 августа 1995 года имеет следующие особенности. Конституция провозгласила Республику Казахстан демократическим, светским, правовым и социальным государством, высшими ценностями которого являются человек, его жизнь, права и свободы [2]. В основном законе был решен вопрос о распределении правомочий между Президентом и Правительством. В результате принятия закона нормы Конституции стали юридическими предписаниями прямого действия, т.е. все нормативно-правовые и подзаконные акты Республики Казахстан должны приниматься на основе и во исполнение Конституции.

Векторы конституционной модернизации страны на основе внесенных изменений и дополнений в Конституцию РК (07 октября 1998г., 21 мая 2007г., 02 февраля 2011г., 10 марта 2017г.)

Поправками 07 октября 1998 года были дополнены и скорректированы 19 статей. Основные изменения коснулись сроков и полномочий Президента, а также депутатов Сената и Мажилиса.

- Продление срока президентства до 7 лет вместо 5.
- Отмена ограничения баллотироваться в президенты на 2 срока максимум.
- Увеличение срока депутатов Сената до 6 лет (вместо 4 лет).
- Увеличение срока полномочий депутатов мажилиса до 5 лет (вместо 4 лет)
- Снято ограничение по максимальному возрасту президента (было до 63 лет) и для всех госслужащих.

- Введение института присяжных заседателей

21 мая 2007 года был осуществлен переход к пропорциональной избирательной системе. Реформа коснулась статуса парламента путем введения нормы об утверждении премьер-министра парламентским большинством.

- Сокращение срока полномочий президента до 5 лет (вместо 7 лет).
- Наделение президента правом законодательной инициативы.
- Созданы основы для интеграции государственной системы и партийных механизмов формирования Мажилиса Парламента Республики Казахстан
- Введение процедуры коультиаций президента с партийными фракциями при назначении премьер-министра.

- Утверждение конституционного статуса Ассамблеи народов Казахстана.
- Исключение конституционного запрета на слияние общественных и государственных институтов, а также на государственное финансирование общественных объединений.
- Пересмотр института смертной казни и назначение за террористические преступления, за особо тяжкие преступления, совершенные в военное время.
- Увеличение численности депутатов парламента, согласно Конституции, увеличилась до 154 человек, а выборы в мажилис стали проводиться только по партийным спискам.

Изменения 02 февраля 2011 года были направлены на установление конституционных основ для назначения и проведения внеочередных выборов Президента страны.

- Исключительное полномочие Президента инициировать досрочные выборы на своё усмотрение.

10 марта 2017 года было внесено 26 поправок в Конституцию РК. Основные направления коснулись:

- Пересмотра полномочий по прекращению деятельности правительства. Правительство теперь слагает свои полномочия перед вновь избранным Мажилисом, а не перед вновь избранным президентом. Премьер-министр вносит представление президенту о кандидатурах членов правительства после консультаций с Мажилисом. Исключение делается для министра иностранных дел, министра внутренних дел и министра обороны, назначаемых президентом самостоятельно.

- Передачи полномочий правительству по вопросам утверждения государственных программ, а также системы финансирования бюджетной сферы.

- Лишение гражданства допускается лишь по решению суда за совершение террористических преступлений, а также за причинение иного тяжкого вреда жизненно важным интересам РК.

- Наличие высшего образования для кандидатов в Президенты страны.

- Определение статуса и роли Первого Президента страны Назарбаева Н.А. – Елбасы.

В целом конституционные изменения 1998, 2007 и 2011 и 2017 гг. привели к формированию новой конструкции государственного устройства, в которой четко отражен принцип конституционализма (разделения и взаимоконтроля ветвей государственной власти), а также существенно усилен принцип народного суверенитета. В то же время каждый этап конституционного законодательства, подводя итоги предшествующему развитию, определяет качественно новый период в истории развития казахстанской государственности и отражает утверждение новых концептуальных положений на пути демократического развития Республики Казахстан.

Конституционный Совет Республики Казахстан оказывает позитивное влияние на законотворческую и правоприменительную практику:

- формулирует принципиальные правовые положения, которые, государственные органы должны учитывать в своих решениях; вырабатывает рекомендации законодателю и выносит постановления о необходимости нормативного урегулирования того или иного вопроса;

- расширению полномочий Конституционного права вето Президента на решения Конституционного Совета.

- распространение превентивного контроля на все конституционные законы, на указы главы государства, имеющие силу законов; введение последующего конституционного контроля всех нормативных правовых актов, в том числе законов;

- включение в круг субъектов обращения в Конституционный Совет Верховного Суда, Генерального прокурора Республики и Уполномоченного по правам человека (омбудсмен) с правом ставить вопросы об официальном толковании Конституции и проверке конституционности законов и иных нормативных правовых актов [3, с 22].

- включение в законодательство о Конституционном Совете дополнения, предусматривающего механизм исполнения его решений.

В современном мире идет активное сближение различных правовых систем, доминирующими становятся такие общеправовые начала, как всеобщее признание верховенства права и закона, приоритет обеспечения и охраны прав и свобод человека. В этих условиях система охраны конституции каждой страны должна соответствовать определенным общим критериям.

Список использованной литературы:

1. Баишев Ж. Конституционное право Республики Казахстан.- Алматы: Жеты жаргы, 2001г.
2. Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 г. с изменениями и дополнениями от 10.03.2017г.
3. Абдрасулов Е.Б. Толкование закона и норм Конституции: теория, опыт, процедура.- Алматы: Оркениет, 2000.- 400с.

Буц Е. Е.

ПРИВЛЕЧЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА К УЧАСТИЮ ПРИ ДОСУДЕБНОМ РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ

магистрантка 1 курса кафедры УПД ЮФ КазГЮИУ

Основные задачи специалиста, когда он задействуется в производстве следственных действий, регламентированы на правовой основе и изложены в уголовно-процессуальном законе. Они направлены на разрешение тех вопросов, которые возникают при выявлении, закреплении, первоначальном исследовании следовой информации, обнаруженной на месте совершения или обнаружения признаков или события преступления.

Функциями, реализуемым специалистом, действующим в рамках статьи 80 УПК РК, является содействие в осуществлении собирания, исследования и оценки доказательств. Специалист приглашается для участия в определенных следственных действиях, он действует через следователя, оказывая ему помощь в обнаружении, собирании и фиксации доказательств.

Так, мы попробуем определить основные задачи специалиста, которые состоят в том:

1. Консультировать следователя по вопросам закрепления следов преступления и других материальных объектов, имеющих значение для разрешения вопросов правового характера в досудебном производстве стадиях уголовного процесса;
2. Давать пояснения по поводу обстоятельств, выясняемых в ходе следственных действий, если такие относятся к области специальных технических, медицинских, криминалистических, экономических и других знаний;
3. Оказывать следователю техническую помощь, связанную с обнаружением, закреплением и изъятием документов, веществ и другой следовой материальной, и не исключая, на наш взгляд, идеальной информации. В том числе специалист может, например, в ходе расследования преступлений в сфере экономической деятельности, разъяснить следователю порядок ведения учета материальных ценностей и денежных средств в организациях, где совершено преступление, установленного инструкциями порядка оформления хозяйственных операций первичными документами, отражения их в сводных документах бухгалтерского учета и учетных регистрах, права и обязанности ответственных лиц по учету материальных ценностей и денежных средств, права и обязанности работников бухгалтерии, осуществляющих учет и контроль.

Надлежащая правовая регламентация привлечения и участия специалиста в ходе производства следственных действий представляет для нас собой основу разработать для

этого тактические приемы проведения вышеуказанных следственных действий. Исходя из понятия криминалистической тактики, можно определить тактику участия специалиста в ходе производства неотложных, отдельных последующих и других процессуальных действий как систему целесообразных приемов при выявлении и закреплении следов преступления.

Например, для производства неотложного осмотра места происшествия, осмотра трупа, осмотра вещественных доказательств – одежда трупа, допрос и т.д., т.п.

По нашему мнению, назрела необходимость различать основания и поводы привлечения специалиста к производству неотложных, отдельных и последующих следственных и процессуальных действий.

Так, на наш взгляд, основаниями для привлечения специалиста являются:

1. Необходимость выявления фактических и документальных данных, имеющих значение для уголовного дела;
2. Потребность в специальных знаниях для выявления таких данных;
3. Необходимость собрать материальную и идеальную следовую информацию по выявленным фактам, имеющие признаки конкретного состава преступления;
4. Невозможность либо затруднительность сбора следовой информации силами следователя (суда) и с помощью специалиста-криминалиста;

Главным фактическим основанием привлечения к участию в следственном действии специалиста является наличие у следователя версии, которую предстоит проверить с помощью материалов, полученных путем проведения в дальнейшем судебной экспертизы.

Поводами назначения судебной экспертизы выступают:

1. Усмотрение следователя;
2. Ходатайство участников уголовного процесса и других лиц;
3. Указание прокурора;
4. Определение суда.

Надлежащее проведение ревизии во многом зависит от правильного выбора момента ее назначения и формулировки вопросов эксперту. При формулировке вопросов следует исходить из установленных материалами уголовного дела признаков преступления и предполагаемых способов его совершения. В этом посильную научно-методическую помощь следователю может оказать специалист, своими советами, рекомендациями и предложениями.

Таким образом, своевременность и качество проведения судебной экспертизы зависит также от правильного взаимодействия следователя и специалиста при определении начала научного судебного экспертного исследования, с привлечением специальных знаний, лиц, которые должны участвовать при ее проведении, дополнительных процессуальных действий, в том числе и для отбора дополнительных образцов для сравнительного сравнения.

Поэтому специалист должен располагать полной информацией о технологическом процессе, внутреннем механизме производства, движении хозяйственных средств, природе развития криминального события и т.д. Подготовительным инструментом будущего научного судебного экспертного исследования могут служить различные схемы, планы к протоколу осмотра места происшествия, допроса специалиста в качестве свидетеля, акты и заключения ревизий, служебного расследования и т.д., т.п.

Основой указанной разработки функционального подхода по привлечению специальных знаний специалиста является системный подход, который ориентирует следователя на раскрытие целостности объекта совершенного преступления, выделяет многообразные связи и сведения их в единую картину.

Эта задача может быть решена путем сопоставления учетных данных, отражающих разные стороны одной и той же криминальной операции, и установления несоответствия такого рода могут в дальнейшем свидетельствовать о признаках конкретного вида или рода преступления.

Таким образом, субъекту уголовного преследования предоставляются большие возможности по привлечению специальных знаний в ходе досудебного и судебного производства по уголовному делу, для установления объективной истины. Указанные возможности должны быть реализованы в уголовно-процессуальную форму, а взаимоотношения между субъектом уголовного судопроизводства со специалистом являются внутренним содержанием данной процессуальной деятельности, которая учитывает рекомендации и положения криминалистической тактики.

Список литературных источников:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан: Практическое пособие. – Алматы: «Издательство «Норма-К», 2018. – 368 с.

Аманбаев Н.А.

ЗНАЧЕНИЕ ИНСТИТУТА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В ТРУДОВОМ ПРАВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Магистрант I курса, специальность «Юриспруденция»
Казахского гуманитарно – юридического инновационного университета
Научный руководитель: к.ю.н. Лебедь В.И.*

Глубокие преобразования, происходящие в Казахстане, охватывают все сферы общественной жизни. Особенно большое внимание уделяется социальной сфере труда, потому что именно здесь, как свидетельствует мировой опыт, растет недовольство различных социальных групп и накапливается напряженность. В этой связи в нашей республике, социальная сфера стала полем, где формируются сторонники социальной справедливости, экономического процветания и демократических реформ. Благодаря этому удается снимать напряжение на микроуровне, создаются условия для становления социального партнерства в Казахстане.

Отношения в сфере труда регулируются нормами трудового права. Задачами трудового права являются создание необходимых правовых условий, направленных на достижение баланса интересов сторон трудовых отношений, повышению эффективности производства и благосостояния людей. Между тем, в процессе трудовых отношений между работодателем и работниками возникают различные ситуации, не урегулированные законодательствами, противоречия, которые в последующем перерастают в трудовые конфликты, нарушая стабильность организаций. Стабильность, это основа успешного развития любого предприятия.

Как известно, профессиональные союзы являются элементом политической и правовой системы общества. Безусловно, деятельность профсоюзов не связана с осуществлением политической власти, но у них существуют механизмы влияния не только на органы государственной власти, но в определенных условиях на отдельные стороны политического процесса. Хотя данный социальный институт по своей природе не является политическим, его политическая возможность умножается тем, что имеет широкий доступ к населению, формируя их отношение ко всей политической системе. Не секрет, что сегодня большинство трудоспособного населения является членами профессиональных союзов.

Профессиональные союзы являются институтом, представляющим и защищающим интересы наемных работников. Именно профсоюзы занимаются артикуляцией интересов основной массы населения – трудящихся, проводят акции и протесты, которые выступают в качестве узлового момента правового процесса. Другими словами, профсоюзы выполняют функцию, проводника социально – экономических требований в политическую систему (функцию входа и выхода). Как справедливо отмечают В.Н. Киселев и В.Г. Смольков, профсоюзы как один из главных субъектов системы социального партнерства объективно

являются более всех заинтересованными в эффективном функционировании данной системы, поскольку они представляют наименее защищенную социальную общность - наемных работников, защищенных лишь силой своего объединения, силой своей солидарности [1].

Профсоюзы объективно способны влиять на ряд *факторов*, воздействующих на развитие и укрепление демократии, социальной, политической и правовой стабильности в обществе.

Первый фактор - общее распространение относительного экономического благосостояния, справедливости и возможности успеха. Роль профсоюзов здесь трудно переоценить - это и борьба за повышение заработной платы, улучшение условий труда и уровня жизни и т.д. Профсоюзы сегодня в Казахстане являются инициаторами выработки идеологии социальных, социально-трудовых отношений, адекватной новым социально-правовым и экономическим условиям развития казахстанского общества, идеологии общенационального согласия.

Второй фактор - независимость профсоюзов и других общественных и профессиональных организаций и ассоциаций. Чем более демократичны эти институты, тем более демократично государство и его устройство в целом. Во всех современных демократических странах власть в значительной степени децентрализована между множеством политических, профессиональных, экономических, социальных, культурных и религиозных организаций. Независимость и самостоятельность профсоюзов усиливает гражданское общество в его возможности контролировать государственную власть.

Сегодня в научных исследованиях довольно часто, профессиональные союзы определяют и как «группы интересов», и как «группы давления», и как общественно-правовые организации трудящихся. Ни у кого не вызывает сомнения, что профессиональные союзы относятся к организованной социальной группе, в основе объединения которой лежит общий для всех её участников интерес, выраженный определенным набором целей. Групповой интерес профсоюзов (экономический интерес) - защита интересов людей наемного труда (наемных работников) в их взаимоотношениях с собственниками (работодателями). Когда же осуществление коллективного (корпоративного) интереса участников заинтересованной группы требует принятия властных решений, тогда она превращается в группу давления. Иными словами, "группа давления" - это общественное объединение, целенаправленно воздействующее на институты публичной власти с целью удовлетворения собственных интересов. А общественно-политическими объединениями (институтами) профсоюзы являются на том основании, что, являясь по своей природе общественной организацией и представляя интересы многомиллионной социальной группы, объективно они включены в политический процесс, развитие которого часто зависит от их решений и действий [2].

Однако, эффективность системы социального партнерства в нашей стране невысока, а основные принципы его деятельности зачастую, не соблюдаются. Иными словами, сказать, что система социального сотрудничества у нас сложилась, было бы преждевременным выводом.

Особый интерес представляет, накопившийся значительный опыт формирования системы социального партнерства в западноевропейских странах для Казахстана. Разумеется, это не значит, что мы призываем копировать зарубежные модели, так как Казахстан имеет свои традиции и особенности. Более того, как бы ни была эффективна деятельность зарубежных стран в этом плане, все же главным фактором возникновения отношения социального партнерства в нашей стране является - внутренний, который отражает происходящие реальные изменения в обществе.

Однако учитывать многовековой мировой опыт становления социального партнерства в казахстанских условиях, все же необходимо. Это означает главным образом, глубокое понимание условий, причин становления и функционирования социального партнерства, его положительных и отрицательных сторон, его места в политической системе. *Значение этих*

работ весьма велико, так как Казахстану предстоит в той или иной степени пройти тот путь в становлении и развитии социального партнерства, который развитые страны уже прошли. При этом, надо признать, что особую важность представляет опыт постсоветских государств, где социально-экономические и политические процессы в ряде случаев идентичные с процессами наблюдаемыми в Казахстане.

Таким образом, государство, как субъект социального партнерства, выступает в роли координатора и организатора социальных отношений, контролёра и посредника. В зависимости от государственной специфики государство может участвовать в социальном сотрудничестве и партнёрстве как непосредственно (через своих представителей) так и опосредованно (через арбитражные органы и законодательные акты).

Использованная литература:

1. Жусупова А.Д. Роль профсоюзов в институционализации социального партнерства в Республике Казахстан: Автореф. дис. канд. полит. наук. - Алматы, 2002.
2. Колмогоров В. Объединения предпринимателей на рынке труда // Что нужно знать о социальном партнерстве. – М.: АТиСО, 1994. Ольсевич Ю. Социальное партнерство в России: имеются ли предпосылки? // Вопросы экономики. –1994.-№5

Бурумбетов Е.К.

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Магистрант 1 курса, специальность «Юриспруденция»
Казахского гуманитарно – юридического инновационного университета
Научный руководитель: к.ю.н. Жумаксанов Е.Ш.*

Безусловно, потребовалась целая эпоха исторического развития пока высокоразвитые в экономическом, политическом и социальном отношениях страны смогли отказаться от использования господства и принуждения в качестве регулятора отношений при совместной деятельности людей.

Коллективный договор в «социалистическом» варианте представляет собой искусственный производственно – распределительный документ, Который никаким образом не отвечает требованиям рыночной экономики.

Объективности ради надо признать, что некоторые реформаторские шаги были начаты руководящими структурами Советского Союза – Верховным Советом, ВЦСПС и правительством. Право трудящихся на свободное объединение, ассоциации и правовой статус самих профсоюзов впервые для страны на основе общепринятых принципов закрепил Закон СССР «О профсоюзах, их правах и гарантиях деятельности» (декабрь 1990 г.). Он подтвердил право профсоюзов на проведение коллективных переговоров, заключение соглашений и договоров, а так же право на забастовки (последнее впервые, хотя и в урезанной форме, было заявлено в законе СССР «О порядке решения трудовых споров(конфликтов)» (1989 г., новая редакция – 1991 г.)

Несмотря на нечёткую позицию объединений предпринимателей, отсутствие заинтересованности у руководителей многих государственных предприятий в соглашении, разногласия между всеми партнёрами, в конце марта переговоры завершились подписанием первого Генерального соглашения (на 1992 г.). Оно было дополнено отраслевыми тарифными соглашениями.

Сегодня в Казахстане идет интенсивный процесс социально-экономических, правовых и политических преобразований. Безусловно, эти изменения сопровождаются сложностями и противоречиями. Поэтому актуальными задачами государственных и общественных

структур являются достижение социального согласия и партнерства, поиск способов интеграции и политической стабилизации казахстанского общества. Несомненно, в этом направлении многое уже сделано. В 2007 году был принят Трудовой Кодекс Республики Казахстан, одним из разделов которого является «Социальное партнерство и коллективные отношения в сфере труда», также 27 июня 2014 года Закон Республики Казахстан от «О профессиональных союзах» что стало основополагающим документом для регулирования социально-трудовых отношений между государством, профсоюзами и работодателями.

Но специфично и свойственно для то, что стороны социального партнёрства терпят ещё и издержки внутриорганизационного характера. Так, профсоюзы, являющиеся единственными представителями работников, находятся в состоянии кризиса, вызванного потерей легитимности, внутрисоюзным соперничеством. Работодатели как социальная группа неоднородна, организованы слабо. Отсюда невелика инициатива по формированию системы социального партнёрства со стороны профсоюзных и предпринимательских организаций. Одновременно и правительства не проявляют должной инициативы в формировании правовых и нормативных актов, регламентирующих и обеспечивающих существование и развитие трехстороннего сотрудничества.

Между тем, профсоюзы не стали еще подлинными партнерами-оппонентами, опирающимися на доверие коллектива, способными на деле защищать интересы человека труда. «Для профсоюзной стороны проблема состоит в том, что у них ограничена возможность равноправного участия в переговорном процессе. Зачастую профсоюз не воспринимается в качестве равнозначного партнера». [1]

11 июля 2014 года вступил в силу новый Закон Республики Казахстан «О профессиональных союзах». Данный законодательный акт был разработан во исполнение поручения Главы государства, данного им в программной статье «Социальная модернизация Казахстана: Двадцать шагов к Обществу Всеобщего Труда» от 10 июля 2012 года.

Основной задачей нового закона является совершенствование законодательства о профессиональных союзах с целью повышения качества правового регулирования общественных отношений, связанных с деятельностью профессиональных союзов, развитие диалога на всех уровнях социального партнерства, внесение ясности в отдельные нормы с учетом правоприменительной практики. Новый закон регламентирует работу профессиональных союзов по территориально-отраслевому принципу.

Если говорить конкретно о назначении нового закона, то его основной целью является определение организационных основ профсоюзного движения, повышение роли профсоюзов в социальном партнерстве для защиты трудовых, социально-экономических прав и интересов работников.

Одним из важных новаций закона следует отметить обязательную ассоциированность членства профсоюзов по уровням социального партнерства. [2]

Можно констатировать, что профсоюзы становятся полноправным субъектом системы социального партнерства со своими целями, принципами и функциями. Как отметил Н. Назарбаев, профсоюзы несут особую ответственность на пути социального прогресса, сохранения социально-политической стабильности и межнационального согласия в республике.

Целый ряд изменений и дополнений внесен в Трудовой кодекс Республики Казахстан. В частности, статья 1 ТК РК дополнена подпунктом 60, несущим в себе определение «представители работников». В качестве представителей работников выступают органы профессиональных союзов, их объединений, а при их отсутствии выборные представители, избранные и уполномоченные работниками на общем собрании (конференции) работников большинством голосов участников, при присутствии на нем не менее двух третей работников (делегатов конференции). Таким образом, приоритет на представительство прав и законных интересов работников отдается законодательно профсоюзам.

Весьма значимым для профсоюзов является дополнение кодекса статьей 257-2 «Регулирование труда работников, входящих в состав профсоюзных органов профессионального союза». Данная статья констатирует, что труд работников, входящих в состав профсоюзных органов профессионального союза, регулируется кодексом с особенностями, предусмотренными Законом Республики Казахстан «О профессиональных союзах». Названной нормой обеспечиваются гарантии, установленные законом о профсоюзах для выборных профсоюзных работников.

Существенные изменения претерпела Глава 29 кодекса «Социальное партнерство в сфере труда». Дальнейшую систематизацию получили уровни социального партнерства, определены ответственные за организацию социального партнерства на различных уровнях органы государственной власти, значительно расширены права трехсторонних комиссий, конкретизированы требования к содержанию соглашений. [2]

Впервые закон дает определение важнейшей составляющей деятельности профсоюзов – социальному партнерству. Социальное партнерство с точки зрения данного законодательного акта - это система взаимоотношений между работниками (представителями работников), работодателями (представителями работодателей), государственными органами, направленная на обеспечение согласования их интересов по вопросам регулирования трудовых и социально-экономических отношений.

Профсоюзное движение Казахстана должно быть выстроено в жизнеспособную и эффективную систему, представляющую собой единый организм, осуществляющий свою основную задачу – защиту прав и законных интересов трудящихся.

Новый закон способствует тому, чтобы максимально исключить в стране трудовые конфликты и настроить диалог «работники — работодатели — власть». [2]

Использованная литература:

1. Жусупова А.Д. Организация, структура и тактика профсоюзов //Саясат. –2002.- №4.
2. <http://edu-tradeunion.kz>

Сербатыров Е.Б.

ӘЛЕУМЕТТІК ӘРІПТЕСТІК ЖҮЙЕСІНІҢ ҚАЛЫПТАСУЫНЫҢ ОБЪЕКТИВТІ АЛҒЫШАРТТАР

*Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университетінің
заң факультетінің магистранты
Ғылыми жетекшісі: з.ғ.к. Кереева Т.Т.*

Диалог пен ынтымақтастық, негізгі әлеуметтік топтар арасындағы келісімді күшейтуге бағытталған тенденциялардың күшейуіне ықпал ететін факторларды, сондай – ақ әлеуметтік әріптестік жүйесінің қалыптасу алғышарттарын анықтау үлкен қызығушылық тудырады.

Ғылыми - техникалық революция меншіктік қатынастар жүйесін мүлдем жаңаша қайта құруға алып келді. Меншіктік қатынастар эволюциясы бірнеше бағыттар бойынша жүргізілді.

Бірінші бағытменшік эволюциясы– жекелеме адамдар мен адамдар топтарының қолында өндіріс түрінде де, ақша қаражаты түріндегі де орасан зор қаражаттың шоғырлануы меншік иесінің өндіріс құрал жабдықтарының және өндірістік процесстердің орасан зор көлемде қоғамдастандырылуы салдарынан өз меншігінің толыққанды иелік ететін меншік иесі болудан қалды. Оның билігі шектелді: ол тікелей өзі істен шығып кете алады, бірақ өз қалауы бойынша кәсіпорынды жауып тастай алмайды. Өндірістік процесс мазмұнының күрделенуі, еңбектің зияткерлік көлемінің артуы, кәсіпорындардың ірілендірілуі

басқарушылар жігінің пайда болуына және кәсіпкерлер қызметінің меншік иелері және істі басқарушылар қызметіне жіктелуіне алып келді. Капиталды деперсоналдандыру нәтижесінде меншік иесі өзінің іске жүргізетін билігінің бір бөлігін меншік иесі емес адамдармен бөліске салды. Және ендігі жерде іс меншік иесінсіз де дамып, қызмет ете бере алатын болды.

Меншік феномені эволюциясының екінші бағыты – оның тұрғындар массасы арасына сіңісіп кетуі. Меншік иелерінің жігі елдің бүкіл ересек тұрғындары көлеміне дейін өсті. Дж. Ла Паломбардың дәлелдеуі бойынша 1987 жылы төрт италяндықтың тек біреуі ғана меншік иесі болмаған [1, б. 89-90].

Нәтижесінде жалдамалы жұмыс істейтін тұрғындардың басым бөлігі капиталға меншік иесі болудан бөліну психологиясы еңсеріліп келеді. Түрлі адамдар арасындағы қор жинау көлемінің әр түрлі деңгейде болып келетініне және көп жағдайда олардың жеке ұмтылыстарына тәуелді болып келетініне, ал өндіріс құралдары мен материалдық игіліктердің негізгі бөлігін бақылау тұрғындардың тек бірнеше пайызын құрайтын бөлігінің қолында шоғырланғанына қарамастан, - бұл жағдай ендігі жерде жұмысшылар арасында еңбекті қанау ретінде түсіндірілмейді.

Меншік эволюциясының үшінші бағыты кәсіпорындардың елеулі көлемдегі бөлігі мемлекеттік меншікке айналдырылды және бұл жеке меншік саласының қызметін елеулі көлемде шектейді. Түрлі кезеңдерде жүргізілген әсіресе батыста 80-ші және 90-шы жылдары жүзеге асырылған жекешелендіру саясаты бұл қатынастарға за ғана өзгеріс әкелді. Мемлекеттік меншік негізінде экономикалық, әлеуметтік мәселелерді шешуге арналған мемлекеттік әлеуметтік қорларды қалыптастыру жүзеге асырылды. Қоғамдық өмірдің түрлі салаларын кезеңдендіру сондай – ақ қоғам өмірінің түрлі салаларын кезеңдендіруге және кейде елдің бүкіл жұмыс істейтін тұрғындарының 15% астамын қамтитын мемлекеттік қызметкерлердің елеулі көлемдегі жігінің қалыптасуына ықпал етті.

Сонымен, Батыстың экономикалық жағынан дамыған елдерінің қызмет етуі мен дамуы меншіктің акционерлік түрінің әр түрлі түрлерінің таралуы және экономиканың бір бөлігінің мемлекеттендірілуі арқылы жүзеге асырылды. Алайда, нарықтық экономикалық демократиялық елдердің өзіндік дамуының тетіктерінің қалыптасуына ықпал ететін аталмыш факторлардың маңыздылығына қарамастан бұрын басымдыққа ие болып келген дамудың бей берекеттік түрінен дамудың реттелушілік түрінің басымдыққа ие болуына көшудің басымдыққа ие болуы қажетті әлеуметтік – саяси, құқықтық және рухани алғышарттар болмаған жағдайда мүмкін болмаған да болар еді, олардың қатарына келесіні жатқызуға болады:

1. Әлеуметтік әріптестіктің осындай алғышарттары мен құрамдас бөліктерінің бірі еңбек пен капиталдың өзара бір бірін толықтырып отыратын элементтер екенін тану болып табылады, онсыз қоғамның қалыпты дамуы мүмкін емес. Басқаша айтар болсақ, әлеуметтік әріптестік әлеуметтік қауымдастықтардың бірлесе әрекет ету процесі, олардың түпкілікті әлеуметтік – экономикалық мүдделері принципті түрде әр түрлі, ал кейде тіпті қарама – қайшы, алайда бұл мүдделерге тараптардың көзқарастарын белгілі бір деңгейде келістірусіз қол жеткізу мүмкін емес болады. Адамдардың кәсіптік және өзге де қоғамдық ұйымдар мен ассоциацияларға бірігу құқығы жалпы таныған құқыққа айналды, олар әлеуметтік қатынастар құрылымдарында, әлеуметтік әріптестік жүйесінің өз ішінде тең құқылы әріптестер ретінде әрекет етеді.

2. Әлеуметтік әріптестіктің маңызды шарты және іргелі негіз құрушы принциптерінің бірі нарықтық бәсекені қолдау және нығайту және монополизмнен және әлеуметтік мәселелерді тікелей мемлекеттік немесе жеке меншіктік еңбек нарығына бақылау орнату жолымен шешуден бас тарту болып табылады.

3. Әлеуметтік әріптестіктің тағы да бір өзге алғышарты еңбек пен капитал арасындағы арақатынаста, олардың арасындағы күрестегі күштер тепе теңдігінің өзгеруі болып табылады. Бұқаралық кәсіподақтар қозғалысының қалыптасуы жалдамалы еңбек ететін адамдардың мүдделерін қорғаудың жаңа формаларының пайда болуына алып келді, олар

белгілі бір деңгейде жұмыс берушілер мен жұмысшылар, еңбек пен капитал арасындағы мүдделерді жүзеге асыруда белгілі бір тепе теңдікке қол жеткізуге ықпал ететін болады. Жалдамалы жұмысшылардың кәсіпкерлермен ұзақ жылдар бойындағы күресінің нәтижесінде Батыста неғұрлым жоғары деңгейдегі және әр түрлі стандарттарға негізделген және олар тұрғындардың басым бөлігі үшін нормаға айналған жаңа өмір салты қалыптасты.

Өндірістің капиталистік әдісі дәуірінде капиталист (жұмыс беруші) және жалдамалы жұмысшы арасындағы қатынастар олардың таптық мүдделерінің қарама қайшылығы, еңбек төлемі шарттары, тұтас алғандағы өмір сүру деңгейі арқылы анықталды. Сонымен қатар қоғамның осы топтары арасындағы күрес пайда болған қарама қайшылықтар мен жанжалдарды шешудің объективті әдісі болды.

Әлеуметтік – еңбек қатынастарын реттеудің ұжымдық келісім шарттық түрін бекітуде соғыстан кейінгі кезеңде өндірісі дамыған елдерде қалыптасқан және әлеуметтік әріптестіктің қалыптасу процессін барынша жеделдетуге ықпал еткен нақтылы тарихи шарттар үлкен қызмет атқарды. Бұл бірінші және екінші дүние жүзілік соғыстардың экономикалық салдары, 1929- 1933 жылдардағы әлемдік экономикалық дағдарыс, «қырғи-қабақ соғыс» және әлеуметтік мәселелерді шешу саласындағы кеңестік жүйенің жетістіктері негізінде екінші дүние жүзілік соғыстан кейінгі таптар мен әлеуметтік топтар арасындағы әлеуметтік- саяси антогонизмнің күшейуі. Осы факторлардың барлығы жиынтығында әлеуметтік әріптестік түріндегі әлеуметтік еңбек қатынастарын реттеудің жаңа формасының пайда болуының негізін және іргетасын қалады.

Өздеріңізге белгілі өткен ғасырдың 60- 70 жылдарының өзінде батыс елдерін аса ірі және қуатты ереуілдер мен митинглер толқыны дүр сілкіндірген болатын, онда жұмысшылар түбегейлі әлеуметтік- экономикалық қайта құруларды жүзеге асыруды талап етті. Өндірісі дамыған елдерде осы кезеңде әлеуметтік еңбек қатынастарын реттеудің шарттық түрінің пайда болуы ұзақ мерзімдік құқықтық, экономикалық және әлеуметтік – саяси дамудың нәтижесі болып табылады, оның пайда болуы бірнеше объективті және субъективті шарттардың арқасында мүмкін болды. Олардың ішінде:

- капиталдың шоғырлануы мен орталықтандырылуының күшеюі және соның салдарынан еңбекті ұйымдастыру формасының және өндіріс барысындағы жалдамалы жұмысшылар мен жұмыс берушілердің өзара қарым- қатынастар сипатының өзгеріске ұшырауы;

- жұмысшы және кәсіподақ қозғалысының тығыз топтасуының өсуі; мемлекеттің белсенді әлеуметтік – құқықтық белсенділігі;

- қоғамды басқарудың демократиялық процедураларының дамуы.

Қазіргі кезеңде батыс елдерінде таптық күрес қоғамда әлеуметтік әріптестік субъектілері арасында пайда болған жанжалдарды шешудің нәтижелі құралы болып табылмайды, мұның өзі ереуілдік қозғалыстың төмендеуіне алып келді.

Сонымен, әлеуметтік әріптестік жалдамалы жұмысшылар мен олардың отбасыларына денсаулығын, игіліктерін арттыру, адам үшін қажетті деңгейдегі өмір сүру деңгейін қамтамасыз ету үшін қажеттіліктерді қамтамасыз ететін шарттардың қалыптасуынан нақтылы көрініс тапты. Себеп – салдарлық тәуелділіктің тұйықталған спиралі пайда болды, онда жалдамалы жұмысшылар мен олардың бірлестіктерінің өз құқықтарын қорғау бойынша күш жұмсауының арқасында тұрғындардың өмір сүру сапасының жаңа параметрлері қалыптасты, олар өз кезегінде әлеуметтік әріптестік субъектілері арасында келісім мен ынтымақтастық ахуалының қалыптасуы мен дамуы үшін мүмкіндіктер мен нақтылы жағдайлар жасайды.

Пайдаланған әдебиеттер:

1 Зиновьев А.А. Запад. Феномен западнизма. - М., 1995. – С. 89-90.

2 Большой энциклопедический словарь / Под.ред. А.М. Прохорова. - М.: Большая российская энциклопедия. М., 1997. - С. 87.

- 3 Жуков А.Л. О социальном партнерстве, коллективных договорах и оплате труда. - М.: Академия труда и социальных отношений, 1995. - С.44.
- 4 Дмитриев А.В. Конфликтология. - М.: Гардарики, 2001. - С. 207, 213.
- 5 Концептуальные основы и исторический опыт развития социального рыночного хозяйства. - М., 1998. - С. 29.

Мукушева Е.Д.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ҚҰҚЫҚ ШЫҒАРМАШЫЛЫҚ ҚЫЗМЕТІНІҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

6M0301000 «құқықтану» мамандығының магистрі

Қазақ гуманитарлық-заң инновациялық университеті, мемлекеттік-құқықтық пәндер кафедрасы, Семей қаласы

Кез келген күрделі қызмет сияқты, құқық шығармашылық құқық теориясында сатылар деп аталатын өзара байланысқан бірқатар операцияларға, процедураларға бөлінеді. Заң әдебиеттерінде біртұтас құқық шығармашылық процессі бөлінетін сатылар жиынтығын түсінудің бірнеше көзқарасы бар. Олардың барлығының бар болуға құқығы бар, өйткені авторлармен құқық шығармашылық сатыларын бөлудің әрқандай белгілері қолданылады.

Қазақстан Республикасындағы құқық шығармашылық процесс келесі алты сатылардан тұрады:

1) Қолданыстағы құқық нормаларының жүйесіне өзгертулер енгізу туралы шешім қабылдау.

2) Нормативтік құқықтық актінің жобасын әзірлеу немесе құқық шығармашылық бастамасы тәртібімен енгізілген жобаны жетілдіру.

3) Нормативтік құқықтық акт жобасын құқық шығармашылық органмен қарау.

4) Мүдделі тұлғалармен жобаны талқылау мен келісу.

5) Нормативтік құқықтық актіні қабылдау.

6) Нормативтік құқықтық актіні жариялау.

Құқық шығармашылық органмен қолданыстағы құқық нормаларының жүйесіне өзгертулер енгізу туралы шешім әрқандай жағдайлармен дәлелденуі мүмкін. Ең кең тарағаны келесі үш жағдай болып табылады. [1, 19].

Шешім оның нормативтік құқықтық актісі қандай да бір бөлігінде ескіріп қалғанын және құқықтық реттеудің мақсатына сәйкес келмейтінін, мүдделі тұлғалардың негізделген наразылықтарын тудыратынын және өзгертуді қажет ететінін немесе түбегейлі өңдеуді қажет ететіні таныған құқық шығармашылық органның жеке бастамасы бойынша қабылдануы мүмкін.

Нормативтік құқықтық актінің жобасын дайындау туралы шешіммен байланысты бола алатын екінші жағдай, жоғары тұрған органның нормативтік құқықтық актісі күшіне енуі. Жаңа нормативтік құқықтық актіге қайшы келетін құқық шығармашылық органның бұрынғы актілері онымен сәйкес келтірілуге жатады. Құқық шығармашылық орган жаңадан қабылданған нормалармен келісетін және оларды сатылы түрде дамытатын жаңа құқық нормаларын әзірлеуі тиіс. Жаңадан қабылданған жоғары тұрған органның актілерінде құқық шығармашылық органға жаңа актілерді әзірлеп, қабылдау немесе қолданыстағыларды өзгерту туралы тапсырма болуы сирек жағдай емес.

Процесстің бастапқы сатысы құқық шығармашылық органның адресіне құқық шығармашылық бастамасы тәртібімен енгізілген нормативтік құқықтық акт жобасының келіп түсуіне байланысты болатын жағдайлар да мүмкін.

Құқық шығармашылық бастама құзыретті органдардың және лауазымды тұлғалардың құқық шығармашылық органға нақты нормативтік құқықтық актіні қабылдау қажеттілігі туралы мәселені қою бойынша маңызды демократиялық құқығы болып табылады.

Қолданыстағы заңнамада тиісті құқық шығармашылық органға нормативтік құқықтық актілердің жобаларын енгізе алатын органдардың шеңбері арнайы анықталған.

Құқық шығармашылық бастама жай ғана құқық шығармашылық органға жобаны енгізуді білдірмейді. Демократиялық қоғамда құқық шығармашылық органға жаңа нормативтік құқықтық актінің жобасымен жүгіну құқығы барлық азаматтарда және басқа тұлғаларда бар. Заң шығарушылық бастаманың ерекшелігі мынада, құқық шығармашылық бастама тәртібімен енгізілген нормативтік құқықтық актінің жобасы, сол жоба келіп түскен құқық шығармашылық органның өзімен қаралуы тиіс, оның қандай да бір құрылымдық бөлімшесімен емес. Құқық шығармашылық орган құқық шығармашылық бастаманы елемей қоя алмайды, оны қарастырып мына шешімнің бірін қабылдауға міндетті – ұсынылған жобаны қабылдау немесе оны негізге ала отырып қажетті жетілдіруді жүргізу [2,3]. Теориялық жүзінде үшінші нұсқа да болуы мүмкін, егер құқық шығармашылық бастама тәртібімен енгізілген нормативтік құқықтық актінің жобасы құқық шығармашылық органмен мақұлданып нормативтік құқықтық акт ретінде қабылданса. Осылай айырықша жағдай болуы мүмкін, құқық шығармашылық процесстің басталуы мен аяқталуы құқық шығармашылық органның бір актісімен жүзеге асырылады.

Дегенмен жиірек құқық шығармашылық процесстің бірінші сатысы нормативтік құқықтық актінің жобасын әзірлеу туралы шешіммен немесе құқық шығармашылық бастама тәртібімен енгізілген нормативтік құқықтық актінің жобасына мұқият талдау жүргізумен аяқталады. Бұл мақсатта арнайы жұмыс тобы құрылуы мүмкін, немесе шешімді орындау құқық шығармашылық органның қандай да бір құрылымдық бөлімшегіне не басқа органға жүктеледі. Мысалы, Сенатта заңжобаны әзірлеу мен қарау оның комитеттерінің біріне тапсырылады. Үкімет қаулыларының жобалары әдетте не Үкімет аппаратымен, не тиісті министрліктер мен атқарушы биліктің орталықты органдарымен дйындалады.

Нормативтік құқықтық актінің жобасын әзірлеудің екінші сатысында немесе құқық шығармашылық бастама тәртібімен енгізілген жобаны жетілдіргенде екі міндет орындалады: былайша айтқанда жоба тұжырымдамасының әзірленуі мен оның мәніні дайындалуы. Екі міндетті шешуге де құзыретті мамандар, оның ішінде ғылым өкілдері де тартылады.

Нормативтік құқықтық актінің тұжырымдамасы дегеніміз болашақ нормативті құқықтық акт жобасының негізгі ережелеріне ғылыми негіздеу жасалатын жазбаша құжат. Жекелеп алғанда, тұжырымдамада қолданыстағы құқық нормаларының кемшіліктері, бұл құқық нормаларын жетілдіру қажеттілігін тудыратын, объективті себептер, нормативті құқықтық акт жобасының мақсаттары, бұл мақсаттарға жетудің негізгі әдістері мен жолдары, қоғамдық қатынастарды құқықтық реттеудің ұсынылған нұсқаларын қабылдаған жағдайда қол жеткізілетін нәтижелер көрсетіледі.

Жоба әзірлеушілері жобаның (тұжырымдаманың) негізгі ережелеріне келісілген түрде түсінушілікке келгеннен кейін нормативті құқықтық актінің мәтінін дайындау бойынша, белгілі тәртіп ережелерінің жобалануы бойынша тікелей процесс басталады. Жобаның бірінші нұсқасында маңызды толықтырулар мен түзетулер болмай қоймайтындығына қарамастан, бұл сатыда болашақ нормативтік құқықтық актінің негізі қаланады [3, 20]. Дегенмен бұл кезеңде жұмысты табысты аяқтылды деп санау үшін, жоба әзірлеушілердің келісілген шешімі, олармен ұсынылып жатқан құқық нормаларының қоғамдық қатынастарды тиісті реттеуді қамтамасыз ететіндігі туралы олардың сенімділігі жеткілікті. Әзірлеушілермен келісілген әрі мақұлданған жоба құқық шығармашылық органның қарауына енгізіледі. Әзірлеушілер басқа шығармашылық ұжымдармен дайындалған балама жобаларға білікті бағасын беруге тиіс, егер ондай жобалар құқық шығармашылық органға ұсынылса.

Үшінші саты - құқық шығармашылық органмен жобаны қарау сатысы, бұл органның қарауға ұсынылған жобаларға немесе жобаға қатысты ұстанымын айқындауды көздейді. Негізгі назар жоба тұжырымдамасы мен ұсынылған құқық нормаларын анықтауға аударылады. Әдетте бұл мақсаттарға сәйкес жоба бастамашыларының баяндамасын, оларды жетілдіруді немесе түпнұсқа жобаны әзірлеуді жүзеге асыратындардың баяндамасын, құқық

шығармашылық орган мүшелерінің пікірлерін, беделді мамандардың қорытындыларын тыңдау қарастырылады. Талқылау нәтижесінде жобаны жетілдіруді жалғастыру туралы шешімге келуі мүмкін. Бұл жағдайда жоба алдыңғы сатыға қайтарылады. Бірақ басқа да шешім қабылдануы мүмкін, егер құқық шығармашылық жоба құқық шығармашылық органмен мақұлданса келесі саты басталады. Бұл жұмыс әдетте жобаны әзірлеуді немесе жетілдіруді жүзеге асырған органға тапсырылады.

Нормативтік құқықтық актінің жобасын талқылау мен келісу сатысы жоба туралы мүдделі тұлғалардың пікірлерін анықтауды және олардан жобаны жетілдіру, жақсарту туралы ұсыныстар алуды көздейді. Нормативтік құқықтық актінің жобасы бұл сатыда алғаш рет жобаны өз мүдделері тұрғысынан және ұсынылып отырған жаңа құқық нормаларының ол мүдделерге жауап беру қабілеті тұрғысынан бағалайтын жұртшылықтың, мүдделі тұлғалардың алдында пайда болады [4,15]. Талқылау процессіне неғұрлым көр тұлғалар қатысса, соғұрлым оның барлық кемшіліктері мен жетіспеушіліктері анықталатындығында кепілдіктер көбірек болады.

Нормативтік құқықтық актінің жобасын талқылау процессі әрқандай тәсілдермен жүргізілуі мүмкін. Бұған нормативтік құқықтық актінің жобасын бүкілхалықтық талқылауға енгізу арқылы немесе парламенттік тыңдаулар, конференциялар, дөңгелек үстелдер және т.б. өткізу жолымен білікті мамандардың кең шеңберімен талқылау арқылы қол жеткізу құқық шығармашылық тәжірибеге мәлім жағдайлар. Құқық шығармашылық орган нормативтік құқықтық актілердің жобалары адрестеріне жіберілуге жататын ұйымдар мен органдардың тізбесін міндетті тәртіпте белгілейді.

Түскен ұсыныстар мен пікірлерді, сондай-ақ өздерінің бастамаларын ескере отырып жобаны әзірлеушілер оны жетілдіреді немесе қандайда бір ұсыныстар мен пікірлерді ескерудің мүмкін еместігі және мақсатқа лайықты еместігі туралы негізделген шешім қабылдайды. Нормативтік құқықтық актінің жетілдірілген жобасы, оған қарсы келіп түскен ұсыныстар мен пікірлер құқық шығармашылық органның қарауына енгізіледі.

Әдебиеттер

- 1.Зиманов С.З. Қазақстандағы заң шығармашылығы туралы. //Правовая реформа в Казахстане. № 3, 2007.- 210б.
- 2.Сапарғалиев Г.С. Қазақстан Республикасының Конституциялық құқығы - Алматы, 2006. - 408б.
- 3.Карельского В.М., Первалова В.Д.Теория государства и права. М.: Инфа-М-Норма, 1997.- 520б.
- 4.Баймаханов М.Т. Қазақстанның қоғамдық өміріндегі құқықшығармашылықтың ролі. -Алматы, 2004. - 365б

Тынеев И.А.

ПЕРСПЕКТИВЫ ИНФОРМАТИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

1 курс, магистрант

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.

Модернизация высшего образования Республики Казахстана (также стран постсоветского пространства) обусловлена социальными и экономическими изменениями самого общества. Следовательно, совершенствуются содержание юридического образования, технология и методика преподавания, внедряются в вузовскую практику передовые и испытанные временем новые инновационные подходы к образованию, которые продиктованы вызовом современного непредсказуемо развивающегося окружающего нас социоприродного мира. Между тем, важным фактором, влияющим на модернизацию

высшего образования, является информатизация, которая стала движущей силой всех сфер современного образования.

Таким образом, «в современной отечественной педагогической науке активно развивается *новая область – информатизация образования*, которая охватывает проблемы теории и методики информатизации всех уровней образования» [1]. Трудно переоценить роль процесса информатизации в одной из важных областей образования – *юридического образования*. В настоящее время к проблеме информатизации юридического образования уделяется недостаточное внимание. Не разработана методология применения *информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) и информационная обучающая среда*, необходимые для интенсификации обучения юридическим дисциплинам.

При целенаправленном применении информационных технологий, в процессе юридического обучения обучающихся происходит интеграция знаний из предметов юриспруденции и информатики, формируются более прочные навыки работы с компьютерной техникой. Системное использование компьютерной техники на занятиях способствует выработке у обучающегося устойчивого интереса к обучению юридическим дисциплинам, обусловленного внедрением в учебный процесс информационных технологий.

Информатизация юридического образования способствует более разностороннему проявлению образовательных функций ИКТ, которые заключены в следующем: повышение мотивации обучения; индивидуализация процесса обучения; расширение сферы самостоятельности в плане познания и решения проблемных вопросов; применение знаний в конкретных ситуациях; развитие творческой активности; формирование навыков самоконтроля; обеспечение привлекательности и доступности научного и практического фактологического материала; максимально объективизирование уровни знаний и умений школьников.

Известно, что много общего имеет информатизация юридического образования с процессом компьютерного обучения в целом. Однако процесс внедрения информационных технологий в юридическое обучение имеет ряд специфические особенности психологического и педагогического характера.

К *психологическим особенностям* данной проблематики можно отнести следующие:

- развитость типа словесно-образного мышления студентов юридических специальностей;
- наличие у преподавателей юридических дисциплин неверных сведений о процессе информатизации образования в целом (многие понимают, что для работы с компьютерной техникой нужны фундаментальные математические знания и технические умения, необходимые для работы с вычислительной техникой);
- мнимая трудность обладания компьютерной логикой, являющейся общенаучным понятием;
- боязнь работы с компьютерной техникой (компьютерофобия);
- недостаточное понимание сути и роль информатизации образования в становлении информационного общества и правового государства в целом.

Педагогические особенности информатизации юридического образования заключаются в следующем:

- гуманитарное содержание юридического образования;
- отсутствие компьютерных вычислительных процессов в юридическом обучении студентов;
- эпизодичность использования компьютерного моделирования, анимации и презентации в учебном процессе, посвященном юридическому обучению;
- неразработанность методики и технологий применения компьютерной техники в юридическом обучении учащейся молодежи;
- недостаточная информационная подготовленность преподавателей высшей школы, преподающих юридические дисциплины.

Рассмотрим ряд *дидактических аспектов* информатизации юридического образования в высшей школе.

1. *Использование мультимедиа в процессе обучения студентов юридическим дисциплинам.* Использование мультимедиа в процессе обучения юридическим дисциплинам создает условия для повышения профессиональной подготовки студента и для формирования его личностного, общекультурного качества. Педагогические и технические возможности мультимедиа (анимация, видео, звук и др.) способствуют лучшему пониманию, осмыслению и запоминанию информации. К психологическим преимуществам мультимедиа можно отнести эмоциональный заряд, который получает обучающийся в условиях одновременного воздействия на него аудиальной (звуковой) и визуальной (статической и динамической) информации, что способствует развитию мышления и творчества студента. В условиях юридического обучения студентов можно создать и использовать в учебном процессе видеofilмы, иллюстрирующие различные юридические и правовые явления и акты (эпизоды из подростковых правонарушений, разрешение трудового спора, различные факты о административном правонарушении, факты из нарушений экологических законодательств и др).

2. *Применение презентаций, подготовленных на MS Power Point , на лекциях и семинарских занятиях.* К электронным продуктам MS PowerPoint отнесем статические и динамические презентации. При демонстрации статической презентации мы имеем дело с неподвижными текстами, схемами и рисунками.

В динамической презентации последовательно предъявляются тематические слайды, включающие и текстовую, и графическую информацию юридического содержания. Презентации создаются на компьютере пользователя, а затем могут размещаться на других информационных средах (компьютерах, веб-сайтах и т.п.). Примерами могут служить следующие презентации: «Атрибуты государственной независимости Республики Казахстан», «Структура Конституции Республики Казахстан», и др. (например; «структура и система правоохранительных органов Республики Казахстан», «отдельные разделы науки криминалистики (криминалистическая техника и тактика, методика расследования отдельных видов преступления и т.п.)

3. *Составление базы данных на MS Access, необходимых для изучения различных юридическо-правовых явлений в обществе.* Информационная среда MS Access предназначена для работы с базами различных информации и сведений. С помощью этой программы можно легко упорядочить всевозможные информации, проводить в них поиск и отбор, создавать для заполнения формы. Систему управления базами данных (СУБД) в среде MS Access можно плодотворно использовать в юридическом обучении студентов. Список юридической литературы и статей, свод законов, названия рефератов и выпускных и дипломных работ, глоссарий, статистические данные правового содержания и другие данные могут быть основным материалом, необходимым для составления базы данных для MS Access.

3. *Применение информационных ресурсов Интернета при обучении студентов юридическим дисциплинам.* Интернет имеет неисчерпаемые ресурсы в плане информатизации юридического образования. К правово-информационным возможностям Интернета можно отнести организация Интернета-конференции, поиск информации юридического и правового содержания, учебно-исследовательская работа с порталом и сайтами вуза, где обучается студент и других учебных заведений, пользование услугами электронной почты для доставки информации до адресата и др.

При организации конференции в Интернете каждый студент может видеть и слышать преподавателя и других студентов, находясь при этом в другом городе или населенном пункте. Тематикой Интернета-конференции могут быть следующие вопросы: «Закон Республики Казахстан «Об образовании»»: результаты и перспективы; «Как работает «Закон о государственной молодежной политике в Республике Казахстан»? и др. «совершенствования Закона РК «О правоохранительной службе в РК», использование в

процессе расследования научно-технических средств, в том числе интернет ресурсов и использование полученных информации в процессе раскрытия преступлений».

Поиск информации в Интернете производится посредством *информационного запроса*. «Информационный запрос – это формализованное сообщение, поступающее на вход системы и содержащее условие поиска данных, а также указание о том, что необходимо проделать с найденными данными» [2]. В качестве примера реализации информационного запроса приведем следующие сайты: <http://www.kz.spinform.ru>; <http://www.zakon.kz>; <http://www.lawint.ru>; <http://www.cbr.ru> и др., в которых отражены правовое состояние Республики Казахстан и стран СНГ.

Портал или сайт вуза должны содержать учебный план специальности, учебно-методический комплекс дисциплины (УМКД), си́лабиус, учебную программу курса, учебно-тематический план лекционных и практических занятий, задания для самостоятельной работы, виртуальные лабораторные занятия, пакет тестовых вопросов, требования и методические указания по их выполнению и подготовке к экзамену и зачету и т.п.

4. *Использование электронных учебников и учебных пособий в процессе изучения юридических дисциплин*. Электронный учебник – это автоматизированная обучающая система, включающая в себя дидактические, методические и информационно-справочные материалы по учебной дисциплине, а также программное обеспечение, которое позволяет комплексно использовать их для самостоятельного получения и контроля знаний. Электронные учебники с правовым и юридическим содержанием выступают одним из эффективных средств реализации правового образования.

5. *Компьютерное тестирование по юридическим дисциплинам*. Несомненным преимуществом компьютерного тестирования является его непредвзятость, объективность, мгновенная обработка материалов, что позволяет сократить временные затраты на получение результатов. Среди большого количества форм тестирования, на наш взгляд, более применительно к юридическому образованию *адаптированное тестирование*. В этой форме тестирования предусмотрены изменение последовательности, содержания и сложности предлагаемых заданий в самом процессе тестирования с учетом ответов испытуемого, что чрезвычайно важно в юридическом обучении студентов.

7. *Анимации на Macromedia Flash, где моделируются различные процессы юридического содержания*. С помощью этой программы можно создать мультипликационные фильмы-фрагменты и анимации, демонстрирующие различные правовые и юридические ситуации. Содержание фильмов и анимации, созданное в среде Macromedia Flash, отличаются с яркостью, доступностью и информативностью.

8. *Использование студентами информационные ресурсы юридического и правового содержания* [3]. К ним относятся справочно-юридические системы, электронные версии печатных юридических и правовых изданий, образовательные порталы вузов страны, электронные юридические библиотеки, юридические порталы страны, юридические Интернет-консультирование.

Список использованной литературы:

1 И.В. Роберт. Организация подготовки специалистов в области теории и методики информатизации образования // Электронный научный журнал «Вестник Омского государственного педагогического университета» Выпуск 2006 - www.omsk.edu

2 Семенова З.В. Вводные занятия по элективному курсу «Информационные системы» для учащихся гуманитарных классов // Информатика и образование - №8. – 2009.

3 Голяков В.А. Информационные ресурсы правового назначения // Информатика и образование. - №8. – 2009. С.115-117.

ЖАСЫРЫН ТЕРГЕУ ӘРЕКЕТТЕРІН ЖҮРГІЗУ ШАРТТАРЫ МЕН НЕГІЗДЕРІ

1 курс, магистрант

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.

Бүгінгі күнде прокуратура мен қылмыстық қудалау органдары алға қойған мақсаттарын шешу үшін құқықтық заңнамаға көптеген оңды өзгерістер енгізілуде.

Көптеген шет елдердің қылмыстық-процестік кодекстерінде (Бұдан әрі-ҚПК) тергеу әрекеттерінің құпиялығы деген ұғым енгізілген, яғни заң шығарушылар дәлелдеме жинауға қатысты әрекеттер, қылмыстық-процестік заңмен ресімделуі тиіс деп есептейді [1].

Бұрынғы ҚПК-те тергеу кезінде өткізілетін жасырын тергеу әрекеттері: хабарды жол-жөнекей ұстау (236-бап), сөйлесулерді және сөздерді тыңдау мен жазу (237-бап) түрінде тек, кодекстің 2 бабымен ғана реттелсе, жаңа заңнамада бұған арнайы «жасырын тергеу әрекеттері» деп аталатын 30-шы тарау арналып отыр.

ҚПК бойынша жасырын тергеу әрекеті деген – Кодексте көзделген тәртіппен және жағдайларда сотқа дейінгі іс жүргізу барысында өздерінің мүдделеріне қатысы бар қылмыстық процеске тартылған тұлғаларға хабарламай жүргізілетін әрекет болып саналады.

Қылмыстық процестік кодекстің ережелеріне сәйкес мынадай жасырын тергеу әрекеттері:

- адамды немесе орынды жасырын аудио- және (немесе) бейнебақылау;
- электр (телекоммуникация) байланыс желілері арқылы берілетін ақпаратты жасырын бақылау, ұстап қалу және түсіріп алу;
- абоненттер және (немесе) абоненттік құрылғылар арасындағы қосылулар туралы ақпаратты жасырын алу;
- компьютерлерден, серверлерден және ақпаратты жинауға, өңдеуге, жинақтауға және сақтауға арналған басқа да құрылғылардан ақпаратты жасырын түсіріп алу;
- пошта жөнелтілімдерін және өзге де жөнелтілімдерді жасырын бақылау;
- орынға жасырын кіру және (немесе) оны тексеру;
- адамды немесе орынды жасырын байқауға алу;
- жасырын бақыланатын жеткізілім;
- жасырын бақыланатын сатып алу;
- жасырын ендіру және (немесе) қылмыстық әрекетті имитациялау жүзеге асырылады [2].

Көріп отырғанымыздай, жасырын тергеу әрекеттері ойда жоқта пайда болған жоқ, ол 1994 жылдың 15 қыркүйегінде қабылданып, қолданыста жүрген «Жедел-ізвестіру қызметі туралы» Заңнан алынып отыр, яғни қылмыстық істер бойынша өткізілетін жедел-ізвестіру шаралары процессуальды рәсімделген жаңа тараумен толықтырылып, «жасырын тергеу әрекеттері» санатына ауысып отыр. Бұл, қылмыстық сот жүргізу мен дәлелдемелердің жарамдылығын принципін сақтауды қамтамасыз етуде.

Жасырын тергеу әрекеттерін жүргізу шарттары мен негіздері болып, қылмыстық іс бойынша дәлелденуге жататын мән-жайларды, қылмыстық процеске тартылған тұлғалардың мүдделерін қозғайтын фактілер туралы мәліметтерді оларға хабарламай алу қажет болуы жатады. Сондықтан, заңнамада көзделмеген мақсаттар мен міндеттерге қол жеткізу үшін жасырын тергеу әрекеттерін жүзеге асыруға, сондай-ақ оларды жүргізу барысында алынған ақпаратты пайдалануға жол берілмейді.

Сонымен бірге жасырын тергеу әрекеттерінің қолданылу аясы да кеңейіп отыр. Егер де бұрынғы заң бойынша телефонмен сөйлесулерді тыңдау мен жазып алу өз күшін жойған Қылмыстық іс жүргізу кодексінің (Бұдан әрі-ҚДЖК) 237 бабында белгіленген қылмыстар тізбесімен шектелсе, жаңа ҚПК бойынша жасырын тергеу әрекеттері, жасағаны үшін санкциясы бір жылдан бастап және одан да жоғары мерзімге бас бостандығынан айыру

жасасын көздейтін (ҚПК-тің 232 бабының 4 бөлімі) қылмыстар туралы істер және қылмыстық топ дайындайтын және жасайтын қылмыстар бойынша жүргізіледі.

Жасырын тергеу әрекеттері қолданылуы мүмкін қылмыстардың тізбесінің кеңейтілуін, экономикалық қылмыстардың мысалынан көреміз.

Ескі қылмыстық іс жүргізу заңнамасы 3 экономикалық қылмыстар құрамы бойынша: жалғанкәсіпкерлік (ҚК 192 б.), қылмыстық жолмен алынған ақшаны және (немесе) өзге мүлікті заңдастыру (193 б.) және экономикалық контрабанда (209 б.), әңгімелесу мен телефонмен сөйлесулерді жасырын тыңдау мен жазып алуға рұқсат ететін.

Ал, керісінше, мынандай қылмыстар заңсыз кәсіпкерлік пен банктік қызмет (190, 191 баптар), монополистік қызмет (196 б.), ұлттық және шетел валютасындағы қаражатты шетелден қайтармау (213 б.), ұйымдарға салынатын салықты төлеуден жалтару (222 б.), ол қылмыстарды жасағаны үшін бірдей санкциясы болса да (2 немесе 3 жылдан бас бостандығынан айырудан аспайтын), жедел-іздістіру қызметінің әдістерімен құжаттандырылуға жатпайтын.

Бұл тек, экономикалық блоктың мемлекетке едәуір шығын келтіретін негізгі баптары.

Сондықтан заң шығарушы орган, қылмыстан бюджетке орасан шығын келтіріп жатқанда, кінәлілерді анықтауға мүмкіндіктер жоқ кезде, кейбір дәлелдемелерді, тек жасырын түрде алуға болатындықтан, біз әрекетсіз қалмауымыз үшін, осындай қадамға барып отыр.

Бұрынғы ҚДЖК-де телефонмен немесе басқа да құрылғымен жүргізілген сөйлесулерді жасырын тыңдау мен жазып алудан бөлек, қылмыстық іске қатысы бар техникалық, оның ішінде компьютер байланыс каналдары арқылы берілген хабарларды ұстап алу және компьютерлік жүйеден ақпараттарды алу қаралса, жаңа ҚПК-те ол жасырын тергеу әрекеттері 10-ға дейін көбейтілді, оның 6-ы прокурордың санкциясымен жүргізіледі.

ҚПК-те жасырын тергеу әрекеттерін жүргізуге санкцияны беретін лауазымды қызметкерлердің толық тізімі берліп отыр, оларға Қазақстан Республикасының Бас Прокуроры және оның орынбасарлары, облыстардың прокурорлары және оған теңестірілген прокурорлар жатады. Бұрын бұл тізім ҚР «Жедел-іздістіру қызметі туралы» заңында (12 б. 4 т.) ғана көрсетілген болатын.

Кәсіби көмекті жүзеге асыратын адвокаттар ауыр немесе аса ауыр қылмыс дайындап жатыр немесе жасады деп пайымдауға негіз болған жағдайларды қоспағанда, оларға қатысты жасырын тергеу әрекеттерін жүргізуге тыйым салынады. Бұл новелла болып табылады, бұрынғы заңда ондай тыйым салу болмаған еді.

Қылмыстық-процестік кодекстің нормасына сәйкес кейінге қалдыруға болмайтын жағдайларда, прокурорды жиырма төрт сағат ішінде хабардар ете отырып және кейіннен көзделген тәртіппен санкция ала отырып, жасырын тергеу әрекеттерін жүргізуге жол беріледі.

Прокурор ұсынылған материалдарды зерделей отырып, жүргізілген жасырын тергеу әрекетінің кейінге қалдыруға болмайтынымен келіскен жағдайда, жасырын тергеу әрекетін жүргізу туралы қаулыны санкциялайды, ал келіспеген жағдайда оны тоқтату және алынған нәтижелерді дәлелдемелер ретінде пайдалануға жол берілмейтіні туралы қаулы шығарады [3].

Ескі ҚДЖК 237 бабы бойынша көрсетілген жағдайларда прокурор санкциясыз өткізілген тергеу әрекетінің заңдылығы немесе заңсыздығы жайлы қаулы шығаратын.

ҚПК 237 бабына сәйкес санкциялануға жататын жасырын тергеу әрекеті отыз тәуліктен аспайтын мерзімде жүргізіледі.

Жасырын тергеу әрекеттерін жүргізуді жалғастыру қажет болған кезде оларды жүргізуге бастамашы болған орган мерзім біткенге дейін үш тәулік бұрын оны белгілі бір мерзімге ұзарту қажеттігі туралы уәжді қаулы шығарады және санкциялау туралы мәселені шешу үшін прокурорға жібереді. Прокурор бұл ретте қаулыда көрсетілгеннен аз мерзім белгілей отырып, жасырын тергеу әрекеттерін жүргізуді ұзартуды санкциялауы мүмкін.

Жасырын тергеу әрекеттерін жүргізудің жалпы жүргізу мерзімін облыс прокуроры немесе оған теңестірілген прокурор алты айға дейін ұзартуы мүмкін.

Жасырын тергеу әрекеттерін жүргізу мерзімдерін одан әрі ұзартуды Қазақстан Республикасының Бас Прокуроры немесе оның орынбасарлары жүзеге асырады.

Жасырын тергеу әрекеті тәуліктің кез келген уақытында және оның бүкіл жүргізілу мерзімі ішінде үздіксіз жүзеге асырылуы мүмкін.

Жасырын тергеу әрекетін жүргізу нәтижелері туралы ол аяқталған күннен бастап екі тәуліктен кешіктірілмей оны жүргізуге санкция берген прокурор хабардар етіледі.

Қазіргі кезде осы өзгерістер енгізілгелі бері, әскери құқыққорғау органдарымен өткізілген жасырын тергеу әрекеттерінің саны біртіндеп өсіп келеді.

Қылмыстық процестік заңнамаға енгізілген осы онды өзгерістер азаматтардың конституциялық құқықтарының, оның ішінде жеке өміріне қол сұғылмауына, өзінің және отбасының құпиясы болуына, ар-намысы мен абыройлы атының қорғалуына, жеке салымдары мен жинаған қаражатының, жазысқан хаттарының, телефон арқылы сөйлескен сөздерінің, почта, телеграф арқылы және басқа жолдармен алысқан хабарларының құпиялылығы сақталуына оң әсерін тигізеді.

Қорыта айтқанда, қылмыстық процестік заңнамаға жасырын тергеу әрекеттерінің өткізілуінің енгізілуі азаматтардың құқықтарының сақталуына кепіл болып, қылмыстардың жедел ашылып, жан-жақты толық тергелуіне әсер етеді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. О так называемых «негласных следственных действиях» /А. Гинзбург/. Доступно по адресу: <http://www.zakon.kz/4568011-o-tak-nazyvaemykh-neglasnykh.html>
2. ҚР Қылмыстық-процестік кодексі 2014 жылғы 4 шілдедегі № 231-V ҚРЗ.
3. Комментарий к уголовно-процессуальному кодексу Республики Казахстан/ М.Ч. Когамов. — Астана, 2015. – 220с.

Искакбаева Д.С.

МЕМЛЕКЕТТІК ҚЫЗМЕТКЕ ЖӘНЕ МЕМЛЕКЕТТІК БАСҚАРУ МҮДДЕСІНЕ ҚАРСЫ ҚЫЛМЫСТЫҚ ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҚТАРМЕН КҮРЕСУДІҢ ҚЫЛМЫСТЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ЖӘНЕ КРИМИНОЛОГИЯЛЫҚ СИПАТТАМАСЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.

Ғылыми жетекшісі: Кузетаева Д.З.

*заң ғылымдарының кандидаты, Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті,
Семей қ.*

Сыбайлас жемқорлық ежелден қоғамдық өмірдің ажырамас атрибуты болып келе жатқаны барлығымызға мәлім. Ол қандай мемлекет болмасын, оның саяси сипатын төмендетіп, қоғамның халық алдындағы беделін түсіретін қауіпті құбылыс. Тек өзін барынша әділ, демократиялық мемлекет деп санаған кешегі кеңес өкіметі сыбайлас жемқорлықты капиталистік елдерге ғана тән деді де, ресми әдебиеттерде солай жазылып, насихат құралдарында солай жазылып, насихат құралдарында солай уағыздалды. Ол туралы шындық жазылмады, халықтан жасырын ұсталды.

Еліміз егемен болып, нарықтық экономика жолына түстік. Қайта құру кезінен басталған көптеген қиыншылықтар артта қалды. Қоғамдағы құбылыстың қайсысының болмасын күнгейі және көлеңкелі жағы болатынындай нарық қоғамымызға жаңарулармен та етене ендірді.

Міне бұл жайлар елімізде бұрын да болған, алайда нарықтық экономикамен күшейе түскен қылмысқа қарсы күресті күн тәртібіне қойды. “Сыбайлас жемқорлыққа

қарсы күрес туралы” заң қабылданды. Оған өмір ұсынған бірнеше өзгерістер де енгізілді. Арнайы мемлекеттік құрылымдар ұйымдастырылды.

Президентіміз Н. Ә. Назарбаев сыбайлас жемқорлыққа қарсы күрес барысын тұрақты назарда ұстап отыр. Қазақстан Республикасының 2015-2025 жылдарға арналған сыбайлас жемқорлыққа қарсы стратегиясы туралы Қазақстан Республикасы Президентінің 2014 жылғы 26 желтоқсандағы № 986 Жарлығы жарияланды. Сондай-ақ, “Қазақстанның әлемдегі бәсекеге барынша қабілетті 50 елдің қатарына кіру стратегиясы” атты Жолдауда да бұл мәселеге тағы да ерекше көңіл бөлінді. Алайда сыбайлас жемқорлықпен күрес Елбасы ойлағандай тиісті нәтиже бермей отыр. Қылмыс азаюдың орнына көбеюде. Мұны тиісті органдардың белгілі бір жұмысының нәтижесі деуге де болады. Дегенмен қылмыстың елеулі өсіп отырғанын байқау қиын емес. Қылмыс жасағандар құрамында нағыз заңдылық үшін күресетін, заңның орындалуын қадағалайтын сот, ішкі істер, әділет органдары қызметкерлерінің, аудандық және ауылдық әкімдердің болғаны өкінішті – ақ.

Сыбайлас жемқорлықтың көрініс түрлері жайлы көптеген пікірлер бар. Бірақ олардың құқықтық дәлдігімен толық түсінігі жоқ. Сыбайлас жемқорлыққа анықтама бере отырып біз, бұл құбылыстың тек парақорлықпен ғана шектелмейтінін атап өтіп, оның белгілі іс — әреет түрлерінің жиынтығы екенін айттық. Бірақ, осы жиынтықты құрайтын нақты іс- әрекет турасында әдебиеттегі пікірлер әр түрлі.

В.С.Комиссаров сыбайлас жемқорлықтың нақты қылмыстық – құқықтық көрініс нысандары ретінде қызмет өкілеттігін теріс пайдалану мен пара алуды айтады. Оның пікірі бойынша кез келген лауазымдық қылмыс сыбайлас жемқорлық болып табылмайды, бірақ кез келген сыбайлас жемқорлық қылмыс лауазымдық қылмысқа жатады [1.286].

Г.Н.Борзенков қылмыстың: талант – тараж, парақорлық және қызмет өкілеттігін пайдакүнемдік мақсатта теріс пайдалану сияқты үш тобын сыбайлас жемқорлыққа жататын қылмыс деп көрсетеді [2.306].

П.Н.Панченко сыбайлас жемқорлықтың: қызмет өкілеттілігін теріс пайдаланып құқық бұзу, қызмет өкілеттігін теріс пайдаланып талант – таражға салу, қызмет бабын пайдаланып пара алу сияқты нысандарын анықтады [3.136].

Сыбайлас жемқорлық көрініс нысандары жайлы біріңғай келісілген пікірдің болмауы бұл терминді өз бетінше және қарама – қарсы мағынада мемлекеттік билік және басқару органдарының нормативтік – құқықтық актілеріне қолдануға әкеліп соқты. Сыбайлас жемқорлық көрініс нысандық анықтамасы көптеген нақты қылмыс құрамының түрлері көрсетілген халықаралық құжаттарда аталып кеткен [4].

Біздің пікіріміз бойынша, сыбайлас жемқорлық көрінісінің қылмыстық – құқықтық нысандарын тек қана парақорлыққа әкеліп тіреу дұрыс емес. Бұл сыбайлас жемқорлық сияқты күрделі де әр қилы құбылысқа жеңіл – желпі қарау болып есептеледі. Сонымен қатар, сыбайлас жемқорлық бұзу субъектісінің ауқымы парақорлық субъектісі ауқымынан кең екенін де есте сақтау қажет.

Осылайша, біз сыбайлас жемқорлықтың қылмыстық – құқықтық көрініс нысандарына:

А) мемлекеттік билікке қарсы, мемлекеттік қызмет және жергілікті өзін- өзі басқару органдары қызмет және жергілікті өзін — өзі басқару органдары қызметінің мүдделеріне қарсы қылмыс;

Б) лауазым иелерінің басқа да кез келген қылмыстары, сонымен қатар лауазым иесі болып табылмайтын мемлекеттік қызметкерлердің;

В) қызмет бабын пайдакүнемдік немесе басқа да жеке мүддесі үшін пайдаланып жасаған қылмыстарды жатқызамыз.

Сыбайлас жемқорлыққа қарсы күресте қылмыстық заңдылықты дамытудың маңызы ерекше. Бұрын айтқанымыздай, сыбайлас жемқорлықпен күресте қылмыстық жаза маңызды рөл атқарады.

Бұл шаралар панацея емес – олар белгілі бір жағдайда ең бір тиімді мүмкіндік беретін күрестің қажетті бір бөлігінің бөлінбейтін факторы. Қазақстан Республикасының жаңа

Қылмыстық Кодексі сыбайлас жемқорлықпен күреске қарсы қазіргі заман талаптарына толығырақ жауап береді, бірақ сонда да болса қылмыстық кодексте бұл тұрғыдан алғанда кейбір кемшіліктер бар. Сыбайлас жемқорлық көрінісі құбылмалы, міндетті түрде және тез жаңа түрде өзгеріп тұрады. Жеткілікті қылмыстық құқықтық нормасын онымен күресу мүмкін емес. Сондықтан да үнемі қылмыстық заңдылықты жетілдірудің белгілі қажеттілігі туындайды.

Бірақ бұл процесс мақсат болып табылмайды, оның нақты теориялық базаға негізделуі, ішкі және халықаралық тәжірибелердің тарихи дәстүрлер ерекшеліктері ескерілуі тиіс. Сондықтан да іс жүргізудегі пайда болған қажеттіліктерді объективті жағдайларда абайлап және орынды түрде өзгерту керек.

Жоғарыда айтылғандарды есепке ала отырып осы тұрғыдағы заңдылықты жетілдірудің негізгі ұсыныстары мынадай:

Мемлекеттік қызметтер атқаруға өкілетті адамның не оған теңестірілген адамның және лауазым адамның өз қызмет бабы бойынша берілген мүмкіндіктерін пайдалана отырып жасаған кез келген қылмысы оны жасауды жеңілдетеді және оның қоғамдық қауіптілігін арттыратынын есепке ала отырып “лауазым иесінің, сонымен қатар лауазым иесі болып табылмайтын мемлекеттік қызметкерлердің өздерінің қызметөкілеттілігін пайдалана отырып қылмыс жасауын” жазаны ауырлататын мән-жай ретінде қарастырған дұрыс болар еді. [ҚР ҚК 54 бабы].

Заң шығарушы әділ түрде көптеген қылмыстарды өз қызмет бабын пайдалану арқылы арқылы жасалатынын көрсетеді. Осы жағдай бұл қылмыстың қоғамдық қауіптілігін арттырады, себебі мұндай қылмыстар субъектісінің қызмет өкілеттілігін пайдалану арқылы жасалады және сондықтан да бұл қылмысты жасау жеңіл болады. Бірақ та біздің пікірімізше, заң шығарушының бұл мәселеде белгілі бір дәйектілік ұстанымы жоқ. Кейбір қылмыс құрамын белгілеген кезде –қызмет бабын пайдалану іс-әрекеттің қоғамға қауіптілігін арттыратын белгі ретінде көрсетілмеген. Қылмысты адамның қызмет бабын пайдаланып жасауы белгілі бір іс-әрекеттің қоғамға қауіптілігі дәрежесін арттырады, сондықтан бұл белгі тиісті заңда көрініс табуы қажет. Мысалы мұндай құрамдарға ҚК-нің 181-бабы, 3 бөлігі, 180-бап 2 бөлігі, 196-бап-3 бөлігі, 206-бап 3 бөлігі, 207-бап 3 бөлігі, 251-бап 4 бөлігі, 259- бап 4 бөлігі және т.б жатады. Осындай құрамдардың ауырлататын түрі ретінде қызмет өкілеттілігін теріс пайдалануды көрсету өте орынды болар еді.

Сыбайлас жемқорлық көлемінің өсуі билік органдарын бұл құбылысқа қарсы күреске бағытталған көптеген нормативті-құқықтық актілерді қабылдауға мәжбүр етеді. Бірақ мұндай шаралардың тиімділігі, оны бірінші болып міндетті түрде орындауға тиісті лауазым иелерінің оны елемейіне байланысты өте төмен. Бұны соңғы кездері жүргізілген көптеген зерттеулер дәлелдеп отыр. “Мемлекеттік қызмет туралы” заңның негізгі ережелері де қағаз жүзінде қалды, ал онда мемлекеттік қызметшілерді табыстары және мүліктік жағдайы жайлы декларация толтыруға міндеттейді. Декларация толтырудан бас тарту- жұмыстан шығаруға негіз болады. Осыған қарамастан, бұл талап орындалмайды. Шенеуліктердің сыбайлас жемқорлық туралы заңды мүлде елемейінің мұнан басқа да мысалдарын келтіруге болады. Оны бұзғаны үшін қолданылатын әкімшілік шаралардың тиімділігінің төменгі күмән тудырмаса керек. Осыған орай сыбайлас жемқорлыққа қарсы бағытталған заңдылыққа әдейі орындалмағанын үшін қылмыстық жауаптылықты белгілейтін арнаулы қылмыстық-құқықтық норманы белгілеу қажет.

Әрине сыбайлас жемқорлықпен күреске бағытталған шаралар деп нені түсінуге болады деген сұрақ тууы мүмкін. Мұны түсіндіру үшін ҚР Жоғарғы Соты Пленумының “Соттардың парақорлық үшін жауапкершілік жөніндегі заңды қолдану тәжірибесі туралы” 1995 жылғы 22 желтоқсанындағы Қаулысы ҚР Жоғарғы Сотының 2001 жылғы 13 желтоқсандағы №18 “Сыбайлас жемқорлыққа байланысты қылмыстар жөніндегі қылмыстық істерді қарау практикасы туралы” нормативтік қаулыларын келтіруге болады.

Соңғы қаулыда сыбайлас жемқорлыққа байланысты заңды бұзушылық деп мемлекеттік міндеттерді атқаратын, сондай-ақ соларға теңестірілген адамдардың лауазымдық өкілеттілігін және соған байланысты мүмкіндіктерін және басқа да өзінің өкілеттіліктерін пайдалана, отырып жеке өзі немесе делдалдар арқылы заңда көзделмеген мүліктік игіліктер мен сол артықшылықтар алуы сияқты бұл адамдарға жеке және заңды тұрғаларға аталған игіліктері мен артықшылықтарды құқыққа қарсы беруі арқылы оларды сатып алуы деп түсіну керек делінген [5].

Сыбайлас жемқорлық пен ұйымдасқан қылмыс бөлінбейтін, бөлшектенбейтін криминалды одақты құрады. Ұйымдасқан қылмыстың қанатының кең жайылуына коррупцияланған ұйымдар себепші. Ұйымдасқан қылмыстың қанатының кең жайылуына коррупцияланған ұйымдар себепші. Л.Н. Павленконың дұрыс пікірі бойынша “Коррупция дегеніміз ұйымдасқан қылмыс пен мемлекеттік органдарының бірігіп кетуінің басты тәсілі”. Егер басқа елдерде ұйымдасқан қылмыс мемлекеттік шеңберге кіруге енді ғана талпынып жатса отандық ұйымдасқан қылмыстың әуел бастан өз құрылымдары бар. Сондықтан да Қазақстандағы коррупция дегеніміз- тамыр-таныстық қана емес, сонымен қатар көп пайда табуға жетудің тәсілі. Осы тұрғыдан қарағанда Қазақстандағы сыбайлас жемқорлық дегеніміз ұйымдасқан қылмыстың негізі деген ғылымдардың пікірлері логикалық тұрғыдан дұрыс. Шын мәнінде “ұйымдасқан қылмыстың ерекшеліктеріне коррупциямен байланыс жасау жатады, ал бұл экономика саласында маңызды операция жасауға қажетті ақпарат алуға, дер кезінде құқықтық жазадан құтылуға мүмкіндік береді” [б.154 б.].

Осылайша мемлекеттік билік органдарына сенімді және кең сыбайлас жемқорлық байланысы болмаса ұйымдасқан қылмыс өмір сүре алмайды. Міне сондықтан да біз жоғарыда атап өткеніміздей ұйымдасқан қылмыс табысының заңсыз пайдасының 50 % - ға дейінгі пара алуға кетеді. Мемлекеттік аппарат пен коррупциялық қарм-қатынасы бар ұйымдасқан қылмыстық топтардың көбеюі қауіп тудырып отыр.

Айтылғандарды түсіндіре келе мынандай қорытынды жасауға болады: мемлекеттік аппарат пен ұйымдасқан қылмыс арасындағы байланысты бұзу сыбайластыққа салынған қызметшілермен қоса, бір мезгілде ұйымдасқан қылмысқа да берілген мықты соққы болып табылады. Әрине бұл өте күрделі мәселе. Мұны орындау үшін ұйымдасқан қылмысқа қарсы кешенді бағдарлама жасау қажет. Осындай шаралардың өз өкілеттіліктерін ұйымдасқан қылмыстың топ мүддесі үшін пайдаланатын қызметшілердің қылмыстық жауапкершілігін күшейткен жөн болар еді. Осы қылмысқа қарсы заңдылықты өрістетудің бұдан басқа да жолдары бар, бірақ олар сыбайлас жемқорлықтың қылмыстық –құқықтық түріндегі көрінісінің ең бірден-бір қауіпті түрі парақорлық болып саналатындықтан, енді соған тікелей қатысты келесі тарауларына көшейік.

Пайдаланылған әдебиеттер

- 1 Ағыбаев А.Н. Қылмыстық құқық Ерекше бөлім Алма-Ата. Жеті жарғы 2004. 540 б.
- 2 Борзенков Г.Н. Уголовно-правовые меры борьбы с коррупцией Востник МГУ право №1.1993 15-30 б.
- 3 Панченко П.Н. Уголовно-правовая характеристика коррупции. Материалы научно-практической конференции 18.19.04 . 1995 М-1995.120 б.
- 4 Практические меры борьбы с коррупцией руководство, подготовленное секретариатом ООН май 1990.
- 5 Заң газеті 9.01.2002.ж
- 6 Ромашенко Л.С. Социологический анализ коррупции как основного признака организованной преступности. // Вестник .Саратовской Гос академии права №2 1995 164 б.

ҚАЗАҚСТАНДА ЖӘНЕ ШЕТ ЕЛДЕРДЕГІ АТА – АНАЛАРДЫҢ БАЛА ТӘРБИЕСІ БОЙЫНША ҚҰҚЫҚТАРЫ МЕН МІНДЕТТЕРІ ТУРАЛЫ КӨЗҚАРАСТАР

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті
Азаматтық құқықтық пәндер кафедрасы, 6М030100 «құқықтану» мамандығының
магистранттары

ҚР отбасы заңнамаларының дамуы туралы көзқарастар эволюциясының әрбір кезеңі ғасырлар бойы жинақталған ата - аналық қатынастарды мемлекеттік – құқықтық реттеу тәжірибесін көрсетеді және отбасы мен оның мүшелеріне құқықтық ықпал етудің қалай және қай бағыттарда өзгергенінің көрнекі мысалы болып табылады.

Неке мен отбасы, ана мен әке және бала мемлекеттің қорғауында болады. Балаларына қамқорлық жасау және оларды тәрбиелеу - ата-ананың етене құқығы әрі міндеті [1].

Баланың мүдделеріне қайшы келетін жағдайларды қоспағанда, әрбір баланың отбасында өмір сүруге және тәрбиеленуге құқығы, өзінің ата-анасын және басқа да жақын туыстарын білуге құқығы, олардың қамқорлығы мен тәрбиесін алуға құқығы бар. Өзінің мүдделеріне қайшы келетін жағдайларды қоспағанда, әрбір баланың отбасында өмір сүруге және тәрбиеленуге құқығы, өзінің ата-аналарын білуге құқығы, олардың қамқорлығында болуға құқығы, олармен бірге тұруға құқығы бар. Баланың өз ата-анасының тәрбиесіне, өз мүдделерінің қамтамасыз етілуіне, жан-жақты өсіп-жетілуіне, өзінің адами қадір-қасиетінің құрметтелуіне құқығы ие болып табылады.

Баланың пікірі ата-аналарының немесе баланың тұратын жері бойынша басқа да заңды өкілдердің қатысуымен қабылданған, қорғаншылық немесе қамқоршылық жөніндегі функцияларды жүзеге асыратын органның шешімімен ресімделеді [2].

Кәмелеттік жасқа толмағандарды қорғау мәселесінде өзге де шарттар үлкен рөл атқарды, олардың ішінде БҰҰ 1989 жылғы бала құқығы туралы Конвенциясын атап өтуге болады, ол қазіргі кездің өзінде көптеген Европа елдерінде күшіне енді,

1980-ші жылдары Европалық прецеденттік құқықта адамның жалпыға ортақ құқығы тең дәрежеде ересектерге де, балаларға да қатысты деп көрсететін айқын ереже пайда болды.

Қоғам назары бала құқығы мен мүддесін қорғауға барынша көп дәрежеде аударыла бастағаннан кейін прецеденттік құқық (ал одан кейін заңнамалар да) бала құқығын қорғау мәселелерін барынша мұқият реттей бастайды.

Мысалы, Англияда бала құқығын қорғау саласындағы негізгі көз 1989 жылғы «Балалар туралы» Заң болып табылады, онда баланы тәрбиелеу мен оған қамқорлық жасаудың түрлері мен әдістері, сондай –ақ ата – аналар мен өзге де тұлғалардың бала тәрбиесі бойынша міндеттері барынша толық сипатталады [3,29 б.]. Онда сонымен қатар баланы әлеуметтік қамтамасыз етудің мазмұны, бала күндіз болатын мекемелердің түрлері, жастарға үй – тұрмыстық қызмет көрсету, бала тәрбиелеу мен оны күтудің өзге де түрлері бойынша көмек көрсетуге бағытталған балалы отбасыларға арналған қызметтердің өзге де түрлері, жергілікті атқарушы билік органдарының осы қызметтерді көрсету бойынша міндеттемелері, сондай – ақ соттың және өзге де мемлекеттік органдардың шешім қабылдау процессі көрсетіледі.

Германияда елдің отбасы заңнамаларының негізгі көзі германияның Конституциясы (Негізгі заңы) болып табылады. Германия Конституциясының (Негізгі Заңының) 6 бабының 1 тармағында неке мен отбасы мемлекеттің ерекше қорғауында болады деп көрсетілген. «Отбасы» ұғымы ата – аналар мен олардың балалары арасындағы қарым – қатынастарды қамтиды [4,37 б.].

Мұны ең алдымен осы институтқа Конституциялық кепілдік және жария және дербес құқықта бекітілген негіз құраушы құндылықтардың көрінісі деп қарастыру қажет. Сонымен

қатар оны мемлекеттің неке мен отбасының игілігіне бағытталған шаралар қабылдау құқығы деп қарастыру қажет.

Германия Конституциясының 6 бабының 2 тармағына сәйкес бала тәрбиелеу және оған қамқорлық көрсету ата – аналардың табиғи құқығы және ең бірінші міндеті болып табылады. Бұл бала мүддесі басты болып табылатын принциптердің конституциялық негізі ғана емес, сонымен қатар мемлекеттің отбасындағы тәрбие саласына қол сұғушылығына кедергі болып табылады деп есептелінеді.

Швецияда егер де ата – аналар некеде тұрған болса, онда бала туған кезден бастап екі ата – анасының да қамқорлығында болады, егер де олай болмаса, онда тек анасының қамқорлығында болады [6,64 б.]. Егер де кейінірек ата – анасы заңды некеге тұрған болса, онда бала егер де оған дейін сот оны арнайы тағайындалған бір немесе екі қамқоршыға беріп қоймаған болса олардың екеуінің де қамқорлығында болады.

Бала ата – анасы ажырасқан жағдайда да егер де ата – аналардың бірінің (немесе екі ата - ананың) талап арызы бойынша сот бірлесе қамқорлық жасаудың күшін жоймаған болса, немесе әлеуметтік қамсыздандыру бойынша комиссияның талап арызы бойынша сот шешім қабылдамаған болса, олардың екеуінің қамқорлығында болады.

Ағылшын отбасы заңнамасында ата – аналық міндеттерді орындаудан бас тартуға тиым салу туралы тезистердің болуы және ата – аналық міндеттемелері бар тұлға осы міндеттерді осы тұлға атынан өзге тұлғаның орындауына бергеннен өзге барлық жағдайларда ата – аналық міндеттерді үшінші тұлғаға беруге тиым салынатыны туралы тезистердің болуы үлкен қызығушылық тудырады. Мұндай жағдай бала тәрбиесі бойынша ата – аналық міндеттемелері бар ата – ана оны орындауға қабілетсіз болса, мысалы, ауруханада немесе шет елде болуына байланысты осы ереже пайдалы болуы мүмкін.

Италияда егер де ата – анасы бірге тұрмайтын болса, онда ата – аналық құқықты баламен бірге тұратын ата – анасы жүзеге асырады, ал екінші ата – анасы «бақылаушы қызметті» өзінде сақтап қалады – ол баланы тәрбиелеу мен білім беруге тікелей көмек көрсетуге міндетті және осы кезеңдерді әсіресе бала өмір сүріп жатқан жағдайды бақылап отырады [7,33 б.].

Германияда күйеуге шықпаған анасының қалауы бойынша жастар істері бойынша мемлекеттік орган баланың заңды қамқоршысы бола алады. Оның міндеті ең алдымен баланың әкесін анықтауға, оны ұстау мен мұра алуына құқықтары мен мүдделерін қамтамасыз ету болып табылады. Егер де баланың жеке жағдайы мен мүліктік мүдделеріне қатер төнген болса, онда қамқорлық бойынша сот оны қорғау үшін барлық қажетті шараларды қабылдауы тиіс болады. Ең шекті жағдайда ата – аналары толықтай немесе жартылай ата – аналық қамқорлық құқығынан айырылуы мүмкін.

Шет елдік заң шығарушылардың ата – аналардың бала тәрбиесі бойынша құқықтары мен міндеттерін жүзеге асыруына қатысты субъективтік көзқарастары мемлекеттердің құқықтық жүйесінің тарихи тәжірибесінің жеке ерекшеліктерімен түсіндіріледі. Мысалы, шет елдік отбасы заңнамаларында ата – аналардың бала тәрбиесі бойынша құқықтары мен міндеттерін жүзеге асыруы проблемаларына бірыңғай көзқарастың жоқ екенін атап өтуге болады.

Шет елдердің, атап айтқанда Канаданың, Францияның және Австрияның ата – ананың бала тәрбиесі бойынша құқықтары мен міндеттері саласындағы отбасылық заңнамалары тәжірибесін зерттей келе, қолданыстағы ҚР неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы Кодексіне ата – ананың баланың зияткерлік дамуы туралы қамқорлықты жүзеге асыруы бойынша міндеттілігін қосуды ұсынамыз,

ҚР отбасылық заңнамаларының дамуының тарихи кезеңдерін қарастыра келе, өткен ғасырлар ішінде заң шығарушы ата – ананың бала үстінен билік жүргізуі мен мемлекеттің тәрбиелеу процессіне араласуы қажеттігін жоққа шығарудан, ата – аналарға баланы тиісінше тәрбиелемегені және оның құқықтарын бұзғаны үшін мемлекет тарапынан санкциялар қолдану арқылы балалардың құқықтары мен мүдделерін қорғаудың басымдығына дейінгі

үлкен жолдан өтті деген қорытындыға келдік. Сондай – ақ отбасылық заңнамаларды дамытуға адамгершілік тәртіп нормаларының үлкен еңбек сіңіргенін де ұмытпауымыз қажет.

Пайдаланылған әдебиеттер

- 1.Қазақстан Республикасының Конституциясы
- 2.Қазақстан Республикасы неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы Кодексі.
- 3.Шебанова Н.И. Халқаралық дербес құқықтағы отбасылық қатынастар.- М.,1995.29 б.
- 4.Ата – аналар мен балалар арасындағы қатынастар туралы шет елдік заңнамалар.- М.,1990 37 б.
- 6.Шет елдердің ата – ана мен бала арасындағы қарым – қатынастарға қатысты заңнамалары М.,1990 64 б.
- 7.Шет елдердің ата – аналар мен балалар арасындағы қарым- қатынастар туралы заңнамалары М., 1990. 33 б.

Шайморданова Т.

ПРИНУДИТЕЛЬНОЕ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ КАК ИНСТИТУТ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА

магистрант второго года обучения КазГЮИУ

Идея построения в Республике Казахстан правового, светского, демократического и социального государства послужила основой для возвеличения примата прав и свобод человека и гражданина, в результате чего права и свободы человека и гражданина, основанные на формальном равенстве, стали одними из главных ценностных ориентиров общественного развития. Они оказывают огромное влияние на все сферы жизнедеятельности человека, формируют характер государства и государственной власти, являются ограничителями его всевластия, способствуют установлению демократического взаимодействия между государственной властью и гражданами этого государства.

Таким образом, формирование правового государства служит основой для утверждения в общественном сознании идеи о признании высшей ценностью государства человека его прав и свобод.

Следуя лучшим традициям развития теории государства и права, учения о государственности, присоединяясь к общепризнанным социальным ценностям, Казахстан в статье 12 Конституции Республики Казахстан утвердил правовую норму о том, что «в Республике Казахстан признаются и гарантируются права и свободы человека в соответствии с Конституцией.

Права и свободы человека принадлежат каждому от рождения, признаются абсолютными и неотчуждаемыми, определяют содержание и применение законов и иных нормативных правовых актов.

Гражданин Республики в силу самого своего гражданства имеет права и несет обязанности.

Иностранцы и лица без гражданства пользуются в Республике правами и свободами, а также несут обязанности, установленные для граждан, если иное не предусмотрено Конституцией, законами и международными договорами.

Осуществление прав и свобод человека и гражданина не должно нарушать прав и свобод других лиц, посягать на конституционный строй и общественную нравственность» [1, с.7].

Приведенные конституционные положения наглядно свидетельствуют о том, что, признав права и свободы гражданина и человека, Казахстан сделал важный шаг в направлении создания правового и социального государства, подтвердил намерение построить его.

Сегодня, достаточно широкое регулирование субъективных прав и свобод гражданина в формируемом законодательстве во всех отраслях права является также свидетельством прогрессивного развития современной казахстанской правовой системы. Признание государством прав и свобод человека стимулирует рост самосознания граждан и правовой культуры каждого. Оно способствует вовлечению граждан в процессы охраны общественного порядка и безопасности, стимулирует деятельность государства в данной сфере, так как реализация прав и свобод каждого предполагает возможность требовать соответствующего поведения от других субъектов, прежде всего от государственных органов. В то же время оптимизация в вопросах дальнейшего урегулирования прав и свобод гражданина способствует укреплению «авторитета государства, его выходу на международную арену, вхождению в европейское и мировое пространство» [2, с.201].

Таким образом, права человека – сложное многомерное явление, политико-правовая категория, представляющая собой систему принципов и норм взаимоотношений личности и государства, обеспечивающих индивиду возможность действовать по своему усмотрению или получать определенные социальные блага. Признание в Конституции Казахстана прав и свобод человека означает, что республика исходит из принятия их в качестве одной из фундаментальных ценностей человеческого бытия и главного ориентира в развитии общества.

Гарантированность прав и свобод человека предполагает их реальный характер, обеспеченность соответствующими социально-экономическими, политическими, духовно-культурными, организационными и правовыми средствами. Они показывают уровень демократического развития общества и служат основанием надежности использования личностью организационных условий и процедур их реализации [3, с.69].

Вместе с тем, место, которое занимают права и свободы человека в культуре общества вообще и политической культуре в частности, во многом определяется характером политического режима, уровнем социально-экономического развития страны, законами и историческими традициями, а также особенностями менталитета граждан страны [4, с.7]. В этом аспекте следует отметить, что на основании исторически сложившихся многовековых этнических традиций, менталитет народа Казахстана отличается высокой степенью толерантности, дружелюбия и доброжелательности. А это способствует тому, что современная политическая власть Казахстана может осуществлять комплексные мероприятия, направленные на дальнейшее возвеличение человека, улучшения его социального, экономического и политического благосостояния, что в дальнейшем послужит необходимым условием для вхождения Республики Казахстан в число 50-ти наиболее конкурентоспособных стран мира.

Вся история многовекового развития человечества, по сути, аккумулируется и отражается в защищенности личности, населения, всего сообщества – иными словами, в правах человека [5, с.34].

Если рассматривать их в аспекте соотношения личности и государства, то они служат пределом осуществления государственной власти [6] обусловленной, в нашем случае, проблематикой разработки административно-правовых форм защиты прав и свобод человека и гражданина.

В этом случае следует указать на то, что защита, с точки зрения В.Н. Бутылина, - это принудительный (в отношении обязанного лица) способ осуществления права, применяемый в установленном законом порядке компетентными органами в целях восстановления нарушенного права.

Традиционно защита рассматривается в качестве направления правоохранительной деятельности, выражающейся в установлении и охране правопорядка; в деятельности по обеспечению точного и полного выполнения положений законодательства всеми гражданами, организациями, государственными органами [7, с.102].

Самостоятельность защитной функции государства обосновывается посредством выявления ее специфических свойств, что достигается путем сравнения ее с охранительной

[8, с.82-85]. В центре и охранительных и защитных действий государства, исходя из конституционных приоритетов, находится в первую очередь человек и гражданин, а также само государство и его разные структуры. И охранительная, и защитная функции государства призваны обеспечить установление режима законности как системного состояния правового государства, как условия защиты прав и свобод человека. Это – общий знаменатель названных функций [8, с.82-85].

Административно-правовые формы защиты прав и свобод человека и гражданина предопределяются, прежде всего, издаваемыми в соответствии с Конституцией законами и подзаконными актами. Они устанавливают полномочия органов исполнительной власти и судов в конкретных сферах управления и определяют в этих сферах характер взаимоотношения органов публичной власти с индивидами. Наряду с этим, они определяют обязанности соответствующих органов и формы защиты граждан от неправомерных действий должностных лиц, имеющих множество форм проявлений (незаконное изъятие земельных участков, превышение власти при рассмотрении имущественных споров, в нарушении норм антимонопольного законодательства и т.п.).

Механизм принудительного административного восстановления нарушенных прав и свобод гражданина и человека в сфере исполнительной власти, учитывая многообразие правовых отношений в этой сфере, требует четкого правового закрепления не только прав граждан, но и корреспондирующих им обязанностей соответствующих государственных органов. Роль регулятора в данной сфере должен выполнять закон. Главное требование, предъявляемое к любому закону, - его полное соответствие нормам Конституции. Не меньшее значение имеет и то обстоятельство, что, как правило, установление обязанностей граждан в сфере исполнительной власти должно также определяться законом [9, с.379-380]. Идея реализации именно этих направлений в развитии Казахстана послужили основой для осуществления Республикой Казахстан всесторонних правовых, судебных и административных реформ.

Законодательное признание прав и свобод человека и гражданина – наиболее значимая проблема в определении стратегии дальнейшего и устойчивого развития современного казахстанского общества и государства.

Вместе с тем, возвеличивая права и свободы гражданина и человека, не следует чрезмерно увлекаться идеей об их приоритетности, забывая о том, что процессы осуществления прав и свобод человека и гражданина должны совмещаться с процессами охраны общественного порядка и общественной безопасности. А это предполагает некоторое ущемление гражданина и человека в пользовании предоставленными ему правами и свободами.

Процессы ограничения прав и свобод человека и гражданина происходят на основании применения органами государственной власти мер административно-правового принуждения в борьбе с правонарушаемостью, уровень которой в Казахстане резко подскочил в 90-годах двадцатого столетия. И вот уже в течение длительного времени остается чрезвычайно высокой.

Список использованных источников

1. Сухарев А.Я., Алексеев А.И., Журавлев М.П. Основы государственной политики с преступностью в России. Теоретическая модель. – М., 1997. – С. 26.
2. Права человека как фактор стратегии устойчивого развития / отв. ред. – чл.-кор. РАН Е.А. Лукашева. – М.: Издательство НОРМА, 2000. – 320с.
3. Конституция Республики Казахстан. Научно-правовой комментарий / под ред. Г.С. Сапаргалиева. – Алматы: Нур-пресс, 2004. – 560с.
4. Головистикова А.Н. Права человека: учебник / А.Н. Головистикова, Л.Ю. Грудцына. – М.: Эксмо, 2006. – 446с.

5. Стариков Ю.Н. Защита прав человека // Права человека в России: декларации, нормы и жизнь: материалы международной конференции, посвященной 50-летию Всеобщей декларации прав человека / Государства и право. – 2000. – № 4. – С. 34.
6. Рудинский Ф.М. Права человека в современном мире // Марксизм и современность. – 2000. – № 1 (15). – С. 54.
7. Бутылин В.Н. Институт государственно-правовой охраны конституционных прав и свобод // Журнал российского права. – 2001. – № 12. – С. 102.
8. Мешкова О.Е. Роль функций государства в формировании предметного и функционального критериев выделения отраслей в системе права // Вестник Омск. унив. – 1998. – Вып. 3. – С. 82-85.
9. Мархгейм М.В. Защита прав и свобод человека и гражданина в России: опыт системного конституционного осмысления. – Ростов н/д., 2003. – С. 17-18.
10. Права человека: учебник для вузов / отв. ред. чл.-кор. РАН Е.А. Лукашева. – М.: Издательская группа НОРМА-ИНФРА-М, 1999. – 573с.

Шайморданова Т.

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И ИДЕЙ О ПРИНУДИТЕЛЬНОМ АДМИНИСТРАТИВНОМ ВОССТАНОВЛЕНИИ

магистрант второго года обучения КазГЮИУ

Идеи о развитии института принудительного административного восстановления тесно связаны с историей и теорией развития государств и государственной власти, так как только официально существующая в государстве власть имеет право на реализацию мер административно-правового принуждения.

Размышляя о роли истории в политической и правовой сфере жизнедеятельности общества и государства, о роли истории в возникновении и формировании политико-правовых учений и правовых институтов, В.С. Нерсисянц приходит к выводу о том, что «в своих попытках понять настоящее и найти пути к лучшему будущему люди всегда обращались к прошлому, к исторически апробированным положениям, принципам, ценностям. И это не дань прошлому, не слепая вера в традиции и авторитеты, а необходимый способ человеческой ориентации в историческом времени и пространстве, естественная потребность каждой современности найти себя, свое место и назначение между прошлым и будущим» [1].

Мы же обращаемся к правовым источникам прошлого, чтобы лучше понять настоящее. Мы обращаемся к ним потому, что «современный уровень теории и практики общественного развития позволяет глубже осмыслить их содержание, а через них и прошлые эпохи, их вклад в развитие современной науки» [2].

Как и всякий, социально сложившийся и существующий на протяжении длительного времени правовой институт, институт принудительного административного восстановления также имеет историю своего происхождения, историю сложившейся периодизации временных эпох, характеризующих процессы его формирования и становления в правовом поле социального бытия и историю его последующего развития.

Результаты проведенных в данном аспекте исследований свидетельствуют о том, что институт принудительного восстановления, на протяжении всей истории своего развития, материализует собой восстановительную функцию права. Как верно об этом указывают ученые А.Н. Головистикова, В.Е. Гулиев, Ю.А. Дмитриев и др., «восстановительная функция права направлена на восстановление нарушенного права, прежнего правового положения, возврат незаконно отобранного имущества, восстановление на работе и т.д.

Восстановительная функция тесно связана с компенсационной, поскольку восстановление нарушенного права влечет и компенсацию потерь лица. Компенсационная

функция права состоит в компенсации ущерба или вреда, причиненного незаконными действиями государственных органов, должностных лиц, других лиц. Например, оплата вынужденного прогула при восстановлении на работе незаконно уволенного, возмещение морального вреда» [3, с.382].

Однако исторически прослеживается, что в деятельности исследователей, направленных на определение критериев дифференциации института принудительного восстановления от других институтов правового принуждения во все времена и эпохи развития государственности, с завидной стабильностью и неуклонной закономерностью, возникали самые неожиданные трудности, растворяющие и смешивающие данный институт правового принуждения с иными институтами государственно-принудительного характера: с институтами ответственности, наказания (взыскания), предупреждения, пресечения и т.д.

Процессы вычленения института принудительного административного восстановления из общего массива государственно-властных принудительных мер, как свидетельствуют об этом исторические источники права, во все времена являлись чрезмерно сложными и трудоемкими. Возникающие сложности заводили порой ученых-правоведов в такой исследовательский «тупик», что некоторые из них были вынуждены, согласится с мнением о том, что институт принудительного восстановления самостоятельного правового значения не имеет и, соответственно, не может самостоятельно существовать в системе действующего права.

Конечно же, подобный способ выхода из затруднительного положения не является и не должен являться панацеей для проблем, требующих своего неотлагательного решения, тем более, что институт принудительного восстановления в любом случае, должен получить свое логически стройное научное обоснование, так как во все времена и эпохи возникал и будет возникать комплекс общественных отношений, побуждающий государственные органы к необходимости приложения административно-властных сил, с целью восстановления, чьих бы то ни было нарушенных прав, свобод, возмещения причиненного вреда, обеспечения общественного правопорядка, безопасности и т.д.

Первые ростки научного познания о существовании института принудительного восстановления в цивилизации древних культур доказывают источники того исторического наследия, которые достались от великих предков в дар современному человечеству. Так, например, еще в Древнем Египетском писании «О служебных обязанностях везира», который представляет собой должностную инструкцию верховному сановнику (везиру) Древнего Египта относящуюся к периоду правления фараонов XVIII династии (XVI-XV вв. до н.э.), в разделе «Служебные обязанности верховного сановника», содержатся нормы регламентирующие порядок восстановления нарушенных прав лица, который на законном основании расширил границы своей земли, но которого ложно обвинили в самовольном захвате чужого земельного участка. Вот как об этом говорится в названной инструкции: «что же касается всякого просителя, который скажет: «Наша граница была передвинута», то посмотрят, что оно [снабжено] печатью соответствующего сановника, и тогда он взыщет взысканное в пользу присутствия, передвинувшего ее. Что же касается каждого... и всего, что случится с нею во время рассмотрения чего-либо в нем (?), то будут записывать [заявление] каждого просителя» [4, с.4]. Следует пояснить, что еще в древние времена должностные лица, рассматривающие дела о нарушении прав определенного лица одной из главных целей своей деятельности ставили цель о том, чтобы максимально учесть интересы «каждого просителя».

В этом же историческом документе содержатся нормы, предусматривающие возможность восстановления нарушенного права лица, лицом, который должен был рассмотреть возникший спор, принять справедливое решение, но злоупотребивший, по каким бы то ни было причинам своими служебными полномочиями, результатом чего оказалось вынесенное тенденциозное решение. Так, в одной из таких норм данного документа указывается на то, что «если возникает жалоба на одного из сановников, присутствующих в его палате, то он велит привести его в судебное присутствие. Этот

верховный сановник накажет его соответственно его поступку» [5, с.3], то есть вынудит за счет необъективного сановника восстановить причиненный вред, который является результатом вынесенного несправедливого решения.

Интересны и поучительны по своему содержанию нормы восстановительного характера, содержащиеся в Своде законов (судебнике) вавилонского царя Хаммураби (1792 – 1750 гг. до н.э.). Данный судебник был составлен в качестве своеобразного руководства к достижению «подлинного счастья и доброго правления» и одновременно наказа для последующих правителей, нормативно-правового акта, содержащего в своем составе основные образцы и принципы законотворческой и правоприменительной деятельности. Так, например, в контексте проблем связанных с административным восстановлением нарушенного права собственности, выражающегося в форме нанесенного вреда имуществу другого лица, в параграфе 59 закона Хаммураби содержится следующая восстановительная мера, «если человек срубит в саду человека дерево без ведома хозяина сада, то он должен отвесить $\frac{1}{2}$ мины серебра» [6, с.25] и тем самым компенсировать нанесенный ущерб, то есть в обязательном порядке восстановить нарушенное право собственности на недвижимое имущество.

Из содержания данной нормы следует сделать вывод о том, что право собственности в Древнем Вавилоне оберегалось, являлось священным и находилось под защитой государства, правителя и, соответственно, данная мера восстановительного характера является по своей сущности мерой административного восстановления, так как подкрепляется принудительно-властной силой государственного управления исходящего от верховного правителя, то есть от царя Хаммураби.

Меры административно-восстановительного характера содержатся и в той части законов Хаммураби, которые регламентируют семейно-брачные отношения. Так, в параграфе 138 названного закона, указывается на то, что «если человек покидает свою первую супругу, не родившую ему детей, то он должен отдать ей серебро в сумме ее выкупа, а также восполнить ей приданое, принесенное ею из дома ее отца, и может покинуть ее».

Как нам представляется, сущность и содержание данной нормы, заключается в том, что в представлениях человека государства Древнего мира, все блага и беды мира сего имеют единый источник происхождения – божественный. Поэтому, если «бог не дал» детей, то обвинить в этом женщину невозможно. Но поскольку мужчина надеется на то, что у него могут быть дети от другой женщины то он волен, жениться на ней. Вместе с тем, мужчина должен восстановить права женщины на дальнейшую семейную жизнь, а это, в представлении древних, выражается в компенсации причиненного ущерба, наносимым бывшим мужем своей первой супруге, хотя бы в имущественном плане и как об этом говорится в рассматриваемой нами норме «он должен отдать ей серебро в сумме выкупа» и «восполнить (восстановить) ее приданое, принесенное ею из дома ее отца». Логика высказанного заключается в том, что женщина, не имеющая полноценного приданого, вряд ли может рассчитывать на повторный и более счастливый брак. При этом знаменательно то, что в случае отказа мужа от добровольного выполнения данных правил, восстановительная мера будет обеспечена административно-властным воздействием должностного лица, либо органа государственного управления, уполномоченного в обеспечении общественного порядка.

Однако из содержания норм, нашедших отражение в большинстве нормативных документов древности видно, что не всегда четко разграничивались меры восстановления и ответственности. В большинстве случаев они не дифференцировались друг от друга и как бы «смешивались». Так, смешание понятий институтов принудительного восстановления и ответственности можно пронаблюдать из содержания параграфов 8 и 9 Среднеассирийских законов, относящихся к XV в. до н.э. Эти законы в виде глиняных таблиц и их фрагментов найдены частично в помещении ворот (месте суда) между храмом богов Анну и Адада и Старым дворцом в городе Ашшуре. Так, в названных параграфах Среднеассирийских законов указывается на то, что «если человек испортит большую между своих товарищей, и

его уличат клятвенным показанием и докажут против него, то поле, которое он испортил и взял, он должен отдать тройне; ему должно отрубить один палец, дать 100 ударов палками и один полный месяц он должен выполнять царскую работу» (п.8). Аналогичного содержания и другой параграф. Так, в параграфе 9 указывается на то, что: «если человек нарушит малую между жребиев, и его уличат клятвенным показанием и докажут против него, то он должен отдать один талант свинца; поле, которое он испортил и взял, он должен отдать тройне; ему должно дать 50 ударов палками и один полный месяц он должен выполнять царскую работу» [8, с.60]. Как видно из сказанного, названные нормы содержат в своем составе не только меру ответственности, но и содержат в своем составе и меры принудительного административного восстановления, направленные на восстановление нарушенных прав собственников земельного участка (то есть нарушение большой и малой межи, опосредующие границы земельного участка). Об этом свидетельствует та часть нормы, в которой говорится о том, что нарушитель должен в качестве компенсации вернуть лицу, права которого нарушены «то поле, которое он испортил и взял, он должен отдать тройне», «он должен отдать один талант свинца». Кроме мер принудительно-восстановительного характера в данной норме содержатся и меры ответственности (наказания), которые должны быть применены к виновному «ему должно отрубить один палец, дать 100 ударов палками и один полный месяц он должен выполнять царскую работу» и «ему должно дать 50 ударов палками и один полный месяц он должен выполнять царскую работу».

В приведенном примере мы наблюдаем тесную взаимосвязь таких мер принудительного воздействия, как «восстановление» и «ответственность», что свидетельствует о единстве их генетического происхождения и о единстве их юридической природы.

Список использованных источников

1 История политических и правовых учений: учебник для вузов / под общ. ред. чл.-кор. РАН В.С. Нерсеянца. – М., 1996. – 736с.

2 Сулова Л.А. Философия И. Канта (Методологический анализ): учебное пособие для вузов. – М.: Высш. шк., 1988. – С. 224.

3 Головистикова А.Н., Дмитриев Ю.А. Проблемы теории государства и права: учебник. – М.: Издательство Эксмо, 2005. – 832с.

4 Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран: в 2т. / отв. ред. проф. Н.А. Крашенникова. – М.: Норма, 2005. – Т. 1: Древний мир и Средние века. – 816с.

5 Законы XII таблиц / текст, пер., вступ. ст. Л.Л. Кофанова; отв. ред. В.И. Уколова. – М., 1996. – С. 16.

6 Бахрах Д.Н. Административная ответственность: учебное пособие. – М., 1999. – С. 112.

7 Эклога. Византийский законодательный свод VIII века / вступ. ст., пер., коммент. Е.Э. Липшиц. – М., 1965. – С. 4.

8 Кутюмы Бовези. Хрестоматия памятников феодального государства и права стран Европы / под ред. В.М. Корецкого. – М., 1961. – С. 580-599.

Шаймарданов Н.

ПРОЦЕДУРЫ ОСОБЕННОСТИ ЛИШЕНИЯ ЗАВЕЩАТЕЛЕМ ПРАВА НАСЛЕДОВАНИЯ

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Одним из пунктов в завещании может быть лишение наследства одного, нескольких

или всех наследников по закону.

У завещателя могут быть серьезные основания не желать того, чтобы после его смерти принадлежащее ему имущество перешло в руки тех или иных наследников по закону. Вполне возможно, что эти лица достаточно обеспечены, а может быть, завещатель при своей жизни ничего хорошего от них не видел, кроме обид и грубой неблагодарности. В любом случае завещатель не обязан указывать причины, по которым от лишает кого-либо из наследников права наследования.

Существуют два способа лишения права наследования:

1) прямое лишение – когда прямо указывается, кого именно из наследников наследодатель лишает наследства;

2) косвенное лишение – когда завещатель просто умалчивает в завещании о ком – либо из наследников, распределяя принадлежащее ему имущество между другими наследниками [1, с. 35].

Мы считаем, необходимым раскрыть эти два способа лишения права наследования, так как недопонимание двух этих способов в дальнейшем может привести не только к теоретическим проблемам, но и к практическим.

Разница между двумя этими способами лишения права наследования заключается в том, что в первом случае наследники лишаются права наследования при всех обстоятельствах. А при лишении права наследования по умолчанию (косвенно) наследники могут наследовать по закону имущество, оставшееся незавещанным, если остальные наследники откажутся от наследства или по каким – либо причинам не будут призваны к наследованию (смерть до открытия наследства, недостойные наследники).

Лишение права наследования носит сугубо личный характер и не распространяется на наследников лица, лишенного этого права. Другими словами, если наследник по закону, лишенный завещателем права наследования, умрет до открытия наследства, то его потомки, наследующие по праву представления, имеют право наследования, если имущество будет распределяться в порядке наследования по закону [2, с. 249]. Завещание является актом свободной воли завещателя о посмертной судьбе принадлежащего ему имущества, и поэтому завещатель вправе распорядиться этим имуществом по своему усмотрению, в частности – лишить наследства кого-либо или всех своих наследников по закону. Однако предоставление законом завещателю права устранить наследника от наследства имеет свои пределы. Эти пределы определяются правилами закона об обязательной наследственной доле. В этом и заключается ограничение принципа свободы завещания в пользу наследников, имеющих право на обязательную долю. Поэтому лишение наследства обязательных наследников допускается, но оно действительно лишь в отношении той части наследственного имущества, которая превышает обязательную долю [3, с. 260]. Завещатель может в завещании лишить права наследования одного, нескольких или всех наследников по закону. Однако завещателю в соответствии с законодательством не предоставлено право полностью лишить наследства своих несовершеннолетних и нетрудоспособных детей. (В том числе усыновленных), нетрудоспособных родителей (усыновителей) и супруга, а также иждивенцев. Перечень наследников, имеющих право на получение части наследственного имущества независимо от содержания завещательного распоряжения, является исчерпывающим, указанные наследники, независимо от содержания завещания, получают не менее 2/3 той доли наследства, которая причиталась бы каждому из них в случае наследования по закону (обязательная доля). При этом ни суд, ни нотариус не вправе, ни увеличить, ни уменьшить размер обязательной доли. При определении размера обязательной доли нотариусом учитывается как стоимость наследственного имущества, в состав которого также включаются предметы обычной домашней обстановки и обихода, так и все наследники по закону, известные на день открытия наследства. Рассмотрим это положение подробнее, так как здесь кроется ряд теоретических проблем наследования по завещанию.

Итак, при определении размера обязательной доли нотариус учитывает стоимость всего наследственного имущества, в том числе и стоимость предметов обычной домашней

обстановки и обихода. Следует отметить, что в случае, когда наследник, имеющий право на обязательную долю, проживал совместно с наследодателем, стоимость предметов обычной домашней обстановки и обихода также зачисляется в эту обязательную долю. Для определения всей наследственной массы полностью наследник по завещанию или наследник, имеющий право на обязательную долю, вправе просить нотариуса о принятии мер к охране наследственного имущества. Если наследнику, имеющему право на обязательную долю, в общем имуществе наследодателя приходится доля больше обязательной доли или равная ей, тогда доля наследника не ограничивается размерами обязательной доли.

Необходимо обратить особое внимание, что закон охраняет лишь права несовершеннолетних наследников, нетрудоспособных наследников первой очереди, а также нетрудоспособных иждивенцев, состоящих на иждивении наследодателя не менее одного года до его смерти, сохраняя за ними во всех случаях право на обязательную долю. Однако наследники второй очереди, а также внуки и правнуки наследодателя, родители которых умерли до открытия наследства, могут получить обязательную долю в случае, если они призваны к наследованию как иждивенцы наследодателя. Нетрудоспособность иждивенцев может быть связана законодательством Республики Казахстан с достижением определенного возраста (выход на пенсию по возрасту) или с состоянием здоровья (инвалидность в связи с увечьем, общим заболеванием и т.п.) [4, с.40]. Допускается составление завещания, в котором вообще никакого имущества не завещается, а завещатель только лишает права на наследство кого - либо из наследников, так называемые «отрицательные завещания». В таком случае к наследодателю призываются наследники по закону, за исключением тех, кого наследодатель лишил наследства прямым указанием в «отрицательном завещании». Смысл такого завещания заключается в том, что в данном случае наследники по закону не могут отказаться от наследства в пользу наследника, лишенного права наследства. При отсутствии же наследников по закону право наследования переходит к государству [5, с. 321].

Список использованной литературы

1. Т.И. Зайцева и П.В. Крашенинников. Наследственное право. Комментарии к законодательству и практика его применения. Москва, Статус, 2000.
2. Юрист. Ежемесячный журнал № 10(86). Алматы, Жеті Жары, 2007.
3. Семейное право. / Под. ред. А.И. Беспалова и У.К. Ихсанова. Алматы, Мектеп, 1984
4. Гражданское право Республики Казахстан. Научное издание. Алматы, Нур-пресс, 2007.
5. Комментарий к гражданскому Кодексу РФ. / Под. ред. А.Н. Гуреева. Москва, ИНФРА-М, 2002.
6. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). [Закон](#) РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.

Халимуллаев Б.М.

ПРИНЦИП ЕДИНСТВА И ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В РЕГУЛИРОВАНИИ ТРУДА СУДЕЙ

магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

Соотношения общего и особенного в регулировании трудовых отношений в судебной системе Республики Казахстан является проявлением существующей в трудовом праве дифференциации.

Структурность права как качественное свойство всей нормативной системы, выражается в единстве и согласованности составляющих ее норм и одновременной их дифференциации на отрасли и институты, образующие систему права [1].

Трудовое право, будучи элементом этой системы, включая в свой предмет определенный круг общественных отношений, уже дифференцирует их и одновременно оставляет внутри единого предмета всего права.

На особый характер взаимодействия единства и дифференциации в целях успешного построения системы трудового права, а также практического применения законодательства о труде и определения перспектив развития отрасли указывают С.А.Иванов, Р.З. Лившиц, Ю.П.Орловский. Они справедливо полагают, что стремление обеспечить примат единства над дифференциацией или примат дифференциации над единством означает, что дифференцированное регулирование препятствует единству или что единство несовместимо с дифференциацией [4,с.314-366]. В связи с этим, Ю.П.Орловским высказана интересная мысль о том, что «дифференциация способствует единству трудового права, а единство создает условия для дифференциации правового регулирования труда». При всей кажущейся внешней противоречивости такая позиция представляется диссертанту вполне обоснованной.

В науке трудового права предлагается следующая формулировка целей дифференциации: 1) она необходима для наиболее полного учета особенностей правового регулирования трудовых отношений для отдельных категорий работников; 2) способствует эффективному применению действующих норм трудового права; 3) служит средством реализации единых принципов регулирования, их конкретизации в разнообразных условиях [5,с.238-239].

Роль единства и дифференциации в трудовом праве определяется по-разному. Одни авторы основную роль факторов единства и дифференциации в трудовом праве видят в том, что их сочетание является необходимым признаком метода правового регулирования труда работников [6,с.7], в то время как другие рассматривают единство и дифференциацию как проявление действия основных принципов трудового права [7,с.45, 51,с.28,].

При существовании различных мнений относительно оснований дифференциации правового регулирования труда, в науке трудового права определяются четыре группы оснований в зависимости: 1) от месторасположения организации по отношению к географическим, природным, климатическим условиям; 2) от характера связи работника с организацией во временном масштабе и с учетом его занятости; 3) от характера и особенностей производства (отраслевая дифференциация); 4) от психофизических, половозрастных, квалификационных и иных особенностей работников.

Анализируя приводимую выше классификацию, можно сделать вывод, что первые три вида основной классификации относятся к объективным критериям дифференциации, а четвертый – к субъектному. В этой связи отдельные авторы справедливо отмечают некоторую логически-стилистическую несогласованность при их парном употреблении, так как оппозиционным понятием объекта является субъект, а оппозиционным понятием объективного является субъективный. Однако при этом специалисты трудового права отмечают возможность сочетания элементов субъектной и объективной дифференциации применительно к отдельным категориям работников и тем самым устанавливают появление на этой основе качественно новых видов дифференциации .

Если же говорить о формах осуществления дифференциации, то при исследовании данного вопроса в науке трудового права выделяют три группы норм, с помощью которых достигаются цели дифференциации: нормы-изъятия (частично ограничивающие применение общих правил), нормы – дополнения (предусматривающие для отдельных категорий работников дополнительные правила) и нормы- приспособления .

Используя эти и некоторые другие научные выводы, попытаемся разрешить некоторые вопросы, касающиеся влияния тенденций единства и дифференциации на регулирование трудовых отношений судей.

Автор приходит к выводу о том, что в отношении правового регулирования труда судей проявляются практически все приведенные выше традиционные критерии дифференциации и вопрос заключается только в том, насколько они отражают собственную

специфику труда данной категории работников. Так, на судей полностью распространяются все льготы, установленные трудовым законодательством для женщин. Однако на них не могут распространяться нормы, регулирующие труд несовершеннолетних, так как возможность занятия должности судьи сопряжена с достижением определенного возраста, отличного от установленного общетрудового.

Ниже рассмотрены основные дифференциации, непосредственно характеризующие трудовую правовую статус судей.

В регулировании трудовой деятельности судей присутствует и такой критерий дифференциации, как учет характера связи работника с организацией - работодателем. Однако в силу законодательных ограничений он получил незначительное распространение и, как правило, проявляется при рассмотрении вопроса о возможности работы по совместительству. В соответствии с п. 2 ст.28 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» судья не может занимать иную оплачиваемую должность, кроме преподавательской, научной или иной творческой деятельности. В деятельности судей отсутствует сезонная работа, как и возможность внештатной работы, так как в соответствии со ст.ст. 6,10,18 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» структура судебной власти функционирует только на штатной основе и судьи могут быть назначены только на конкретную должность. При этом общее число судей районного, областного и Верховного Суда устанавливает Президент Республики Казахстан по представлению уполномоченного органа.

Сложнее обстоит дело с применением к судьям правил отраслевой дифференциации, так как возникает вопрос о том, можно ли саму судебную систему рассматривать как отрасль. И если это возможно, то необходимо определить, отраслью чего является судебная система.

При решении поставленных вопросов необходимо исходить из того, что в науке трудового права не может быть понятия отрасли труда, так как труд не делится на отрасли, а может иметь только разное содержание труда в разных отраслях. Казахское законодательство в принципе не оперирует указанным понятием, а в отношении применяемого в России термина «отрасль народного хозяйства» многие авторы указывают на отсутствие его легального определения и некоторую «размытость». Сложность применения отраслевой дифференциации в отношении судей, состоит в первую очередь в том, что содержание понятия «отрасль народного хозяйства» теория трудового права связывает с условиями труда, которые, как правило, характеризуются технико-экономическими показателями. По этому критерию дифференцировать труд судей нельзя, хотя неоспоримо то, что он является сложной интеллектуальной трудовой деятельностью, которая носит творческий характер. Творческое мышление судьи обеспечивается теоретической подготовкой и опытом судебной деятельности. Следует отметить, что в юридической литературе больше внимания уделяется не этому интеллектуальному качеству, а качествам (морально-волевой и эмоциональной сферы), необходимым для осуществления судебной деятельности.

В этой связи необходимо затронуть такую проблему трудовой деятельности судей, как тенденция к их профессиональной деформации, подверженность стрессам, являющихся следствием особой напряженности труда и высокой моральной ответственности. Факторами стресса в профессии судьи считаются монотонность трудового процесса, быстрое переключение при принятии решений, степень соответствия между ожидаемым и действительным в труде, стимуляция и длительное эмоциональное напряжение.

Постоянное пребывание в таком состоянии в отдельных случаях может привести к профессиональной деформации судьи, вплоть до его профессиональной негодности. Причиной профессиональной деформации являются влияние на личность работника специфических условий профессиональной деятельности, особенностей ее содержания. Исследователи психологического аспекта деятельности в правоохранительных органах

обращают внимание на такое проявление профессиональной деформации, как изменения ценностно-мотивационной сферы личности, проявляющееся в том, что сотрудник теряет перспективу своей деятельности, ходит на работу «зарабатывать деньги» и работает как ремесленник. Интеллектуальная сфера личности трансформируется в плане утраты гибкости мышления, возрастания к стереотипным подходам. У судей может проявляться и деформация в оценке личности участников процесса (подсудимого, потерпевшего, истца, ответчика), в том числе негативная оценка по типу «сам виноват». Отсюда иногда имеет место не критичное отношение к результатам своей деятельности, проявление формального отношения к людям, неправильное понимание властных полномочий и, как следствие, злоупотребление ими.

Список использованных источников

1 Сулейменова Г., Сейдалина Ж. Судьи как особый класс государственных служащих // Правовые проблемы реформирования государственной службы суверенного Казахстана: Монография/ Коллектив авторов. -Астана: Институт законодательства Республики Казахстан, 2003.-476 с.

2 Джалмуханбетов К. Особый статус третьей власти. Судей нельзя приравнивать к госслужащим. // "Юридическая газета" от 15 мая 2002 года, №19.

3 Стариков Ю.Н. Институт государственной службы: содержание и структура // Государство и право.- 1996.- № 5.-С.15.

4 Манохин В.М. Нужны основы законодательства о службе// Государство и право.1997.- №9.-С.7-8.

5 Манохин В.М., Адушкин Ю.С., Багишаев З.А. Российское административное право. М.: Юрист, 1996. -472 с.

6 Манохин В.М. Служба и служащие в Российской Федерации. Правовое регулирование. М., Юрист, 1997. - 296 с.

7 Манохин В.М. Советская государственная служба. М.: «Юридическая литература», 1966. -195 с.

8 Закон РК «О государственной службе» от 23 июля 1999 г. № 453–1 // Ведомости Парламента Республики Казахстан, 1999 г., № 21, ст. 773; 2001 г., № 13-14, ст. 170; 2003 г., № 4, ст. 24; № 18, ст. 142; Казахстанская правда. 2003. 25 сентября.

Халимуллаев Б.М.

ПОНЯТИЕ СУДЕБНОЙ СЛУЖБЫ И ОСНОВНАЯ ТРУДОВАЯ ФУНКЦИЯ СУДЕЙ

Магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

В соответствии со ст.75 Конституции РК и ст.3 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» судебная система Казахстана состоит из Верховного Суда Республики и местных судов, представляющими собой систему органов государства со специфическими функциями и задачами, реализация которых зависит от соответствующего правового статуса судей и от их профессиональной компетенции. Часть 1 ст.23 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» устанавливает, что правовое положение судей определяется Конституцией РК, настоящим Конституционным законом и иными законами.

Данная формулировка порождает дискуссионный вопрос о правомерности отнесения должности судьи к категории государственного служащего. Этот вопрос в некоторой степени связан с тем, что ранее действовавшим Указом Президента РК, имеющего силу закона «О государственной службе» от 26 декабря 1995 года [1], судьи были отнесены к числу государственных служащих (п. 2 ч. 3 ст. 3), в то время как действующий

законодательный акт, регламентирующий вопросы государственной службы, к таковым судей не относит.

Существуют различные точки зрения по вопросу возможности и целесообразности отнесения судей к категории государственных служащих и правовых последствиях этого [2, с. 9]. Актуальность изучения правового положения судей как государственных служащих обусловлена тем, что в настоящее время происходит интенсивный пересмотр многих из существовавших ранее представлений о сущности государственной службы, ее субъектах, организационно-правовом оформлении и практическом осуществлении. Однако в рамках данного исследования значимость обсуждаемой проблемы, в первую очередь, связана с необходимостью правильного установления отраслевой регламентации, определяющей правовой статус судьи.

Институт государственной службы включает в себя правовые нормы, которые устанавливают: формирование государственно-служебного правоотношения; государственные должности, которые занимают служащие, осуществляющие от имени государства его функции; принципы службы; правовой статус служащего; прохождение службы; прекращение государственно-служебных полномочий [3]. Аналогичную структуру имеет регламентация правового статуса судей.

Действующим законодательством определено, что судьей является лицо, назначенное или избранное в установленном законом порядке на должность судьи, работающее в соответствующем суде и исполняющее свои полномочия на профессиональной основе. К судьям относятся Председатель и постоянные судьи Верховного Суда, областных и приравненных к ним судов, районных и приравненных к ним судов; председатели коллегий Верховного Суда, областных и приравненных к ним судов. Учитывая, что судебная власть представляет собой одну из ветвей власти, судья является ее носителем и осуществляет одну из государственных функций.

Активнее всего определением понятия «государственная служба» занимаются ученые-административисты, которые рассматривают в качестве служебной такую социально значимую деятельность, которая выражает непосредственную связь с конкретным человеком, направленной к его пользе и с его ведома [4]. Наиболее глубоко вопрос о понятии государственной службы изучен В.М. Манохиным, который дает следующую дефиницию: государственная служба это профессиональная деятельность определенного контингента лиц – служащих – по организации исполнения и практической реализации полномочий государственных, общественных и иных социальных структур [5, с.9]. При этом автор обоснованно считает, что понятие, основные черты, задачи и функции государственной службы можно определить, лишь раскрывая взаимосвязи и взаимозависимость государственной службы с задачами, функциями и формами государства [6, с.5]. Данный вывод согласуется с еще одним определением государственной службы, под которым подразумевается трудовая деятельность, осуществляемая на профессиональной основе работниками государственных органов в целях выполнения задач и функций государства [7, с.123].

Ю.Н. Стариков определяет государственную службу как осуществление государственными органами кадровой функции управления практической деятельностью всех лиц, получающих заработную плату из государственного бюджета и занимающих постоянно или временно должности в аппарате государственных органов, включая органы законодательной, исполнительной и судебной власти, прокуратуры, контрольно-надзорных органов [8, с.285]. Конечно же, такая формулировка, как считают некоторые авторы [9, с.14], вызывает некоторые вопросы, однако, на наш взгляд, она более соответствует тому правовому содержанию, которое несет в себе данное понятие.

Специфический характер отношений складывающихся между государством и судьями (данные отношения можно назвать государственно-служебными), заключается в том, что государство не только наделяет судью правом действовать от его имени, но и

устанавливает возможность применять определенные законом меры государственного принуждения.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что судебная служба представляет собой осуществляемую от имени государства деятельность суда по реализации судебной власти в сфере рассмотрения и разрешения дел и споров о праве и факте. При этом, выступая от имени государства, суд реализует государственную волю и государственные интересы, отраженные в нормах законодательства. Осуществляя свои полномочия по отправлению правосудия, суд применяет предусмотренные законом меры принуждения к нарушителям закона, а также восстанавливает нарушенные права.

Статьей 4 Закона «О государственной службе» предусмотрено, что в исключительных случаях Конституцией Республики, конституционными законами или иными законодательными актами Республики Казахстан для государственных служащих может быть определен иной правовой статус. Эта норма позволяет, на наш взгляд, рассматривать Конституционный закон «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» как самостоятельный источник права, регламентирующий правовой статус судей как государственных служащих и судебную деятельность как разновидность государственной службы. При этом следует отметить, что в работах известных дореволюционных ученых отнесение судейской деятельности к одной из разновидностей государственной службы и признание ее службой судебной, рассматривался как факт само собой разумеющийся [11, 20].

Анализ Закона РК «О государственной службе» и Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» позволяет сделать вывод о том, что правовой статус судей и их деятельность во всех случаях охватывается понятиями «государственный служащий» и «государственная служба» в их широком значении. Представляется, что хотя судьи имеют особенности своего правового статуса, но при этом эти отличия не носят принципиального характера. Если государственных служащих рассматривать как родовое явление, то судьи по отношению к ним являются видовым явлением, т.е. соотношение понятий «государственный служащий» и «судья» - это соотношение общего и особенного.

Для подтверждения своих выводов проведем сравнительный анализ содержания правового положения государственного служащего и судьи.

По смыслу дефиниций, содержащихся в ст. 1 Закона РК «О государственной службе», следует, что государственным служащим может быть: только гражданин Республики Казахстан; выполняющий задачи и функции государственной власти; осуществляющий должностные полномочия на постоянной профессиональной основе в государственном органе; занимающий государственную должность, в соответствии с которой на него возлагается установленный нормативными правовыми актами круг должностных полномочий; реализующий свои полномочия, функции на возмездных началах, т.е. за вознаграждение из государственного бюджета.

Законодательство, регулирующее правовой статус судей, определяет, что судья наделен полномочиями по осуществлению правосудия, выполняет свои полномочия на постоянной основе и является носителем судебной власти и, следовательно, так же как и государственный служащий, реализует задачи и функции государственной власти. Кроме того, оплата труда судей осуществляется за счет средств республиканского бюджета. Таким образом, признаки, определяющие правовой статус государственного служащего присущи и должности судьи, но с некоторой спецификой и более детальной регламентацией, которые связаны с установлением повышенных требований, обусловленных важностью выполняемых судьями функций.

В связи с этим диссертант не может согласиться с суждением С.Укина, считающего, что «судьи, с точки зрения нормативных правовых актов в сфере государственной службы, не являются государственными служащими» [12]. Свою позицию данный автор мотивирует тем, что на судей не распространяется Закон РК «О государственной службе». Возможно,

что в высказывании С.Укина имеет место стилистическая недоработка, и им затрагивается проблема распространения действия закона по лицам. Пунктом 1 ст.4 Закона РК «О государственной службе» определено, что действие данного закона распространяется на всех государственных служащих, за исключением случаев, когда Конституцией, конституционными законами или иными законодательными актами Республики Казахстан для них определен иной правовой статус. Именно такой особый правовой статус установлен для судей Конституционным законом «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан». Поэтому разделение государственных служащих на административных и политических, установленное Законом РК «О государственной службе», не распространяется на судей. Однако это обстоятельство никак не может влиять на вывод о том, что по существу своего правового статуса судьи относятся к особой категории государственных служащих.

Список использованных источников

1 Указ Президента Республики Казахстан, имеющий силу закона «О государственной службе» от 26 декабря 1995 года №2730 // Ведомости Парламента Республики Казахстан, 1999 г, № 21, ст. 773; 2001 г, № 13-14, ст. 170; 2003 г., № 4, ст. 24; № 18, ст. 142; 2005 г., № 14, ст. 61; 2007 г., № 9, ст. 67.

2 Сулейменова Г., Сейдалиева Ж. Судьи как особый класс государственных служащих // Правовые проблемы реформирования государственной службы суверенного Казахстана: Монография/ Коллектив авторов. -Астана: Институт законодательства Республики Казахстан, 2003.-476 с.

3 Джалмуханбетов К. Особый статус третьей власти. Судей нельзя приравнивать к госслужащим. // "Юридическая газета" от 15 мая 2002 года, №19.

4 Стариков Ю.Н. Институт государственной службы: содержание и структура // Государство и право.- 1996.- № 5.-С.15.

5 Манохин В.М. Нужны основы законодательства о службе// Государство и право.1997.- №9.-С.7-8.

6 Манохин В.М., Адушкин Ю.С., Багишаев З.А. Российское административное право. М.: Юрист, 1996. -472 с.

7 Манохин В.М. Служба и служащие в Российской Федерации. Правовое регулирование. М., Юристы, 1997. - 296 с.

8 Стариков Ю.Н. «Курс общего административного права».М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА- ИНФРА М), 2002. - 711 с 9 Советское административное право. М.: «Юридическая литература», 1985.-С.123.

Тлеукадыров А.С.

СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ХРАНЕНИЯ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Согласно договору хранения одна сторона (хранитель) обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной (поклажедателем), и возвратить эту вещь в сохранности (параграф 1 статьи 768 ГК РК).

Из определения ст. 768 следует, что договор хранения является реальным договором.

В этом случае права и обязанности сторон возникают лишь после передачи вещи., В случае возможности заключения между сторонами консенсуального договора (ст. 769 ГК РК это допускает) отношения сторон порождаются самим соглашением между ними. В таком договоре можно четко разделить права и обязанности, возникшие между контрагентами в связи с передачей вещи на хранение, и те, для возникновения которых необходима передача вещи. Последние совпадают с теми правами и обязанностями, которые в реальном договоре хранения стороны с момента его заключения. П.2 ст.768 ограничивается указанием лишь на

обязанности хранителя принять вещь от поклажедателя, однако ст.769 ГК включает и встречную обязанность поклажедателя: последний в этот же предусмотренный договором срок должен передать вещь на хранение.

Хранитель должен возместить поклажедателю убытки, причиненные отказом принять вещь на хранение если иное не предусмотрено законом или договором, объем ответственности равен и наступает для него как для лица, занимающегося предпринимательской деятельностью. Исключением наступления ответственности- действие непреодолимой силы, а равно вина самого поклажедателя.

Основной обязанностью хранителя является обеспечение сохранности принятой на хранение вещи. Выполняя данную обязанность, хранитель должен принять необходимые меры для того, чтобы предотвратить похищение имущества, его порчу, повреждение или уничтожение третьими лицами. Объем и характер этих мер зависят от целого ряда факторов, в частности от вида принятого на хранение имущества, конкретной цели договора хранения, его возмездности, от того является ли хранение профессиональным, и т.д. Общие же закрепленные законом правила сводятся к следующему.

Прежде всего закон требует, чтобы хранитель предпринял все те меры для обеспечения сохранности имущества, которые предусмотрены договором. Именно в договоре стороны могут учесть все особенности конкретного случая, оговорить специальные меры предосторожности, которые должен соблюдать хранитель, и т. п.

В целях защиты интересов хранителя на поклажедателя возлагается, по общему правилу, ответственность по возмещению убытков, причиненных досрочным прекращением обязательства. Несомненно, ответственность за досрочное прекращение договора может быть возложена на поклажедателя только в случаях, если договор хранения является возмездным или договор предусматривает срок хранения.

Новеллой ГК является презумпция возмездное хранения - договор хранения предполагается возмездным и хранитель вправе потребовать вознаграждение, если соглашением сторон или нормами законодательных актов для отдельных видов хранения прямо не предусмотрена безвозмездность хранения (п. 1 ст. 774 ГК РК). Возмездность хранения предусмотрена в отдельных видах хранения, урегулированных законодательными актами. Возмездность предусмотрена для хранения арестованного в ходе исполнительного производства имущества в соответствии с Законом об исполнительном производстве; для хранения наследственного имущества, а также документов и ценных бумаг в соответствии с Законом о нотариате; для хранения зерна хлебоприемными предприятиями в соответствии с Законом о зерне. При безвозмездном хранении, например, при бытовом хранении, поклажедатель обязан возместить только фактически произведенные расходы хранителя, реально необходимые для сохранения вещи.

Размер вознаграждения, по общему правилу, определяется по соглашению сторон при заключении договора хранения. В предусмотренных законодательными актами случаях для отдельных видов хранения либо отдельных субъектов имущественного оборота, осуществляющих хранение как вид предпринимательской деятельности или осуществляющих хранение в ходе своей предпринимательской деятельности, размер вознаграждения может устанавливаться или регулироваться уполномоченными на то государственными органами в виде такс, ставок, тарифов и т. д. Примерами регулирования размера вознаграждения уполномоченным государственным органом является установление расценок по согласованию с

При отсутствии в договоре хранения конкретных условий хранения или их неполноте хранитель должен принять для сохранения вещи меры, соответствующие обычаям делового оборота и существу обязательства, в том числе свойствам переданной на хранение вещи, если только необходимость принятия этих мер не исключена договором.

Наконец, во всяком случае хранитель должен принять для сохранения переданной ему вещи меры, обязательность которых предусмотрена законом, иными правовыми актами или в установленном им порядке (противопожарные, санитарные, охранные и т. п.). Поскольку

речь идет об обязательных предписаниях закона или иных правовых актов, их выполнение является долгом всех граждан и организаций. Данную обязанность несут все хранители, включая и тех из них которые оказывают услуги по хранению безвозмездно.

С обеспечением сохранности имущества связана и следующая обязанность хранителя, которая состоит в воздержании от пользования вещью без согласия поклажедателя. Наличие такой обязанности обусловлено тем, что при пользовании вещью происходит, как правило, ее износ, что расходится с целями договора хранения. Поэтому хранитель не только сам не должен пользоваться имуществом поклажедателя, но и обязан исключить предоставление такой возможности третьим лицам. Пользование вещью, однако, вполне допустимо, когда, во-первых, согласие на то дает поклажедатель и, во-вторых, это необходимо для обеспечения сохранности вещи и не противоречит договору хранения. Хранитель должен выполнить принятые им обязательства лично. Данное условие связано с повышенной степенью доверительности договора хранения по сравнению с большинством других гражданско-правовых обязательств. Поэтому, по общему правилу, и при условии, что иное прямо не предусмотрено в договоре, хранитель не вправе без согласия поклажедателя передавать вещь на хранение третьим лицам. Исключение составляет случай, когда хранитель вынужден к этому силою обстоятельств, например, при своей внезапной болезни или иной невозможности исполнять обязанности по хранению. Но и в такой ситуации дополнительным условием правомерности передачи вещи на хранение третьему лицу является отсутствие у хранителя возможности получить на это согласие поклажедателя. В любом случае хранитель обязан незамедлительно уведомить поклажедателя о передаче вещи на хранение третьему лицу. Такое уведомление, однако, не означает замены стороны в обязательстве хранения, поскольку для этого необходимо получить специальное согласие поклажедателя. В этой связи закон подчеркивает, что при передаче вещи на хранение третьему лицу условия договора между поклажедателем и первоначальным хранителем сохраняют силу и последний отвечает за действия, третьего лица, которому он передал вещь на хранение, как за свои собственные. Наконец, обязанностью хранителя является возврат поклажедателю или лицу, указанному им в качестве получателя, той самой вещи, которая была передана на хранение, если только договором не предусмотрено хранение с обезличением.

Сдавая вещь на хранение, поклажедатель должен предупредить хранителя о свойствах имущества и особенностях его хранения. Общая обязанность такого рода законом прямо не предусмотрена, однако ее существование вытекает из его смысла и подтверждается рядом конкретных правил. Разумеется, в большинстве случаев, когда на хранение сдается обычное имущество, находящееся в нормальном состоянии, а услуги по хранению оказываются профессионалом, данный вопрос неактуален. Однако бывают и такие ситуации, когда хранитель не может обеспечить сохранность имущества, не зная его свойств и особенностей. Если обычно принимаемые при хранении такого имущества меры окажутся недостаточными для обеспечения его сохранности, хранитель не будет нести ответственность за его порчу или гибель, которые произошли из-за особых свойств имущества, о которых хранитель не был предупрежден поклажедателем.

Поклажедатель обязан выплатить хранителю вознаграждение за хранение вещи, если иное не предусмотрено законом, договором или не вытекает из обстоятельств дела. Как уже отмечалось, новый ГК исходит из предположения возмездности услуг по хранению. По общему правилу, вознаграждение за хранение должно быть уплачено хранителю по окончании хранения, а если оплата предусмотрена по периодам, оно должно выплачиваться соответствующими частями по истечении каждого периода. В том случае, когда хранение прекращается до истечения обусловленного срока по обстоятельствам, за которые хранитель не отвечает, например, по желанию поклажедателя, хранитель имеет право на соразмерную часть вознаграждения. Если же это произошло в связи со сдачей на хранение вещей, обладающих опасными свойствами, о чем поклажедатель умолчал, хранитель сохраняет право на весь объем обусловленного договором вознаграждения. Напротив, при досрочном

прекращении договора по обстоятельствам, за которые хранитель отвечает, он не только не вправе требовать вознаграждения за оставшийся срок, но и должен возвратить поклажедателю уже полученные от него суммы.

Договор, предусматривающий оплату хранения по периодам, может быть прерван хранителем досрочно, если поклажедателем допущена просрочка уплаты вознаграждения за хранение более чем за половину периода, за который оно должно быть уплачено. В этом случае хранитель вправе потребовать от поклажедателя немедленно забрать сданную на хранение вещь, а поклажедатель должен это сделать.

Обязанностью поклажедателя является возмещение хранителю расходов на хранение вещи. Расходы на хранение подразделяются законом на обычные, т. е. такие расходы, которые необходимы для обеспечения сохранности вещи в нормальных условиях гражданского оборота, и чрезвычайные, т.е. такие расходы, которые вызваны какими-либо особыми обстоятельствами и которые стороны не могли предвидеть при заключении договора хранения. Условия возмещения поклажедателем этих двух видов расходов не совпадают.

Обычные расходы должны быть возмещены хранителю во всех случаях, если только иное не предусмотрено законом или договором. Впрочем особо они выделяются лишь при безвозмездном хранении, поскольку в тех случаях, когда хранение осуществляется за плату, предполагается, что они включаются в вознаграждение за хранение.

Литература

1. Конституция Республики Казахстан от 30.08. 1995. Астана, 1999.
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть): Комментарий/Отв.ред. М.К. Сулейменов, Ю.Г. Басин. С.397
3. Иоффе О.С. Избранные труды по гражданскому праву. М.: Статут, 2000. С.422-423.
4. Брагинский М.И. Договор хранения. М.: Статут, 1999. 157 с.
5. Жайлин Г.А. Гражданское право Республики Казахстан. Ч.Особенная. Т.2.Алматы:Данекер, 2001.

Слямгазинов Т.

К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРАВОВОГО СТАТУСА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ

магистрант КазГЮИУ 1 года обучения

Гражданская правоспособность и дееспособность граждан РК за рубежом определяется и законодательством РК, и законодательством страны пребывания. Большое значение в определении права подлежащего применению имеют международные договоры.

Законодательство РК определяет гарантии, которые РК предоставляет своим гражданам за рубежом. В п. 2 ст. 11 Конституции РК закрепляется, что Республика гарантирует своим гражданам защиту и покровительство за ее пределами (аналогично ст. 9 Закона о гражданстве).

В соответствии со ст. 7 Закона о гражданстве проживание гражданина Республики Казахстан за пределами республики не влечет прекращения гражданства Республики Казахстан. Вступление в брак гражданина или гражданки Республики Казахстан с лицом, не состоящим в гражданстве республики, а также расторжение такого брака не влекут изменения гражданства.

Как уже отмечалось выше, правоспособность иностранных граждан в различных государствах определяется или правом страны гражданства, или правом страны пребывания, или правом обоих государств. Дееспособность, как правило, определяется законом страны гражданства. То есть дееспособность гражданина РК определяется правом РК.

Гражданин РК вправе иметь за границей те права, которые он в Казахстане не имеет (например, купивший землю сельскохозяйственного назначения во Франции). Право собственности на приобретенное им за границей имущество будет определяться по закону места нахождения вещи (*lex rei sitae*).

Субъектами большинства частноправовых отношений с иностранным элементом являются физические лица. В международном частном праве определены следующие категории физических лиц: иностранные граждане, апатриды, бипатриды, беженцы. Иностранные граждане — это лица, имеющие юридическую связь с каким-либо государством; бипатриды — лица, имеющие правовую связь с двумя или несколькими государствами; апатриды — лица, не имеющие юридической связи ни с каким государством; беженцы — лица, вынужденные по определенным причинам покинуть территорию своего государства и получившие убежище на территории другого. Правовой статус бипатридов и апатридов обладает серьезной спецификой. В международном праве он оценивается как усложненный статус, международно-правовая патология. Заключен целый комплекс международных конвенций, направленных на уменьшение количества апатридов и бипатридов.

Гражданская правоспособность физических лиц — это способность индивида иметь права и обязанности. Правоспособность свойственна человеку как жизнеспособному существу, она не зависит от возраста, состояния здоровья, умственных способностей.

Правоспособность возникает с момента рождения (в области на следственных прав — с момента зачатия) и прекращается в момент смерти. При жизни правоспособность может быть ограничена по судебному решению (как правило, в административном или уголовном процессе — лишение права заниматься врачебной или торговой деятельностью, занимать определенные должности). В праве большинства государств установлена императивная материально-правовая норма, в сфере гражданской правоспособности иностранцы пользуются национальным режимом, однако отдельные вопросы правоспособности имеют коллизионное регулирование и определяются по личному закону индивида.

В Казахском праве гражданская правоспособность физических лиц определяется на основе их личного закона (ст. 1194 ГК РК). При этом иностранные граждане и апатриды пользуются в РК гражданской правоспособностью наравне с казахскими гражданами. Казахское право закрепляет сочетание коллизионного и материально-правового методов регулирования гражданской правоспособности иностранных граждан и лиц без гражданства. Предоставление национального режима этим лицам на территории РК установлено в Конституции РК — ч. 3 ст. 62. Положения Конституции — основа правового положения иностранцев на территории РК. Применение коллизионного регулирования — личного закона — предполагает признание иностранных ограничений правоспособности, основанных на приговоре иностранного суда и не противоречащих публичному порядку РК.

В Казахском законодательстве установлены и другие изъятия из принципа национального режима (ограничения прав иностранцев заниматься определенной деятельностью, занимать определенные должности).

Гражданская правоспособность граждан РК за рубежом определяется в соответствии с законодательством государства пребывания. Казахское государство обязано защищать граждан РК за рубежом и оказывать им покровительство. Эта функция возложена на дипломатические и консульские представительства РК в других государствах. Данные учреждения осуществляют всестороннюю защиту имущественных и личных неимущественных прав казахских граждан за границей. Если в каком-либо государстве имеет место ущемление прав граждан РК, то по постановлению Правительства РК могут быть установлены ответные ограничения (реторсии) к гражданам соответствующего иностранного государства на территории РК (ст. 1194 ГК РК).

Гражданская дееспособность физического лица — это его способность своими действиями осуществлять гражданские права и обязанности. Данная правовая категория непосредственно связана с умственно-психологическим состоянием человека. Законодательство всех стран устанавливает, что полностью дееспособным в публичном и

частном праве индивид становится по достижении установленного в законе возраста. В законодательстве также закреплена возможность признания физического лица недееспособным или ограниченно дееспособным.

Основными аспектами правового статуса индивида, связанными с категорией гражданской дееспособности, являются право лица на имя (ст. 1197 ГК РК — право физического лица на имя, его использование и защиту определяется личным законом этого лица), институты опеки и попечительства, признание физического лица безвестно отсутствующим и объявление его умершим. Общепризнанное положение — вопросы гражданской дееспособности индивидов подчиняются коллизионному регулированию (генеральная коллизионная привязка — личный закон физического лица).

В странах общего права (в первую очередь в США) по вопросам права лица на имя к иностранцам применяется только американское право. В континентальной системе права право на имя определяется по личному закону, однако в отношении последствий злоупотребления чужим именем применяется собственное право (закон суда или закон места совершения правонарушения в соответствии с общей концепцией деликтных обязательств). Казахское право содержит прямое установление, что право лица на имя, его использование и защиту регулируется личным законом, если в законе не предусмотрено иное (ст. 1197 ГК РК).

В Казахском праве гражданская дееспособность индивидов определяется их личным законом (ст. 1194 ГК РК). Для установления личного закона (право государства гражданства или домицилия) используется ст. 1194 ГК РК. Современное Казахское законодательство содержит новеллу: физическое лицо не вправе ссылаться на отсутствие у него дееспособности по его личному закону, если такое лицо является дееспособным по праву государства места совершения сделки (п. 2 ст. 1195 ГК РК). Исключение из данного правила — ссылка иностранца на отсутствие у него дееспособности по его личному закону принимается во внимание, если доказано, что другая сторона знала или заведомо должна была знать об отсутствии дееспособности. Эта норма связана с одним из общих принципов, давно господствующих в международном частном праве: лицо, дееспособное по своему личному закону, всегда признается дееспособным за границей; лицо, недееспособное по своему личному закону, может быть признано дееспособным за границей.

Очень серьезной проблемой современного МЧП является институт безвестного отсутствия и объявления безвестно отсутствующих лиц умершими. В международном праве действуют и многосторонние (Конвенция 1950 г. об объявлении умершими лиц, безвестно отсутствующих), и двусторонние соглашения, регулирующие этот вопрос. В многосторонних и двусторонних договорах о правовой помощи коллизионные проблемы безвестного отсутствия разрешаются на основе личного закона или закона суда. По общему правилу компетентными являются суды государства гражданства того лица, в отношении которого возбуждено дело о безвестном отсутствии. В отдельных случаях, прямо предусмотренных в договоре, компетентным является суд другой договаривающейся стороны, а применимым правом — закон суда.

Институт безвестного отсутствия и признания таких лиц умершими известен законодательству далеко не всех государств. Во Франции (и в других государствах романской подсистемы права), например, не признается принципа объявления лица отсутствующим или умершим. Здесь возможно только объявление лица безвестно отсутствующим в порядке судебного определения, имеющего значение только для данного дела и влекущего ограниченные имущественные последствия (временный ввод во владение наследством, но отсутствие возможности расторгнуть брак с таким лицом). Праву США и Великобритании в принципе неизвестен институт безвестного отсутствия: в этих странах допустимо только для целей судебного разрешения конкретного спора установить прецедент относительно опровержимой презумпции факта смерти лица, отсутствующего в течение семи лет. Большинство государств мира (ФРГ, Чехия, Польша, Монголия, Австрия, Италия, Венгрия, страны Латинской Америки, Россия) все же признают институт безвестного

отсутствия и предусматривают практически идентичное его законодательное регулирование: на территории данной страны признание лица безвестно отсутствующим или объявление его умершим подчиняется местному праву (ст. 1096 ГК РК) .

Список использованных источников:

- 1 Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 г. Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
- 2 Шершеневич Г.Ф. Курс гражданского права. – Тула: Автограф, 2001. – 720 с.
- 3 Бусурманов, Ж.Д. Евразийская концепция прав человека: монография / Ж.Д. Бусурманов.- Алматы: КазГЮУ, 2006.- 481
- 4 Международное частное право (Нормативные акты и международные договора): Т.4. Часть 2. Договор к Энергетической Хартии / Высшая школа "Әділет". Научно-исследовательский центр частного права; Сост. М.К. Сулейменов.- Алматы: ӘділетПресс, 1996.- 150 с.
- 5 Международное частное право (Нормативные акты и международные договоры): Т.4. Иностранские инвестиции в сфере недропользования и электроэнергетики. Часть 1. Нормативные акты / Высшая школа "Әділет". Научно-исследовательский центр частного права. Сост. М.К. Сулейменов.- Алматы: ӘділетПресс, 1996.- 180 с/
- 6 Международные договоры, ратифицированные Республики Казахстан, в сфере обеспечения прав, основных свобод человека, охраны труда, миграционной политики: В 2-х кн: Сб. международных актов. Кн.1 / Сост.: И.В. Межибовская, Э.Б. Мухамеджанов.- Алматы: Жеті жарғы, 2000.- 424 с.

Сейітбеков Ж.

КЛАССИФИКАЦИЯ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Для организации на практике целенаправленного использования лизинга важное значение приобретает правильное определение видов, форм, типов и способов его реализации.

Виды лизинговых отношений дифференцируются в зависимости от: форм организации сделок, их продолжительности; объемов обязательств сторон; особенностей объектов лизинга и условий их амортизации; типов лизинговых платежей; отношения к налоговым льготам; сектора рынка и др.

По объектам сделок лизинг подразделяется на лизинг движимого (дорожный, воздушный и морской транспорт, вагоны, контейнеры, техника связи) и недвижимого (торговые и конторские здания, производственные помещения, склады) имущества. При лизинге недвижимости лизингодатель строит или покупает недвижимость по поручению лизингополучателя и предоставляет ему ее для использования в экономических и производственных целях. Так же, как и в сделках с движимым имуществом, контракт заключается обычно на срок, меньший или равный амортизационному периоду объекта.

В зависимости от срока лизинга и сложности правового состава выделяют финансовый и оперативный лизинг. Финансовый лизинг обладает рядом особенностей.

При финансовом лизинге (англ. *finance lease*; его еще иногда называют инвестиционным лизингом; лизингом с полной амортизацией) с дополнительным привлечением средств важное значение имеют как процедура приобретения лизингового имущества, так и гарантии, залоги, система страхования. При этом процедура приобретения лизингового имущества может иметь три варианта: первый – когда лизингополучатель самостоятельно выбирает имущество и его продавца (поставщика), а лизингодатель лишь оплачивает эту сделку, и передает право пользования им лизингополучателю, второй –

лизингодатель выбирает продавца (поставщика) и при этом несет ответственность перед лизингополучателем за условия поставки имущества; при третьем варианте лизингодатель уполномочивает лизингополучателя быть агентом по операциям с продавцом (поставщиком).

Финансовый – наиболее распространенный вид лизинга. Он предусматривает сдачу в лизинг имущества на длительный срок и полное возмещение стоимости за период его пользования. По сути это долгосрочный кредит в виде функционирующего капитала. Реализация финансового лизинга осуществляется по схеме, предусматривающей: отбор потенциальным лизингополучателем (предприятием) необходимого имущества; согласование с его продавцом (поставщиком) цены и сроков поставки; оплату имущества лизингодателем (лизинговой компанией) и получение ссуды банка

По договору оперативного лизинга (operating lease; лизинг с неполной амортизацией) имущество передается лизингополучателю на срок, существенно меньший его нормативного срока службы, что дает возможность лизингодателю передавать его в лизинг неоднократно. Срок договора оперативного лизинга обычно устанавливается сторонами в пределах от одних суток до трех лет. Поэтому объектом договора оперативного лизинга чаще всего является имущество (автомобили, самолеты и другие виды техники), необходимое лизингополучателю для выполнения краткосрочных, разовых или сезонных работ, а также техника, быстро устаревающая морально. При оперативном лизинге право выбора имущества также принадлежит лизингополучателю, но возможности выбора ограничиваются наличием имущества на складе лизингодателя.

Согласно п. 2 ст. 7 Закона РК "О лизинге" к основным типам лизинга относятся:

- долгосрочный лизинг (в течение трех и более лет);
- среднесрочный лизинг (в течение от полутора до трех лет);
- краткосрочный лизинг (в течение менее полутора лет).

Деление лизинговых сделок на финансовые и оперативные в большей мере отражает особенности их организации и бухгалтерского учета. При этом в зависимости от условий использования имущества имеет место лизинг как полный, так и с неполной амортизацией.

Полная амортизация характерна для финансового лизинга:

совпадение продолжительности сделки с нормативным сроком амортизации имущества;

полная выплата стоимости имущества при его однократном лизинге.

В п. 1 ст. 31 Закона РК "О лизинге" предусмотрена ускоренная амортизация лизингового имущества (с коэффициентом 3), которая может применяться по соглашению сторон в договоре лизинга с последующим уведомлением об этом налоговых органов. При этом перечень высокотехнологичных отраслей и определенных видов имущества, по которым применяется механизм ускоренной амортизации, устанавливается органами исполнительной власти. Накопление, таким образом амортизационных фондов создает реальные условия для ускоренного восстановления и обновления мощностей предприятия.

Лизинг же с неполной амортизацией, допускающий частичную выплату стоимости имущества, по своему содержанию отвечает параметрам оперативного лизинга.

По методу финансирования различается срочный лизинг, при котором осуществляется одноразовая аренда, и возобновляемый (револьверный) лизинг, когда договор лизинга продолжается по истечении первого срока контракта.

По возвратности вложенных средств лизинг подразделяется на лизинг с полным возмещением расходов и на лизинг с неполным возмещением расходов.

При лизинге с полным возмещением расходов (full payout lease) сумма лизинговых платежей включает в себя все расходы лизингодателя (включая проценты за кредит), а также прибыль лизингодателя.

При лизинге с неполным возмещением расходов (non-full payout lease) возмещается лишь часть расходов лизингодателя, в связи с чем по окончании срока лизинга лизингодатель должен или передать объект лизинга иным лицам, либо продлить договор лизинга с лизингополучателем, либо продать объект лизинга по цене, обеспечивающей

покрытие оставшейся части расходов и получение прибыли.

По размеру лизинговых сделок на практике различают мелкий, стандартный (средний) и крупный лизинг.

Мелкий лизинг широко распространен во многих странах. Предметом таких сделок обычно является непроизводственное (не задействованное в процессе производства) имущество – компьютеры, оргтехника, телефонные станции, системы безопасности и др.

В настоящее время в Казахстане рынок мелких лизинговых услуг ограничен, хотя работа в этом секторе подразумевает постоянное заключение большого количества новых договоров. Это в свою очередь требует высокой технологичности в работе лизингодателей (лизинговых компаний), стандартизации и упрощения процедур поиска, рассмотрения, одобрения, заключения и исполнения лизинговых сделок, что сегодня недоступно многим лизингодателям. Лизингодатели (лизинговые компании), как правило, не занимаются мелкими сделками, поскольку при обычном подходе объем работы по оформлению и исполнению такой сделки почти не отличается от объема по средней сделке, в то время как прибыль гораздо меньше.

Список использованных источников

1. Богуславский М.М. Международное частное право: Практикум. – М.: Юристь, 1999.
2. Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристь, 1999.
3. Газман В.Д. Лизинг: теория, практика, комментарии. М., 1997.
4. Гехт Л.И. Развитие лизинговых операций. – М.: Маркетинг, 1991.
5. Гражданское и торговое право капиталистических государств (отв. ред. Е.А. Васильев). М., 1993.
6. Киркорова Н.И., Карачун Т.С. Зарубежная практика и проблемы внедрения международного лизинга в Республике Беларусь. Мн., 1994.
7. Комаров В.В. Межгосударственный лизинг в СНГ (начало, проблемы, перспективы). // Государство и право, 1998, № 9, с. 103-106.
8. Лещенко М.И. Инновационно-инвестиционная стратегия в промышленности. – М.: МГИУ, 1997.
9. Лещенко М.И. Основы лизинга: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2000.

Саясатов Е.М.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА МЕНЫ В РК

Магистрант КазГЮИУ 1 года обучения

Под договором мены понимается гражданско - правовой договор, в соответствии с которым каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороны один товар в обмен на другой (п. 1 ст. 501 ГК).

В реальном имущественном обороте предприниматели предпочитают пользоваться понятием "бартерные сделки", хотя оно не в полной мере отвечает существу обязательств, возникающих из таких договоров. В советском законодательстве традиционно отношения, складывающиеся при обмене товаров на эквивалентной основе, регулировались именно договором мены (см., напр., гл. 22 ГК КазССР 1963 г.).

По сравнению с прежним законодательством действующий ныне ГК РК содержит ряд новых правил, изложенных в виде диспозитивных норм, которые призваны регламентировать некоторые правоотношения сторон, длительное время оставшиеся вне поля зрения законодателя.

Наличие в ГК специальных правил, относящихся исключительно к договору мены (пусть и немногочисленных), свидетельствует о том, что отношение законодателя к этому

договору как к самостоятельному типу гражданско - правовых договорных обязательств является не только данью многовековой цивилистической традиции, но и результатом понимания места договора мены в системе договорного регулирования гражданско - правовых отношений, а также стремлением детальной регламентации указанных правоотношений с учетом всех присущих им особенностей.

Самостоятельный характер договора мены в семье гражданско - правовых договоров предполагает выделение определенных, присущих этому договору признаков, отличающих его от всех иных типов договорных обязательств, в том числе и от наиболее близкого к договору мены договора купли - продажи. В этом смысле могут быть названы следующие основные признаки договора мены.

Во-первых, договор мены относится к числу договоров, направленных на передачу имущества (к этой же категории относятся и договоры купли - продажи, дарения, займа, ренты, ссуды, аренды и некоторые другие), и тем самым он отличается от договоров на выполнение работ (например, подряд и некоторые другие), на оказание услуг (комиссия, поручение, агентирование, транспортно - экспедиционное обслуживание и некоторые другие) и от учредительских договоров (например, простое товарищество).

Во-вторых, по договору мены обмениваемое имущество передается в собственность (а в соответствующих случаях - в хозяйственное ведение или оперативное управление) контрагента. Данный признак позволяет отграничить договор мены от тех договоров на передачу имущества, по которым имущество передается во владение и пользование либо только в пользование контрагента (аренда, ссуда).

В-третьих, от других возмездных договоров, по которым, как и по договору мены, имущество также передается в собственность контрагента (купля - продажа, заем), договор мены отличается характером встречного предоставления.

По договору займа сторона, получившая денежную сумму или определенное количество имущества, определяемого родовыми признаками, должна возвратить займодавцу такую же денежную сумму либо соответствующее количество имущества. Встречным предоставлением со стороны покупателя по договору купли - продажи товара является уплата его цены (т.е. определенной денежной суммы, составляющей стоимость товара).

Что касается договора мены, то его стороны один товар обменивают на другой. По договору мены в принципе исключаются как возврат имущества, аналогичного полученному, так и оплата его стоимости, как это имеет место соответственно при договоре займа и при договоре купли - продажи. Данный признак (обмен товаров) представляет собой особенность предмета договора мены и является бесспорным критерием для выделения его в самостоятельный тип гражданско - правовых договорных обязательств [11, с. 37].

В-четвертых, еще одним квалифицирующим признаком договора мены, отличающим его как от договора купли - продажи, так и от всякого иного договора, предусматривающего передачу имущества в собственность контрагента, является момент перехода права собственности на обмениваемые товары. Как известно, по общему правилу право собственности у приобретателя вещи по договору возникает с момента ее передачи (п. 1 ст. 223 ГК); момент перехода права собственности никак не связан с исполнением контрагентом, получившим вещь в собственность, своих обязательств, например по оплате полученной вещи.

Применительно к договору мены действует специальное правило, определяющее момент перехода права собственности на обмениваемые товары, которое существенно отличается не только от норм, регулирующих договор купли - продажи, но и от общих положений о гражданско - правовом договоре. Суть этого правила состоит в том, что по договору мены право собственности на полученные в порядке обмена товары переходит к каждой из сторон одновременно после того, как обязательства по передаче товаров исполнены обеими сторонами (ст. 503 ГК).

С точки зрения общей характеристики договора мены как всякого гражданско -

правового обязательства он является консенсуальным, возмездным, двусторонним, синаллагматическим.

Договор мены относится к консенсуальным договорам, поскольку считается заключенным с момента достижения сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме соглашения по всем существенным условиям договора, а момент вступления договора в силу не связывается с фактической передачей сторонами обмениваемых товаров. Собственно, фактический обмен товарами представляет собой исполнение заключенного и вступившего в силу договора мены. Даже в тех случаях, когда момент вступления договора в силу в соответствии с его условиями совпадает с фактической передачей сторонами товаров друг другу, мы можем говорить о том, что данный договор мены исполняется в момент его заключения, но не о реальном характере договора. О том, что договор мены является консенсуальным договором, свидетельствует также само его законодательное определение: каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороны один товар в обмен на другой.

Договор мены является возмездным, поскольку каждая из его сторон за исполнение своих обязанностей по передаче товара контрагенту должна получить от последнего встречное предоставление в виде другого обмениваемого товара.

Договор мены является двусторонним, поскольку каждая из сторон этого договора несет обязанности в пользу другой стороны и считается должником другой стороны в том, что обязана сделать в ее пользу, и одновременно ее кредитором в том, что имеет право от нее требовать. Более того, в договоре мены имеют место две ярко выраженные встречные обязанности, одинаково существенные и важные: каждая из сторон обязуется передать контрагенту соответствующий обмениваемый товар, - которые взаимно обуславливают друг друга и являются в принципе экономически эквивалентными. Поэтому договор мены относится к договорам синаллагматическим.

Причем синаллагматический характер договора мены в правовом регулировании данного договора (несмотря на небольшое число норм) учитывается в большей степени, нежели в правовых нормах, регламентирующих иные типы гражданско - правовых двусторонних договоров. Данное обстоятельство выражается: в установлении презумпции равноценности обмениваемых товаров (п. 1 ст. 502 ГК); в определении момента перехода права собственности на обмениваемые товары, который "привязывается" к моменту исполнения обязательств по передаче товаров обеими сторонами (ст. 570 ГК); в применении к отношениям, вытекающим из договора мены, правил о встречном исполнении обязательств (ст. 505 ГК); в наделении добросовестной стороны, передавшей товар контрагенту, не обеспечившему надлежащее исполнение своего обязательства, в определенных ситуациях правом требовать от последнего возврата переданного ему товара (ст. 505 ГК).

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). [Закон](#) РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
2. Новицкий А.А. Памятники римского гражданского права: Законы XII таблиц. Институции Гая, Дигесты Юстиниана. М.: Зерцало, 1997. – 372 с.
3. Гражданское право: Учебник / Под ред. А.П. Сергеева, Ю. К. Толстого - М.: Изд-во «Проспект», 2000. - 784 с.
4. Иоффе О.С. Обязательственное право. - М.: Изд-во «Юридическая литература», 1975. - 880 с.
5. Гражданское право. Часть вторая: Обязательственное право: Курс лекций / Под. ред. О.Н. Садикова - М.: Изд-во «ИНФРА- М-НОРМА», 1997. - 509 с.
6. Комментарий к Гражданскому Кодексу РК, части второй / Под ред. М.К. Сулейменова, Ю. Г. Басина. Алматы., 2003. - с.831.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЖИЛЬЯ В РК, КАК ПРЕДМЕТА ИПОТЕЧНОГО ДОГОВОРА

Магистрант КазГЮИУ 2 года обучения

Закон о жилищных отношениях выступает базой в системе актов жилищного законодательства и является главным системообразующим актом в данной

Принятие Закона Республики Казахстан «О жилищных отношениях» создало реальные предпосылки для возникновения и развития новой отрасли — жилищного законодательства, нормами которой регулируются общественные отношения, складывающиеся в жилищной сфере. Закон о жилищных отношениях был построен на совершенно иных принципах, чем все прежнее жилищное законодательство. Он исходил уже из положений о массовой приватизации жилья, о наличии в стране большого количества собственников жилья, о сокращении в жилищном фонде доли государственного жилищного фонда, о расширении рынка недвижимости в Казахстане.

Под отраслью жилищного законодательства в широком смысле понимается вся совокупность нормативных актов, как законов, так и подзаконных актов, которые регламентируют эти отношения. В узком смысле жилищное законодательство представляет собой совокупность законов, содержащих нормы, регламентирующие общественные отношения, составляющие предмет его регулирования.

Среди характерных черт этого комплексного образования и в целом современного жилищного законодательства в Казахстане отметим следующие. Нормативный правовой материал размещается в многочисленных нормативных актах различных отраслей. С одной стороны, для нового образования (даже на уровне законодательных актов) характерно наличие значительных пробелов регулирования важнейших отношений в жилищной сфере. Это относится в первую очередь к фиксации в нем вопросов обеспечения органами государственной власти и органами местного самоуправления условий для осуществления гражданами права на жилище, регламентации основных начал жилищного законодательства и других не менее актуальных проблем. С другой стороны, наличие ряда коллизий, как между отдельными нормами, так и между отдельными законодательными актами.

Вместе с тем, хотелось бы подчеркнуть наиболее важную, на наш взгляд, черту законодательного регулирования жилищных правоотношений. Достаточно активно протекающий процесс законотворческой деятельности основывается на объективных закономерностях необходимости повышения уровня правовой регламентации жилищных правоотношений.

В результате произошедших коренных преобразований системы жилищных отношений были закреплены новые институты жилищного права и введены новые субъекты жилищных правоотношений, изменились объекты жилищного оборота, все это привело к изменению жилищного законодательства.

В этой связи изменившиеся жилищные отношения требуют урегулирования новыми нормами, соответствующими принятому гражданскому и иному законодательству.

Возникновение комплекса отраслей законодательства, содержащего нормы, регулирующие жилищные правоотношения, сформировало вопрос определения их связи и соотношений с гражданским, семейным, трудовым, земельным законодательством.

Круг общественных отношений, составляющих предмет регулирования жилищного законодательства, составляют следующие:

- 1) основания возникновения и прекращения права собственности на жилища и права пользования ими;
- 2) осуществление права пользования жилища;

- 3) требования к жилищам;
- 4) обеспечение сохранности и ремонта жилищных фондов;
- 5) контроль государственных органов за соблюдением прав граждан в жилищной сфере и использованием жилищного фонда.

В законе объединены нормы различной отраслевой принадлежности (гражданско-правовые, административно-правовые и т.д.) и вследствие этого данный нормативный правовой акт имеет комплексный характер.

Отправной точкой для разработки Закона о жилищных отношениях как комплексного закона явилось рассмотрение всей совокупности разнообразных жилищных отношений, как единого целого, а жилищного законодательства - как единой, комплексной отрасли казахстанского законодательства. Этим достигается всестороннее и взаимообразующее регулирование всех жилищных отношений. Разработка и принятие Закона о жилищных отношениях являются наглядным свидетельством наличия в системе казахстанского законодательства самостоятельной отрасли жилищного законодательства. По большому счету, на данный момент, Закон о жилищных отношениях выступает базой в системе актов жилищного законодательства и является главным системообразующим актом в данной области. Вокруг Закона о жилищных отношениях происходит процесс интеграции разнообразных норм жилищного законодательства, формируется самостоятельная отрасль жилищного законодательства. С принятием Закона о жилищных отношениях отрасль жилищного законодательства стала стабильной, согласованной и определенной с точки зрения внутреннего строения системы данной отрасли, при этом были созданы объективные предпосылки для еще большего обособления отрасли жилищного законодательства, для становления и развития отрасли жилищного права как комплексной отрасли.

Это позволяет определить место Закона о жилищных отношениях в системе казахстанского законодательства как особого комплексного межотраслевого кодификационного акта, дает возможность применять в отдельных случаях в процессе регулирования жилищных отношений, как общие положения, так и нормы смежных отраслей законодательства (семейного, земельного и др.). При этом важно помнить, что нормы иного законодательства могут применяться в качестве дополнительных для регулирования жилищных отношений лишь в тех случаях, когда отсутствуют нормы жилищного законодательства.

Список использованных источников:

1. Сулейменов М. К. Становление и развитие гражданского законодательства Республики Казахстан. - Алматы, 2006. С. 221.
2. Басин Ю.Г. Комментарий к Жилищному кодексу Казахской ССР. - Алма-Ата. - С. 16.
3. Алексеев С.С. Общая теория права. — М. — Т. 1. — С. 252-259.
4. Марткович И.Б. Жилищное право: Закон и практика. М.: Юр.лит. 1990. С.104.

Рыскенов А.Б.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЩНЫХ АСПЕКТОВ ЗАЛОГА

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Залогом (залоговым правом) признается право на чужую вещь, принадлежащее кредитору в обеспечение его прав требования по обязательству и состоящее в возможности исключительного удовлетворения из стоимости {ценности} вещи.

Институт залога имеет довольно древнюю историю. Залог уже был известен и широко применялся в римском праве. Конструкции римского залога претерпела в ходе исторического развития общества и правовых систем незначительную трансформацию и

входит в правовые системы как континентального, так и англо-американского права. Например, в развитом римском праве условно различались два основных вида залога "pignus" и "hypotheca". При этом под "pignus" понималось залоговое право, соединенное с передачей кредитору владения вещью, что соответствует современному понятию залога, "ручного залога". Под "hypotheca" в римском праве понималось залоговое право, при котором вещь не переходила во владение кредитора до момента просрочки обеспеченного обязательства, что соответствует казахстанской конструкции ипотеки, а в ряде стран этот вид залога обозначен при залоге недвижимости как ипотека, либо при залоге движимости – как залог движимой вещи с оставлением предмета залога у залогодержателя.

Несмотря на длительную историю института залога, в цивилистической науке довольно долго ведется спор о том, относится ли залог к числу институтов вещного или обязательственного права, и к этому вопросу уделяется внимание как в работах Д.И. Мейера, Г.Ф. Шершеневича и других дореволюционных цивилистов, так и в работах современных исследователей гражданского права. В связи с этим имеются обоснования необходимости расположения этого института в разделе вещных прав.

Не разделяя последнюю точку зрения ввиду нецелесообразности, нами безусловно признается, что вещные аспекты свойственны отдельным видам залога, и во многом решение этого вопроса зависит от объекта залоговых правоотношений. И для выявления вещных аспектов отдельных видов залога необходимо определиться с местом и ролью права залога в системе вещных прав в соответствии с гражданско-правовой концепцией этого института. И здесь важно отметить, что теория вещных прав является новым направлением науки гражданского права Казахстана, требующим дальнейшего изучения и разработки. Отнесение права залога к вещным правам требует изучения и разработки теории вещных прав для определения места права залога в этой системе.

Также никак нельзя согласиться с мнением, высказываемым в работах как дореволюционного, так и современного периода, что залогом вообще не свойствен вещный характер и что залоговые правоотношения необходимо рассматривать только как обязательно-правовые.

Право залога является, с определенными оговорками, вещным правом, в частности, когда предметом залога является вещь. К тому же вещное право залога относится к группе прав на чужую вещь, и все положения о правах на чужую вещь безусловно относятся и к праву залога на вещь.

Трудности в определении вещных аспектов залоговых правоотношений проявляются в нескольких моментах. Одним из таких моментов является отрицательное отношение к категории вещных прав законодателя советского постнэповского периода и аналогичная ее оценка в юридической науке. Возрождение теории мощных прав началось только с принятием Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик от 31 мая 1991 года. Дальнейшим шагом в этом направлении в Казахстана является принятие Общей части Гражданского кодекса Республики Казахстан от 27 декабря 1994 года, как и в России – принятие первой части ГК Российской Федерации. В частности, в нормативных актах появился раздел "Право собственности и иные вещные права". В то же время в разделах традиционно уделяется значительное внимание праву собственности, отдельные же обобщенные нормы законодательства о вещных правах не раскрывают содержания вещного права, носят более информационный, даже декларативный характер.

Признавая необходимость раскрытия содержания вещного права, современная юридическая наука этого пока, по нашему мнению, не сделала, и эта задача является первоочередной для развития гражданского права.

И то же время существовавшая в дореволюционной России правовая теория вещных прав не может быть механически перенесена и современную юридическую науку стран СНГ как Правопреемников российской правовой системы, что объясняется развитием не только правовой науки советского и постсоветского периода, но и развитием общемировой юридической науки, интеграцией экономик стран с англо-американской и континентальной

системами права, их сближением, а в ряде случаев заимствованием друг у друга отдельных институтов. Несомненно одно, что дореволюционная российская концепция вещных прав должна стать основой для дальнейшего изучения и восстановления их в гражданско-правовой науке стран СНГ, в том числе и Казахстана.

Другим моментом, определяющим сложности вопроса выделения вещно-правовых аспектов залога, является особое положение залога в системе вещных прав. Д.И. Мейер, хотя критически относился к возможности отнесения залога к вещным правам, все же законывал, что наукой гражданского права и к правам на чужую вещь, т.е. к вещным правам, "обыкновенно относится также и право залога". Если мы обратимся к работам Г.Ф. Шершеневича, определяющим вещные права на основе их абсолютности, то найдем упоминание о том, что право залога, как правило, относится к вещным правам по обыкновению, при этом отмечается резкое отличие права залога от иных прав на чужую вещь и ему уделяется особое место в системе вещных прав. В то же время Шершеневич безусловно относил право залога к правам на чужую вещь, что обладателю этого права хотя и "не дает ни владения, ни пользования", но предоставляет "субъекту его несравненно большее правомочие, чем другие вещные права, - оно может повлечь за собою лишение собственника принадлежащего ему права собственности". Обосновывая отнесение права залога к категории прав на чужую вещь, Шершеневич отмечал, что только ценность чужого, а не своего имущества служит обеспечением права требования.

В отношении вещных аспектов залога в современной юридической литературе нет однозначного или обоснованного вывода. Так, в разделе "Право собственности и иные вещные права" московского учебника гражданского права утвердительно упоминается об отнесении правомочий залогодержателя к вещным правам. В другом учебнике гражданского права к иным, кроме перечисленных в законодательстве, вещным правам предлагается относить только право залога недвижимости, при этом не обосновывая ни причины исключительности этого вида залога, ни причины исключения прав залогодержателей по другим видам залога из системы вещных прав.

В работе Л.В. Щенниковой, вслед за Шершеневичем, также отмечается особенное положение права залога в системе вещных прав, при этом выделяется ипотека как наиболее отвечающая признакам вещного права.

Отнесение права залога вещью к вещным правам, несомненно, имеет большое практическое значение. Право залога, являясь вещным, т.е. абсолютным, правом предоставляет его обладателю возможность защиты своего права способами, предусмотренными для защиты права собственности и иных вещных прав, – возможность абсолютно-правовой защиты. При этом залогодержатель вправе предъявлять как виндикационные, так и негаторные требования к любым лицам, нарушающим его права, в том числе и к собственнику имущества или залогодателю.

Являясь центральным вещным правом, право собственности, также является основой всего имущественного оборота. Иные вещные права схожи во многом с правом собственности, ни представляют собой самостоятельные права, хотя бы и содержащие отдельные правомочия, аналогичные правомочиям собственника. При этом в содержании вещных прав могут находиться отдельные правомочия пользования, а когда это необходимо для осуществления пользования, – также и правомочия владения (но только не правомочие по распоряжению, которое хотелось бы особо рассмотреть позже) либо их сочетание как и полном объеме, принадлежащем собственнику (например, право постоянного землепользования), так и в ограниченном виде (например, право "земельного сервитута). Правомочия обладателя вещного права по осуществлению пользования либо пользования и владения и их объем могут устанавливаться на основании как договора с собственником вещи, так и законодательного акта. В то же время любое вещное право в силу своей правовой природы является, с нашей точки зрения, ограничением прав собственника по осуществлению владения, пользования или распоряжения вещью, обремененной иным вещным правом, а также возможности собственника по своему усмотрению осуществлять

упомянутые полномочия. Эти ограничения являются следствием наделения в ограниченном объеме определенными правомочиями обладателя иных вещных прав, но не лишения собственника правомочия вообще.

Ограничение правомочий собственника достигается путем предоставления в случае конфликта приоритета правам на чужую вещь, но никак не лишением каких-либо правомочий собственника. Собственник вправе осуществлять только такие действия, которые бы не мешали осуществлению вещных прав на чужую вещь. Приоритет иных вещных прав, основанных на законных началах (положениях законодательных актов, содержании договоров, порождающих вещные права), над правами собственника является центральным моментом институт; вещных прав. Данный приоритет закрепляется в законодательстве при конструировании правового регулирования каждого отдельно взятого вещного права. Для залога это проявляется в закреплении в определении залога возможности собственник передавать в обеспечение исполнения обязательства свое имущество, в безусловной возможности залогодержателя обратиться с иском на предмет залога при неисполнении обязательств должником и в приоритете залогодержателя перед третьими лицами в удовлетворении своих требований из заложенного имущества, в том числе и перед собственником вещи.

Список использованных источников:

1. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права (по изданию 1907 г.) - М.: Спарк, 1995. - 556 с.
2. Вердников В.Г., Кабалкин А.Ю. Новые гражданские кодексы союзных республик. - М.: Изд-во «Юридическая литература», 1965. - 134 с.
3. Иоффе О.С. Советское гражданское право (курс лекций). Отдельные виды обязательств. — Л.: Издательство Ленинградского университета, 1961. - 532 с.
4. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). [Закон](#) РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz

Нургаушулы Ч.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ АРБИТРАЖА

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Вопрос о правовой природе арбитража, арбитражного соглашения, арбитражного решения до сих пор остается спорным в теории и практике международного частного права.

Юристы Западной Европы, США, равно как и отечественные авторы, пытаются вот уже более 150 лет определить с юридической точки зрения природу арбитража. Что лежит в основе этих попыток? Прежде всего, отсутствие специального законодательства или прецедентов, относящихся к арбитражу, что обуславливает обращение при разрешении внешнеторговых (международных гражданских) споров к нормам внутригосударственного права, рассчитанных на иные отношения. Надлежащее определение природы арбитража могло бы продемонстрировать его роль в обществе и соотношение с другими социальными и политическими институтами и, кроме того, способствовало бы реформированию внутреннего законодательства об арбитраже и обеспечению развития международного сотрудничества государств в этой области [1].

Исторически двумя основными теориями, соревновавшимися друг с другом в оспаривании первенства в отношении своей адекватности и соответствия действительному смыслу и назначению данного явления с правовой точки зрения, как вытекает даже из немногочисленных вышеприведенных воззрений отечественных авторов на

понятие «арбитража», были договорная и процессуальная теории.

Согласно договорной теории арбитраж является договорно-правовым институтом. Единственная цель, которая стоит перед арбитражным соглашением, — разрешение спора. В силу этого сторонники данной теории расценивали арбитражное соглашение и арбитражное решение как «две стадии одного и того же действия», направленные на достижение единой цели, — вынесение арбитражного решения. Стороны через арбитражное соглашение как бы обязуются в дальнейшем добровольно исполнить будущее арбитражное решение. В конечном счете, в арбитражном решении выражается воля сторон. Поэтому, как считал французский представитель этого направления в науке Ф. Мерлэн, арбитражное решение, как и арбитражное соглашение, носит договорный характер. Он писал: «Является ли арбитражное решение, представленное для исполнения в иностранном государстве, чем-нибудь иным, нежели контракт? Можно ли считать арбитражное решение следствием заключения сторонами соглашения о вынесении такого решения? Чем было бы арбитражное решение без соглашения об арбитраже? Это была бы бесполезная часть бумаги, это было бы ничто. Именно арбитражное соглашение делает возможным существование арбитражного решения. Поэтому подобно соглашению об арбитраже, арбитражное решение имеет договорный характер». [2] В рамках «договорной» теории существовали два классических подхода: во-первых, арбитраж и арбитражное решение квалифицируется как своего рода контракт, соглашение, заключенное арбитрами по поручению сторон, и, во-вторых, арбитражное решение — это мировое соглашение. Подход к арбитрам как «мандатариям» особенно практиковался во Франции. Ф. Мерлэн полагал, что арбитражное соглашение, будучи инструментом договорным, создает почву для арбитражного решения: без арбитражного соглашения арбитражное решение было бы невозможным.

Арбитраж - это делегирование государством арбитрам части исключительных полномочий осуществлять правосудие в пределах юрисдикции данного государства, с той лишь разницей, что делегирование арбитрам таких полномочий имеет место в специфических случаях, к коим законодатель относит споры из внешнеэкономических отношений. Критикуя процессуалистов за несоответствующее действительности наделение арбитров публично-правовыми функциями, сторонники «договорной» теории не усматривали в согласии государства «прекращать деятельность своих судебных учреждений при арбитражном разбирательстве споров между сторонами» (Ф. Клейн) вытекающей отсюда необходимости констатировать тождество функций арбитров и государственных судей [3].

Касаясь конструкции арбитража как мировой сделки, следует упомянуть, что она была подвергнута критике еще в начале века со стороны русского ученого А.Ф. Волкова, который указывал, что мировая сделка в отличие от арбитражного решения есть результат компромисса [4] и взаимных уступок сторон. Арбитры же выносят свои решения вне зависимости от готовности участников спора пойти навстречу друг другу, если только они не желают заключить мировое соглашение.

В противовес «договорным» концепциям процессуалисты видят в арбитражном соглашении основное средство, которое приводит в движение весь механизм третейского разбирательства.

Отрицая функции арбитров как агентов или мандатариев, они подчеркивали, что обязанность каждого арбитра вынести арбитражное решение несовместима с обязательством агента подчиняться воле доверителя (принципала) и действовать в его интересах. Разграничивая арбитражное соглашение и арбитражное решение, сторонники процессуального подхода вместе с тем практически уравнивают арбитражное решение с судебным решением, что закономерно вызывает возражения у представителей «договорной» теории. У процессуальной теории, как и у договорной, есть также два варианта: первый можно именовать теорией «акта юрисдикции» — судебного решения, смысл которой заключается в том, что перед арбитром стоит задача рассудить спор и вынести по нему решение, рассматриваемое как акт юрисдикции; второй — конструкцией

«делегирования», основанной на тезисе о том, что источником полномочий арбитров является право того государства, в котором проводится арбитражное разбирательство. «Процессуалисты», не будучи в состоянии отрицать основополагающее, принципиальное значение арбитражного соглашения для всего механизма арбитража в целом, объясняют суть своих рассуждений таким образом: «Арбитражное соглашение должно предоставлять арбитрам полномочия, но как только эти полномочия предоставлены, арбитраж уже действует в пределах задач, поставленных перед ним, и обладает при этом абсолютной свободой, а арбитражное соглашение больше не имеет никакого влияния на 106 вынесенное арбитрами решение» [5].

Бесспорно, такой подход явно расходится с действительностью. Отвергать то, что стороны весьма активно воздействуют на процедуру рассмотрения спора даже после заключения арбитражного соглашения, не представляется возможным. Это подтверждает и современная международная арбитражная практика. В частности, ст. V Нью-Йоркской конвенции 1958 г. о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений в числе оснований для отказа в исполнении называет такое обстоятельство, как то, что процесс не соответствовал соглашению сторон, ибо арбитры обязаны проводить разбирательство, базируясь на арбитражном соглашении. Арбитражное решение, вынесенное арбитрами после истечения сроков, установленных в соглашении, может быть исполнено лишь на добровольной основе. Вынесение решения по вопросу, не обусловленному арбитражным соглашением, препятствует принудительному его исполнению и т.д. Нет оснований и для согласия с «процессуалистами» в их утверждениях о том, что арбитражное решение якобы суть судебное решение, т.к. арбитры выполняют функции обычного судьи: разрешают споры, возникшие между сторонами, на основе специальных правил процедуры, руководствуясь при этом нормами права, а не указаниями сторон. Арбитры, по мнению приверженцев процессуального подхода, выполняют определенную публично-правовую функцию, т.е. осуществляют функцию правосудия. Следует сказать, что отголоски подобных рассуждений, составляющих ядро процессуальной теории арбитража, встречаются еще и сейчас.

Арбитраж — это делегирование государством арбитру части исключительных полномочий осуществлять правосудие в пределах юрисдикции данного государства, с той лишь разницей, что делегирование арбитрам таких полномочий имеет место в специфических случаях, к коим законодатель относит споры из внешнеэкономических отношений (Н. Мотульский). Критикуя процессуалистов за несоответствующее действительности наделение арбитров публично-правовыми функциями, сторонники «договорной» теории не усматривали в согласии государства «прекращать деятельность своих судебных учреждений при арбитражном разбирательстве споров между сторонами» (Ф. Клейн) вытекающей отсюда необходимости констатировать тождество функций арбитров и государственных судей [6]

Между тем возникает вопрос: насколько важно определить правовую природу арбитража? Действительно, решение этой задачи сопровождается рядом существенных практических последствий. Так, если арбитраж имеет договорно-правовое происхождение, то логично заключить, что к арбитражному соглашению и основанному на нем разбирательству, а также и решению можно применить различные коллизионные принципы как к обычному контракту, заключенному между сторонами (т.е. использовать привязку *lege causae*). Приведение в исполнение решения в таком случае возможно осуществить на базе принципов, свойственных принудительному исполнению по договору. С другой стороны, если это процессуальный институт, то к нему нельзя подходить иначе, как с позиций *lege fori*, т.е. закона того места (государства), где проводится арбитраж. Из последней гипотезы вытекает, что на иностранном арбитражном соглашении, т.е. соглашении, производство по которому должно вестись за границей (в некоторых же государствах — например в Германии — «иностранными» считаются и иные решения, даже и вынесенные на собственной территории, но подчиненные иностранному

правопорядку), нельзя строить возражение против подсудности дела в местном государственном суде. Иными словами, составляет ли наличие иностранного арбитражного соглашения основание заявлять отвод по подсудности внутреннему суду и существует ли различие в этом плане между «национальным» и «иностраным» арбитражным соглашением? Изложенное свидетельствует, что ни договорная, ни процессуальная теории не смогли дать всестороннюю аргументацию и объяснить природу арбитража и арбитражного решения. В результате в начале 50-х гг. XX в. формулируется еще одна позиция, в соответствии с которой арбитраж трактуется как институт, обладающий и процессуальными и материально-правовыми элементами (Дж. Сосе Халл), предложивший «смешанную» теорию, которая в одинаковой мере учитывает наличие в арбитраже и договорно-правовых, и процессуально-правовых элементов.

Список использованных источников:

- 1 Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. М., 1998, стр. 387
- 2 Carolyn B. Lamm and Eckhard R. Hellbeck. The enforcement of foreign arbitral awards under the New York Convention: recent developments. // *International Arbitration Law Review*. №5 November, 2002. P. 142.
- 3 Лебедев С.Н. Международный коммерческий арбитраж: компетенция арбитра и соглашение сторон. - М., 1988. — С. 77.
- 4 Волков А.Ф. Торговые третейские суды. Историко-догматическое исследование. Санкт - Петербург, 1913.г. , перераб. 2003 г . стр. 114 - 115.
- 5 Зыкин И.С. Взаимодействие институционального арбитража и арбитража ad hoc. В кн.: *Международное частное право: современная практика*, стр. 280 - 289.
- 6 Лунц Л.А., Марышева Н.И. Курс международного частного права. Международный гражданский процесс, 2007 г. стр. 217 — 219

Рыскенов А.Б.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЩНЫХ АСПЕКТОВ ЗАЛОГА

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Залогом (залоговым правом) признается право на чужую вещь, принадлежащее кредитору в обеспечение его прав требования по обязательству и состоящее в возможности исключительного удовлетворения из стоимости {ценности} вещи.

Институт залога имеет довольно древнюю историю. Залог уже был известен и широко применялся в римском праве. Конструкции римского залога претерпела в ходе исторического развития общества и правовых систем незначительную трансформацию и входит в правовые системы как континентального, так и англо-американского права. Например, в развитом римском праве условно различались два основных вида залога "pignus" и "hypotheca". При этом под "pignus" понималось залоговое право, соединенное с передачей кредитору владения вещью, что соответствует современному понятию заклада, "ручного залога". Под "hypotheca" в римском праве понималось залоговое право, при котором вещь не переходила во владение кредитора до момента просрочки обеспеченного обязательства, что соответствует казахстанской конструкции ипотеки, а в ряде стран этот вид залога обозначен при залоге недвижимости как ипотека, либо при залоге движимости – как залог движимой вещи с оставлением предмета залога у залогодержателя.

Несмотря на длительную историю института залога, в цивилистической науке довольно долго ведется спор о том, относится ли залог к числу институтов вещного или обязательственного права, и к этому вопросу уделяется внимание как в работах Д.И. Мейера, Г.Ф. Шершеневича и других дореволюционных цивилистов, так и в работах современных

исследователей гражданского права. В связи с этим имеются обоснования необходимости расположения этого института в разделе вещных прав.

Не разделяя последнюю точку зрения ввиду нецелесообразности, нами безусловно признается, что вещные аспекты свойственны отдельным видам залога, и во многом решение этого вопроса зависит от объекта залоговых правоотношений. И для выявления вещных аспектов отдельных видов залога необходимо определиться с местом и ролью права залога в системе вещных прав в соответствии с гражданско-правовой концепцией этого института. И здесь важно отметить, что теория вещных прав является новым направлением науки гражданского права Казахстана, требующим дальнейшего изучения и разработки. Отнесение права залога к вещным правам требует изучения и разработки теории вещных прав для определения места права залога в этой системе.

Также никак нельзя согласиться с мнением, высказываемым в работах как дореволюционного, так и современного периода, что залог вообще не свойствен вещный характер и что залоговые правоотношения необходимо рассматривать только как обязательно-правовые.

Право залога является, с определенными оговорками, вещным правом, в частности, когда предметом залога является вещь. К тому же вещное право залога относится к группе прав на чужую вещь, и все положения о правах на чужую вещь безусловно относятся и к праву залога на вещь.

Трудности в определении вещных аспектов залоговых правоотношений проявляются в нескольких моментах. Одним из таких моментов является отрицательное отношение к категории вещных прав законодателя советского постнэповского периода и аналогичная ее оценка в юридической науке. Возрождение теории мощных прав началось только с принятием Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик от 31 мая 1991 года. Дальнейшим шагом в этом направлении в Казахстана является принятие Общей части Гражданского кодекса Республики Казахстан от 27 декабря 1994 года, как и в России – принятие первой части ГК Российской Федерации. В частности, в нормативных актах появился раздел "Право собственности и иные вещные права". В то же время в разделах традиционно уделяется значительное внимание праву собственности, отдельные же обобщенные нормы законодательства о вещных правах не раскрывают содержания вещного права, носят более информационный, даже декларативный характер.

Признавая необходимость раскрытия содержания вещного права, современная юридическая наука этого пока, по нашему мнению, не сделала, и эта задача является первоочередной для развития гражданского права.

И то же время существовавшая в дореволюционной России правовая теория вещных прав не может быть механически перенесена и современную юридическую науку стран СНГ как Правопреемников российской правовой системы, что объясняется развитием не только правовой науки советского и постсоветского периода, но и развитием общемировой юридической науки, интеграцией экономик стран с англо-американской и континентальной системами права, их сближением, а в ряде случаев заимствованием друг у друга отдельных институтов. Несомненно одно, что дореволюционная российская концепция вещных прав должна стать основой для дальнейшего изучения и восстановления их в гражданско-правовой науке стран СНГ, в том числе и Казахстана.

Другим моментом, определяющим сложности вопроса выделения вещно-правовых аспектов залога, является особое положение залога в системе вещных прав. Д.И. Мейер, хотя критически относился к возможности отнесения залога к вещным правам, все же законывал, что наукой гражданского права и к правам на чужую вещь, т.е. к вещным правам, "обыкновенно относится также и право залога". Если мы обратимся к работам Г.Ф. Шершеневича, определяющим вещные права на основе их абсолютности, то найдем упоминание о том, что право залога, как правило, относится к вещным правам по обыкновению, при этом отмечается резкое отличие права залога от иных прав на чужую вещь и ему уделяется особое место в системе вещных прав. В то же время Шершеневич

безусловно относил право залога к правам на чужую вещь, что обладателю этого права хотя и "не дает ни владения, ни пользования", но предоставляет "субъекту его несравненно большее правомочие, чем другие вещные права, - оно может повлечь за собою лишение собственника принадлежащего ему права собственности". Обосновывая отнесение права залога к категории прав на чужую вещь, Шершеневич отмечал, что только ценность чужого, а не своего имущества служит обеспечением права требования.

В отношении вещных аспектов залога в современной юридической литературе нет однозначного или обоснованного вывода. Так, в разделе "Право собственности и иные вещные права" московского учебника гражданского права утвердительно упоминается об отнесении правомочий залогодержателя к вещным правам. В другом учебнике гражданского права к иным, кроме перечисленных в законодательстве, вещным правам предлагается относить только право залога недвижимости, при этом не обосновывая ни причины исключительности этого вида залога, ни причины исключения прав залогодержателей по другим видам залога из системы вещных прав.

В работе Л.В. Щенниковой, вслед за Шершеневичем, также отмечается особенное положение права залога в системе вещных прав, при этом выделяется ипотека как наиболее отвечающая признакам вещного права.

Отнесение права залога вещью к вещным правам, несомненно, имеет большое практическое значение. Право залога, являясь вещным, т.е. абсолютным, правом предоставляет его обладателю возможность защиты своего права способами, предусмотренными для защиты права собственности и иных вещных прав, – возможность абсолютно-правовой защиты. При этом залогодержатель вправе предъявлять как виндикационные, так и негаторные требования к любым лицам, нарушающим его права, в том числе и к собственнику имущества или залогодателю.

Являясь центральным вещным правом, право собственности, также является основой всего имущественного оборота. Иные вещные права схожи во многом с правом собственности, ни представляют собой самостоятельные права, хотя бы и содержащие отдельные правомочия, аналогичные правомочиям собственника. При этом в содержании вещных прав могут находиться отдельные правомочия пользования, а когда это необходимо для осуществления пользования, – также и правомочия владения (но только не правомочие по распоряжению, которое хотелось бы особо рассмотреть позже) либо их сочетание как и полном объеме, принадлежащем собственнику (например, право постоянного землепользования), так и в ограниченном виде (например, право "земельного сервитута). Правомочия обладателя вещного права по осуществлению пользования либо пользования и владения и их объем могут устанавливаться на основании как договора с собственником вещи, так и законодательного акта. В то же время любое вещное право в силу своей правовой природы является, с нашей точки зрения, ограничением прав собственника по осуществлению владения, пользования или распоряжения вещью, обремененной иным вещным правом, а также возможности собственника по своему усмотрению осуществлять упомянутые полномочия. Эти ограничения являются следствием наделения в ограниченном объеме определенными правомочиями обладателя иных вещных прав, но не лишения собственника правомочия вообще.

Ограничение правомочий собственника достигается путем предоставления в случае конфликта приоритета правам на чужую вещь, но никак не лишением каких-либо правомочий собственника. Собственник вправе осуществлять только такие действия, которые бы не мешали осуществлению вещных прав на чужую вещь. Приоритет иных вещных прав, основанных на законных началах (положениях законодательных актов, содержании договоров, порождающих вещные права), над правами собственника является центральным моментом институт; вещных прав. Данный приоритет закрепляется в законодательстве при конструировании правового регулирования каждого отдельно взятого вещного права. Для залога это проявляется в закреплении в определении залога возможности собственник передавать в обеспечение исполнения обязательства свое имущество, в

безусловной возможности залогодержателя обратиться за взысканием на предмет залога при неисполнении обязательств должником и в приоритете залогодержателя перед третьими лицами в удовлетворении своих требований из заложенного имущества, в том числе и перед собственником вещи.

Список использованных источников:

1. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права (по изданию 1907 г.) - М.: Спарк, 1995. - 556 с.
2. Вердников В.Г., Кабалкин А.Ю. Новые гражданские кодексы союзных республик. - М.: Изд-во «Юридическая литература», 1965. - 134 с.
3. Иоффе О.С. Советское гражданское право (курс лекций). Отдельные виды обязательств. — Л.: Издательство Ленинградского университета, 1961. - 532 с.
4. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz

Нургаушулы Ч.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ АРБИТРАЖА

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Вопрос о правовой природе арбитража, арбитражного соглашения, арбитражного решения до сих пор остается спорным в теории и практике международного частного права.

Юристы Западной Европы, США, равно как и отечественные авторы, пытаются вот уже более 150 лет определить с юридической точки зрения природу арбитража. Что лежит в основе этих попыток? Прежде всего, отсутствие специального законодательства или прецедентов, относящихся к арбитражу, что обуславливает обращение при разрешении внешнеторговых (международных гражданских) споров к нормам внутригосударственного права, рассчитанных на иные отношения. Надлежащее определение природы арбитража могло бы продемонстрировать его роль в обществе и соотношение с другими социальными и политическими институтами и, кроме того, способствовало бы реформированию внутреннего законодательства об арбитраже и обеспечению развития международного сотрудничества государств в этой области [1].

Исторически двумя основными теориями, соревновавшимися друг с другом в оспаривании первенства в отношении своей адекватности и соответствия действительному смыслу и назначению данного явления с правовой точки зрения, как вытекает даже из немногочисленных вышеприведенных воззрений отечественных авторов на понятие «арбитража», были договорная и процессуальная теории.

Согласно договорной теории арбитраж является договорно-правовым институтом. Единственная цель, которая стоит перед арбитражным соглашением, — разрешение спора. В силу этого сторонники данной теории расценивали арбитражное соглашение и арбитражное решение как «две стадии одного и того же действия», направленные на достижение единой цели, — вынесение арбитражного решения. Стороны через арбитражное соглашение как бы обязуются в дальнейшем добровольно исполнить будущее арбитражное решение. В конечном счете, в арбитражном решении выражается воля сторон. Поэтому, как считал французский представитель этого направления в науке Ф. Мерлэн, арбитражное решение, как и арбитражное соглашение, носит договорный характер. Он писал: «Является ли арбитражное решение, представленное для исполнения в иностранном государстве, чем-нибудь иным, нежели контракт? Можно ли считать арбитражное решение следствием заключения сторонами соглашения о вынесении такого решения? Чем было бы арбитражное

решение без соглашения об арбитраже? Это была бы бесполезная часть бумаги, это было бы ничто. Именно арбитражное соглашение делает возможным существование арбитражного решения. Поэтому подобно соглашению об арбитраже, арбитражное решение имеет договорный характер». [2] В рамках «договорной» теории существовали два классических подхода: во-первых, арбитраж и арбитражное решение квалифицируется как своего рода контракт, соглашение, заключенное арбитрами по поручению сторон, и, во-вторых, арбитражное решение — это мировое соглашение. Подход к арбитрам как «мандатариям» особенно практиковался во Франции. Ф. Мерлэн полагал, что арбитражное соглашение, будучи инструментом договорным, создает почву для арбитражного решения: без арбитражного соглашения арбитражное решение было бы невозможным.

Арбитраж - это делегирование государством арбитрам части исключительных полномочий осуществлять правосудие в пределах юрисдикции данного государства, с той лишь разницей, что делегирование арбитрам таких полномочий имеет место в специфических случаях, к коим законодатель относит споры из внешнеэкономических отношений. Критикуя процессуалистов за несоответствующее действительности наделение арбитров публично-правовыми функциями, сторонники «договорной» теории не усматривали в согласии государства «прекращать деятельность своих судебных учреждений при арбитражном разбирательстве споров между сторонами» (Ф. Клейн) вытекающей отсюда необходимости констатировать тождество функций арбитров и государственных судей [3].

Касаясь конструкции арбитража как мировой сделки, следует упомянуть, что она была подвергнута критике еще в начале века со стороны русского ученого А.Ф. Волкова, который указывал, что мировая сделка в отличие от арбитражного решения есть результат компромисса [4] и взаимных уступок сторон. Арбитры же выносят свои решения вне зависимости от готовности участников спора пойти навстречу друг другу, если только они не желают заключить мировое соглашение.

В противовес «договорным» концепциям процессуалисты видят в арбитражном соглашении основное средство, которое приводит в движение весь механизм третейского разбирательства.

Отрицая функции арбитров как агентов или мандатариев, они подчеркивали, что обязанность каждого арбитра вынести арбитражноерешение несовместима с обязательством агента подчиняться воле доверителя (принципала) и действовать в его интересах. Разграничивая арбитражное соглашение и арбитражное решение, сторонники процессуального подхода вместе с тем практически уравнивают арбитражное решение с судебным решением, что закономерно вызывает возражения у представителей «договорной» теории. У процессуальной теории, как и у договорной, есть также два варианта: первый можно именовать теорией «акта юрисдикции» — судебного решения, смысл которой заключается в том, что перед арбитром стоит задача рассудить спор и вынести по нему решение, рассматриваемое как акт юрисдикции; второй — конструкцией «делегирования», основанной на тезисе о том, что источником полномочий арбитров является право того государства, в котором проводится арбитражное разбирательство. «Процессуалисты», не будучи в состоянии отрицать основополагающее, принципиальное значение арбитражного соглашения для всего механизма арбитража в целом, объясняют суть своих рассуждений таким образом: «Арбитражное соглашение должно предоставлять арбитрам полномочия, но как только эти полномочия предоставлены, арбитраж уже действует в пределах задач, поставленных перед ним, и обладает при этом абсолютной свободой, а арбитражное соглашение больше не имеет никакого влияния на 106 вынесенное арбитрами решение» [5].

Бесспорно, такой подход явно расходится с действительностью. Отвергать то, что стороны весьма активно воздействуют на процедуру рассмотрения спора даже после заключения арбитражного соглашения, не представляется возможным. Это подтверждает и современная международная арбитражная практика. В частности, ст. V Нью-Йоркской

конвенции 1958 г. о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений в числе оснований для отказа в исполнении называет такое обстоятельство, как то, что процесс не соответствовал соглашению сторон, ибо арбитры обязаны проводить разбирательство, базируясь на арбитражном соглашении. Арбитражное решение, вынесенное арбитрами после истечения сроков, установленных в соглашении, может быть исполнено лишь на добровольной основе. Вынесение решения по вопросу, не обусловленному арбитражным соглашением, препятствует принудительному его исполнению и т.д. Нет оснований и для согласия с «процессуалистами» в их утверждениях о том, что арбитражное решение якобы суть судебное решение, т.к. арбитры выполняют функции обычного судьи: разрешают споры, возникшие между сторонами, на основе специальных правил процедуры, руководствуясь при этом нормами права, а не указаниями сторон. Арбитры, по мнению приверженцев процессуального подхода, выполняют определенную публично-правовую функцию, т.е. осуществляют функцию правосудия. Следует сказать, что отголоски подобных рассуждений, составляющих ядро процессуальной теории арбитража, встречаются еще и сейчас.

Арбитраж — это делегирование государством арбитру части исключительных полномочий осуществлять правосудие в пределах юрисдикции данного государства, с той лишь разницей, что делегирование арбитрам таких полномочий имеет место в специфических случаях, к коим законодатель относит споры из внешнеэкономических отношений (Н. Мотульский). Критикуя процессуалистов за несоответствующее действительности наделение арбитров публично-правовыми функциями, сторонники «договорной» теории не усматривали в согласии государства «прекращать деятельность своих судебных учреждений при арбитражном разбирательстве споров между сторонами» (Ф. Клейн) вытекающей отсюда необходимости констатировать тождество функций арбитров и государственных судей [6]

Между тем возникает вопрос: насколько важно определить правовую природу арбитража? Действительно, решение этой задачи сопровождается рядом существенных практических последствий. Так, если арбитраж имеет договорно-правовое происхождение, то логично заключить, что к арбитражному соглашению и основанному на нем разбирательству, а также и решению можно применить различные коллизионные принципы как к обычному контракту, заключенному между сторонами (т.е. использовать привязку *lege causae*). Приведение в исполнение решения в таком случае возможно осуществить на базе принципов, свойственных принудительному исполнению по договору. С другой стороны, если это процессуальный институт, то к нему нельзя подходить иначе, как с позиций *lege fori*, т.е. закона того места (государства), где проводится арбитраж. Из последней гипотезы вытекает, что на иностранном арбитражном соглашении, т.е. соглашении, производство по которому должно вестись за границей (в некоторых же государствах — например в Германии — «иностранными» считаются и иные решения, даже и вынесенные на собственной территории, но подчиненные иностранному правопорядку), нельзя строить возражение против подсудности дела в местном государственном суде. Иными словами, составляет ли наличие иностранного арбитражного соглашения основание заявлять отвод по подсудности внутреннему суду и существует ли различие в этом плане между «национальным» и «иностраным» арбитражным соглашением? Изложенное свидетельствует, что ни договорная, ни процессуальная теории не смогли дать всестороннюю аргументацию и объяснить природу арбитража и арбитражного решения. В результате в начале 50-х гг. XX в. формулируется еще одна позиция, в соответствии с которой арбитраж трактуется как институт, обладающий и процессуальными и материально-правовыми элементами (Дж. Сосе Халл), предложивший «смешанную» теорию, которая в одинаковой мере учитывает наличие в арбитраже и договорно-правовых, и процессуально-правовых элементов.

Список использованных источников:

- 1 Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. М., 1998, стр. 387
- 2 Carolyn B. Lamm and Eckhard R. Hellbeck. The enforcement of foreign arbitral awards under the New York Convention: recent developments. // International Arbitration Law Review. №5 November, 2002. P. 142.
- 3 Лебедев С.Н. Международный коммерческий арбитраж: компетенция арбитра и соглашение сторон. - М., 1988. — С. 77.
- 4 Волков А.Ф. Торговые третейские суды. Историко-догматическое исследование. Санкт - Петербург, 1913.г. , перераб. 2003 г . стр. 114 - 115.
- 5 Зыкин И.С. Взаимодействие институционного арбитража и арбитража ad hoc. В кн.: Международное частное право: современная практика, стр. 280 - 289.
- 6 Лунц Л.А., Марышева Н.И. Курс международного частного права. Международный гражданский процесс, 2007 г. стр. 217 — 219

Нуканов А.

ДОГОВОР ПОСТОЯННОЙ РЕНТЫ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Договор постоянной ренты. Главным признаком постоянной ренты является бессрочный характер обязательства по выплате ренты, возложенного договором на плательщика ренты. Бессрочность обязательства по выплате постоянной ренты означает, что его существование не ограничивается каким-либо периодом времени, в том числе сроком жизни или существования получателя. Получателями постоянной ренты могут быть граждане, а также некоммерческие организации, если это не противоречит закону и соответствует целям их деятельности.

Относительно отдельных некоммерческих организаций необходимо сделать пояснения. Некоммерческие организации, созданные на определенный срок или существующие до момента достижения определенных целей, закрепленных в учредительных документах, не могут быть получателями постоянной ренты, так как они не могут вступать в бессрочные отношения, а бессрочность, как было нами показано, является одним из главных признаков постоянной ренты. Такие некоммерческие организации как учреждения, по общему правилу, не могут быть получателями постоянной ренты, потому что закон запрещает им отчуждать или иным способом распоряжаться закрепленным за ними имуществом и имуществом, приобретенным за счет средств, выделенных им по смете. Но те же учреждения могут быть получателями постоянной ренты в случаях, когда они будут отчуждать под выплату ренты то имущество, которое они приобрели за счет разрешенной им приносящей доход деятельности и которым они вправе самостоятельно распоряжаться.

Получателями постоянной ренты не могут быть коммерческие юридические лица. Этот запрет объясняется тем, что их деятельность - предпринимательская, неразрывно связанная с оборотом имущества - несовместима с положением рента, "живущего на доход, в создание которого он не вовлечен". Данное ограничение объясняется и экономической сущностью ренты: рента как экономическое явление всегда представляет собой доход, не связанный с предпринимательской деятельностью.

Другим признаком договора постоянной ренты является возможность передачи прав получателя ренты в результате уступки требования и возможность их перехода по наследству или в порядке правопреемства при реорганизации юридических лиц. Права получателя постоянной ренты могут быть переданы гражданам, а также некоммерческим организациям, имеющим право быть получателями постоянной ренты.

Возможность передачи прав получателя ренты в результате уступки требования и возможность их перехода по наследству или в порядке правопреемства при реорганизации

юридических лиц может быть запрещена законом или договором. Здесь следует иметь в виду, что при любых обстоятельствах запреты на передачу прав или на их переход, введенные в договор соглашением сторон или предусмотренные в законе, не должны лишать договор постоянной ренты бессрочного характера. Поэтому невозможно одновременно включить в договор о постоянной ренте условия о запрете гражданину передавать права получателя постоянной ренты и о том, что эти права не могут перейти к другим лицам в порядке наследования. Если подобное допустить, постоянная рента трансформируется в пожизненную, а плательщик ренты окажется связанным лишь на период жизни гражданина - получателя постоянной ренты.

Форма и размер постоянной ренты определяется правилами ГК РК. Размер рентных платежей является существенным условием договора постоянной ренты, что объясняется рискованым характером такого соглашения, и должен быть определен сторонами в договоре.

В целях защиты интересов получателя постоянной ренты законом установлено, что, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты, размер выплачиваемой ренты увеличивается пропорционально увеличению установленного законом минимального месячного расчетного показателя (п.2 ст.524 ГК РК).

Основной формой рентных платежей при постоянной ренте является денежная. Вместе с тем, договором постоянной ренты может быть предусмотрена выплата ренты путем предоставления вещей, выполнения работ или оказания услуг, соответствующих по стоимости денежной сумме ренты (п.1 ст.524 ГК РК).

Сроки выплаты постоянной ренты указаны в ст.525 ГК РК, согласно которой, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты, постоянная рента выплачивается по окончании каждого календарного квартала.

В случаях возникновения обязательств, возникающих на основе договора постоянной ренты, особое значение приобретает вопрос о распределении между сторонами риска случайной гибели имущества, переданного под выплату постоянной ренты. В законе он решен следующим образом. Если случайно гибнет или случайно повреждается имущество, переданное бесплатно под выплату постоянной ренты, то риск несет плательщик ренты как лицо, получившее это имущество в собственность безвозмездно. Поэтому он обязан независимо от гибели или порчи имущества продолжать исполнять обязательства по выплате ренты. Если случайно гибнет или случайно повреждается имущество, переданное за плату под выплату постоянной ренты, то плательщик как лицо, понесшее расходы по приобретению этого имущества в собственность, вправе требовать соответственно прекращения обязательства по выплате ренты либо изменения условий ее выплаты [12, с. 71].

Обязательства, порожденные договором постоянной ренты, могут быть прекращены как по общим основаниям, предусмотренным в ГК РК, так и по специальным основаниям, указанным в нормах, касающихся договора постоянной ренты. Однако следует иметь в виду, что прекращение рентного обязательства, возникшего на базе передачи в ренту недвижимого имущества, по таким основаниям, как смерть гражданина и ликвидация юридического лица, невозможно, потому что рента в порядке следования обременяет не только недвижимое имущество, переданное в ренту.

Специальным основанием прекращения обязательств, вытекающих из договора постоянной ренты, является ее выкуп. В соответствии с п.1 ст.526 ГК РК плательщик постоянной ренты вправе отказаться от дальнейшей выплаты ренты путем ее выкупа. Данное право безусловно, поэтому любое положение договора постоянной ренты, закрепляющее отказ плательщика постоянной ренты от права на ее выкуп, ничтожно. В договоре стороны могут предусмотреть лишь одно ограничение на выкуп ренты, а именно то, что право на выкуп постоянной ренты не может быть осуществлено при жизни получателя ренты либо в течение иного срока, не превышающего 30 лет с момента заключения договора (п.3 ст.526 ГК РК).

Выкуп ренты означает выплату плательщиком постоянной ренты ее получателю

вместо рентных платежей выкупной цены постоянной ренты, определенной сторонами в договоре постоянной ренты. При отсутствии условия о выкупной цене в договоре постоянной ренты, по которому имущество передано за плату под выплату постоянной ренты, выкуп осуществляется по цене, соответствующей годовой сумме подлежащей выплате ренты ГК РК. В таких случаях не включение в состав выкупной цены, подлежащей выплате получателю ренты, стоимости имущества, переданного под выплату ренты, объясняется тем, что получатель ренты произвел его отчуждение как продавец, получив при этом за него плату, эквивалентную продажной цене. При отсутствии условия о выкупной цене в договоре постоянной ренты, по которому имущество передано под выплату ренты бесплатно, в выкупную цену наряду с годовой суммой рентных платежей включается цена переданного имущества, определяемая по правилам, предусмотренным ГК РК.

Порядок осуществления плательщиком своего права на выкуп постоянной ренты определен в ГК РК. Данный порядок формализован. О выкупе ренты ее плательщик обязан заявить в письменной форме не позднее чем за три месяца до прекращения выплаты ренты или ранее - в срок, предусмотренный договором постоянной ренты. При этом обязательство по выплате ренты будет считаться прекращенным только с момента получения всей суммы выкупа получателем ренты, если иной порядок выкупа не предусмотрен договором.

Обязательства из договора постоянной ренты могут быть прекращены путем выкупа постоянной ренты плательщиком по требованию получателя ренты.

Получатель постоянной ренты вправе требовать выкупа ренты плательщиком в следующих случаях:

- а) плательщик ренты просрочил ее выплату более чем на один год, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты;
- б) плательщик ренты нарушил свои обязательства по обеспечению выплаты ренты;
- в) плательщик ренты признан неплатежеспособным либо возникли иные обстоятельства, очевидно свидетельствующие о том, что рента не будет выплачиваться им в размере и в сроки, которые установлены договором;
- г) недвижимое имущество, переданное под выплату ренты, поступило в общую собственность или разделено между несколькими лицами;
- д) в других случаях, предусмотренных договором.

С учетом внутренней классификации разновидностей договора ренты к каждой из них должны применяться нормы о его соответствующем виде (подвиде), а при их недостаточности - «Общие положения о ренте и пожизненном содержании с иждивением».

Помимо этого, отношения, связанные с передачей имущества под выплату ренты, с учетом прямых указаний, содержащихся в ГК, регулируются правилами о купле-продаже - при возмездной передаче имущества в собственность плательщику ренты либо о дарении если передача такого имущества совершалась безвозмездно. И теми и другими нормами руководствуются, когда иное не установлено правилами о договоре ренты вообще, отдельных ее видов (подвидов) в частности, а равно, не противоречит существу самого договора ренты. Так, из норм о купле - продаже могут указаны, в числе подлежащих применению те, в которых предусмотрен момент перехода риска случайной гибели передаваемого имущества, обязанность передать вещь свободной от прав третьих лиц, обязанности сторон при предъявлении третьим лицом иска об изъятии у покупателя переданной ему вещи.

Среди субсидиарно применяемых норм о дарении могут быть выделены, в частности, о последствиях причинения вреда, вызванного недостатком подаренной вещи и о передаче в дар имущества, находящегося в общей совместной собственности. При этом применительно к дарению во всяком случае исключается возможность использования любых статей, относящихся к консенсуальному договору дарения (т.е. такому, который предусматривает обязательство передать другому лицу вещь в виде дара в собственность). Это связано с отмеченным уже лишь реальным характером договора ренты.

Список использованных источников

- 4 Гражданский Кодекс Республики Казахстан (особенная часть) Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
- 5 Иоффе О.С. Избранные труды по гражданскому праву. Из истории цивилистической мысли. «Гражданское правоотношение. Критика теории хозяйственного права». – М.: Статут, 2000. – 781 с.
- 6 Сулейменов М.К., Басин Ю.Г. Гражданское право. Алматы. - 2002. Т.2. – 621 с.
- 7 Гражданское право. Часть вторая: Обязательственное право: Курс лекций / Под. ред. О.Н. Садикова - М.: Инфра – М - Норма, 1997. - 509 с.
- 8 Комментарий к Гражданскому Кодексу РК, части второй / Под ред. М.К. Сулейменова, Ю. Г. Басина. Алматы., 2003. - с. 831.

Муратов Н.Т.

ПОНЯТИЕ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА В ЦИВИЛИСТИКЕ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Для правильного понимания проблем современного наследственного права следует, на наш взгляд, обратиться к положительному опыту прошлого, который наиболее концентрированно выражен в нормах римского частного права. Именно римское право выработало те правовые основы наследования, которые впоследствии были восприняты подавляющим большинством государств.

Наследование является одним из известных древнейших правовых институтов, упоминания о котором можно найти в самых первых письменных источниках: глиняных табличках Шумера, египетских иероглифах и т.д. и т.п.

Именно римскому праву современные законодательства обязаны самим понятием наследования, как универсального преемства, в силу которого на наследника не только переходят, в качестве единого комплекса права и обязанности наследодателя, но и возлагается ответственность своим имуществом за долги наследодателя, создаётся своего рода продолжения в лице наследника, юридической личности наследодателя.

Наследования по завещанию и усмотрению наследодателя казахское обычное право не знало. Имущество и скот наследовали дети, братья, родители, ближайшие родственники, а так же жёны. Вдова могла получить наследство 1/8 часть, а незамужние дочери - половину от доли сыновей. Обычаями регламентировалось наследование дочерьми (при отсутствии сыновей), наследование выделенными и невыделенными сыновьями, детьми от старших и младших жён. В случае смерти жены, не имевшей детей, часть приданного возвращалась её родителям [1, с. 69].

Ата - мурасы, т.е. имущество, приобретённое по наследству, у казахов считалось наиболее надёжной формой собственности.

Только в XIX веке, под влиянием развивающихся отношений собственности и обмена, ослабления семейных ограничений в отношении собственности значительного развития достигло наследственное право. В записях казахского обычного права второй половины XIX века содержатся указания на наследование по обычаю и по завещанию.

По завещанию можно было передать не всё, а только 1/3 движимого имущества: земли и постройки не подлежали завещательному распоряжению.

Завещание делалось обычно в устной форме в присутствии наследников и свидетелей из числа старших родичей или "почётных" казахов.

Совершенно иным образом наследственное право развивалось в советский период. Первым декретом советской власти в области наследственного права был декрет ВЦИК от 27

апреля 1918 года "Об отмене наследования".

Право наследования было восстановлено лишь в 1922 году. (Ст. 418 ГК РСФСР 1922г) в связи с принятием первого советского гражданского кодекса, который кардинально отличался от дореволюционного законодательства о наследовании. Было установлено две очереди наследников. При отсутствии завещания к наследованию по закону призываются только самые ближайшие родственники. В первую очередь наследников входят дети, супруг и родители умершего. Во вторую очередь - братья и сестра умершего, его дед и бабушка. Устанавливали эти нормы ввиду близкой победы коммунизма и отмирания частной собственности, а соответственно и буржуазного института наследования.

Следующим этапом в развитии наследственного право в Казахстане было принятие Гражданского кодекса Каз.ССР от 25 апреля 1964 года.

И, наконец, последний этап - Гражданский кодекс Республики Казахстан (особенная часть) от 1 июля 1999 года, в котором впервые дано определение понятию о наследовании, появилось новое положение о солидарной ответственности по долгам наследодателя перед кредиторами, презумпция принятия наследства. Наряду с классическим составом наследства впервые предусматривается ряд прав и обязанностей наследодателя, не входящих в состав наследства.

Изменились требования к оформлению завещания. В частности, допускается состав завещания лично завещателем или нотариусом со слов завещателя в присутствии свидетелей. Предусмотрено также оформление секретного завещания.

Наследственное право – это подотрасль гражданского права регулирующая правоотношения между наследодателем и наследниками по поводу наследственной массы. Основным институтом наследственного права является наследование, то есть переход имущества и имущественных прав и обязанностей умершего гражданина к другим лицам-наследникам. Наследование является одним из оснований приобретения права собственности.

Наследование традиционно относится к числу наиболее консервативных и стабильных институтов во всех правовых системах и является одним из важнейших производных способов приобретения права собственности.

Появление наследования обусловлено возникновением частной собственности.

Наследование – это продукт экономического развития общества. Порядок наследования изменяется вместе с совершенствованием основных способов производства.

На первых этапах развития человечества, когда потребности людей и средства их удовлетворения были ничтожны, наследования, в современном его понимании, не существовало, поскольку наследовать было нечего.

Интерес к наследованию значительно возрос с развитием способов производства и с появлением частной собственности на средства производства. С развитием производственных сил постепенно сужался круг лиц, объединенных в одну группу на основе родства с переходом к моногамной семье, что в свою очередь привело к формированию института наследования по закону. Изменения в общественном строе, расширение правомочий собственника и предоставление ему завещательных прав привели к существенным изменениям в порядке наследования [2, с. 81].

Предметом наследования во все времена было все то, что может приносить прибыль и тем самым удовлетворять различные потребности человека. Однако для того чтобы прийти к этой простой, казалось бы, истине, человечеству пришлось проделать путь длиной в тысячелетия.

По вопросу о наследовании, о том, каким должно быть, в юридической литературе содержится множество учений, школ, концепций различных философов и юристов, чье отношение к наследованию было неоднозначно.

Так, по мнению Гуго Гроция и его последователей естественного права, «природа – наилучшая наставница всех существ в деле не только самосохранения, но и сохранения потомства, - чтобы с помощью прирожденной приязни непрерывное преемство потомства

проводило к вечному круговороту» [3,с.276].

Согласно данной теории наследование основано на естественном праве, и все правовые нормы о наследовании должны соответствовать законам природы, т. е. естественному праву.

Сен – Симон, М. Бакунин и их последователи видели в наследовании причину экономического неравенства классов, причину существования капиталистической эксплуатации.

Несмотря на то, что мнения представленных нами философов и юристов в отношении наследования не совпадают, в главном у них расхождений нет: в узаконении перехода от поколения к поколению собственности, являющейся экономической основой любого общества.

На наш взгляд, значение наследования и наследственного права очень верно подметил Б.Н. Чичерин: «наследственное право составляет необходимую принадлежность человеческого общества». Если допустить, что все права и обязанности, которыми обладал умерший при жизни, не переходят по наследству, а исчезают вместе с ним, как это осложнило бы нашу жизнь и внесло бы хаос в те правовые отношения, в которых участвовал умерший при жизни. Отказ от наследования противоречит самой природе собственности и права собственности, поскольку последнее превращается в срочное право - ведь наступление смерти неизбежно [4 ,с.490].

В связи с изменением института собственности в Республики Казахстан, его гражданам предоставлена большая возможность иметь в собственности достаточно сложное имущество, такое, как недвижимость, свободно конвертируемую валюту, акции, вклады, доли в предприятиях и т. д. Каждый человек должен быть уверен, что после его смерти все накопленное им за жизнь имущество, согласно его воле, перейдет его близким.

Нельзя однозначно относиться к тому, что наследование имеет и негативные стороны. Например, по праву наследования может быть передано имущество, добытое преступным путем. Однако подобное отклонение от нормы, по нашему мнению, не может дискредитировать институт наследования в целом [5, с.13].

Теоретический анализ таких правовых понятий, как наследование, наследственное право, требует четкой терминологии. Дело в том, что в правовой науке о наследовании существует множество противоречивых взглядов и суждений, большинство из которых строятся на различном толковании ее терминов.

Список использованной литературы

1. Закон и Время. Общественно-политический, научно – правовой журнал № 9 (106).- Алматы ,2009. С. 80.
2. Гражданское право Республики Казахстан. / Под. ред. С.К Идрышевой. Усть-Каменогорск, ВКГУ им. Аманжолова,2004. С. 100.
- 3.Гроций Г. О праве войны и мира. Москва, Юридическая литература,1956. С. 868.
4. Гражданское право. Т. 2 / Под. ред. А. П. Сергеева и Ю.К. Толстого. Москва, Проспект,2000. С. 846.
5. Наследственное право./ Под. ред. М.Б. Смоленского и А.М.Карапетына. Ростов –на-Дону, Феникс,2009.С. 121.

Малгаждаров Ж.Н.

АДВОКАТУРА КАК СОЦИАЛЬНО – ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ

Магистрант 1 года обучения

Государство, объявив высшими ценностями человека, его жизнь, права и свободы (ч.1 ст.1 Конституции РК), тем самым принял о на себя обязанность по их обеспечению, которая

осуществляется специальными государственными органами, к числу которых относятся суды и правоохранительные органы (прокуратура, органы юстиции, следствия, дознания, а также органы, осуществляющие оперативно-розыскную деятельность). Осуществляя предоставленные законом полномочия, эти органы вправе применять меры государственного принуждения к лицам, нарушившим право вые предписания или оспаривающим те или иные права. В целях обеспечения прав и законных интересов таких лиц, получения ими право вой помощи наряду с судами и правоохранительными органами действует специальная негосударственная организация - адвокатура, основным назначением которой является содействие в реализации гарантированного государством и закрепленного в Конституции РК права человека на судебную защиту своих прав, свобод и получение квалифицированной юридической помощи (ст. 13 Конституции РК, п.1 ст. 1 Закона Республики Казахстан "Об адвокатской деятельности").

Юридическая помощь может оказываться и оказывается многими организациями и лицами, например, юридическими консультациями советов профсоюзов, юридическими отделами предприятий, учреждений и организаций, юрисконсультантами и т.д.). Но юридическая помощь, оказываемая адвокатами, имеет особое значение.

Во-первых, адвокатами оказываются самые разнообразные виды юридической помощи по любому правовому вопросу любому гражданину, государственному и иному органу, должностному лицу, которые вправе обратиться в органы адвокатуры и заключить соглашение об оказании такой помощи.

Во-вторых, адвокат имеет более широкие возможности для защит, : прав и законных интересов тех, кто обратился к нему за юридической помощью; законодательством прямо предусмотрены используемые адвокатами способы и средства при оказании юридической помощи.

В-третьих, оказание юридической помощи требует не только специальные юридические знания, но и практические навыки их применения, а такими качествами может обладать только специалист. Сложность отношений, складывающихся в юридической сфере, требуют профессионального ориентирования в большом количестве нормативных правовых актов, умения правильно найти необходимый акт, умения истолковать его и применить к конкретным .

В-четвертых, юридическая помощь является главной и единственной функцией адвокатов, а не одной из многих, что позволяет им осуществлять ее эффективно и квалифицированно.

Тем самым адвокатура оказывает значительное содействие осуществлению правосудия. Однако это не означает, что адвокатура выполняет государственные функции. Такой вывод был бы ошибочным, поскольку порядок ее образования, принципы ее организации и деятельности, требования, предъявляемые к адвокатам, методы и средства, используемые ими при осуществлении своей деятельности, а также другие признаки не позволяют отнести ее к государственным органам [1,с. 129].

Нередко коллегии адвокатов сравнивают, а то и ошибочно называют общественными объединениями". Действительно, некоторое сходство с этими объединениями можно усмотреть: они являются негосударственными, некоммерческими (т.е. не имеют цели извлечения прибыли от своей деятельности), членство в них основано на принципе добровольности, они создаются по инициативе не менее десяти учредителей, их деятельность регламентирована, помимо соответствующих законов, уставами. Однако между ними имеются существенные различия, которые заключаются в следующем.

1. Прежде всего различны организационно-правовые формы этих объединений. Коллегия адвокатов в отличие от общественных объединений имеет специальную организационно-правовую форму, предусмотренную ст. 20 Закона РК "Об адвокатской деятельности" и ст. 17 Закона РК "О некоммерческих организациях", что соответствует требованиям ст. 34 ГК РК - является некоммерческой, независимой, профессиональной, самоуправляемой и самофинансируемой организацией адвокатов. В отличие от

общественных объединений коллегии адвокатов являются сугубо профессиональными организациями, так как объединяют лиц только по профессиональному признаку при наличии у них высшего юридического образования и права на занятие адвокатской деятельностью. Этот признак отличает коллегии адвокатов и от профсоюзов, которые создаются по производственно-отраслевому принципу, что определяет характер взаимоотношений последних с исполнительной властью и работодателями. Эта особенность взаимоотношений предполагает наделение профессиональных союзов средствами воздействия на власть и работодателя, позволяющими им влиять на их социально-экономическую деятельность .

2. Различны цели, задачи и функции этих объединений. Коллегии адвокатов создаются в целях оказания содействия реализации прав граждан и юридических лиц, не являющихся членами коллегии, на судебную защиту их прав, свобод, законных интересов и получение юридической помощи, тогда, как правильно указывают А. Д. Бойков и Н. И. Капинус" ... общественные объединения создаются для защиты интересов лиц, в него входящих. Им не присущ жесткий отбор членов по профессиональному признаку, они не наделены специальными полномочиями, реализация которых требовала бы тесного сотрудничества с органами государственной власти [2,с.54]". Кроме того, коллегии адвокатов содействуют выполнению важной государственной функции в сфере судопроизводства - осуществлению правосудия. Поэтому функции, выполняемые адвокатурой, носят, с одной стороны, публично-правовой характер, с другой - направлены на защиту частного интереса.

3. Различны и требования, предъявляемыми к лицам, вступающим в эти объединения. Если адвокатами могут быть только граждане республики (ч. 1 ст. 7 Закона РК "Об адвокатской деятельности"), то членами (участниками) общественных объединений могут быть не только граждане республики, но и иностранные граждане и лица без гражданства (ст. 11 Закона РК от 19 мая 1996 г. "Об общественных объединениях"). Деятельность адвокатов подлежит лицензированию (ст. 9-12 Закона РК "Об адвокатской деятельности"), тогда как членство в региональных и местных общественных объединениях лицензированием не обусловлено. Кроме того, законом предусмотрен ряд ограничений, установленных для адвокатов в п. 2 ст. 7, п. 6 ст. 15 Закона РК "Об адвокатской деятельности"), для членов же общественных объединений законом такие ограничения не предусмотрены.

4. Профессиональная деятельность адвокатов является основным и единственным источником их дохода. В отличие от адвокатуры общественные объединения могут осуществлять предпринимательскую деятельность постольку, поскольку это может служить достижению уставных целей. Поэтому получаемый ими доход не может перераспределяться между его членами и должен использоваться для достижения указанной цели. В этой связи представляется ошибочным мнение С. Тыныбекова о том, что "коллегия адвокатов как некоммерческая организация может заниматься предпринимательской деятельностью постольку, поскольку это соответствует ее уставным целям [3,с. 142].

5. Коллегии адвокатов обязаны в случаях, предусмотренных законом, оказывать юридическую помощь бесплатно (ст. 6 Закона РК «Об адвокатской деятельности») и в порядке обязательного участия в уголовном процессе (УПК РК), а также по делам об административных правонарушениях (КоАП). В этих случаях возмещение расходов, связанных с защитой и представительством, производится за счет средств республиканского бюджета на основании постановления органа, ведущего уголовный процесс, и определения суда, в производстве которых находится дело. А в соответствии со ст. 5 Конституции и ст. 4 Закона РК "Об общественных объединениях" не допускается возложение на общественные объединения функций государственных органов, а также государственное финансирование общественных объединений.

Таким образом, коллегии адвокатов не могут быть отнесены к числу общественных объединений. Право адвокатов на реализацию предоставленного им ст. 23 Конституции РК

как гражданам республики права на свободу объединения реализовано ими в форме Союза адвокатов Казахстана - общественного объединения (ассоциации), добровольно созданного в общих целях защиты законных интересов своих членов, а также путем вступления в любые другие общественные объединения, деятельность которых не связана с оказанием адвокатских услуг [4, с. 4].

Большинство исследователей единодушно в том, что адвокатуру нельзя относить к общественным объединениям. Например, А.Д. Бойков и Н.И. Капинус указывают: "Возникший в последние годы спор по вопросу о том, не входит ли адвокатура в число общественных объединений, должен быть решен отрицательно". Своеобразную позицию по этому вопросу занимает М. Ю. Барщевский, который полагает, что "с точки зрения "политико-государственной" (но не юридической) терминологии, коллегии адвокатов могут быть отнесены к общественным демократическим организациям. Вместе с тем с позиции использования точной юридической терминологии, особенно с учетом законодательства, регулирующего порядок создания и деятельности общественных организаций, признать коллегии таковыми трудно" [5, с. 88].

Коллегии адвокатов отличаются также от различного рода юридических фирм как по характеру, так и по субъектам, видам и целям деятельности. Адвокаты оказывают предусмотренные законом различные виды юридической помощи, что является некоммерческой деятельностью, тогда как юридические фирмы занимаются коммерческой деятельностью и оказывают юридические услуги, в т.ч. дают консультации, составляют документы право во го характера, осуществляют представительство в суде при наличии лицензии на этот вид деятельности и доверенности от имени представляемого лица. Адвокат принимает участие в деле на основании ордера. Если же адвокат принимает участие в деле в качестве представителя, то он может действовать по доверенности от доверителя, представляемой вместе с ордером. Сотрудники юридических фирм, в отличие от адвокатов, не могут принимать участие в уголовных и административных делах в качестве защитника, обращаться от своего имени в различные органы, организации, учреждения с запросами для получения сведений, имеющих значение для правильного рассмотрения и разрешения дела, а также осуществлять иные права и обязанности, предусмотренные Законом РК "Об адвокатской деятельности".

Список использованных источников

1. Адвокатская деятельность / Под общ. ред. В.Н. Буробина. — М.: Изд-во МНЭПУ, 2001. 269 с.
2. Бойков А.Д. Третья власть в России (очерки о правосудии и судебной реформе 1990–1996 гг.). – М., 1997. 112 с.
3. Гуценко К.Ф., Ковалев М.А. Правоохранительные органы. – М., 1996. – Гл. 16: Юридическая помощь и защита по уголовным делам, их организация. 123 с.
4. Смоленский М.Б. Адвокатская деятельность и адвокатура в РФ. – Ростов н/Д: Феникс, 2002. 113 с.
5. Ария С.Л. Генеральные принципы этики адвокатов Международной ассоциации юристов // Российская юстиция. – 1996. – № 2. С. 12-34

Қожағұл Т.А.

ПОНЯТИЕ И ПРИНЦИПЫ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Исполнение обязательства представляет собой совершение действий (либо в соответствующих случаях воздержание от действий), составляющих содержание субъективных прав и обязанностей сторон. Исполнение обязательств зависит, таким образом,

от специфики содержания их отдельных видов и даже каждого конкретного обязательства. Очевидны различия в исполнении обязательств по строительному подряду и розничной купле-продаже. Но и исполнение этих последних может иметь определенные особенности в зависимости, например, от того, предусмотрена ли доставка товара покупателю либо его право на рассрочку внесения покупной цены. Поэтому законодательные нормы, посвященные регламентации исполнения отдельных видов обязательств, содержатся в особенной части обязательственного права. Вместе с тем обязательствам присущи общие черты, позволяющие установить, наряду со специальными, и единые требования. Они отражены в общей части обязательственного права (глава 22 ГК РК) и применяются к любым видам обязательств, определяя, если только иное не предусмотрено законом, соглашением сторон, обычаями делового оборота, параметры исполнения, т. е. место, способ, сроки, субъектный состав, предмет исполнения и т. д.

Принципами исполнения обязательств являются закрепленные в законе основополагающие начала, в соответствии с которыми строится правовое регулирование реализации субъективных прав и обязанностей в данных правоотношениях. Ввиду того, что сфера их действия распространяется только на обязательства, они являются принципами подотрасли обязательственного права.

В литературе традиционно выделяют такие принципы как реальное, надлежащее исполнение обязательств, принцип стабильности обязательств [8, с. 371]. Ряд ученых полагает, что реальное исполнение (исполнение в натуре) не является самостоятельным принципом обязательственного права, а составляет лишь одно из частных требований, условие, аспект надлежащего исполнения обязательства в отношении его предмета [1]. Изложенная точка зрения представляется наиболее убедительной.

Еще до введения в действие нового Гражданского кодекса закон допускал ряд исключений из требований реального исполнения, а ныне действующая ст. 396 ГК РК эти исключения существенно расширила, допустив замену исполнения в натуре соответствующей денежной компенсацией в виде возмещения убытков, отступного, неустойки.

Принцип стабильности обязательств. Действие этого принципа, нашедшего отражение в ст. 310 ГК РК, состоит в том, что, по общему правилу, во-первых, недопустим односторонний отказ от исполнения обязательства. Во-вторых, стабильность обязательств выражает постоянство их содержания, а именно - недопустимость его одностороннего изменения, вне зависимости от того, установлены ли права и обязанности сторон законом, соглашением сторон либо односторонним правомерным действием одной из них.

Принцип стабильности связывает и должника, и кредитора: не только должник не вправе отказаться от исполнения лежащей на нем обязанности, но и кредитор - от принятия, предложенного ему надлежащего исполнения (п. 1 ст. 406 ГК), а если подобные нарушения сторонами все же допущены, то вступают в действие установленные законом санкции (например, возмещение убытков просрочившей стороной - ст. 405-406 ГК РК).

Право на односторонний отказ от исполнения обязательства или одностороннее изменение его условия (за исключением обязательств, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности) может предоставляться одному из его участников только в случаях, установленных законом, но не соглашением сторон.

Возможность одностороннего отказа от исполнения предусматривается законом для одной из сторон в договорном обязательстве вследствие допущенного другой стороной существенного нарушения своих обязанностей (п. 2. ст. 450 ГК РК), под которым понимается нарушение, влекущее для другой стороны такой ущерб, что она в значительной мере лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора [2]. В других случаях возможность одностороннего отказа не зависит от правонарушения и связывается либо с существенным изменением обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора (ст. 451 ГК РК), либо с существом соответствующего обязательства (например, беспрепятственный отказ от исполнения договора поручения вследствие

доверительного характера данной сделки). Помимо указанного, кредитор может отказаться от принятия исполнения, простив долг, если только это не нарушает прав других лиц в отношении имущества кредитора (ст. 415 ГК РК).

Значительно уже круг оснований, по которым закон допускает изменение по воле одной из сторон содержания обязательства. Они сводятся, по существу, лишь к случаям, когда одна из сторон исполнила свои обязанности ненадлежащим образом. Так, право на уменьшение покупной цены предоставлено покупателю в случае продажи ему вещи ненадлежащего качества; аналогичное право предоставлено заказчику в договоре подряда при некачественном выполнении работ и т. п.

Иное дело - предпринимательские обязательства. В них законодатель предоставляет сторонам право самим устанавливать случаи и условия одностороннего отказа от исполнения, а также возможность односторонне изменить содержание обязательства, включив соответствующие условия в договор. Подобная позиция законодателя определяется тем, что предпринимательская деятельность осуществляется субъектами, выступающими на рынке как профессионалы, на свой собственный риск, а потому условия, обеспечивающие сохранение баланса их имущественных интересов, должны всецело определяться самими участниками обязательства [3].

Принцип надлежащего исполнения. Реальное исполнение. Действие принципа надлежащего исполнения состоит в обращенных к обеим сторонам требованиях двоякого рода.

Во-первых, в законодательной установке (ст. 309 ГК РК) исполнять обязательство, руководствуясь условиями, определенными в его содержании, требованиями, предусмотренными законодательством, а при отсутствии таких условий и требований - в соответствии с обычаями делового оборота или обычно предъявляемыми требованиями.

Во-вторых, в необходимости исполнять обязательство с соблюдением всех особенностей порядка исполнения относительно предмета, способа срока, места и субъектов исполнения.

Список использованной литературы:

- 1 Ащеулов А.Т., Г.А. Жайлин. Гражданско-правовая ответственность за вред, причиненный преступлениями против личности. Алматы. 2000. – 159 с
- 2 Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности. — М.: Изд-во «Юридическая литература», 1966. - 200 с.
- 3 Гражданское право. Учебник. Ч. 1. Под. ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 1998. - С. 605. (Автор главы А.П. Сергеев).
- 4 Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть общая). [Закон](#) РК от 14 декабря 1994 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Общая часть часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
- 5 Сулейменова А.М. Услуги как объект гражданских прав. Материалы международной научно-практической конференции. Алматы, 2004. –С.254

Кизатоллин А.Е.

ПРОБЛЕМЫ СУЩНОСТИ И ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ ПИСЬМЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Вопросы теории доказательственного права, и в том числе проблемы сущности и правовой природы письменных доказательств, не остаются без внимания ученых-процессуалистов на всем протяжении развития гражданской процессуальной науки.

Стремительное развитие гражданского оборота в современных социально-

экономических условиях требует совершенствования правового регулирования возникающих между субъектами гражданских, трудовых, семейных, земельных, экологических и других правоотношений. Нельзя не учитывать и того обстоятельства, что эти новые по своему содержанию правоотношения требуют совершенствования, а порой и абсолютно нового правового оформления. Так, к примеру, в гражданском обороте преобладающими являются письменные формы. Новые субъекты предпринимательских отношений - граждане-предприниматели заключают различного рода договоры с другими юридическими и физическими лицами в письменной форме для их юридической точности не только в случаях прямого предписания закона, но и по собственному усмотрению.

Развитие и укрепление института частной собственности также побуждает субъектов оформлять различного рода сделки, связанные с реализацией прав собственника, путем письменного документа.

В семейном праве появился ранее неизвестный институт брачного контракта, заключаемого в письменной форме.

Примеры закрепления в письменной форме различных отношений в сфере гражданского оборота (в широком смысле) не поддаются точному учету ввиду их большого разнообразия. Но цель, которая при этом преследуется, вполне понятна и объяснима. Она состоит в том, чтобы придать большую определенность, а в случаях, указанных в законе, - юридическую точность и правовую силу различного рода сделкам, соглашениям, договорам.

В случае возникновения правового конфликта в сфере гражданского оборота стороны спорных правоотношений вправе обратиться в суд для защиты своих прав и законных интересов. Для подтверждения своих правовых позиций в суд необходимо представить доказательства, полученные в установленном законом порядке из установленных в законе источников.

Таковыми в большинстве своем являются письменные доказательства. Выявление, представление, истребование, исследование и оценка письменных доказательств являются одной из основных функций суда и всех субъектов процесса, заинтересованных в постановлении законного и обоснованного решения по гражданскому делу.

В суде, разрешающем споры из предпринимательских и иных экономических отношений, письменные доказательства имеют наибольшее распространение и преимущественное значение для разрешения дела по существу.

В отечественной процессуальной науке после принятия ГПК РК комплексных и предметных исследований по проблемам сущности и правовой природы письменных доказательств в современном гражданском судопроизводстве почти не проводилось. Между тем изучение правоприменительной судебной практики показывает необходимость комплексного теоретического исследования письменных доказательств.

Взросшая роль и существенное значение письменных доказательств в разрешении гражданских дел, их правильная правовая оценка для определения правовой квалификации спора и действенной защиты нарушенных прав позволяют считать исследование проблем письменных доказательств актуальным.

К тому же в практическую деятельность граждан и организаций широко внедряются новые технологии, в частности, использование электронных документов, электронной цифровой подписи, сведений, получаемых из Интернета и т.д. Все это побуждает ученых исследовать правовую природу сведений, полученных с помощью электронной техники, большую часть из которых правильнее считать письменными доказательствами (хотя это суждение далеко не бесспорно).

Актуальность исследования проблемы письменных доказательств обусловлена также бурным развитием гражданского оборота в свете международных торговых и экономических связей, возникновения споров между субъектами, разрешение которых невозможно без использования письменных доказательств.

Все это подтверждает актуальность комплексного исследования письменных доказательств в гражданском судопроизводстве.

Существующие недоработки теоретического и законодательного плана и, соответственно, нарушения практики применения законодательства требуют внесения новых предложений и рекомендаций по проблемам правильного понимания письменных доказательств. От этого зависит эффективность судебной защиты нарушенных прав субъектов гражданских правоотношений.

Последнее десятилетие прошлого и начало нынешнего столетия стали своеобразным итогом всего предшествующего накопления знания, а также началом нового витка научного прогресса, основанного на переосмыслении основных положений теории доказательств в свете проводимой судебно-правовой реформы. Вместе с тем разнообразие научных исследований в области теории доказательств не означает, что все ее проблемы получили свое достаточное разрешение. Отдельные вопросы, и среди них обозначенные проблематикой настоящего исследования, по-прежнему нуждаются в более глубокой, существенной и детальной разработке.

1. Анализ теории доказательственного права позволил сформулировать понятие «письменные доказательства». Письменные доказательства - это специальные средства доказывания, характеризующиеся специфическими способами воспроизведения с помощью знаков, на материальном или ином носителе, сведений, имеющих существенное значение для правильного разрешения дела и способом позволяющим определить достоверность этих сведений. К письменным доказательствам относятся: акты, договоры, справки, личная и официальная корреспонденция, иные документы и материалы, выполненные на материальном носителе, судебные документы, закрепляющие совершенные судом процессуальные действия и постановления суда (приговоры, решения, определения).

2. Впервые в теории гражданского процессуального права разработана категория «необходимые письменные доказательства». Сформулировано понятийное содержание этих доказательств: «Необходимые письменные доказательства — это указанные в нормах материального или процессуального права носители письменной или иной знаковой информации, имеющие существенное значение для дела, которые должны быть в обязательном порядке представлены в суд лицами, участвующими в деле, а при невозможности их представления - истребованы судом по ходатайству лиц, участвующих в деле, или по своей инициативе».

3. Характеристика процессуальных действий лиц, участвующих в деле, по представлению доказательств и процессуальных действий суда по истребованию доказательств, а также анализ судебной практики убеждает в необходимости более детального процессуального регулирования этих функций.

С этой целью автор считает целесообразным введение в ГПК РК самостоятельных норм: «Представление лицами, участвующими в деле, судебных доказательств» и «Условия и порядок истребования судом доказательств». В этих нормах изложить особенности указанных процессуальных действий применительно к письменным доказательствам.

4. Обращено внимание на то, что сущность относимости письменных доказательств заключается в наличие связи (отношения) между содержанием доказательств и обстоятельствами и фактами, подлежащими установлению для правильного разрешения гражданского дела. Связь же (отношение) содержания доказательств с искомыми по гражданскому делу обстоятельствами и фактами обусловлена, с одной стороны, объективными закономерностями отражательных процессов материального мира, с другой, - законодательными предписаниями. Представляется, что оценка относимости письменных доказательств осуществляется в два этапа. Первый осуществляется при подаче заявления в суд. Второй этап - при постановлении решения по делу.

5. Мы полагаем, что для определения допустимости письменных доказательств необходимо проверить и оценить их процессуальную форму с точки зрения, во-первых, надлежащего субъекта, правомочного проводить процессуальные действия, направленные на получение письменных доказательств; во-вторых, надлежащего источника сведений, составляющих содержание письменного доказательства; в-третьих, надлежащего

процессуального действия, используемого для получения письменных доказательств; в-четвертых, надлежащего порядка проведения процессуального действия, используемого в качестве средства получения письменных доказательств.

5. По мнению автора, в теории гражданского процесса важно уточнить понимание достоверности письменных доказательств в целях получения однозначного вывода о включении этого критерия в число обязательных признаков письменных доказательств. Признание письменных доказательств достоверными не означает их трактовку как фактов реальной действительности, достоверных в силу своей объективной природы и существующих независимо от познавательной деятельности субъекта познания. Достоверность письменных доказательств необходимо рассматривать как гносеологическую категорию.

6. Аргументирован вывод о том, что признание допустимых, относимых и достоверных письменных доказательств достаточными означает, в итоге, что в совокупности все доказательства подтверждают наличие или отсутствие обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по гражданскому делу. Особое значение имеет определение достаточности письменных доказательств в различных стадиях производства по гражданскому делу.

7. Мы считаем, что признание судом, стороной, иными участниками гражданского судопроизводства письменного доказательства влечет порождение юридических последствий (признание иска, отказ от него, заключение мирового соглашения), при условии, что оно получено из законного источника и не затрагивает (не ущемляет) законные права и интересы других лиц.

Автор считает, что судебные доказательства имеют, во-первых, содержание, т.е. сведения об искомых фактах (юридических, доказательственных), обладающие свойством относимости, во-вторых, процессуальную форму, т.е. носителя информации и способ доведения ее до суда, и, в-третьих, определенный процессуальный порядок получения и исследования доказательственной информации. Эти три составляющих характеризуют правовую природу всех судебных доказательств, в том числе и письменных.

Требования, которым должны отвечать письменные доказательства:

1) содержать сведения, имеющие существенное значение для дела, которые должны быть отражены при помощи определенных знаков, доступных для их восприятия человеком;

2) исходить от лиц, не занимающих еще процессуального положения стороны, других лиц, участвующих в деле. Это признак частного характера, отграничивающий письменные доказательства от письменных объяснений сторон и третьих лиц, заключений эксперта, показаний свидетеля;

3) преимущественное возникновение письменных доказательств до возбуждения гражданского процесса, вне связи с ним. Это факультативный признак.

В теории гражданского процессуального права не выработано такого определения письменных доказательств, которое не вызывало бы тех или иных возражений и критики

Список использованной литературы:

1. Гражданский Процессуальный Кодекс Республики Казахстан от Конституция Республики Казахстан от 31 октября 2015 г. (с изм. и доп. на 18.04.2017 г.).
2. Баймолдина З.Х. Гражданское процессуальное право Республики Казахстан: В двух томах. Учебник.- Алматы: КазГЮА, 2001.
3. Вкут М.А., Зайцев И.М. Гражданский процесс России: Учебник.- см.: Юристь, 1999. 412 с.
4. Калимова А.С., Бычкова Е.С. «О состоянии и проблемах совершенствования использования института специальных знаний в гражданском судопроизводстве» Фемида 2000, № 10
5. Добровольский А.А., Иванова С.А. Основные проблемы исковой формы защиты права. –М.:МГУ, 1979.

ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Предпосылки возникновения гражданских процессуальных правоотношений принято делить на общие и специальные. Это деление предложил А.А. Мельников, хотя в теории гражданского процессуального права это деление носит дискуссионный характер [1]. Общие предпосылки одинаковы для всех субъектов и на всех стадиях процесса, специальная предпосылка всегда обуславливается характером материального правоотношения. Гражданские процессуальные правоотношения могут возникнуть, если имеются следующие общие предпосылки:

1. нормы гражданского процессуального права;
 2. правосубъектность участников процесса;
- и специальная предпосылка:
3. юридический факт.

1. Для возникновения гражданских процессуальных правоотношений, прежде всего, необходимо наличие норм гражданского процессуального права. Эти нормы служат юридической базой для процессуальных правоотношений. Без процессуальных норм не может быть и правоотношения.

Гражданские процессуальные нормы, выступающие в качестве предпосылки возникновения гражданских процессуальных правоотношений, имеют следующие признаки:

- устанавливаются только государством;
- являются общеобязательными;
- имеют общий характер;
- регулируют общественные отношения лишь в области осуществления правосудия по гражданским делам;
- обеспечиваются возможностью применения государственного принуждения и процессуальных мер, не связанных с государственным принуждением;
- имеют своей задачей обеспечение правильного и своевременного рассмотрения и разрешения гражданских дел.

Процессуальные нормы обладают системными свойствами, объединены в правовые институты и образуют целостную систему гражданского процессуального права. Каждая правовая норма не может существовать изолированно от других и утрачивает свои регулирующие качества. Только в системе отрасли права, совместно с другими нормами она способна полно проявить свои качества регулятора процессуальных отношений. Поэтому каждое гражданское процессуальное правоотношение регулируется не одной процессуальной нормой, а их совокупностью.

Согласно теории гражданского процессуального права нормы можно классифицировать по трем основаниям: по содержанию, по сфере применения и по степени обязательности.

По содержанию выделяются дефинитивные и регулятивные нормы. Дефинитивные закрепляют задачи, принципы, основные понятия гражданского процесса, т.е. дают общие определения. Регулятивные нормы закрепляют конкретные правила поведения.

По сфере применения выделяют общие, специальные и исключительные нормы. Общие нормы гражданского процесса регулируют правоотношения во всех видах судопроизводства и на всех стадиях процесса. Специальные - регулируют права и обязанности в определенной ограниченной сфере. Исключительные нормы дополняют общие и специальные.

По степени обязательности принято выделять императивные и диспозитивные. Императивные нормы обязательны к исполнению, а диспозитивные предоставляют право выбора поведения субъекту гражданского процессуального права.

В теории гражданского процессуального права не возникает особых споров по поводу того, что норма права может явиться основанием возникновения правоотношений, т.к. правовая норма порождает правоотношения в любой отрасли права. Более того, П.Ф. Елисейкин считает, что гражданская процессуальная правовая норма является абстрактной предпосылкой [2].

2. Гражданская процессуальная правосубъектность в теории права понимается неоднозначно. Это понятие отождествляют с понятиями компетентность (Д.М. Чечет), правовой статус (А. Якубов), правоспособность (Братусь), правообладание (В.Н. Щеглов). Общепринятой же считается точка зрения Чечиной Н., которая опирается на учение Иоффе о единстве двух категорий: правоспособности и дееспособности. Эти понятия взаимосвязаны, но не тождественны. Таким образом, гражданская процессуальная правосубъектность – это сочетание правоспособности и дееспособности.

Во-первых, для возникновения гражданских процессуальных правоотношений необходимо, чтобы его субъекты обладали гражданской процессуальной правоспособностью, т.е. способностью иметь гражданские процессуальные права и обязанности. Быть участниками процесса могут только правоспособные лица. При этом следует отличать гражданско-правовую правоспособность от гражданско-процессуальной. Они различаются по содержанию и субъектам.

Но в теории гражданского процессуального права нет научного подхода к понятию гражданской процессуальной правоспособности. Флейшиц считает, что нет никакой гражданской процессуальной правоспособности, а есть гражданская правовая правоспособность, которая поглощает это понятие. Но с этой точкой зрения тоже трудно согласиться, т. к. гражданская правовая правоспособность и гражданская процессуальная правоспособность имеют ряд отличительных черт.

Согласно ст.45 ГПК РК [3], способность иметь гражданские процессуальные права и обязанности стороны и третьи лица признается в равной мере за всеми гражданами и организациями, являющимися субъектами материального права.

Во-вторых, общей предпосылкой возникновения гражданских процессуальных правоотношений является гражданская процессуальная дееспособность – это способность лично осуществлять свои права в суде и поручать ведение дела представителю.

Юридические лица, выступающие в процессе в качестве сторон и третьих лиц, обладают процессуальной дееспособностью с момента их регистрации.

Полная процессуальная дееспособность граждан возникает с момента достижения ими совершеннолетия, а именно: с 18 лет. С этого момента граждане могут лично или через своего представителя участвовать в процессе и самостоятельно распоряжаться своими процессуальными правами и нести процессуальные обязанности.

Несовершеннолетние от 14 до 18 лет, а также граждане, признанные в установленном порядке ограниченно дееспособными, представляются в суде родителями или иными законными представителями. Однако суд обязан привлекать их к участию в деле. Из этого правила существует исключение. В случаях, предусмотренных законом, по делам, возникающим из гражданских, трудовых, кооперативных, административных и иных правоотношений и из сделок, связанных с распоряжением полученным заработком или доходами от предпринимательской деятельности, несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет имеют право лично защищать в суде свои права и законные интересы.

Права, свободы и охраняемые законом интересы несовершеннолетних до 14 лет, а также граждан, признанных недееспособными, защищаются в суде их законными представителями.

Процессуальная дееспособность гражданина прекращается с его смертью или признанием его в судебном порядке недееспособным.

2. Специальной предпосылкой возникновения гражданских процессуальных правоотношений является юридические факты, т.е. факты, с наличием или отсутствием которых правовая норма связывает возникновение, изменение или прекращение процессуальных прав и обязанностей. Факты в гражданском процессуальном праве имеют свою специфику.

Юридические последствия влекут не все факты, а только действия или бездействия суда и других участников процесса. Факты – события непосредственно не могут порождать возникновение или прекращение процессуальных правоотношений, они служат лишь основанием для совершения действий, которые непосредственно и влекут возникновение или прекращение правоотношений. Например, факт смерти истца сам по себе не приводит к процессуальному правопреемству. Для возникновения процессуальных правоотношений между судом и правопреемником необходимо, чтобы суд совершил процессуальное действие – допустил замену выбывшей стороны правопреемником [4].

Особенностью юридических процессуальных фактов является и то, что процессуальные отношения возникают, как правило, при наличии определенной совокупности юридических фактов – юридического состава. Под юридическим составом следует понимать систему юридических фактов, необходимых для наступления юридических последствий (возникновения, изменения, прекращения правоотношений). Таким образом, юридические последствия вызывает не один факт, а их система, выступающая как самостоятельное целое, как единый комплекс, который только и приводит к юридическим последствиям.

Для гражданских процессуальных правоотношений характерны такие юридические составы, в которых факты должны накапливаться последовательно в строго определенном порядке. Элементы такого состава должны следовать один за другим в строгой установленной процессуальными нормами последовательности. Юридическое значение имеет и сам порядок накопления фактов. Например, экспертиза не может быть назначена и проведена ранее возбуждения гражданского дела. Если же она была проведена с нарушением закона, то заключение эксперта не может быть использовано судом в качестве судебного доказательства по делу.

Список использованных источников

- 1 Мельников А.А. Гражданское процессуальное правоотношение и его субъекты. Душанбе, 1962. 183 с.
- 2 Елисейкин П.Ф. Гражданские процессуальные правоотношения и процессуальные действия // Вопросы гражданского процессуального
- 3 Гражданский процессуальный Кодекс Республики Казахстан от 13 июля 1999 года
- 4 Зайцев И. М., Самсонов В. В. Равноправие сторон: льготы и привилегии // Вестник Саратовской государственной академии права. 1999. № 1.С 12-28

Избасарова Ф.Д.

ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Как правило, защита гражданских прав осуществляется государством. Органы судебной и исполнительной власти призваны оказывать непосредственную защиту пострадавшему от правонарушения - судебную и административную защиту гражданских прав.

Основная масса гражданско-правовых споров рассматривается районными, городскими, областными и иными судами общей компетенции, в которых подразделяются

коллегия по хозяйственным делам, рассматривающая имущественные, преимущественно связанные с предпринимательской деятельностью споры между юридическими лицами, и коллегия по гражданским делам, рассматривающая споры с участием граждан и все иные категории гражданско-правовых споров, не рассматриваемые коллегией по хозяйственным делам. Наряду с этим гражданско-правовые споры могут быть рассмотрены третейским судом при наличии соглашения спорящих сторон либо при указании этого порядка рассмотрения споров законодательными актами (в частности, споры, связанные с деятельностью иностранных инвесторов, рассматриваются преимущественно в порядке третейского производства) [1].

Обращаясь к судебной защите прав надо отметить, что процедура рассмотрения спора в суде, включая порядок обращения в суд, доказательства и требования к ним, порядок рассмотрения спора, принятия судебного решения и его исполнение, не входит в область гражданского права. Процедура рассмотрения спора в суде, вытекающая из совокупности норм, которая регулирует деятельность сторон и органов судебной власти, направленную на разрешение спора о гражданских правах, относится к отрасли гражданского процесса и регулируется гражданско-процессуальным законодательством. И хотя процедура рассмотрения спора регулируется отраслью гражданско-процессуального права, но суд, соблюдая требования гражданско-процессуального законодательства о порядке рассмотрения спора, использует и применяет те конкретные способы защиты гражданских прав, которые предусматриваются нормами материального права - гражданского права. То есть, при определении соотношения отраслей гражданского права и гражданского процесса в сфере рассмотрения гражданских споров, связанных с субъективными гражданскими правами, можно отметить, что гражданским процессом регулируется форма, внешняя сторона спора, сущность же спора регулируется нормами гражданского права, в том числе и вопрос применения судом того или иного способа защиты гражданских прав [2].

Помимо этого необходимо отметить, что некоторые процессуальные действия могут оказывать крайне разнообразное существенное влияние на сферу материального права и также могут подлежать рассмотрению в гражданском праве, так как это вопрос о гражданских правах в судебном их осуществлении, то есть отмечается влияние процесса на материальное право. К таковым действиям относятся, в частности, предъявление иска, извещение ответчика, возражение, судебное решение и некоторые другие [3].

Материально-правовое значение предъявления иска проявляется, например, в том, что предъявление иска прерывает срок исковой давности и что с предъявлением иска прекращается всякое предположение об отказе лица от права на защиту. В ряде случаев, благодаря предъявлению иска, некоторые права, в частности, тесно связанные с личностью и возможные к осуществлению в связи с этим только определенной личностью, становятся доступными к правопреемству, к передаче по наследству. Например, право на защиту чести и достоинства принадлежит только лицу, чьи субъективные права указанного порядка нарушены. В случае, если при жизни такое лицо не обратилось с иском о защите чести и достоинства, то после смерти наследники не могут претендовать на иск. В случае же, если лицо обратилось с иском о защите чести и достоинства, то после смерти правопреемниками по иску становятся его наследники.

Извещение ответчика о предъявлении к нему иска может иметь то значение, что с этого момента возникает презумпция виновности или недобросовестности ответчика. В какой степени эта презумпция изменяет юридическое положение ответчика, в такой же мере можно говорить о влиянии извещения о предъявлении иска на материальное гражданское право. Так, при извещении добросовестного владельца чужого имущества он, хотя и не считается недобросовестным, тем не менее обязан, как и недобросовестный владелец, возратить доходы, получаемые от этого имущества законному собственнику, то есть с точки зрения ответственности добросовестный владелец становится в положение, близкое к положению недобросовестного владельца.

В ряде случаев предъявление возражения на иск ставит ответчика в положение истца. Так, например, предъявляя возражение на иск, основанное на требовании производства зачета, у ответчика отпадает необходимость в предъявлении иска о защите своих прав против истца, основанных на однородных требованиях [4].

Материально-правовое значение судебного решения заключается хотя бы в том, что, вступив в законную силу, оно придает спорному праву, с одной стороны полную прочность в виде его признания и исключения возможности нового спора между теми же лицами по тому же основанию, с другой же стороны - придает праву исполнительную силу, то есть способность осуществления в принудительном порядке. Помимо этого судебный процесс, законченный судебным решением, дает, как правило, стороне, в чью пользу вынесено решение, особое гражданское право - право требовать возмещения судебных издержек, то есть возврата всех уплаченных пошлин, сборов и вознаграждения за ведение дела.

Помимо обращения в судебные органы, правомочное лицо, чье право нарушено, может обратиться за защитой нарушенного права к компетентному органу власти или управления, в обязанности которого входит осуществление защиты гражданских прав либо эта обязанность может вытекать из осуществляемых ими функций, то есть правомочное лицо вправе прибегнуть к административному порядку защиты своих прав. В юридической литературе административный порядок отдельными авторами именуется как специальный порядок защиты прав в сравнении с общим судебным порядком [5]. Если в судебном порядке формой обращения за защитой является иск, то при административном порядке форма обращения представляет собой жалобу или заявление о нарушении права.

Административный порядок широко распространен в практике, так как обращение к государственному органу не требует уплаты государственной пошлины или иных сборов, к тому же административный порядок упрощает и ускоряет, по общему правилу, рассмотрение спора. В то же время применение административного порядка, который, по общему правилу, не является обязательным, не лишает лиц, защищающих свое субъективное гражданское право, возможности использования судебного порядка. Норма ст.9 ГК предусматривает правило, в соответствии с которым обращение за защитой нарушенного гражданского субъективного права к органу власти или управления не препятствует обращению в суд с иском о защите права, если только законодательными актами не предусмотрено иное. Например, иск о возврате неправильно взысканного налога, который в зависимости от обстоятельств необходимо квалифицировать или как иск о неосновательном обогащении, или как иск о возмещении ущерба в связи с неправомерными действиями должностных лиц и который безусловно относится к сфере гражданского, а не административного права, в силу прямого указания указа о налогах и других обязательных платежах в бюджет, требует обязательного досудебного административного порядка обжалования.

Помимо возможности защиты гражданских прав путем обращения к судебным органам, либо к компетентным государственным органам власти и управления защита гражданских прав может осуществляться самостоятельно лицом, чье право нарушено.

В исключительных, специально предусмотренных законодательными актами случаях субъекты гражданского оборота вправе осуществлять самозащиту своими непосредственными фактическими и юридическими действиями, без обращения за помощью к государству, защищать свои субъективные права от нарушений со стороны третьих лиц или иных посягательств на них. Только в исключительных случаях, когда предполагается, что помощь от государства не может быть оказана своевременно и может запоздать, допускается защита права самим его правообладателем.

К мерам самозащиты относятся, в частности, охрана собственником своего имущества. Конкретные меры по охране собственником имущества могут быть различными: от навеса простого замка до найма сторожа, обращения за услугой по охране к специализированной охранной организации. Основное требование, которое при этом должно быть строго соблюдено, это то, что принимаемые меры охраны имущества должны быть дозволены законом.

Одним из разновидностей самозащиты является применение мер, подпадающих под понятие необходимой обороны. Учение о самообороне (самозащите) наиболее полно рассматривается уголовным правом. В той мере, в какой самооборона уголовно не наказуема, она является правомерным средством защиты и гражданских прав. Основной принцип самообороны заключается в том, что в целях защиты своих прав и интересов от преступных действий других лиц гражданин вправе активно обороняться. Этот принцип закреплен и в гражданском законодательстве, в частности, в соответствии со ст.919 ГК необходимая оборона, как совершение действий, направленных на защиту правомерных интересов от преступного посягательства, в том числе и путем причинения вреда посягающему, признается законной мерой [6].

Основной проблемой применения мер, относящихся к необходимой обороне, является определение той черты, границы, за пересечением которой действия обороняющегося перестают быть законными, то есть проблема превышения пределов необходимой обороны. Превышение пределов необходимой обороны имеет место в случае явного несоответствия средств защиты характеру и опасности нападения, при применении охранительных мер тогда, когда нападение уже окончено и т.п. В зависимости от конкретных обстоятельств превышение пределов необходимой обороны влечет уголовную или гражданско-правовую ответственность.

Список использованной литературы:

- 1 Теория государства и права. Курс лекций / Под редакцией Н.И. Матузова и А.В.Малько. - М, 1997. -С.182-194.
- 2 Малеин Н.С. Повышение роли закона в охране личных и имущественных прав граждан // Советское государство и право. —1974.-№6.-С. 41-48.
- 3 Гражданское право. Часть I. Учебник / Под ред. Ю.К. Толстого, АЛ. Сергеева - М, 1996. - С.240.
- 4 Иоффе О.С. Вина как условие ответственности за нарушение обязательства // Советская юстиция. 1965. №5. С. 25-26.
- 5 Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть общая). [Закон](#) РК от 14 декабря 1994 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Общая часть часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
- 6 Мепер Д.И. Русское гражданское право / Часть I. - М, 1997. 223;

Заманбеков З.С.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПУБЛИЧНЫХ ДОГОВОРОВ КАК СДЕЛОК В РК

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

В современной юридической литературе называются следующие четыре признака, которые характеризуют публичный договор. Это исключение действия принципа свободы договора для доминирующей стороны при выборе контрагента и права решать вопрос о заключении или о незаключении договора; запрет на оказание предпочтения одному лицу перед другим при заключении договора; право потребителя на обращение в суд с иском о понуждении к заключению договора и о разрешении разногласий по отдельным условиям договора независимо от согласия на это «коммерческой организации»; заключение договора на одинаковых для всех потребителей цене и иных условиях, если только законом и иными правовыми актами специально не предусмотрены льготы для отдельных потребителей.

Мы полагаем, что первые три из названных выше четырех признаков являются не самостоятельными признаками публичного договора, а ограничениями свободы договора, вытекающими из публичного характера деятельности «обязанной стороны», о чем законодатель

не указал в легальном определении договора. То есть публичный характер деятельности «коммерческой организации» является первым признаком публичного договора, вне его рамок названные ограничения незаконны.

Вместо указания на данный признак законодателем акцент сделан на действиях по продаже товаров, выполнении работ и оказании услуг. На самом деле продажа товаров, выполнение работ и оказание услуг - это не специфичный признак любого имущественного правоотношения, он не может быть взят за основу в качестве квалифицирующего признака договора, т.к. это универсальные действия, характеризующие весь гражданский оборот, это триада, известная еще со времен римского права как «дать, сделать, предоставить». Любой субъект гражданского права с учетом объема его дееспособности может заниматься продажей товаров, выполнением работ или оказанием услуг, но это не означает, что любой субъект может быть стороной публичного договора в процессе осуществляемой им деятельности.

Публичный характер деятельности в частноправовых отношениях определяется совпадением интересов индивида с интересами групп, социальных общностей, а через них – и всего общества, который и дает право законодателю устанавливать ограничения и пределы свободы, в том числе и предпринимательской деятельности. В основе публичного характера деятельности лежит публичный интерес. Соответствие же индивидуальных интересов общественным интересам должно формировать государство путем правового регулирования. В правовом государстве публичный интерес как совокупный интерес личности, коллектива и общества должен быть в идеале государственным интересом.

Говоря о субъектном составе публичного договора, законодатель выделяет две стороны: «коммерческая организация» и «каждый, кто к ней обратится» либо «потребитель». В цивилистической литературе сложились два подхода к толкованию субъектного состава участников публичного договора: буквальное толкование и распространительное толкование. Сторонники первой точки зрения считают, что термин «коммерческая организация» трактуется в соответствии с пунктом 1 ст. 34 ГК РК как юридическое лицо, образованное для извлечения чистого дохода в качестве основной цели деятельности, в организационно-правовых формах акционерного общества, хозяйственного товарищества, производственного кооператива, государственного предприятия. А термин «потребитель» они толкуют только как физическое лицо, использующее «товар» «коммерческой организации» для личных, семейных надобностей.

Системный анализ имеющихся в законодательных актах правовых норм, посвященных публичным договорам, позволяет прийти к иному выводу. Обязанной стороной здесь являются не только коммерческие юридические лица, но и индивидуальные предприниматели без образования юридического лица, систематически, на профессиональной основе занимающиеся деятельностью, имеющей публичный характер, а также некоммерческие организации, которые имеют право заниматься предпринимательской деятельностью в уставных целях.

Особенностью «потребителей» является распространительное толкование содержания данного термина, на основании чего потребителями публичных договоров могут быть как физические, так и юридические лица, использующие или намеревающиеся использовать товары, работы или услуги как в потребительских, так и в производственных, предпринимательских целях. Особенностью «потребителей» является также количественная характеристика, определяемая нами как «неограниченный круг лиц».

Помимо названных выше двух признаков, следующим признаком публичного договора мы считаем наличие публичной оферты, которая может выражаться как письменно, так и устно, в том числе в виде конклюдентных действий, вытекает из предмета деятельности обязанной стороны, ее уставных целей, и обращена к «каждому, кто обратится».

Четвертым из признаков является заключение публичного договора способом присоединения к условиям, предложенным «коммерческой организацией» или закрепленным в нормативных правовых актах.

Следующий признак состоит в том, что договор заключается по одинаковой за определенные товары, работы, услуги для всех потребителей цене, за исключением случаев предоставления льгот определенным категориям потребителей законодательством или самой

«коммерческой организацией»), однако при отсутствии признаков дискриминации потребителей.

Наряду с этим, мы полагаем наличие иных признаков, свидетельствующих о публичности договора:

- издание Правительством типовых договоров, правил, детально регламентирующих права и обязанности сторон;

- применение законодательства о защите прав потребителей в случаях, когда товары, работы и услуги приобретаются в потребительских целях;

- обязательность заключения договора для самих потребителей. Причем данный признак должен учитываться лишь в совокупности с количественной характеристикой потребителей, обозначаемой как «неограниченный круг лиц».

Для квалификации договора в качестве публичного, по нашему мнению, одновременное присутствие первых пяти признаков в конкретном договорном правоотношении является обязательным. Иные же признаки могут присутствовать не в каждом договорном правоотношении, имеющем публичный характер.

Список использованных источников:

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
2. Соотношение публичного договора и договора присоединения. / Сб. Гражданское законодательство. /Под ред. проф. Диденко А.Г. Выпуск 36. - Алматы, 2010. - С.171-190
3. Некоторые вопросы нормативного закрепления принципа свободы договора и иных принципов гражданского права. /Сб. Материалы V Ежегодных научных чтений памяти профессора С.Н. Братуся. – Москва, 2011
4. Публичный договор в гражданском праве Республики Казахстан. //Региональный Вестник Востока. - 2002. - № 2. – С.122-129
- 5 Идрышева С.К. Публичный договор в гражданском праве Республики Казахстан: проблемы теории и практики. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора юридических наук. Москва 2012 г.

Жунусов А.С.

ОБЩЕЕ ПОНЯТИЕ ДОГОВОРА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Гражданский оборот выступает в форме товарного оборота. Но «чтобы данные вещи могли относиться друг к другу как товары, — писал К. Маркс, — товаровладельцы должны относиться друг к другу как лица...». Вследствие этого, указывает далее К.Маркс, общественное отношение, будучи товарным по своей экономической природе, принимает вид юридического волевого отношения, формой которого является договор. Отсюда — широкая распространенность договорных отношений, свойственная гражданскому обороту.

Ядром договора является свобода воли его участников. Даже при социализме, в условиях обязательного заключения хозяйственных договоров, сохранялась определенная свобода воли контрагентов. Основной концепцией советской цивилистической науки по поводу оснований возникновения хозяйственного обязательства была теория сложного юридического состава: план плюс договор. В процессе ломки социалистических основ хозяйствования общее значение договора изменилось решительным образом. Одна законодательная фраза — «принцип свободы договора» — подрубила корень экономической планово-административной системы социалистического строя и ознаменовала переход к

иному обществу.

Такой роли договор в истории никогда не выполнял. Договор был только регулятором, но не преобразователем экономических отношений. Договор — один из узловых элементов правового государства в экономике. Он инструмент демократизации экономики, а через нее и общества, ибо по своей природе предполагает независимость, самостоятельность сторон, признание ценности собственного «я» в имущественной сфере. Важнейшее глубинное требование экономики — функционировать по договору. Общество, в принципе, может существовать при минимальной роли договора, но тогда правила обмена заменяются другими: приказными, традиционными, религиозными, нравственными. Цивилизованный же рынок не может прожить без правового договора.

Договор опосредует отношения как между юридическими лицами, так и гражданами.

Ввиду отмеченной роли договора он занимает центральное место среди юридических фактов гражданского права, а договорные отношения составляют основную по значимости и подавляющую по численности массу обязательственных правоотношений. Легальное определение договора дается ст. 378 ГК: «Договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей». Поскольку договор является видом сделки, то к нему применяются правила о двух- и многосторонних сделках.

Под договором понимают соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских правоотношений.

Понятие договора отличается от более широкого понятия гражданско-правовой сделки: договор — это не всякая, а лишь такая сделка, которая совершается совпадающими волеизъявлениями двух или нескольких сторон (двух- или многосторонняя сделка). Вместе с тем понятие договора не следует смешивать с понятием обязательства. Обязательства могут возникать не только из договоров, но и из административных актов, односторонних сделок, неправомερных действий и т.д., т.е. носить как договорный, так и внедоговорный характер. Договорным же признается лишь такое обязательство, которое возникает на основе соглашения его участников. Нужно также учитывать, что термин «договор» не всегда употребляется в одном и том же значении этого слова.

Помимо того, что так именуется соглашение сторон, иногда под договором понимают самое обязательство, возникающее из такого соглашения, а в некоторых случаях этот термин обозначает документ, фиксирующий факт возникновения обязательства по воле его участников. Разумеется, для всестороннего ознакомления с сущностью договора он должен быть изучен и как юридический факт, и как правоотношение, и как форма, используемая при его заключении. Но к форме договоров относятся общие правила о форме гражданско-правовых сделок. Содержание правоотношений, порождаемых договором, зависит от особенностей конкретных договорных типов и рассматривается при освещении купли-продажи, имущественного найма, подряда и других договорных обязательств. Здесь же договор изучается только как юридический факт, т.е. как соглашение, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских правоотношений.

Соглашение, именуемое договором, признается юридическим фактом, потому что оно влечет определенные гражданско-правовые последствия. При этом договор, как акт волевого характера, оказывает иное влияние на порождаемые им гражданские правоотношения, нежели юридические факты, именуемые событиями.

Разнообразные условия, известные практике установления договорных обязательств, с учетом их юридической значимости можно свести к трем основным группам: существенные, обычные и случайные.

Существенными считаются условия, которые необходимы и достаточны для заключения договора. Это означает, что при отсутствии хотя бы одного из них, договор не признается заключенным, а если все существенные условия налицо, он вступает в действие, даже если и не содержит никаких других условий (п. 1 ст. 393 ГК). При определении круга существенных условий договора нельзя не считаться с тем, что решение этого вопроса

зависит в первую очередь от специфики каждого конкретного договорного обязательства. Поэтому ГК к существенным условиям относит: а) условия о предмете договора; б) условия, которые признаны существенными законодательством или необходимы для договоров данного вида, в) а также все те условия, относительно которых по заявлению сторон должно быть достигнуто соглашение (ч. 2 п. 1 ст.393ГК).

Необходимыми, а значит, и существенными следует считать условия, выражающие природу соответствующего договора, а потому, при отсутствии любого из них, достигнутое соглашение не способно придать отношениям сторон те качества, которые превращали бы эти отношения именно в обязательство данного конкретного вида.

Если соглашение по всем существенным условиям достигнуто, договор признается заключенным, и стороны считаются связанными договорным обязательством. Но для принятия на себя соответствующего обязательства любая из них может признать недостаточными те условия, которые названы как существенные законом или необходимы для договора данного вида. Обычные условия отличаются от существенных тем, что их наличие или отсутствие никакого влияния на факт заключения договора не оказывает. Более того, практически нет необходимости включать их в договор, так как они сформулированы в законодательстве. И поскольку контрагенты согласились заключить данный договор, тем самым признается, что они выразили согласие подчиниться условиям, которые по закону распространяются на договорные отношения соответствующего вида или на все договоры вообще. Случайные условия, так же как и обычные, не влияют на заключение договора. Но если обычные условия предусматриваются законом и начинают действовать в силу одного только факта заключения соответствующего договора, то случайные условия приобретают юридическое действие, лишь если они включены в самый договор.

Нередко при помощи случайных условий решаются вопросы, законом не предусмотренные. Но чаще всего случайные условия появляются как результат видоизменения обычных условий, выраженных в диспозитивных нормах закона. Случайные условия сходны с существенными, так как и они приобретают силу лишь при включении их в самый договор. Более того, поскольку случайное условие может появиться лишь потому, что одна из сторон потребовала его согласования, а при наличии такого требования условие признается существенным, по первому впечатлению вообще стирается какое бы то ни было различие между существенными и случайными условиями. И все же различие есть, проявляясь тотчас же, как только возникает спор по поводу самого факта заключения договора. При отсутствии любого из условий, объективно относимого к разряду существенных, нет и самого договора. Но если одна из сторон отрицает факт заключения договора, ссылаясь на отсутствие в нем условия, согласования которого она требовала, то, поскольку такое условие по своей объективной природе случайно, договор может быть признан несостоявшимся лишь при доказанности выдвижения стороною требования о согласовании данного условия. При уяснении смысла и значимости различных видов договорных условий иногда допускаются неточности в характеристике тех из них, которые закреплены в законе и становятся условиями договора после его заключения.

Как видно из приводившихся ранее примеров, закон формулирует соответствующие условия в нормах диспозитивных или императивных. Обычный характер условий, включенных в диспозитивные нормы, очевиден и ни у кого сомнения не вызывает.

Однако самим законодательством может быть предусмотрена возможность изменения условий уже заключенных договоров путем введения обязательных для участников договора правил, действующих с обратной силой. В отличие от российского законодательства, где обратная сила новых правил может быть предусмотрена только законом, ГК РК допускает установление обратной силы любым актом законодательства. Установление соответствия содержания договора императивным нормам предполагает, что условия договора изложены ясно и определенно.

Ясность и определенность условий договора требуется и для его надлежащего исполнения, и при возложении ответственности за нарушение договорных обязательств.

Однако в реальной договорной практике достичь необходимой точности формулировок условий договора часто не удается, поэтому суду приходится прибегать к уяснению их смысла, т.е. толкованию. Толкование позволяет уяснить значение выраженных сторонами мыслей, но не должно заменять или дополнять эти мысли, исходя из того, что было бы разумней считать по-иному, чем это сделали стороны договора.

Правила толкования даны в ст.392 ГК. Приоритет в толковании отдается буквальному содержанию слов и выражений. В случае неясности непосредственного значения буквального содержания слов и выражений оно устанавливается путем сопоставления с другими условиями и смысла договора в целом. И только тогда, когда буквальное истолкование невозможно, суд прибегает к выяснению действительной общей воли сторон с учетом цели договора. Для этого суд принимает во внимание все сопутствующие обстоятельства, включая предшествующие договору переговоры и переписку, практику, установившуюся во взаимных отношениях сторон, обычаи делового оборота, последующее поведение сторон. Следует обратить внимание, что методы толкования договора могут отличаться от методов толкования односторонних сделок.

Список литературы

1. К.Маркс и Ф.Энгельс. Сочинения. — Т. 23. — С. 94.
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан. — Алматы, 2003.
3. Чигир В.Ф. Содержание гражданско-правового договора // Гражданское законодательство. Статьи. Комментарии. Практика / Под ред. А.Г.Диденко. Вып. 22. — Алматы, 2005.
4. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть). Комментарий (постатейный). В 2 кн. / Отв. ред М.К.Сулейменов. — Алматы, 2007. Кн. 2. — С. 548;

Башенова Д.А.

ПОРЯДОК ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

Правильное исчисление срока предполагает точное определение его начального и конечного моментов. Срок может быть определен календарной датой, периодом времени или указанием на событие, которое неизбежно должно наступить. Календарной датой срок определяется в случае, когда возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей необходимо связать с определенным моментом времени, либо с конкретным числом каждого месяца, квартала и так далее. В соответствии со ст. 173 Гражданского кодекса Республики Казахстан течение срока начинается на следующий день после календарной даты или наступления события, которым определено его начало. Так, наниматель обязан вносить квартирную плату за занимаемое им по договору жилое помещение ежемесячно, не позднее 10 числа, следующего за прожитым месяцем.

Просрочка начинается с 11 числа месяца, следующего за прожитым (ст. 173 ГК РК). Следовательно, по общему правилу, предусмотренному этой статьей, первый день срока не учитывается.

Периодом срок определяется, если необходимо указать промежуток времени, в пределах которого гражданские права и обязанности должны возникнуть, существовать, изменяться или прекращаться. В этом случае срок исчисляется годами, месяцами, неделями, днями, часами, минутами, кварталами, декадами, сутками и т.п. Чтобы определить срок периодом времени, необходимо установить начальный момент его течения. Сроки могут определяться путем указания на события, которые неизбежно должны наступить (начало сезона, достижение определенного возраста).

Начало течения срока специальным законодательством может быть определено и

иначе. Так, при невозможности установить день получения последних сведений об отсутствующем начале безвестного отсутствия считается первое число месяца, следующего за тем, в котором были получены последние сведения о нем, а если невозможно установить этот месяц - 1 января следующего года. Исчисление срока доставки грузов железной дорогой начинается с 24 часов дня приемки грузов к перевозке. Срок, исчисляемый годами, истекает в соответствующий месяц и число последнего года срока. Срок, исчисляемый месяцами, истекает в соответствующее число последнего месяца срока. Срок, определенный в полмесяца, рассматривается как срок, исчисляемый днями, и считается равным 15 дням. Срок, исчисляемый неделями, истекает в соответствующий день последней недели срока. В случаях, когда последний день срока приходится на нерабочий день, днём окончания срока считается ближайший следующий за ним рабочий день. Например, если договор заключён 7 октября сроком на один месяц, то исполнение, предложенное должником 9 ноября, должно считаться исполненным в срок. Если срок установлен для совершения какого-либо действия, оно может быть совершено до 24 часов последнего дня срока. Должник, обязанный вернуть долг 3 июня, может совершить это действие до 24 часов указанного дня. Правило это не применяется, когда действия должны быть совершены в организации. В таком случае лицо ограничено временем работы организации. Если последний срок совершения действия должны быть совершены до конца рабочего дня организации, а не до 24 часов последнего дня срока. Все письменные заявления и извещения, сданные на почту или телеграф до 24 часов последнего дня срока, считаются сданными в срок. Данное правило носит общий характер. Например, иск, предъявленный гражданину, в случае сдачи искового заявления на почту до 24 часов последнего дня трёхлетнего срока считается предъявленным в пределах срока исковой давности, хоть и поступил в суд за его пределами. При письменном заключении договора с указанием срока для ответа, ответ считается данным своевременно, если он сдан на почту либо телеграф до 24 часов последнего дня срока.

Надлежащее исполнение обязательства, которое является одним из основных принципов гражданского права, включает в себя как важнейший элемент соблюдение условия о сроке. Срок исполнения является одним из существенных условий большинства видов договоров. В новом гражданском кодексе, правда, не предусмотрено правило, относившее срок наряду с предметом и ценой к существенным пунктам договора. Это вызвано тем, что как между гражданами, так и, хотя в меньшей степени, между социалистическими организациями возможны так называемые бессрочные договоры. Собственно, обязательным для всех видов договоров является лишь предмет обязательства. Поэтому ГК РК относит к существенным те пункты договора, которые признаны такими по закону или необходимы для договоров данного вида, а также все те пункты, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение. Для отношений между социалистическими организациями характерно то, что условие о сроке, как правило, должно быть предусмотрено законом или договором.

Срок исполнения можно понимать двояко: 1) как момент исполнения, 2) как промежуток времени, который дается должнику для исполнения обязательства. В.И. Корецкий считает, что о сроке исполнения можно говорить лишь во втором значении. Условие о моменте исполнения наряду с условием о сроке исполнения включается им в более общее понятие «условие о времени исполнения». Но на практике между этими терминами не делают особого различия и понятие «срок исполнения», так же как и «время исполнения», употребляют и когда имеется в виду момент исполнения, и когда имеется в виду промежуток времени, необходимый для исполнения. Срок исполнения обозначается календарной датой, отрезком времени (например, «через месяц») или ссылкой на определенное событие (например, «с открытием навигации»).

Различают общие и частные (или промежуточные), начальные и конечные сроки исполнения. Под общим сроком понимается срок исполнения всего обязательства в целом, под частным — исполнение его в определенной части, когда такое исполнение по частям предусмотрено законом или договором.

Просрочка является прежде всего юридическим фактом, но в отличие от таких нарушений договора, как нарушение условия о качестве, она является длящимся юридическим фактом.

Освобождение должника от ответственности также имеет место не на основании вины кредитора в просрочке, а на основании причинной связи между просрочкой кредитора и просрочкой должника. Для того чтобы должник освободился от ответственности за свою просрочку, необходимо и достаточно установить, что его просрочка явилась следствием просрочки кредитора (не мог отгрузить продукцию в срок, так как покупатель не представил отгрузочную разрядку; не мог своевременно выполнить строительно-монтажные работы, потому что заказчик не обеспечил в срок материалами или оборудованием и т.п.).

Как просрочка должника, так и просрочка кредитора вызывают однотипные правовые последствия. Это объясняется близостью таких нарушений, как просрочка должника и просрочка кредитора, которые в силу своей однотипности и схожести вызывают применение однотипных и схожих гражданско-правовых санкций.

Гражданско-правовая ответственность выполняет важные функции: 1) восстановление нарушенных неисполнением обязательства имущественных интересов кредитора, возмещение причиненного ущерба (компенсационная функция), 2) стимулирование надлежащей деятельности участников гражданских правоотношений (стимулирующая, или воспитательная, функция). Однако эти функции могут осуществляться надлежащим образом лишь в том случае, если применение гражданско-правовой ответственности будет обладать достаточно большой эффективностью.

Вопрос об эффективности имущественной ответственности - очень большая и сложная проблема, исследование которой выходит далеко за рамки настоящей работы. Можно только указать на отдельные причины, которые мешают в надлежащей мере использовать институт гражданско-правовой ответственности.

Для эффективности ответственности важное значение имеет создание таких условий, чтобы ответственность наступала неотвратимо. Усиление ответственности совсем не обязательно заключается в увеличении размера санкций. Главное заключается в том, чтобы создать такие условия, при которых ответственность могла оказывать стимулирующее влияние, и в том, чтобы ответственность применялась в каждом случае нарушения.

Как отмечали Малейн Н.С. и другие ученые цивилисты «Применение материальной ответственности в случае нарушения договорного обязательства в отношениях между социалистическими организациями является обязательным. Социалистическая организация в случае нарушения обязательств договорным контрагентом не только имеет право взыскать неустойку и убытки, она обязана сделать это. В этом находит свое выражение принцип неотвратимости материальной ответственности».

Список использованных источников:

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года). Алматы: Юрист, 2008 Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть) от 27 декабря 1994 года. Алматы: Юрист, 2008
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть) от 1 июля 1999 года N 409-1 ЗРК (с изменениями по состоянию на 7 июля 2004 г.). Алматы: Юрист, 2008
3. Аксенов Г.П. Причина времени. [Текст] – М.: Норма. 2007. – С. 271.
4. Черепахин Б.Б. Приобретение права собственности по давности владения // Труды по гражданскому праву. М.: Статут, 2001.
5. Щенникова Л.В. Вещные права в гражданском праве России. М.: БЕК, 1996.
6. Яковлев В. "Гражданский Кодекс и судебная практика"//Право и Экономика; 1998 г.; № 1

ПОНЯТИЕ СРОКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

В правовой науке проблема соотношения и взаимодействия времени и права, как правило, рассматривалась только при анализе действия во времени норм права (при этом большое внимание традиционно уделялось анализу обратной силы закона), правового выражения конструкции "сроки" и лишь иногда при анализе видов толкования.

Однако современная наука пришла к выводу, что "источником реальной длительности и реального пространства является человеческая личность, внутреннее движение которой мы и называем временем и в котором мы располагаем все внешние отметины, как референты продолжительности"[\[1,с.43\]](#) . И в специально-научных исследованиях необходимо учитывать, что "временные отношения должны, видимо, приобретать какую-то специфику от того, в рамках какого уровня организации и движения материи, в рамках каких научных дисциплин они рассматриваются"[\[2, с. 92\]](#) .

Вместе с тем, поскольку взаимосвязь времени и права практически не подвергалась теоретико-правовому обобщению (хотя отдельные формы проявления связи анализировались в единичных работах), современные теоретико-правовые и отраслевые исследования представляют разные по методологии и назначению подходы к пониманию взаимосвязи времени и права.

Для одних время представляется фактором нормативного регулирования, и "нет такой области правового регулирования общественных отношений, где фактор времени не играл бы существенной, а во многих случаях определяющей роли"[\[3, с.83\]](#) . Поэтому делается вывод, что законодатель использует фактор времени так же, как фактор пространства, то есть использует "время в качестве инструмента формирования правоотношений"[\[4, с.3\]](#) .

Другие исследователи на основе вывода о том, что пространство и время как формы существования движущейся материи не обладают различными качественными свойствами (физическими, социальными, правовыми и т.п.), поскольку эти свойства "присущи самим системам явлений в зависимости от того, в какой области объективной действительности они сформировались", формулируют представление о том, что правовая действительность, как особая область социальной жизни общества, развивается и действует в рамках социального пространства и времени" и "правовое пространство-время - часть социального пространства-времени, где осуществляется нормативно-правовое воздействие на общественные отношения"[\[5, с.15\]](#) .

Есть исследования, где конструируется особая форма времени - правовое время, которое понимается как функциональная категория юридической науки, "выражающая возникновение, длительность и завершение правовых действий, процессов, норм, событий и последовательность смены их состояний"[\[6,с.92\]](#) . При этом одни авторы, выделяя "юридически значимые свойства правового времени", говорят уже об особой хроносфере [\[7, с.13\]](#) (как временной сфере действия права). А другие, анализируя "юридические функции времени в праве"[\[8,с.83\]](#) , обосновывают понятие правового времени как фундаментальной и функциональной категории, "отражающей процесс непрерывных изменений юридической жизни, в ходе которого возникают новые и исчезают ранее существовавшие правоотношения, юридические нормы и правовые акты, влияющие на становление и развитие юридической науки и практики"[\[9,с.6\]](#) . Есть и такие определения правового времени - как "особой функциональной категории юридической науки, выражающей возникновение, длительность и завершение правовых предписаний и отношений, последовательность смены их состояний и обязательность их соблюдения всеми субъектами права"[\[10,с.21\]](#) .

Однако хотелось бы обратить внимание, что при анализе форм проявления времени в правовой системе необходимо учитывать следующее. Во-первых, поскольку право представляет собой часть нормативно-регулятивной сферы общества, то теоретико-правовые обобщения тех сторон социальной жизни, которые обусловлены сложными связями между проистеканием времени и отражением этого процесса в жизни, должны быть связаны с необходимостью распознать, проанализировать, классифицировать, с одной стороны, способы подчинения поведения человека времени и, с другой стороны, способы управления временем как необходимые условия упорядочения общественных отношений.

Во-вторых, важен факт, что право взаимодействует с различными формами времени (четкие методологические основы реальности различных форм времени достаточно хорошо разработаны как в философских, так и в физических, химических, геологических и социологических исследованиях, базирующихся на классических идеях В.А. Канке[11,с.4]. То есть представления о том, что "в праве исходят из физического (кинетического) понимания времени и его метрических свойств (час, сутки, год) применительно к макромиру" , справедливо только для тех ситуаций, когда темпоральные параметры поведения субъектов права задаются формально определенными (прежде всего календарными) показателями. Но если для этого используются оценочные показатели (понятия), то имеется в виду социальное время, которое, конечно же, может быть приведено к его метрическим свойствам, однако вовсе не с ними связываются в этом случае юридические последствия, да и величины его измерения другие.

Однако ни философско-логических, ни методологических оснований выделять правовое время как самостоятельную форму права не имеется. Когда в юридических исследованиях отдельных элементов правовой системы говорят о правовом времени, то не ставят своей задачей показать, чем же это специфическое время отличается от физического или космического времени, и подменяют обсуждение проблем времени на этом специально-научном (правовом) уровне обсуждением отдельных аспектов временных отношений и механизмов функционирования правовой системы по времени (часы, ритмы).

Однако при этом забывают, что выделение форм времени основывается на постулате, что размерные величины изменения времени в различных формах различны, а к чертам формы времени относят лишь такие характеристики, которые выражают специфику явлений. То есть, выделяя новую форму времени, необходимо, описывая ее, раскрыть присущие ей сущностные параметры и измерения. Однако в этих исследованиях лишь указывается, что правовое время - это правовая категория, у которой есть некие свойства (момент времени, длительность, последовательность, одновременность, повторяемость, интенсивность, ритмичность, непрерывность, прерывность и др.).

Оставляя за рамками недостаточное понимание авторами, что у правовой категории как методологического инструмента познания, являющегося идеальным аналогом материального мира, отражением различных элементов правовой системы, есть содержание, но нет свойств (так как свойство категории права - быть "организующим принципом мышления, узловым пунктом связи субъекта и объекта", как бы эталоном, с помощью которого осмысливается все богатство правовой действительности, то есть категории права лишь "отражают определенные стороны, процессы правовых явлений и, будучи примененными в познании, выступают в качестве специфических средств движения к новым результатам", необходимо отметить, что предлагаемые свойства правового времени не обосновываются авторами, их природа не описывается, поскольку сущность правового времени так и не раскрывается.

Таким образом, анализируя правовую действительность, можно лишь говорить о том, что в правовой системе проявляются различные (уже подробно описанные наукой) формы времени. А формы таких проявлений находят выражение на различных уровнях правовой системы - нормативном массиве, правосознании, правотворчестве, правореализации и др. В связи с этим представляется целесообразным дать краткую характеристику этим основным формам проявления, описав их основные признаки.

При анализе проявлений такой формы времени, как социальное время, в правовой системе важно учитывать, что ее основными характеристиками являются: дление, делимость, неоднородность и необратимость, поэтому различные разновидности темпорально-правового регулирования социального регулирования осуществимы нетождественными способами. То есть социальное время проявляется в правовой системе в таких основных взаимосвязанных формах, как фиксация временного момента, повторяемость, одновременность, своевременность, последовательность.

Однако необходимо обратить внимание, что социальное время как самостоятельная форма времени использует собственные единицы измерения, поскольку размерные величины изменения времени в различных формах различны. Социальное время измеряется с помощью идеальных инструментов - человеческой памяти, ощущений и др. Социальное время - это интуитивное ощущение течения социальной жизни, переживаемое современниками. Это ощущение зависит от интенсивности социальных изменений. Если в обществе изменений мало, социальное время течет медленно; если изменений много, время ускоряет свой ход. То есть социальное время в правовой системе измеряется значимыми для субъекта правовыми событиями, а движение его создается чередой сменяющихся друг друга социально наполненных ситуаций.

Список использованных источников

1. Аксенов Г.П. Причина времени. [Текст] – М.: Норма. 2007. – С. 271.
2. Артыков Т.А., Молчанов Ю.Б. О всеобщем и универсальном характере времени [Текст] // Вопросы философии. – 1988. – № 7. – С. 135.
3. Залесский В.В. Фактор времени в гражданских правоотношениях [Текст] // Журнал российского права. – 2006. – № 9. – С. 115.
4. Залесский В.В. Фактор времени в гражданских правоотношениях [Текст] // Журнал российского права. – 2006. – № 9. – С. 117.
5. Догадайло Е.Ю. Формы проявления времени в правовой системе [Текст] // Право и политика. – 2007. – № 6. – С. 23.
6. Гражданское право: в 2 Т. Том I: учебник [Текст] / Под ред. Суханова Е.А. – М.: Волтерс Клувер. 2007. – С. 75-77.
7. Румянцева В.Г., Ахмедов Ч.Н. Пространство и время как факторы действия права [Текст] // История государства и права. – 2006. – № 12. – С. 2.
8. Волк И.В. Право, время и пространство: теоретический аспект. Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. [Текст] – М.: 2004. – С. 5.
9. Там же. – С. 7.
10. Андреева М.В. Действие налогового законодательства во времени. [Текст] – М.: Статут. 2006. – С. 10.
11. Канке В.А. Формы времени. Изд. 2-е, дополн. [Текст] – М.: Едиториал УРСС. 2002. – С. 56

Байгалиев Б.Т.

ПОНЯТИЕ СУДЕБНОЙ СЛУЖБЫ И ОСНОВНАЯ ТРУДОВАЯ ФУНКЦИЯ СУДЕЙ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

В соответствии со ст.75 Конституции РК и ст.3 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» судебная система Казахстана состоит из Верховного Суда Республики и местных судов, представляющими собой систему органов государства со специфическими функциями и задачами, реализация которых зависит от соответствующего правового статуса судей и от их профессиональной компетенции. Часть 1 ст.23 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики

Казахстан» устанавливает, что правовое положение судей определяется Конституцией РК, настоящим Конституционным законом и иными законами.

Данная формулировка порождает дискуссионный вопрос о правомерности отнесения должности судьи к категории государственного служащего. Этот вопрос в некоторой степени связан с тем, что ранее действовавшим Указом Президента РК, имеющего силу закона «О государственной службе» от 26 декабря 1995 года, судьи были отнесены к числу государственных служащих (п. 2 ч. 3 ст. 3), в то время как действующий законодательный акт, регламентирующий вопросы государственной службы, к таковым судей не относит.

Существуют различные точки зрения по вопросу возможности и целесообразности отнесения судей к категории государственных служащих и правовых последствиях этого [1, с. 9]. Актуальность изучения правового положения судей как государственных служащих обусловлена тем, что в настоящее время происходит интенсивный пересмотр многих из существовавших ранее представлений о сущности государственной службы, ее субъектах, организационно-правовом оформлении и практическом осуществлении. Однако в рамках данного исследования значимость обсуждаемой проблемы, в первую очередь, связана с необходимостью правильного установления отраслевой регламентации, определяющей правовой статус судьи.

Институт государственной службы включает в себя правовые нормы, которые устанавливают: формирование государственно-служебного правоотношения; государственные должности, которые занимают служащие, осуществляющие от имени государства его функции; принципы службы; правовой статус служащего; прохождение службы; прекращение государственно-служебных полномочий [2]. Аналогичную структуру имеет регламентация правового статуса судей.

Действующим законодательством определено, что судьей является лицо, назначенное или избранное в установленном законом порядке на должность судьи, работающее в соответствующем суде и исполняющее свои полномочия на профессиональной основе. К судьям относятся Председатель и постоянные судьи Верховного Суда, областных и приравненных к ним судов, районных и приравненных к ним судов; председатели коллегий Верховного Суда, областных и приравненных к ним судов. Учитывая, что судебная власть представляет собой одну из ветвей власти, судья является ее носителем и осуществляет одну из государственных функций.

Активнее всего определением понятия «государственная служба» занимаются ученые-административисты, которые рассматривают в качестве служебной такую социально значимую деятельность, которая выражает непосредственную связь с конкретным человеком, направленной к его пользе и с его ведома [3]. Наиболее глубоко вопрос о понятии государственной службы изучен В.М. Манохиным, который дает следующую дефиницию: государственная служба это профессиональная деятельность определенного контингента лиц – служащих – по организации исполнения и практической реализации полномочий государственных, общественных и иных социальных структур [4, с.9]. При этом автор обоснованно считает, что понятие, основные черты, задачи и функции государственной службы можно определить, лишь раскрывая взаимосвязи и взаимозависимость государственной службы с задачами, функциями и формами государства [5, с.5]. Данный вывод согласуется с еще одним определением государственной службы, под которым подразумевается трудовая деятельность, осуществляемая на профессиональной основе работниками государственных органов в целях выполнения задач и функций государства [6, с.123].

Ю.Н. Стариков определяет государственную службу как осуществление государственными органами кадровой функции управления практической деятельностью всех лиц, получающих заработную плату из государственного бюджета и занимающих постоянно или временно должности в аппарате государственных органов, включая органы законодательной, исполнительной и судебной власти, прокуратуры, контрольно-надзорных органов. Конечно же, такая формулировка, как считают некоторые авторы, вызывает

некоторые вопросы, однако, на наш взгляд, она более соответствует тому правовому содержанию, которое несет в себе данное понятие.

Обращение к конституционным нормам не проясняет ситуации, так как институт государственной службы в Конституции РК (п.4 ст.33) упоминается в основном только в связи с равным доступом граждан к государственной службе.

Анализ понятий «государственный служащий», «государственная служба», «государственная должность» и других сопряженных с ними понятий позволяют сделать вывод о том, что деятельность судей является специфической разновидностью государственной службы, а их правовое положение соответствует статусу государственного служащего. Так, в соответствии со ст.1 Закона РК «О государственной службе», под государственной службой понимают деятельность государственных служащих в государственных органах по исполнению должностных полномочий, направленную на реализацию задач и функций государственной власти. Согласно же ч.4 ст.3 Конституции РК одной из составляющих государственной власти в республике является судебная власть, которая в силу ст. 75 Основного Закона осуществляет функцию правосудия. Из смысла этих конституционных норм следует, что судебная власть является не только самостоятельной и независимой ветвью государственной власти, но и осуществляемые ею функции представляют собой проявление одной из разновидностей государственной службы [7, с.223].

Специфический характер отношений складывающихся между государством и судьями (данные отношения можно назвать государственно-служебными), заключается в том, что государство не только наделяет судью правом действовать от его имени, но и устанавливает возможность применять определенные законом меры государственного принуждения.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что судебная служба представляет собой осуществляемую от имени государства деятельность суда по реализации судебной власти в сфере рассмотрения и разрешения дел и споров о праве и факте. При этом, выступая от имени государства, суд реализует государственную волю и государственные интересы, отраженные в нормах законодательства. Осуществляя свои полномочия по отправлению правосудия, суд применяет предусмотренные законом меры принуждения к нарушителям закона, а также восстанавливает нарушенные права.

Список использованных источников

1 Сулейменова Г., Сейдалиева Ж. Судьи как особый класс государственных служащих // Правовые проблемы реформирования государственной службы суверенного Казахстана: Монография/ Коллектив авторов. -Астана: Институт законодательства Республики Казахстан, 2003.-476 с.

2 Джалмуханбетов К. Особый статус третьей власти. Судей нельзя приравнивать к госслужащим. // "Юридическая газета" от 15 мая 2002 года, №19.

3 Старилов Ю.Н. Институт государственной службы: содержание и структура // Государство и право.- 1996.- № 5.-С.15.

4 Манохин В.М. Нужны основы законодательства о службе// Государство и право.1997.- №9.-С.7-8.

5 Манохин В.М., Адушкин Ю.С., Багишаев З.А. Российское административное право. М.: Юрист, 1996. -472 с.

6 Манохин В.М. Служба и служащие в Российской Федерации. Правовое регулирование. М., Юрист, 1997. - 296 с.

7 Старилов Ю.Н. «Курс общего административного права».М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА- ИНФРА М), 2002. - 711 с 9 Советское административное право. М.: «Юридическая литература», 1985.-С.123.

ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНЫХ НЕИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ СУПРУГОВ

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 2 курса специальности «Юриспруденция»*

В науке семейного права нет единой точки зрения о природе семейных правоотношений. Достаточно сказать, что во многих странах такой отрасли как семейное право вообще не существует, а методом правового регулирования семейного права выступает гражданско-правовой метод. В виду этого ряд исследователей вообще не выделяют семейные отношения в отдельную разновидность правовых отношений, другие исследователи доказывают обратное – то есть самостоятельность семейных правоотношений.

Основная классификация семейных правоотношений состоит в их делении на личные правоотношения и имущественные правоотношения.

Личными (неимущественными) являются отношения, касающиеся вступления в брак и прекращения брака, отношения между супругами по поводу решения вопросов жизни семьи, выбора фамилии и др. Имущественными отношениями являются – алиментные обязательства, отношения между супругами по поводу их совместно нажитого имущества.

Общеизвестным является разнообразие и количество личных отношений между членами семьи, в том числе и между супругами. Дружба, любовь, взаимовыручка (готовность «стоять горой» за интересы семейного сообщества, забота о благе ближнего составляют содержание и сущность повседневной жизни супругов. Именно эти отношения принимаются в расчет при оценке брака как счастливого, удачного либо напротив, нестабильного, неудачного. Занимая значительное место в супружеском союзе, оказывая решающее значение на природу и правовую регламентацию семейно-имущественных отношений, сами акты правовому воздействию не поддаются. Это обстоятельство единодушно отличают теоретики семейно-правовой доктрины как современные, так и дореволюционного периода, как отечественные, так и зарубежные.

Личные отношения между супругами, безусловно, занимают большее место и играют значительную роль в жизни супругов, по сравнению с имущественными. Однако, как уже отмечалось, далеко не все неимущественные отношения супругов регулируются правом. Отношения дружбы, любви, уважения, ответственности друг за друга не поддаются правовому регулированию. За пределами права лежит и большинство отношений, составляющих существо повседневной жизни супругов. Поэтому среди отношений супругов, регулируемых правом, личным отношениям отводится значительно меньше места, чем имущественным.

Нормы, регулирующие личные неимущественные отношения супругов, можно условно подразделить на три группы:

1. Первую группу составляют нормы, являющиеся по своей правовой природе нормами конституционного права, закрепляющими право супругов на выбор рода занятий, профессии, места жительства. Нормы первой группы в целом основываются на принципе, что изменение семейно-правового статуса граждан не влияет на их конституционные права. Закон о браке и семье указывает, что супруги свободны в выборе рода занятий, профессии, места пребывания и жительства. Все эти права являются элементами общего конституционного статуса граждан и в том или ином виде закреплены в Конституции Республики Казахстан. Семейное право не предусматривает и особых семейно-правовых санкций за их нарушение. В большинстве случаев нарушение этих прав является лишь основанием к разводу. Лишь в особых ситуациях, когда нарушение прав супруга связано с посягательствами на личность: лишение свободы, угрозы, физическое насилие — возможно применение уголовно-правовых норм.

2. Во вторую группу входят нормы-декларации, лишенные санкций. Эти нормы устанавливают равенство супругов в решении вопросов семейной жизни: воспитании и образовании детей, решении проблем отцовства и материнства. К числу норм-деклараций следует отнести и правило, устанавливающее, что супруги обязаны строить свои отношения в семье на основе взаимоуважения и взаимопомощи, содействовать благополучию и укреплению семьи, заботиться о благосостоянии и развитии своих детей. Все эти проблемы супруги должны решать совместно, исходя из принципов равенства. Легко видеть, что за нарушение данных правил невозможно установление санкций. Если супруги не решают эти вопросы совместно и на равноправной основе, а один из супругов узурпирует данные права, закон не знает способа принудить супругов решать их совместно. Несогласие по этому поводу может привести к распаду семьи и разводу, но принуждение к их осуществлению невозможно.

3. И только третья группа состоит из обычных семейно-правовых норм, снабженных санкциями. Последняя группа норм имеет чисто семейно-правовой характер. Они касаются права супругов на выбор фамилии.

Равенство в личных неимущественных правах означает, что каждому из супругов принадлежат соответствующие правомочия. Так, каждый из них вправе решать вопрос о своей фамилии; каждому из супругов принадлежит правомочие определения своего местожительства; каждому из них принадлежат правомочия избрания рода занятий, профессий. Воспрепятствование осуществлению супругом принадлежащего ему личного права означает нарушение этого права супруга. Личные права возникают у супругов с заключением брака и сопутствуют им все время пребывания в браке. Если брак прекращается, личные права у бывших супругов, также прекращаются, поскольку такие права могут принадлежать только супругам.

При анализе личных прав супругов в литературе рассматриваются только те, о которых закон упоминает как о личных правах. Однако этим не ограничивается круг такого рода супружеских прав и обязанностей. Такой подход неоправданно ограничивал бы их. На самом деле перечень личных прав значительно более широкий. Закон выделяет лишь важнейшие, а также те, которые нуждаются в специальной охране или урегулирования. К личным правам каждого из супругов относятся и другие, не имеющие экономического содержания: право требовать совместного решения всех вопросов жизни семьи, право на защиту своих интересов, право на расторжение брака и др.

Главная особенность личных правоотношений состоит в том, что они не имеют материального предмета. Поэтому все личные права означают возможность определенного поведения каждого из супругов в той или иной сфере независимо друг от друга. В случае разногласий по поводу таких прав спор не может быть передан на рассмотрение какого-либо органа (суда, опеки и попечительства). Окончательное решение вопроса принадлежит самому супругу.

Наделяя супругов правом выбора фамилии, законодатель устанавливает, что данное право может быть реализовано при заключении брака, в период брака и при его расторжении. При этом следует помнить, что право выбора фамилии супругами регламентируется нормами семейного законодательства и реализуется непосредственно при заключении или расторжении брака. В случае расторжения брака супруги вправе сохранить общую фамилию или восстановить свои добрачные фамилии. На наш взгляд, данная норма нуждается в тщательном рассмотрении и корректировке. Обратимся прежде к рассмотрению тех возможностей, которые предоставлены супругам при вступлении в брак. Супруги по своему желанию выбирают при заключении брака фамилию одного из них в качестве общей фамилии, либо каждый из супругов сохраняет свою добрачную фамилию, либо, если иное не предусмотрено законами субъектов РК, присоединяет к своей фамилии фамилию другого супруга. Соединение фамилий не допускается, если добрачная фамилия хотя бы одного из супругов является двойной.

Вышеизложенное позволяет предположить следующие варианты:

- каждый из супругов сохраняет свою добрачную фамилию;
- супруги выбирают фамилию жены в качестве общей;
- супруги выбирают фамилию мужа в качестве общей;
- супруги соединяют свои фамилии и приобретают общую двойную фамилию в качестве общей.

Таким образом, на момент расторжения брака общая фамилия супругов может звучать как добрачная фамилия одного из них, т.е. один из бывших супругов одновременно как бы и общую фамилию сохраняет, и свою добрачную "восстанавливает". На наш взгляд, редакция представляется неудачной не только поэтому. Согласимся, расторжение брака прекращает, как правило, общность совместной жизни мужчины и женщины, в связи с этим некорректно употреблять слово "супруги", речь уже идет о каждом из супругов. Кстати, в п. 1 названной статьи именно так и определяется - "каждый из супругов". Данные рассуждения позволяют утверждать о необходимости изложения в новой редакции: "В случае расторжения брака каждый из бывших супругов имеет право сохранить фамилию, избранную при вступлении в брак, либо восстановить свою добрачную фамилию".

Заметим, что порядок реализации права на выбор фамилии при расторжении брака определяется независимо от того, где был расторгнут брак: в суде или в органах записи актов гражданского состояния.

Представляется, что право выбора бывшими супругами фамилии подлежит рассмотрению с точки зрения ст. 19 ГК РК, согласно которой имя гражданина включает фамилию и собственно имя, а также отчество, если иное не вытекает из закона или национального обычая. Значит ли это, что бывший супруг, который после расторжения брака сохранил общую фамилию, являющуюся фамилией другого супруга, тем самым использует имя последнего? Соответственно должен ли он получить согласие на использование имени второго супруга, что предполагает получение согласия на сохранение фамилии при расторжении брака? Заметим, что эта проблема имеет не меньшую актуальность и при заключении брака. Нужно ли получать согласие второго супруга на то, чтобы его фамилия стала общей?

Вполне возможно, что наше предложение вызовет дискуссию и возражения, но представляется обоснованным предусмотреть в законодательстве правило, направленное на охрану и защиту права на имя одного из супругов. Если при заключении или расторжении брака встает вопрос об использовании фамилии одного из супругов, необходимо получать его согласие.

Весьма интересны по своему содержанию правовые последствия расторжения брака в суде. Напомним, что в этом случае брак признается прекращенным с момента вступления в законную силу решения суда. При этом бывшие супруги могут вообще не регистрировать расторжение брака в органах загса и не получать свидетельство о расторжении брака. Законодатель определяет это как право бывших супругов.

Литература:

1. Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье» //www//paragraf.kz.
2. Антокольская М.В. Семейное право. Учебник. М.: Юристъ, 2000 г., с 412.
3. Муканова М.Ж. Брачный договор по законодательству Республики Казахстан: учеб. пособие - Караганда: ТОО "Арко", 2004.- 242 с.
4. Ильясова К.М. Комментарий ГК РК. В кн. Гражданский кодекс Республики Казахстан - толкование и комментирование. Общая часть. Выпуск 1 / Под ред. А.Г. Диденко. - Алматы: Баспа, 1996, с. 542.
5. Асанова Л.Б. Брачный союз: перспективы правовой регламентации// www.pravo.kz.

ЗНАЧЕНИЕ СОГЛАШЕНИЙ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ИНТЕРЕСОВ ЖЕНЩИН ПО СЕМЕЙНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант2 курса специальности «Юриспруденция»

Уровень культуры народа определяется отношением общества к женщине - матери, труженице, умному партнеру в работе, созидателю мирной жизни [1, с. 38]. В условиях рыночных отношений возникает значительная потребность в обеспечении устойчивых гарантий защиты имущественных прав женщины в семье. Имущественные права в семье обладают достаточной спецификой, так как семейно- брачные отношения изначально носят особенный характер: тяжело поддаются правовой регламентации; регулируются нормами обычаев, морали, нравственности; имеют ярко выраженную ситуационную направленность и т.д.

Сложность имущественного положения женщины зачастую сопряжена с такими факторами как затруднительность вступления в трудовые отношения и занятие предпринимательской деятельностью в связи с рождением и воспитанием детей, стереотипами о главенствующей роли в семье мужчины как добытчика и распорядителя материальных и имущественных благ в браке. Женщины и не предполагают, что, выполняя функцию домохозяйки имеют полное право на половину дохода, получаемого супругом, согласно п.2 ст.33 Кодекса РК «О браке (супружестве) и семье» [2]. То есть, в качестве дополнительного фактора выступает безграмотность женщин в различных видовых проявлениях: профессиональной, юридической, психологической, потребительской, экономической и др. Особенно, женщины, проживающие в сельской местности не ориентируются в своих правах, прописанных в нормативных актах, чем и пользуются остальные члены их семей.

Одним из институтов семейного права, призванного разрешить имущественные споры между супругами во время брака и после его расторжения, выступает брачный договор. В Казахстане возможность заключения брачного договора появилась не так давно как альтернатива законному режиму имущества супругов. К сожалению, он не получил своего распространения как, допустим, в европейских странах. Этому служит множество причин, однако, в современном обществе, составление данного документа послужит повышению ответственности супругов друг перед другом, позволит задуматься о вопросах содержания членов семьи, раздела имущества, распоряжения имущественными правами, участие в доходах и т.д.

Проблемой, требующей своевременного решения в нашей стране, выступает отсутствие разъяснительной работы лицам, вступающим в брак, о необходимости заключения брачного договора. Данная работа должна быть налажена через СМИ, трансляцию социальных реклам, организацию семинаров, тренингов и иных мероприятий. Это позволит казахстанскому обществу приблизиться к уровню развитых стран, к цивилизованному решению имущественных вопросов между супругами.

Заключение брачного договора предполагает письменную его форму с обязательным нотариальным удостоверением. Данная норма призвана защитить имущественные права и интересы супругов в современном обществе, так как именно нотариат на сегодняшний день является основным правоохранительным органом, обеспечивающим законность в сфере заключаемых в семье соглашений (брачный договор, соглашение о разделе имущества, соглашение об уплате алиментов и др.). Следовательно, достижение должного уровня соблюдения и защиты семейных прав немыслимо без четко налаженной системы нотариального удостоверения. Нотариус должен разъяснить сторонам смысл и значение представленного им проекта сделки, а также проверить, соответствует ли его содержание

действительным намерениям сторон и не противоречит ли требованиям законодательства, обозначить последствия заключения договора, в целях предотвращения признания его недействительным либо причинения сторонам имущественного вреда [3].

Несомненно, что в условиях изменения социально-экономических, гражданских, трудовых и семейно-брачных отношений казахстанского общества вопросы заключения брачного договора приобретают особую остроту и значимость. Брачный договор, несомненно, включается в систему имущественных договоров, заключаемых супругами, и занимает в данной системе особое место.

Затрагивая проблему раздела имущества, нельзя не отметить значимость такого документа как соглашение о разделе имущества.

Согласно п.2 ст.37 Кодекса РК «О браке (супружестве) и семье» общее имущество супругов может быть разделено между супругами по их соглашению. Добровольный раздел имущества супругов предполагает достижение соответствующего соглашения между супругами. При этом условии стороны могут заключить соглашение о разделе общего имущества супругов, которое должно быть нотариально удостоверено (п.2 с.37) [2].

Если при разделе имущества в суде действует принцип равенства долей супругов, то при составлении соглашения стороны вправе отойти от этого принципа, самостоятельно определив принадлежащие им доли, объем и стоимость имущества. Часто при разделе имущества в суде стороны бывают недовольны принятым решением. Это можно избежать при заключении соглашения, так как указанный документ составляется при добровольном и обоюдном согласии супругов.

Заметим, что соглашение о разделе имущества можно заключить в ходе брака, при принятии решения о разводе, после расторжения брака.

Одним из злободневных вопросов на сегодняшний день выступает эффективность обеспечения алиментных обязательств. Авторами не преследуется задача раскрыть проблему невыплаты алиментов либо провести анализ современной системы исполнительного производства в этой сфере, так как цель исследования имеет иную направленность. Заметим, что надлежащее исполнение алиментной обязанности выступает естественным условием в семейно-брачных отношениях и способствует осуществлению экономической функции семьи. Согласно ст.157 Кодекса Республики Казахстан «О браке (супружестве) и семье» Соглашение об уплате алиментов (размер, условия и порядок выплаты алиментов) заключается между лицом, обязанным уплачивать алименты, и их получателем, а при недееспособности лица, обязанного уплачивать алименты, и (или) получателя алиментов - между законными представителями этих лиц. Содержание соглашения включает в себя условия о размерах, способах и порядка уплаты алиментов, которые определяются сторонами самостоятельно (ст.161, 162). В рамках проведенного исследования, хотелось остановиться на алиментных правоотношениях, где сторонами выступают супруги и бывшие супруги. Это тот вид обязательств, о нормативном закреплении которого многие женщины не знают.

Согласно ст. 147 Кодекса РК «О браке (супружестве) и семье» право на получение содержания имеет нетрудоспособный нуждающийся супруг; супруга в период беременности и в течение трех лет со дня рождения общего ребенка; нуждающийся супруг, осуществляющий уход за общим ребенком-инвалидом до достижения им возраста восемнадцати лет, а также в случае определения общему ребенку-инвалиду по достижении восемнадцати лет I - II группы инвалидности. Ст. 148 регламентирует право требовать предоставления алиментов от бывшего супруга бывшей супруги в период беременности и до достижения общим ребенком трехлетнего возраста; нуждающегося бывшего супруга, осуществляющего уход за общим ребенком-инвалидом до достижения им возраста восемнадцати лет, а также в случае определения общему ребенку-инвалиду по достижении им возраста восемнадцати лет I - II группы инвалидности; нетрудоспособного нуждающегося бывшего супруга, ставшего нетрудоспособным до расторжения брака.

При этом плательщик алиментов должен обладать необходимыми средствами для

содержания супруги/ бывшей супруги. И в этом случае закон предоставляет право сторонам заключить соглашение об уплате алиментов, где самостоятельно определяется размер, порядок и способы их уплаты.

Необходимо понимать, что заключенное соглашение об уплате алиментов создает гарантии того, что интересы супруги, находящейся в более невыгодном материальном положении, будут обеспечены на условиях, разработанных добровольно сторонами, так как обязанность выплаты алиментов является безусловной. Таким образом, женщина, в случае неполучения содержания от супруга имеет право взыскать их в судебном порядке.

В заключении хотелось бы отметить, что климат в любой семье в большинстве случаев зависит от морального состояния женщины, матери. [4, с. 193.]. Женщина в отношениях матери и ребенка является проводником пропаганды таких вечных ценностей как добро, любовь, сопереживание, терпимость и др. Именно женщины выполняют функцию воспитателя и наставника. На сегодняшний день возникает необходимость обеспечения современным женщинам уверенности в правовой защищенности со стороны государства. Особенно актуален вопрос организации образовательных программ и информационно-разъяснительной работы для сельских женщин и принадлежащим к находящимся в неблагоприятном положении группам. Важно преодолеть стереотипы в оценке роли и места женщин в семье и обществе, активно формировать цивилизованный образ современной женщины как полноправного и активного участника всех социально-экономических и политических процессов в стране.

Список литературы:

1. Уранхаева Г.Т. Актуальные проблемы материнского воспитания в полиэтническом обществе // Совершенствование деятельности государства и общества в области материнства и детства: социально-политический, экономический и правовые аспекты. Сборник материалов международной научно-практической конференции. Том 1.- Семей, 2009 – 255 с
2. О браке (супружестве) и семье// Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV
3. Закон Республики Казахстан от 14 июля 1997 года № 155-І «О нотариате» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 13.01.2014 г.)
4. Байпеисова Г.М., Кузетаева Д.З. К вопросу о достижении гендерного равенства в общественно-политической жизни// Обеспечение защиты прав и свобод человека в Республике Казахстан как вектор реализации Стратегии «Казахстан- 2050». Материалы международной научно-практической конференции. Семей. – 2016, - 256 с.

Мунайтбасова Н.Е.

К ВОПРОСУ О МЕРАХ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ

*Казахский гуманитарно - юридический инновационный университет
Магистрант 2 курса специальности Юриспруденция*

В настоящее время во многих современных государствах происходят процессы резкого имущественного расслоения общества, в связи с этим возникают особые трудности в материальном обеспечении таких категорий семей, как неполные, многодетные, имеющие в своем составе несовершеннолетних детей и совершеннолетних нетрудоспособных иждивенцев. Создались объективные условия для нарастания застойной бедности, воспроизводства ее в новых поколениях. Отсутствуют условия для материального самообеспечения семьи, то есть невозможно полноценное осуществление ее экономической функции, суть которой заключается в ведении ее членами общего хозяйства и в

экономической поддержке несовершеннолетних, а также нетрудоспособных по болезни или по возрасту членов семьи.

Осуществлению экономической функции семьи способствует надлежащее исполнение алиментной обязанности, если не говорить о государственной поддержке семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, о чем декларируется в Конституции РК [1]. Нетрудоспособные и нуждающиеся в помощи граждане должны ощущать на себе заботу и поддержку. Экономически и социально развитые государства берут это бремя на себя, чтобы их граждане могли иметь достойный уровень жизни. Следует согласиться с М.В. Антокольской, считающей, что количество видов алиментных обязательств косвенно свидетельствует о социально-экономической развитости государства [2, с.231]. Следовательно, широкий круг лиц, обязанных предоставлять содержание членам своей семьи, свидетельствует о том, что наше государство не способно обеспечить всех нетрудоспособных и нуждающихся своих граждан необходимыми средствами.

В связи с этим интересно вспомнить утверждение А.Г. Гойхбарга, что если родители имущие, а дети нетрудоспособны и нуждаются, или наоборот, то впредь до введения в жизнь всеобщего социального обеспечения на имущих возлагается обязанность оказывать поддержку материальными средствами, давать содержание нуждающимся, то есть говорилось об алиментировании только родителей и детей и то только до введения всеобщего социального обеспечения [3, с. 129.]. Сейчас же, в начале XXI века, семейное законодательство закрепляет возможность возникновения большого перечня алиментных обязательств как первой, так и второй очереди.

Все правовые системы мира имеют институт алиментирования, имеющий глубокую историю, в котором отражаются и национальные правовые традиции, и социально-экономический уровень жизни граждан. Ульпиан отмечал, что «если даже дети не находятся во власти родителей, родители все же должны их содержать, и, наоборот, дети должны содержать родителей» [4, с. 564.].

Цель установления алиментных обязательств - материальное обеспечение членов семьи, нуждающихся в помощи, учитывающее неравномерное закрепление имущества среди членов семьи, а также способность извлекать доходы от своего труда и капитала. Действующее семейное законодательство РК дает возможность регулирования алиментных отношений по усмотрению участвующих лиц. Это новелла семейного законодательства. Нормы закона будут применяться только в том случае, если члены семьи не заключили алиментное соглашение, отвечающее требованиям закона и усмотрению сторон.

Условия возникновения алиментных обязательств за время существования одноименного института остались неизменными. Г. Дербург сформулировал положение управомоченного истца так: «... бедность и неспособность к труду или невинное отсутствие у него заработка. ... Требовать содержания управомочен только тот, кто не в состоянии сам содержать себя» [5, с. 93.]. Доставляемое содержание должно соответствовать общественному положению алиментируемого лица. Последнее утверждение никак не соотносится с размером алиментов, которые часто уплачиваются обязанным лицом сегодня.

Алиментное обязательство, независимо от оснований возникновения, порождает права и обязанности сторон, исполнение и осуществление которых обеспечиваются мерами юридической ответственности. Социальная важность алиментных обязательств предполагает возможность применения как принудительного исполнения обязанности по предоставлению содержания, так и мер ответственности за виновное неисполнение либо ненадлежащее исполнение алиментной обязанности. Это обусловлено тем, что уклонение плательщика от этой обязанности ухудшает условия жизни, влияет на состояние здоровья. Если алименты уплачиваются на несовершеннолетних детей, нарушается также нормальное физическое, психическое и нравственное развитие, образование. С целью защиты имущественных интересов получателя алиментов и наказания правонарушителя законодатель установил меры гражданско-правовой и семейно-правовой ответственности за неисполнение алиментных обязательств. Пункт 2 ст. 120 КоБ(с)С РК предусматривает размер законной

неустойки за неуплату алиментов по решению суда в размере 0,1 % от суммы невыплаченных алиментов за каждый день просрочки [6].

Нам представляется важным проанализировать, достаточен ли данный размер ответственности виновного неплательщика алиментов. Неустойка выполняет важные функции: она выступает способом обеспечения исполнения обязательства, мерой ответственности, а также мерой защиты прав потерпевшего лица. Основное назначение неустойки как способа обеспечения исполнения обязательства - действенное побуждение к добровольному, надлежащему исполнению возложенной обязанности. Степень стимулирования будет напрямую зависеть от размера неустойки. Но, если размер неустойки мал, он не выполнит эту важную функцию.

В юридической литературе неоднократно поднимался вопрос о повышении размера неустойки. Так, в 1990 г. М.В. Антокольская предлагала установить неустойку в размере 3 %, а при просрочке свыше трех месяцев - 10 % с суммы невыплаченных алиментов за каждый день [7, с. 130.]. Если бы законодатель воспринял такое предложение, думается, что должников-алиментщиков было бы меньше. Законодатель, видимо, учел, что, как правило, неплательщиками алиментов являются либо безработные, либо малоимущие граждане. Какой смысл повышать размер неустойки, если они не могут заплатить вовремя незначительный размер алиментов, образовав задолженность. Но даже при небольших размерах ежемесячных алиментов, как правило, задолженность возникает большая, что приводит иногда к применению уголовной ответственности. В данном случае необходим другой механизм, который заставил бы трудиться плательщика и причем так, чтобы он смог в полной мере исполнить алиментную обязанность. Разделяет точку зрения о необходимости повышения размера неустойки и Л.Е. Чичерова, утверждая, что 0,1 % - слишком незначительный размер, чтобы эффективно стимулировать своевременную уплату алиментов -денежных средств, являющихся одним из основных источников существования получателя алиментов [8, с. 42.]. Аналогичный размер законной неустойки (0,1 %) предусмотрен в ст. 116 СК Таджикистана, ст. 106 СК Молдовы [9, с.110].

Ответственность не может быть возложена на плательщика, если задолженность по алиментам образовалась по вине других лиц, например, в связи с несвоевременной выплатой заработной платы. Если ответчик докажет, что алименты не уплачивались не по его вине, то будет взыскана лишь задолженность, а от уплаты неустойки и возмещения убытков он будет освобожден. Это обусловлено тем, что взыскание задолженности по алиментам не является мерой гражданско-правовой ответственности, ибо плательщик исполняет в полном объеме лежащий на нем долг и не претерпевает дополнительных имущественных обременений. Статья 120 ЗоБ(с)С РК не предусматривает такой меры ответственности, как компенсация морального вреда за ненадлежащее исполнение алиментного обязательства [6], а в соответствии со ст. 1027 ГК КР моральный вред, причиненный действиями (бездействием), нарушающими имущественные права гражданина (алиментные права имеют имущественный характер), подлежит компенсации в случаях, предусмотренных законом [10].

В отличие от гражданско-правовой ответственности, меры которой направлены на ненадлежащего алиментнообязанного лица, к мерам семейно-правовой ответственности привлекаются, как правило, управомоченные лица с определенным семейно-правовым статусом за совершение различных семейных правонарушений. Перечислим их.

1. суд вправе отказать супругу или бывшему супругу, требующему выплаты алиментов, или ограничить его определенным сроком в случае его недостойного поведения в семье.
2. суд вправе отказать родителю, требующему алиментов, если будет доказано, что родитель уклонялся от выполнения родительских обязанностей.
3. суд вправе отказать фактическим воспитателям, требующим алиментов, если будет доказано, что они воспитывали и содержали воспитанников ненадлежащим образом.
4. суд вправе отказать мачехе и отчиму, требующим алиментов, если будет доказано, что они воспитывали и содержали пасынков и падчериц ненадлежащим образом.

5. родитель может быть лишен родительских прав при злостном уклонении от уплаты алиментов [6].

Как видно, данные меры ответственности имеют цель наказать участников семейных правоотношений за ненадлежащее исполнение соответствующих семейных обязанностей. Они выражается не в дополнительном имущественном обременении, а в лишении или ограничении имущественного права, права на получение алиментов.

Подводя итог, можно сделать выводы: во-первых, меры гражданско-правовой ответственности за нарушение алиментных обязательств носят имущественный характер и применяются к противоправному виновному обязанному лицу; во-вторых, особенностью мер семейно-правовой ответственности является то, что они применяются, как правило, к управомоченному лицу и выражаются в лишении или ограничении имущественного права; в-третьих, масштабы правонарушений в области алиментных отношений свидетельствуют о неэффективности предусмотренных семейным законодательством мер.

Список литературы

1. Конституция Республики Казахстан // www.paragrav.kz
2. Антокольская М.В. Семейное право: Учеб. 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Юристъ, 1999. - 336 с.
3. Гойхбарг А.Г. Брачное, семейное и опекуное право Советской республики - М.: Госиздат, 1920. - 164 с.
4. Гражданское право: Учеб.: В 3 т. Том 3: - 4-е изд., перераб. и доп. / под ред. Сергеева А. П., Толстого Ю. К. — М. : ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. - 784с.
5. Дернбург Г. Пандекты. Т. III (Книги IV и V). Семейное и наследственное право / Пер. А.Г. Гольхбарга и Б.И. Элькина / Под ред. А.С. Кривцова. СПб.: Издание юридического книжного склада «Право», 1911. -496 с.
6. Кодекс РК «О браке (супружестве) и семье» // www.paragrav.kz
7. Антокольская М.В. Меры защиты и ответственности в алиментных обязательствах // Сов. гос-во и право. 1990. № 8. -С. 125 - 132.
8. Чичерова Л.Е. Ответственность в алиментных обязательствах // Юристъ. - 2004.-№6.-С.42-44.
9. Законодательство зарубежных стран об отношениях родителей и детей. – М., 1990. – 120 с.
10. Гражданский кодекс РК. <http://paragrav.kz>

Мунайтбасова Н.Е.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ИСПОЛНЕНИЯ АЛИМЕНТНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

*Казахский гуманитарно - юридический инновационный университет
Магистрант 2 курса специальности Юриспруденция*

Алиментное обязательство, порождает права и обязанности сторон, исполнение и осуществление которых обеспечиваются мерами юридической ответственности, независимо от оснований возникновения.

Социальная важность алиментных обязательств предполагает возможность применения как принудительного исполнения обязанности по предоставлению содержания, так и мер ответственности за виновное неисполнение либо недобросовестное исполнение алиментной обязанности. Это обусловлено тем, что уклонение плательщика от этой обязанности ухудшает условия жизни, влияет на состояние здоровья. Если алименты уплачиваются на несовершеннолетних детей, нарушается также нормальное физическое, психическое и нравственное развитие, образование [1, с.180].

Несомненно, что неуплата алиментов является актуальной проблемой во всем мире. Однако в разных странах разрабатываются различные механизмы воздействия на правонарушителей. Рассмотрим примеры установления мер за неисполнение алиментных обязательств в ряде зарубежных государств.

В ст. 108.2 СК Азербайджана сказано, что «в случае возникновения долгов по алиментам по вине лица, обязанного выплачивать алименты по резолюции суда, виновное лицо выплачивает получающему алименты неустойку за каждый просроченный день в процентном размере невыплаченной суммы алиментов» [2]. Размер процентов в СК Азербайджана не установлен, видимо, он будет равен проценту за пользование чужими денежными средствами, предусмотренному гражданским законодательством Республики, так как ст. 4 СК Азербайджана указывает на применение норм гражданского законодательства, если они не противоречат сути семейных отношений [2].

Для сравнения интересно привести норму Семейного кодекса Украины. Пункт п. 1 ст. 196 предусматривает право на взыскание неустойки в размере 1 % от суммы неуплаченных алиментов за каждый день просрочки, который может быть уменьшен судом с учетом материального и семейного положения плательщика [3].

В отличие от уплаты алиментов, как и размера задолженности, которые вправе начислить пристав-исполнитель, взыскание убытков возможно только в судебном порядке, так как факт понесения убытков необходимо доказывать и давать ему правовую оценку, что возможно только в суде.

Ответственность не может быть возложена на плательщика, если задолженность по алиментам образовалась по вине других лиц, например, в связи с несвоевременной выплатой заработной платы [4]. Если ответчик докажет, что алименты не уплачивались не по его вине, то будет взыскана лишь задолженность, а от уплаты неустойки и возмещения убытков он будет освобожден. Это обусловлено тем, что взыскание задолженности по алиментам не является мерой гражданско-правовой ответственности, ибо плательщик исполняет в полном объеме лежащий на нем долг и не претерпевает дополнительных имущественных обременений.

В США предусмотрены и успешно применяются такие меры как прерывание действия лицензий, необходимых для ведения профессиональной деятельности, например, преподавателю, врачу, юристу, архитектору; изъятие водительских прав как способ побуждения к оказанию финансовой поддержки детей; запрет на выдачу разрешения на охоту, рыбалку, занятия различными видами спорта и др. [4, с. 118-122.]

Изучив опыт зарубежных государств, позволим предположить о возможности внедрения таких мер для борьбы со злостными неплательщиками алиментов как создание официального сайта с полными данными неплательщиков алиментов, с целью ограничения его передвижения за пределы страны, обеспечения невыгодной деловой и профессиональной репутации; разработка систем стоп-карт в отношении неплательщиков алиментов, препятствующая пользованию услугами банков, центров обслуживания населения, страховых компаний и т.п. Помимо этого, данная система призвана усложнить жизнь тем правонарушителям, которые желают приобрести недвижимость либо иную собственность через лизинговые или иные кредитные учреждения.

В рамках рассматриваемой проблемы считаем разумным остановиться на вопросе обеспечения алиментного обязательства за счет наследственного имущества. Алиментное обязательство традиционно относится к обязательствам тесно связанного с личностью носителя, соответственно, оно прекращается со смертью лица, обязанного выплачивать алименты.

Отметим, что в ряде зарубежных стран подход законодателя по этому вопросу отличается большей разумностью. Так, в США алиментным обязательством обременяется наследственное имущество, и его новый владелец должен обеспечить выплату алиментов за счет данного имущества. В Германии и Франции также алиментные обязательства переходят к наследникам в качестве вещного обременения [5].

Автор считает необходимым внести соответствующие изменения в семейное и гражданское законодательство, установив невыплаченное алиментное обязательством имущественным обременением наследственного имущества, переходящее к наследникам. Учитывая, что в наследственную массу наряду с имуществом и имущественными правами входят и имущественные обязанности, а наследники отвечают по неисполненным обязательствам наследодателя солидарно в пределах стоимости имущества, перешедшего к каждому наследнику, то обязанность рассчитаться по долгам вытекает из сущности универсального правопреемства. Следует отметить, что речь в данном случае идет не об ответственности по обязательствам наследодателя, а об ответственности по его долгам, что позволяет наиболее полно удовлетворить интересы лиц, не получивших алименты в свое время при жизни плательщика алиментов.

Таким образом, получатель алиментов, выступая кредитором наследодателя, вправе предъявить свои требования, вытекающие из обязательств наследодателя, к исполнителю завещания (управляющему наследством) или к наследникам. В этом случае наследники отвечают как солидарные должники в пределах стоимости имущества, перешедшего к каждому наследнику.

Список литературы:

1. Сидорова С.А. Вопросы применения мер гражданско-правовой и семейно-правовой ответственности в семейном праве// дис...канд. юрид. наук. Рязань, 2007.- 216 с.
2. Семейный кодекс Республики Азербайджан вступил в действие с 1 июня 2000 г. // ganun.narod.ru
3. Семейный кодекс Украины от 10 января 2002 года №2947-III <http://base.spinform.ru>
4. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации (Постатейный) /под.ред. Низамиева О.Н. // <http://segrif.jino.ru/ksek.htm>
5. Тебо М.Г. Когда отец не платит / Сб.: Исполнение судебных решений судебными приставами-исполнителями по делам о взыскании алиментов и делам, связанным с воспитанием детей. М., 2000. С. 118-123.
6. Правовое регулирование алиментных отношений родителей и детей в зарубежных странах// www.duma.gov.ru

Мажбиев А.Н.

ОСОБЕННОСТИ МАТЕРИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса, специальность 6М030100- Юриспруденция*

Осуществление в стране преимущественно экономических методов управления требуют повышения эффективности использования всех правовых средств в борьбе с коррупцией, бесхозяйственностью и расточительством. Особая роль здесь отводится нормам трудового права, регламентирующим возмещение материального ущерба, взаимно причиненного сторонами трудового договора. Проблемы материальной ответственности работников и работодателей по нормам трудового права исследованы и освещены в целом ряде работ отечественных и иностранных юристов — специалистов в области трудового права. Становление института материальной ответственности в трудовом праве прошло значительный временной путь и претерпело существенные фактические изменения.

В условиях сегодняшнего дня становится очевидным, что дальнейшее совершенствование законодательства о материальной ответственности работников должно быть направлено на защиту собственности. В свою очередь, реформирование законодательства о материальной ответственности должно осуществляться с учетом

повышения уровня правовых гарантий работников.

В статье 22 ТК РК ("Основные права и обязанности работника") и в статье 23 ТК РК ("Основные права и обязанности работодателя") определены права и обязанности работника и работодателя в части имущественных отношений. Реализация взаимных прав и обязанностей сторон трудового договора обеспечивается (в случае их нарушения) мерами юридической ответственности: дисциплинарной, материальной, административной и уголовной [1].

При этом можно выделить следующие общие признаки материальной ответственности сторон трудового договора: возникновение двусторонней материальной ответственности, основанной на заключенном между ними трудовом договоре. Субъектами материальной ответственности являются только стороны этого договора; такая ответственность возникает в результате нарушения обязанностей по трудовому договору; и работодатель, и работник несут материальную ответственность за причинение ущерба другой стороне своими виновными действиями; каждая сторона может возместить ущерб добровольно.

Согласно части 3 статьи 120 ТК РК, условия материальной ответственности работника и работодателя могут быть конкретизированы в трудовом договоре, либо в специальном письменном соглашении, прилагаемом к трудовому договору. При этом под письменным соглашением в данном случае следует понимать, прежде всего, договор о полной материальной ответственности работника за ущерб, причиненный работодателю (ст. 123 ТК РК). Письменное соглашение (договор) может быть подписано и в других случаях, когда это предусмотрено законом. Однако при этом договорная материальная ответственность работодателя перед работником не может быть ниже, а работника перед работодателем — выше, чем это предусмотрено ТК РК или иными законами [1].

В специальном соглашении могут быть конкретизированы: объекты, ценности, к которым работник имеет непосредственное отношение в процессе труда; обязанности работодателя по созданию работнику условий для сохранения этих предметов, ценностей; по обеспечению сохранности переданного работодателю имущества работника и др.

Следует отметить, что ответственность одной из сторон трудового договора за ущерб (вред), причиненный другой стороне, наступает со дня его возникновения, несмотря на привлечение работника к дисциплинарной, административной или уголовной ответственности, а работодателя — к административной или уголовной ответственности.

В то же время закон усиливает материальную ответственность работника за ущерб, причиненный преступлением или административным проступком. Гарантией реального возмещения ущерба, причиненного одной стороной трудового договора другой его стороне, является положение, устанавливающее, что расторжение трудового договора после причинения ущерба не влечет за собой освобождения стороны этого договора от материальной ответственности, предусмотренной Трудовым кодексом или иными законами. Вместе с тем работодатель имеет право с учетом конкретных обстоятельств, при которых был причинен ущерб, полностью или частично отказаться от его взыскания с виновного работника. В ином случае вопрос о возмещении ущерба работодателю решается по согласованию сторон трудового договора или в судебном порядке [2].

Как и любая другая юридическая ответственность (дисциплинарная, административная, уголовная), материальная ответственность может наступить лишь при определенных условиях [3].

Во-первых, должно быть доказано наличие ущерба у той или иной стороны трудового договора (у работника или у работодателя). Доказательством возникновения ущерба является заявление той или иной стороны трудового договора, подтвержденное документами и иными доказательствами, аудио и видеозаписями, заключениями экспертов.

Доказательствами наличия ущерба являются, таким образом, полученные в предусмотренном законом порядке сведения о фактах, на основании которых суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования и

возражения сторон, а также иных обстоятельств, имеющих значение для подтверждения или исключения наличия материального ущерба.

Во - вторых, должно иметь место противоправное поведение (действие или бездействие). Противоправным признается поведение (действие или бездействие), если оно нарушает те или иные обязанности, возложенные на сторону трудового договора соответствующими трудовыми нормами. Основные обязанности работника предусмотрены в статье 22 ТК РК, а работодателя — в статье 23 ТК РК. Кроме того, обязанности для сторон трудового договора вытекают из содержания самого договора, а также правил внутреннего трудового распорядка. Противоправным признается такое поведение работника, при котором он не выполняет своих трудовых обязанностей или выполняет их ненадлежащим образом, но только тех обязанностей, которые прямо или косвенно связаны с бережным отношением к материальным ценностям (имуществу работодателя и других работников), согласно статье 22 ТК РК. Эти обязанности обычно конкретизируются в специальных актах, определяющих порядок сбережения, хранения и использования имущества и других материальных ценностей [4].

В третьих, - вина причинителя ущерба, т. е. работника или работодателя. Вина каждой из сторон трудового договора может быть в форме умысла, редко встречающегося в трудовых отношениях, и неосторожности. Как психологическая категория, вина представляет собой совокупность процессов, протекающих в сознании лица, а также характеризующих направленность его воли. Вина — обязательное условие наступления материальной ответственности, но сама по себе она не дает ответа на вопросы, почему и для чего лицо совершило деяние. Ответ на эти вопросы вытекает из содержания мотива и цели правонарушения (противоправного поведения).

В четвертых, - наличие причинной связи между противоправным и виновным поведением причинителя ущерба и ущербом, возникшим у другой стороны трудового договора. Причинная связь между действиями одной из сторон трудового договора и наступившим ущербом заключается в том, что материальный ущерб наступил не случайно, а явился следствием определенных действий (или бездействия). Разумеется, за случайные последствия материальная ответственность не наступает. Причинная связь устанавливается судом на основании представленных сторонами доказательств.

Таковы основные существенные юридически значимые обстоятельства, которые закреплены в общей норме об условиях материальной ответственности. Отступление от них может иметь место только с целью улучшения положения работников [5].

Список использованной литературы:

1. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.)
2. Нургалиева Е.Н., Сураган Г.А. Материальная ответственность сторон трудового договора.- Алматы, 2001.
3. Полетаев Ю.Н. Материально ответственные лица: трудовые права, обязанности, ответственность. М., 1998.
4. Сыроватская Л.А. Материальная ответственность рабочих и служащих по советскому трудовому праву - один из видов юридической ответственности. Труды. Т. 5. М. 1966.
5. Куренной А.М. Материальная ответственность сторон трудового договора./Законодательство. 2003. № 5.

КОНСТИТУЦИОННО- ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

*Казахский гуманитарно – юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»*

Конституцией Республики Казахстан, а также принятыми в их развитие нормативными правовыми актами установлены базовые принципы осуществления предпринимательской деятельности, основы экономической составляющей общества, созданы условия для развития, безопасности и защиты, экономических прав субъектов предпринимательства. В соответствии с пунктом 4 статьи 26 Конституции, каждый имеет право на свободу предпринимательской деятельности, свободное использование своего имущества для любой законной предпринимательской деятельности. Также Конституцией предусмотрено право граждан иметь в частной собственности любое законно приобретенное имущество, гарантируемое законом, закрепленное положениями пунктов 1 и 2 статьи 26 Основного закона. Закрепление права частной собственности на конституционном уровне (статьи 6, 26 Основного закона) свидетельствует об исключительной важности данного института, возведенного в ранг одного из основополагающих принципов конституционного строя Республики Казахстан. Установленные на конституционном уровне положения об обеспечении условий для свободного развития человека, о единстве экономического пространства, о свободном перемещении товаров, услуг и финансовых средств, поддержке конкуренции, свободе экономической деятельности, признании государством частной собственности наряду с иными формами собственности, о недопущении экономической деятельности, направленной на монополизацию и недобросовестную конкуренцию и другие являются правовым закреплением объективных принципов экономической деятельности, прав и свобод хозяйствующих субъектов, а также выражением тенденции к экономической интеграции. Совокупность этих положений создает конституционный экономический порядок, гарантирующий свободу хозяйствования и предпринимательства. Право каждого на свободу предпринимательской деятельности конкретизируется в рамках гражданского законодательства. В соответствии с пунктом 1 статьи 2 Гражданского кодекса Республики Казахстан гражданское законодательство основывается на признании равенства участников регулируемых им отношений, неприкосновенности собственности, свободы договора, недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в частные дела, необходимости беспрепятственного осуществления гражданских прав, обеспечения восстановления нарушенных прав, их судебной защиты. В соответствии с пунктом 2 статьи 2 Гражданского кодекса Республики Казахстан граждане и юридические лица приобретают и осуществляют свои гражданские права своей волей и в своем интересе. Они свободны в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых не противоречащих законодательству условий договора.

Таким образом, провозглашенное конституционное право каждого на свободу предпринимательства следует понимать, как возможность каждого при осуществлении им своей предпринимательской деятельности приобретать и осуществлять свои права своей волей и в своем интересе, а также возможность каждого устанавливать свои права и обязанности на основе договора и определять любые не противоречащие законодательству условия договора.

Реализация права на свободу предпринимательской деятельности гарантируется нормами действующего законодательства в виде определения пределов правового регулирования частной предпринимательской деятельности и установления, адресованных органам государственной власти и управления, запретов на ограничение свободы предпринимательства.

Если говорить о государственной гарантии обеспечения свободы, защиты и поддержки предпринимательской деятельности, следует упомянуть пункт 2 статьи 10 Гражданского кодекса Республики Казахстан, в соответствии с которым государство гарантирует свободу предпринимательской деятельности и обеспечивает ее защиту и поддержку.

Кроме того, государственные гарантии свободы предпринимательской деятельности устанавливаются в Законе Республики Казахстан от 31 января 2006 года «О частном предпринимательстве», регулирующим общественные отношения, возникающие в связи с осуществлением физическими и негосударственными юридическими лицами частного предпринимательства, определяет основные правовые, экономические и социальные условия и гарантии, обеспечивающие свободу частного предпринимательства в Республике Казахстан. В соответствии со статьей 4 названного Закона, основными целями государственного регулирования частного предпринимательства являются создание благоприятных условий для развития частного предпринимательства и защита интересов государства и прав потребителей. Общеизвестно, что сфера хозяйственной деятельности является областью непрерывного пересечения и столкновения частно-правовых интересов, возникновения правовых конфликтов, в связи с чем, для реализации субъектами экономических правоотношений законодательно установленных субъективных прав и обязанностей, ведения ими хозяйственной деятельности, необходимо наличие реально действующих и применимых конституционных гарантий, одной из которых, безусловно, является возможность судебной защиты нарушенных прав и законных интересов субъектов в предпринимательской сфере.

Таким образом, для развития свободного предпринимательства в республике создана соответствующая правовая база, поскольку реализация конституционного права каждого гражданина на свободу предпринимательской деятельности, свободное использование своего имущества для любой законной предпринимательской деятельности, Главой государства и правительством, рассматривается как одно из важнейших средств реализации структурной экономической политики государства, и основным фактором социально-экономической стабилизации.

Самое важное изменение концептуального подхода к предпринимательству - это помещение ст. 34 в главе 2 Конституции, посвященной правам и свободам человека и гражданина. Трактовка предпринимательства через призму прав человека позволяет утверждать, что отношения государства и предпринимателей являются отношениями равных партнеров и у них имеются взаимные права и обязанности. Если раньше в сфере экономики существовала монополия государства, то теперь предпринимательство рассматривается в Конституции как сфера, в которой приоритетом обладает частный интерес. Поскольку предпринимательство - это сфера частного интереса и инициативы, Конституция РК не допускает монополии государства на внешнюю торговлю.

Новый для казахстанского законодательства концептуальный подход к предпринимательству как, прежде всего сфере господства частных интересов, трактовка прав предпринимателей как разновидности прав граждан означают, что конституционный статус предпринимателей, независимо от того, государственное это предпринимательство или частное, а также на территории какой области или республики осуществляется предпринимательская деятельность, должен быть единым. Единству статуса предпринимателей служат нормы ст. 71 Конституции, относящие к ведению РК установление правовых основ единого рынка, гражданское законодательство, процессуальное законодательство, правовое регулирование интеллектуальной собственности. Единство статуса предпринимателей вытекает и из ст.19 Конституции, закрепляющей важнейший принцип равенства всех перед законом и судом. Правила деятельности для государственного предпринимательства не могут отныне основываться на льготах и привилегиях. Все нормы текущего законодательства о государственном предпринимательстве должны создаваться применительно к правилам о частном

предпринимательстве, исходя из того, что это основная форма деятельности. Поэтому указы Президента РК, предусматривающие реформу государственных предприятий, отмену нетарифного регулирования экспорта, были направлены главным образом на то, чтобы конституционные положения о предпринимательстве претворялись в жизнь. В соответствии со ст.18 Конституции РК конституционные право на предпринимательство является непосредственно действующим. Прежде всего, непосредственное действие этого права проявляется в том, что оно определяет смысл, содержание и применение законов, деятельность законодательной и исполнительной власти. Содержание права на предпринимательскую деятельность может быть выявлено только при системном анализе всех конституционных положений. Конституция как свод важнейших юридических норм, регулирующих отношения между государством и личностью, не может не регламентировать отношения в сфере экономики. Конституционные гарантии предпринимательства настолько многочисленны, что в научном обиходе появилось условное понятие "экономическая конституция", обозначающее проникнутую внутренним единством совокупность конституционных норм, устанавливающих основные гарантии предпринимательства.

Содержащиеся в ст.8 Конституции РК положения о единстве экономического пространства, свободном перемещении товаров, услуг и финансовых средств, о поддержке конкуренции, свободе экономической деятельности, о равенстве разных форм собственности позволяют уяснить сущность конституционного права на предпринимательскую деятельность.

Список литературы

1. Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 года;
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан от 01 июля 1999 года;
3. Закон Республики Казахстан "О частном предпринимательстве" от 31 января 2006 года;
4. Закон Республики Казахстан "О естественных монополиях и регулируемых рынках" от 09 июля 1998 года;
5. Статья А. Шалимова "Государственная поддержка предпринимательства в Республике Казахстан" СМЭС Павлодарской области.

Койшынова З.Ж.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БРАЧНОГО ДОГОВОРА В СЕМЕЙНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности юриспруденция*

Брачным договором признается соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке и (или) в случае его расторжения и, исходя из легального определения, брачный договор представляет собой, прежде всего, соглашение, основанное на равенстве сторон, суть которого составляет договоренность лиц, выражающая их общую волю.

К сожалению, нередко случаи, когда между супругами возникают конфликты, ведущие к разрушению семьи. Как свидетельствует статистика, в среднем в Казахстане распадается каждый третий брак, а в крупных городах – каждый второй [1]. Причем распад семьи порождает связанные с ним конфликты правового характера. Правильным рассмотрением семейных споров суды призваны устранять возникшие противоречия, способствовать укреплению семейных отношений.

В XV-XVIII веках у казахов господствовала малая индивидуальная семья, состоявшая, как правило, из супругов, престарелых родителей и не вступивших в брак детей. Существование большой патриархальной семьи противоречило особенностям кочевого

скотоводческого хозяйства, требовавшего дисперсного размещения хозяйства, особенно в зимнее время. [2, 145].

Основной и господствующей формой брака был калымный брак, т. е. женитьба путем сватовства и выкупа невесты за калым. Переговоры родителей жениха и невесты о будущем браке, размере калыма, приданом, расходах на свадьбу и т. п. завершались заключением договора, скреплявшегося употреблением особого ритуального блюда. После этого сватовство юридически считалось свершившимся. Сватовство и ответное посещение дома отца жениха сопровождалось подарками обеих сторон - кит. Полная уплата калыма юридически означала оформление брака, после чего устраивалась свадьба в аулах невесты и жениха.

Безкалымный брак практиковался в довольно редких случаях, когда двое мужчин заключали договор побратимства – тамырлык [3, 148]. К колыбельному сговору прибегали семьи среднего достатка. При нем размеры калыма были значительно меньше, чем при обычном калымном браке. При обменном браке общины заключали два перекрестных брака, при этом калым не выплачивался. Все же остальные обряды и обычаи, характерные для обычного брака при безкалымном, обменном браках и колыбельном сговоре сохранялись.

Размеры и состав калыма - выкупа за невесту, различались в зависимости от региона и состоятельности брачующихся сторон. В Западном Казахстане калым выплачивался жиырма, т. е. двадцатью кобылицами. Самый высокий выкуп равнялся шести жиырма, каждый из которых мог заменяться на 60 овей или 4 верблюда.. В состав приданого — жасау, входило все движимое и недвижимое имущество, отдаваемое отцом невесты молодой семье при выдаче ее замуж. Состав приданого не определялся так же строго, как состав калыма, однако в него входили свадебная юрта - отау, комплекты одежды, постельные принадлежности, утварь, домашний скот, головной убор невесты - саукеле, часто украшавшийся драгоценностями и стоивший очень дорого. Обычно приданое примерно соответствовало размеру калыма [3, 142].

Понятие "брачный договор" у разных народов имеет многовековую историю. Как было сказано выше у казахов за будущих супругов обычно договаривались родители. Они же приходили к соглашению о размере приданого невесты и калыма, который уплачивала семья жениха за девушку [2, 176].

В советский период характерным являлся общий уравнительный принцип к регулированию имущественного положения граждан. Данный подход, в частности, предусматривал упрощенное императивное ассемблирование супружеских имущественных отношений, при котором имущество, нажитое супругами в браке, могло быть только их совместной собственностью, а в случае расторжения брака оно по общему правилу делилось между бывшими супругами поровну. При этом любые отклонения от такого уравнительного распределения супружеского имущества (в том числе и в интересах детей), рассматривались в качестве исключительных обстоятельств и допускались не по усмотрению самих супругов, а только лишь по решению советского суда. Как свидетельствует практика, в процессе супружеской жизни могут возникать и возникают семейные проблемы, которые не всегда разрешаются мирнолюбивым путем. Следовательно, проблема регулирования возникших противоречий в брачно-семейных отношениях между супругами всегда остается животрепещущей [4, 34].

Коренные изменения, произошедшие с начала 90-х годов прошлого столетия в политическом и социально-экономическом устройстве казахстанского общества, означавшие отказ от жесткого централизованного распределения и уравнительности в экономических отношениях, создали предпосылки для замены прежнего, сугубо императивного регулирования имущественных отношений между супругами более гибким диспозитивным регулированием, в котором стали участвовать сами супруги. Одним их инструментов такого диспозитивного, многовариантного регулирования супружеских имущественных отношений стал брачный договор [5, 3].

Приветствуя введение в казахстанскую правовую систему института брачного

договора, тем не менее, не следует преувеличивать его значение. Брачный договор не будет иметь широкого распространения. Даже в так называемых капиталистических странах, где отношения между людьми в гораздо большей степени, нежели в Казахстане, строятся на расчете, брачный договор встречается сравнительно редко. В массовом сознании наших граждан брачный договор воспринимается как нечто экзотическое. Часто отношение к нему негативное, поскольку желание урегулировать отношения между супругами (будущими супругами) брачным договором нередко считается проявлением бездуховности.

Брачный договор не является условием, наличие которого требуется для заключения брака, поскольку отсутствует в исчерпывающем и не подлежащем расширительному толкованию перечне условий заключения брака. Иными словами, если существование брака без договора возможно, то брачный договор не может существовать вне брака, выступающего непременным условием вступления заключенного договора в силу.

При заключении брачного договора должны приниматься во внимание не только требования закона, но и морально-этические требования. Брак не может и не должен стать лишь средством для заключения брачного договора, а договор не может быть единственным или доминирующим основанием вступления в брак. Недопустимо, чтобы имущественный интерес в браке взял верх над эмоционально-доверительной стороной брака. Брачный договор существует для брака, а не наоборот. В противном случае это нанесет существенный вред институту брака [6, 24].

В Кодексе Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года «О браке (супружестве) и семье» брачному договору посвящен п. 2 главы 7, состоящий из пяти статей. Они дают понятие брачного договора (ст. 38 КоБ(с)С), определяют условия его заключения (ст. 39 КоБ(с)С), его содержание (ст. 40 КоБ(с)С), условия его изменения и расторжения (ст. 41 КоБ(с)С) и условия, при которых брачный договор может быть признан недействительным (ст. 42 КоБ(с)С). Кроме того, статьей 44 КоБ(с)С РК устанавливаются гарантии прав кредиторов при заключении, изменении и расторжении брачного договора [7].

Основная правовая цель брачного договора — определение правового режима имущества супругов и их иных имущественных взаимоотношений на будущее время.

Брачный договор представляет собой особый вид гражданского договора и входит в группу договоров, направленных на установление или изменение правового режима имущества. К этому же виду следует отнести договор о разделе общей совместной собственности и соглашение о порядке использования объектов, находящихся в общей собственности.

Брачный договор предназначен для регулирования именно имущественных отношений между супругами. И с этой точки зрения он, несомненно, является инструментом гражданского права, в котором наиболее полно и всесторонне разработаны механизмы, способы и формы договорного регулирования имущественных отношений – как вещных, так и обязательственных [8, 211].

Брачный договор включается в систему имущественных договоров, заключаемых супругами, и характеризуется следующими особенностями.

Во-первых, брачный договор носит комплексный характер и может включить условия, которые, по сути, составляют содержание отдельных видов договоров. Так, стороны могут включить в брачный договор условия относительно правового режима их имущества, условия о предоставлении взаимного содержания, условия касающиеся содержания ребенка и т.д.

Во-вторых, брачный договор имеет особый субъективный состав. Его участниками могут быть не только супруги, но и лица, подавшие заявление о регистрации брака (помолвленные лица).

В-третьих, это единственный вид договоров супругов, предметом которого может являться не наличное, а так называемое будущее имущество, т.е. имущество, которое будет приобретено сторонами в будущем, когда вероятность приобретения такого имущества не является абсолютной.

Трудно сказать, насколько распространен этот институт в брачно-семейных отношениях. В судебной практике споры, связанные с заключением и исполнением брачного договора, редки. Это обусловлено сравнительной новизной института брачного договора, отсутствием информированности граждан о возможности установления договорного режима имущества и его преимуществах, традиционным менталитетом казахского народа. Однако с развитием рыночных отношений, ростом благосостояния граждан, расширением имущественной базы семьи данный институт приобретает все большую привлекательность и актуальность.

Список литературы:

1. <http://www.star.kz> - Официальный сайт Агентства по статистике Республики Казахстан.
2. Муканова М.Ж. Брачный договор по законодательству Республики Казахстан: учеб. пособие - Караганда: ТОО "Арко", 2004.- 242 с.
3. Еркин А.А. История государства и права Республики Казахстан (с древнейших времен до 1992 года): учебное пособие.- 2-е изд., перераб. и доп. – Астана: «Фолиант», 2001. С. 450.
4. Муканова М.Ж. Брачный договор как способ регулирования отношения супругов: автореферат / М.Ж. - Карағанды: Арко, 2003.- 31 с.
5. В Казахстане разработан проект Кодекса о браке и семье // Казахстан сегодня от 11.09.2007 г., с. 40.
6. Масевич М.Г. и др. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации- М.: Филинь, Юстицинформ, 1999; 346 с.
7. Закон Республики Казахстан "О браке и семье"// [http //www.paragrav.kz](http://www.paragrav.kz).
8. Антокольская М.В. Семейное право. Учебник. М.: Юристъ, 2000 г., с 412.

Кәрім И.Т.

КОЛЛИЗИОННЫЕ НОРМЫ В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности юриспруденция*

В правовом регулировании международных торгово-экономических, культурных и научно-технических связей важную роль призваны играть нормы международного частного права. В ряде иностранных государств понятие “международное частное право” отождествляется с понятием “коллизийного права”. Коллизийное право противопоставляется материальному праву, к которому отсылают коллизийные нормы.

Коллизийная норма — это норма, которая указывает, право какого государства применимо к гражданским, семейным, трудовым и другим правоотношениям международного характера. Правоотношения носят международный характер, если его участником является иностранный гражданин или юридическое лицо, либо если объектом правоотношений является вещь (имущество), находящаяся в другом государстве, если юридический факт, в силу которого возникли, изменились либо прекратились правоотношения, имел место в другом государстве.

При наличии правоотношений такого рода перед судом или иным органом власти государства возникает вопрос, какие нормы права применить к этому правоотношению — нормы национального права данного государства или другого государства. Эти вопросы и решаются на основании коллизийных норм как международных договоров, так и внутреннего законодательства страны. Необходимо отметить, что в совокупности коллизийные нормы, разрешающие коллизии законов различных государств, составляют коллизийное право, которое входит в состав международного частного права.

Вопрос об отнесении внутреннего материального права (т.е. норм, регулирующих

отношения с иностранным элементом) к международному частному праву остается спорным.

Коллизионная норма формируется обычно в виде абстрактного правила, указывающего не на право какого-либо конкретного государства, а лишь на принцип, которым определяется подлежащее применению право. По своей структуре коллизионная норма состоит из двух частей: первая из которых определяет соответствующее правоотношение, вторая является коллизионной привязкой — ссылкой на закон, подлежащий применению.

Имеется целый ряд коллизионных привязок, но мы приведем наиболее распространенные из них:

— закон места нахождения вещи (*lex rei sitae*). Эта привязка применима в наследственном праве, в области права собственности;

— закон места заключения сделки (*lex loci contractus*), когда применимо право страны заключения сделки;

— закон места жительства лица (*lex domicilii*) или закон гражданства лица (*lex patriae*) применим, когда регулируются отношения с участием граждан;

— закон места причинения вреда (*lex loci delicti commissi*) будет определяться по закону страны — места причинения вреда;

— закон места заключения брака (*lex loci celebrations*) применим в области семейного права;

— закон суда страны (*lex fori*), в соответствии, с которым суд или иной орган должен руководствоваться законом своей страны, несмотря на наличие в данных отношениях иностранного элемента.

Некоторые коллизионные нормы содержат привязки к праву двух государств (альтернативная привязка), предоставляя право сделать выбор между ними заинтересованной стороне или суду.

Особое место занимают коллизионные нормы, установленные международными договорами, заключенными государствами-участниками СНГ. Примером тому является Соглашение О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, подписанное в Киеве 20 марта 1992 года.

В соответствии со статьей 11 этого Соглашения, гражданское законодательство одного государства — участника СНГ применяется на территории другого государства — участника СНГ по следующим правилам:

а) гражданская правоспособность и дееспособность юридических лиц и предпринимателей определяется по законодательству государства-участника СНГ, на территории которого учреждено юридическое лицо или зарегистрирован предприниматель;

б) к отношениям, вытекающим из права собственности, применяется законодательство места нахождения имущества. Право собственности на транспортные средства, подлежащие внесению в государственные реестры, определяется по законодательству государства, где транспортное средство внесено в реестр;

в) возникновение и прекращение права собственности или иного вещного права на имущество определяется по законодательству государства, на территории которого имущество находилось в момент, когда имело место действие то или иное обстоятельство, послужившее основанием возникновения или прекращения такого права.

Возникновение и прекращение права собственности или иного вещного права на имущество, являющееся предметом сделки, определяется по законодательству места совершения сделки, если иное предусмотрено соглашением Сторон;

г) форма сделки определяется по законодательству места ее совершения. Форма сделок по поводу строений, другого недвижимого имущества и права на него определяется по законодательству места нахождения такого имущества;

д) форма и срок действия доверенности определяются по законодательству государства, на территории которого выдана доверенность;

е) права и обязанности Сторон по сделке определяются по законодательству места

совершения, если иное не предусмотрено соглашением Сторон;

ж) права и обязанности Сторон по обязательствам, возникающим вследствие причинения вреда, определяются по законодательству государства, где имело место действие или иное обстоятельство, послужившее основанием для требования о возмещении вреда.

Эта норма не применяется, если действие или иное обстоятельство, послужившее основанием для требования о возмещении вреда, по законодательству места рассмотрения спора **не является** противоправным;

з) вопросы исковой давности разрешаются по законодательству государств, применяемому для регулирования соответствующего отношения.

В силу того, что содержание коллизионных норм отдельных государств (участников Соглашения) может не совпадать, данные правила о праве, подлежащем применению к тем или иным правоотношениям, призваны обеспечить единый подход к таким отношениям независимо от того, в какой стране — участнице Соглашения рассматривается спор. По сути Соглашение обеспечивает применение к правоотношению одного и того же законодательства, того к которому отсылают нормы статьи 11. Если же в соглашении не предусмотрена общая коллизионная норма, суды (включая судебные органы стран — участниц) будут применять коллизионные нормы своего государства.

Коллизионные нормы, как и другие гражданско-правовые нормы, могут иметь императивный или диспозитивный характер. Стороны могут договориться об ином принципе применения права к отношениям между ними.

При отсутствии согласования между сторонами относительно права, которое может применяться к внешнеэкономическим договорам (контрактов), применяется право страны, где основана, имеет свое местожительство или основное место деятельности сторона, являющаяся:

— продавцом — в договоре купли-продажи;

— наймодателем — в договоре имущественного найма;

— лицензиаром — в лицензионном договоре об использовании исключительных или аналогичных прав;

— хранителем — в договоре хранения; и др.

К внешнеэкономическим договорам (контрактам) о производственном сотрудничестве, специализации и кооперации, выполнении строительно-монтажных работ применяется право страны, где осуществляется такая деятельность или где создаются предусмотренные договором (контрактом) результаты, если стороны не согласовали иное.

К внешнеэкономическому договору (контракту) о создании совместного предприятия применяется право страны, на территории которой совместное предприятие создается и официально регистрируется. К внешнеэкономическому договору (контракту), заключенному на аукционе, в результате конкурса или на бирже, применяется право страны, на территории которой проводится аукцион, конкурс или находится биржа. В этих случаях коллизионная норма носит императивный характер.

Необходимо отметить, что не всегда вопросы, касающиеся однородных отношений с участием иностранного элемента решаются на основе применения единой коллизионной привязки. Бывают случаи, когда права и обязанности сторон в силу коллизионной нормы подчинены праву одного государства, а вопросы относительно правоспособности и дееспособности сторон — праву другого государства.

Одним из основных и сложных вопросов применения коллизионных норм является вопрос обратной отсылки. В международных отношениях этот вопрос был поднят в конце прошлого века. Законодательная практика и доктрины, разработанные теоретиками иностранных государств не дают однозначного ответа на вопрос о применении обратной отсылки и отсылки к праву третьей страны. Вопрос остается сложным в силу непонимания, к каким нормам иностранного права применима отсылка. То ли коллизионная норма отсылает к нормам материального права, то ли отсылка идет к праву иностранного государства в целом.

Вопрос об обратной отсылке во многих правовых системах традиционно воспринимается отрицательно, однако законодатели большинства стран все же исходят из того, что коллизионная норма отсылает к праву иностранного государства в целом, включая его коллизионные нормы.

В процессе применения коллизионных норм, являющихся основной частью международного частного права, возникает ряд проблем, решение которых может быть неоднозначным и зависит от многих факторов, включая правовые принципы, доктрину и судебную практику.

Используемая литература:

1. Международное частное право. Иностранное законодательство. — М.: Статут, 2001.
2. Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности 1992 г. // Международное частное право: Сборник документов / Сост. К.А. Бекашев, А.Г. Ходаков. — М.: БЕК, 1997.
3. Аничкин А.В. Институт обратной отсылки в современном международном частном праве // Московский журнал международного частного права. — 2001. — № 1.
4. Белов А.П. Публичный порядок // Право и экономика. — 1996. — № 19—20.
5. Вилкова Н.Г. Унификация коллизионных норм в странах СНГ // Хозяйство и право. — 1998. — № 10.
6. Ерпылева Н.Ю. Коллизионное регулирование в современном международном частном праве // Законодательство и экономика. — 2002. — № 1.

Каримтаева М.

СЕМЕЙНО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»*

Проблема семейно-правовой ответственности носит сложный характер. Одну из самых чувствительных областей гражданского права представляет семейное право, ибо, быть может, нигде не затрагиваются столь интимные интересы человеческой личности, как именно здесь» [1]. Поэтому за рамками права остается целый комплекс отношений, регулируемых нормами нравственности. По мнению известного дореволюционного ученого В.А. Умова, право устанавливает лишь внешние границы семейно-правовых состояний, таких как: брак, родство, усыновление, но не регулирует их внутренней природы, лежащей во внеправовой сфере. «Эти состояния оказывают влияние на имущественные отношения и поэтому входят в предмет права, которое определяет лишь их начало и конец» [2]. Не признается возможность регулирования нормами права большинства личных семейных отношений и К.Д. Кавелиным [3].

Конституция Республики Казахстан предусматривает, что семья-основа общества... Каждый ребенок имеет право на уровень жизни, необходимый для его физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития. Ответственность за обеспечение условий жизни, необходимых для развития ребенка, несут каждый из родителей или другие лица, воспитывающие ребенка, в пределах своих способностей и финансовых возможностей [4].

Кодекс РК «О браке (супружестве) и семье» дает детальное определение границ родительских прав и обязанностей и некоторые механизмы привлечения к семейной ответственности [5].

По мнению автора, при создании указанных нормативных актов, законодатель руководствовался нормами нравственно-правового содержания. В настоящее время эта

проблема имеет особое значение, поскольку идет процесс восстановления семейных приоритетов и ценностей со стороны государства и всего мирового сообщества. Следовательно правильное понимание нравственного аспекта содержания родительских прав и обязанностей по воспитанию детей приобретает особый смысл как в законотворческой деятельности, так и в правоприменительной практике. Совершенно очевидно, что правовое регулирование отношений по семейному воспитанию несовершеннолетних детей во многом зависит от обстоятельств, прямо или косвенно влияющих на условия жизни ребенка в семье.

Существенный теоретический и практический интерес представляет анализ личных неимущественных прав и обязанностей родителей по воспитанию и образованию детей, особенностей их правового регулирования, а также специфики ответственности родителей за неисполнение или ненадлежащее исполнение личных неимущественных прав и обязанностей в этой сфере.

Тщательного рассмотрения также требует институт лишения родительских прав, в связи с его неспособностью из-за существующих недостатков семейного законодательства РК учитывать изменения, происходящие в экономической и социальной сферах современного общества, что подтверждает существующая практика. Все факторы должны повлиять на решение вопросов привлечения родителей к ответственности, как в теоретических аспектах, так и практических.

Что касается правовой природы семейно-правовой ответственности, то в теории семейного права сложились различные точки зрения. Так, М. Антокольская определяет семейно-правовую ответственность как «обязанность лица претерпевать лишения права и иные дополнительные неблагоприятные последствия своего виновного противоправного поведения» [6]. Л.Е. Чичерова считает, что семейно-правовая ответственность обладает спецификой, но к ней применяются меры и механизмы гражданско-правовой ответственности [7]. С.П. Гришаев вообще считает, что «не существует семейно-правовой ответственности в чистом виде и к нарушителям применяются нормы гражданского, уголовного и семейного права» [8]. По нашему мнению, семейно-правовая ответственность имеет место там, где речь идет о лишении права или иных дополнительных мерах к лицу, допустившему правонарушение, т.е. государство с помощью института ответственности предупреждает и в крайних случаях наказывает участников семейных правоотношений, которые виновно нарушили права и законные интересы других членов семьи. Говоря другими словами, общество осуждает виновное поведение правонарушителя, возлагая на него отрицательные последствия личного и имущественного характера в виде санкций, которые определяют степень и вид ответственности.

Данное утверждение позволяет сформулировать следующие выводы:

1. Семейно-правовая ответственность применяется к родителю- нарушителю за уже состоявшееся или длящееся правонарушение. Например, для лишения родительских прав основанием может быть заболевание родителей хроническим алкоголизмом или наркоманией, подтвержденное соответствующим медицинским заключением. То есть данное правонарушение имеет длящийся характер, так как ребенок оказывается в нездоровой семейной обстановке, предоставлен самому себе, страдает нравственно и физически. Для лишения родителей родительских прав по данному основанию в принципе достаточно установить факт наличия у родителей таких заболеваний, так как они представляют особую опасность для ребенка. Особенность заключается в том, что совершение родителями противоправных действий против ребенка при этом необязательно, т.е. она не применяется к правонарушению, которое может иметь место в будущем. Исходя из этого, наличие ретроспективный характер указанного вида ответственности.

2. Действие или бездействие родителей, лежащее в основе ответственности по семейному праву, должно содержать признаки семейного правонарушения, которые являются обязательными при всех составах: противоправность поведения, которая включает в себя поведение лица и характеристику этого поведения как противоправного и вины правонарушителя. А дополнительными являются: наличие вреда как следствия

противоправного поведения, которое может выражаться в умалении имущественного либо неимущественного блага, а также наличие причинной связи между противоправным поведением и наступившим вредом. Допустим, не обеспечение детей необходимыми условиями проживания, может выступать основанием ответственности лишь в случае установления вины родителя. А стесненные жизненные обстоятельства, наличие тяжелого заболевания говорят о невозможности установить противоправность их поведения. Соответственно разговора о привлечении к ответственности речи быть не может.

3. Семейно-правовая ответственность всегда связана с государственным принуждением и общественным осуждением поведения родителя- правонарушителя. Государственное принуждение заключается в том, что меры ответственности устанавливаются государством в нормах права, реализация которых обеспечивается во всех случаях принудительной силой государства. Следует отличать принудительное исполнение обязанности (например, при взыскании алиментов в судебном порядке) от принудительного применения мер ответственности, которые имеют характер дополнительного лишения и неблагоприятного последствия для лица, допустившего правонарушение. Что касается общественного осуждения, то в качестве примера можно привести, постоянное употребление наркотических средств одним из родителей, которое может быть основанием для лишения родительских прав. Данное поведение признается обществом аморальным. Поэтому в характеристику семейно-правовой ответственности включается нравственный элемент, который проявляется в общественном осуждении аморального и антиобщественного поведения родителя, что находит свое закрепление в правовой норме.

4. Ответственность по семейному праву имеет характер дополнительного лишения и неблагоприятного последствия для лица, допустившего правонарушение. Суть этого признака в том, что у правонарушителя в результате совершенного им деяния возникают новые юридические обязанности, которых до правонарушения не было. Ответственность по семейному праву проявляется в виде претерпевания лишений личного и имущественного характера. Например, при образовании задолженности по вине лица, обязанного уплачивать алименты по решению суда, виновное лицо уплачивает получателю алиментов неустойку от суммы невыплаченных алиментов за каждый день просрочки. Обязанности уплачивать неустойку до совершения правонарушения в виде виновного уклонения от уплаты алиментов не было. Правонарушение выступает в качестве юридического факта, который вызывает появление охранительного правоотношения между правонарушителем и государством.

5. Порядок возложения семейно-правовой ответственности регламентируется правом, т.е. закон устанавливает определенные процедурные формы этого процесса. Так, эффективным порядком разрешения семейных споров и реализации семейно-правовой ответственности является судебный, который рассматривается как основной по отношению к остальным формам защиты. Приоритет судебной формы защиты семейных прав и законных интересов «проявляется не в том, что только суд должен рассматривать семейно-правовые споры, а в том, что практически любой семейно-правовой конфликт в предусмотренных законом случаях или по инициативе самого заинтересованного лица может оказаться предметом судебного разбирательства» [9]. Следует заметить, что вынесенное в рамках судебного процесса решение суда должно строго соответствовать нормам материального и процессуального права, так как оно представляет собой волевой акт органа государственной власти, выносимый от имени целого государства и обладающий принудительной силой в случае его неисполнения.

Используемая литература:

1. Покровский И.А. Основы гражданского права. М.: Статут, 1998. С. 162.
2. Умов В.А. Понятие и методы исследования гражданского права. СПб., 1873. С. 6.
3. Кавелин К.Д. Что есть гражданское право? И где его пределы? СПб., 1864. С. 121.

4. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) //www//paragrav.kz.
5. Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье»//www.paragrav.kz
6. Антокольская М. Семейное право. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юристъ, 2003. 333 с.
7. Чичерова Л.Е. Гражданско-правовая ответственность в семейном праве // Цивилистические записки. Вып. 5: Проблемы кодификации гражданского законодательства в РФ / под ред. В.А. Рыбакова, А.Я. Гришко. М.: Юрист, 2004.
8. Гришаев С.П. Семейное право в вопросах и ответах. М.: ООО «Новая правовая культура», 2008.
9. Право и мораль в истории: проблемы ценностного подхода // Государство и право. 1998. №8. С. 114–119.

Казимова А.А.

К ВОПРОСУ РЕГИСТРАЦИИ БРАКА С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННОГО ЭЛЕМЕНТА

*Казахский гуманитарно – юридический инновационный университет
магистрант 2 курса специальности «Юриспруденция»*

В настоящее время возникают проблемные вопросы, связанные с правовым регулированием семейных отношений с участием иностранных граждан и лиц без гражданства, а также применением международного законодательства, норм международного права. Это связано с рядом объективных причин: усиление миграции и отток населения, свободный въезд и выезд граждан за пределы Республики Казахстан, развитие деловых, культурных и личных контактов граждан Казахстана и иностранных граждан. Вследствие этого ежегодно отмечается тенденция роста числа браков граждан Казахстана с иностранными гражданами, увеличение случаев разного гражданства членов семьи, создание «интернациональной семьи». Необходимо отметить, что по статистическим данным Министерства юстиции РК, количество заключенных браков в Казахстане выросло за последние 15 лет. Наибольшее количество заключено браков граждан Республики Казахстан с гражданами Российской Федерации, Узбекистана, Германии, в том числе и с лицами без гражданства.

Актуальный вопрос, который возникает в «интернациональной» семье, право какого государства подлежит применению и органы какого государства компетентны принимать решения по тем или иным вопросам, вытекающим из таких семейных отношений. В соответствии с Конституцией Республики Казахстан и статьей 14 Закона «О правовом положении иностранных граждан в РК» от 19.06.1995 года № 2337: «Иностранные граждане и лица без гражданства пользуются правами и несут обязанности в брачных и семейных отношениях наравне с гражданами Республики Казахстан в соответствии с законодательством и международными договорами». В соответствии со ст. 29 Закона РК «О ратификации Конвенции о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам»: «Условия заключения брака определяются для каждого из будущих супругов законодательством Договаривающейся Стороны, гражданином которой он является, а для лиц без гражданства - законодательством Договаривающейся Стороны, являющейся их постоянным местом жительства. Кроме того, в отношении препятствий при заключении брака должны быть соблюдены требования законодательства Договаривающейся Стороны, на территории которой заключается брак».

Проблемы заключения браков с иностранными гражданами находятся в центре внимания и являются одной из ключевых в рамках национального семейного законодательства.

Заключение брака на территории республики независимо от гражданства будущих супругов определяется законодательством Республики Казахстан. Это значит, что брак должен заключаться только в органах регистрации актов гражданского состояния. Как указано в ст. 3 Нью-Йоркской Конвенции ООН «О согласии на вступление в брак, брачном возрасте и регистрации браков» 1962 года: «Все браки регистрируются компетентным органом власти в соответствующем официальном реестре». При этом, регистрация брака совершается в личном присутствии лиц, вступающих в брак, как правило, по истечении одного месяца со дня подачи ими заявления в органы записи актов гражданского состояния. Государственная регистрация заключения брака производится в порядке, установленном для государственной регистрации актов гражданского состояния. Отказ в регистрации брака может быть обжалован в судебном порядке.

Кодекс "О браке (супружестве) и семье" предусматривает применительно к условиям заключения брака иностранных граждан соблюдение требований законодательства в Республике Казахстан в отношении обстоятельств, препятствующих заключению брака. Так, не допускается заключение брака между: лицами, из которых хотя бы одно лицо уже состоит в другом зарегистрированном браке; близкими родственниками; усыновителями и усыновленными; лицами, из которых хотя бы одно лицо признано судом недееспособным вследствие психического расстройства. При подаче заявления в орган РАГС должен быть предъявлен документ, удостоверяющий личность заявителя. Иностранец наряду с предъявлением паспорта (документа, удостоверяющего личность) должен представить нотариально удостоверенный перевод его текста на государственный или русский язык. Выполнение требований законодательства Республики Казахстан в отношении препятствий к заключению брака для лиц, вступающих в брак, является обязательным. Поэтому иностранный гражданин либо лицо без гражданства при подаче на территории Республики Казахстан заявления в орган загс о вступлении в брак должен предоставить справку, выданную компетентным государственным органом или консульством (посольством) государства, гражданином которого он является, подтверждающую, что он в браке не состоит, и легализованную в соответствующем посольстве или в консульском учреждении. Перевод текста справки на государственный или русский язык должен быть удостоверен нотариально, верность которого свидетельствуется посольством либо консульским учреждением государства, гражданином которого является иностранный гражданин (страны постоянного проживания лица без гражданства) или Министерством иностранных дел этого государства, либо нотариусом.

Нотариусам следует особо помнить, что двойное гражданство не признается Казахстанским законодательством. Поэтому лицо, обращающееся к нотариусу, может представить только один документ, указывающий на его принадлежность к какому-либо государству. В случае, если гражданин представляет документы, удостоверяющие его гражданство любой другой страны помимо Казахстана, то нотариусу следует выяснять его надлежащее гражданство.

В связи с тем, что законодательство ряда государств признает действительными браки граждан своих государств с иностранными гражданами только тогда, когда лица, вступающие в брак, получили на это разрешение компетентного органа данного государства, орган РАГС при приеме заявления должен выяснить у заявителя, требуется ли получение такого разрешения от компетентного органа государства, гражданином которого является иностранный гражданин.

Спецификой Казахстана является появление в стране в последние годы большого количества оралманов - этнических казахов-репатриантов из тех стран, куда они были вынуждены переселиться за период после 1917 г. Часть этих граждан до настоящего времени имеют гражданство других стран: Монголии, Китая, Афганистана, Ирана, Турции, арабских и других стран. Некоторые из оралманов приняли уже в установленном порядке гражданство Республики Казахстан.

При работе с этой категорией граждан следует помнить, что регистрация брака граждан Республики Казахстан с лицами, возвратившимися на историческую Родину (оралманами) и не принявшими казахстанское гражданство, производится на общих основаниях.

К правам и обязанностям супругов применяется законодательство государства, на территории которого супруги имеют совместное место жительства. Вопросы личных и имущественных прав супругов в случае, если один из них или оба являются иностранными гражданами, решаются на общих правовых основаниях в соответствии с законодательством РК. Имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью, если договором между ними не установлен иной режим этого имущества.

В заключении хотелось бы сказать, что заключение брака – это важный и ответственный шаг в жизни каждого человека, и этот шаг необходимо совершать обдуманно, осознавая все возможные правовые, материальные последствия, особенно, когда это касается вопросов вступления в брак осложненный иностранным элементом.

Список литературы

1. Закон «О правовом положении иностранных граждан в РК» от 19.06.1995 года № 2337/ www.zakon.kz.
2. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 07.10.2002 г., г. Кишинев/ " Казахстанская правда" от 13 марта 2004 года N 51.
3. Нью-Йоркская Конвенция ООН «О согласии на вступление в брак, брачном возрасте и регистрации браков» 10.12.1962 г. Нью-Йорк/ www.unesco.kz
4. Кодекс РК "О браке (супружестве) и семье" от 26.12.2011 года №518-4.
5. Сабикенова А.С. Международное частное право. – Алма-Ата, 2002г. – С. 40

Казимова А.А.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРИЗНАНИЯ БРАКА НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ

*Казахский гуманитарно – юридический инновационный университет
Магистрант 2 курса специальности 6М030100 - Юриспруденция*

Во всем мире все больше внимания уделяется семье, материнству, отцовству и детству. Бесспорно, что задачам укрепления брака и семьи служит и институт ответственности. Применение различных мер ответственности за семейные правонарушения обусловлены разнообразием семейных правоотношений и обязанностей, лежащих на их субъектах. Различия в природе и характере правоотношений влияют на способы защиты при нарушении семейных прав и степень контроля со стороны государства за их осуществлением [1, с.22]. Меры семейно-правовой ответственности основаны на принципах и функциях семейного права, служат выполнению задач, стоящих перед отраслью права.

Анализируя ответственность в семейном праве, нельзя не рассмотреть признание брака недействительным, как меру семейно-правовой ответственности. В.П. Шахматов отмечает, что недействительность брака - «это сложное по своей правовой природе воздействие на супругов, являющееся следствием несоблюдения требований закона, относящихся к заключению брака. Далеко не всегда можно проводить знак равенства между недействительностью брака и санкцией» [2, с. 109]. В.А. Рясенцев, учитывая значение вины в некоторых случаях признания брака недействительным, отмечает дифференцированный характер этого института, считая при этом недействительность брака правовой санкцией [3, с. 21].

Семейное законодательство предусматривает следующие основания для признания брака недействительным:

Нарушение условий вступления в брак. Одним из основных условий в современном гражданском обществе является взаимное добровольное согласие лиц, вступающих в брак. Воля лиц, вступающих в брак, должна формироваться свободно, следовательно, наличие насилия, обмана, заблуждения, угрозы и иных неправомерных действий может привести к недействительности брака. По утверждению О.С. Иоффе, «одно лишь внешнее выражение воли, не опирающееся на подлинное внутреннее желание установить брачные отношения, ни при каких обстоятельствах не может считаться юридически значимым согласием на вступление в брак» [4, с. 201].

Вторым условием вступления в брак выступает брачный возраст. В соответствие со ст. 14 КоБ(с)С РК, брачный возраст наступает с 18 лет. При наличии уважительных причин, возможно его снижение не более чем на один год [5].

2. Не допускается заключение брака между лицами, из которых хотя бы одно уже состоит в другом зарегистрированном браке. Во многих странах законодательство исходит из принципа моногамии. Происхождение данного запрета связано с религиозными традициями и европейской культурой. Даже в Российской империи в порядке исключения допускалось многоженство [6, с. 587].

4. Препятствием к вступлению в брак является наличие родственных связей. Близкими родственниками считаются родственники по прямой восходящей и нисходящей линии, полнородные и неполнородные братья и сестры. Статья 12.0.1 Семейного кодекса Азербайджанской Республики [7] (далее - СК Азербайджана) содержит подобную норму. Данный запрет обоснован с медицинской точки зрения - состояние очень близкого родства между мужем и женой отражается крайне вредно на здоровье их детей. Половые отношения между близкими родственниками ведут к вырождению их потомства [8, с. 32].

Степень жесткости данного запрета в разных странах и в разные времена была различной. Так, ст. 14 Семейного кодекса Республики Таджикистан [9] запрещает браки лишь между полнородными и неполнородными (имеющими общих отца или мать) братьями и сестрами. Статья 41 СК Украины запрещает браки между двоюродными братом и сестрой, между тетей, дядей и племянником и племянницей [10]. Статья 15 СК Молдовы запрещает заключать брак между родственниками по прямой линии до четвертого колена включительно, а также между братьями, сестрами, в том числе имеющими общих отца или мать [11]. Во Франции находятся под запретом браки между тетей и племянником, дядей и племянницей, каким бы ни было родство, законным или внебрачным (ст. 163 ГК Франции) [12, с.500].

Не допускается заключение брака между усыновителями и усыновленными. Браки между усыновителями и усыновленными запрещаются не по биологическим соображениям, а в силу социальных связей. Усыновление, имеющее целью порождение отношений, подобных родительским, поэтому брак между усыновителем и усыновленным подпадает под моральный и правовой запрет. В Республике Казахстан аналогичный запрет содержится в КоБ(с)С, помимо этого ст.11 содержит ограничение на вступление в брак детей усыновителей и усыновленных детей [12].

Основанием признания недействительности брака выступает недееспособность лица, вступающего в брак. Данное основание обусловлено несколькими причинами, одна из которых предполагает заботу о детях, рожденных в таком браке, так как велика вероятность наследования психического заболевания. Вторая причина запрета таких браков обусловлена объемом их дееспособности. «Само собой разумеется, что изъявление согласия на вступление в брак предполагает способность к гражданской деятельности: если способность эта требуется для заключения договора какого бы ни было, то тем более она существенна, когда идет речь о таком важном деле, как брак» [14, с.350]. Сложнее оспорить заключенный брак, когда лицо на момент вступления в брак не было признано недееспособным, однако фактически не осознавало своих действий и результатов таковых, то действительность брака оспаривается на общих основаниях.

Не допускается заключение фиктивного брака. Фиктивным признается брак без цели

создания семьи. «Фиктивность как основание недействительности брака ... типично российское явление: даже семейное законодательство большинства стран бывшего социалистического лагеря такого института не имело» [16, с. 135.] Супруги, вступающие в фиктивный брак, всегда преследуют определенные цели, не связанные с созданием семьи.

Соккрытие одним из лиц, вступающих в брак, от другого лица наличия венерической болезни или ВИЧ-инфекции. Законодатель специально подчеркивает значимость информирования о наличии указанных заболеваний и ВИЧ-инфекции. Если лицо, вступающее в брак, знало о заболевании своего будущего супруга, то брак не может быть признан недействительным.

Семейное законодательство современного государства закрепляет абсолютную защиту материнства, отцовства и детства. В связи с этим в юридической литературе последнего десятилетия разрабатывается вопрос о конституционном праве на защиту брака и семьи. Особого внимания при этом заслуживает право на биологическую защиту брака [17].

Подводя итог, заметим, что признание брака недействительным является мерой семейно-правовой ответственности. Наша убежденность разделяет позицию многих ученых [18, с. 13], [19, с. 71], [20, с. 115], и объясняется рядом причин. Прежде всего, заключение брака противоречащего нормам семейного законодательства является противоправным поведением. Признание брака недействительным, как мера семейно-правовой ответственности, призвана осуществлять функции, провозглашенные отраслью семейного права, в качестве которых можно указать превентивную (предупредительно-воспитательную), карательную, восстановительную (компенсационную). Превентивная функция ответственности способствует предотвращению будущих правонарушений. Если правонарушением причинены определённые убытки, возникнет необходимость в осуществлении восстановительной функции, важность которой проявляется в восстановлении личного права супруга. Карательная функция выражается в лишении, уменьшении личного или имущественного права правонарушителя. Немаловажную задачу выполняет стимулирующая функция, призванная достичь такого состояния правонарушителя, когда он даже в случае применения мер наказания самостоятельно достигнет волевого исправления. Этому служат нормы, позволяющие исключить признаки недействительности брака, в случае отпадения обстоятельств его недействительности. Таким образом, можно отметить, что недействительность брака, как мера семейно-правовой ответственности обеспечивает необходимую, очень своеобразную цель семейного права – достижение такого механизма правового регулирования семейных правоотношений, когда субъективные обязанности исполняются сознательно, по доброй воле, в полном объеме и надлежащим образом, укрепляя тем самым, современный институт брака и его основные признаки.

Литература:

1. Сидорова С.А. Вопросы применения мер гражданско-правовой и семейно-правовой ответственности в семейном праве// дис...канд. юрид. наук. Рязань, 2007.- 216 с.
2. Шахматов В.П. Новое советское законодательство о браке и семье: Права и обязанности родителей и детей. Ч. 2 - Томск: Изд-во Том. ун-та, 1969. - 104 с.
3. Рясенцев В.А. Недействительность брака // Сов. юстиция. 1969.№8. с. 21-22.
4. Иоффе О.С. Советское гражданское право: Правоотношения, связанные с продуктами творческой деятельности. Семейное право. Наследственное право. Курс лекций. Ч. 3 - Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1965. - 347 с.
5. Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье» //www//paragraf.kz.
6. Шершеневич Г. Ф. Учебник русского гражданского права (по изданию 1907 г.). М., 1995. С. 316.
7. Семейный кодекс Республики Азербайджан вступил в действие с 1 июня 2000 г. // ganun.narod.ru

8. Гойхбарг А.Г. Брачное, семейное и опекуное право Советской республики - М.: Госиздат, 1920. - 164 с.
9. Семейный кодекс Республики Таджикистан от 13 ноября 1998 г. № 682 <http://www.asia-realty.ru/>
10. Семейный кодекс Украины от 10 января 2002 года №2947-III <http://base.spinform.ru>
11. Семейный кодекс Республики Молдова от 26 октября 2000 года №1316-XIV. <http://base.spinform.ru>
12. Скаридов А.С. Международное частное право: Учеб. пособие. СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 1998.- 765 с.
13. Антокольская М.В. Семейное право: Учеб. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юристъ, 1999. 336 с.
14. Мейер, Д.И. Русское гражданское право. Ч. 1. [Текст] / Д.И. Мейер. – М., 2000. – 455 с.
15. Сакович О.М. Правоотношения супругов по зарубежному законодательству//Журн. рос. права. 2003. № 10. С.159-168.
16. Есенов У.А. Становление и развитие уголовной ответственности за разглашение врачебной тайны// Дисс. ...канд.юрид.наук. с.26
17. Сидорова, С. А. Вопросы применения мер гражданско-правовой и семейно-правовой ответственности в семейном праве :автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. //http://law.edu.ru
18. Мардахаева, П. Н. Лишение родительских прав как мера семейно-правовой ответственности :автореф. дисс. ...канд.юрид.наук. -М.,2005. -18 с.
19. Рясенцев В.А. Семейное право: Учеб. М.: Юрид. лит., 1967. 224 с.
20. Шиктыбаев Т.Т. О современной концепции реализации уголовного наказания (определение и постановка проблемы) [//http://www.akuis.kz/rio/conf_2005/doc/razdel3/schiktibaev.html](http://www.akuis.kz/rio/conf_2005/doc/razdel3/schiktibaev.html)

Кажкенев Р.И.

ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РАБОТНИКА К МАТЕРИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА РАЗГЛАШЕНИЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ

*Казахский гуманитарно - юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»*

Общеизвестно, что на определенном этапе степень развития общества определяет правопорядок - основанная на праве и законности организация общественной жизни, отражающая качественное состояние общественных отношений. Основным элементом правопорядка являются правоотношения, в том числе и трудовые. Общие положения о структуре правопорядка в казахстанском современном обществе устанавливает Конституция Республики Казахстан [1].

В условиях современных экономических отношений исключительно важное значение имеет ответственность во всех сферах государственной и общественной жизни, политической и культурной деятельности, в осуществлении гражданами своих прав и правильное, добросовестное, неуклонное и эффективное исполнение лежащих на них обязанностей.

Трудовое право, являясь регулятором социально-трудовых отношений, регламентирует их нормами трудового права в пределах конкретной организации (работодателя), образуя определенный порядок. Это есть внутренний трудовой распорядок, составляющий важнейшую часть правопорядка, сложившегося в современном казахстанском обществе.

Практика хозяйственной деятельности показывает, что в любой организации регулярно возникают вопросы, так или иначе связанные с ответственностью работника перед работодателем.

В новых условиях хозяйствования работодатель (руководитель организации), как никогда прежде, занят предпринимательством и в сфере своей деятельности наделяется дополнительными правами. Но, как говорили древние, *ubi emolumentum, ibi onus* (где выгода, там и бремя). Предпринимательство всегда связано с определенной долей риска, в том числе и с риском разглашения недобросовестными работниками сведений, представляющих коммерческую тайну.

Анализ статей Трудового Кодекса Республики Казахстан [2], регулирующих взаимоотношения работодателя и работника, в части ответственности за разглашение информации, представляющей коммерческую тайну следует начать с констатации того факта, что сама дефиниция «коммерческая тайна» не нашла отражения в понятийном аппарате документа. Полагаем, что данное обстоятельство позволяет говорить о замедленной динамике реформирования законодательства Республики Казахстан о труде: Трудовой Кодекс РК не содержит ни одной нормы, которая бы говорила о восприятии института коммерческой тайны.

Напрямую с регулированием ущерба, нанесенного работодателю действиями работника в случае разглашения коммерческой тайны связана только статья 52. «Основания расторжения трудового договора по инициативе работодателя», п. 12 которой определяет в качестве таковых случаи «разглашения работником сведений, составляющих государственные секреты, служебную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну, ставших ему известными в связи с выполнением трудовых обязанностей».

Следует отметить, что в настоящее время существуют общие гражданско-правовых требования по защите конфиденциальной информации. Статья 126 Гражданского кодекса Республики Казахстан гласит: «1. Гражданским законодательством защищается информация, составляющая служебную или коммерческую тайну, в случае, когда информация имеет действительную или потенциальную коммерческую ценность в силу неизвестности ее третьим лицам, к ней нет свободного доступа на законном основании, и обладатель информации принимает меры к охране ее конфиденциальности. 2. Лица, незаконными методами получившие такую информацию, а также служащие вопреки трудовому договору или контрагенты вопреки гражданско-правовому договору, разгласившие служебную или коммерческую тайну, обязаны возместить причиненный ущерб» [3]. Законодательством под коммерческой тайной понимаются не являющиеся государственными секретами сведения, связанные с производством, технологической информацией, управлением, финансами и другой деятельностью хозяйственного субъекта, разглашение (передача, утечка) которых может нанести ущерб его интересам (статья 21 Закона Республики Казахстан «О защите и поддержке частного предпринимательства»). По общему правилу состав и объем сведений, составляющих коммерческую тайну, а также механизм, направленный на ее защиту, определяются руководством конкретной организации или предприятия, о чем заинтересованным лицам, включая работников, сообщается письменно.

Также нормы Гражданского кодекса РК устанавливают обязанность лица возместить убытки, причиненные разглашением коммерческой тайны вопреки трудовому договору (т.е. обязанность сохранения тайны должна быть предусмотрена в трудовом договоре или специальном приложении к нему; издание приказов «по компании» о неразглашении каких-либо сведений без указания на эту обязанность в трудовом договоре или дополнительном соглашении с формальной точки зрения не может давать никаких гарантий последующего возмещения ущерба). Однако при применении данной нормы необходимо обратить особое внимание на механизм возмещения убытков. Если Гражданский кодекс РК указывает на возмещение убытков, т.е. реального ущерба и упущенной выгоды, то по правилам статьи 165 п.2. Трудового кодекса РК работник обязан возместить только прямой действительный ущерб, причиненный работодателю.

При таком подходе к решению проблемы, на первый взгляд, можно предположить, что если работник разгласил тайну, обязанность по сохранению которой возложена на него

трудовым договором, можно взыскивать все убытки, т.е. и реальный ущерб, и упущенную выгоду. Однако, это не так.

Полагаем, что следует законодательно урегулировать возможность заключения с работником гражданско-правового договора о неразглашении информации, ставшей ему известной в связи с осуществлением трудовых обязанностей, содержащего исчерпывающий перечень такой информации. Такой вариант может быть использован в отношении персонала, обладающего повышенным уровнем допуска. Необходимо сказать и то, что сложно определить размер прямого действительного ущерба при разглашении коммерческой тайны. Некоторые специалисты в настоящее время придерживаются той точки зрения, что размер ущерба ограничивается лишь стоимостью, например, носителей этой информации, похищенных у владельца, а сами же сведения, составляющие коммерческую тайну, оценке подлежать не должны.

Возникает вопрос, какова же методика оценки и возможно ли в качестве санкции применять к работнику, разгласившему вопреки трудовому договору коммерческую тайну, взыскание в виде возмещения причиненного им ущерба в размере суммы, равной прямому действительному ущербу?

Прежде всего, можно использовать сравнительный подход (совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на сравнении объекта оценки с аналогичными объектами, в отношении которых имеется информация о ценах сделок с ними), а также затратный подход (совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для восстановления либо замещения объекта оценки, с учетом его износа). При использовании второй методики в стоимость информации можно включить и меры, направленные, например, на создание новой системы защиты информации, так как данные о предыдущей системе стали известны третьим лицам. Однако надо помнить, что подобная оценка информации может проводиться только независимым оценщиком, имеющим лицензию.

В качестве обоснования данной позиции можно привести следующие аргументы. Во-первых, под понятием "прямой действительный ущерб" понимается уменьшение, ухудшение или понижение ценности уже имеющегося имущества (реальная оценка себестоимости имущества, отраженная в смете, балансе или других документах бухгалтерской отчетности). Во-вторых, определение реальной стоимости информации, составляющей коммерческую тайну, - вопрос более чем сложный, даже если размер такой стоимости включен в раздел "нематериальные активы" баланса организации. Оценка стоимости такой информации производит сам обладатель коммерческой тайны, ибо пока не существует сколько-нибудь отработанной методики определения стоимости информации, в том числе информации, составляющей коммерческую тайну. В-третьих, это проблематично еще и потому, что в бухгалтерской документации в данном случае должна проставляться оценка имущества (в денежном выражении), отражающая наличие не реального имущества, а то, что подразумевается под этим в будущем, то есть возможные денежные суммы, которые могут быть получены в результате реализации владельцем коммерческой тайны своих прав по использованию и распоряжению такой информацией. Однако и эти расчеты должны быть подтверждены соответствующими материалами с обоснованиями указанных сумм. Фактически в данном случае речь идет о неполученных доходах в связи с использованием такой информации [5].

Очевидно, что нельзя всех работников, надлежащим образом получивших право доступа к коммерческой тайне, причислять к категории лиц, готовых злоупотребить полученными правами. В связи с этим, видимо, следует признать необходимым отграничивать момент наступления гражданско-правовой ответственности и ответственности по трудовому договору формой вины работника-правонарушителя. Если имеет место неосторожность, ответственность регулируется нормами трудового законодательства. Если это умысел, правовое регулирование ответственности в этом случае

должно подпадать под действие норм ТК, ГК и УК со всеми вытекающими последствиями. Причем установление формы вины должно производиться в судебном порядке.

Конечно же, можно говорить о социальной направленности норм трудового законодательства. Однако практика показывает, что подобные нормы не только защищают работника, но и зачастую дают ему возможность не задумываться о последствиях своих действий, которые могут привести к ущербу. Именно поэтому институт полной материальной ответственности необходимо рассматривать не только как имеющий компенсационную природу, но и как элемент повышения личной ответственности каждого работника организации.

В связи с изложенным следует отметить, что возникшая в настоящее время в казахстанском законодательстве проблема, связанная с недостаточным урегулированием ответственности за разглашение информации, составляющей коммерческую тайну (при наличии соответствующих правовых норм в ГК и отсутствии таковых в ТК), остается в целом неразрешенной

Полагаем целесообразным рассмотреть и законодательно закрепить варианты возмещения ущерба в виде упущенной выгоды в форме заключения с работниками, наряду с трудовым договором, отдельного гражданско-правового договора об ответственности за разглашение охраняемой законом тайны.

Список литературы

1. Конституция РК // www.paragrav.kz
2. Трудовой Кодекс Республики Казахстан// www.paragrav.kz
4. Гражданский Кодекс Республики Казахстан.Комментарий. Отв.ред. М.К. Сулейменов, Ю.Г. Басин. Алматы: Жеті жарғы, 2000. 800 с.
5. Гейц И.В.Случаи и порядок привлечения сторон трудовых отношений к материальной ответственности// Бухгалтерский учет и налоги в торговле и общественном питании. №10. 2002.

Кадирова Е.А.

ПРАВОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ДЕТЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»*

Одной из важных проблем в области прав человека является обеспечение прав детей. Вместе с тем, острота и масштаб наиболее тяжелых проблем детства (младенческая, детская и материнская смертность, рост заболеваемости детей социально обусловленными заболеваниями, бедность семей с детьми, рост социального сиротства, насилие по отношению к детям, различные формы эксплуатации детей, детская беспризорность и безнадзорность) снижаются недостаточно, что создает серьезную угрозу будущему каждой страны. Поэтому необходима целенаправленная и постоянная работа государства, основной задачей которого является формирование эффективно функционирующей системы охраны прав и защиты интересов детей, обеспечивающая условия для улучшения качества жизни и развития детского населения всех категорий и отвечающая международным нормам и стандартам.

Права ребенка как ценность и юридическая категория в Республике Казахстан сформировались лишь в 90-х гг. минувшего столетия. Только после принятия Конвенции ООН о правах ребенка, закрепившей его в качестве субъекта права, в Казахстане начался процесс приведения внутригосударственного законодательства в соответствие с требованиями международных стандартов в данной области.

Нормы, регулирующие права и законные интересы ребенка, его правовую защиту, содержатся в различных институтах гражданского, семейного, трудового и других отраслей права. Внушительный объем таких норм содержится и в отраслях международного, уголовного, административного, финансового, налогового права. Однако первостепенное значение имеют нормы Конституции РК.

Бесспорно, что понятие «права ребенка» можно рассматривать через призму категории «права человека». Ребенок с рождения обладает всеми правами человека. В Конституции РК закреплён базовый перечень прав ребенка. Это группы прав ребенка, которые соответствуют по структуре всей системе прав человека, так называемые общие права и свободы, принадлежащие в равной степени всем гражданам и закреплённые на конституционном уровне [1].

В то же время не обходимо выделить признаки, которые отличают права ребенка от прав человека. Во-первых, действие прав ребенка ограничено временными рамками. Эти права действуют определенный период жизни каждого человека (с момента рождения и до достижения возраста совершеннолетия). Второй существенный признак прав ребенка - это их комплексный характер. Если рассмотреть права ребенка в их взаимосвязи с другими группами прав человека, выявляется следующее: с одними группами прав права ребенка не соприкасаются, то есть исключается их действие по первому признаку - временным рамкам; с большинством же групп права ребенка соотносятся как часть с целым, так как в каждой из этих групп можно отдельно выделить права ребенка.

Сочетание двух этих признаков - строго ограниченные временные рамки действия и комплексный характер - позволяют проводить довольно широкую юридическую классификацию прав ребенка. В характеристике прав ребенка могут найти отражение как общие проблемы их реализации, так и проблемы научного толкования того или иного права, получившие свое освещение в юридической литературе.

Возможности ребенка по реализации установленных законодательством прав и свобод ограничены:

- физиологической и социально-психологической беспомощностью (в особенности - малолетних до 14 лет);
- полной либо частичной (по достижении 14 лет) личной, правовой и социальной зависимостью от родителей (а также лиц, их заменяющих); социальных учреждений и органов государства, несущих ответственность за детей в случае отсутствия родителей, лишения их родительских прав.

Можно выделить несколько этапов становления и развития международно-правовой защиты прав и интересов детей. Первый этап - подготовительный. Первым международным документом в этой области стала Декларация прав ребенка (Женевская Декларация), принятая 26 сентября 1924 г. на пятой ассамблее Лиги Наций. Она была сформулирована от имени «мужчин и женщин всех стран мира» и состояла из пяти принципов.. Вторым важным подготовительным шагом стало принятие Генеральной Ассамблеей ООН в 1959 г. Декларации о правах ребенка, в которой были сформулированы десять принципов, определяющих действия всех, кто отвечает за осуществление всей полноты прав детей, и которая имела целью обеспечить им «счастливое детство». Вторым этапом - разработка, обсуждение и принятие основополагающего комплексного международного договора по правам ребенка - Конвенции о правах ребенка (Нью-Йорк, 20 ноября 1989 г.), закрепляющая индивидуальные права ребенка на полное развитие своих возможностей в условиях, свободных от голода и нужды, жестокости, эксплуатации и других форм злоупотреблений. Третий этап - развитие положений Конвенции о правах ребенка. На основе положений Конвенции о правах ребенка были приняты следующие важные документы: Конвенция о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей (Гаага, 25 октября 1980 г.); Всемирная декларация об обеспечении выживания, защиты и развития детей (Нью-Йорк, 30 сентября 1990 г.); Конвенция о защите детей и сотрудничестве в вопросах международного усыновления (Гаага, 29 мая 1993 г.); Конвенция МОТ № 182 о запрещении

и немедленных мерах по искоренению наихудших форм детского труда (Женева, 17 июня 1999 года), Факультативный протокол к Конвенции о правах ребенка, касающихся участия детей в вооруженных конфликтах (Нью-Йорк, 25 мая 2000 г.); Факультативный протокол о правах ребенка, касающихся торговли детьми, детской проституции и детской порнографии (Нью-Йорк, 25 мая 2000 г.) [2].

Конституция РК провозглашает, что «материнство и детство, семья находятся под защитой государства» [1]. Данные принципы выступают базисом для принятия государством мер по охране интересов несовершеннолетних и правовых механизмов такой охраны. Надо полагать, что механизм состоит из системы элементов, функционирование каждого из которых вовлекает в работу другой; а суть работы механизма выражается в том, что отдельно взятый его элемент приводит в действие другой, который «тянет» за собой целый ряд элементов. В таком понимании механизм защиты прав ребенка в Казахстане «хромает» в силу двух причин.

Первая состоит в том, что в различных отраслях права (конституционном, гражданском, семейном, административном, уголовном и др.) существует огромный массив нормативных актов, так или иначе связанных с регулированием прав ребенка, накоплен большой объем знаний, содержащих рекомендации относительно реализации прав несовершеннолетних в различных сферах жизни общества, совершенствования институтов, связанных с детством. Однако в современном праве слабо представлена межотраслевая и межпредметная связь, что в свою очередь мешает совершенствованию правового регулирования, восполнению пробелов и преодолению коллизий, реализации на практике декларированных в законодательстве в интересах детей подходов.

Вторая заключается не в отсутствии органов государства, призванных защитить права ребенка, – на самом деле в государстве есть кому заниматься детством – а в отсутствии взаимодействия между ними. Эти вопросы должны решать органы управления социальной защитой населения, органы управления образованием, органы опеки и попечительства, органы по делам молодежи, органы управления здравоохранением, органы службы занятости, органы внутренних дел. Надзор за соблюдением законов органами и учреждениями системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних осуществляется органами прокуратуры; существует специализация судей, рассматривающих дела в отношении несовершеннолетних. Однако все эти звенья как-то не удается замкнуть в одну цепочку и распределить между ними компетенцию в соответствии с ветвями и уровнями власти, исключив одновременно дублирование и параллелизм в работе.

Можно сформулировать и третью причину, затрудняющую эффективность действия правовой защиты прав ребенка. Нет единой системы в субъектах, ориентированной только на решение проблемы защиты прав ребенка. Большинство из них осуществляет защитные функции по защите прав несовершеннолетних наряду с другими своими обязанностями. Практически это характерно для всех органов государственной власти.

Под механизмом защиты прав несовершеннолетних можно определить систему взаимодействующих социальных и правовых средств, применяемых для обеспечения его прав. Речь идет о системе средств социальной и правовой защиты прав ребенка. При этом социальная защита – это система гарантированных государством экономических, организационных, правовых мер, обеспечивающих детям условия для преодоления трудной жизненной ситуации. А понятие правовой защиты можно охарактеризовать как обеспечение прав и законных интересов юридическими средствами. Понятие «социальная защита» значительно шире понятия «правовая защита», так как последнее входит в категорию первого, поскольку «юридические средства – часть социальной системы регулирования и воздействия на общественные отношения, в том числе и в вопросах охраны и защиты личности».

История учит, что в пору серьезных социальных потрясений больше всего страдают дети. Для них вольно или невольно начинается эпоха бесправия. Подобная ситуация

характерна сегодня для нашей страны. Сохраняется высокий уровень дифференциации доходов населения, ухудшились показатели здоровья новорожденных и подростков 15–17 лет. Особую тревогу вызывает степень распространения среди несовершеннолетних алкоголизма, проституции, ВИЧ–инфекции. Растет число больных туберкулезом. Усиливается жестокость и общественная опасность преступлений, совершаемых подростками. Все чаще выявляются факты использования подростков различными преступными группировками. Семейное неблагополучие способствует росту безнадзорности и беспризорности несовершеннолетних, числа детей, оставшихся без попечения родителей, в первую очередь, за счет детей, родители которых лишены родительских прав. Нуждается в улучшении положение детей–инвалидов.

Быстрое реформирование общества, обострение проблем занятости, резкое падение жизненного уровня большей части населения, негативные стороны сплошной коммерциализации, экологическое неблагополучие – таков далеко не полный перечень факторов, губительно сказывающихся на детях. Серьезные проблемы в основных сферах жизнедеятельности детей вызывают озабоченность как государственных органов, так и широкой общественности, т. к. Республика Казахстан, взявшая на себя обязательства уделять первостепенное внимание правам детей, их выживанию, защите и развитию, не имеет права признаться в беспомощности выполнить эту задачу.

Список литературы:

1. [Конституция Республики Казахстан \(принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года\)](http://www.paragrav.kz) // [http //www.paragrav.kz](http://www.paragrav.kz).
2. Титова Т.А. Конвенция о правах ребенка в системе общей регламентации прав человека: дисс. на соиск. учен. степени к.ю.н. - Екатеринбург, 2000
3. Лактункина Е.А. Права ребенка в контексте устойчивого развития: дисс. на соиск. учен. степени к.ю.н. - Уфа 2005.
4. Лобанова Т.В. Правовое положение ребенка в России и Великобритании (Англии): теоретико-правовой анализ: дисс. на соиск. учен. степени к.ю.н. - Уфа 2006.

Жанабаева Д.М.

К ВОПРОСУ О ВОЗМЕЩЕНИИ РАБОТОДАТЕЛЕМ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ

*Казахский гуманитарно – юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»*

Институт компенсации морального вреда сегодня- это не дань законодательной «моде» пришедшей, с запада, а институт гражданской отрасли права, который развивался самобытно и в достаточной степени самостоятельно. Если говорить об институте возмещения работодателями морального вреда в сфере трудовых отношений, стоит отметить, что из-за существенного пробела в казахстанском трудовом законодательстве, работники зачастую и не предполагают о наличии у них права на возмещение морального вреда. Данное право находит подтверждения в нормах Трудового кодекса, но содержится в Постановлении Верховного суда. В ст.2 указанного нормативного акта в частности закрепляется, что «способы защиты личных неимущественных прав могут применяться судом и в тех случаях, когда защита таких прав специально не закрепляется в законодательных актах о труде...» [1]. Таким образом, несмотря на отсутствие в ТК РК прямого указания на наличие права на возмещение морального вреда в сфере трудовых отношений, законодательство Республики Казахстан его не отрицает [2].

Моральный вред, согласно нормам гражданского законодательства, выражается в причинении нравственных или физических страданий, испытываемых гражданином в

результате противоправного нарушения, умаления или лишения принадлежащих ему личных неимущественных прав и благ [3]. Данное определение вполне применимо и к трудовым правоотношениям, но в то же время требует некоторого дополнения. Обязательство по компенсации морального вреда возникает при наличии одновременно следующих условий: претерпевание морального вреда, неправомерное действие причинителя вреда, причинная связь между неправомерными действиями и моральным вредом, вина причинителя вреда.

Указанные условия, навеянные теоретическими воззрениями ученых цивилистов, являются общими и для трудовых аспектов возмещения морального вреда, так как трудовое и гражданское законодательство, являясь «генетически» близкими отраслями права, оказывают взаимное влияние друг на друга. Однако специфические предмет и метод правового регулирования, особый субъектный состав, сложный характер содержания трудового правоотношения обуславливают существенные особенности компенсации морального вреда, причиненного работнику в процессе трудовой деятельности.

Действительно, содержание морального вреда, данное в гражданском законодательстве, цивилистической науке и судебной практике, носит универсальный межотраслевой характер и может быть использовано при решении практических вопросов компенсации морального вреда, вытекающего из различных правоотношений (трудовых, семейных и т.д.). В то же время конкретные проявления морального вреда, случаи (основания) его причинения, специфика субъектного состава и ряд других обстоятельств имеют отраслевую окраску.

Реалии современной жизни доказывают необходимость введения института компенсации морального вреда в трудовом праве. Достаточно сказать, что большинство исков работников о восстановлении на работе, о возмещении вреда здоровью, о выплате заработной платы и других, вытекающих из трудовых правоотношений, сопровождаются требованиями о компенсации морального вреда. С принятием Нормативного постановления Верховного Суда РК от 27 ноября 2015 г. «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда» стала активно формироваться практика субсидиарного применения судами норм гражданского права к случаям компенсации морального вреда, вытекающим из трудовых отношений, как действенного инструмента восстановления нарушенных прав работников [1]. Дела, связанные с компенсацией морального вреда, рассматриваются практически всеми судами Республики Казахстан, однако решения, вынесенные по сходным обстоятельствам, зачастую значительно отличаются друг от друга, что противоречит принципам равенства граждан перед законом и судом. Поэтому особую значимость имеют обобщение и глубокий теоретический анализ правоприменительных решений, выносимых по соответствующим искам.

В отличие от казахстанского законодательства, Трудовой кодекс Российской Федерации, в статье 22 предусматривает в качестве основных обязанностей работодателя «возмещать вред, причиненный работникам в связи с исполнением ими трудовых обязанностей, а также компенсировать моральный вред..» Статья 237 Трудового кодекса Российской Федерации регламентирует, что моральный вред, причиненный работнику неправомерными действиями или бездействием работодателя, возмещается работнику в денежной форме в размерах, определяемых соглашением сторон трудового договора [4].

Таким образом, российский законодатель предоставляет необходимое правовое поле для возможности возмещения морального вреда работнику на условиях предусмотренных трудовым договором.

Довольно интересным и весьма спорным предоставляется подход Республики Беларусь к возмещению вреда, причиненного неимущественным правам работников. В частности, статья 246 ТК РБ, предусматривает возможность возмещения морального вреда лишь в случаях увольнения без законного основания или с нарушением установленного порядка увольнения либо незаконного перевода на другую работу. Таким образом, не подпадают в качестве оснований возмещения вреда такие случаи как незаконное привлечение работников к дисциплинарной и материальной ответственности, притеснения

на работе, психологический террор, сексуальные домогательства и другой круг преступных действий работодателей в отношении неприкосновенности чести, достоинства и деловой репутации наемных работников [4].

Более расширенный перечень оснований морального вреда содержится в трудовом законодательстве Республики Башкортостан, в частности ст. 157 Трудового кодекса предусматривает обязанность работодателя возмещать работнику вред, причиненный ему в связи с исполнением трудовых обязанностей или в результате незаконного лишения возможности трудиться, в том числе и моральный вред [4].

Традиционно считается, что в качестве объекта причинения морального вреда выступают такие нематериальные блага и неимущественные права, как деловая репутация, трудовая честь и достоинство, здоровье, жизнь, право на здоровые и безопасные условия труда, право на труд, право на личную и психологическую неприкосновенность, защита от сексуальных домогательств, от психологического террора, право на отдых, право на вознаграждение и др.

Противоправность не должна пониматься как нарушение работодателем только трудового закона (хотя трудовое законодательство следует здесь выделить особо), но и как нарушение любых норм права, приносящее моральный вред работнику. Трудовой кодекс РК не содержит специального определения понятия вины работодателя. По нашему мнению, поскольку работодатель и работник находятся в договорных отношениях, то должен существовать принцип «презумпции вины работодателя», то есть, отсутствие вины должно доказываться лицом, нарушившим обязательство, в данном случае работодателем. На работника же возлагается обязанность доказывания факта причинения морального вреда и обоснование конкретной суммы компенсации, указанной им в исковом заявлении. Вместе с тем следует подчеркнуть, что размер компенсации морального вреда не должен зависеть от возмещения материального ущерба, причиненного неправомерными действиями работодателя. При определении его размера необходимо учитывать степень физических и нравственных страданий, вину работодателя и иные заслуживающие внимания обстоятельства.

Применительно к трудовым отношениям степень нравственных и физических страданий оценивается судом с учетом фактических обстоятельств причинения морального вреда, индивидуальных особенностей работника и других конкретных обстоятельств, свидетельствующих о тяжести перенесенных им страданий. По мнению автора, любая форма нарушения прав и интересов работников безнравственна и аморальна, так как работодатель и работник своего рода социальные партнеры, трудовой договор сближает их, они находятся в определенном контакте.

По мнению автора, моральный вред может быть причинен и путем умаления имущественных прав работников в случаях:

1) невыплаты либо задержки выплаты заработной платы. Необходимо отметить, что заработная плата является самой важной ценой в экономике; это единственный (или главный) источник дохода нашего населения, поэтому его потеря однозначно негативно сказывается на душевном состоянии человека;

2) незаконного удержания с заработной платы. Согласно ст. 137 ТК РК, удержания из заработной платы возможны по общему правилу с письменного согласия работника, а при отсутствии согласия – по решению суда.

3) необеспечения права работников на компенсации, предусмотренные ТК РК. Компенсационными называются выплаты, которые имеют целью возместить (компенсировать) работнику расходы, связанные или с выполнением им трудовых обязанностей, или с переездом при переводе и приеме на работу в другую местность;

4) ограничения права работников на получение гарантийных выплат. Гарантийные выплаты установлены в целях охраны материальных интересов работников и не допускают снижения их заработной платы. Основное значение этих выплат – сохранение работнику достойного уровня жизни. Исходя из этого, можно настаивать на включение этих

ситуаций в перечень оснований для возмещения морального вреда.

Автор присоединяется к мнению М.В.Лушниковой и А.М.Лушниково о возвращении прежнего "широкого" применения возмещения морального ущерба, причиненного работнику [5]. Такая позиция является верной и соответствует реалиям сегодняшнего времени. Полагаем, что несвоевременная выплата либо невыплата заработной платы, гарантий и компенсаций причиняет работникам существенный моральный вред, т.к. они вынуждены искать денежные средства, необходимые для обеспечения нормальной жизнедеятельности, что приносит им определенные нравственные страдания. По нашему мнению, следует внести изменения в ТК РК, установив обязанность работодателя компенсировать моральный вред, причиненный нарушением любых трудовых прав работников, в том числе и нарушением имущественных прав. В этом и проявляется особенность возмещения морального вреда в сфере трудовых отношений от аналогичного в гражданско-правовых.

Таким образом, считаем обоснованным утверждать, что работник имеет право на компенсацию морального вреда, причиненного любым виновным неправомерным поведением (действием или бездействием) работодателя, независимо от того, какие права работника нарушаются этими действиями (бездействием) - имущественные или неимущественные. Это означает, что любые неправомерные действия или бездействие работодателя могут повлечь возмещение работнику морального вреда в денежной форме. Действительно, нарушение этих имущественных прав в целом ряде случаев приводит к нарушению и личных неимущественных прав работника. Например, несвоевременная или неполная выплата заработной платы нарушает право работника на свободу труда, так как такое поведение работодателя можно квалифицировать как принуждение работника к труду, а также его право на достойное существование самого работника и его семьи. Неоплата или задержка оплаты ежегодного отпуска нарушает право работника на отдых и т.д.

Основной нормой, устанавливающей правила компенсации причиненного работнику морального вреда, должна быть норма Трудового кодекса РК, которая предусматривала бы, что моральный вред, причиненный работнику неправомерными действиями или бездействием работодателя, возмещается работнику в денежной форме в размерах, определяемых соглашением сторон трудового договора, либо, при возникновении спора, судом. Как представляется, при решении вопроса о размере возмещения работнику морального вреда суд должен учитывать принципы разумности и справедливости, установить реальные финансовые возможности работодателя для исполнения вынесенного решения.

По мнению автора, в Трудовом кодексе РК должно быть установлено правило, в соответствии с которым договорная ответственность работодателя не может быть ниже установленной Кодексом. Потому в рассматриваемом случае предел минимальной границы должны быть установлены законом. Иначе, как правильно замечают М.В.Лушниково и А.М.Лушников, подобное положение "можно считать очевидным пробелом в правовом регулировании трудовых отношений", имея в виду отношения по возмещению морального ущерба, причиненного работнику работодателем [5]. Автор предлагает определить размер минимальной суммы морального вреда в размере одного среднемесячного заработка работника, который он получал либо должен был получить на день причинения морального вреда.

Как отмечалось выше, основанием ответственности работодателя за причинение работнику морального вреда является наличие морального вреда, то есть физических или нравственных страданий. Условиями такой ответственности по обоснованному мнению Н.В. Бедняковой, являются:

- неправомерное поведение (действие или бездействие) работодателя, нарушающее имущественные или неимущественные права работника;
- причинная связь между неправомерным поведением работодателя и страданиями (физическими или нравственными) работника;

- вина работодателя [4].

Анализ исторического развития института компенсации морального вреда в трудовом праве показывает, что этот институт прошёл в своём развитии нелегкий путь становления, чем заслужил право на жизнь именно в контексте материальной ответственности работодателя. Современное состояние института позволяет говорить о том, что он продолжает динамично развиваться, хотя остаётся целый ряд проблемных вопросов, требующих как теоретических разработок, так и законодательного регулирования. Включение в Трудовой кодекс прямой нормы, предусматривающей ответственность нанимателя за причинение работнику морального вреда, является большим шагом вперед в регулировании полной защиты трудовых прав.

Список литературы

1. Нормативное постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 27 ноября 2015 года № 7 «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда (с изменениями от 31.03.2017 г.) //www//paragrav.kz.
2. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.) //www//paragrav.kz.
3. Гражданский кодекс Республики Казахстан: Учеб.-практическое пособие.- Алматы: НОРМА-К, 2002.
4. Беднякова Н.В. Правовые проблемы материальной ответственности работодателя: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2006.
5. Лушникова М.В., Лушников А.М. Курс трудового права: Учеб. в 2 т. М., 2004. Т. 2.

Есембаев А.Т.

ПРОБЛЕМЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КОЛЛЕКТИВНЫХ ТРУДОВЫХ СПОРОВ

*Казахский гуманитарно – юридический инновационный университет
магистрант 2 курса специальности «Юриспруденция»*

Можно отметить, что в период социально-экономических преобразований в Казахстане важнейшее значение приобретает эффективное предупреждение и урегулирование конфликтов в сфере труда на принципах максимального учета интересов субъектов трудовых отношений, соблюдения законности, обеспечения социальной справедливости.

Сложившаяся система разрешения коллективных и индивидуальных трудовых споров, ее правовая база, не в полной мере обеспечивает современный уровень развития трудовых отношений. Перспективы дальнейшего реформирования и демократизации общества, расширения негосударственного сектора экономики, более полного осознания работниками своих прав и необходимости их защиты могут привести к росту числа трудовых споров.

Для предотвращения возможных негативных социально-экономических и политических последствий этих процессов стороны социального партнерства, законодательные и исполнительные органы власти, судебные органы, научные организации должны объединить усилия с целью совершенствования системы разрешения коллективных и индивидуальных трудовых споров.

Задачи по обеспечению экономического роста требуют стабильного правового поля, стимулирующего развитие бизнеса, заинтересованности работника в результатах труда, основанной на справедливости и адекватности его оценки. О наличии проблем в этой области свидетельствует рост имущественного расслоения в обществе, и как следствие, участившиеся протестные проявления со стороны работников.

Можно сказать, что наиболее эффективным механизмом обеспечения стабильности в социально-трудовой сфере является системное взаимодействие на различных уровнях социального партнерства представителей работников, работодателей и государственной власти, направленное на обеспечение баланса интересов, формирующихся и реализующихся в сфере труда. Это подтверждает как позитивная, так и негативная практика, имеющаяся в Казахстане.

Среди факторов, препятствующих повышению эффективности социального партнерства, можно отметить следующее:

- недостаточность полномочий трехсторонних комиссий для оказания реального воздействия на развитие социально-трудовых отношений;
- разработка, обсуждение и принятие отдельных законодательных и иных нормативных правовых актов в сфере труда без участия органов социального партнерства;
- низкий уровень охвата коллективными договорами в организациях;
- отсутствие четких механизмов взаимодействия между всеми уровнями социального партнерства;
- низкий уровень представительства организаций малого и среднего бизнеса в системе социального партнерства;
- недобросовестное отношение партнеров к реализации взаимных обязательств и договоренностей.

Надо отметить необходимость совершенствования законодательства в области договорного регулирования социально-трудовых отношений, предупреждения и разрешения трудовых споров, как во внесудебной, так и в судебной составляющих.

Вследствие объективно неравноправных позиций работника и работодателя, баланс интересов в сфере труда возможен только при наличии прав работников на коллективную защиту своих интересов, в том числе путем забастовки, как крайней меры разрешения коллективного трудового спора. Вместе с тем, система предупреждения и урегулирования конфликтов должна обеспечить максимально объективное их рассмотрение.

Сторонам социального партнерства можно рекомендовать рассмотреть следующие вопросы:

- выработать эффективную систему предупреждения социальных трудовых конфликтов, проведения консультаций и переговоров с социальными партнерами в разрешении трудовых споров;
- совершенствования системы управления рисками нарушения трудовых прав, безопасности и охраны труда;
- разработать и внедрить современную национальную систему квалификаций и профессиональных стандартов;
- повышение статуса трехсторонних комиссий по регулированию социально-трудовых отношений на всех уровнях социального партнерства, придание их решениям характера обязательного для исполнения сторонами, создания механизмов, обеспечивающих гарантии исполнения принимаемых обязательств;
- усиление государственного контроля за соблюдением прав работников на своевременную и полную оплату труда;
- установления критериев минимальной заработной платы и принятие однозначной законодательной трактовки содержания минимального стандарта оплаты труда и разработки методики определения повышающего отраслевого коэффициента, в целях устранения дополнительного потенциально конфликтного фактора, затрудняющего ведение переговоров по заключению коллективных договоров и соглашений;
- демократизацию, упрощение, совершенствование процедуры объявления забастовки в соответствии с рекомендациями экспертов МОТ, включая предоставление права профсоюзам, объединяющим более 50 % работников, освобождение работников от обязанности заранее определять продолжительность забастовки, рациональную регламентацию порядка согласования перечня минимума необходимых работ, выполняемых

в период проведения забастовки, признание права на забастовку солидарности, а также в поддержку требования о признании профсоюза;

- подготовку законодательных инициатив, направленных на совершенствование процедур разрешения индивидуальных и коллективных трудовых споров;
- запрещение массового увольнения работников с целью подавления или предотвращения забастовки (локаута), изменения структуры, численности организации в период проведения трудового спора;
- разработку и реализацию мер, стимулирующих работодателей к участию в объединениях работодателей, переговорах в рамках системы социального партнерства;
- изучение опыта работы примирительных комиссий по трудовым спорам на современном этапе и внесение предложений по совершенствованию трудового законодательства, регулирующего деятельность этого института;
- усиление роли социального партнерства на республиканском (РТК), отраслевом (отраслевые комиссии) и региональном (региональные комиссии) уровне и примирительных комиссий в разрешении коллективных трудовых споров;
- повсеместное создание в организациях служб по человеческим ресурсам из числа квалифицированных специалистов;
- проводить комплекс мероприятий по созданию первичных профсоюзных организаций и заключению коллективных договоров;
- добиваться через заключаемые соглашения и коллективные договоры обеспечения прав работников на достойный труд, установления уровня реальной заработной платы в соответствии с ростом производительности труда в организациях;
- добиваться совершенствования системы общественного контроля за обеспечением работодателями здоровых и безопасных условий труда на производстве, соблюдением трудовых прав и социальных гарантий работающих;
- обеспечить правовую помощь работникам;
- усиление информационно – разъяснительной работы по применению трудового законодательства и предупреждению и разрешению трудовых конфликтов.

В конце можно сделать вывод, что предупреждение трудовых споров и конфликтов способствует улучшению социальной стабильности в трудовых коллективах, укреплению и развитию экономики в целом.

Список литературы.

1. Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 г. (с изм. и доп. от 7.10.1998 г. и 21.05.2007г.).
2. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.)
3. Абузярова Н.А. Трудовое право Республики Казахстан. – Алматы, 2002 (2004).
4. Кагазов О. Трудовое право Республики Казахстан. – Алматы, 2000.
5. Комментарий к Трудовому кодексу Республики Казахстан. – Алматы, 2008.

Есембаев А.Т.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ТРУДОВЫХ СПОРОВ

*Казахский гуманитарно – юридический инновационный университет
магистрант 2 курса специальности «Юриспруденция»*

Система органов по разрешению трудовых споров специфична, а в условиях демократического развития общества и с учетом международного опыта включает такие органы, которые создаются по воле работников или субъектов трудового конфликта. Имеются особенности в рассмотрении отдельных категорий споров в сфере трудовых и

связанных с ними общественных отношений. Разрешение трудовых споров должно способствовать обеспечению законности в организациях, защите трудовых прав работников, предупреждению новых конфликтов между субъектами трудового права. Для квалифицированного оказания юридической помощи и участия в разрешении трудовых споров необходима должная подготовка в области материального и процессуального трудового права, а также гражданского процесса, исполнительного производства. В последние годы значительно увеличилось число нарушений трудовых и иных социальных прав граждан. Участились случаи незаконных увольнений, приняли массовый характер несвоевременная выплата заработной платы и направление работников в вынужденные неоплачиваемые отпуска. Во многих коммерческих организациях трудовые отношения не оформляются в законном порядке.

Важной юридической гарантией, направленной на защиту субъективных трудовых прав работников, является норма Конституции Республики Казахстан, которая признает за гражданами право на индивидуальные и коллективные трудовые споры с использованием установленных законодательством способов их разрешения, включая право на забастовку [1].

Разрешение индивидуальных трудовых споров преследует цель защиты трудовых прав участников трудовых правоотношений. В науке трудового права защите трудовых прав посвящено достаточно много исследований, но в большинстве из них данная проблема рассматривалась сквозь призму трудовых споров и правового регулирования порядка их разрешения. Однако вопросы о понятии защиты трудовых прав, ее форм и способов исследованы недостаточно. Имеющиеся научные работы, в которых затрагивались теоретические аспекты защиты трудовых прав работников, проводились в совершенно иную историческую эпоху, в период действия прежнего законодательства, основанного на принципах "социалистической организации труда". Вполне очевидно, что в условиях формирования качественно новой концепции правового регулирования трудовых отношений, ориентирующейся на рыночную модель экономики, принятия Трудового кодекса РК выработанные понятия и позиции нуждаются в пересмотре [2]. Однако до настоящего времени в современной теории трудового права комплексные исследования по этой проблематике не проводились.

Без сомнения, разработка концепции защиты трудовых прав и интересов работников представляет собой сложную задачу. Для определения защиты трудовых прав и интересов работников как трудоправовой категории вполне приемлем традиционный цивилистический подход к данному понятию, то есть раскрытие его через категорию деятельности. В частности, защита прав рассматривается как деятельность по устранению препятствий на пути осуществления субъектами своих прав и пресечению правонарушения, восстановлению положения, существовавшего до правонарушения. Данный подход дает возможность более точно установить основания и цели защиты, проанализировать отдельные виды деятельности по защите прав, а также выявить их взаимосвязь и единство.

Допустимость определения понятия защиты трудовых прав работников через категорию деятельности признавалась еще в советский период. В широком смысле под защитой трудовых прав работников понимается деятельность компетентных органов, уполномоченных разрешать трудовые споры, охватывающая все стадии процесса и направленная на пресечение трудовых правонарушений, восстановление нарушенных или оспариваемых трудовых прав. Защита трудовых прав в узком смысле (или собственно защита) - это непосредственное восстановление нарушенных или оспариваемых прав, осуществляемое управомоченными органами в установленной процессуальной форме [3].

В зависимости от характера правореализующих действий выделяют четыре формы реализации права: соблюдение, исполнение, использование и применение. Защита прав и интересов работников осуществляется в форме использования и применения права. При этом конкретная форма зависит от объекта защиты и субъектов, ее осуществляющих.

Применительно к рассматриваемой проблеме объектами защиты являются

субъективные трудовые права и охраняемые законом интересы работников.

Таким образом, обеспечение осуществления субъективного права с помощью мер государственного принуждения является его имманентной характеристикой, отсутствие которой придавало бы предоставляемым правовыми нормами возможностям декларативный характер. Однако, раскрывая сущность субъективного права вообще и субъективного трудового права в частности, его нельзя сводить только к установленной правовой нормой возможности управомоченного лица (работника) с помощью государственного аппарата заставить обязанное лицо (работодателя) выполнить свои обязательства. Указанная возможность может быть реализована только в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения работодателем возложенной на него юридической обязанности. Прежде всего работник - управомоченный субъект вправе действовать самостоятельно, причем эта возможность предоставлена ему в отношении к другим лицам, а не безотносительно к поведению других лиц. Поведение работника обеспечивается действиями работодателя. Существующие между ними правовые взаимосвязи "поддерживаются" государственно-принудительным механизмом. При надлежащем исполнении работодателем своей обязанности работнику нет необходимости "понуждать" его к совершению каких-либо действий или воздержанию от них. В случае отклонения работодателя от заданного правовой нормой масштаба поведения работник может, но не обязан привести в действие государственно-принудительный механизм с целью принятия мер в отношении работодателя. Иными словами, "возможность заставить" существует, однако ее реализация зависит от усмотрения работника. Он может самостоятельно предпринять допустимые законом меры воздействия на работодателя без обращения к компетентным государственным органам. Если его самостоятельные действия не приводят к желаемому результату, работник вправе "подключить" аппарат государственного принуждения [4].

Следовательно, субъективное трудовое право состоит в гарантированной работнику возможности действовать определенным образом, обусловленной обязанностями работодателя и обеспеченной государственным принуждением. Это предоставленная работнику в соответствии с законодательством, коллективным и индивидуальным трудовым договором, соглашением о труде гарантированная свобода действий для удовлетворения собственных интересов, реализуемая в трудовом правоотношении.

Индивидуальным трудовым спором признается спор между работодателем и лицом, ранее состоявшим в трудовых отношениях с этим работодателем, а также лицом, изъявившим желание заключить трудовой договор с работодателем, в случае отказа работодателя от заключения такого договора».

По общему правилу, индивидуальные трудовые споры в зависимости от их подведомственности подразделяются на рассматриваемые в общем порядке, когда комиссия по трудовым спорам является обязательной досудебной стадией, и на индивидуальные споры, рассматриваемые непосредственно судом. Кроме того, некоторые из них могут разрешаться работодателем и соответствующим профсоюзным органом, а также вышестоящим органом.

Основной причиной трудовых споров являются разногласия между работником и работодателем непосредственно или в лице его администрации. По предмету разногласий споры можно подразделить на три группы в зависимости от непосредственных причин возникновения.

Во-первых, разногласия с работодателем и основанные на них споры возникают, когда работники претендуют на улучшение условий продажи своей рабочей силы - увеличение заработной платы, надбавок, льгот, продолжительности отпуска, улучшение бытовых условий на производстве и т.п., а работодатель с этим не согласен.

Во-вторых, споры возникают тогда, когда работники хотят сохранить действующие условия труда при посягательстве на них со стороны работодателя.

В-третьих, когда споры имеют юридический характер. К ним относятся те, которые возникают из-за сложности и противоречивости законодательных и иных нормативных

правовых актов, а также в силу того, что многие административные работники плохо знают трудовое законодательство, нередко пренебрежительно относятся к его требованиям, предпочитая к тому же руководствоваться собственными представлениями при решении тех или иных трудовых вопросов. Слабое знание трудового законодательства в еще большей степени отмечается у работников, интересы которых оно призвано защищать.

Заметим, что и профсоюзные работники нередко затруднены в своих действиях по защите прав трудящихся, встречая непонимание и сопротивление со стороны администрации и пассивное (до поры) отношение работников к неправомерным действиям ее представителей.

Таким образом, споры юридического характера возникают при нарушении прав, установленных юридическими актами.

Развитие трудового законодательства свидетельствует о восприятии прогрессивных идей социальной защищенности человека труда. Социальная политика государства, его вмешательство в регулирование трудовых отношений в острых критических ситуациях особенно необходимы во времена реформирования общества. Настоящий период общественного развития Казахстана характеризуется обострением различных противоречий, в том числе между интересами работодателя и работника. Первый заинтересован в улучшении качественных и количественных показателей труда работника, повышении производительности труда, росте прибыли. Работник - в повышении заработной платы и улучшении условий труда. Это нормальное противоречие сторон трудового правоотношения.

Важной формой цивилизованного разрешения указанных противоречий является внедрение договорного (индивидуального и коллективного) метода в регулирование отдельных (элементарных) трудовых правоотношений при сохранении государственного регулирования основных социальных гарантий работника (установление минимальной заработной платы, минимального отпуска, оснований для увольнения, процедуры рассмотрения и разрешения трудовых споров).

Список литературы:

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.03.2017 г.) //www//paragraf.kz.
2. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.) //www//paragraf.kz.
3. Толкунова В.Н. Трудовые споры и порядок их разрешения: Учеб. пособие. М., Юристъ, 2002, с. 238.
4. Власова В.И., Крапивин О.В. Разрешение индивидуальных трудовых споров // Гражданин и право. - М.; Новая правовая культура, 2000. - №5.

Бутембалина А.Б.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К СЕМЕЙНО- ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЧЛЕНОВ СЕМЬИ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 2 курса специальности «Юриспруденция»*

Исторический опыт свидетельствует о различных подходах государства к регулированию отношений между родителями и детьми: в отдельные периоды развития государства и общества предполагался исключительный приоритет интересов детей. Проблема семейно-правовой ответственности носит сложный характер. Одну из самых чувствительных областей гражданского права представляет семейное право, ибо, быть

может, нигде не затрагиваются столь интимные интересы человеческой личности, как именно здесь» [1]. Поэтому за рамками права остается целый комплекс отношений, регулируемых нормами нравственности. По мнению известного дореволюционного ученого В.А. Умова, право устанавливает лишь внешние границы семейно-правовых состояний, таких как: брак, родство, усыновление, но не регулирует их внутренней природы, лежащей во внеправовой сфере. «Эти состояния оказывают влияние на имущественные отношения и поэтому входят в предмет права, которое определяет лишь их начало и конец» [2]. Не признается возможность регулирования нормами права большинства личных семейных отношений и К.Д. Кавелиным [3].

Конституция Республики Казахстан предусматривает, что семья-основа общества... Каждый ребенок имеет право на уровень жизни, необходимый для его физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития. Ответственность за обеспечение условий жизни, необходимых для развития ребенка, несут каждый из родителей или другие лица, воспитывающие ребенка, в пределах своих способностей и финансовых возможностей [4].

Кодекс РК «О браке (супружестве) и семье» дает детальное определение границ родительских прав и обязанностей и некоторые механизмы привлечения к семейной ответственности [5].

По мнению автора, при создании указанных нормативных актов, законодатель руководствовался нормами нравственно-правового содержания. В настоящее время эта проблема имеет особое значение, поскольку идет процесс восстановления семейных приоритетов и ценностей со стороны государства и всего мирового сообщества. Следовательно правильное понимание нравственного аспекта содержания родительских прав и обязанностей по воспитанию детей приобретает особый смысл как в законотворческой деятельности, так и в правоприменительной практике. Совершенно очевидно, что правовое регулирование отношений по семейному воспитанию несовершеннолетних детей во многом зависит от обстоятельств, прямо или косвенно влияющих на условия жизни ребенка в семье.

Требуют особого внимания вопросы о правовой природе личных неимущественных прав несовершеннолетних детей, таких, как права ребенка на совместное проживание с родителями, на воспитание своими родителями и другие. Не менее актуальным является вопрос о сущности и правовой защите права ребенка на имя. Нуждаются в обстоятельном изучении вопросы, касающиеся реализации родителями, отдельно проживающими от своих несовершеннолетних детей, прав и обязанностей по их воспитанию.

Существенный теоретический и практический интерес представляет анализ личных неимущественных прав и обязанностей родителей по воспитанию и образованию детей, особенностей их правового регулирования, а также специфики ответственности родителей за неисполнение или ненадлежащее исполнение личных неимущественных прав и обязанностей в этой сфере.

Тщательного рассмотрения также требует институт лишения родительских прав, в связи с его неспособностью из-за существующих недостатков семейного законодательства РК учитывать изменения, происходящие в экономической и социальной сферах современного общества, что подтверждает существующая практика. Все факторы должны повлиять на решение вопросов привлечения родителей к ответственности, как в теоретических аспектах, так и практических.

Что касается правовой природы семейно-правовой ответственности, то в теории семейного права сложились различные точки зрения. Так, М. Антокольская определяет семейно-правовую ответственность как «обязанность лица претерпевать лишения права и иные дополнительные неблагоприятные последствия своего виновного противоправного поведения» [6]. Л.Е. Чичерова считает, что семейно-правовая ответственность обладает спецификой, но к ней применяются меры и механизмы гражданско-правовой ответственности [7]. С.П. Гришаев вообще считает, что «не существует семейно-правовой ответственности в чистом виде и к нарушителям применяются нормы гражданского,

уголовного и семейного права» [8]. По нашему мнению, семейно-правовая ответственность имеет место там, где речь идет о лишении права или иных дополнительных мерах к лицу, допустившему правонарушение, т.е. государство с помощью института ответственности предупреждает и в крайних случаях наказывает участников семейных правоотношений, которые виновно нарушили права и законные интересы других членов семьи. Говоря другими словами, общество осуждает виновное поведение правонарушителя, возлагая на него отрицательные последствия личного и имущественного характера в виде санкций, которые определяют степень и вид ответственности.

Данное утверждение позволяет сформулировать следующие выводы:

6. Семейно-правовая ответственность применяется к родителю-нарушителю за уже состоявшееся или длящееся правонарушение. Например, для лишения родительских прав основанием может быть заболевание родителей хроническим алкоголизмом или наркоманией, подтвержденное соответствующим медицинским заключением. То есть данное правонарушение имеет длящийся характер, так как ребенок оказывается в нездоровой семейной обстановке, предоставлен самому себе, страдает нравственно и физически. Для лишения родителей родительских прав по данному основанию в принципе достаточно установить факт наличия у родителей таких заболеваний, так как они представляют особую опасность для ребенка. Особенность заключается в том, что совершение родителями противоправных действий против ребенка при этом необязательно, т.е. она не применяется к правонарушению, которое может иметь место в будущем. Исходя из этого, налицо ретроспективный характер указанного вида ответственности.

7. Действие или бездействие родителей, лежащее в основе ответственности по семейному праву, должно содержать признаки семейного правонарушения, которые являются обязательными при всех составах: противоправность поведения, которая включает в себя поведение лица и характеристику этого поведения как противоправного и вины правонарушителя. А дополнительными являются: наличие вреда как следствия противоправного поведения, которое может выражаться в умалении имущественного либо неимущественного блага, а также наличие причинной связи между противоправным поведением и наступившим вредом. Допустим, не обеспечение детей необходимыми условиями проживания, может выступать основанием ответственности лишь в случае установления вины родителя. А стесненные жизненные обстоятельства, наличие тяжелого заболевания говорят о невозможности установить противоправность их поведения. Соответственно разговора о привлечении к ответственности речи быть не может.

8. Семейно-правовая ответственность всегда связана с государственным принуждением и общественным осуждением поведения родителя-правонарушителя. Государственное принуждение заключается в том, что меры ответственности устанавливаются государством в нормах права, реализация которых обеспечивается во всех случаях принудительной силой государства. Следует отличать принудительное исполнение обязанности (например, при взыскании алиментов в судебном порядке) от принудительного применения мер ответственности, которые имеют характер дополнительного лишения и неблагоприятного последствия для лица, допустившего правонарушение. Что касается общественного осуждения, то в качестве примера можно привести, постоянное употребление наркотических средств одним из родителей, которое может быть основанием для лишения родительских прав. Данное поведение признается обществом аморальным. Поэтому в характеристику семейно-правовой ответственности включается нравственный элемент, который проявляется в общественном осуждении аморального и антиобщественного поведения родителя, что находит свое закрепление в правовой норме.

9. Ответственность по семейному праву имеет характер дополнительного лишения и неблагоприятного последствия для лица, допустившего правонарушение. Суть этого признака в том, что у правонарушителя в результате совершенного им деяния возникают новые юридические обязанности, которых до правонарушения не было. Ответственность по семейному праву проявляется в виде претерпевания лишений личного и

имущественного характера.

10. Порядок возложения семейно-правовой ответственности регламентируется правом, т.е. закон устанавливает определенные процедурные формы этого процесса. Так, эффективным порядком разрешения семейных споров и реализации семейно-правовой ответственности является судебный, который рассматривается как основной по отношению к остальным формам защиты. Приоритет судебной формы защиты семейных прав и законных интересов «проявляется не в том, что только суд должен рассматривать семейно-правовые споры, а в том, что практически любой семейно-правовой конфликт в предусмотренных законом случаях или по инициативе самого заинтересованного лица может оказаться предметом судебного разбирательства» [9]. Следует заметить, что вынесенное в рамках судебного процесса решение суда должно строго соответствовать нормам материального и процессуального права, так как оно представляет собой волевой акт органа государственной власти, выносимый от имени целого государства и обладающий принудительной силой в случае его неисполнения.

Используемая литература:

1. Покровский И.А. Основы гражданского права. М.: Статут, 1998. С. 162.
2. Умов В.А. Понятие и методы исследования гражданского права. СПб., 1873. С. 6.
3. Кавелин К.Д. Что есть гражданское право? И где его пределы? СПб., 1864. С. 121.
4. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) //www//paragraf.kz.
5. Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье»//www.paragraf.kz
6. Антокольская М. Семейное право. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юристъ, 2003. 333 с.
7. Чичерова Л.Е. Гражданско-правовая ответственность в семейном праве // Цивилистические записки. Вып. 5: Проблемы кодификации гражданского законодательства в РФ / под ред. В.А. Рыбакова, А.Я. Гришко. М.: Юрист, 2004.
8. Гришаев С.П. Семейное право в вопросах и ответах. М.: ООО «Новая правовая культура», 2008.
9. Право и мораль в истории: проблемы ценностного подхода // Государство и право. 1998. №8. С. 114–119.

Бутембалина А.Б.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ РЕБЕНКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность «Юриспруденция»

Одна из самых актуальных проблем современного государства - защита прав ребенка. Необходимость повышения внимания к этой проблеме никто не оспаривает, однако декларируемый к ней со стороны интерес государства недостаточно подтверждается на практике [1, с.18].

«Права ребенка являются частью прав человека в обществе в целом. От того насколько эффективно будут обеспечены права ребенка зависит полноценное развитие и становление будущих поколений» [2, с.256].

В современных условиях Казахстан рассматривает себя частью мирового сообщества, являясь участниками Конвенции ООН «О правах ребенка» [3]. Конвенция является одним из источников права; ее нормы, которые не были инкорпорированы во внутреннее законодательство, подлежат непосредственному применению. В случае противоречия между нормами Конвенции и внутригосударственным законодательством, применяются нормы

Конвенции. В соответствии с этим международным документом, РК приняла на себя многочисленные обязательства по обеспечению прав ребенка. Взятый государством курс на построение правового государства, формирование гражданского общества сможет достичь своей цели только при условии, что государство защищает те слои населения (в том числе и детей), которые в силу своей физической беспомощности не могут отстаивать свои законные интересы. От того, какими мы вырастим и воспитаем наших детей, будет зависеть не только жизнь грядущих поколений, но и дальнейшее существование государства [4].

Отношение общества к семье, взаимодействие семьи и личности всегда находились под пристальным вниманием исследователей. За последние годы политическая и экономическая нестабильность, безработица, ухудшение условий жизни сказались отрицательно на семье. Отсюда и возникновение демографической проблемы в стране. Возрождается детская беспризорность, растет число семейных правонарушений.

Конституция РК декларирует нормы, в соответствии с которыми семья, отцовство, материнство и детство является предметом заботы всего общества и преимущественной охраны законом [5]. Забота о детях и их воспитание являются естественным правом и обязанностью родителей

Главная цель государственной политики - укрепление основных гарантий прав и законных интересов детей, а также восстановление их прав в случаях нарушений. Каким вырастет ребенок зависит от воспитания, которое представляет собой целенаправленную деятельность по передаче новому поколению накопленного в обществе опыта.

В семейном воспитании подрастающего поколения кроется существенный интерес нескольких сразу субъектов - государства, детей, родителей. А.С.Макаренко отмечал: «родители рожают и воспитывают сына или дочь не только для своей родительской радости. В каждой семье под руководством родителей растет и будущий гражданин, будущий деятель, будущий борец ... Если вы напугаете и воспитаете плохого человека, горе от этого будет не только вам, но и многим, и всей стране» [6, с. 55.]. Как правильно отмечал А.Г. Харчев, «роль семьи не сводится лишь к роли биологической фабрики, ибо само воспроизводство населения не тождественно его биологическому воспроизводству». Под воспроизводством человека следует понимать не только производство «человека - биологической особи», но и «человека - личности» [7, с. 16.], что требует специального воспитания. Семья была, есть и будет ведущим, незаменимым фактором социализации личности [8, с. 7.]

Под социализацией личности понимается процесс усвоения определенной системы знаний, норм и ценностей, которые позволяют индивиду функционировать в качестве полноценного члена общества. Дети также заинтересованы в том, чтобы они получили надлежащее воспитание, так как от этого будет зависеть возможность найти в будущем достойное и желаемое применение своих сил, знаний, осуществление прав и удовлетворение личных интересов. Создание здорового морального климата, органически сочетающего взаимное доверие, уважение друг к другу - залог формирования высоко нравственной личности с активной жизненной позицией. Создание такой атмосферы зависит от всех и от каждого в отдельности, кто участвует в данном процессе. Анализ причин, которые порождают споры, связанные с воспитанием детей, выходит за рамки права и является областью деятельности детских психологов. Современная психологическая наука располагает многочисленными данными о том, что складывающиеся в детстве психологические новообразования имеют непреходящее значение для развития способностей и формирования человеческой личности [9, с. 11.]

История учит, что в пору серьезных социальных потрясений больше всего страдают дети. Для них вольно или невольно начинается эпоха бесправия. Подобная ситуация характерна сегодня для Республики Казахстан. Сохраняется высокий уровень дифференциации доходов населения, ухудшились показатели здоровья новорожденных и подростков 15-17 лет. Особую тревогу вызывает степень распространения среди несовершеннолетних алкоголизма, проституции, ВИЧ-инфекции. Растет число больных

туберкулезом. Усиливается жестокость и общественная опасность преступлений, совершаемых подростками. Все чаще выявляются факты использования подростков различными преступными группировками. Семейное неблагополучие способствует росту безнадзорности и беспризорности несовершеннолетних, числа детей, оставшихся без попечения родителей, в первую очередь, за счет детей, родители которых лишены родительских прав. Нуждается в улучшении положение детей-инвалидов. Быстрое реформирование общества, обострение проблем занятости, резкое падение жизненного уровня населения, негативные стороны сплошной коммерциализации, экологическое неблагополучие - таков далеко не полный перечень факторов, губительно сказывающихся на детях. Серьезные проблемы в основных сферах жизнедеятельности детей вызывают озабоченность, как государственных органов, так и широкой общественности, т. к. Республика Казахстан, взявшая на себя обязательства уделять первостепенное внимание правам детей, их выживанию, защите и развитию, на деле оказывается не в состоянии эффективно выполнять эту задачу.

В нашей стране на законодательном уровне решен вопрос о праве ребенка на защиту от злоупотреблений со стороны родителей или лиц, их заменяющих, вплоть до обращения несовершеннолетнего в суд по достижении им возраста 14 лет. Предусмотрено обязательное согласие ребенка, достигшего 10 лет, при решении вопроса об изменении его имени, отчества при усыновлении и при его отмене. Согласие 10-летнего ребенка требуется также при восстановлении в родительских правах родителей, ранее лишенных этих прав, а также для усыновления и передачи ребенка, оставшегося без родительского попечения, в приемную семью. Ребенку предоставлено право, выражать свое мнение при решении в семье любого вопроса, затрагивающего его интересы, а также право быть заслушанным в ходе любого судебного и административного разбирательства [10]. Кроме того, права ребенка закреплены Гражданским кодексом Республики Казахстан в статьях 22-25 [11].

Права и свободы ребенка в нарастающей тенденции соблюдаются и эффективно защищаются в нашем государстве. Права ребенка стали объектом внимания государственных органов в большем объеме, нежели это происходило в первые годы становления государства. Однако ребенок до сих пор не понимается как субъект права, обладатель всего спектра прав и свобод человека, в том числе и прав гражданских и политических. Редко уделяется внимание и культурным правам детей, о них общество вспоминает лишь в день защиты ребенка. Под заботой о детях государство понимает в первую очередь социальную политику и лишь потом политику обеспечения других прав детей. Существует много вопросов, требующих своего решения в процессе выполнения обязательств по правам ребенка. Эти вопросы пока сохраняют свою актуальность только потому, что условия их реализации не имеют достаточной материально-экономической основы или достаточных усилий государственных институтов по соблюдению стандартов государственного управления. Причинами этого также является ненадлежащее отношение к правозащитным стандартам, недостаточная освоенность культуры прав и свобод человека в Казахстане, что является издержками просветительской и образовательной работы среди учителей, работников государственных органов и других лиц, работающих с детьми. К сожалению, ребенок сегодня может реализовать свои права только в том объеме, в каком реализацию его прав сочтут нужным его родители, которые права ребенка воспринимают не в качестве присущих каждому, а как дарованные родителями. В обществе до сих пор бытует представление о том, что ребенок находится в полном распоряжении родителей. Вот это и становится источником таких проблем, как насилие в семье, неуважение мнения ребенка при принятии решений, беспризорность, попрошайничество. Нельзя забывать, что правовая защита охватывает всю сферу жизнедеятельности несовершеннолетних: воспитание, образование, здравоохранение, труд, социальное обеспечение, досуг.

Литература:

1. Мардахаяева, П. Н. Лишение родительских прав как мера семейно-правовой ответственности : автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. - М., 2005. - 18 с.
2. Тархов В. А. Ответственность по советскому гражданскому праву. Саратов, 1973. - 455с.
3. Конвенция о правах ребенка. Вступила в силу для СССР 15 сентября 1990 года // Ведомости Верховного Совета СССР, 1990. №45. Ст.955.
4. Вавильченкова Г. И. Семейно-правовые санкции, применяемые к родителям за недобросовестное осуществление прав и исполнение обязанностей по воспитанию детей в Российской Федерации : диссер. ... канд. юрид. наук - Москва, 2008. - 158 с.
5. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) //www//paragrav.kz.
6. Макаренко А.С. О воспитании в семье. М.: Учпедгиз, 1955. 120с.
7. Ворожейкин Е.М. Семейные правоотношения в СССР. М.: Юрид. Лит., 1972. 336 с.
8. Кормициков В.М. Криминология семейного неблагополучия / В.М. Кормициков. - Пермь, 1987 – 310 с.
9. Долгов Ю.Т. Соблюдение интересов ребенка при исполнении решений суда по делам, связанным с воспитанием детей // Исполнение судебных решений судебными приставами-исполнителями по делам о взыскании алиментов и делам, связанным с воспитанием детей: Сб. М., 2000.С.12-16.
10. Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье» //www//paragrav.kz.
11. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.) //www//paragrav.kz.

Битенов Е.С.

СОЦИАЛЬНЫЕ ОРИЕНТИРЫ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

*Казахский гуманитарно - юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»*

Как известно, право выступает в виде конкретных установлении (дозволение, веление, запрет и т.д.), а норма права — модель поведения людей и организаций в различных жизненных ситуациях. Чтобы прояснить смысл норм права, люди прибегают к их толкованию. Однако для реализации и правильного применения конкретных норм права недостаточно знать их содержание. Необходимо выявить связь данной нормы права с другими, их взаимообусловленность, определить главные черты их содержания и основную направленность.

Эту функцию выполняют правовые принципы. Конечно, принципы не возникают просто так, они являются продуктом человеческого сознания, отражением объективно существующих отношений между людьми (экономических, политических, морали и др.). Поэтому правовые принципы можно определить еще и как руководящие идеи, или исходные начала, которые составляют основу (сущность) правового регулирования общественных отношений. Правовые принципы следует отличать от правосознания, базирующегося на оценочных суждениях о праве.

Принципы претворяются в нормы, то есть воплощаются в них. Закон можно считать правовым в той мере, в какой в нем воплощены принципы права. Правовые принципы как исходные начала, основные идеи, выражающиеся в отдельных общих положениях — нормах, закрепляются в Конституции, декларациях, законах (нормы-принципы), либо в скрытом виде

отражены в содержании многих норм (например, в "Трудовой договор" отражен принцип свободы труда и свободы трудового договора).

Правовые принципы, отраженные в законодательстве, сами приобретают регулирующее воздействие. И при применении законов, и при восполнении пробелов в правовом регулировании, и в судебной практике правовые принципы служат своего рода указателями в правоприменительной деятельности. Но если принципы выражены в законодательстве, то, возможно, они не отличаются от правовых норм? На этот вопрос следует ответить отрицательно.

Отличие заключается в том, что принципы не определены столь конкретно (не содержат конкретный образец поведения), не имеют они, как правило, и присущей нормам структуры: гипотезы, диспозиции и санкции. Поэтому с помощью принципа нельзя всесторонне урегулировать то или иное общественное отношение, однако принцип дает возможность правильно понять сущность правовых норм, которые это отношение регулируют [1, с.44].

Кроме того, правовые принципы более долговечны, они определяют сущность и содержание не только действующих, но и будущих правовых норм.

Значение. Они помогают соответствующим органам в правильном применении норм права на практике и в решении вопросов, еще не урегулированных нормами права (восполняют пробелы законодательства).

Отрасль права существует лишь тогда, когда кроме своего предмета и метода характеризуется положениями — специфическими, общими, принципиальными для данной системы норм. Внешне это выражается в выделении внутри каждой отрасли права так называемой общей части, охватывающей общие черты содержания конкретных норм данной отрасли права. Эти черты отражают специфику данной отрасли права по сравнению с другими отраслями.

Известный ученый в области трудового права Н.Г. Александров считал невозможным довольствоваться только анализом конкретного содержания различных норм права и считал необходимым характеризовать содержание права также в обобщенных категориях. Такой категорией, которая служит для обобщенной характеристики содержания всей данной системы права или отдельных его отраслей (либо отдельных институтов в этих отраслях), являются, по его мнению, соответствующие (общие, межотраслевые, внутриотраслевые) принципы права [2, с.33].

Существуют и несколько иные подходы к решению вопросов о системе правовых принципов и о месте межотраслевых принципов, которые порой вовсе не выделяются как таковые.

Между тем вряд ли можно отрицать наличие принципов, выражающих особенности нескольких отраслей права, например, трудового, гражданского и отчасти административного, в сфере применения труда. Представитель науки трудового права Л.А. Сыроватская справедливо говорит о выделении межотраслевых и соответствующих отраслевых принципов правового регулирования труда не только в их традиционном понимании, но и исходя из того, как они определены в Конституции Республики Казахстан [3, с.81].

Следовательно, под принципами трудового права можно понимать выраженные в этой отрасли права исходные начала и основные положения, определяющие его единство, сущность правового регулирования и общую направленность развития данной системы правовых норм [4, с.19].

Под принципами трудового права следует понимать закрепленные в действующем законодательстве основополагающие руководящие начала (идеи), выражающие сущность норм трудового права и главные направления политики государства в области правового регулирования общественных отношений, связанных с функционированием рынка труда, применением и организацией наемного труда.

Современные принципы трудового права, с одной стороны, отражают сложившуюся систему общественных отношений по организации труда, обусловленную действием объективных экономических законов. С другой стороны, в принципах правового регулирования отношений, связанных с трудом, наиболее ярко должен проявляться гуманистический и демократический характер всей системы права Республики Казахстан. Учитывая такую диалектическую взаимосвязь, познание принципов трудового права дает возможность глубже выявить и понять основные закономерности развития общественных отношений по труду в условиях рыночной экономики.

Природу норм трудового права выражают многочисленные принципы, относящиеся к различным ступеням правовой иерархии. В этой связи следует различать межотраслевые, отраслевые принципы права и принципы отдельных институтов трудового права.

В трудовом праве, как и в любой другой отрасли права, межотраслевые принципы действуют, проявляются не целиком, а лишь применительно к особенностям регулируемых нормами этой отрасли права общественных отношений. Например, межотраслевой принцип охраны собственности проявляется через установление обязанности работника бережно относиться к станкам, сырью и иному имуществу, с которым он связан по работе, а также установление материальной ответственности за виновное причинение вреда этому имуществу. В других отраслях права (гражданском, административном, уголовном) этот принцип, естественно, имеет свои особенности применения.

Отраслевые принципы трудового права выражают общие сущностные свойства норм только данной отрасли права. Таких принципов большинство и они конкретизируются и проявляются в отдельных институтах и нормах в зависимости от их содержания и целевой направленности.

Современные принципы трудового права Республики Казахстан можно подразделить на четыре основные группы: 1) выражающие политику государства в области правового регулирования рынка труда и эффективной занятости;

2) содержащие руководящие начала в области установления условий труда работников;

3) определяющие правовое регулирование применения труда наемных работников;

4) отражающие главные направления правовой политики в области охраны здоровья и защиты трудовых прав работников.

Основные принципы трудового права нашли свое закрепление в Конституции Республики Казахстан и важнейших законодательных актах этой отрасли права. Так, в ст. 37 Конституции РК закреплен принцип свободы труда: “Труд свободен. Каждый имеет право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию” [5]. Ряд важных принципов закреплен в ТК РК [6]. Однако в современных условиях не все основные принципы трудового права получили текстуальную формулировку в статьях Конституции и других важнейших нормативных актах, между тем наличие легальных формулировок принципов права — одно из свидетельств высокого уровня систематизации и качества действующего законодательства. Текстуальное легальное формулирование принципов трудового права важно в теоретическом и практическом отношениях: оно дает возможность обратить внимание всех граждан на наиболее важные руководящие положения трудового законодательства и правильно уяснить сущность и смысл конкретных норм права.

Анализ действующего законодательства дает основания полагать, что современные принципы трудового права Республики Казахстан характеризуются следующими чертами:

экономико-политической обусловленностью, поскольку они определяются политикой государства, основанной на познании и применении объективных экономических законов;

общностью содержания (так как принципы всегда выражают сущность не одной, а многих групп норм права);

цельной предметной определенностью, ибо они выражают сущность такой системы норм, которая в качестве предмета регулирования имеет тот или иной вид общественных отношений;

государственной нормативностью, поскольку принципы права представляют собой руководящие идеи, которые закреплены в нормах права, установленных или санкционированных государством, и которые, обладая всеобщностью и обязательностью, имеют регулятивное значение;

системностью (в связи с тем, что они выражают сущность норм права в их взаимосвязи с другими нормами в рамках определенной системы права);

целенаправленностью, так как они выражают сущность норм права не в статике, а в динамике, в направлении решения задач, поставленных перед нашим народом самой жизнью;

стабильностью, ибо принципы права действуют в течение определенного длительного периода времени, отражающего качественное состояние системы права, и по своей природе не столь изменчивы, как нормы права.

Список литературы

1. Шайбеков К.А. Трудовое право Республики Казахстан, 1996.- 285 с.
2. Александров Н.Г. Законность и правоотношения в советском обществе. М., 1955. С.192
3. Сыроватская Л.А. Ответственность по советскому трудовому праву. С.222.
4. Иванов С. А. Российское трудовое право: история и современность // Государство и право. 1999. № 5, с.32.
5. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 21.05.2007 г.) //www//paragrav.kz.
6. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.)//www//paragrav.kz.

Бакытбаев Б.Ж., Разиева Д.Б.

ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

*Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности 6M030100 -Юриспруденция
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Докторант PhD 2 курса специальности 6D030100 - Юриспруденция*

Реформирование казахстанской экономики дало жизнь различным формам собственности, что, безусловно, явилось одной из причин обострения противоречий между работодателем и работником.

Отказ от командно- административных методов управления и переход к экономико-правовым средствам регулирования сопровождается ослаблением роли государства в установлении форм и применении и условий применения труда [1].

Законодательство Республики Казахстан предоставляет участникам трудовых правоотношений (работодателю, работнику) право не только разрешить все имеющиеся противоречия, но и активизировать участие работников и работодателей в установлении условий труда и развивать их отношения на основе социального партнерства. Именно поэтому всю большую роль в практике регулирования трудовых отношений играет трудовой договор.

Трудовой договор, являясь локальным нормативно-правовым актом, все более приобретает черты своеобразного трудового кодекса, призванного регламентировать

трудовые отношения между работником и работодателем данного предприятия, приспособлять общие нормы трудового законодательства применительно к специфике данного предприятия.

Выделение трудового договора в качестве самостоятельного института принадлежит Л.С. Талю, русскому ученому-правоведу, который писал, что человеческая личность не может быть предметом имущественных сделок, а особенность труда как предмета гражданского оборота заключается в его неотделимости от личности работника [2]. Поскольку предметом трудового договора является трудовое отношение, вытекающего из подчинения рабочей силы одного человека целям и власти другого, требуется правовое нормирование трудовых отношений - установление законодательных гарантий, предусматривающих пределы этой власти и обеспечивающих экономически зависимым членам общества фактическую возможность участвовать в определении условий договора и осуществлять вытекающие из него права [3].

Но в прошлые годы не все поддерживали точку зрения, что трудовой договор - самостоятельный институт права. Так, профессор Юрьевского (Тартуского) университета Гуляев объединял договор о труде с наймом вещей в общее понятие возмездного пользования имуществом: договор подряда, авторский договор, договор поручения, договор о выполнении научно-исследовательских работ и другие [4].

В дальнейшем правовой институт трудового договора подвергался множеству научных и практических исследований, в которых анализировались все составляющие его элементы.

В настоящее время на Западе преобладает мнение (например, в ФРГ), что при всей своей специфике трудовой договор с точки зрения его содержания, формальных характеристик, - это разновидность гражданско-правового договора найма услуг, договор частного права, что предопределяет возможность распространения на него общих принципов и конструкций гражданского обязательственного и договорного права [5]. С этой точки зрения трудовой договор - двусторонний, консенсуальный (обязательства сторон основаны на их согласии), возмездный, фидуциарный (доверительный), имеющий специфическую цель (каузу).

Несовершенство законодательства порождает на практике попытку восполнить его пробелы путем использования в трудовом договоре гражданско-правовых конструкций (имущественная ответственность, неустойка и т.д.). Представители науки трудового права в целом относятся к этому негативно. Л.А. Сыроватская отмечает, что "в реальной жизни все чаще и чаще заключаются некие трудовые соглашения, которые следовало бы назвать даже не гибридами, но мутантами-уродами, рождающимися от скрещивания трудовых и гражданско-правовых норм" [6]. Однако трудовой договор в его "природной чистоте" на сегодняшний день можно встретить, пожалуй, только на государственных предприятиях. То есть, там, где государство по-прежнему выступает в качестве работодателя, конструкция трудового договора остается приемлемой.

При этом, по мнению Л.Сыроватской, точка зрения, согласно которой государство не должно вмешиваться в регулирование отношений господствующей в новых условиях частной собственности, а централизованные установления рассматриваются как ограничения свободы, ошибочна. В действительности речь должна идти не о государственном вмешательстве, а о государственном содействии, цель которого - выполнение обязанности государства по отношению к человеку и гражданину, что закреплено в ст. 25 Всеобщей декларации прав человека. Централизованное регулирование нужно, но объем и характер норм, принимаемых законодателем, должны опираться на определенную концепцию, разработанную наукой. Вопрос о соотношении сфер индивидуально-договорного, локального и централизованного регулирования является новым и пока еще недостаточно разработанным.

В частном же секторе экономики большинство работодателей предпочитают либо вообще не оформлять свои отношения с работниками, либо включать в письменное

соглашение гражданско-правовые элементы. Преобладание таких соглашений дает основание предполагать, что именно они (так называемые "мутанты") и представляют собой трудовой договор на современной этапе.

Мнения специалистов в области трудового права о состоянии трудового договора в рыночных отношениях расходятся. Одни предпринимают попытки адаптировать конструкцию трудового договора к новым условиям хозяйствования и при этом не стремятся отойти от концепции трудового договора как родового понятия. К примеру, профессор А.С. Пашков считает, что "трудовой договор как родовое понятие объединяет разнообразные соглашения о труде" [7]. В качестве его видов он выделяет: договор трудового найма, регулирующий отношения с наемными работниками; договор о совместной трудовой деятельности, опосредующий отношения с работающими собственниками; трудовой контракт, занимающий промежуточное место между ними.

Но ни законодательство о труде, ни практика не дают основания для вывода о существовании наряду с трудовым договором других видов соглашений о труде.

Понятие трудового договора более широкое понятие, чем его определение. Для раскрытия понятия трудового договора надо учитывать не только его определение, но и его функции, значение, то есть народно-хозяйственную и правовую роль. Путем заключения трудового договора трудящиеся реализуют не только свой принцип свободы труда в соответствии со ст. 24 Конституции РК, но и право на выбор профессии, занятий, а также выбор места работы. Все работники в Республике Казахстан, работающие в организациях, реализуют принцип свободы труда путем добровольного заключения трудового договора.

Юридическое значение трудового договора заключается в том, что он выступает базой существования и развития правовых отношений по применению труда работников. Это выражается в следующем. Во-первых, трудовой договор является самым распространенным основанием возникновения трудовых правоотношений у работников с конкретными предприятиями, учреждениями, организациями. Во-вторых, трудовые правоотношения существуют во времени в силу заключенного трудового договора. Именно трудовой договор является правовым основанием тех взаимообусловленных действий его сторон, которые должны совершаться сторонами систематически или периодически для реализации во времени принадлежащих им прав и осуществления принятых на себя обязанностей. Систематическое или периодическое осуществление прав и обязанностей характерно для порождаемого трудовым договором правоотношения как длящегося, в котором права и обязанности рассчитаны на длительную координацию поведения сторон. В-третьих, трудовой договор индивидуализирует место работы (предприятие, учреждение, организация, с которой заключен трудовой договор), и род работы (специальность, квалификация или должность) трудящегося как субъекта трудового правоотношения. Трудовой договор может индивидуализировать для данного гражданина и другие условия трудового правоотношения с тем, однако, ограничением, что условия договора, ухудшающие положение работников по сравнению с законодательством о труде, являются недействительными

В науке трудового права трудовой договор рассматривают в следующих двух аспектах: как соглашение работника с работодателем о труде на данном предприятии и как важнейший институт трудового права, определяющий нормы трудового договора: его заключение, изменение и прекращение. Трудовой договор как соглашение о работе является юридическим фактом, который порождает трудовое правоотношение работника, и необходимой предпосылкой для распространения на него трудового законодательства и возникновения других правоотношений, непосредственно связанных с трудовым.

Трудовой договор в то же время является и юридическим фактом реализации работниками других трудовых прав и обязанности добросовестно трудиться в избранной сфере деятельности. Трудовой договор надо различать в трех аспектах: 1) как соглашение о труде в качестве работника; 2) как юридический факт, являющийся основанием возникновения и формой существования трудового правоотношения во времени и служащий

предпосылкой для возникновения и существования других правоотношений, тесно связанных с трудовыми; 3) как институт трудового права, то есть система правовых норм о приеме на работу, переводе на другую работу и увольнении.

Президент Республики Казахстан Н.А.Назарбаев в Послании народу Казахстана «Казахстан -2030: Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев» подчеркнул, что «под влиянием трансформации нашего общества, сами того во многом не осознавая, мы все изменились, привыкая к качественно иной системе ценностей и новому типу человеческих отношений. Вкратце - мы стали свободными».

Республика Казахстан провозглашает себя демократическим, светским, правовым и социальным государством, поэтому одним из основных принципов трудового права выступает свобода трудового договора. Данная свобода обуславливается многими условиями, вырабатываемыми соглашением сторон договора и действующим законодательством.

Используемая литература:

1. Нургалиева Е.Н. Механизм правового регулирования труда- Алматы, 1996, с.86
2. Таль Л.С. Трудовой договор. Цивилистическое исследование. Ярославль, 1913. С. 290.
3. Ершов В.В., Ершова Е.А. Трудовой договор. М.: Дело, 1999. С. 80.
4. Сыроватская Л.А. Трудовые отношения и трудовое право // Государство и право. 1996. № 7. С. 82.
5. Пашков А.С. Договоры о труде в условиях многоукладной экономики // Государство и право. 1993. № 6. С. 58.
6. Мамбетов А.К. Юридическая ответственность по трудовому праву Республики Казахстан/Автор.дисс.на соискании ученой степени к.ю.н., Алматы, 1997
7. Нарикбаева Ж.М. Проблемы материальной ответственности наёмных работников в современных условиях.- Алматы, 2005, с.33-34
8. Нургалиева Е.Н. Механизм правового регулирования труда- Алматы, 1996, с.88- 89
9. Назарбаев Н.А. Казахстан-2030: Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев: Послание Президента страны народу Казахстана.- Алматы: Билим, 1998.- с.13
10. Идрисова С.Б. Договор как метод регулирования социально- трудовых отношений. Астана, 2003, с.169

Арикбаева А.Б.

УСЫНОВЛЕНИЕ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО СИРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»

В условиях перехода Республики Казахстан к устойчивому развитию перед страной поставлены качественно новые цели и задачи, в том числе повышение эффективности функционирования института усыновления/удочерения детей. По информации Комитета по охране прав детей Министерства образования и науки, по состоянию на 1 января 2017 г., в Казахстане проживают 46 126 детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, Из них более 16 тыс. детей находятся на полном государственном обеспечении в 204 (двухсот четырех) учреждениях системы образования, здравоохранения, и социальной защиты населения. Из общего числа детей, воспитывающихся в данных учреждениях, лишь около 3-х тысяч – это сироты, то есть дети, у которых умерли оба или единственный родитель. Остальные 13 418 детей – это социальные сироты при живых родителях (так называемое «социальное сиротство») [1].

Феномен социального сиротства, актуализировавшийся в Казахстане в последние два десятилетия, является предметом дискуссий в научной литературе, посвященной проблемам семьи, детства, социальной и демографической политике страны. Понятие «сиротство», исторически обозначавшее детей, чьи родители умерли, в XX-XXI вв. приобрело новые формы и масштабы, что заставляет исследователей искать и новые подходы к его изучению. Количество социальных сирот является прямым индикатором социально-экономического и морально-нравственного здоровья нации. Трансформация форм семейной организации, распространение сожителств, внебрачной рождаемости, смена семейных ценностных установок стали катализатором роста численности социальных сирот, общее количество которых в стране, по последним данным, составляет около двух миллионов человек. Анализируя динамику за предыдущие годы можно отметить практически постоянный рост данного показателя с начала девяностых годов XX века. Можно говорить о недостаточной проработанности мер социальной, семейной и демографической политики, которые направлены, главным образом, не на устранение причин негативных явлений, а на их коррекцию. Постоянное запаздывание государственных институтов в выявлении семейного неблагополучия и оказания помощи семье в период кризиса, неэффективное законодательство стали причиной неуправляемого роста социального сиротства детей, семейного насилия и вторичного сиротства [2].

Конвенция ООН о правах ребенка признает, что «ребенку для полного и гармоничного развития его личности необходимо расти в семейном окружении, в атмосфере счастья, любви и понимания». Государства, ратифицировавшие Конвенцию, обязуются обеспечить ребенку такую защиту и заботу, которые необходимы для его благополучия, с этой целью они принимают необходимые законодательные и административные меры [3].

Социальное сиротство является термином социологическим и не имеет адекватного закрепления в праве, что влечет существенные расхождения в оценке распространенности этого явления. Одним из приоритетных направлений государственной деятельности является предупреждение социального сиротства, создания системы поддержки детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, обеспечения исполнения законодательства по защите прав и законных интересов несовершеннолетних.

Последствия социального сиротства бывают разные, но все они оставляют неизгладимый след в душе человека. Эмоциональная связь ребенка с окружающей социальной средой, с миром взрослых и сверстников разрушается. До 60% воспитанников детских домов составляют дети с тяжелой хронической патологией. Почти 55% детей отстают в физическом развитии. Такие дети чаще подвержены различным заболеваниям. Лишь 4,7% детей-сирот практически здоровы [4].

Решение проблемы сиротства берет на себя государство, которое рассматривает стабилизацию социальных и экономических процессов в обществе, социальную поддержку семьи, материнства и детства. К этой проблеме должна быть привлечена вся общественность, которая способна создать комфортные условия для жизни в обществе детям-сиротам.

Согласно Конвенции о правах ребенка государства мира признают, что «ребенку для полного и гармоничного развития его личности необходимо расти в семейном окружении, в атмосфере счастья, любви и понимания» [3].

Усыновление является одной из лучших форм устройства детей, оставшихся без попечения родителей. Основной целью усыновления является обеспечение детей, лишенных по каким либо причинам родительской заботы, ласки, условиями жизни, развития и воспитания максимально приближенными к условиям в родной семье. Кроме того, усыновление помогает не только детям обрести семью, но и усыновителям позволяет удовлетворить материнские и отцовские чувства, поскольку в отдельных случаях причиной усыновления бывает стремление бездетных супругов укрепить семью.

Вместе с тем, нет запрещения усыновления для лиц, имеющих своих детей. Нередко происходит усыновление одним из супругов ребенка другого супруга, что в целом улучшает общий семейный климат (т.е. внутрисемейное усыновление). Есть примеры, когда

усыновителем желает быть лицо, не состоящее в браке и законодательных запретов в таких случаях также нет. Хотя, как показывает практика, предпочтение все же отдается семейным парам, так как для гармоничного развития ребенка необходима полная семья, где он вырастит в окружении добра и любви не только со стороны матери, но и отца. Передача ребенка на усыновление в неполную семью, возможно в том случае, если это соответствует его интересам. Под интересами ребенка следует понимать обеспечение условий, необходимых для его полноценного физического развития, создание в семье здорового эмоционального и психологического развития, формирование его духовных качеств [5].

Орган, осуществляющий функции по опеке или попечительству, проверяет, соответствуют ли интересам ребенка передача его на усыновление, например в неполную семью, лицам пенсионного возраста, инвалидам. Причина такого особого внимания заключается в том, что необходимо установить, могут ли усыновители в пределах своих способностей и имущественных возможностей подготовить ребенка к самостоятельной жизни в обществе, обеспечат ли уровень жизни, необходимый для его здорового развития, уровень образования, защиту его прав и интересов, создадут ли атмосферу благополучного развития ребенка.

Усыновление в большинстве касается детей, подвергавшихся лишениям и пренебрежению. Часто эти дети пережили травмирующие события. Они нуждаются в преданных и заботливых приемных семьях, которые должны нести элемент постоянства и защищенности в их жизни. Усыновленные дети приходят в семью усыновителей с определенными навыками поведения, набором понятий, привычек, привитых в биологической семье или детском учреждении, где до этого воспитывались. В чужом окружении ребенок испытывает психологический дискомфорт.

Цель усыновления состоит не только в том, чтобы ребенок приобрел семью, но и в том, чтобы его интересы были максимально учтены, что включает в себя, например, культурную, этническую или национальную принадлежность, которые должны быть сохранены при усыновлении. Для усыновления ребенка, достигшего 10 лет, обязательно требуется его согласие. С целью сохранения тайны усыновления не требуется согласия детей, которые до подачи заявления в суд, проживали в семье усыновителей и считали их своими родителями. Специалист проводит с ребенком беседу в домашней обстановке, обследуя его условия проживания и психологическую атмосферу семьи. Он участвует в судебном заседании и готовит заключение об обоснованности усыновления и о его соответствии интересам усыновляемого ребенка, с указанием сведений о факте личного общения усыновителей (усыновителя) с усыновляемым ребенком. Все перечисленные правила направлены на всестороннее, полное и объективное выяснение обстоятельств каждого дела. Принятия справедливого и законного решения в интересах ребенка, что и является основной социальной и правовой целью усыновления.

Международное усыновление является одним из видов устройства детей в семью, особенно детей, которым не нашлось постоянной семьи в стране их происхождения. В каждом случае, наилучшие интересы ребенка станут ведущим фактором при принятии решения в отношении усыновления. За последние 40 лет увеличилось количество семей из развитых стран, желающих усыновить ребенка. Однако, недостаточно совершенные нормативно-правовые основы компетентными органами, международное усыновление соответствует тем же стандартам и правилам, которые есть у национального усыновления, и международное усыновление не приносит выгоды тем, кто участвует в оформлении процедур. Эти положения составлены в защиту ребенка, а также имеют положительный эффект гарантии для усыновителей, что их ребенок не стал предметом незаконных действий.

Список использованной литературы

1. Сайт Комитета по охране прав детей Министерства образования и науки// www.bala.zan/kz

2. Джандарбек Б.А. Правовые основы усыновления/удочерения в Республике Казахстан (вопросы теории и практики): Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Специальность 12.00.03. – Алматы, 2002 – 23с.
4. Конвенция ООН о правах ребенка//www.paragrav.kz
5. Кодекс Республики Казахстан «О браке (супружестве) и семье» от 26 декабря 2011 года № 518-IV // www.paragrav.kz

Направление 2 - Финансовый рынок республики Казахстан: теория, методология и перспективы развития

Аналбаева Н.Г.

ТУРИЗМ, КАК НОВЫЙ ДРАЙВЕР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В КАЗАХСТАНЕ

магистр, старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей
hodzanazgul@mail.ru

Туризм является одной из наиболее динамично развивающихся сфер мировой экономики, по оценке экспертов, она занимает 10% мирового ВВП, 6% мирового экспорта и 30% мирового экспорта услуг. Каждое 11-е рабочее место в мире сегодня создается именно в туристической индустрии.

В Казахстане вклад туризма в ВВП пока что достаточно небольшой, но в последние годы наметилась устойчивая тенденция к росту.

Так, ещё в 2015 году Казахстан среди 141 страны мира занимал 85-ю строчку в рейтинге Экономического Форума о конкурентоспособности в сфере туризма и путешествий, однако на сегодня эта цифра уже значительно выше.

В целом, за шесть месяцев доля туризма в ВВП РК составила 1,6% или 346 568 млн. тенге. По итогам первого полугодия количество иностранных (въездной туризм) посетителей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилось на 20,4%. Внутренний туризм также показал рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 7,5%.

При этом наблюдается увеличение по сравнению с аналогичным периодом прошлого года количество посетителей по выездному туризму на 3,6%.

В 2016 году в Казахстан посетили 6,5 млн. человек, из них порядка 90% из стран СНГ. Среднее время, проведенное в стране, не превышает четырёх суток. Что касается гостей из дальнего зарубежья, то их было 573,7 тыс. Внутренний туризм составил 4,6 млн. посещений с ростом на 11,8%.

В летнее время место притяжения для туристов стала выставка «Экспо-2017». С ее учетом в столице заметнее всего за год выросло количество комнат и номеров, готовых принять гостей столицы — сразу +43,8%, до 8,96 тысяч с начала 2017. Также Астана вошла в тройку лидеров по росту числа гостиниц, отелей и прочих мест размещения: +28,2%, до 209.

В первом полугодии 2017 г. количество занятых в отрасли составило 314,8 тыс. человек с ростом на 1,5%. За последние годы количество занятых в отрасли туризма показывает постоянный рост.

Развитие туристской отрасли напрямую зависит от создания современного конкурентоспособного туристского комплекса, включающего необходимую инфраструктуру, в том числе с учетом реконструкции пунктов пропуска через госграницу РК (автомобильных, авиационных, железнодорожных, инженерно-коммуникационных, «мягкой» инфраструктуры), обеспечивающую широкие возможности для удовлетворения потребностей казахстанских и иностранных граждан в туристских услугах.

Создание туристского комплекса внесет также значительный вклад в развитие экономики страны за счет налоговых поступлений в бюджет, притока иностранной валюты, увеличения числа рабочих мест, а также обеспечит контроль за сохранением и рациональным использованием культурного и природного наследия.

Господдержка туризма является необходимым условием устойчивого развития отрасли. Международный опыт показывает, что активная политика государства, направленная на создание условий для развития туристской инфраструктуры, привлечение

частных инвесторов, формирование нормативной правовой базы, обеспечивающей благоприятные экономические условия для деятельности субъектов туристской индустрии, позволяют туристской отрасли занять важное место в социально-экономическом развитии страны. Также, мировой опыт свидетельствует о том, что страны, активно развивающие туризм, направляют значительные бюджетные средства на реализацию национальных проектов и программ, обеспечивая своих граждан качественными туристскими услугами.

При этом развитие туризма требует решения множества сопутствующих задач, например модернизации транспортной системы, развития системы общественного питания, улучшения имиджа страны, развития информационной инфраструктуры.

Именно поэтому Правительство придает важное значение сфере развития туризма. По оценке «Всемирного совета путешествий и туризма», Казахстан вошел в Топ-10 стран, которые в 2016 году добились лучших успехов в индустрии туризма и туризме.

Согласно утвержденной Концепции развития туристской отрасли до 2023 года, в Казахстане будет создано шесть культурно-туристских кластеров:

- «Астана — сердце Евразии»,
- «Алматы — свободная культурная зона Казахстана»,
- «Жемчужина Алтая»,
- «Возрождение Великого Шелкового пути»,
- «Каспийские ворота»,
- «Единство природы и кочевой культуры».

Следует особо подчеркнуть, что сфера развития туристской отрасли в Казахстане постоянно находится под пристальным вниманием Главы государства. Сегодня работа Правительством в этом направлении выстраивается согласно Плану нации «100 конкретных шагов», а также поручениям Президента РК.

Так, Шаг 57 Плана нации предусматривал привлечение стратегических (якорных) инвесторов, имеющих успешный опыт создания туристических кластеров.

За период с 2015–2016 гг. в туристскую отрасль инвестировано порядка 300 млрд тенге, создано порядка 5 000 новых рабочих мест. Единовременная вместимость мест размещения по республике увеличена на 31 000 койко-мест (2014 — 109 тыс., 2017 — 140 тыс.).

В 2017 году в реализации находятся три проекта с участием стратегических инвесторов, еще три проекта с привлечением якорных инвесторов находятся на стадии проработки. На местном уровне реализуются проекты в четырёх туристских кластерах (пляжный и оздоровительный туризм на оз. Алаколь, Баянаул, Балхаш, в Щучинско-Боровской курортной зоне).

В Шаге 86 Главой государства было поручено разработать и реализовать масштабный проект АНК «Большая страна — большая семья», который укрепит казахстанскую идентичность и создаст условия для формирования целостной гражданской общности. Предполагалось, что вся эта работа будет связана с реализацией Концепции развития туристской отрасли РК до 2020 года (с учетом развития внутреннего туризма) и с созданием региональных культурно-туристских кластеров: «Астана — сердце Евразии», «Алматы — свободная культурная зона Казахстана», «Единство природы и кочевой культуры», «Жемчужина Алтая», «Возрождение Великого шелкового пути», «Каспийские ворота».

30 июня 2017 года постановлением Правительства РК № 406 принята обновленная Концепция развития туристской отрасли до 2023 года. В настоящее время на основе предложений центральных государственных и местных исполнительных органов подготовлен План мероприятий по реализации вышеуказанной Концепции на 2017–2019 годы (I этап).

Также, в целях эффективного развития отрасли и деятельности отечественных туроператоров, введения единых норм и стандартов услуг было создано АО «НК «Kazakh Tourism».

Список использованной литературы:

1. Журнал «Эксперт Казахстан» №27 (175) от 07.06.2014 г.
2. «Все гениальное просто». Дина Караджаева. Журнал «National Business» №3 (41), март-апрель 2017 г.
3. Закон РК «О туристской деятельности»
4. Концепция развития туризма в Республике Казахстан
5. Государственная программа развития туризма в Республике Казахстан на 2017-2023 годы
6. Данные Комитета по статистике Республики Казахстан, <http://www.stat.gov.kz>

Муканова Л.Қ. Карипова А.Е.

ШЫҒЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНДАҒЫ АӨК-НІҢ ДАМУ ТЕНДЕНЦИЯЛАРЫ

«Қаржы және есеп» кафедраның аға оқытушысы, экономика магистрі
Магистрант, 1 курс, 6М050900 «Қаржы» мамандығы.
Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті, Семей қ.

Агроөнеркәсіптік кешенінің негізгі сфералары тек салалық құрамымен, технологиялық ерекшеліктерімен, өндірілген өнімнің түрі және мәнімен ғана емес, сонымен бірге нарықтық параметрлерімен де айқындалады. Ауылшаруашылық кешені нарықтың әр түрлі үлгілерінің үйлесімі мен өзара іс-қимылын білдіреді, соның нәтижесінде фирмалардың бәсекелестік бейімділігінің әр түрлі үлгілерін танытады.

Ауылшаруашылығы өндірісі нарығының бірқатар өзіндік ерекшеліктері бар. Оның ең бастысы мынадан көрінеді: агроөнеркәсіптік — рыноктік құрылым мен қарым-қатынас жүйесі әлі де сақталған, ерікті бәсекелестік нарығыне барлығынан жақын тұрған ұлттық масштабтағы жалғыз және соңғы сала. Оның негізгі белгілері төмендегідей:

Біріншіден, агроөнеркәсіптік нарығында тәуелсіз өндірушілердің саны өте көп. Айталық, АҚШ-тың агроөнеркәсіптік кешені 1997 жылғы соңғы халық санағына сәйкес фермерлік шаруашылықтардың саны 2 млн. 176 мың құрады. Бұл — олардың барлығын сөздің толық мағынасында фермерлік шаруашылықтарға жатқызуға болмаса да, аз сан емес.

Екіншіден, ерікті бәсекелестік нарығы болып саналатын агроөнеркәсіптік нарығының белгісі ретінде әрбір жекелеген өндірушінің бағаға әсер ете алмауын айтуға болады. Өйткені, ешқандай фермер жекелей алғанда нарықтық бағаға әсер ете алатындай өнімнің көлемін ешқашан да өндіре алмайды.

Ерікті бәсекелестік — бұл, ең алдымен, бағалық бәсекелестік. Бұл бәсекелестік күрестің жалғыз қаруы өндірістің шығындарын азайту және өнім сапасын арттыру болып табылатындығын білдіреді. Өнімнің өзіндік құнын азайту және өнім өндіру көлемін көбейту — фермер табысын арттыратын мүмкін бағыттар осылар. Іс-қимылдың мұндай моделі агроөнеркәсіптік өнімнің нарығында ұсыныстың деңгейіне мәнді әсер етпей қоймайды. Қатаң баға бәсекелестігі өндірістің қарқынды өсуінің және агробизнес дамыған елдердің агроөнеркәсіптікның жоғары тиімділігінің бірден-бір факторы болып табылады. Бұған мына факті дәлел бола алады: АҚШ-та село тұрғындарының үлесі соңғы 40 жыл ішінде 15%-тен 2%-ке дейін қысқарды. Осы уақыт ішінде фермерлік еңбектің өнімділігі күрт өсті. Бір ауыл шаруашылық еңбеккері азық-түлікпен және шикізатпен қамтамасыз ететін адамның саны 14 адамнан 96 адамға өсті.

Өсудің жоғары қарқыны жоғары техникалық және технологиялық база, өндірістің жалпы мәдениеті арқылы болады. Бұл үшін агроөнеркәсіптікна техника, жем, тыңайтқыш, жанар-жағар май шығаратын және қызмет көрсететін салалар, агроөнеркәсіптікна ғылыми зерттеулер жүргізетін салалар жұмыс істеуі қажет. Дәл осы салалардың жоғарғы қарқынмен дамуы агроөнеркәсіптікның жоғары өнімділігі мен тиімділігін анықтайды. Осы жоғары

техникалық және технологиялық потенциалды пайдалану қажеттілігіне фермерлерді мәжбүр ететін бәсекелестік бұл жағдайда күшті ынталандырушы фактор болып табылады.

АӨК салаларын дамыту мақсатанды өткен 2015 жыл көлемінде барлық қаржы көздері арқылы 42 млрд.теңге тартылды, оның ішінде субсидия түріндегі мемлекеттік қолдау 14 млрд.теңге немесе барлық инвестиция көлемінің үштен бір бөлігі. Аталған қаражат толық игерілді.

Бұл облыстың ауылшаруашылығы құрылымдарының ауыл шаруашылығы техникаларын жаңалауға, көктемгі егіс және жинау жұмыстарын уақытылы өткізуге, өсімдік және мал шаруашылықтарында жаңа агротехнологияларды енгізуге, суармалы жерлердегі гидротехнологиялық құрылымдарды қайта жаңғыртуға, сүт қабылдау пунктерін ашуға, қажетті өндірістік инфраструктура құруға, етті бағытты мал шаруашылығын дамытуға, қайта өңдеу өндірісіндегі құрылғылар мен технологияларды жаңғыртуға, инвестициялық жобаларды іске асыруға септігін тигізді.

Аграрлық бизнесті әрі қарай дамыту үшін және стратегиялық инвесторлар мен инвестиция тарту мақсатында 2015 жылғы желтоқсан айында «Алтай Agro Invest 2015» атты халықаралық инвестициялық форум ұйымдастырылып, өткізілді. Қорытындысы бойынша жалпы құны 64,1 млрд.теңге көлемінде 11 меморандумға және 28,3 млрд.теңге көлемінде 7 келіссөздер жүргізілді.

Өткен жылы АӨК саласы бойынша жалпы құны 4,9 млрд.теңге құрайтын 94 инвестициялық жоба іске асырылды, оның ішінде мал шаруашылығы саласында 85 жоба, өсімдік шаруашылығында 3 және қайта өңдеу саланыда 6 жоба, оның ішінде «ҚазАгро» ҰБХ» АҚ арқылы құны 3,9 млрд.теңге құрайтын 54 жоба іске асырылды.

«ҚазАгро» ҰБХ» АҚ жалпы инвестиция көлеміндегі үлес салмағы 35 пайызды құрайды. Талдап отырған уақыт кезеңінде ауыл шаруашылығының жалпы өнім көлемі 290,6 млрд.теңге құрап, өткен жылмен салыстырғанда 100,6 пайызды құрайды. Ауыл шаруашылығының нақты көлем индексі 100,2 пайыз.

2016 жылы ШҚО-тың ауыл шаруашылығы тауарын өндірушілерін субсидиялау бағдарламаларын іске асыру бойынша облыстың агроөнеркәсіп кешенін дамытуға 11 789 736,0 мың теңге, оның ішінде республикалық бюджеттен – 1 395 902,0 мың теңге, облыс бюджетінен – 10 393 931,0 мың теңге бөлінді.

Қаржыландыру жоспарына сәйкес 2016 жылғы 1 сәуірге жергілікті бюджеттен «Асыл тұқымды мал шаруашылығын дамыту, мал шаруашылығының өнімділігін және сапасын арттыруды субсидиялау» бағдарламасы бойынша 980 000,0 мың теңге субсидия төленген. Субсидиялар облыстың ауыл шаруашылығы тауарын өндірушілеріне 1435 бас ірі қара малға селекциялық және асыл тұқымдық жұмыс жүргізгені, 14030 бас ұсақ малына селекциялық және асыл тұқымдық жұмыс жүргізгені, 3161 бас ІҚМ-дың отандық асыл тұқымды төлін, 392 шетелдік асыл тұқымды мал төлін; асыл тұқымды ет бағытындағы 35760 тәуліктік төлін; 1500 асыл тұқымды жылқы төлін; 45 бас асыл тұқымды марал төлін сатып алғандары үшін төленді. Бұдан басқа, субсидия ауыл шаруашылығы тауарын өндірушілерге 579 тонна сиыр етін, 1255 тонна құс етін, 5108 тонна сүт сатқандары үшін төленді.

Сонымен қатар, Қазақстанның аграрлық секторының нарықтық қатынастарға өтуі барлық салалардың түбегейлі түрде қайта құрылуын талап етеді. Халық шаруашылығының барлық сферасында нарықтық бағдарламалардың жүзеге асырылуының мүмкіндіктері өз кезегінде реформалардың нәтижесіне, яғни агроөнеркәсіптік кешеннің (АӨК) аралас салаларының және ауыл шаруашылығының ахуалына байланысты. Осылайша, радикалды аграрлық реформа өзінің мақсатты бағыттары және мазмұны, сондай-ақ ұйымдық-құқықтық механизмі және күтілген нәтижесі бойынша біздің еліміздің барлық экономикалық жүйесінің қайта құрылуының органикалық құрамды бөлігі болып табылады.

Сондай-ақ АӨК-нің тез, әрі қарқынды түрде дамуын қиындататын, оның радикалды өзгеруінің жай және ұзақ болуының негізгі себепшісі болатын, оған әсер етуші объективтік факторларды да естен шығармаған жөн.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. Н.Ә.Назарбаев. «Қазақстан-2030» стратегиялық даму жоспары;
2. Қазақстан Республикасының Президенті Н.Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы, «Жаңа онжылдық - жаңа экономикалық өрлеу -Қазақстанның жаңа мүмкіндіктері», Астана 2010 ж., қаңтар.
3. Ауыл шаруашылығы өндірісіне техникалық қызмет көрсету жөніндегі инфрақұрылымды ұйымдастырудың кейбір мәселелері туралы Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2008 жылғы 10 ақпанындағы №134 қаулысымен бекітілген.
4. Қ.М.Белгібаев. Ауылшаруашылығы экономикасы. ЖОО студенттеріне арналған оқулық. Алматы, 2002.
5. М.Т. Оспанов. Агробизнес: теориясы мен тәжірибесі. Алматы, 2005
6. Толысбаев Б.С., Абылқасымова Ж.А. Ауыл шаруашылығын мемлекеттік реттеудің теориялық негіздері мен қажеттілігі. АльПари, №1,2010
7. www. Google.kz
8. www.yandex.ru

Курманбаева С.Т., Шатлова Ю. Г.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ МАЛЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВОМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

Основными принципами государственной поддержки малого предпринимательства являются:

- приоритет развития малого предпринимательства в Республике Казахстан;
- комплексность государственной поддержки малого предпринимательства;
- доступность инфраструктуры поддержки малого предпринимательства и осуществляемых мер для всех субъектов малого предпринимательства;
- международное сотрудничество в области поддержки и развития малого предпринимательства;

Поддержка малого предпринимательства государством и общественными организациями выступает как поддержка рыночной конкурентной экономики в целом. В отношениях государства к малому предпринимательству можно выделить две основные функции: регулирования и поддержки. Первая заключается в формировании правовой среды малого предпринимательства, решении организационно-административных вопросов и контроле за выполнением соответствующих задач. Функция поддержки - в доведении до субъектов малого бизнеса материальных, денежных, информационных ресурсов, государственных заказов, оказании им услуг.

Обязательной государственной регистрации подлежат индивидуальные предприниматели, которые отвечают одному из следующих условий:

- используют труд наемных работников на постоянной основе;
- имеют от предпринимательской деятельности совокупный годовой доход, исчисленный в соответствии с налоговым законодательством.

Для государственной регистрации субъекта малого предпринимательства представляются следующие документы:

-заявление по форме, установленной уполномоченным органом;
- документ, подтверждающий уплату в бюджет сумм сбора за государственную регистрацию;

- устав;
- учредительный договор;

После государственной регистрации субъект малого предпринимательства должен встать на регистрационный учет в течение 10 дней в налоговый орган:

юридическое лицо:

- по местонахождению
- по месту осуществления деятельности
- по местонахождению объектов, связанных с налогообложением

физическое лицо:

- по месту жительства
- по местонахождению или регистрации объектов налогообложения
- по месту осуществления предпринимательской деятельности

Получив свидетельство налогоплательщика, РНН, свидетельство плательщика НДС субъект должен выбрать налоговый режим, т.е порядок расчета с бюджетом. Если субъект малого бизнеса отвечает всем условиям, то он имеет право выбрать только один из нижеперечисленных режимов:

- налоговый режим на основе разового патента
- налоговый режим на основе патента
- налоговый режим на основе упрощенной декларации
- общеустановленный порядок

Специальный налоговый режим устанавливает для субъектов малого упрощенный порядок начисления и уплаты социального налога, корпоративного и индивидуального подоходных налогов, за исключением налогов, удерживаемых у источника выплаты.

Специальный налоговый режим не распространяется на следующие виды деятельности:

- 1) производство подакцизных товаров;
- 2) хранение и оптовая реализация подакцизных товаров;
- 3) реализация отдельных видов нефтепродуктов;
- 4) организация и проведение лотереи;
- 5) недропользование;
- 6) сбор и прием стеклопосуды;
- 7) сбор, хранение и реализация черных и цветных металлов;
- 8) консультационные услуги;
- 9) деятельность в области бухгалтерского учета и аудита;
- 10) финансовая и страховая деятельность;

Специальный налоговый режим на основе патента применяют индивидуальные предприниматели, соответствующие следующим условиям:

- 1) не использующие труд работников;
- 2) осуществляющие деятельность в форме личного предпринимательства;
- 3) доход которых за налоговый период не превышает 200- кратного минимального размера заработной платы, установленной законом Республики Казахстан о республиканском бюджете.

Патент выдается на срок не менее одного и не более 12 месяцев.

Исчисление стоимости патента производится путем применения ставки в размере 2 процентов к объекту налогообложения. Стоимость патента подлежит уплате в бюджет в виде:

- 1) индивидуального подоходного налога - в размере $\frac{1}{2}$ части стоимости патента;

2) социального налога – в размере $\frac{1}{2}$ части стоимости патента за минусом социальных отчислений, исчисленных в соответствии с Законом Республики Казахстан «Об обязательном социальном страховании».

Если в течение срока действия патента фактический доход не достигает размера дохода, указанного в расчете, индивидуальный предприниматель вправе представить дополнительный расчет на сумму уменьшения.

При прекращении предпринимательской деятельности до истечения срока действия патента внесенная сумма налогов возврату и перерасчету не подлежит, за исключением случаев признания индивидуального предпринимателя недееспособным.

Специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации применяют субъекты малого бизнеса, соответствующие следующим условиям:

1) для индивидуальных предпринимателей:

предельная среднесписочная численность работников за налоговый период составляет двадцать пять человек, включая самого индивидуального предпринимателя;

предельный доход за налоговый период составляет 10 000,0 тысяч тенге

2) для юридических лиц:

предельная среднесписочная численность работников за налоговый период составляет пятьдесят пять человек;

Для перехода на специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации со специального налогового режима на основе патента налоговое заявление представляется налогоплательщиком не позднее десяти календарных дней со дня возникновения несоответствия условиям применения специального налогового режима на основе патента.

Список использованной литературы:

1. Brown E. Effects of Taxation. Depreciation Adjustments for Price Changes.- Boston.-1952.-P.36
2. Закона РК «О частном предпринимательстве» с изменениями и дополнениями – Алматы
- 3.Программа «Бизнес - советник» // Бюллетень бухгалтера. - 2013-№34. -С.3-4.
4. Statistical Abstract of United States.- 2009. P.27
5. Правила по ведению бухгалтерского учета от 22 июня 2007 года №221
6. Приказ Министерства финансов РК от 21.06.2010 г №216 «Об утверждении форм первичных учетных документов»
- 7.Пресс-релиз Департамента статистики ВКО от 06.04.2013 г. «Мониторинг малого и среднего предпринимательства»
8. Послание Президента РК народу Казахстана от 28.01.2011
9. Указ Президента «О мерах по стабилизации и подъему производства в отраслях материальной сферы»
10. Налоговый кодекс РК

Курманбаева С.Т., Конусова Н.Н.

ОСНОВЫ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

Государственное регулирование является необходимым условием существования и развития любой страны на современном этапе. Одним из наиболее действенных механизмов государственного регулирования экономики страны являются налоги. Эффективность

налоговой системы находится в прямой зависимости от соответствия порядка налогообложения фактическим реалиями экономической ситуации в стране.

Система налогообложения в Казахстане за последние годы прошла очень длинный путь, многое было сделано для ее развития и совершенствования. Однако действующая система налогообложения еще далека от совершенства и требует дальнейших корректировок. Это относится и к налогообложению такого типа финансовых учреждений, как коммерческие банки.

В экономике современной страны банки занимают особое место. Они выполняют функцию посредника в кредите между денежными и функционирующими предприятиями, посредника в платежах, способствуют упорядочиванию и рационализации денежного оборота. Кризисные явления в банковской сфере представляют особую опасность для экономики в силу того, что они задевают не только сами банки, но и их клиентов. Необходимо также учитывать, что важнейшим условием экономического роста являются инвестиции в реальный сектор, что также невозможно без развитой банковской системы.

Очевидно, что обеспечение надежности функционирования кредитных организаций, их способность гарантировать своевременность и быстроту платежей, расширение кредитования реального сектора экономики и развитие рынка ценных бумаг превращают вопрос о совершенствовании порядка налогообложения банков в один из наиболее актуальных теоретических и практических вопросов становления и развития экономики Казахстана.

В процессе исследования проблем налогообложения коммерческих банков возникла необходимость провести сравнительный анализ налогообложения коммерческих банков в Казахстане и в промышленно развитых странах мира. Это связано с тем, что в странах с развитой рыночной экономикой, так же, как и в Казахстане, выделены специфические особенности формирования налогооблагаемой базы и имеется практика предоставления особых налоговых льгот ряду специальных финансовых институтов, в том числе и коммерческим банкам.

Необходимость данных мер связана, с одной стороны, с принципиальными особенностями функционирования коммерческих банков, которые обусловлены спецификой их деятельности, что требует особых подходов к их налогообложению, а с другой стороны, - с той ролью, которую играет банковская система в экономике страны.

В условиях финансовой нестабильности к банкам предъявляются особые требования. Надежная устойчивая работа кредитных организаций является необходимым условием осуществления расчетов между предприятиями и предприятий с бюджетом..

Таким образом, возникает необходимость сформировать такую систему налогообложения банков, которая стимулировала бы банки к увеличению доли кредитов, выдаваемых реальному сектору экономики, к росту вложений в ценные бумаги предприятий, что, в конечном счете, приведет к росту доходов кредитных организаций и через налоги положительно скажется на доходах бюджетов различных уровней. Этих целей возможно достичь в случае максимального учета для целей налогообложения расходов банков, связанных с получением данных доходов.

Необходимо отметить, что по отношению к государству банки выполняют двойную роль. Они являются плательщиками большинства налогов и на общих основаниях производят платежи в бюджеты всех уровней. И одновременно они являются посредниками между другими налогоплательщиками и государством в части проведения налоговых платежей.

С другой стороны, именно в силу занимаемой банками роли они являются структурами, наиболее активно и успешно уклоняющимися от уплаты налогов. Причем, кроме минимизации собственных налоговых платежей они оказывают клиентам услуги по снижению их расходов на уплату налогов. В качестве примера можно привести практически массовое уклонение от уплаты налога на покупку иностранной валюты, участие в схемах по обналичиванию денежных средств, услуги в реализации различных зарплатных проектов и

предоставлении различных вексельных схем, позволяющих клиентам либо уменьшить налоговые платежи, либо их отсрочить, и прочие аналогичные услуги.

В процессе совершенствования системы налогообложения банковской деятельности должны одновременно решаться вопросы не только стимулирования кредитных организаций к росту вложений в реальный сектор экономики, повышения стабильности их деятельности, но и ограничения банков в их возможностях по уклонению от уплаты налогов.

В связи с выше отмеченными причинами возрастает роль налогового регулирования как средства, позволяющего, с одной стороны, проводить меры по стимулированию развития приоритетных направлений финансовых операций банков с точки зрения проводимой государственной политики, а с другой, - сделать определенные банковские операции неэффективными или труднореализуемыми.

Необходимость проработки второго направления привела к тому, что современное российское законодательство приобрело многие черты, обусловленные спецификой функционирования российской экономики, потребностью в закрытии налоговых лазеек, позволяющих банкам уклоняться от уплаты налогов.

Одну из важнейших сфер экономики любого современного государства составляет банковская система.

В экономической литературе понятие "банк" определяют следующим образом: банк – это финансовые учреждения, аккумулирующие временно свободные денежные средства и предоставляющие их за определенную плату (процент) в виде ссуд (кредитов) во временное пользование субъектам хозяйственной деятельности на принципах возвратности, срочности и обеспеченности (под определенные материальные ценности, векселя, ценные бумаги и др.). Банки также осуществляют денежно-расчетное обслуживание коммерческих и некоммерческих организаций.

Банки являются самостоятельными хозяйствующими субъектами, осуществляющими ограниченный перечень установленных государством операций. Согласно закону "О банках и банковской деятельности" кредитная организация не отвечает по обязательствам государства. Государство не отвечает по долгам кредитной организации, за исключением случаев, когда государство само приняло на себя такие обязательства. Органы законодательной и исполнительной власти и органы местного самоуправления не вправе вмешиваться в деятельность кредитных организаций, за исключением случаев, установленных федеральными законами.

Таким образом, можно сказать, что банки занимают особое место в экономике страны - они являются финансовыми посредниками, что автоматически приводит к необходимости особого отношения к ним со стороны государства. Нестабильность в банковской сфере представляет особую опасность для экономики.

Список использованной литературы:

1. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана от 10.01.2018 года «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции».
2. Закон Республики Казахстан от 31 августа 1995 г. N 2444 О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан (с изменениями, внесенными от 10.03.2013 г. N 483-III)
3. Ахметжанова Г., Маханов Н. Основные направления развития банковской системы Казахстана // сборник "Транзитная экономика", №1 (2012).
4. Банковский портфель-2. Под ред. Ю.И. Коробов, Ю.Б. Рубин, В.И. Солдаткин. - М.: «СОМИНТЕК», 2008. - 752 с.
5. Банковское дело, Белостецкая И.Д., Валденцова И.И. Алматы, ТОО «Экос» 2009. 321 с.
6. Банковское дело. Под ред. Байтеновой А.Р. А., 2007. 436 с.

7. Белых Л.П. Устойчивость коммерческих банков. Как банкам избежать банкротства. М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2007. 198 с.
8. Валравен К.Д. Управление рисками коммерческого банка. ИЭР Всемирного Банка, 2003, 122 с.
 - а. Велислава Т. Севрук. Банковские риски. - М: «Дело Лтд», 2007. 421 с.
9. Матюхин Г.Г. Мировые финансовые центры, 2009. 170 с.
10. Банковское дело: современная система кредитования. Учебное пособие для ВУЗов (изд:5). Под ред. Афанасьева О.Н. , Лаврушина О.И. М., 2010. 412 с.

Курманбаева С.Т, Галиева А. А

ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

Активы – это контролируемые предприятием экономические ресурсы, являющиеся результатом событий прошлых периодов и источником будущих экономических выгод.

Традиционно активы группируются на текущие и долгосрочные.

Товарно-материальные ценности относятся к текущим активам.

Будущая экономическая выгода, заключенная в активе – это потенциал, который прямо или косвенно войдет в поток денежных средств предприятия. Потенциал может быть производительным, т.е. быть частью операционной деятельности организации.

Организации обычно используют свои активы для производства товаров и услуг, способных удовлетворить желания и потребности покупателей: поскольку такие товары и услуги необходимы, покупатели готовы платить за них и тем самым увеличивать поток денежных средств организации. Сами денежные средства обслуживают предприятие благодаря своей значимости по отношению к другим ресурсам.

Будущие экономические выгоды, заключенные в активе, могут поступать разными путями:

- применены отдельно или в сочетании с другими активами при производстве товаров и услуг, продаваемых предприятием;
- обменены на другие активы;
- использованы для погашения обязательств.

Активы предприятия – это денежные ресурсы, которое предприятие вложило при его создании и должно приумножить в будущем. Для того, чтобы его увеличить необходимо, в первую очередь, следовать четырем функциям менеджмента: организация, планирование, контроль и мотивация. Управление (контроль) активами требует точного и своевременного планирования.

Учетная политика – это принципы, основы, условия, правила и практика, принятые организацией для ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности. По Международным стандартам особое внимание и главный акцент при ведении бухгалтерского учета делается на профессиональное мнение работника, ведущего бухгалтерский учет. Поэтому существование учетной политики помогает правильно понять финансовые показатели, отраженные в учете, каждым заинтересованным, имеющим соответствующую квалификационную подготовку лицом – будь то проверяющей или партнер. Специфика учета каждого предприятия отражается в ее учетной политике.

Учетная политика разрабатывается предприятием как долгосрочный документ постоянного действия, утверждается приказом руководителя.

Любое и даже самое маленькое предприятие разрабатывает бизнес – планы и стратегические планы, чтобы в будущем увеличить свой доход, занять определенную нишу на рынке, продвигать свои товары и создавать новые.

А для того, чтобы воплотить в реальность все составленные планы, необходимо целесообразно ими управлять. Поэтому предприятия должно максимально достоверно организовывать бухгалтерский учет и в обязательном порядке проводить инвентаризацию всех активов (основные средства, нематериальные активы, запасы), а также проводить анализ хозяйственной деятельности, организовывать ежегодный внутренний и внешний аудит.

Инвентаризация товарно-материальных ценностей – один из приемов контроля, обеспечивающий сохранность собственности, качественное состояние ценностей, ведение их складского и бухгалтерского учета.

Анализ хозяйственной деятельности является связующим звеном между учетом и принятием управленческих решений. В процессе его учетная информация проходит аналитическую обработку: проводится сравнение достигнутых результатов деятельности с данными за прошлые периоды времени; определяется влияние разнообразных факторов на результаты хозяйственной деятельности; выявляются недостатки, ошибки, неиспользованные возможности, перспективы и др. С помощью анализа достигается осмысление, понимание информации. На основе результатов анализа разрабатываются и обосновываются управленческие решения.

Связь анализа с бухгалтерским учетом также имеет обоюдный характер. С одной стороны, сведения бухгалтерского учета являются главным источником информации при анализе хозяйственной деятельности. Не зная методики бухгалтерского учета и содержания отчетности, очень трудно подобрать для анализа необходимые материалы и проверить их доброкачественность. С другой стороны, требования, которые ставятся перед анализом, так или иначе переадресуются бухгалтерскому учету. Чтобы обеспечить анализ качественной информацией, сделать ее более оперативной, правдивой, точной, в необходимой степени детализированной, доступной и понятной, вся система бухгалтерского учета постоянно совершенствуется.

Основные задачи анализа:

- контроль за выполнением планов, управленческих решений, за экономным использованием ресурсов.
- изучение влияния субъективных и объективных, внутренних и внешних факторов на результаты хозяйственной деятельности.
- поиск резервов повышения эффективности функционирования предприятия на основе изучения передового опыта и достижений науки и практики.
- оценка результатов деятельности предприятия по выполнению планов, использованию имеющихся возможностей и диагностика его положения на рынке продуктов и услуг.
- разработка рекомендации по использованию выявленных резервов.

Внутренний контроль (аудит) включает в себя контрольные функции, осуществляемые руководителями предприятий или другого уполномоченного лица в соответствии с законодательством РК. Задача внутреннего контроля - проверка хозяйственных операций в производственных единицах в целях недопущения перерасхода материальных и финансовых ресурсов, выполнения производственных и финансовых планов, рационального использования рабочей силы, внедрения новых методов труда и прогрессивной технологии.

Внутренний аудит проводится в соответствие с Законом «Об аудиторской деятельности», Международными стандартами аудита в Казахстане.

Главная задача внутреннего аудита – обеспечение достижения целей управления. Для этого внутренний аудит снабжает управление предприятия результатами выполненного

анализа, оценками деятельности того или иного подразделения, рекомендациями и своевременной правдивой информацией для правильного принятия решений.

Внутренний аудит включает в себя:

- проверку финансовой и операционной деятельности;
- анализ экономичности, эффективности операций;
- анализ соответствия законом и правилам, различным внешним требованиям.

Список использованной литературы:

1. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Л.Е. Басовский. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 260 с.
2. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Под ред. Ф.Л. Шарова. – М.: МИЭП, 2007. – 96 с.
3. Прогнозирование и планирование в условиях рынка Учеб. пособие для вузов /Под ред. Т. Г. Морозовой, А. В. Пикулькина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. — 279 с. - (Серия «Профессиональный учебник: Экономика»)
4. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник / Под общ. ред. В.И. Кушлина, Н.А. Волгина. – М.: «Экономика», 2000. – 735 с.
5. Гусейнов Р. История мировой экономики: Запад – Восток – Россия: Учеб. пособие / Р. Гусейнов. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2004. – 552 с.
6. Интернет ресурс комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан <http://www.comprom.kz>

Курманбаева С.Т., Акпердинов Б. А

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

При значительных успехах развития российского банковского сектора, восприятию им большого числа банковских инноваций, вместе с тем, общие объемы банковских операций, являются в целом небольшими по сравнению с индустриально развитыми странами. Анализ зарубежного опыта по регулированию деятельности банков на рынке ценных бумаг приобретает особую актуальность в связи с процессом подготовки вступления России в ВТО, и определяет важность изучения зарубежного опыта банковского менеджмента по широкому кругу аспектов, в том числе касающиеся деятельности зарубежных коммерческих банков на рынке ценных бумаг.

В целом круг источников, по которым может быть изучен опыт в сфере деятельности зарубежных коммерческих банков на рынке ценных бумаг, включает в себя достаточно узкий круг источников.

В разных странах роль, отводимая банкам на рынке ценных бумаг, различна и обусловлена разными подходами к решению вопроса отношения последних к корпоративным ценным бумагам. В различных странах давались и по настоящее время даются разные ответы относительно участия банков на рынке ценных бумаг.

Принято выделять две модели рынка ценных бумаг (американскую и немецкую), в основе для которых являлся запрет или, наоборот, разрешение банкам проводить операции с акциями за свой счет.

Рассмотрим немецкую модель рынка ценных бумаг. Современное состояние рынка ценных бумаг Германии в значительной степени определяется характером ее кредитно-финансовой системы, которая существенно отличается от подобной системы США. В противоположность США, где коммерческие банки были отделены от инвестиционных банков и брокерских учреждений и в роли кредиторов реального сектора экономики в основном выступают институциональные инвесторы, банковские учреждения Германии имеют универсальный характер, то есть совмещают депозитно-ссудную, эмиссионную и инвестиционную деятельность.

В Германии банки имеют возможность без ограничений владеть акциями нефинансовых корпораций. Более того, в Германии до недавнего времени только банки могли непосредственно совершать сделки с ценными бумагами. Для Германии характерен также высокий уровень концентрации акционерного капитала в руках крупных инвесторов, прежде всего банков. Среди тысячи компаний, акции которых котируются на бирже, действительно распылена собственность только 60-70 компаний. В конце 90-х годов структура распределения акционерного капитала в Германии выглядела следующим образом.

Основными держателями акций в Германии являются банки, концерны и государство. За указанный период структура распределения акционерного капитала существенно не изменилась, однако, наблюдается тенденция возрастания доли акций, находящихся в собственности физических лиц. В США в том же году во владении физических лиц находилось около 40 % акций. И половина принадлежала пенсионным и многочисленным инвестиционным фондам. Все вышеуказанные факторы привели к формированию своеобразной структуры участников рынка ценных бумаг, отличной от англосаксонских стран. Посредниками на рынке ценных бумаг.

В Германии выступают исключительно банковские учреждения. Роль небанковских посредников на рынке Германии малозаметна.

Как и других странах в банковской системе Германии активно протекают процессы концентрации.

В зависимости от своей специализации банки играют различную роль на рынке ценных бумаг.

Центральный банк Германии осуществляет денежно-кредитную политику и является его главным эмиссионным органом, но в отличие от других стран он не осуществляет функцию надзора над прочими банковскими учреждениями. Эту задачу ранее выполняла Федеральная надзорная палата при Министерстве финансов. Сейчас она является частью единого регулятора финансового рынка BAFIN. На фондовом рынке Центральный банк является посредником лишь по государственным облигациям и осуществляет по ним расчеты.

В каждой из федеральных земель существует Земельный банк, выступающий в качестве центрального банка для всех сберегательных банков этой земли, а гарантом по вкладам в эти сберегательные банки является правительство федеральной земли. Помимо центрального банка в Германии функционируют универсальные и специализированные.

Универсальные банки организуют эмиссии бумаг, выступают в качестве посредников в операциях с ценными бумагами, предоставляют услуги в области слияний и поглощений и все это наряду с выдачей кредитов и привлечением средств на депозиты.

Среди специализированных банков на финансовом рынке заметное место занимают сберегательные банки, доля которых в активах банковской системы составляет около 40%. В Германии в 2017 г. насчитывалось 519 сберегательных банков. На рынке ценных бумаг сберегательные банки выступают эмитентами и инвесторами в государственные ценные бумаги и занимаются андеррайтингом (покупка новых эмиссий ценных бумаг у эмитента и последующая перепродажа их инвесторам) и торговлей на бирже.

В Германии в 2017 г. кооперативных банков насчитывалось 1490. Крупнейший кооперативный банк DG Bank выполняет роль головного банка. Как и сберегательные,

кооперативные банки принадлежат своим членам- работникам одной отрасли или сферы деятельности.

Таким образом (вплоть до отмены Акта Гласса-Стиголла) банки не являлись участниками рынка корпоративных ценных бумаг. На этом рынке действовали около 8200 различных специализированных компаний: брокерских фирм, инвестиционных банков.

Фирмы, выполняющие все виды услуг - это крупнейшие брокерско- диллерские компании типа «Мерилл Линч», «И.Ф. Наттон», «Дин Уиттер Рьейнолдз», «Пруденшал Бак», и др. Их также называют «full service firm», «wire house».

Фирмы, работающие только с крупными клиентами и не занимающиеся розничными операциями, носят название инвестиционных банков - «Морган Стенли», «Саломон Бразерз», «Голдман Закс», «Дональдсон Лафкин», «Беар Стернз».

Существует весьма многочисленная группа учреждений, выполняющих только одну операцию - исполнение заявки по поручению клиента с сопутствующими процедурами по клирингу, зачислению ценных бумаг на счет клиента. Это так называемые дисконтные дома. Поскольку эти фирмы не предоставляют консультационных услуг, размеры комиссионных у них на 25-60% ниже, чем у полноценных брокерско-дилерских фирм. Так как запрет не распространялся на операции банков с государственными ценными бумагами, американские коммерческие банки являются крупнейшими покупателями некоторых из них (как федерального правительства так и местных органов власти), а также активными участниками андеррайтинговых синдикатов по муниципальным облигациям.

За рубежом в законодательстве, регулирующем деятельность коммерческих банков на рынке ценных бумаг, большое внимание уделено установлению и сохранению честных и равноправных принципов торговли, определению понятия инсайдерская информация, инсайдеров, ответственности за использование инсайдерской информации.

Специалисты отмечают, что наблюдается тенденция к ослаблению административного контроля и административных ограничений на деятельность банков. Центр тяжести переносится на регулирование доступа к рынкам, регулирование движения информационных потоков, кроме того, появляются требования к внутренним системам управления.

Список использованной литературы

1. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана от 10.01.2018года «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции».
2. Закон Республики Казахстан от 31 августа 1995 г. N 2444 О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан (с изменениями, внесенными от 10.03.2013 г. N 483-III)
3. Ахметжанова Г., Маханов Н. Основные направления развития банковской системы Казахстана // сборник "Транзитная экономика", №1 (2012).
4. Банковский портфель-2. Под ред. Ю.И. Коробов, Ю.Б. Рубин, В.И. Солдаткин. - М.: «СОМИНТЕК», 2008. - 752 с.
5. Банковское дело, Белостецкая И.Д., Валденцова И.И. Алматы, ТОО «Экос» 2009. 321 с.
6. Банковское дело. Под ред. Байтеновой А.Р. А., 2007. 436 с.
7. Белых Л.П. Устойчивость коммерческих банков. Как банкам избежать банкротства. М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2007. 198 с.
8. Валравен К.Д. Управление рисками коммерческого банка. ИЭР Всемирного Банка, 2003, 122 с.
9. Велислава Т. Севрук. Банковские риски. - М: «Дело Лтд», 2007. 421 с.
10. Матюхин Г.Г. Мировые финансовые центры, 2009. 170 с.

11. Банковское дело: современная система кредитования. Учебное пособие для ВУЗов (изд:5). Под ред. Афанасьева О.Н. , Лаврушина О.И. М., 2010. 412 с.

Курманбаева С. Т, Абдрахманова А. Б

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

Особенностью оценки эффективности инвестиций, вкладываемых в проекты в условиях рыночной экономики, является большая степень неопределенности и непостоянства применительно к перспективным результатам из - за частых и достаточно быстрых изменений в целях, стоимости, технологии и конкуренции. В нынешних условиях дополнительным переменным фактором, влияющим на конечный результат, является инфляция, обусловившая непрерывное изменение процентных ставок, обменного курса национальной валюты, изменение спроса, неустойчивость законодательства и другие.

Большие колебания в экономической ситуации ведут к повышенному риску долгосрочного планирования, поэтому в западной экономике при оценке эффективности вложений большое значение придается краткосрочным, но определенным возможностям. Вторая особенность оценки эффективности инвестиций в методиках стран с рыночной экономикой - обязательный учет фактора времени путем дисконтирования затрат и выгод. Третья особенность - повышенная роль процентной ставки. Недостаточно точная оценка эффективности инвестиций приводила к тому, что для реализации принимались неэффективные долгосрочные проекты, возникали ситуации дефицита и нехваток, увеличивалось незавершенное строительство, происходило омертвление вложенных средств.

Следовательно, цель анализа эффективности инвестиций состоит в максимизации общественного или частного благосостояния с учетом ряда ограничений. Каждое инвестиционное решение целесообразно оценивать с двух точек зрения: финансовый анализ - для оценки выгод конкретного инвестора, экономический анализ - для определения эффективности инвестиций для общества.

Если в ходе финансового анализа все затраты и выгоды определяются в рыночных ценах, инвестиции распределяются на весь срок службы проекта или срок займа и используется частная ставка дисконтирования, то задачей экономического анализа является максимизация выигрыша в общественном благосостоянии при условии выполнения ряда социальных целей.

В теории и практике наиболее часто применяются 5 основных методов, которые можно объединить в две группы:

1. Методы, основанные на применении концепции дисконтирования:

- метод определения чистой текущей стоимости;
- метод расчета внутренней нормы окупаемости;
- метод расчета рентабельности инвестиций.

2. Методы, основанные на учетных оценках: метод расчета периода окупаемости инвестиций;

- метод определения бухгалтерской рентабельности инвестиций (Return on Investment - ROI).

Одним из основных методов экономической оценки инвестиционных проектов является метод определения чистой текущей стоимости (NPV), на которую ценность фирмы может прирасти в результате реализации инвестиционного проекта. Этот метод исходит из двух предпосылок:

- любая фирма стремится к максимизации своей ценности;
- разновременные затраты имеют неодинаковую стоимость.

Так как приток денежных средств распределен во времени, его дисконтирование производится по процентной ставке i . Очевидно, что при $NPV > 0$ проект следует принять, при $NPV < 0$ проект должен быть отвергнут. При выборе альтернативных проектов предпочтение следует отдавать проекту с более высокой чистой текущей стоимостью. Данный метод анализа эффективности инвестиций позволяет определить выгоды и издержки в каждый год проекта по мере их образования.

Преимущество отражения издержек и выгод за весь жизненный цикл проекта состоит в учете прогнозируемых изменений цен, риска или неопределенности. Поэтому определение чистой текущей стоимости в условиях рыночных отношений является наиболее распространенным и точным инструментом анализа эффективности инвестиций. Наиболее часто применяемым показателем оценки эффективности вложений, особенно среди частных зарубежных инвесторов является показатель «внутренней нормы окупаемости» (IRR).

Этот показатель соизмерим с существующими рыночными ставками для капиталовложений, так как реализация любого инвестиционного проекта требует привлечения финансовых ресурсов, за которые необходимо платить. Поэтому большинство инвесторов именно по нему определяют степень доходности вкладываемых средств. Основным недостатком данного метода состоит в том, что он не учитывает весь период функционирования инвестиций - рассматривается только период покрытия расходов в целом. Поэтому показатель срока окупаемости можно рекомендовать использовать лишь в виде ограничения при принятии решений. Кроме того, согласно этому показателю преимущество получают не те инвестиционные проекты, которые дают наибольший эффект, а те, которые окупятся в кратчайший срок.

Поскольку для общества важна не столько скорость возмещения инвестиций, сколько другие выгоды, то в зарубежной практике этот показатель используется только для финансового анализа. Метод определения бухгалтерской рентабельности инвестиций (коэффициента эффективности инвестиций - (ROI) ориентирован на оценку инвестиций на основе не денежных поступлений, а бухгалтерского показателя - дохода фирмы. Этот показатель представляет собой отношение средней величины дохода фирмы по бухгалтерской отчетности к средней величине инвестиций.

Особенно это касается крупномасштабных инвестиционных проектов, имеющих длительный временной горизонт. Поэтому при определении эффективности инвестиций необходимо учитывать степень риска, используя методы, применяемые в странах с развитой рыночной экономикой. Например, в Великобритании официально рекомендуемая ставка дисконтирования в 5% увеличивается еще на 2% при наличии неопределенности в получении дохода.

Таким образом, в экономике формируется многочисленными разновидностями инноваций, образующих ложную систему, структура которой многомерна в пространстве и во времени, статике и движении, в фазах воспроизводства и так далее. Важным методологическим критерием их классификации является персонификация экономических отношений и определение субъективности инноваций, то есть выявление их управляющего воздействия, влияние на ход инвестиционного процесса. На повышение благосостояния населения и так далее. В этом плане создается возможность построения научно-обоснованной на принципах таксономии классификации. Действительно, развитие инвестиционной деятельности неразрывно связано с циклическим развитием технологий. Так как создает объективную основу использования высоких технологий в коммерческо-производственной деятельности.

Но необходимо отметить, что инновационная деятельность выходит за рамки развития техники и научно-технического прогресса в целом. Ведь навсегда научные исследования заканчиваются новшеством, поэтому ограничивать инновации в рамках развития изобретения или техники нецелесообразно.

При сравнении рассмотренных классификаций инноваций приходим к выводу, что они подходят для оценки инноваций или новшеств обобщенного порядка. В исследованиях длинных волн экономической динамики высказывается гипотеза о том, что появление и кластеризация разных типов продуктовых и технологических инноваций связано с различными фазами длинной волны. В этой связи Ван-Дейн предлагает разбивку инноваций на базисно-продуктовые, дополняющие продуктовые, базисно-технологические в отраслях, дополняющие технологические в отраслях.

Список использованных источников:

1. Богокин А.Л. Стратегическое планирование и нововведения в корпорациях // Формирование стратегии и выбор приоритетов в научно-техническом развитии США. – 1988. – 75 с. .
2. Предпосылки анализа и формирование инновационной политики / Д.В. Соколов, А.Б. Титов, М.М. Шабанов. – СПб.: ГУЭФ, 1997.
3. Словарь современной экономической теории Мак Милана / Б-ка слов. ИНФРА-М. – М.: ИНФРА-М, 1997. – 608 с.
4. Новый экономический и юридический словарь / под ред. А.Н. Азриляна. – М.: Ин-т новой экономики, 2003. – 1088 с.

Курманбаева С.Т Абдрахманова А. Б

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

Постановка проблемы. Совершенствование организации планирования в управлении промышленным комплексом является проблемной задачей, как для регионов, так и для государства в целом. Указанная проблема решается путем повышения эффективности систем планово-прогностической деятельности уполномоченных государственных органов по управлению промышленным комплексом.

Теоретическим и методологическим аспектам проблем планирования и прогнозирования на предприятии уделено внимание в работах Л.Е. Басовский [1], Ф.Л. Шарова [2], Т. Г. Морозовой [3], А. В. Пикулькина [3], В.И. Кушлина [4], Н.А. Волгина [4], Р. Гусейнов [5] и других. Вместе с тем ряд аспектов теоретического, методологического характера стратегического прогнозирования и планирования развития управления промышленного комплекса в условиях рыночной экономики в литературе на сегодня рассмотрено недостаточно.

Целью исследования является разработка методических основ организации планирования и прогнозирования в управлении промышленным комплексом на основе инновационных технологий и выработке соответствующих рекомендаций.

Основные результаты исследования. Для промышленного комплекса Казахстана на современном этапе наиболее эффективным является развитие долгосрочного планирования.

Причиной тому является разработка и утверждение системы индикаторов для достижения целей планирования в промышленном комплексе. При этом, долгосрочное планирование промышленного комплекса возможно на региональном уровне, так и на республиканском.

Сегодня, в условиях рыночной экономики и нестабильности финансового сектора экономики, планирование в управлении промышленным производством является сложными и рискованными процессами. Но с положительной стороны качественная разработка перспективного плана реализует стратегические проблемы промышленного комплекса, связанные:

- с повышением менеджмента качества структуры производства;
- своевременным внедрением инноваций в промышленности;
- создания эффективных интегрированных структур;
- и иных стратегических проблем.

Однако разработка качественного плана не возможна без системы прогнозирования промышленного комплекса. При этом система прогнозирования содержит четкие и целенаправленные процессы прогнозирования. Само прогнозирование включает два этапа. В первый этап входит разработка прогноза НТП промышленности государства или региона. На втором этапе составляется прогноз наиболее перспективных направлений динамики техники и технологии, а также определяются приоритетные производства.

Далее на основе проведенного исследования технологий и техники, и выбора приоритетных производств составляется долгосрочный план развития производственного комплекса.

Реализация долгосрочного плана напрямую зависит от выбора методик его реализации. На практике существует методика путем дифференциации заданий долгосрочного плана на несколько периодов (в основном период разбивается по годам). Тем самым обеспечивается непрерывность процесса планирования, своевременная корректировка планов в случае изменения рыночной ситуации.

В процессе применения вышеуказанной методики, уполномоченные государственные органы составляют долгосрочный план с разбивкой заданий плана по периодам. При этом важным является определить объем выполняемых работ для каждого этапа реализации плана. Также необходимо определить срок и необходимый для назначенного исполнителя указанных работ.

Однако составление такого плана невозможна без эффективной планово-прогностической деятельности в управлении промышленным комплексом. В целях совершенствования планово-прогностической деятельности необходимо вести изменения в двух направлениях:

- совершенствование системы планово-прогностических органов;
- рационализация структуры планово-прогностических документов.

В первом направлении приоритетной задачей является усиление роли консультативного аппарата в структуре планово-прогностических органов всех уровней. Основную роль в реализации планово-прогностического процесса на государственном уровне осуществляет Комитет промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан, а на региональном – структурные управления и отделы при акиматах областей и районов.

В Казахстане планированием и прогнозированием процессов индустриально-инновационного развития и также анализом современного состояния стратегических программ развития промышленного комплекса осуществляет АО «Казахстанский институт развития индустрии» (АО «КИРИ»), далее институт [6].

Выводы и предложения. На основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

- 1) планово-прогнозная деятельность в промышленном комплексе является ключом к выполнению долгосрочных стратегических программ индустриально-инновационного развития страны;

- 2) планово-прогнозная деятельность является сложным процессом, от качества которой зависит эффективность развития промышленности и государственного сектора экономики в целом;
- 3) регулирование планово-прогнозной деятельности в промышленном комплексе Казахстана осуществляет Комитет промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан. В этот орган входят функции по совершенствованию системы планово-прогностических органов;
- 4) в Казахстане орган, осуществляющий консультационные услуги по рационализации планово-прогнозной документации, является АО «Казахстанский институт развития индустрии». В функции института также входят координация развития промышленности и прогнозирование основных тенденций развития отраслей промышленности.

Список использованной литературы:

1. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Л.Е. Басовский. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 260 с.
2. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Под ред. Ф.Л. Шарова. – М.: МИЭП, 2007. – 96 с.
3. Прогнозирование и планирование в условиях рынка Учеб. пособие для вузов /Под ред. Т. Г. Морозовой, А. В. Пикулькина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. — 279 с. - (Серия «Профессиональный учебник: Экономика»)
4. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник / Под общ. ред. В.И. Кушлина, Н.А. Волгина. – М.: «Экономика», 2000. – 735 с.
5. Гусейнов Р. История мировой экономики: Запад – Восток – Россия: Учеб. пособие / Р. Гусейнов. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2004. – 552 с.
6. Интернет ресурс комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан <http://www.comprom.kz>

Курманбаева С.Т, Жумадилова Л. Б

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900-«Финансы» кафедры Финансы и учет
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
kurmanbaeva1968@mail.ru

Сегодня в лучшем случае можно говорить о том, что страховой рынок республики прошел лишь начальные этапы своего становления.

Тем не менее, формирующийся страховой рынок Казахстана сегодня представляет собой довольно сложную систему, которая включает в себя [1]:

-собственное экономическое содержание, наполненное субъектами рынка и их интересами, связанными со страховой защитой; объектами страховой защиты и средствами в виде страховых услуг в товарной форме, удовлетворяющих интересы всех субъектов рынка;

-организационное содержание, характеризующееся институциональными, отраслевыми и территориальными структурами;

- государственное регулирование рыночных процессов, в том числе складывающуюся трехступенчатую систему их правового регулирования и др.

Развитие страхового рынка, с точки зрения роста объема услуг, идет довольно медленно.

Несмотря на то, что в каждом году отмечался рост этого объема, значительное влияние на него оказывали высокие ежегодные темпы инфляции и другие факторы, что выливалось в парадоксальную ситуацию: чем хуже было положение дел в экономике страны, тем более значительными казались успехи страховщиков.

С уменьшением темпов инфляции рост объема предоставляемых страховых услуг в стране значительно сократился: снижается число заключенных договоров, коэффициент выплат [2].

В целом имеет место явное несоответствие складывающихся объемов и структуры страховых услуг потребностям развития национальной экономики, защиты имущественных интересов всех субъектов экономической жизни.

Страховой рынок, как и всякий другой рынок, является результатом общественного разделения труда.

История страхования показывает, что возникновение и становление страхового рынка на основе общественного разделения труда, превращение страхового дела в органичный компонент национальной и международной рыночной инфраструктуры и, наконец, формирование собственной (страховой) инфраструктуры на уровне фирм, отрасли, а также в национальном и международном масштабах является закономерным результатом общественного прогресса.

Крайне неразвита в Казахстане пока специальная инфраструктура, обеспечивающая деятельность страхового рынка.

Отсутствие национального перестраховочного рынка негативно сказывается на состоянии страхового рынка в целом.

В настоящее время только появились неперемные участники страховых отношений на развитых страховых рынках, как аварийные комиссары, сюрвейеры, недостаточно представлены брокеры и другое.

Длительное существование государственной монополии в страховом деле в значительной степени повлияло на темпы и качество развития страхового рынка.

Это развитие осложняется и тормозится общим кризисом в экономике, особенной, ни на что не похожей системой организации экономических отношений по обмену страхового товара на деньги и спецификой услуги по страховой защите как товара, производимого страховщиком, а также длительным периодом низкой платежеспособности населения, предпринимателей и государства.

Все эти факторы приводят к возникновению противоречия между объективной необходимостью эффективного функционирования страхового рынка как важной части экономической инфраструктуры, с одной стороны, и его объективной слабостью и неразвитостью, с другой.

Данное противоречие обостряется сложным отношением к страхованию потенциальных потребителей страховых услуг.

Исследования, проведенные в последнее время различными организациями, свидетельствуют, что многим из потенциальных потребителей присущ недостаток страховой культуры, усугубляющийся отсутствием необходимых стимулов для добровольного страхования у предпринимателей, а также льгот по налогообложению для граждан, заключающих договоры страхования.[3]

В Казахстане согласно закону «О страховой деятельности», страхование делится на обязательное и добровольное и принята классификация страхования по отраслям, видам и классам.

Страховым органам предоставлено право самостоятельно разрабатывать и вводить новые рискованные виды страхования. Ассортимент страховой защиты в Казахстане включает такие виды страхования, как долгосрочное накопительное страхование – региональное страхование жизни, страхование на случай землетрясения, страхование призывников, страхование женщин на случай родов, страхование на случай хищения животных, страхование временно перемещенного имущества (взятого с собой на время отдыха, в

командировку и т.д.), страхование квартир, приобретенных гражданами в личную собственность.

Развитие коммерческого банковского сектора потребовало введения страхования банковских депозитов физических лиц.

Разработка страхового ассортимента осуществляется в двух направлениях:

- предоставление возможности застраховать имущество граждан от определенного риска или группы рисков по желанию страхователя;

- предоставление возможности застраховать любые материальные ценности, причем в отдельности, а не все имущество в целом.

В Казахстане действует Фонд гарантирования страховых выплат, задачей которого является защита прав и законных интересов страхователей, застрахованных, выгодоприобретателей по наступившим страховым случаям по договорам обязательного страхования принудительно ликвидируемой страховой организации.

Исходя из выше изложенного материала, можно сделать следующий вывод, что в рыночной экономике Казахстана и соответствующей ей инфраструктуре как отдельную структуру можно выделить страхование, или рынок страховщиков, в котором фиксируется, кто и каким видом страхования занимается, какова степень развития филиальной сети, капитализации и т.д.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Brown E. Effects of Taxation. Deprecation Adjustments for Price Changes.- Boston.-1952.-P.36
2. Закона РК «О частном предпринимательстве» с изменениями и дополнениями – Алматы
- 3.Программа «Бизнес - советник» // Бюллетень бухгалтера. - 2013-№34. -С.3-4.
4. Statistical Abstract of United States.- 2009. P.27
5. Правила по ведению бухгалтерского учета от 22 июня 2007 года №221
6. Приказ Министерства финансов РК от 21.06.2010 г №216 «Об утверждении форм первичных учетных документов»
- 7.Пресс-релиз Департамента статистики ВКО от 06.04.2013 г. «Мониторинг малого и среднего предпринимательства»
8. Послание Президента РК народу Казахстана от 28.01.2011
9. Указ Президента «О мерах по стабилизации и подъему производства в отраслях материальной сферы»
10. Налоговый кодекс РК

Жумаканов А.Б. Байкенова Ж.Х

ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ПОВЫШЕНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПОТЕНЦИАЛА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

К.э.н., старший преподаватель

Магистрант специальности 6М050900- Финансы

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Устойчивое развитие модернизационных процессов национальной экономики имеет большое значение при формировании новой структуры системы ведения хозяйства, что обуславливает укрепление позиций разнообразных форм малого и среднего предпринимательства. Успех проводимых преобразований предопределяется адекватностью применяемых методов, механизмов и технологий управления потенциалом предприятий среднего и малого масштаба императивам модернизации, которые инициируют поиск эффективных управленческих решений, связанных с функционированием и развитием этих

важнейших структурных подсистем, позволяют их качественно структурировать в соответствии с поставленными целями развития.

Сложившаяся экспортоориентированная ресурсно-сырьевая модель развития казахстанской экономики, проявляющаяся в низкой конкурентоспособности не сырьевых секторов экономики, в условиях слабой развитости финансового сектора характеризуется отсутствием системности в решении проблем управления предпринимательскими структурами. Отсюда возникает необходимость поиска форм и технологий повышения эффективности предпринимательской деятельности для стимулирования процессов модернизации, разработки адаптивного инструментария объективной оценки использования потенциала субъектов малого и среднего предпринимательства.

Алгоритм применения разработанного прикладного инструментария и системы показателей оценки эффективности использования потенциала субъектов малого и среднего предпринимательства включает:

- 1) диагностику потенциала в разрезе субъектов предпринимательства;
- 2) объективную оценку наличного потенциала в системе малого и среднего предпринимательства региона;
- 3) оценку результатов деятельности малых и средних предприятий;
- 4) построение рейтинга потенциала для каждого субъекта предпринимательства;
- 5) выявление неиспользованных возможностей и резервов роста потенциала при его эффективном управлении.

Для иллюстрации возможностей данного инструментария в таблице 1 приведен элемент методики оценки эффективности использования потенциала субъектов малого и среднего предпринимательства, апробированной на примере материально-технической составляющей.

Таблица 1 – Система показателей, характеризующих материально-техническую составляющую потенциала субъектов малого и среднего предпринимательства

№ п./п.	Показатели материально-технической составляющей потенциала	Алгоритм расчета показателей материально-технической составляющей потенциала
1.	R_{mt1} – доля стоимости чистых активов в общем объеме совокупных активов	$R_{mt1} = \frac{\text{Стоимость чистых активов}}{\text{Стоимость совокупных активов}}$
2.	R_{mt2} – доля основных средств в общем объеме совокупных активов	$R_{mt2} = \frac{\text{Стоимость основных средств}}{\text{Стоимость совокупных активов}}$
3.	R_{mt3} – доля активной части основных средств	$R_{mt3} = \frac{\text{Стоимость активной части основных фондов}}{\text{Стоимость основных средств}}$
4.	R_{mt4} – коэффициент годности основных средств	$R_{mt4} = \frac{\text{Остаточная стоимость основных средств}}{\text{Первоначальная стоимость ОС}}$
Примечание- составлено автором.		

Следует подчеркнуть, что на практике системы управления функционируют на основе использования различных методов и технических приемов управления. При этом функции управления субъектом предпринимательства могут эффективно (целеориентированно) реализовываться только при наличии у него необходимого потенциала, что подчеркивает важность выявления имеющихся у предприятия резервов, активизация которых способна повысить эффективность его деятельности. Проводимый с использованием предложенного инструментария анализ эффективности использования потенциала субъектов малого и

среднего предпринимательства позволяет выявить внутренние и внешние резервы его увеличения, а также целесообразность применения выбранного метода управления им.

В зависимости от методологической основы формирования концепции и модели управления потенциалом принято выделять следующие методы: управление на основе контроля за исполнением, управление на основе экстраполяции, предпринимательское управление.

Ресурсные характеристики управленческой составляющей, представленные в рисунке 1, показывают, что взаимодействие всех элементов потенциала предприятий малого и среднего масштаба происходит именно через ее посредство, что обеспечивает целостность системы потенциала и взаимоувязанное функционирование его составляющих.



Рисунок 1 - Системообразующая роль управленческой составляющей потенциала малого и среднего предпринимательства

В то же время, поскольку управление потенциалом непосредственно связано с общим управлением предприятием, данные системы должны быть согласованы в своих воздействиях на управляемую подсистему. Кроме того, чтобы быть эффективным, управление потенциалом предприятия должно быть четко структурировано и синхронизировано не только с его общим управлением, но и соответствовать целям и задачам, стоящим перед регионом, отраслью, народным хозяйством в целом. Именно следование этим базовым условиям позволяет субъектам малого и среднего предпринимательства наиболее эффективно использовать свой потенциал; причем эффективно как для самих предприятий – его носителей, так и для внешней экономической среды, что принципиально важно для формирования благоприятных инфраструктурных условий функционирования малых и средних предприятий.

Список использованной литературы

1. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V ЗРК.
2. Чеберко, Е.Ф. Основы предпринимательской деятельности. История предпринимательства: Учебник и практикум / Е.Ф. Чеберко. - Люберцы: Юрайт, 2016.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

д.э.н., профессор

Магистрант 1 курса специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Стратегическое планирование – процесс выбора долговременных целей организации и наилучшего способа их достижения. Стратегическое финансовое планирование определяет важнейшие показатели, пропорции и темпы расширенного воспроизводства, это главная форма реализации целей предприятия.

С помощью стратегического финансового планирования можно достигнуть:

- оптимального распределения и использования производственных, финансовых и трудовых ресурсов;
- господствующего положения на рынке;
- адаптации к внешней рыночной среде посредством анализа сильных и слабых сторон организации, использования ее преимуществ, оценки потенциальных рисков.

В современных условиях стратегическое финансовое планирование охватывает период от одного года до трех лет. Однако такой временной интервал условен, поскольку зависит от экономической стабильности и возможности прогнозирования объемов финансовых ресурсов и направлений их использования.

Традиций в стратегическом планировании отсутствуют - остаётся всё познавать и осваивать самим. То есть менеджерам Компаний сегодня необходимо изучать планирование и перенимать опыт у зарубежных коллег.

В создавшихся экономических условиях Казахстана, отечественным производителям приходится нелегко - опыта в рыночных конкурентных условиях очень мало, а зарубежный опыт применить у нас пока практически невозможно.

Планировать сегодня очень сложно - слишком много неопределённостей во внешней среде, большинство стратегических планов имеют очень серьёзный риск их выполнения. Но, тем не менее, без анализа ситуации и перспектив развития сегодня таким предприятиям не выжить.

Стратегический план является руководством к действию, к исполнению. Он используется для обоснования предпринимательской идеи, ее перспективности, для обоснования финансового оздоровления предприятия и реальности возврата полученных кредитов с целью пополнения оборотных средств. Причем план необходим не только крупным и средним, но и малым предприятиям

Всесторонне учитывая финансовые возможности предприятий, объективно оценивая характер внутренних и внешних факторов, финансовое планирование обеспечивает соответствие финансово-экономических возможностей предприятия условиям, которые сложились на рынке товаров и финансовом рынке. Финансовое планирование и бюджетирование предусматривает определение долгосрочных целей финансовой деятельности и выбор самых эффективных способов их достижения. Цели финансового планирования и бюджетирования должны подчиняться общей стратегии экономического развития и направляться на максимизацию прибыли и рыночной стоимости предприятия. При разработке финансового плана или бюджета следует учитывать динамику макроэкономических процессов, тенденции развития отечественных финансовых рынков возможности диверсификации деятельности предприятия.

В процессе разработки финансового плана или бюджета особое внимание уделяется производству конкурентоспособной продукции, полноте выявлению денежных доходов, мобилизации внутренних ресурсов, максимальному снижению себестоимости продукции, формированию и делению прибыли, определению оптимальной потребности в оборотных

средствах, рациональному использованию привлеченных средств, эффективному использованию капитала предприятия.

Важное значение для формирования финансового плана или бюджета имеет учет факторов риска. Финансовый план разрабатывается с учетом риска неплатежей, инфляционных колебаний, финансового кризиса и других непредсказуемых обстоятельств.

Основу перспективного финансового планирования составляет прогнозирование, которое является воплощением стратегии предприятия на рынке. Финансовое прогнозирование заключается в изучении возможного финансового состояния предприятия на перспективу. В отличие от планирования, прогнозирование предусматривает разработку альтернативных финансовых показателей и параметров, использование которых в соответствии с тенденциями изменения ситуации на рынке дает возможность определить один из вариантов развития финансового состояния предприятия.

На предприятиях РК необходимо создать службу стратегического планирования, которая должна принимать участие в разработке стратегии фирмы, прояснении ее основных целей. В настоящее время функции службы планирования в основном выполняют плановики, выступая в роли советников, консультантов. Нередко ключевые вопросы стратегии плановик и высший управляющий обсуждают в личной беседе, дискуссии. Окончательные решения, связанные с утверждением стратегии, принимает высшее руководство.

Высшее руководство является архитектором процесса планирования, определяет его основные фазы и последовательность планирования.

Высший менеджмент должен сделать процесс планирования доступным и понятным для каждого сотрудника организации, он должен уметь максимально вовлекать в него своих работников.

Список использованных источников:

1. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V ЗРК.
2. Шилков, В.И. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / В.И. Шилков. - М.: Форум, 2013.
3. Шкардун, В. Д. Маркетинговые основы стратегического планирования. Теория, методология, практика / В.Д. Шкардун. - М.: Дело, 2016

Асылканқызы Т. Сарыбаев А.

КӘСІПОРЫНДЫ ҚАРЖЫЛАНДЫРУ КӨЗДЕРІНІҢ ҚҰРЫЛЫМЫ

э.ғ.к., қаржы және есеп кафедрасының аға оқытушысы
6M050900-Қаржы мамандығының 1 курс магистранты
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Нарықтық экономика жағдайларында кез-келген кәсіпорын үшін өзінің шаруашылық-қаржылық қызметін қажетті қаражаттармен (қаржы ресурстарымен) қамтамасыз ету мәселесі маңызды басқару объектісі болып табылады.

Қаржы ресурстары дегеніміз, жалпы алғанда, – бұл кәсіпорынның қарамағындағы және оның қаржылық міндеттемелерін орындауға, өндірісті қаржыландыруға бағытталатын ақша қаражаттарының жиынтығы болып табылады. Қаржы ресурстары өндіріс барысын дамытуға, өндірістік емес сала объектілерін қолдауға және дамытуға, сондай-ақ резервтік қорларды қалыптастыруға бағытталады.

1- Кесте Капиталды қалыптастыруды бірнеше жолмен жасау мүмкін:

Активті табыс

Сауда, қызмететр, өндіріс, ауыл шаруашылығы саласында бизнесті дамыту арқылы кәсіпкерлік қызмет жүргізу
Франшизаны пайдалану
Делдалдылық
Электрондық бизнес
Активтерді басқару
Желілік фандрейзинг

Пассивтік табыс

Желілік маркетинг
Жобалық табыс
Инвестициялау
Активтерді сатып алу
Қор нарығы
Жалға алу-беру
Франчайзинг
Аутсорсинг

Кәсіпорындардың ақша қаражаттарына мұқтаждығы банктік несиелер арқылы да қанағаттандырыла алады. Несиелеу кәсіпкерлікті қаржы ресурстарымен қамтамасыз етудің негізгі нысандарының бірі болып табылады. Банктік несие дегеніміз – бұл кәсіпорындарға белгілі бір мерзімге арнайы пайыздық мөлшерлемелер бойынша мақсатты қолдануға банктердің берген қаражаттары болып табылады. Әдетте несиені кепілдендіру нысаны оның құнын анықтайды – несиені кепілдендіруге берілген мүлік неғұрлым сенімді (өтімді) болса, соғұрлым несиенің құны да төмен болады, демек кәсіпорын несие бойынша төмендетілген пайыздық мөлшерлемелерге үміт арта алады.

Кәсіпорынның қаржы ресурстарының қалыптастырудың тағы да бір нысаны – коммерциялық несиелер тарту. Коммерциялық несиелеу деп, жалпы алғанда, кәсіпорындардың бір-бірін өзара несиелеуін айтуға болады. Тауарды сатып алу барысында сатып алушы кәсіпорын өндіруші кәсіпорынмен есеп айырысу мерзімін белгілі бір уақытқа кейін қалдырады, өз кезегінде сатушы кәсіпорын көрсеткен қызметі үшін мәмілеге пайыздық үстеме ақы қосуға құқығы бар. Демек, коммерциялық несие – тауар нысанындағы несие болып табылады.

Қаржы ресурстары кәсіпорынның өндірістік, инвестициялық және қаржылық қызметтері барысында қолданылады. Олар үнемі қозғалыста болады, сол себепті өзгеріп отырады.

Жаңадан іс бастап жатқан көптеген кәсіпкерлер жаңа құрал-жабдықтар сатып алудың орнына, оларды жалға алуды жөн көреді. Жалға алу мерзімдері әдетте үш жылдан бес жылға дейін созылады. Кәсіпорын жалдау ақысын төлеуге, эрі құрал-жабдықты тікелей өз мақсатында пайдалануға міндетті. Кәсіпорынның құрал-жабдықтарды жалға алып пайдалануы солар бойынша тиімдірек болатын бірнеше себеп бар:

Фирманың әрдайым қымбат тұратын құрал-жабдықтарды сатып алатын жағдайы бола бермейді.

Банк дереу құрал-жабдықты жалға алуға кредит беруі мүмкін.

Жалдау — құрал-жабдық тозған жағдайда үлкен шығындарға ұшырамауға мүмкіндік береді.

Сонымен қатар құрал-жабдықтарды сатып алу немесе жалға алу туралы шешім қабылдамастан бұрын, кәсіпкер барлық: жалдау ақысы, салық төлемдері, құрал-жабдықты орнатудың қиындығы, құрал-жабдықтың ескіруі іспетті және басқа да кейбір факторларды есепке алуға тиіс.

Кредитті қайтару мерзімі кредиттің: ұзақ мерзімді немесе қысқа мерзімді деп аталатын түрлеріне байланысты. Мысалы, кредит желісі кредит берудің қысқа мерзімі ретінде ғана пайдаланылуы мүмкін және әдетте бір жылға ғана ашылады. Кейде банк бір жыл ішінде бір ай деп шектеу қоюы мүмкін.

Банк кәсіпкердің жеке кепілдіктер беруіне мүдделі. Егер корпорация туралы сөз болса, онда бұл мәселе тереңдейді, өйткені ол кезде корпорацияның меншігі кәсіпкердің меншігіне парапар емес, ал корпорация мүшелерінің жауапкершілігі салынған капиталының мөлшерімен шектеледі. Банк корпорацияның бас менеджерлерінен қосымша жеке кепілдіктер талап ете алады.

Сөйтіп, банктің кәсіпорынға кредит беруден бас тарта алатын төмендегі себептерді ажыратып көрсетуге болады:

- алдағы уақытта жұмыс атқармақ болып отырған бизнестің түрін немесе саласын банктің жеткілікті дәрежеде көре (түсіне) алмауы;
- кәсіпорын шығыстарының кірістерден асып кетуі, теріс қаржылық көрсеткіштер;
- меншік иелерінің борыштың өтелуіне жеке кепілдік бергісі келмеуі;
- кәсіпкер мен оның командасының бизнесті таныстыруға жеткіліксіз дайындығы;
- кредиттің қайтарылуына байланысты бұрын да орын алған қиындықтар;
- кредит берудің кейбір тұрпаттарын шектейтін мемлекеттік реттеу;
- аймақтың экономикалық және әлеуметтік дамуының төмен деңгейі және, тұтастай алғанда, экономикадағы кредит қорларының жетіспеушілігі.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Кәсіпкерлік Кодексі 2015 жылғы 29 қазандағы № 375-V ҚРЗ.
2. Исмухамбетова З.Н. Бухгалтерский и налоговый учет «1С : Бухгалтерии 8.2», Уч. Пособ.-Алматы,2016
3. Тайгашинова, К.Т. Терендетілген басқарушылық есеп : Оқулық .- Алматы:, 2015.

Әділханова Е.Д.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МЕТОДОВ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОРПОРАЦИИ

магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,

г. Семей

adilchanova.e@list.ru

Одним из показателей, характеризующих финансовую устойчивость предприятия, является его платежеспособность, т.е. возможность наличными денежными ресурсами своевременно погасить свои платежные обязательства и ликвидность (Рисунок 1).

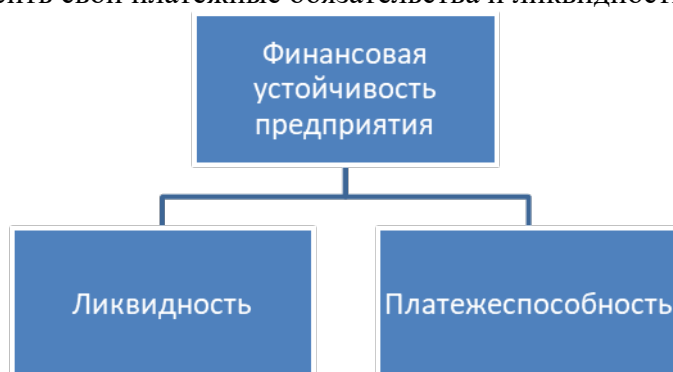


Рисунок 1. Показатели, характеризующие финансовую устойчивость предприятия

Анализ платежеспособности необходим не только для предприятия с целью оценки и прогнозирования финансовой деятельности, но и для внешних инвесторов, банков. Прежде чем выдавать кредит, банк должен удостовериться в кредитоспособности заемщика. То же должны сделать и предприятия, которые хотят вступить в экономические отношения друг с другом. Особенно важно знать о финансовых возможностях партнера, если возникает вопрос

о предоставлении ему коммерческого кредита или отсрочки платежа.

Особенно важно знать о финансовых возможностях партнера, если возникает вопрос о предоставлении ему коммерческого кредита или отсрочки платежа. Платежеспособность и кредитоспособность оказывает положительное влияние на выполнение производственных планов и обеспечение нужд производства необходимыми ресурсами. Поэтому платежеспособность и кредитоспособность как составная часть хозяйственной деятельности направлена на обеспечение планомерного поступления и расходования денежных ресурсов, выполнение расчетной дисциплины, достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективного его использования [1].

Главная цель анализа платежеспособности и кредитоспособности – своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения платежеспособности и кредитоспособности.

При этом необходимо решать следующие задачи:

1. На основе изучения причинно-следственной взаимосвязи между разными показателями производственной, коммерческой и финансовой деятельности дать оценку выполнения плана по поступлению финансовых ресурсов и их использованию с позиции улучшения платежеспособности и кредитоспособности предприятия.

2. Прогнозирование возможных финансовых результатов, экономической рентабельности, исходя из реальных условий хозяйственной деятельности и наличие собственных и заемных ресурсов.

3. Разработка конкретных мероприятий, направленных на более эффективное использование финансовых ресурсов [2].

Анализом платежеспособности и кредитоспособности предприятия занимаются не только руководители и соответствующие службы предприятия, но и его учредители, инвесторы. С целью изучения эффективности использования ресурсов, банки для оценки условий кредитования, определение степени риска, поставщики для своевременного получения платежей, налоговые инспекции для выполнения плана поступления средств в бюджет и т.д. В соответствии с этим анализ делится на внутренний и внешний.

Анализ платежеспособности предприятия осуществляют путем соизмерения наличия и поступления средств с платежами первой необходимости. Различают текущую и ожидаемую (перспективную) платежеспособность.

Текущая платежеспособность определяется на дату составления баланса. Предприятие считается платежеспособным, если у него нет просроченной задолженности поставщикам, по банковским ссудам и другим расчетам.

Ожидаемая (перспективная) платежеспособность определяется на конкретную предстоящую дату путем сравнения суммы его платежных средств со срочными (первоочередными) обязательствами предприятия на эту дату [3].

Системный подход предусматривает максимальную детализацию изучаемых явлений и процессов на элементы (собственно анализ), их систематизацию и синтез. Детализация (выделение составных частей) тех или других явлений проводится в той степени, которая практически необходима для выяснения наиболее существенного и главного в изучаемом объекте. Она зависит от объекта и цели анализа [4].

Под методом науки в широком смысле понимают способ исследования своего предмета. Специфические для различных наук способы подхода к изучению своего предмета базируются на всеобщем диалектическом методе познания.

Важной методологической чертой анализа является и то, что он способен не только устанавливать причинно-следственные связи, но и давать им количественную характеристику, т.е. обеспечивать измерение влияния факторов на результаты деятельности это делает анализ точным, а выводы обоснованными.

Изучение и измерение причинных связей в анализе можно осуществить методом индукции и дедукции. Способ исследования причинных связей с помощью логической индукции заключается в том, что исследование ведется от частного к общему, от изучения

частных фактов к обобщениям, от причин к результатам. Дедукция – это такой способ, когда исследование осуществляется от общих фактов к частным, от результатов к причинам. Индуктивный метод в анализе используется в сочетании и единстве с дедуктивным методом [5].

Систематизация элементов проводится на основе изучения их взаимосвязи, взаимодействия, взаимозависимости и соподчиненности. Это позволяет построить приблизительную модель изучаемого объекта (системы), определить его главные компоненты, функции, соподчиненность элементов системы, раскрыть логико-методологическую схему анализа, которая соответствует внутренним связям изучаемых показателей.

После изучения отдельных сторон экономики предприятия, их взаимосвязи, подчиненности и зависимости надо обобщить весь материал исследования. Обобщение (синтез) является очень ответственным моментом в анализе, при котором, необходимо, из всего множества изучаемых факторов, отделить типичные от случайных, выделить главные и решающие, от которых зависят результаты деятельности.

Таким образом, метод анализа представляет системное, комплексное изучение, измерение и обобщение влияния факторов на результаты деятельности предприятия путем обработки специальными приемами системы показателей плана, учета, отчетности и других источников информации с целью повышения эффективности производства.

Практика финансового анализа уже выработала основные правила чтения финансовых отчетов, т.е. методику анализа. Можно выделить среди них шесть основных методов (Рисунок 2).

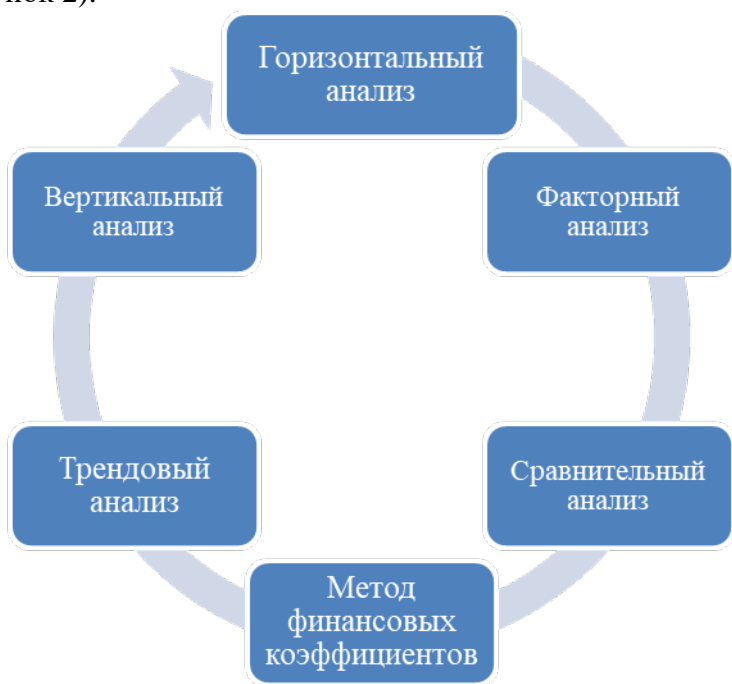


Рисунок 2. Основные методы финансового анализа

Горизонтальный (временной) анализ - сравнение каждой позиции отчетности с предыдущим периодом. Горизонтальный анализ баланса заключается в построении одной или нескольких аналитических таблиц, в которых абсолютные балансовые показатели дополняются относительными темпами роста (снижения). Как правило, берут базисные темпы роста за ряд лет (смежных периодов), что позволяет анализировать изменение отдельных балансовых статей, а также прогнозировать их значения.

Горизонтальный и вертикальный анализы взаимодополняют один другой. Поэтому на практике можно построить аналитические таблицы, характеризующие как структуру отчетной бухгалтерской формы, так и динамику отдельных ее показателей [6].

Вертикальный (структурный) анализ - определение структуры итоговых финансовых показателей с выявлением влияния каждой позиции отчетности на результат в целом, вертикальный анализ — иное представление финансового отчета в виде относительных показателей. Такое представление позволяет увидеть удельный вес каждой статьи баланса в его общем итоге. Необходимым элементом анализа являются динамические ряды этих величин, посредством которых можно отслеживать и прогнозировать структурные изменения в составе активов и их источников покрытия.

Методика анализа финансового состояния предприятия должна состоять из трех больших взаимосвязанных блоков (Рисунок 3):

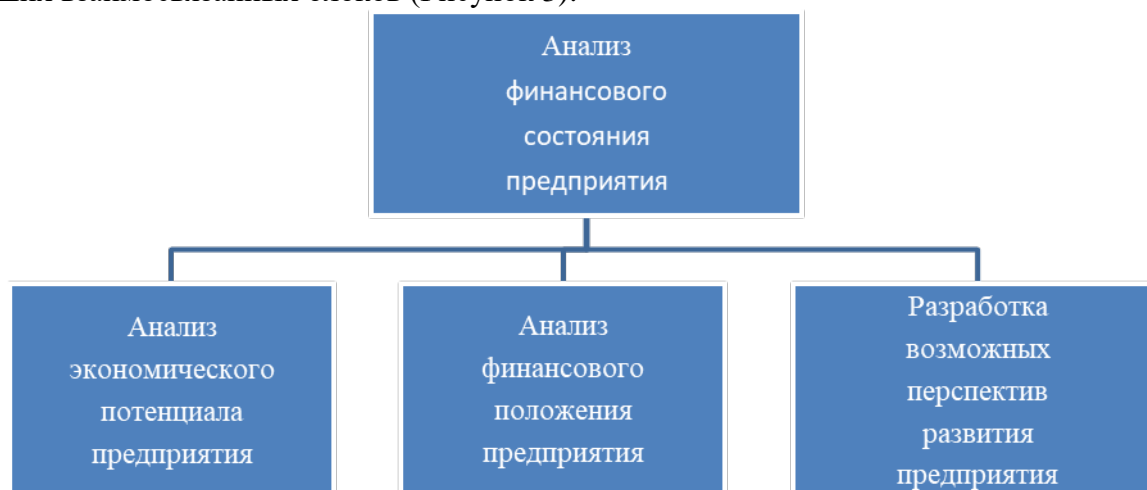


Рисунок 3. Методика анализа финансового состояния предприятия

- анализ экономического потенциала хозяйствующего субъекта, который включает анализ имущественного положения: состава и динамики имущества предприятия и источников его формирования (построение аналитического баланса, вертикальный анализ баланса, горизонтальный анализ, изучение качественных сдвигов в имущественном положении);

- анализ финансового положения предприятия на основе финансовых коэффициентов, включающий оценку результативности (деловой активности и рентабельности), финансовой устойчивости, ликвидности, платежеспособности и кредитоспособности предприятия;

- разработка возможных перспектив развития предприятия.

Сравнительный аналитический баланс и показатели финансовой устойчивости отражают сущность финансового состояния. Ликвидность баланса характеризует внешние проявления финансового состояния, которые обусловлены его сущностью [7].

Оценка имущественного положения финансового состояния хозяйствующего субъекта и его изменения за отчетный период по сравнительному аналитическому балансу, а также анализ результативности деятельности и показателей финансовой устойчивости составляют исходный пункт, из которого должен логически развиваться анализ финансового состояния. Анализ ликвидности баланса должен оценивать текущую платежеспособность и давать заключение о возможности сохранения финансового равновесия и платежеспособности в будущем

На основе информации о финансовом состоянии предприятия, которую позволяет выявить анализ при использовании данной методики, внешние пользователи могут принять решения о целесообразности и условиях ведения дел с данным предприятием как с партнером; оценить кредитоспособность предприятия как заемщика; оценить возможные риски своих вложений, целесообразность приобретения акций данного предприятия и его активов и другие решения.

Список использованной литературы

- 1 Басовский Л.Е. Теория экономического анализа: Учебное пособие – Москва: ИНФРА-М, 2001 – 222 с.
- 2 Богатко А.Н. "Основы экономического анализа хозяйствующего субъекта" – Москва: "Финансы и статистика", 2006 – 213 с.
- 3 Дюсембаев К.Ш. Анализ финансового положения предприятия – Алматы: Экономика, 2008, 184 с.
- 4 Крейнина М.Н. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности акционерных обществ в промышленности, строительстве и торговле. - М.: АО «ДИС», «МВ-Центр», 2005.
- 5 Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Методика финансового анализа. - М: ИНФРА-М, 1995.
- 6 Негашев Е.В. Анализ финансов предприятия в условиях рынка. Москва: Высшая школа, 2002, 327 с.
- 7 Финансовый менеджмент: теория и практика/ Под ред. Стояновой Е.С.-М.: Перспектива, 2002

Турдиева З.М., Боранбаева Г.М.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ В ЦЕЛЯХ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

доктор PhD, старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6M050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей

kalibaeva.z@mail.ru, boranbaeva.gulnur@inbox.ru

Сущность планирования в условиях рыночной экономики заключается в научном обосновании на предприятиях предстоящих экономических целей их развития и форм хозяйственной деятельности, выбора наилучших способов их осуществления, на основе наиболее полного выявления требуемых рынком видов, объемов и сроков выпуска товаров, выполнения работ и оказания услуг и установления таких показателей их производства, распределения и потребления, которые при полном использовании ограниченных производственных ресурсов могут привести к достижению прогнозируемых в будущем качественных и количественных результатов. На нынешнем этапе развития для большинства казахстанских предприятий главной целью планирования является получение максимальной прибыли. С помощью планирования руководители предприятий обеспечивают направление усилий всех работников, участвующих в процессе производственно-хозяйственной деятельности, на достижение поставленных целей [1].

Планирование внутрипроизводственной деятельности является на предприятии важной функцией управления производством. Общие функции управления непосредственно относятся к плановой деятельности предприятий, а они в свою очередь служат их основой. Это обоснование цели, формирование стратегии, планирование работы, проектирование операций, организация процессов планирования, координация планов, мотивация плановой деятельности, контроль планов, оценка результатов, изменение планов и тому подобное [2].

Основные экономические, организационные, управленческие и социальные функции предприятия должны быть в процессе планирования его развития тесно связаны с избранной хозяйственной деятельностью и достаточно полно отражаться как в краткосрочных, так и в долгосрочных планах. В современном отечественном производстве функции планирования на предприятиях определяют не только основной предмет планово-экономической деятельности, но и главным образом объект этого планирования.

В планировании обоснование принимаемых решений и прогноз

Говоря о ресурсах, необходимо отметить, что они являются источниками любого производства. «Ресурсы – наличие средств труда, предметов труда, денег, товаров или людей для использования в настоящее время или в будущем». [3]

Таким образом, ресурсы являются основными факторами производства. Факторы производства, - это совокупность тех природных, материальных, социальных и духовных сил (ресурсов), которые могут быть использованы в процессе создания товаров, услуг и иных ценностей. Другими словами, факторы производства – это то, что оказывает определённое влияние на само производство.

В экономической теории ресурсы принято делить на три группы, графически это можно представить в виде рисунка 1 [4].

Именно наличие или отсутствие в стране факторов производства обуславливает её экономическое развитие. Факторы производства в какой-то степени являются потенциалом экономического роста. От того, как эти факторы используются, зависит общее положение дел в экономике страны.

В дальнейшем, развитие теории «трёх факторов» привело к более расширенному определению факторов производства. В настоящее время к ним относят: труд; землю (природные ресурсы); капитал; предпринимательскую способность; научно-технический прогресс.

Финансовые ресурсы организации, с одной стороны, являются частью её капитала. Капитал состоит из благ длительного пользования, созданных экономической системой для производства других товаров. Другой взгляд на капитал связан с его денежной формой. Капитал, когда он воплощен в еще не инвестированных финансах, есть сумма денег. Во всех этих определениях есть общая идея, а именно капитал характеризуется способностью приносить доход.

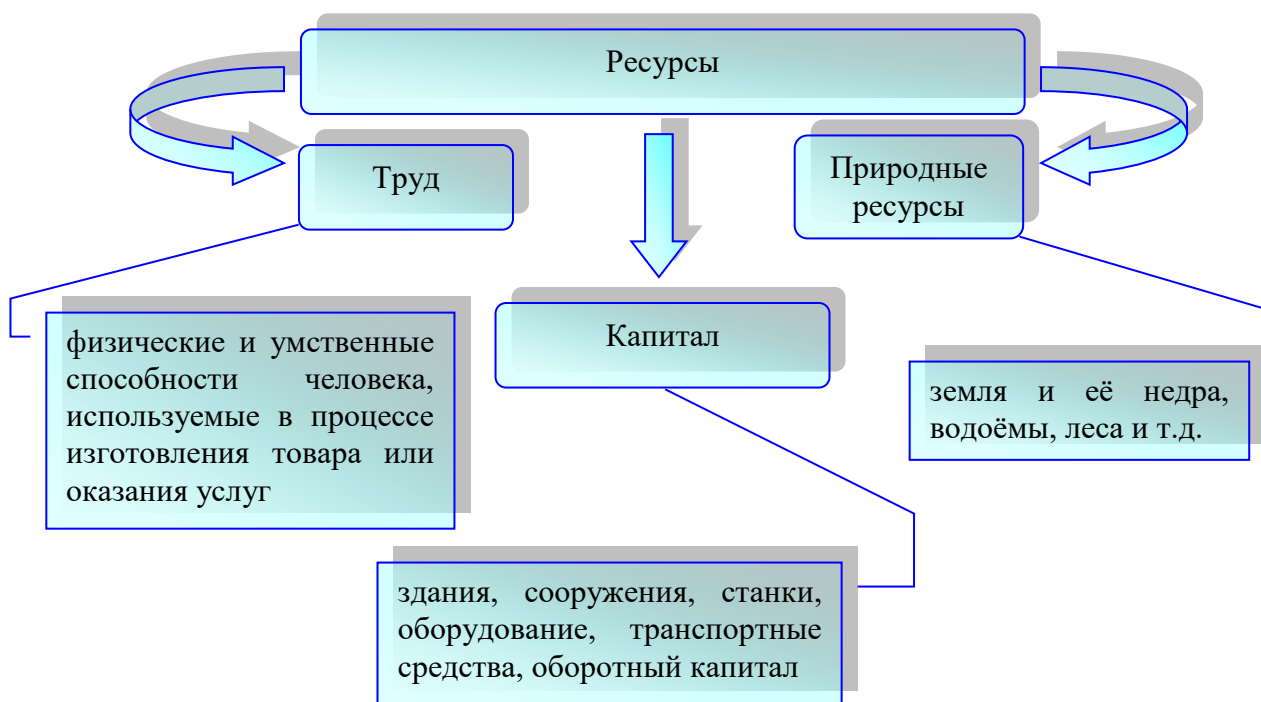


Рисунок 1 – Ресурсы как факторы производства с точки зрения экономической теории

Разобраться в структуре финансовых ресурсов поможет определение понятия «ресурсы», как такового. Ресурсы (от французского *ressource* - вспомогательное средство) – денежные средства, ценности, запасы, возможности; источники дохода в бюджете. [5]

Состав финансовых ресурсов, изображенный на рисунке 2, представлен в активе баланса организации [6].

Говоря о финансовых ресурсах так же необходимо отметить, что для нормально функционирующей системы финансового обеспечения организации характерным является постоянный их кругооборот.

Эффективное управление финансами предприятия возможно лишь при планировании всех финансовых ресурсов, их источников отношений хозяйствующего субъекта.

Планирование — это процесс разработки и принятия целевых установок, в количественном и качественном выражении, а также определения путей их наиболее эффективного достижения.

Эти цели разрабатываются в виде "дерева целей" и отражают желаемое будущее, выраженное стоимостными или количественными показателями, ключевыми для данного уровня управления.

Говоря о финансовых ресурсах так же необходимо понимать, что система финансового обеспечения предприятия включает в себя такие обязательные элементы, как оценка структуры финансовых ресурсов и их эффективное перераспределение с учётом постоянно меняющейся конъюнктуры рынка.

Как таковая сущность планирования ресурсов компании заключается в том, что оно:

- обеспечивает финансовыми ресурсами заложенные в производственном плане экономические пропорции развития;
- воплощает выработанные стратегические цели в форму конкретных финансовых показателей;
- служит инструментом получения финансовой поддержки от внешних инвесторов.

Список использованной литературы

- 1 Добровольский Е., Карabanов Б., Боровков П., Глухов Е., Бреслав Е. Бюджетирование шаг за шагом. 2-е изд., дополн. – СПб.: Питер, 2010.
- 2 Кобец Е.А. Планирование на предприятии. Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2006.
- 3 Рябовой Т.Ф. Большой коммерческий словарь. – М.: Война и мир, 2008.
- 4 Моляков Д.С. Финансы отраслей народного хозяйства. Учебное пособие - М., 2007.
- 5 Санжаревский И.И. Политическая наука: Словарь-справочник, 2010.
- 6 Донцова Л.В. Анализ финансовой отчётности. Учебник - М.: Дело и Сервис, 2006.

Турдиева З.М., Еркешева Г.Р.

РИСК ФИНАНСОВЫХ ПОТЕРЬ И ЕГО КЛАССИФИКАЦИЯ

доктор PhD, старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»

**Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей**

kalibaeva.z@mail.ru, guldana.e@inbox.ru

Любо действующее предприятие в своей деятельности руководствуется главной целью – получением прибыли.

В настоящее время предприятия активно ищут новые методы оценки кредитных рисков с целью повышения доходности. Одним из таких методов является оценка риска финансовых потерь предприятиями-заемщиками с целью повышения собственной кредитоспособности и снижения кредитного риска предприятия. Рассмотрим понятие риска в целом и риска финансовых потерь в частности.

Как показывает обзор существующей литературы, понятие риск характеризуется неоднозначностью в трактовке черт, свойств и элементов риска, в понимании его

содержания, соотношения объективных и субъективных сторон. Разнообразие мнений о сущности риска объясняется, в частности, многоаспектностью этого явления, практически полным его игнорированием в существующем хозяйственном законодательстве, недостаточным использованием в реальной экономической практике и управленческой деятельности. Кроме того, риск — это сложное явление, имеющее множество не совпадающих, а иногда противоположных реальных оснований [1].

Один из вариантов понятия риска в экономике связан с именем Дж. М. Кейнса. Он считал, что в стоимость продукции и услуг должны входить возможные затраты, вызванные непредвиденными изменениями рыночных цен, чрезмерным износом оборудования или разрушениями в результате катастроф [2]. В связи с этим Кейнс говорит об «издержках риска», которые необходимы для покрытия возможного отклонения действительного дохода от ожидаемого. Кейнс считал, что в экономической жизни целесообразно учитывать три основных вида риска.

Во-первых, риск предпринимателя или заемщика, который возникает, из-за сомнения в том, удастся ли действительно получить ту перспективную выгоду, на которую он рассчитывал.

Во-вторых, это риск кредитора, который может быть связан с опасностью намеренного банкротства или других попыток должника уклониться от выполнения обязательств, а также с возможной недостаточностью размеров обеспечения, т.е. с опасностью невольного банкротства из-за того, что расчеты заемщика на получение дохода не оправдались.

В-третьих, это риск, связанный с возможным уменьшением ценности денежной единицы.

В экономической науке существуют классическая и неоклассическая теория риска. Представители классической теории риска (Милль, Сепиор) различали в структуре предпринимательского дохода процент (как долю за вложенный капитал) и плату за риск (как возмещение возможного риска, связанного с предпринимательской деятельностью). Экономический риск в классической теории [3] отождествляется с математическим ожиданием потерь, которые могут произойти в результате реализации выбранного решения. Риск здесь – ущерб, который наносится осуществлением данного решения. Такое одностороннее толкование повлекло за собой выработку иного понимания риска.

В 20-30 годы XX столетия экономисты А. Маршалл и А. Пигу разработали основы неоклассической теории экономического риска [4]. Поведение предпринимателя, согласно неоклассической теории риска, обусловлено концепцией предельной полезности. Это означает, что если нужно выбрать один из двух вариантов капиталовложений, дающих одинаковую предполагаемую прибыль, то выбирается такой вариант, в котором колебания прибыли меньше. Из неоклассической теории риска следует: верная прибыль имеет большую полезность, чем прибыль того же ожидаемого размера, но связанная с возможными колебаниями. Отсюда А. Маршалл делал вывод о том, что невыгодно держать пари, играть в лотереях и в азартные игры. На роль «склонности к азарту» обратил внимание Дж. М. Кейнс. Дополнение неоклассической теории фактором удовольствия от риска привело к выводу о том, что ради большей ожидаемой прибыли предприниматель может пойти на больший риск.

Избежать риска нельзя, а часто и неразумно («Qui ne resque rien n'a rien» - «кто не рискует, тот не выигрывает»). Поэтому правилом поведения предпринимателя должно стать: «не избегать риска, а предвидеть его, стремясь снизить до возможно низкого уровня» [5]. Как показывает имеющаяся информация, в литературе широко распространено суждение о риске как о возможности опасности или неудаче. В финансовом менеджменте используется следующее определение: риск — это вероятность возникновения убытков или недополучения доходов по сравнению с прогнозируемым вариантом [6].

В работе П.Г. Грабового «Риск в современном бизнесе» [7] отмечается: Под «риском» принято понимать вероятность (угрозу) потери предприятием части своих ресурсов, недополучения доходов или появления дополнительных расходов в результате осуществления определенной производственной и финансовой деятельности.

Во всех указанных определениях выделяется такая характерная особенность (черта) риска или рискованной ситуации, как опасность, возможность неудачи.

Возникновение рискованной ситуации характеризуется наличием трех условий:

- наличие неопределенности;
- необходимость выбора альтернативы (при этом следует иметь в виду, что отказ от выбора также является разновидностью выбора);
- возможность оценить вероятность осуществления выбираемых альтернатив.

В этих условиях, на наш взгляд, более полным является формулировка понятия «риск», приведенная в работе В. А. Чалого-Прилуцкого «Рынок и риск» [8]. Риск - это действие (деяние, поступок), выполняемое в условиях выбора (в ситуации выбора в надежде на счастливый исход), когда в случае неудачи существует возможность (степень опасности) оказаться в худшем положении, чем до выбора (чем в случае не совершения этого действия). В этом определении, наряду с опасностью, возможностью неудачи присутствует такая черта, как альтернативность.

В итоге риск финансовых потерь может отражать опасность потенциально возможной вероятной потери ресурсов или недополучения доходов по сравнению с вариантом, рассчитанным на рациональное использование ресурсов в данном виде деятельности предприятия. Иначе говоря, риск финансовых потерь означает угрозу того, что предприятие понесет потери в виде дополнительных расходов сверх предусмотренных прогнозом, программой его действий, либо получит доходы ниже тех, на которые он рассчитывал.

Список использованной литературы

1. Гранатуров В.М. Экономический риск: сущность, методы измерения, пути снижения. М., Дело, 1999, 112 с.
2. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег: Пер. с англ. / Общая редакция и пред. Милейского А.Г., Осадчей И.М. М.: Прогресс, 1978.
3. Макконнел К.Р., Брю С.Л. Экономикс: проблемы и политика. В 2 т.: Пер. с англ. 11-го изд. М., Республика, 1992.
4. Рейльян Я.Р. Аналитическая основа принятия управленческих решений. – М., Финансы и статистика, 1989.
5. Альгин А.П. Риск и его роль в общественной жизни. М., Мысль, 1989.
6. Ковалев В.В. Введение в финансовый менеджмент. М., Финансы и статистика, 2000, 768 с.: ил.
7. Грабовый П.Г., Петрова С.Н. и др. Риски в современном бизнесе. – М: Издательство «АЛАНС», 1994.
8. Чалый- Прилуцкий В.А. Рынок и риск. Методические материалы (пособие для бизнесменов) по анализу оценки и управления риском. – М., НИУР, Центр СИНТЕК, 1994.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И КЛАССИФИКАЦИЯ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ КОРПОРАЦИИ

доктор PhD, старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей
kalibaeva.z@mail.ru, aimm.ghumakanova@inbox.ru

В состав заемных средств входят финансовый кредит, полученный от банковских и небанковских финансово-кредитных учреждений, коммерческий кредит от поставщиков, кредиторская задолженность предприятия, задолженность по эмиссии долговых ценных бумаг и др. В бухгалтерском учете заемные средства и кредиторская задолженность отражаются отдельно. Поэтому в широком смысле возможно выделение заемных средств и в узком смысле – собственно финансового кредита. Разница между заемными средствами в широком и узком смысле представляет собой привлеченные средства. С одной стороны, привлечение заемных средств – это фактор успешного функционирования предприятия, который способствует быстрому преодолению дефицита финансовых ресурсов, свидетельствует о доверии кредиторов и обеспечивает повышение рентабельности собственных средств. С другой стороны, предприятие обременяется финансовыми обязательствами. Одна из главных оценочных характеристик эффективности управленческих финансовых решений – величина и эффективность использования заемных средств [1].

Заемный капитал может использоваться как для формирования долгосрочных финансовых средств в виде основных фондов (капитала), так и для формирования краткосрочных (текущих) финансовых средств для каждого производственного цикла.

Поскольку без денег деньги не сделаешь, компании часто сталкиваются с необходимостью брать дополнительные средства в долг. В использовании заемных денег для извлечения прибыли проявляется действие механизма заимствования; заем в данном случае используется в качестве "рычага": он повышает потенциал заемщика в производстве прибыли. Если вы соединяете собственные средства (ваш капитал) с заимствованными деньгами, вы тем самым увеличиваете объем капитала, который можно вложить в дело. Покуда ваша норма прибыли на заемные средства превышает процент, который вы платите за этот заем, ваши дела идут хорошо. Однако механизм заимствования - палка о двух концах: он может увеличить вашу прибыль, но может и принести убытки.

Заимствование осложняется тем, что имеет множество источников, и с каждым из них связаны свои преимущества и недостатки, издержки и выгоды. Задача финансового менеджера - найти такое сочетание источников финансирования, которое имело бы наименьшую цену. Процесс этот динамичный, поскольку изменение экономических условий сказывается и на стоимости кредита.

Помимо поиска источников финансирования финансовый менеджер должен следить за эффективностью расходования средств. У большинства компаний потенциальных статей расхода множество, а размеры капитала ограничены. Чтобы выбрать наиболее рациональный способ расходования средств, управляющему финансами необходимо разработать такую методику отбора, которая позволила бы безошибочно определить варианты, более других соответствующие целям компании [2].

Заемный капитал— это кредиты банков и финансовых компаний, займы, кредиторская задолженность, лизинг, коммерческие бумаги и др. Он подразделяется на долгосрочный (более года) и краткосрочный (до года) (Рисунок 1).



Рисунок 1 - Классификация заемного капитала

По целям привлечения заемные средства подразделяются на следующие виды:

- средства, привлекаемые для воспроизводства основных средств и нематериальных активов;
- средства, привлекаемые для пополнения оборотных активов;
- средства, привлекаемые для удовлетворения социальных нужд.

По форме привлечения заемные средства могут быть в денежной форме, в форме оборудования (лизинг), в товарной форме и других видах; по источникам привлечения они делятся на внешние и внутренние; по срочности погашения — долгосрочные и краткосрочные; по форме обеспечения — обеспеченные залогом или залогом, обеспеченные поручительством или гарантией и необеспеченные [3].

Особое значение обеспеченность соответствующими ликвидными активами приобретает при привлечении заемных средств в денежной форме (при их привлечении в товарной форме обеспечением выступают сами товары, а при их привлечении в форме арендуемого имущества — сами арендуемые основные фонды) [4].

По степени обеспечения заемных средств, привлекаемых в денежной форме, служащего гарантией полного и своевременного их возврата, выделяют такие их виды:

а) **бланковый или необеспеченный кредит.** Этот вид кредита выдается, как правило, предприятию, которое хорошо зарекомендовало себя своевременным возвратом и выполнением всех условий кредитного договора. В финансовой практике такая категория предприятий характеризуется специальным термином — «первоклассный заемщик»;

б) **обеспеченный кредит.** В современной финансовой практике используются следующие виды кредитного обеспечения: поручительство (гарантия) — обязательство третьей стороны (оформленное специальным документом — «авалем») перед кредитором оплатить при наступлении гарантийного случая задолженность предприятия-заемщика (одной из разновидностей гарантии является страхование ответственности заемщика за непогашение кредита страховой компанией) (Рисунок 4);

заклад — способ обеспечения, при котором имущество заемщика до возврата ссуды передается кредитору (например, ценные бумаги) [5].

Многообразие форм и условий привлечения банковского кредита определяют необходимость эффективного управления этим процессом на предприятиях с высоким объемом потребности в заемном капитале. В этом случае цели и политика привлечения заемных финансовых средств конкретизируется предприятием с учетом особенностей банковского кредитования [6].

Список использованной литературы

1 Абрютин М.С. Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учебно-практическое пособие" М.: Дело и сервис, 2005.-С. 147.

- 2 Алексеева М. М. Планирование деятельности предприятия: Учебно-методическое пособие.- М.: Финансы и статистика, 2005.- С. 169.
- 3 Васильченко Н.Г. Современная система управления пред.приятием.-М.: ЗАО Бизнес-Школа, 2003. -С. 153.
- 4 Ю.Виханский О.С. Стратегическое управление. - М.: Гардарики, 2002.-С86.
- 5 Зайцев Н.Л. Экономика организации: Учебное пособие.- М.: Изд. экзамен, 2003.-С. 147.
- 6 Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента. - М.:Финансы и статистика, 1999 г.

Нурсейтова А.Т.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ОБЛАСТИ СБАЛАНСИРОВАНИЯ АКТИВОВ И ПАССИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей
aidana.nurseit@list.ru

Важнейшее значение имеют следующие кардинальные вопросы финансового менеджмента.

1. Планирование и прогнозирование финансовой стороны деятельности корпораций. Финансовое управление корпорации разрабатывает финансовые планы, которые представляют собой прогнозы объема производства и реализации продукции, развития научно-технического прогресса, внедрения новых управленческих решений и финансовых ресурсов их обеспечения (на один год и пять лет).

Такие финансовые планы определяются для каждого подразделения корпорации, т. е. для отдельных фирм в рамках корпорации и для отдельных отраслевых управлений (департаментов) внутри одной фирмы. Главные показатели в процессе финансового планирования: объем реализации продукции, прибыль, капитальные вложения.

2. Принятие наиболее целесообразных решений в процессе инвестирования крупных средств. Успешно функционирующая корпорация имеет быстро растущий объем реализации продукции, что требует новых инвестиций на расширение производства (приобретение оборудования, проведение НИОКР и т.д.).

Финансовый менеджер должен определить оптимальные темпы роста объема реализации, структуру привлекаемых средств, методы их мобилизации; способы инвестирования — за счет кредитов банков или путем выпуска собственных акций и облигаций; в случае банковского кредита — долгосрочный или краткосрочный [1].

3. Координация финансовой деятельности корпорации со всеми ее службами. Например, решения в областях маркетинга влияют на объем реализации, что в свою очередь оказывает воздействие на размер прибыли и инвестиций.

4. Проведение крупных операций на финансовом рынке по мобилизации дополнительных капиталов, реализации собственных акций и облигаций.

Структура финансовых управлений национальных и транснациональных корпораций имеет организационно-правовую форму акционерных обществ. Так, финансовое управление американской корпорации «Дюпон» включает девять отделов и 29 секторов.

Главный менеджер по финансовым вопросам является вице-президентом корпорации и непосредственно подотчетен ее президенту. Ему подчинены главный казначей и главный финансовый контролер корпорации.

Традиционные функции главного казначея состоят в следующем:

- планирование финансовых ресурсов корпорации исходя из текущих и новых операций,
- финансирование - этих операций,
- распределение выручки от реализации продукции по соответствующим фондам,
- управление кассовой наличностью, рыночными ценными бумагами корпорации,
- планирование структуры капитала фирмы, т. е. соотношения основного и оборотного капитала, собственных и привлеченных средств [2].

Кроме того, в ведении казначея находятся оплата управленческого персонала, а также формирование и использование пенсионного и резервных фондов.

Следует отметить, что в каждой стране имеются особенности в управлении финансами. Так, в США помимо Министерства финансов имеется Административно-бюджетное управление при Президенте, которое составляет расходную часть федерального бюджета [3].

Во всех развитых западных странах ведущими подразделениями министерства финансов являются управление внутренних доходов, которое издает инструктивный материал в области прямых налогов и организует их поступление, и управление таможенных пошлин и акцизов, готовящее инструктивный материал по косвенным налогам и организующее их поступление в бюджет.

Важное подразделение министерства финансов — управление внутренних займов и государственного долга. Оно ведет эмиссией государственных займов выплатой по ним процентов и погашением государственного долга.

В Великобритании управление финансами осуществляет в основном Министерство финансов, именуемое Казначейством.

В ФРГ управление финансами также возложено на федеральное Министерство финансов. Во Франции управление финансами возложено на Министерство экономики, финансов и бюджета [4]. Органы финансового контроля. Важное значение в управлении финансами принадлежит специализированным органам финансового контроля, которые независимы от правительства и подотчетны парламенту. В США это Главное контрольно-ревизионное управление, созданное в соответствии с Законом о бюджете и отчетности от 10 июня 1921 г. В его функции входят: толкование финансовых нормативных актов; контроль за законностью и эффективностью операций, проводимых правительственными ведомствами; оказание помощи Конгрессу, его комитетам и конгрессменам; контроль за выполнением отдельных платежных операций; установление правил ведения финансовых операций и отчетности в федеральных учреждениях. Фактически деятельность контрольного управления сводится к ежегодным проверкам состояния финансов федеральных ведомств и составлению документов и рекомендаций президенту и конгрессу на основе проведения проверок.

В Великобритании таким специальным органом является Управление государственного контроля, созданное еще в 1866 г. Генеральный контролер — ревизор назначается правительством пожизненно и может быть смещен только по решению обеих палат Парламента. Полномочия контрольного органа более ограничены, чем в США, в частности, он не имеет права толковать финансовые нормативные акты, не может вмешиваться в оперативную деятельность финансовых служб правительственных ведомств.

В обязанности Управления государственного контроля входит проверка законности финансовой деятельности правительственных ведомств, а также эффективности и целесообразности расходования ими государственных средств. Управление обязано информировать Парламент о результатах таких проверок.

Во Франции контроль за исполнением бюджета всеми государственными органами в центре и на местах осуществляет Счетная палата, которая представляет собой судебный орган, состоящий из несменяемых магистров [5].

Осуществление деловых операций в глобальном масштабе облегчает условия воспроизводства корпорации и улучшает ее финансовое положение. Это в полной мере относится и к компаниям, специализирующимся в сфере оказания услуг, включая банки, рекламные агентства, бухгалтерские фирмы и т.д.

Конечно, всегда будут функционировать предприятия, ориентированные только на национальные рынки, но предпринимателям следует иметь в виду, что наибольшие возможности для успешной деятельности имеют те предприятия, которые строят свой бизнес в глобальном масштабе.

Список использованной литературы

- 1 Балабанов И Т Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом? - М.: Финансы и статистика 2004.
- 2 Балабанов И. Т. Риск-менеджмент. - М.: Финансы и статистика, 2006.
- 3 Белолипецкий В. Г. Финансы фирмы: Курс лекций / Под. ред. И. П. Мерзлякова. - М.: Инфра-М, 2003.
- 4 Бланк Н. А. Инвестиционный менеджмент. - Киев, МП «ИТЕМ» ЛТД «Юнайтед Лондон Трейд Лимитед», 2005.
- 5 Гоинкель В.Я., Купряков Е.М. Экономика предприятия: Учебник для ВУЗов. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2006. – с.367.

Сагумбаева Ж.Е.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ ФИНАНСОВЫХ РЕШЕНИЙ КАК ФАКТОРА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей
ghannasagumbaeva@list.ru

Понятие "менеджмент" можно рассматривать с трех сторон: как систему экономического управления, как орган управления (аппарат управления), как форму предпринимательской деятельности.

Менеджмент (англ, management - управление) в общем виде можно определить как систему экономического управления производством, которая включает совокупность принципов, методов, форм и приемов управления. Собственно к менеджменту относятся теория управления и практические образцы эффективного руководства, под которыми понимается искусство управления. Обе части имеют дело с управлением как комплексным и конкретным явлением [1].

Финансовый менеджмент направлен, прежде всего, на управление денежным потоком и оборотными средствами. Поэтому сводить финансовый менеджмент только к инвестиционным решениям и рассматривать его только с позиции науки о принятии инвестиционного решения неправомерно.

Финансовый менеджмент - это специфическая система управления денежными потоками, движением финансовых ресурсов и соответствующей организацией финансовых отношений.

Финансовый менеджмент надо рассматривать как интегральное явление, имеющее разные формы проявления.

Так, с функциональной точки зрения финансовый менеджмент представляет собой систему экономического управления и часть финансового механизма.

С институциональной точки зрения финансовый менеджмент есть орган управления. С организационно-правовой точки зрения финансовый менеджмент - это вид предпринимательской деятельности.

Финансовый менеджмент направлен на управление движением финансовых ресурсов и финансовых отношений, возникающих между хозяйствующими субъектами в процессе движения финансовых ресурсов.

Ответ на вопрос, как искусно руководить этим движением и отношениями, составляет содержание финансового менеджмента.

Финансовый менеджмент представляет собой процесс выработки цели управления финансами и осуществление воздействия на них с помощью методов и рычагов финансового механизма.

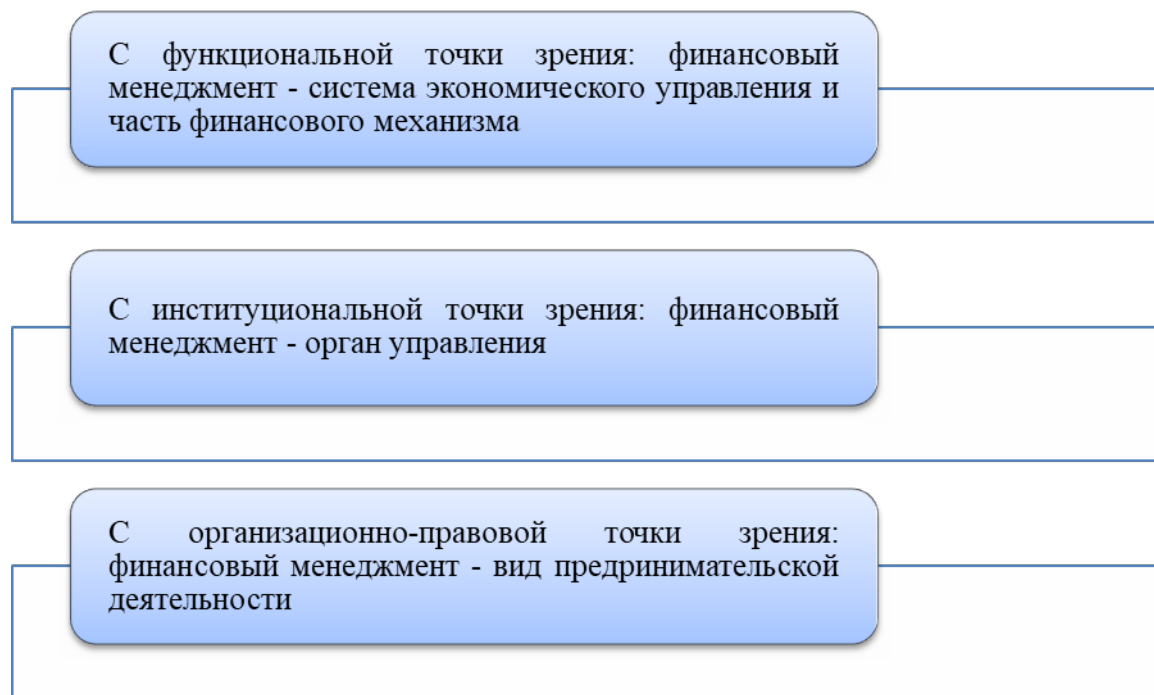


Рисунок 1. Основные формы проявления финансового менеджмента

Таким образом, финансовый менеджмент включает в себя стратегию и тактику управления.

Под стратегией в данном случае понимаются общее направление и способ использования средств для достижения поставленной цели.

Этому способу соответствует определенный набор правил и ограничений для принятия решения.

Стратегия позволяет сконцентрировать усилия на вариантах решения, не противоречащих принятой стратегии, отбросив все другие варианты после достижения поставленной цели стратегия как направление и средство ее достижения прекращает свое существование. Новые цели ставят задачу разработки новой стратегии.

Тактика - это конкретные методы и приемы для достижения поставленной цели в конкретных условиях.

Задачей тактики управления является выбор наиболее оптимального решения и наиболее приемлемых в данной хозяйственной ситуации методов и приемов управления.

Финансовый менеджмент как система управления состоит из двух подсистем: управляемой подсистемы, или объекта управления, и управляющей подсистемы или субъекта управления. Схематично это можно представить следующим образом.

Любой бизнес начинается с постановки и ответа на следующие три ключевые вопроса

- 1) каковы должны быть величина и оптимальный состав активов предприятия, позволяющие достичь поставленные перед предприятием цели и задачи?;
- 2) где найти источники финансирования и каков должен быть их оптимальный состав?;

3) как организовать текущее и перспективное управление финансовой деятельностью, обеспечивающее платежеспособность и финансовую устойчивость предприятию? [2]

Решаются эти вопросы в рамках финансового менеджмента, являющегося одной из ключевых подсистем общей системы управления предприятием.

а) процесс стратегического планирования — выработка набора стратегий, начиная от базовой стратегии предприятия и заканчивая функциональными стратегиями и отдельными проектами;

б) процесс стратегического управления — реализация определённой стратегии во времени, переформулирование стратегии в свете новых обстоятельств [3].

Стратегии предприятий должны быть построены по иерархическому принципу.

Концептуальная модель стратегического плана позволяет определить следующие этапы составления стратегического плана предприятия

При этом уровни стратегий, комплексность, их интеграция очень различны в зависимости от типа и размера предприятия. Так, простая организация может иметь одну стратегию, а сложная — несколько на различных уровнях действия. Тактика это способ движения по генеральному пути к цели, то есть форма реализации стратегии [4].

Список использованной литературы

- 1 Винокуров В.А. Организация стратегического управления на предприятии. М.: Центр экономики и маркетинга, 2005 – с.160.
- 2 Азаев Г.Л. Конкуренция, анализ, стратегия и практика. М.: Центр экономики и маркетинга, 2006 – с.208.
- 3 Стражев В.И., Русак Н.А. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности. – М.: Высшая школа, 2008.-398 с.
- 4 Балабанов К. Финансовый менеджмент. Алматы, 2010 –с.120.

Турдиева З.М., Салихова Ж.Е.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

доктор PhD, старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»
магистрант специальности 6M050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей

kalibaeva.z@mail.ru, salihova-ghibek@inbox.ru

Под несостоятельностью предприятия понимается неспособность удовлетворить требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг), включая неспособность обеспечить обязательные платежи в бюджет и внебюджетные фонды, в связи с превышением суммы обязательств должника над его имуществом или в связи с неудовлетворительной структурой баланса должника.

Внешним признаком несостоятельности предприятия является приостановление его текущих платежей, если предприятие не обеспечивает или заведомо не способно обеспечить выполнение требований кредиторов в течение трех месяцев со дня наступления сроков их исполнения. Синонимом несостоятельности является банкротство.

Банкротство наступает, когда предприятия не может оплачивать свои счета или ее обязательства превышают рыночную цену активов. Предприятие может подать заявление на реорганизацию, план дальнейшего ее существования.

Банкротство - признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. Это есть самая сложная форма

прекращения деятельности предприятия. И чаще используется для крупных предприятий, когда это единственный выход. Важно, исключить возможность привлечения должностных лиц к уголовной ответственности за фиктивное или преднамеренное банкротство [1].

Процесс реструктуризации предприятий может сопровождаться изменением форм собственности и возникновением новых юридических лиц. Он определяется как реорганизация юридического лица.

Реорганизация – это процесс прекращения деятельности юридического лица, в ходе которого все его права и обязанности переходят к другому юридическому лицу [2]. Реорганизация может быть как добровольной, так и принудительной

В случае добровольной решение о реорганизации принимают сами участники организации или уполномоченное на это учредительными документами лицо.

При принудительной реорганизации она производится по решению уполномоченных государственных органов либо по решению суда.

Добровольная реорганизация может осуществляться всеми пятью формами:

- В первых двух случаях организация расширяется.

- Во втором и третьем случае реорганизация является принудительной, и происходит уменьшение организации.

- В последнем же случае организация видоизменяется (Рисунок 2). Рассмотрим каждый из этих случаев отдельно.

Реорганизация может осуществляться как спешно работающими предприятиями, так и несостоятельными. При этом преследуются различные цели реорганизации.

Целями реорганизации успешно работающих предприятий, как правило, являются:

- 1) повышение эффективности их деятельности;
- 2) усиление конкурентных преимуществ и укрепление позиций на внутреннем и мировом рынке.

Цели реорганизации несостоятельных предприятий:

- 1) предотвращение банкротства;
- 2) обеспечение финансовой стабильности.

Существуют и другие причины, приводящие к необходимости изменения организационно-правовой формы собственности, например:

- 1) рост масштабов бизнеса (например, АО преобразовывается в ТОО);
- 2) ликвидация юридического лица (альтернативная форма – один из законных видов реорганизации);
- 3) создание совместного предприятия на базе действующих фирм;
- 4) изменение специализации компании (преобразование структуры организации).

Существует несколько законодательно утвержденных форм реорганизации предприятий – слияние, присоединение, разделение, выделение, преобразование [3].

При слиянии две или несколько организации прекращают свою деятельность, образуя при этом новое юридическое лицо. При этом оформляется передаточный акт, при котором все права и обязанности переходят к новообразовавшейся организации. Организации, решившие прекратить деятельность, должны заключить договор о слиянии, в котором указывают порядок и условия реорганизации. Новое юридическое лицо, образованное в ходе реорганизации, должно, как и при создании, пройти государственную регистрацию и встать на учет в налоговом органе по месту нахождения.

Таким образом, слияние - это возникновение нового юридического лица путем передачи ему всех прав и обязанностей двух или нескольких юридических лиц с прекращением деятельности последних, регулируется Гражданским кодексом РК и законом "Об акционерных обществах" [4].

В случае присоединения деятельность одной или нескольких предприятий прекращается, и его (их) права и обязанности переходят к другой в соответствии с передаточным актом. Организации заключают договор о присоединении, в котором, опять же, указывают его порядок и условия.

Присоединение – это прекращение деятельности одного или нескольких юридических лиц с передачей всех их прав и обязанностей другому юридическому лицу, регулируется ГК РК и законом "Об акционерных обществах" [4].

При разделении деятельность одного юридического лица прекращается, и все его права и обязанности передаются к новым юридическим лицам, образовавшимся в процессе реорганизации в соответствии с разделительным балансом. Новообразованные организации должны пройти государственную регистрацию и встать на учет в налоговом органе по месту нахождения.

Разделение – прекращение деятельности юридического лица с передачей всех прав и обязанностей вновь создаваемым юридическим лицам, регулируется ГК РК и законом "Об акционерных обществах".

При выделении создается одна или несколько организаций без прекращения деятельности реорганизуемой. При этом ее права и обязанности переходят вновь созданной (созданным). Если из состава организации выделяется одна или несколько организаций, то к ней переходит только часть прав и обязанностей реорганизованной в соответствии с разделительным балансом.

Преобразование – смена организационно-правовой формы юридического лица, регулируется ГК РК и законом "Об акционерных обществах". В зависимости от формы существует несколько этапов реорганизации предприятия. Но есть и основные этапы, через которые проходят при любой форме реорганизации [4].

Оценка эффективности выделения (разделения) осуществляется с позиции потенциального инвестора. Основные методы оценки те же, что и при слиянии (поглощении). Основным критерием эффективности является прирост рыночной стоимости собственного капитала (при реорганизации успешной предприятия) либо минимизации размера ее падения (при реорганизации проблемной предприятия) [7].

Список использованной литературы:

- 1 Закон Республики Казахстан о реабилитации и банкротстве (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.)
- 2 Банкротство.; сборник нормативных актов. М.: Приор., 2008. –240 с.
- 3 Бранбейм П.Д. Правовые основы банкротства. Учебное пособие. Сб. – М: ТОО «Тейс»; 2008 г.
- 4 Закон Республики Казахстан от 13 мая 2003 года №415-ІІ «Об акционерных обществах» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.)
- 5 Антикризисное управление от банкротства – к финансовому оздоровлению / под.ред. Г.П. Иванова. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 2012 г. – 405 с. II том.
- 6 Байков Н.Д. Русинов Ф.М. Реорганизация и эффективность управления производством. – М.: Мысль, 2012 г. – 116 с.
- 7 Балабанова Л.В. Банкротство и реорганизация. – М.: Экономика, 2009 г. – 248 с.

Тұмарған А.А.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей

tumargan.a@inbox.ru

Осуществление практически всех видов финансовых операций генерирует определенное движение денежных потоков в форме их поступления или расходования. Данное движение денежных потоков функционирующей организацией во времени представляет собой непрерывный процесс и определяется понятием "денежный поток" [1].

Развитие систем и механизмов управления денежными потоками организаций настоятельно требует углубления теоретических исследований этой важнейшей для финансового менеджмента категории – всестороннего рассмотрения определяющих ее сущностных характеристик.

1. Денежный поток как объект финансового управления хозяйственной деятельностью организаций. Процесс движения денег отражает денежные отношения организаций, которые входят в сферу его финансовой деятельности. Эта связь между денежными потоками организаций и сферой его финансовой деятельности подчеркивается многими экономистами – по наиболее широко употребляемому определению финансы предприятий представляют собой систему экономических отношений, связанных с формированием, распределением и использованием денежных потоков в процессе осуществления ими хозяйственной деятельности.

Денежные потоки организаций отражает его денежные отношения как внешнего, так и внутреннего характера.

К внешним, следует относить денежные отношения организаций с бюджетами всех уровней и внебюджетными фондами; с прямыми участниками и учреждениями инфраструктуры финансового рынка (коммерческими банками, фондовыми и валютными биржами, страховыми компаниями, инвестиционными фондами и компаниями и т.п.); с партнерами по операционной деятельности и учреждениями инфраструктуры товарного рынка (поставщиками сырья и материалов, продавцами основных потоков и нематериальных активов, покупателями готовой продукции, товарными биржами и т.п.); с органами производственной инфраструктуры (организациями транспорта, учреждениями связи и т.п.); с другими хозяйствующими субъектами [2].

К внутренним следует относить денежные отношения между головным и дочерними организациями; между различными структурными подразделениями ("центрами ответственности"); организаций с его учредителями (акционерами), с персоналом и т.п.

Система основных форм денежных отношений организаций приведена на рисунке 1. Опосредуя денежные отношения, входящие в сферу финансов организаций, денежный поток является объектом его финансового управления в процессе осуществления хозяйственной деятельности.

2. Денежный поток организаций как процесс, непосредственно связанный с функционированием денег и денежной системы страны. Содержанием денежного потока организаций является движение особого вида его активов – денег и их субститутов. Деньги представляют собой один из наиболее важных элементов любой экономической системы и в значительной степени отражают национальные особенности развития экономики отдельных стран.

3. Денежный поток организаций как процесс, связанный с формированием, распределением и использованием его капитала. Основу денежного потока организаций составляет движение денежных активов, принадлежащих ему на правах собственности, т.е. собственный капитал в денежной форме [3].

В этом качестве собственный капитал в наиболее обобщенном виде характеризуется как ранее накопленный запас денег и их субститутов на определенный момент времени.

Иными словами, денежный поток на конкретную дату можно рассматривать как дискретную величину капитала организаций в денежной форме, характеризуемую размером запаса его денежных активов (соответственно любое изменение этой дискретной величины в динамике отражает характер денежного потока организаций в рассматриваемом периоде времени).

Высокая степень связи денежного потока организаций с формированием, распределением и использованием его капитала определяет необходимость учета в процессе управления этими потоками теоретических основ и механизмов функционирования капитала отдельных хозяйствующих субъектов, и в первую очередь таких аспектов, как оборот капитала, стоимость капитала, структура капитала и некоторых других.

4. Денежный поток организаций как процесс, отражающий использование предприятием различных форм кредита. Движение денежных потоков организаций неразрывно связано с движением используемого им ссудного капитала, привлекаемого для осуществления хозяйственной деятельности в форме кредита. Эта связь обусловлена тем, что в современных условиях кредит является важнейшим источником удовлетворения спроса предприятий на денежные ресурсы.

5. Денежный поток организаций как процесс, характеризующий оборот и трансформацию отдельных видов его активов. Используемые предприятием денежные активы находятся в постоянном движении, которое сопровождается постоянным изменением их видов и форм.

Процесс такого постоянного движения и трансформации, характеризуемый в экономической теории термином "оборот активов", осуществляется в виде определенных повторяющихся циклов.

Под циклом оборота активов понимается период полного завершения кругооборота отдельных их функциональных групп и видов, в результате чего они возвращаются к исходной своей форме – денежным активам.

Характер кругооборота активов, формирующих внутренние и внешние денежные потоки организаций, проиллюстрирован на рисунке 2. Как видно из приведенного рисунка, характеру кругооборота денежных потоков организаций, авансированных в оборотные и внеоборотные активы, присуща определенная специфика, отражающаяся на формировании совокупного денежного потока. Уровень чистого денежного потока характеризует способность капитала в денежной форме обеспечивать различную степень самовозрастания его стоимости [4].

6. Денежный поток организаций как процесс, обеспечивающий генерирование экономического эффекта. Способность генерировать экономический эффект является одной из важнейших характеристик денежного потока организаций. Где бы ни использовались денежные потоки организаций (его капитал в денежной форме) – в операционной или инвестиционной его деятельности, они всегда потенциально способны формировать положительный экономический эффект при условии рационального их применения.

В ходе поступательного экономического развития общества средний уровень чистого денежного потока всех субъектов хозяйствования имеет тенденцию к снижению. В основе этой тенденции лежит закон убывающей производительности капитала, обуславливающий постоянное уменьшение предельного капитала, а также постоянное возрастание конкуренции [5].

7. Денежный поток организаций как процесс, отражающий формы и объемы функционирования организаций на товарном и финансовом рынках. Формирование денежных потоков различных видов неразрывно связано с функционированием организаций на конкретных рынках [6].

Так, основной объем поступления денежных потоков в процессе операционной деятельности организаций связан с реализацией его продукции на товарном рынке.

Основной объем расходования денежных потоков на сырье, материалы, полуфабрикаты, капитальные товары, используемые в процессе операционной и инвестиционной деятельности организаций, также происходит на товарном рынке. На финансовом рынке (в различных его сегментах) предприятие привлекает денежные потоки путем эмиссии акций и облигаций, в форме банковского и других видов кредита, а расходует их на обслуживание и возврат основной суммы долга, приобретение финансовых инструментов инвестирования.

8. Денежный поток организаций как процесс, осуществляемый с учетом фактора времени. Темпы роста объема денежных потоков, а также их структура по видам деятельности организаций складываются под существенным воздействием фактора времени.

9. Денежный поток организаций как процесс, осуществляемый с учетом фактора риска. Риск является важнейшей характеристикой всех форм использования денежных потоков в хозяйственной деятельности организаций. Носителем этого фактора денежные потоки выступают в неразрывной связи с их характеристикой как экономических ресурсов, генерирующих доход в процессе использования.

10. Денежный поток организаций как процесс, осуществляемый с учетом фактора ликвидности [7].

Обслуживая процесс кругооборота капитала в денежной форме, формируемый предприятием денежный поток должен обеспечивать не только своевременное поступление и расходование денежных потоков, но и определенный уровень их запаса в целях поддержания постоянной платежеспособности.

Список использованной литературы

1 Балабанов И.Т. Анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта: Учебн. пособие. - М.: Финансы и статистика, 2009.

2 Басовский Л.Е. Теория экономического анализа: Учебное пособие – Москва: ИНФРА-М, 2001 – 222 с.

3 Богатко А.Н. "Основы экономического анализа хозяйствующего субъекта" – Москва: "Финансы и статистика", 2006 – 213 с.

4 Глушков И.Е. Бухгалтерский учет на современном предприятии – Новосибирск: Экор, 1995, 670 с.

5 Дюсембаев К.Ш. Анализ финансового положения организаций – Алматы: Экономика, 2008, 184 с.

6 Ефимова О.В. Как анализировать финансовое положение организаций (практическое пособие). - «Бизнес-школа», Интел-Синтез, 1994.

7 Жуйриков К.К. Финансы хозяйствующих субъектов. Учебное пособие. А.: ТИП «Комплекс», 2001 г.

Бахаева Таншолпан

ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЛИЗИНГА В КАЗАХСТАНЕ

Магистрант 1 курса специальности 6М050900 «Финансы», Государственный университет имени Шакарима города Семей, Казахстан

Научный руководитель: Хасенова К.Е. Государственный университет имени Шакарима города Семей, Казахстан, klarita_khasenova@mail.ru

Лизинг достаточно широко используется в мире и считается одним из наиболее целесообразных способов организации предпринимательства. Знание экономических и правовых механизмов лизинга дает возможность его широкого применения. Термин «лизинг» происходит от английского глагола «to lease», что в переводе - «сдавать и брать имущество внаем» [1].

Традиционно лизинг считается американским изобретением, за точку отсчета лизинговых операций зарубежные исследователи принимают 1877 год, когда американская компания “Белл Телефон Компани” приняла решение вместо продажи телефонов сдавать их в аренду. Мощный импульс развитию лизинга дало создание специальных лизинговых компаний, для которых лизинг стал не только средством торговой политики, но и предметом деятельности. Первая лизинговая компания “Юнайтед Стейтс лизинг корп.” была создана в 1952 году в Сан - Франциско. В начале 60-х годов американские предприниматели

“перевезли” лизинг через океан в Европу, где первая лизинговая компания – “Дойче лизинг ГМБХ” появилась в 1962 году в Дюссельдорфе.

В США финансовая аренда практикуется как операция, при которой практически все риски и вознаграждения передаются от арендодателя к арендатору. В Великобритании описание финансовой аренды то же самое, что и в США, однако не имеет никакой детализации. В Испании финансовой арендой считаются только такие сделки, условия которых предусматривают возможность последующей покупки арендуемого оборудования. В Швеции финансовой арендой считаются те сделки, в которых последующая покупка арендуемого оборудования является обязательным условием.

Так, согласно статье 1 Закона Республики Казахстан от 5 июля 2000 года № 78-ІІ «О финансовом лизинге»: «финансовый лизинг (далее - лизинг) - вид инвестиционной деятельности, при которой лизингодатель обязуется передать приобретенный в собственность у продавца и обусловленный договором лизинга предмет лизинга лизингополучателю за определенную плату и на определенных условиях во временное владение и пользование на срок не менее трех лет для предпринимательских целей. При этом передача предмета лизинга по договору лизинга должна отвечать одному или нескольким из следующих условий:

1) передача предмета лизинга в собственность лизингополучателю и (или) предоставление права лизингополучателю на приобретение предмета лизинга по фиксированной цене определены договором лизинга;

2) срок лизинга превышает 75 процентов срока полезной службы предмета лизинга;

3) текущая (дисконтированная) стоимость лизинговых платежей за весь срок лизинга превышает 90 процентов стоимости передаваемого предмета лизинга» [2].

В законе РФ есть понятие о том, что «лизинг - совокупность экономических и правовых отношений, возникающих в связи с реализацией договора лизинга», а определения лизинга нет [3]. Из понятий в законе и комментариев к ним не следует понимания значения слова лизинг, поскольку из делового английского языка было перенято только само слово – без перенесения соответствующего ему первоначального смысла в российское законодательство. В ГК РФ договор финансовой аренды (лизинга) относится к институту аренды, но собственно о лизинге сведений не приводится.

В ГК РК [4] и ГК РФ [5] договор финансовой аренды (лизинга) относится к институту аренды, но о лизинге в ГК РК и ГК РФ сведений не приводится. «Статья 565. Договор лизинга 1. По договору лизинга лизингодатель обязуется приобрести в собственность указанное лизингополучателем имущество у продавца и предоставить лизингополучателю это имущество во временное владение и пользование для предпринимательских целей за плату».

В Конвенции о международном финансовом лизинге, принятой в Оттаве в 1988 году, отражен самый распространенный взгляд на лизинг как на сложный комплекс имущественных отношений [6].

При классификации видов лизинга следует учитывать признаки, которые их характеризуют: состав участников лизинговой сделки, тип передаваемого в лизинг имущества; степень его окупаемости, условия амортизации, объем обслуживания арендуемого имущества, сектор рынка, где проводятся операции, отрасли экономики, отношение к налоговым, таможенным и амортизационным льготам и преференциям, характер лизинговых платежей.

В зависимости от состава участников (субъектов) сделки различают:

- прямой лизинг, при котором собственник имущества (поставщик) самостоятельно сдает объект в лизинг (двусторонняя сделка). По сути, эту сделку нельзя назвать классической лизинговой сделкой, так как в ней не участвует лизинговая компания;

- возвратный лизинг (одна из форм прямого лизинга) – система взаимосвязанных соглашений, при которой фирма-собственник предмета лизинга продает данный предмет лизинговой компании, банку или инвестиционному фонду с одновременным оформлением

соглашения о долгосрочной аренде своей бывшей собственности на условиях лизинга.

Отличие лизинга от аренды в том, что лизингополучатель не только получает объект в длительное пользование, но и к тому, же на него возлагаются традиционные обязанности покупателя, а именно некоторые элементы правовой собственности: оплата имущества, возмещение потерь от случайной гибели имущества, его страхование и техническое обслуживание, а также ремонт. Собственником же имущества остается лизингодатель. Лизингополучатель в отличие от арендатора выплачивает лизингодателю не ежемесячную (ежеквартальную) плату за право пользования объектом, а его полную стоимость. В случае выявления дефекта в объекте лизинговой сделки лизингодатель считается свободным от гарантийных обязательств, и все претензии лизингополучатель непосредственно предъявляет поставщику, так как лизингодатель приобретает объект по просьбе и в интересах лизингополучателя. Кроме того, подобное распределение обязанностей служит гарантией ухода за объектом со стороны последнего.

Если аренда является двусторонней сделкой между арендодателем и арендатором, то лизинговый контракт носит зачастую трехсторонний и многосторонний характер.

Законом **Республики Казахстан от 5 июля 2000 года № 78-ІІ «О финансовом лизинге»**: регламентированы формы и виды лизинга [2].

Формами лизинга являются:

- 1) внутренний лизинг. При осуществлении внутреннего лизинга лизингодатель и лизингополучатель являются резидентами Республики Казахстан;
- 2) международный лизинг. При осуществлении международного лизинга лизингодатель или лизингополучатель является нерезидентом Республики Казахстан [2].

К видам лизинга относятся:

1) возвратный лизинг - разновидность лизинга, при котором продавец продает предмет лизинга лизингодателю с условием получения данного предмета лизинга в лизинг в качестве лизингополучателя;

1-1) вторичный лизинг - разновидность лизинга, при котором предмет лизинга, оставшийся в собственности лизингодателя в случае прекращения или расторжения договора лизинга, передается в лизинг другому лизингополучателю в соответствии со [статьей 2](#) настоящего Закона;

2) банковский лизинг - разновидность лизинга, в котором в качестве лизингодателя выступает банк;

3) полный лизинг - разновидность лизинга, при котором техническое обслуживание предмета лизинга и его текущий ремонт осуществляются лизингодателем;

3-1) сублизинг - разновидность лизинга, при котором лизингополучатель (сублизингодатель) передает третьим лицам (сублизингополучателям) во временное владение и пользование для предпринимательских целей за плату и на срок в соответствии с условиями договора сублизинга имущество, полученное ранее от лизингодателя по договору лизинга и составляющее предмет лизинга;

4) чистый лизинг - разновидность лизинга, при котором техническое обслуживание предмета лизинга и его текущий ремонт осуществляются лизингополучателем;

5) исламский лизинг - разновидность лизинга, осуществляемого исламскими банками на основании лицензии Национального Банка Республики Казахстан, а также иными юридическими лицами, созданными в организационно-правовой форме акционерного общества и не являющимися банками [2].

Предметом лизинга могут быть здания, сооружения, машины, оборудование, инвентарь, транспортные средства, земельные участки и любые другие непотребляемые вещи. Предметом лизинга не могут быть ценные бумаги и природные ресурсы [2].

По договору лизинга лизингодатель обязуется передать приобретенный в собственность у продавца и согласованный с лизингополучателем предмет лизинга во временное владение и пользование лизингополучателю для предпринимательских целей за плату.

Договор лизинга должен содержать следующие существенные условия:

- 1) предмет договора;
- 2) наименование продавца предмета лизинга с указанием, кем был осуществлен выбор продавца и предмета лизинга;
- 3) условия и срок передачи предмета лизинга лизингополучателю;
- 4) размер и периодичность лизинговых платежей;
- 5) стоимость предмета лизинга;
- 6) срок действия договора;
- 7) условия перехода предмета лизинга в собственность лизингополучателя, если такой переход предусмотрен договором;
- 8) описание предмета лизинга [2].

Договор лизинга вступает в силу и становится обязательным для сторон с момента подписания договора, если иное не предусмотрено законодательством или договором лизинга.

Договор лизинга прекращает свое действие с момента исполнения сторонами всех своих обязательств

Порядок ведения бухгалтерского учета лизинговых операций регламентируется в соответствии с Законом Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» [7], с Законом Республики Казахстан «О финансовом лизинге» международными и национальными стандартами финансовой отчетности.

Список литературы:

1. http://www.biblioclub.ru/dictionaries.php?action=result_search // Оксфордский словарь
2. Закон РК от 5 июля 2000 года №78-П «О финансовом лизинге»
3. Федеральный закон РФ «О лизинге» от 29.10.1998 г. №164-ФЗ
4. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть) от 1 июля 1999 года №409-І
5. Гражданский кодекс Российской Федерации. Принят Государственной Думой 21 октября 1994 года
6. Конвенция УНИДРУА «О международном лизинге» // Лизинг-ревю. – 1998. – № 1–2.
7. Закон Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28 февраля 2007 года № 234.

Боленова Маргарита

ВАЛЮТНЫЙ РИСК И ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Магистрант 2 курса специальности 6М050900 «Финансы», Государственный университет имени Шакарима города Семей, Казахстан

Научный руководитель: Хасенова К.Е. Государственный университет имени Шакарима города Семей, Казахстан, klarita_khassenova@mail.ru

Мировая валютная система оказывает содействие эволюции международной торговли, соответственно национальная валюта имеет внутреннюю и внешнюю обратимость, то есть способность конвертироваться от валюты других стран. От конвертируемости зависит уровень ликвидности валюты в условиях международных финансовых рынков, то есть качество самой валюты. Изменение курсов резервных валют сказывается на экономических макропоказателях многих стран мира.

Международная валюта представляет собой существующую денежную единицу, которая используется для проведения большей части международных валютных расчетов и платежей. Кроме того, она может использоваться в качестве резервной денежной системы, то есть выполнять функцию инвестиционного актива. Наличие таких денежных стандартов значительно упрощает функционирование межгосударственной экономики.

Еще одним понятием, которое пришло в обиход одновременно с «международной валютой», является «международная расчетная единица». Она представляет собой искусственную наднациональную финансовую систему, форму мировых денег. Международная расчетная единица предназначена для измерения требований и обязательств между государствами.

Сегодня такой искусственной формой денег является выступающая в качестве расчетной формы Международного валютного фонда и используется различными международными валютно-финансовыми организациями. На стоимость такой единицы непосредственно влияет курс мировых валют.

Курс валюты является важным фактором мировых экономических отношений. Валютный курс зависит от денежно-кредитной политики определенного государства, центральный банк которого может влиять на уровень своей национальной валюты путем осуществления различных интервенций. На курс иностранной валюты влияет прямое воздействия новостей с фондовых рынков и опубликование данных по состоянию экономики и банковской системы.

Доллар США, реагирует на любые события внутри страны, на состояние экономики США и банковской системы. Отметим основные причины изменения курса валюты.

Причины изменения курса:

–внутренние факторы:

Показатель инфляции. Повышение показателя инфляции вызывает снижение курса доллара, а положительные данные вызывают укрепление данной валюты.

Занятость и безработица – повышение уровня безработицы всегда свидетельствует об ухудшении экономической ситуации в стране, что влечет за собой ослабление курса национальной денежной единицы.

Торговый баланс – большее количество товаров отправляемых страной на экспорт, влечет повышение курса ее национальной денежной единицы. Изменение показателя торгового баланса, в котором указано соотношение импорта к экспорту оказывает сильное влияние на текущую цену валюты.

Положительный баланс – вызывает повышение курса доллара, а изменение в отрицательную сторону вызывает нисходящий тренд на фореке.

Учетная ставка ФРС (федеральная резервная система) – весомый инструмент по управлению денежной массой внутри страны. Снижение учетной ставки означает появление большего количества доступных кредитных ресурсов и негативно влияет на курс американского доллара, заявление о повышении учетной ставки имеет обратный эффект.

Эмиссия денежной массы - запущенный печатный станок, свидетельствует о поступлении в оборот ничем не обеспеченной денежной массы.

–внешние факторы:

Цена на нефть – ее снижение способствует укреплению курса доллара США, а резкое повышение стоимости нефти может вызывать обвал американской валюты.

Золото – отслеживается обратная зависимость между стоимостью золота и тенденциям на валютном рынке фореке по американскому доллару, когда золото растет в цене, доллар дешевеет и наоборот.

Евро – укрепление евро, негативно по отношению к курсу доллара США, средства инвесторов переходя в европейскую валюту, что вызывает увеличение предложения доллара на валютной бирже, а значит и снижение курса.

Внешние долги - Америка должна практически всем, поэтому сообщения о росте внешнего долга США всегда негативно влияют на курс валюты этой страны.

Кроме этого негативную роль могут сыграть и любые высказывание мировых лидеров относительно ситуации в США, критика политического курса этой страны и прочие заявления

Обзор финансово-экономической литературы выявил следующие определения валютного риска.

По мнению Бланк И.А. «Валютный риск – это риск потенциальных убытков от изменения валютных курсов (подразделяется на операционный, трансляционный и экономический)» [1].

Авторы учебных пособий раскрывают понятие валютного риска как: «Валютный риск – это один из видов финансовых рисков, характеризующийся колебаниями валютного курса, порождающими финансовые потери предприятия при экспортно-импортных операциях» [2], [3].

Суэтин А.А. трактует определение следующим образом. «Валютные риски - это вероятность потерь в результате изменения курсов иностранных валют по отношению к национальной валюте, а также изменение стоимости доходов, полученных за рубежом, при их конвертации в основную валюту» [34].

По мнению авторов книги «Валютные риски: выявление влияния, прогнозирование и минимизация убытков. Проблемы анализа риска» Непп А.Н., Пономаревой Е.С. «Валютный риск – это качественная (направление) и количественная (величина) оценка влияния отклонений валютного курса от начального или ожидавшегося значения на финансовые результаты экономической деятельности компании» [5].

Исходя из сути содержания валютного риска, предложим определение валютного риска.

Валютный риск – это риск валютных потерь, связанный с колебаниями курса иностранной валюты по отношению к национальной валюте при осуществлении внешнеторговых валютных операций.

Таким образом, среди рисков, с которыми приходится сталкиваться промышленному предприятию, которое ведет активную внешнеторговую деятельность, значительное место занимает валютный риск. Существует опасность снижения прибыли при изменении курса иностранных валют в соотношении с валютой баланса предприятия.

Список используемой литературы:

1. Бланк И.А. Управление финансовыми рисками. К.: Ника-Центр, 2005. - 600 с.
2. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник / под ред. Л.Н. Красавиной. - М.: Финансы и статистика, 2008.
3. Шапкин А. С., Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций / А. С. Шапкин. М.: Дашков и К, 2013 г., с. 544
4. Суэтин А.А. Международные валютно- финансовые отношения: Учебное пособие. – М: Кнорус, 2008
5. Непп А.Н., Пономарева Е.С., Валютные риски: выявление влияния, прогнозирование и минимизация убытков, 2011.

Нурпеисова А.А. Атабаев Ж.Т.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

К.э.н., старший преподаватель
Магистрант специальности 6М050600- Экономика кафедры «Экономика и менеджмент»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Как известно, максимально высокие темпы роста валового внутреннего продукта являются главной целью экономического развития, достижение которой позволяет государству решать важнейшие социальные проблемы. Однако такой рост должен сопровождаться качественными структурными изменениями экономики, в том числе связанными с заменой изношенных основных фондов новым высокотехнологичным оборудованием. Для Казахстана, который в течение последнее время демонстрирует высокие темпы экономического роста, одним из основных механизмов реализации этой задачи должен стать лизинг.

Во всем мире лизинг является не только важным инструментом внедрения новых технологий, обновления и увеличения основных средств, но и эффективным средством стимулирования предпринимательства, уменьшения социальной напряженности, создания дополнительных рабочих мест, привлечения инвестиций и т.д.

Историю становления лизинга в Казахстане можно условно разделить на три этапа. Первый характеризуется становлением предпринимательства и института частной собственности, без которой развитие лизинга просто невозможно. Второй этап – это время практического применения лизинга в отдельных отраслях экономики. Третий этап отмечен принятием ряда основополагающих нормативно-правовых актов.

Насколько лизинг эффективен и широко применяется в мире, можно судить лишь по одному факту: через лизинг как основной источник капитала для новых инвестиций финансируется в настоящее время 1/8 часть мирового объема поставок оборудования для фабрик и заводов. Повышенный интерес к лизингу объясняется многими причинами и, прежде всего преимуществом лизинговых операций с финансовой точки зрения.

Среди привлеченных инвестиционных средств все большее значение получает лизинг как форма финансирования капитальных вложений. В экономическом смысле лизинг представляет собой разновидность кредита в товарной форме, когда право пользования имуществом отделяется от права владения им, и особый способ финансирования инвестиционной деятельности предприятий.

Осуществляется лизинг в рамках трехсторонней сделки: лизинговая фирма (арендодатель) приобретает у изготовителя (владельца) имущество по выбору клиента (арендатора), которое и передается в распоряжение (аренду) последнему.

Различают лизинг международный, обычный, оперативный и финансовый.

Лизинг международный - это договор аренды, заключаемый предприятиями и организациями разных стран.

Лизинг обычный - договор, когда арендатор приобретает машины и оборудование на срок меньше фактического срока службы оборудования.

Лизинг оперативный - сдача в краткосрочную аренду транспортных средств, строительной техники, приборов, аппаратуры и других технических средств.

Лизинг финансовый - типичная, наиболее широко применяемая форма лизинга, характеризуется средне- и долгосрочным характером договоров, в процессе реализации которых происходит амортизация полной или большей части стоимости имущества.

В Казахстане лизинговые услуги получили развитие с 1989 г. в форме финансовых лизинговых компаний, коммерческих банков, занимающихся лизинговыми операциями. В настоящее время износ основных фондов приблизился к порогу, за которым начинается уничтожение производственного потенциала страны.

Для успешного развития лизинга большое значение имеют создание и эффективное использование на различных уровнях управления фондов содействия развитию лизинга. Перспективным направлением является создание экспериментальных (инкубационных) лизинговых компаний, специализирующихся на определенных операциях.

По данным социологических опросов привлекательность казахстанского рынка охарактеризована респондентами выше среднего уровня. В казахстанскую экономику инвестируют, согласно результатам опроса, в основном резиденты Казахстана (75 %). Все

респонденты имеют долгосрочные планы инвестирования в Казахстане. Из общего количества респондентов 94,1 % уже являются инвесторами и 5,9 % имеют намерение ими стать. По оценке респондентов, наибольшую привлекательность для инвесторов в РК обеспечивают ее политическая стабильность и богатство сырьевых и природных ресурсов. В результате анализа оценки респондентов все факторы, оказывающие тормозящее воздействие на приток инвестиций в РК, были подразделены на 3 категории. Первая - сильные факторы сдерживания, вторая - умеренные факторы сдерживания, третья - слабые факторы сдерживания.

Наиболее привлекательными секторами экономики названы нефтяная и газовая промышленность, производство потребительских товаров, торговля и сфера услуг. Для улучшения инвестиционного климата в Казахстане необходимо в целом стремиться к устранению факторов сдерживания и развитию факторов благоприятствования.

Лизинг обладает несомненным преимуществом по сравнению с кредитом на обычных условиях. После заключения лизингового договора возникает возможность в случае неудачного стечения обстоятельств просто вернуть оборудование. Лизинг также предоставляет банку гарантию определенной безопасности, так как в случае банкротства клиента к оборудованию, числящемуся на его балансе, не всегда могут быть предъявлены требования других кредиторов.

Лизинг рассматривается как один из разновидностей предпринимательской деятельности, как инвестиция. Он позволяет, не имея довольно огромных денежных средств, обновлять основные фонды, получать современное оборудование, сокращать утраты от его морального износа. Как инвестиционный инструмент лизинг владеет большой мобильностью и эффективностью. Это явилось предпосылкой его широкого развития и распространения как предпринимательства.

Список использованной литературы

Закон Республики Казахстан от 5 июля 2000 года № 78-III О финансовом лизинге (с [изменениями и дополнениями](#) по состоянию на 01.01.2018 г.)

Предпринимательский кодекс Республики Казахстан Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V ЗРК.

Инвестиционный маркетинг. Лизинг, франчайзинг, факторинг, краудсорсинг, краудфандинг / Маргарита Васильевна Акулич. - М.: Издательские решения, 2017

Лизинг. Задачи и решения / Г.И. Просветов. - М.: Альфа-пресс, 2016

Камирдинов С.З.

ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ И ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности 6М050900 «Финансы» кафедры «Финансы и учет»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,

г. Семей

kamirdin.sahibdin@list.ru

В основе экономики рыночного типа на микроуровне лежит пятиэлементная система финансирования ее системообразующих компонентов (предприятий): самофинансирование, прямое финансирование через механизмы рынка капитала, банковское кредитование, бюджетное финансирование и взаимное финансирование хозяйствующих субъектов [1].

Самофинансирование. В данном случае речь идет о финансировании деятельности фирмы, за счет генерируемой ею прибыли. Предприятия всегда имеют выбор между:

(а) полным изъятием полученной в отчетном периоде прибыли с целью ее потребления или инвестирования в другие проекты;

(б) реинвестированием прибыли в полном объеме в деятельность того же самого предприятия, поскольку такое приложение полученного дохода представляется им наиболее предпочтительным;

(в) комбинацией первых двух вариантов, предусматривающей распределение полученного дохода на две части - реинвестированная прибыль и дивиденды.

Финансирование через механизмы рынка капитала. Достаточно очевидно, что никакое предприятие не ограничивается самофинансированием. Дело в том, что жить в долг выгодно; правда, в том случае, если этот долг обоснован. Поэтому предприятия прибегают к привлечению средств из других источников. Наиболее значимый источник - рынки капитала. Существуют два основных варианта мобилизации ресурсов на рынке капитала: доленое и долговое финансирование.

Банковское кредитование. Рассмотренные выше два метода финансирования деятельности компании не свободны от недостатков: первому методу свойственна ограниченность привлекаемых финансовых ресурсов, второму - сложность в реализации и недоступность для многих представителей малого и среднего бизнеса.

Бюджетное финансирование предоставленное в безвозвратном порядке денежное обеспечение, выделение (ассигнование) денежных средств из государственного (местного) бюджета на расходы, связанные с осуществлением государственных заказов, выполнением государственных программ, содержанием государственных организаций. Бюджетное финансирование осуществляется в форме выделения денежных средств (бюджетных ассигнований) по определенному назначению для достижения общегосударственных целей или для покрытия расходов отраслей, предприятий, организаций, находящихся на полном либо частичном государственном денежном обеспечении.

Взаимное финансирование хозяйствующих субъектов. Поскольку в ходе осуществления хозяйственных связей предприятия поставляют друг другу продукцию на условиях оплаты с отсрочкой платежа, естественным образом возникает взаимное финансирование. Величина средств, «омертвленных» в расчетах, в значительной степени зависит от многих факторов, в том числе и разветвленности и гибкости банковской системы. Принципиальное отличие данного метода финансирования от предыдущих заключается в том, что он является составной частью системы краткосрочного финансирования текущей деятельности, тогда как другие методы имеют стратегическую значимость. В условиях централизованно планируемой экономики имеет место абсолютная доминанта двух последних элементов приведенной системы - бюджетного финансирования и взаимного, финансирования предприятий; в рыночной экономике прибыль и рынки капитала рассматриваются как основные способы наращивания экономического потенциала хозяйствующих субъектов [2].

Собственный капитал не является бесплатным по разным причинам, в основном из-за того, что капитал может быть вложен за пределами предприятия. Например, если существует альтернативная возможность заработать 25 %, вложив средства за пределами предприятия, то вложения в текущую деятельность следует сравнить с имеющимися внешними источниками получения дохода, иначе инвестиции капитала внутри предприятия окажутся менее выгодными, чем вне его.

Таким образом, стоимость собственного капитала обычно рассматривается с точки зрения упущенной выгоды. Акционер, предоставляя капитал, упускает иные возможности получения дохода от вложения имеющихся у него средств. Соответственно компенсацией или платой за понесенную упущенную выгоду акционеру должны стать будущие доходы в виде дивидендов и роста стоимости акций.

Проблема определения стоимости собственного капитала действительно является сложной. Не случайно в литературе, посвященной данной проблеме, рассматриваются различные способы определения цены собственного капитала. Среди них можно выделить следующие основные подходы [3]:

- на основании дивидендов;
- на основании доходов;
- на основании определения цены капитальных активов.

Первые два метода предполагают использование для определения стоимости собственного капитала потоков дивидендов или чистых доходов (под чистыми доходами понимают разность между доходами и расходами).

Одна из концепций состоит в том, что стоимость собственного капитала определяется текущей стоимостью дивидендов, которые акционеры либо получают, либо ожидают получить от предприятия. Под дивидендами понимают любые денежные выплаты акционерам из чистой прибыли. Логика данной концепции состоит в том, что явные или ожидаемые расходы чистой прибыли в виде дивидендов рассматриваются как плата за собственный капитал.

В то же время такое определение цены собственного капитала является приблизительным именно в силу того, что рассмотренный способ оперирует прошлыми данными, относящимися к уже истекшему на момент принятия решения периоду. Он не учитывает ни возможных изменений в структуре капитала, которые могут иметь место в предстоящем периоде, ни изменений в ожиданиях акционеров в части выплаты им дивидендов.

Среди руководителей предприятий существует довольно распространенная точка зрения, что данный источник финансирования текущей или инвестиционной деятельности является бесплатным. Вместе с тем подобный упрощенный подход может привести к серьезным стратегическим просчетам. Стоимость данного источника финансирования определяется упущенной возможностью использовать капитал другим способом. Можно сказать, что с точки зрения акционеров реинвестирование чистой прибыли связано с выплатой им лишь части полученной чистой прибыли в виде дивидендов. Следовательно, налицо упущенная выгода получения большей суммы дивидендов. С позиции акционеров это должно рассматриваться как затраты (равные неполученному доходу). Тот факт, что акционеры принимают решение о реинвестировании части прибыли, говорит о признании ими необходимости произведения таких затрат с целью получения больших выгод в дальнейшем, например повышения курсовой стоимости акций [4].

В международной практике доходы акционеров подразделяются на доходы, получаемые в виде дивидендов, и доходы от роста рыночной стоимости акций. По причинам, связанным с подоходным налогом, вторые могут оказаться для акционера предпочтительнее.

Включение в расчет стоимости собственного капитала только той части чистой прибыли, которая будет выплачиваться акционерам, приводит к ее занижению. Иными словами, полагаем, что нераспределенная прибыль должна рассматриваться как источник финансирования, участвующий в формировании чистых активов и имеющий цену, равную величине дохода, который получили бы акционеры в результате полного распределения чистой прибыли.

На данном положении основан второй из названных ранее подходов — доходный подход, предусматривающий полное включение заработанного дохода (прибыли, оставшейся в распоряжении предприятия) в расчет стоимости собственного капитала.

Список использованной литературы

1. Балабанов К. Финансовый менеджмент. Алматы, 2010 –с.120.
2. Добровольский Е., Карабанов Б., Боровков П., Глухов Е., Бреслав Е. Бюджетирование шаг за шагом. 2-е изд., дополн. – СПб.: Питер, 2010.
3. Кобец Е.А. Планирование на предприятии. Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2006.
4. Донцова Л.В. Анализ финансовой отчетности. Учебник - М.: Дело и Сервис, 2006.

УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Магистр экономики, старший преподаватель,
магистрант 1 курса специальности «Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
г. Семей

О кризисе, его причинах, негативных проявлениях и путях преодоления уже написано много. Среди рекомендаций есть много таких, которые заслуживают внимания и могут быть использованы в реальной практике. Но очень важно понять, что главным условием любой успешной работы является системность, которая в условиях кризиса, становится критически необходимым атрибутом управления бизнесом.

Все изложенное ниже — это попытка системно интегрировать целостный комплекс мер антикризисного управления. Это не означает, что все меры надо обязательно выполнить.

Руководитель сам должен выбрать, что ему больше всего подходит и на чем он должен сосредоточить свои усилия. Как известно, рыба начинает портиться с головы. Поэтому начинать надо с корректировки стратегии. Оставив неизменной миссию компании, следует пересмотреть ее видение, отказавшись, по-видимому, на время от достижения больших амбициозных целей.

Необходимо помнить, что кризис создает дополнительные условия для развития, если грамотно воспользоваться появляющимися возможностями.

Кризис стимулирует консолидацию: удешевление активов приведет к тому, что слабые умрут, сильные станут еще сильнее, консолидация произойдет, скорее всего, в рознице продуктовых и бытовых товаров, банков, аптек и т.д.

Менеджеры получают практику управления в условиях кризиса. Произойдет переоценка системы рисков, которые в последний период рассматривались слишком формально. После кризиса риск менеджмент станет более эффективным средством управления. «Сдутыся» несколько «мыльных пузырей», в частности, фондовый, недвижимостный, нефть, металлы ... Позиция сильных отечественных игроков может усилиться за счет возможного снижения конкуренции со стороны импорта и дополнительных возможностей по экспорту. Перечисленные факторы названы здесь достаточно условно. Положительными они окажутся для тех, кто сможет ими распорядиться. И в этом может состоять новая стратегия компании.

Альтернатива 1. Маркетинг — это политика потребителей внутри компании, заставляющий компанию плавно меняться в желаемую большинством потребителей сторону. Компании обращаются к потребителям на рынке примерно таким образом: "Мы дадим Вам все, что захотите, если Вы станете нашими лояльными клиентами". "Мы готовы тратить большие деньги, лишь бы Вы были нашими клиентами".

Альтернатива 2. Маркетинг должен быть прибыльным. Другими словами, маркетинг должен соизмерять затраты на продвижение продукции с тем результатом, который получается в результате многочисленных маркетинговых программ с точки зрения всем понятных экономических показателей, как-то прибыли, денежного потока и т.п.

Второй путь в рамках альтернативы прибыльного маркетинга предполагает осознанное поведение: 1) трезво оцениваем ситуацию, 2) ищем новые возможности. Что же в первую очередь стоит оценить? Большинство компаний производит несколько видов продуктов и предлагает их на разных рынках. Одно операционное подразделение может обслуживать сразу несколько рынков, с различными перспективами. Различные операционные подразделения могут работать в одной и той же области спроса. Так сколько же у компании направлений деятельности на самом деле? Почему это важно. Здесь работает

известное правило «80/20»: 80% результатов любой деятельности обеспечиваются 20% усилий. В условиях кризиса компания не может себе позволить распылать ресурсы на непрофильные (недоходные) виды деятельности. Стоит в первую очередь сфокусировать внимание маркетологов на перспективных продуктах и видах деятельности, сосредоточив на этом сегменте все маркетинговые затраты.

Управление экономическими факторами. Главное проявление кризиса, от которого страдает бизнес, — это нехватка денег.

Итак, всего три главные причины:

- 1) у компании не получается много продавать,
- 2) компания несет большие затраты,
- 3) компания не умеет управлять оборотными средствами.

Данные три причины в стандартных, некризисных, обстоятельствах возможно и не проявляются, но в кризисных условиях они возникли вследствие неготовности менеджмента перестроится для работы в новых условиях. Хуже всего, когда все три причины проявляются одновременно, что чаще всего и бывает. Как видно из схемы, показатели, которые сигнализируют руководству о возникшей проблеме, это прибыль и денежный поток. На что же в первую очередь следует сосредоточить внимание команде менеджеров, чтобы, по крайней мере, снизить влияние проблемы нехватки денег — на прибыль или на денежный поток. Прибыль является необходимым, но не достаточным условием получения денег. Другими словами, для обеспечения способности компании генерировать деньги, следует получить прибыль. В стандартных, некризисных, условиях это условие считается незыблемым. Но в условиях кризиса необходимо генерировать деньги любым путем, причем сделать это быстро. Что происходит во время кризиса? Падают продажи. Это глубинная причина. Исправить ее быстро не удастся — рынки сжимаются.

Во время кризиса компании необходимо время для перестройки своей деятельности применительно к кризисным условиям: сжаться, урезать некоторые виды деятельности, оптимизировать персонал. После такой перестройки компания научится жить по-новому и получать прибыль, скорее всего, в меньших объемах, но адекватных сжимающимся рынкам. В течение этой перестройки компания не сможет жить без денег. Поэтому деньги надо делать или сохранять любой ценой. Итак, из двух показателей схемы рис. 2 более важным является показатель операционного денежного потока, а не прибыли, по крайней мере, на начальных этапах кризиса.

Трансформация инвестиционной и финансовой деятельности. Общепринято считать, что в период кризиса инвестиционная деятельность должна сократиться. Реальная практика доказывает это, судя по многочисленным сообщениям о приостановке или прекращению строительства новых производственных объектов, отмене ранее принятых решений об инвестировании средств. Сокращение инвестиционной деятельности происходит вследствие того, что 1) банально не хватает средств, 2) неясны перспективы новых инвестиционных проектов.

Итак, трансформацию инвестиционной деятельности следует рассматривать с двух позиций:

- 1) выработка отношения к инвестиционным решениям, принятым до начала кризиса,
- 2) анализ возможностей увеличения инвестиционной активности путем приобретения новых активов, используя вероятное снижение их цены.

Инвестиционный анализ длится в течение 2-4 месяцев и заканчивается достаточно громоздким описанием, содержащим множество лишних деталей. Часто не удается проследить прямую связь между бизнес идеей и/или технологическим усовершенствованием и экономикой проекта. В условиях кризиса это не годится.

Список использованной литературы

В. П. Савчук "Стратегия + Финансы: уроки принятия бизнес-решений для руководителей"

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЙ

старший преподаватель, магистр кафедры «Финансы и учет»
магистрант 1 курса специальности «Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
erkejan66@mail.ru

Анализ основных показателей финансового состояния и эффективности ведения бизнеса в исследуемых предприятиях показывает, что финансовые ресурсы на некоторых предприятиях используются с большим риском, так в обоих предприятиях высока доля заемных ресурсов, что может привести к финансовой зависимости и в конечном итоге к вероятности банкротства.

Выработка стратегии предприятия осуществляется на основе проведенных прогнозов развития рынков выпускаемой продукции, оценки потенциальных рисков, проведенного анализа финансово-хозяйственного состояния и эффективности управления предприятием, а также анализа его сильных и слабых сторон .

Формирование стратегии поведения на рынке включает определение следующих параметров [18]:

- регион или территория, на которую направлен сбыт, степень географической дифференциации сбыта;
- доля рынка, которую предполагается занять;
- группа потребителей, на которую направлен сбыт;
- определение связи "продукт - рынок" в качестве основы концепции маркетинга (выбор между дифференциальным и нишевым маркетингом);
- базовая ценовая стратегия (лидерства по издержкам, дифференциации, ниши и т.д.);
- выбор вида стратегии деятельности предприятия (стратегия конкуренции, стратегия расширения рынка и т.п.);
- квалификация и практический опыт персонала, необходимый для успешной конкурентной борьбы;
- необходимость кооперации.

В соответствии с выбранной стратегией рыночного поведения определяется взаимосвязанная система принципов внутренней структуры предприятия, которая состоит из:

- снабженческо-сбытовой политики (выбор маркетинговой стратегии и тактики на всем протяжении от появления продукции до ее продажи, послепродажного обслуживания, мониторинге оперативной информации о рынке, переход на прямые поставки продукции, создание сбытовой сети);
- производственно-технологической и инновационной политики (минимизация издержек производства, приведение качества продукции в соответствие с запросами потребителей, создание оптимальной системы обеспечения сервисных служб, повышение конкурентоспособности на базе усовершенствования производимой продукции и действующей технологии производства, создание принципиально новых продуктов и производств);
- ценовой политики (установление цен в рамках политики управления сбытом с целью достижения наиболее выгодных объемов продаж, средних затрат на производство и наивысшего возможного уровня прибыльности операций);

- кадровой политики и управления персоналом (формирование идеологии и принципов кадровой работы, планирование, привлечение, отбор и высвобождение персонала, организация работ и руководство персоналом, повышение квалификации и подготовка персонала, внедрение системы стимулирования его деятельности, развитие социального партнерства).
- финансовой политики (стратегии), которая состоит из :
 - ◆ кредитной стратегии (анализ и планирование денежных потоков, выбор стратегии привлечения внешних ресурсов (кредиты, эмиссионная форма привлечения капитала), управление дебиторской и кредиторской задолженностью, разработка учетной и налоговой политики, контроль и управление издержками);
 - ◆ инвестиционной стратегии (определение общего объема инвестиций предприятия, способов рационального использования накоплений, сочетания различных направлений финансирования, размещение мобилизованных средств).

На предприятии должна быть разработана программа мер по снижению издержек, снижению энергоемкости, материалоемкости продукции, ее сертификации, решению проблем экологии.

А также разработаны меры по обеспечению прозрачности финансового состояния предприятия (на основе совершенствования управленческого учета, перехода на международные стандарты бухгалтерского учета), а также меры по обеспечению контроля за финансовыми потоками.

Определение механизмов и направлений инвестирования, возможных источников привлеченных средств, кредитных ресурсов, гарантий (в том числе за счет средств и механизмов Бюджета развития).

Разработка стратегии вывода ценных бумаг предприятия на фондовый рынок с определением издержек использования различных фондовых инструментов (определение вида ценных бумаг (акции, векселя, облигации), выбор первичного дилера ценных бумаг или портфельного инвестора и согласование с ним условий продажи и торговой площадки для первичных торгов, сопутствующей рекламной кампании и т.д.).

Подготовка предложений по продаже, сдаче в аренду и залогоу части активов, ликвидации или консервации отдельных мощностей и объектов (в том числе нерентабельных, мобилизационных) .

В соответствии с основными направлениями деятельности предприятия и избранной стратегией рекомендуется изменить организационно-управленческую структуру предприятия с учетом следующих принципов:

- обеспечение гибкого реагирования на изменения рынка;
- обеспечение оптимального уровня децентрализации управленческих решений;
- организацию и выполнение каждой функции, реализуемой предприятиями, предлагается закрепить за каким-либо его структурным подразделением, причем дублирование выполнения одних и тех же функций указанными подразделениями недопустимо;
- ответственность за организацию и выполнение функции, реализуемой предприятием, целесообразно персонифицировать.

Вышеуказанные изменения предлагается закрепить в положении об организационной структуре, определяющем:

- основные направления деятельности предприятия;
- основные функции управления предприятия (маркетинг, организация производства, финансы, экономика, бухгалтерский учет, персонал, информационная служба);
- обслуживающие функции деятельности предприятия;
- определение типа структуры (линейная, линейно-функциональная, дивизиональная, матричная, комбинированная);

- организационные звенья предприятия и закрепляемые за ними функции по осуществлению направлений деятельности с определением порядка работы по их выполнению (права, обязанности, сроки, меры поощрения и наказания);
- выделение самостоятельных подразделений (вспомогательных, обслуживающих), формирование центров прибыли;
- определение порядка контроля соответствия организационной структуры направлениям деятельности предприятия и персонализация ответственности за выполнение указанной функции контроля.

Шойбакова Е.О., Сарыбаева Д.

ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

старший преподаватель, магистр кафедры «Финансы и учет»
магистрант 1 курса специальности «Финансы»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
erkejan66@mail.ru

В теоретических концепциях утвердилось понимание цели как некоторого состояния, к которому стремится тот или иной объект. Уже в процессе постановки целей фиксируются те свойства и качества, которые должен получить объект по завершении определенной деятельности.

Трактовка цели предполагает ее объективную обусловленность. Она проявляется в четкой определенности, в направленности развития, вызванной объективными материальными причинами. Объективность цели проявляется и в том, что она «переходит» в объект в процессе предметной целесообразной деятельности человека.

Цель подобна «пусковому механизму» деятельности, пока нет цели - нет деятельности, появляется цель - может появиться и деятельность.

Цель характеризуется предварительной продуманностью. В конце процесса труда получается результат, который уже в начале этого процесса имелся в представлении человека. После того, как цель поставлена, анализируется ситуация, в которой будет осуществляться деятельность, выбирается способ и средства достижения этой цели, намечается последовательность будущих действий - схема деятельности.

Предпринимательская деятельность всегда направлена на достижение цели, хотя не всегда к ней приводит. Но обязательно заканчивается результатом, даже если он и не запланирован или не имеет положительного характера. *Если конечный результат совпадает с целью, то деятельность может быть признана рациональной, если же такое совпадение отсутствует - деятельность является нерациональной.*

Совпадение результата и цели особенно важно с позиции выбора наиболее успешных решений. Такое совпадение свидетельствует о том, что выбранные условия соответствуют «стандартам рациональности», а анализ ситуации достаточно полный и обоснованный.

Распространяя этот принцип на систему предпринимательства и ее специфичную область - строительство, важно подчеркнуть необходимость такого построения методической базы для оценки эффективности предпринимательских решений, когда моделируемый результат адекватен условиям и задачам целеполагания.

Предпринимательству, базирующемуся на современной маркетинговой концепции, всегда присуща множественность целей. Она проявляется, в первую очередь, в альтернативности процесса целеполагания, когда из множества целей выбирается одна, в наибольшей степени соответствующая принципам эффективности. Такой подход обуславливает *второй принцип оценки эффективности предпринимательства - доступность использования нескольких критериев оптимальности.* Важно подчеркнуть, что

речь идет именно о допустимости использования критериев, а не их необходимости. Совокупность критериев используется в тех случаях, когда нет возможности для применения единых или обобщенных оценок.

В зависимости от применяемой стратегии и внешних условий могут выдвигаться как количественные, так и качественные цели. Однако в системе предпринимательства к процессу целеполагания предъявляются особые требования. Они обусловлены интеграцией целеполагания в единый планово - управленческий цикл. В этом цикле целевые установки составляют базу для стратегических решений, реализация которых обеспечивается тактическими и оперативными мероприятиями. Они же закладываются в основу контроля полученных результатов, где осуществляется процедура сравнения целей и результатов. На этапе контроля количественные оценки дают более точные и обоснованные результаты. Качественные оценки также пригодные, в принципе, для проведения процедур контроля, позволяют получать менее точные и надежные результаты. Для того, чтобы выделить основные из них с точки зрения специфики и задач развития предпринимательства, необходимо обратиться к некоторым особенностям развития рыночной среды, которая представляет собой открытую организационно-хозяйственную систему, где субъекты (бизнес-субъекты) реализуют свои взаимные интересы и функционируют в условиях конкуренции, занимая определенную долю рынка (сегмент). Увеличение занимаемой доли рынка, приращение конкурентных преимуществ обуславливают устойчивость стратегических позиций бизнес-субъекта, т. е. характеризуют возможность его эффективного функционирования в длительной перспективе.

Таблица 1-Зависимость показателя результата предпринимательской деятельности от выбранной стратегии

Стратегия предпринимательства	Цели, выдвигаемые в рамках стратегии	Наименование показателя результата
Внедрение на строительный рынок	Овладение определенной долей рынка	Овладение определенной долей рынка
Вывод нового товара	Вывод нового товара	Занимаемая доля рынка
Усиление рыночной активности	Овладение определенной долей рынка	Занимаемая доля рынка
	Повышение конкурентоспособности продукции	Конкурентоспособность продукции (фирмы)
	Увеличение прибыли	Прибыль
Укрепление конкурентоспособной позиции	Повышение конкурентоспособности продукции	Конкурентоспособность продукции (фирмы)
Расширение производства	Повышение прибыли	Прибыль
Углубленное проникновение на рынок	Диверсификация продукции	Занимаемая доля рынка
		Конкурентоспособность продукции (фирмы)

В условиях стратегической устойчивости появляются дополнительные возможности для реализации всего круга задач, установленных в рамках маркетинговой концепции и способствующих увеличению прибыльности и доходности предпринимательской деятельности. Таким образом, целевые приоритеты ориентируются в сторону необходимости управления рынком, с помощью которого бизнес-субъект укрепляет свои рыночные позиции и получает дополнительные возможности для повышения совокупного результата своей деятельности в течение периода, обусловленного стратегией.

Третий принцип оценки эффективности предпринимательства - в процессе целеполагания целесообразно отдавать предпочтение целям, характеризующим устойчивость рыночных позиций предпринимателя, реализуя принципы маркетинга, как рыночной концепции управления. Такой подход не противоречит стремлению к

максимизации прибыли, характерному для маркетинговой концепции, но создает условия для успешного функционирования в длительной перспективе. Оценка эффективности при этом проводится с учетом стратегических приоритетов, а во множестве возможных оценочных показателей преобладают показатели, характеризующие результативность усилий, предпринимаемых в том или ином стратегическом направлении.

Четвертым принципом оценки эффективности является ее (оценки) взаимосвязь с жизненным циклом продукции/

На стадии зрелости в системе оценочных показателей, очевидно, доминирует показатель прибыли. Являясь индикатором стадийных изменений в жизненном цикле продукции, он отражает саму суть стадии зрелости - стабилизация роста прибыли, детерминируемая такими факторами, как признание продукта потребителем, сокращение себестоимости продукции, работ, услуг, вследствие совершенствования производственного цикла и т. д.

В этой связи оценка результата предпринимательства вновь использует принцип сочетания показателей, когда показатель прибыли дополняется показателями, характеризующими позиции организации в конкурентной среде (например, местоположение организации в иерархической последовательности конкурирующих организаций, выстроенной с учетом их конкурентоспособности в конкретных условиях рыночной конъюнктуры).

Таким образом, можно констатировать изменчивость результирующих показателей предпринимательской деятельности в зависимости от стадии жизненного цикла продукции, а также возможность их комбинации, обусловленную структурными изменениями в целях и задачах предпринимательства.

Список использованной литературы:

1. Бусыгин А.В. Предпринимательство.
2. Глушенко Е.В. Основы предпринимательства.
3. Дойников И.В. Государственное предпринимательство.
4. Окаев К.О. и др. Предпринимательство в Республике Казахстан.
5. Савченко В.Е. Современное предпринимательство.
6. Хоскинг А. Курс предпринимательства.
7. Мамыров Н.К., Саханова А., Ахметова Ш., Брузати Л. Государство и бизнес.
8. Кушлин В.М. Экономика предпринимательства. Курс лекций, М

Дуйсебаева Қ. Т. Сарыбаев А.

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ВЛОЖЕНИЙ ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА

К.э.н., старший преподаватель

Магистрант специальности 6М050900- Финансы кафедры «Финансы и учет»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Основная задача инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов заключается в приумножении прибыли от инвестиционной деятельности при минимальном уровне риска инвестиционных вложений.

Выбор наиболее оптимального сочетания доходности и риска предполагает неизбежность учета проявления множества разных факторов, что делает эту задачу чрезвычайно сложной.

Одним из наиболее ответственных и значимых этапов прединвестиционного исследования является обоснование экономической эффективности инвестиционного проекта. Оценка эффективности инвестиций занимает центральное место в процессе

обоснования и выбора возможных вариантов вложения средств в операции с реальными активами.

Методы оценки эффективности инвестиционных проектов – способы определения целесообразности долгосрочного вложения капитала в различные объекты с целью оценки перспектив их прибыльности и окупаемости.

Сравнение различных инвестиционных проектов (или вариантов проекта) и выбор лучшего из них производится с использованием следующих показателей:

- чистая дисконтированная (текущая) стоимость (NPV) или чистый дисконтированный доход (ЧДД);
- рентабельность инвестиций, индекс доходности (ИД, PI);
- внутренняя норма доходности (ВНД, IRR);
- срок окупаемости (Ток.).

При оценке эффективности инвестиционных проектов необходимо приведение (дисконтирование) указанных показателей к стоимости момента сравнения, т.к. денежные поступления и затраты в различные временные периоды неравнозначны.

Важно отметить, когда мы рассматриваем эффективность инвестиционного проекта, то подразумеваем, что такая оценка уже осуществлена в нем самом. Для инвестора достаточно получить документы на руки и после их прочтения решить целесообразно ли вкладывать свои средства. В том случае, если инвестор не полностью доверяет предложенным расчетам, он может произвести собственную оценку эффективности инвестирования. Это не касается тех случаев, когда инвестором является само предприятие, реализующее инвестиции у себя.

В настоящее время Казахстан, по классификации Всемирного банка, входит в группу стран со средним уровнем дохода. Поступательный экономический рост в Казахстане позволил значительно расширить социальную направленность государственных расходов, что свидетельствует о достигнутом запасе прочности экономики страны. На сегодняшний день существует прочная нормативно-правовая база, регламентирующая деятельность в сфере инвестиций.

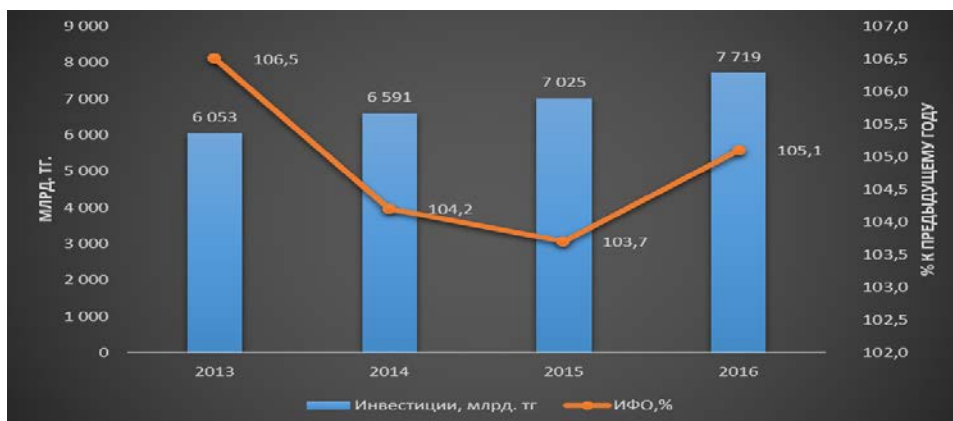
Замедление экономического роста в стране сказывается и на снижении темпов прироста общих инвестиций в экономику Казахстана. «Провал в тренде» объема инвестиций характерен для 2014-2015 гг., колебания индекса физического объема (ИФО) на уровне 103-104% к предыдущему году. Однако в 2016 г. ИФО инвестиций составил 105,1%. С чем же это может быть связано?

Во-первых, это связано с обесцениваниями национальной валюты в 2015-2016 гг по отношению к иностранной. Данный факт дал возможность поддержать и увеличить снижающийся экспорт страны, что в свою очередь принесло дополнительные средства в казну Казахстана.

Во-вторых, в 2015 г. президентом Казахстана была принята стратегия «Нурлы Жол», предполагающая сформировать единый экономический рынок путем интеграции макрорегионов страны. Программа предусмотрена на 4 года. В результате, планируется обеспечить рост ВВП в среднем на 15,7% и создать новые рабочие места на 400 тыс. чел. по всей Республике.

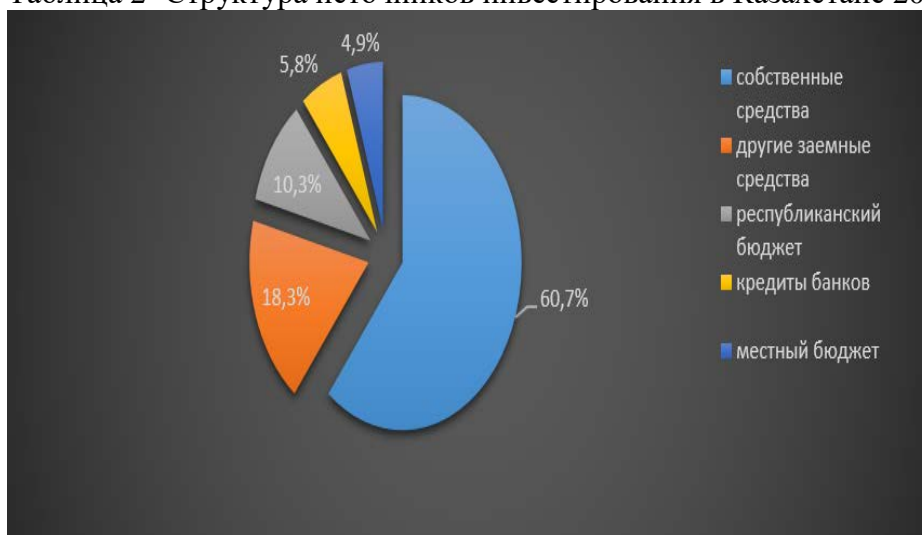
В-третьих, помимо вышеописанной стратегии развития Казахстана, ранее приняты и реализовываются ряд других программ развития страны, опубликованных на официальном сайте президента РК, включающие в себя краткосрочные стратегии до 2020 г. и долгосрочные до 2050 г.. Главными целями этих программ являются экономический рост за счет диверсификации через индустриализацию и развитие инфраструктуры. Приоритетной отраслью экономики является обрабатывающая промышленность.

Таблица 1- Динамика объемов инвестирования в экономику Казахстана 2013-2016 гг



Наибольшая доля в структуре источников инвестирования отраслей экономики в Казахстане в 2016 г. приходится на категорию «собственные средства инвесторов» – 60%, на категорию «другие заемные средства» – 18,3%. На долю государственных инвестиций приходится 15,3% (из них на республиканский бюджет – 10,3%, местный 4,95). На кредитование банков - 5,8%.

Таблица 2- Структура источников инвестирования в Казахстане 2016 г.



Данные о динамике объемов инвестиций Казахстана в разрезе отраслей экономики, показывают, что самой инвестируемой отраслью экономики страны с 2013-2016 гг. является «Деятельность в области администрирования и вспомогательного обслуживания». На втором месте рейтинга находится сельское, лесное и рыбное хозяйство. Меньше всего инвестиций поступило в отрасли экономики «Искусство, развлечения и отдых», «Информация и связь», а также «Строительство». В условиях кризиса, на фоне снижения покупательской способности большей части населения, которая перестает проводить свободное время вне дома, а также отрицательные тренды на рынке жилья – привели к снижению инвестиций в рассматриваемые отрасли.

Список использованной литературы

1. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V ЗРК.
2. Постановление Правительства Республики Казахстан от 7 декабря 2017 года № 823 О реализации Закона Республики Казахстан «О республиканском бюджете»
3. Данные "Института маркетинговых и социологических исследований Elim" (ИМСИ Elim)
4. Киселева, Н.В. Инвестиционная деятельность / Н.В. Киселева, Т.В. Боровикова, Г.В. Захарова, и др.. - М.: КноРус, 2015

КӘСІПОРЫННЫҢ ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТІНІҢ ДАМУЫНДАҒЫ ЖОСПАРЛАУДЫҢ ОРНЫ

э.ғ.к., қаржы және есеп кафедрасының аға оқытушысы
6М050900-Қаржы мамандығының магистранты
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қазақстан Республикасында заманауи дамуы шарттарында инвестициялық үдерістің теориялық және тәжірибелік мәселелері өзектілікке ие болады. Ұдайы өндіріс жүйесінде инвестицияларға экономикалық өсудің жоғары жылдамдықтарын қамтамасыз етуде маңызды роль беріледі. Мұндай недәуір қиын міндеттің шешімі республикада ақырын және аса үлкен қиыншылықтармен жүзеге асырылады.

Қазіргі уақытта мемлекеттік инвестициялық саясат отандық инвесторлардың шамалары мен мүдделерін есепке алмайды, экономиканың нақты секторында инвестициялық сұраныстың өсуіне жағдай жасамайды, институционалды бірліктердің инвестициялық қызметінің тиімдігін өсіруге мүмкіндік бермейді. Ол бар басымдылықтарды және жаңа бәсекелестік басымдылықтарды белсендіруге бағытталуы тиіс.

Инвестициялық процесс инвестицияларды тарту және тиімді пайдалану бойынша күрделі жүйені білдіреді. Ол инвестициялардың бөлігі болып инвестициялық саясатты қалыптастыратын, қабылдайтын және іске асыратын мемлекеттік қызмет те табылады.

Инвестициялауды жан-жақты процесс ретінде қарастырайық.

Инвестициялар – экономикада егер ол ауысу немесе өсу процесінде болса жиі қолданылатын ұғымдардың бірі. «Инвестиция» (латын тілінен аударғанда «investio» - киемін) термині капиталдың экономикаға ұзақ мерзімді салымын білдіреді.

«Тиімділік» термині әмбебап. Оны адам қызметінің әр салаларында қолданады: экономикада, саясатта, ғылымда, техникада, мәдениетте және т.б. Инвестициялар — бұл өндірістік, коммерциялық, қоғамдық, ғылыми, мәдени не кез-келген басқа салада кіріс (табыс) алу немесе қоғамдық не экологиялық тиімділікке жету мақсатына салынатын барлық ақшалай, мүліктік және интеллектуалды құндылықтар қосындысы.

Инвестициялық қызмет жеке және заңды тұлғалардың инвестицияларды жүзеге асыру бойынша тәжірибелік қызметтер қосындысын білдіреді. Инвестициялық қызмет объектісі ретінде қайта құрылған және қалпына келтірілген негізгі қорлар, сондай-ақ халық шаруашылығының барлық саласындағы айналыс құралдары, бағалы қағаздар (акциялар, облигациялар және т.б.), ғылыми-техникалық өнімдер, мүліктік құқық, жеке меншікке құқық қолданыла алады.

Инвестициялық қызметтің субъектілері генералды инвестор, субинвесторлар, тапсырыс беруші, қызмет көрсетуші (мердігер), тауарлы-материалдық құндылықтар мердігері, жобалық-сметалық құжатнаманы құрастырушылар, банктер, сақтандырушы компаниялар, инвестициялық биржалар, шетелдік жеке және заңды тұлғалар, мемлекет және халықаралық ұйымдар болып табылады.

Инвестицияның қаржыландыру көздері ретінде бюджеттік, жеке меншіктік, жұмылдырылған және жалға алынған құралдар қызмет ете алады. Кәсіпорындар мен ұйымдардың жеке меншік инвестициялық құралдары ретінде амортизациялық аударымдар мен бөлінбеген табыс қолданылады. Тартылған құралдар мысалында акцияларды, жалға алынған қаражат – банк несиелерін сатудан түскен құралдар қызмет ете алады.

Кәсіпорынның инвестициялық қызметінің негізгі ерекшеліктеріне келесілер жатады:

1. Кәсіпорынның инвестициялық қызметі оның өндірістік (операциялық) қызметінің өсімін қамтамасыз ететін басты нысаны болып табылады. Инвестициялық қызмет оның өсіміне екі бағыт бойынша ықпал етеді:

- өндірістік-өтімдік қызмет (жаңа филиал құру, жаңа өндірістерді ұйымдастыру) көлемдері есебімен операциялық табыстардың өсуі;

- меншікті операциялық шығындардың түсуі (құрал-жабдықтың табиғи тозуын уақтылы алмастыру, моральды түрде ескірген негізгі құралдарды жаңарту).

2. Инвестициялық қызметтің нысандары мен әдістері кәсіпорынның өндірістік қызметіне қарағанда кәсіпорынның салалық ерекшеліктеріне аз қатысты. Ол кәсіпорынның инвестициялық қызметі қаржы нарығымен тығыз қатынасына байланысты. Қаржы нарығының салалық буынтықтануы мүлдем жоқ деуге болады, ал өндірістік қызмет тауарлы нарықтың буынтықтануы шекараларында жүзеге асырылады және нақты салалық ерекшеліктерге ие.

3. Кәсіпорынның инвестициялық қызметі әр түрлі кезеңдер бойынша біркелкіліксіздігімен сипатталады. Бұл белгілі бір шарттармен анықталады, көбінесе жобаларды жүзеге асыруды бастау үшін қаржы ресурстарын алдын ала жинақтау қажеттілігімен, инвестициялық қызметті жүзеге асыруға жағымды сыртқы шарттарды қалыптастырумен анықталады.

4. Кәсіпорын табысы (сондай-ақ тиімділіктің басқа да нысандары) кәсіпорынның инвестициялық қызметі процесінде әдетте «кешіктірумен» қалыптасады.

5. Инвестициялық қызмет кәсіпорынның инвестициялық қызметінің жеке кезеңдерінде өз бағыттары бойынша ажыратылатын ақша ағынының жеке түрін қалыптастырады.

6. Кәсіпорынның инвестициялық қызметіне «инвестициялық тәуекел» ұғымымен біріктірілетін ерекше тәуекел түрлері тән.

Кәсіпорында инвестициялар келесі мақсаттарды орындау үшін қажет:

қызмет саласын үлкейту және кеңейту;

негізгі өндіріс құралдарының моральды және табиғи шектен тыс тозуын болдырмау;

өнімдердің өндірісі мен жүзеге асырылуының өзіндік құнын төмендету;

жаңа техника мен технологияны енгізу негізінде өндірістің техникалық деңгейін арттыру;

өнімнің сапасын жақсарту және бәсекеқабілеттілігін қамтамасыз ету;

қауіпсіздік техникасын арттыру және табиғатты қорғау бойынша іс-шараларды ұйымдастыру;

кәсіпорынның бәсекеқабілеттілігін қамтамасыз ету;

бағалы қағаздарды сатып алу және басқа кәсіпорындар активтеріне қаражат салу;

акциялардың қорытынды пакетін және т.б. сатып алу.

Қорытындысында олар кәсіпорынның болашақта дұрыс қызмет атқаруына, тұрақты қаржылық жағдайына және максималды пайда алуына қажет. Мұның бәрі микродеңгейдегі инвестициялардың мәні мен мағынасын анықтайды.

Осылайша инвестиция маңызды экономикалық категория болып табылады. Олар макро, сондай-ақ микродеңгейде де тек маңызды орынды алады және бірінші кезекте қарапайым және кеңейтілген өндірісте, құрылымдық қайта құруларда, максималды пайда табуда және осы негізде көптеген қоғамдық мәселелерді шешуде маңызды ролді атқарады.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Кәсіпкерлік Кодексі 2015 жылғы 29 қазандағы № 375-V ҚРЗ.
2. Зиядин С.Т. Инвестицияны басқару негіздері // Агроөнеркәсіп кешені кәсіпорынның қаржысы. – Оқу құралы. - 2011. – 55 б. – Семей
3. Николаев, М. А. Инвестиционная деятельность / М.А. Николаев. - М.: Финансы и статистика, Инфра-М, 2016

ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ВАЖНЕЙШАЯ ФУНКЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

К.э.н., старший преподаватель

Магистрант специальности 6М050900- Финансы кафедры «Финансы и учет»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

В системе финансов особое место отводится планированию, которое является подсистемой финансового механизма, а самое главное - частью экономического и социального планирования. Финансовое планирование охватывает все сферы формирования, распределения и использования финансовых ресурсов в обществе. Финансовое планирование направлено на создание реальных денежных накоплений, фондов и перераспределение их в обществе.

Планирование деятельности организации имеет два тесно связанных и взаимообусловленных аспекта: общеэкономический — с точки зрения теории фирмы; управленческий — как функция менеджмента, которая заключается в умении прогнозировать деятельность компании и использовать этот прогноз в целях её развития.

Преимущества планирования следующие: 1) планирование обеспечивает использование благоприятных возможностей в условиях изменяющейся рыночной конъюнктуры; 2) в результате планирования проясняются многие возникающие проблемы; 3) планирование стимулирует управленческую деятельность; 4) обеспечивается четкая координация действий между структурными подразделениями предприятия;

В ходе финансового планирования каждая организация всесторонне оценивает свое финансовое состояние, определяет возможность увеличения финансовых ресурсов и выявляет направления наиболее эффективного их использования. Финансовое планирование осуществляется на основе анализа информации о финансах хозяйствующего субъекта, получаемой из бухгалтерской, статистической и управленческой отчетности. Анализ опыта экономических реформ показал, что эффективность работы предприятия во многом зависит от состояния внутрифирменного планирования. Сложившаяся на предприятиях методология и методика планирования базируется на концепции централизованного народнохозяйственного планирования. Основные недостатки действующей в наше время системы планирования сводятся к следующему. Предприятия необоснованно отказались от перспективного планирования, мотивируя это неопределенностью условий хозяйствования и динамизмом внешней среды. Хотя опыт показывает, что организации, планирующие свою деятельность, функционируют более успешно, чем организации, свою деятельность не планирующие. В организации, использующей планирование, отмечается увеличение отношения прибыли к объему реализации, расширение сферы деятельности, повышение степени удовлетворенности работой специалистов и рабочих. Но на сегодняшний момент в действующих организациях принимаемые плановые решения охватывают период не более года. В основном же планы разрабатываются на квартал с разбивкой заданий по месяцам. Составляемые планы носят фрагментарный характер, не охватывают необходимых разделов и показателей, что не способствует целостности и комплексности планирования и снижает эффект от его применения в производственно-хозяйственной деятельности.

В современной практике планирования помимо рассмотренных классических широкую известность имеют общеэкономические принципы.

1. Принцип комплексности. На каждом предприятии результаты экономической деятельности различных подразделений во многом зависят от уровня развития техники, технологии, организации производства, использования трудовых ресурсов, мотивации труда, доходности и других факторов.

2. Принцип эффективности требует разработки такого варианта производства товаров и услуг, который при существующих ограничениях используемых ресурсов обеспечивает получение наибольшего экономического эффекта. Известно, что всякий эффект в конечном итоге заключается в экономии различных ресурсов на производство единицы продукции. Первым показателем планируемого эффекта может служить превышение результатов над затратами.

3. Принцип оптимальности подразумевает необходимость выбора лучшего варианта на всех стадиях планирования из нескольких возможных альтернатив.

4. Принцип пропорциональности, т.е. сбалансированный учет ресурсов и возможностей предприятия.

5. Принцип научности, т.е. учет последних достижений науки и техники.

6. Принцип детализации, т.е. степени глубины планирования.

7. Принцип простоты и ясности, т.е. соответствия уровню понимания разработчиков и пользователей плана.

Формирование стратегии развития предприятия

Содержание стратегического плана:

- производство продукции;
- техническое развитие;
- производственные ресурсы (величина и эффективность использования);
- изменение влияния на экологию;
- изменение и решение социальных проблем;

Подводя итог, можно сформулировать следующие выводы:

- работу по совершенствованию организации финансового планирования и контроля на предприятии необходимо начинать с выявления существующих проблем, которые выступают в качестве факторов, ограничивающих достижение поставленных целей предприятия;

- систему финансового планирования и контроля необходимо рассматривать как составной элемент всей системы планирования на предприятии, используя единый подход к выбору методов и инструментов для всех видов составляемых на предприятии планов;

- предприятие, в зависимости от наличия у него тех или иных проблем в области финансового планирования, должно делать акцент на определенные функции финансового планирования, уделяя их реализации наибольшее количество сил и средств.

- совершенствуя организацию финансового контроля на предприятии, необходимо также выявить проблемы предприятия в этой области и затем обозначить те элементы системы, которые подлежат оптимизации.

- переход предприятия к построению своей деятельности на основе процессного подхода позволяет устранить недостатки, характерные для традиционной схемы организации.

Список использованной литературы

1. Предпринимательский кодекс Республики Казахстан Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V ЗРК.
2. Блинникова А. В. Финансовое планирование как важнейшая функция управления предприятием // Экономическая наука и практика: материалы V Междунар. науч. конф Издательство Молодой ученый, 2017.
3. Ильин А.И. Планирование на предприятии. — Мн: ООО «Новое знание», 2011

ҰЙЫМДЫ ДАМУДАҒЫ БИЗНЕС-ЖОСПАРДЫҢ МАҢЫЗЫ

э.ғ.к., қаржы және есеп кафедрасының аға оқытушысы
6M050900-Қаржы мамандығының магистранты
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Реформалар жағдайында кәсіпорынға ұзақ мерзімді стратегия – бизнес жоспарды жасақтауға негізделген қаржыны басқарудың қазіргі заманғы жүйесі талап етіледі. Бизнес-жоспарда кәсіпорын жуық және ұзақ мерзімді келешекке айналысуды жоспарлайтын қызмет түрлері көрсетіледі. Мұнда кәсіпорын әсер ете алмайтын сыртқы факторлардың әсерін ескеру қажет. Бизнес жоспарда кәсіпорын жуық және ұзақмерзімді келешекке айналысуды жоспарлайтын қызмет түрлері көрсетіледі.

Мұнда кәсіпорын әсер ете алмайтын сыртқы факторлардың әсерін ескеру қажет. Бұдан басқа, бизнес жоспар кәсіпорынның қаржылық-экономикалық жағдайдың негізгі көрсеткіштерінің бөлімінен; кәсіпорынның мақсаттары туралы ақпараттарды құратын бөлімнен тұруға тиіс, патенттік құқұқ, экспорт көрсеткіштері және оның мүмкіндіктері, кәсіпорын шығаратын өнімнің тұтыну қасиеттерін жетілдіру негізгі бағыттары, өнімнің ассортименттік құрамы туралы берілгендер келтіріледі.

Бизнес – жоспардың маңызды бөлімі кәсіпорын өнімнің өткізілім нарығын сипаттауы болып табылады, ол нарықтық зерттеуді, тұтынушыларды және олардың сурамыс деңгейін, тұтынушылар ынталануын, кәсіпорынның нарықтағы жағдайын, негізгі көрсеткіштерін талдаудан тұруға тиіс. Бұдан басқа, кәсіпорынның талдау – бәсекелестер қызметін зерттеу, бәсекелестер өнімін бағалау, салыстырмалы бағалау қажет. Сондай-ақ маркетингтік зерттеулерде қажет өған мыналар кірістіріледі: бір жылдан бес жылға дейінгі мерзімге маркетинг стратегиясын анықтау тауар саясаты, баға саясаты, сұранысты қалыптастыру және өткізуді ынталандыру.

Кәсіпорынның өндірістік-технологиялық және инновациялық саясатын сипаттайтын және келесі ақпараттардан тұратын бөлім қажет: –кәсіпорынның орналасқан жері туралы; өндіріс қуаттылығы туралы; ұзақ мерзімді активтер туралы; өндірістің технологиялық деңгейі, оның қазіргі заман талаптарына сәйкес келуі; өндірістік процесті бақылау туралы, өнім сапасына кепілдік себептерді талдау; өндірістік кооперациялау және өндірісті материалдық қамтамасыз ету туралы; қоршаған ортаны қорғау туралы; өндіріс өрісінде мемлекеттік және құқұқтық реттеу туралы.

Бизнес жоспардың құрамды бөлімі кадрлық саясатқа және қызметкерлерді басқаруға арналған, кәсіпорынның ұйымдық құрылымы болып табылады. Ол кәсіпорын алдында тұрған міндеттермен мақсаттарға сәйкес келуі керек.

Кәсіпорын бизнес жоспарды жасақтауда тәуекелмен сақтандыру ескерілуі тиіс. Кәсіпорынның нарықтық экономика жағдайларында қызмет етуі кәсіпорын басшылығы қателесіпқабылдайтын шешімдермен байланысты. Себебі кәсіпорын қызметіндегі мәселелер кәсіпорынның барлық жұмысшыларын, акционерлерді, инвесторларды, тұтынушыларды қызықтыратын болғандықтан мүмкін болатын тәуекелдерді талдау керек. Бұл тәуекел мәні мәселелері, тәуекел себептері, тәуекел факторлары, өтеумен тәуекелді азайту әдістері болуы мүмкін.

Тәуекелдерді сақтандырудың қазіргі бар жұмысы сақтандыру, мүлікті сақтандыру, көлік құралдарын сақтандыру, несиелерді сақтандыру туралы келісім шарттарды қарастырады. Кәсіпорынның қаржылық-экономикалық жағдайын талдауды ескеру мен қабылданған бизнес жоспар негізінде қаржылық ресурстарды басқару шешімдер жасақталынады.

Қаржылық жоспарлауды жасақтауды пайда немесе зиян шегуді болжамдап бастаған дұрыс, себебі сату көлемін болжау бойынша берілгендер болса, материалдық және еңбек ресурстарының қажетті мөлшерін есептеуге, материалдық және еңбек шығындарын анықталады. Одан кейін қолма қол қаражаттар қозғалысы болжамы жасақталады. Оны анықтаудың қажеттілігі пайда немесе зиян шегу болжамын түсіндіргенде төлемдерді жүзеге асыру тәртібінде көрсетілмейді. Қолма қол қаражаттардың қозғалысын болжау қолма қол қаражаттардың құйылуын, қолма қол қаражаттардың ағылуын, таза ақша ағынын банк шотының бастапқы және соңғы сальдосын ескереді.

Нарыққа өту кезінде кәсіпорын қызметін тиімді басқарудың шешуші шарты ретінде фирманың ішкі қаржы жоспарларының да мәні арта түсті. Қазіргі кезде көптеген фирмалар, акционерлік қоғамдар және басқа кәсіпорындар қаржылық жоспарлауда да жалпыдүниежүзілік стандарттарға көше бастады. Осы мақсатпен қаржы жоспары және қаржыландырудың стратегиясы жасалынады.

Бизнес-жоспар бұл кәсіпкерлік қызметтің техникалық-экономикалық негізіне сайма-сай болатын құжат. Ол мемлекеттік кәсіпорындардың экономикалық және әлеуметтік дамуының жоспарларына қарағанда жекеше кәсіпорындар қатынастарының барлық жақтарын анағұрлым толық қамтиды. Бизнес-жоспар өнімнің немесе қызметтер көрсетудің ерекшеліктерін, олардың бәсекелестік қабілетін, өтім рыногын бағалауды маркетинг стратегиясын, өндірістік ұйымдық және заңдық жоспарларды тәуекелділікті бағалауды және сақтандыруды сипаттайтын бөлімдерді қамтиды.

Қаржы бизнес жоспары бірқатар кестелер мен баланстарды өнім өткізудің болжамын, табыстар мен шығыстардың кестесін, ақшалай шығыстар мен кірістердің балансын кіріктіреді. Кейбір кәсіпорындар активтер мен пассивтердің балансын және графигін қосымша жасайды.

Сөйтіп нарыққа ортада қаржылық жоспарлау анағұрлым жоғары сапалық деңгейде жүзеге асырылады және ғылыми әдістерді, қазіргі заманғы техникалық құралдарды және берік ақпараттық базаны пайдалана отырып бұл процесті жүргізуге мүмкіндік беретін жаңа нысандармен және әдістермен молаяды.

Басқаруда және шаруашылық-қаржылық қызметті жоспарлауда қаржылық көрсеткіштер шаруашылық жүргізуші субъектілердің салалардың және жалпы ұлттық шаруашылықтың ақшалай табыстары мен қорланымдарын жасаумен және пайдаланумен байланысты қызметтің түрлі жақтарын сипаттайтын жоспардың, есептің немесе есеп-кисаптың мәліметтері пайдаланылады.

Кәсіпорын жұмысының тиімділігін басқарудың бірден-бір ұтымды құралы-стратегиялық жоспарлау кәсіпорын қызметін стратегиялық басқарудың құрамдас бөлігі болып табылады. Ұзақ мерзімге бағытталған мақсаттарды белгілеп, оларға қол жеткізу жолдары көрсетілетін ағымдағы қызмет қаржылық жоспарларын жасау оның негізгі міндетіне жатады. Әдетте шаруашылық субъектілердің стратегиялық жоспарында мыналар көрініс табады:

- бастапқы жағдай және кәсіпорын жұмыс істейтін ортаға баға беру;
- қаржының бөлінуіне әсер ететін рыноктың басымдықтары;
- кәсіпорындардың күші сондай-ақ әлсіз тұстарын, мүмкіндіктері мен тосын қауіптерді бағамдау;
- нарықтық мүмкіндіктерді жүзеге асыру мақсатында стратегияға өзгерістер енгізіп отыру;
- стратегиялық іс-әрекеттер уақытын таңдап алу;
- күтіліп отырған нәтижелер.

Стратегияны дамыта ұштай түсу үшін ағымдағы жоспарлар жасалады, олар ұдайы өзгеріп отыратын нарықтық жағдайларға дер кезінде бейімделу мақсатын көздейді. Сөйтіп, кәсіпорын қызметінің кез-келген түрінде ойға алынып отырған стратегиялық нысаналарға қажетті алғышарт жасалады.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Кәсіпкерлік Кодексі 2015 жылғы 29 қазандағы № 375-V ҚРЗ.
2. Зиядин С.Т. Инвестицияны басқару негіздері // Агроөнеркәсіп кешені кәсіпорынның қаржысы. – Оқу құралы. - 2011. – 55 б. – Семей
3. Зиядин С.Т., Мұқанова Л.Қ. Қаржы нарығы, 2012.
4. Сейдахметов А.С., Елшібекова Қ.Ж., Измаханова А.Қ. Кәсіпкерлік, 2011
5. Николаев, М. А. Инвестиционная деятельность / М.А. Николаев. - М.: Финансы и статистика, Инфра-М, 2016

Лю К. Омарбаева А.К.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КООПЕРАЦИИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ КАЗАХСТАНА

д.э.н., профессор, Магистрант специальности 6М050600- Экономика кафедры
«Экономика и менеджмент»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Современная мировая практика, а также отечественный опыт свидетельствуют, что поступательное развитие сельского хозяйства в значительной степени будет определяться развитием малого и среднего бизнеса и преимуществом их кооперации

Министерством сельского хозяйства РК разработана новая Государственная Программа развития АПК РК на 2017-2021 годы, которая принята 14 февраля 2017г. Главная цель программы - обеспечение населения страны продуктами питания, повышение экспертного потенциала и повышение доходов сельских товаропроизводителей.

Одной из главных задач которой является вовлечение мелких и средних хозяйств в сельскохозяйственную кооперацию. Согласно данной Программе сельскохозяйственным кооперативам предоставляется приоритетное право получения всех мер государственной поддержки:

- лизинг сельскохозяйственной техники и оборудования;
- инвестиционное субсидирование затрат на приобретение сельскохозяйственной техники и оборудования;
- субсидирование ставок вознаграждения при кредитовании субъектов АПК, лизинге сельскохозяйственной техники и животных, технологического оборудования;
- субсидирование затрат ревизионных союзов сельскохозяйственных кооперативов на проведение внутреннего аудита кооперативов;
- упрощение процедур предоставления кредитов и лизинга по условиям дочерних компаний АО «НУХ» КазАгро» с погашением первоначального платежа по кредиту за счет инвестиционных субсидии и предоставления кредитов для последующего кредитования своих членов.

В решении этих задач важная роль отводится развитию сельскохозяйственной кооперации. Необходимость развития кооперации в отрасли обусловлена рядом причин.

Сегодня для аграрного сектора Казахстана свойственен мелкотоварный характер производства, основанный в большинстве случаев на мелкоземельной и слабой материально-технической базе. Эти обстоятельства определяют низкие доходы субъектов малого и среднего предпринимательства и не позволяют им развивать бизнес на селе на должном уровне. Средние доходы крестьянских хозяйств по стране составляют 2, 63 млн. тенге, расчетная прибыль - 850 тыс. тенге. Также большинству мелких хозяйств не доступны меры государственной поддержки в виде субсидирования. Существуют проблемы со сбытом произведенной продукции, что способствует развитию посредников.

Вышеперечисленные и другие проблемы обосновывают необходимость мелким товаропроизводителям объединять свои усилия и создавать современные структуры в форме

сельскохозяйственных кооперативов, которые будут защищать их интересы, помогать осуществлять совместное производство, сбыт продукции, первичную переработку, обеспечивать средствами производства (ГСМ, семена, удобрения и др.), проводить техническое обслуживание сельскотоваропроизводителей и др. услуги.

Основными преимуществами объединения малых форм хозяйствования в сельскохозяйственные кооперативы являются:

- члены кооператива при вступлении в сельскохозяйственный обслуживающий кооператив (сбытовой, перерабатывающий, снабжен-ческий и др.) сохраняют свою юридическую и экономическую самостоятельность, т.е. остаются собственниками земли, техники и другого имущества;

- гарантированность стабильного сбыта произведенной сельско-хозяйственными товаропроизводителями продукции (без посредников напрямую на перерабатывающий завод или на рынок);

- сокращение затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на транспортировку, доставку сырья до переработки или готовой продукции до рынка;+

- сокращение затрат крестьянских хозяйств на механизированные услуги за счет использования внутренних тарифов для членов кооператива, что ниже стоимости сторонних (посреднических) организаций;

- защита интересов членов кооператива и наличие права голоса на общем собрании учредителей кооператива при обсуждении и принятии решений производственных, организационных и экономических задач;

- возможность безвозмездного получения информационно-консультационной помощи от специалистов кооператива;

- обеспечение стабильной занятостью (постоянной и дополнительной работой).

В производственных кооперативах объединяются средства производства, необходимые для совместной работы. Это, прежде всего, земля, материально-технические ресурсы и объединяется человеческий труд, т.е. создается коллективное предприятие, при котором каждый член кооператива имеет свою долю, с которой он может выйти из кооператива в любое время. Эту долю он может продать, передать по наследству члену своей семьи или члену кооператива, или на базе выделенного пая владелец может организовать самостоятельное фермерское хозяйство.

Успешное формирование и развитие сельскохозяйственных кооперативов зависит от соблюдения нескольких принципов: добровольности вступления в кооператив и выхода из него; демократичность управления, равноправие всех членов кооператива: один член - один голос; выборность и подотчетность органов управления кооперативы общему собранию его членов; автономность и независимость деятельности кооперативы; реализация кооперативом товаров (услуг) своим членам по их себестоимости; взаимопомощь и обеспечение экономической выгоды для членов кооператива; доступность информации о деятельности кооперативы для всех его членов.

В мире это направление получило широкое развитие. Например, в Бельгии 50% молока производится в переработанном виде через кооперативные предприятия, в Германии и Франции - около 55-60%, в Дании - около 90%. В Европейских государствах высока доля кооперации в производстве овощей и фруктов, в пределах 30-50%. В отдельных государствах, в частности Дании, до 60-70% занимают кооперативы в производстве мяса. Очень значительная доля кооперативов в этих странах в снабжении фермеров материально-техническими ресурсами, до 50-60% их обслуживаются кооперативными структурами.

Список использованной литературы

1. Об утверждении Государственной программы развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2017-2021 годы, Указ Президента Республики Казахстан от 14 февраля 2017 года № 420. www.minagri.gov.kz

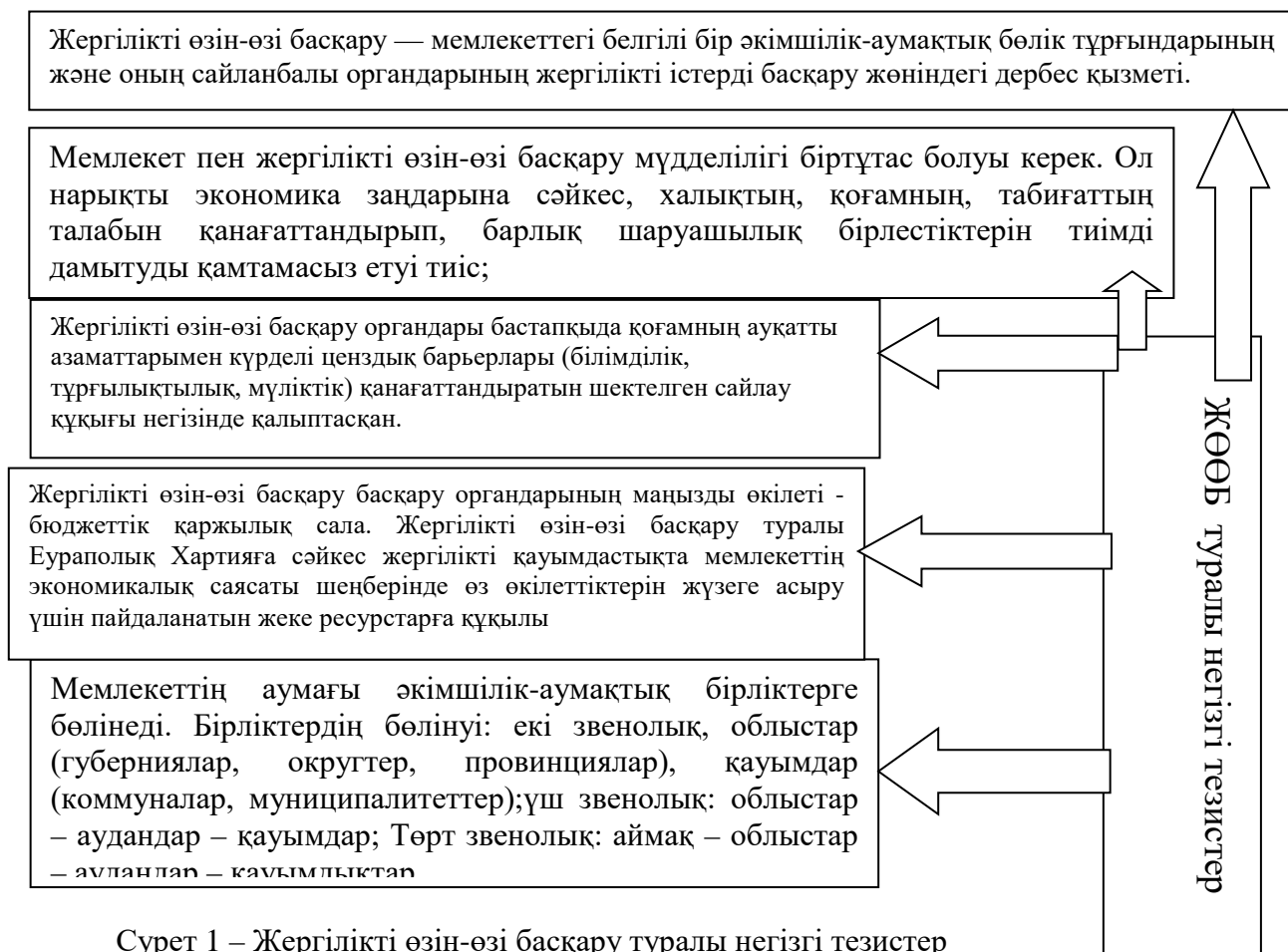
2. Закон Республики Казахстан «О сельскохозяйственных кооперативах» Закон Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 372-VЗ. www.minagri.gov.kz
3. Абдукаримов, И. Т. Анализ хозяйственной деятельности потребительской кооперации. Учебник / И.Т. Абдукаримов. - М.: Экономика, 2016.
4. Соболев, А. В. Кооперация. Экономические исследования в русском зарубежье / А.В. Соболев. - М.: Дашков и Ко, 2012

Абаев Р.М. Туралин А.З.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ЖЕРГІЛІКТІ ӨЗІН ӨЗІ БАСҚАРУДЫҢ ДАМУЫ

Экономика ғылымдарының кандидаты;
6M051000 Мемлекеттік және жергілікті басқару мамандығының магистранты;
М.Қозыбаев атындағы Солтүстік Қазақстан мемлекеттік университеті

Заң әдебиетінде жергілікті өзін-өзі басқару түсінігі дербес және мемлекет тұрғылықты халық қызметіне кепіл бола алатын жергілікті әкімшілік бірлігі.



Сурет 1 – Жергілікті өзін-өзі басқару туралы негізгі тезистер

Жергілікті өзін-өзі басқаруды енгізу кезінде өзіміздің өткен отандық тарихымызды рулық және ауылдық өзін-өзі басқару саласында, кеңестік құрылыста пайдаланылған құндылықтарды ескеруіміз қажет. Қазақстан тарихында жергілікті өзін-өзі басқарудың дәстүрлері бар. Танымал "Жеті жарғы" - орта ғасырдың өзінде түрлі қоғамдық және мемлекеттік институттар өкілеттігінің барлық саласын анық бөле білген.

Конституциялық норманы 2007 жылғы 21 мамырдағы ҚР Заңы түбегейлі өзгертті, өйткені азаматтардың құқықтары мен жергілікті өзін-өзі басқаруы тікелей іске асырылмады. Бұл жергілікті өзін-өзі басқару органдарының сайлауы және жергілікті реформа және заңнаманың бастамасы немесе азаматтардың жиналыстары мен жиындары және т. б. Осы жолдар арқылы халыққа ерік беру, осы аумақта тұратын жергілікті қоғамдықтар заң арқылы анықталады, бұл олардың әлеуетті әртүрлі болуына мүмкіндік береді.

Тарихи фактілерді талдау процесінде көптеген зерттеушілер Қазақстан Республикасындағы жергілікті өзін-өзі басқарудың келесідей даму кезеңдерін көрсетеді:

1. революцияға дейінгі;
2. жалпы кеңестік;
3. қазіргі, оны шартты түрде кеңестік кезеңдегі және демократиялық деп бөлуге болады.

Жергілікті өзін-өзі басқару органдарының Қазақстандағы шаруа тұрғындарды басқарудағы әрекеттері негізінен кулактардың және хан ордасының қаржылық және полициялық мүдделерін қамтамасыз етуді қолдауға бағытталды. Шаруашылық өзін-өзі басқарудың барлық органдары кулактар қолында болды.

XX ғасырдың басында Қазақстанда 1918 жылға дейін земстволық және қалалық өзін-өзі басқару органдары әрекет етті. Олардың дамуы мен әрі қарай да әрекет етуіне Ахмет Байтұрсынұлы басқарған «Алаш» партиясы қолдау көрсетіп отырды.

1993 жылы 28 қаңтарда қабылданған Қазақстан Республикасының Конституциясының XV-тарауы «Мемлекеттің аймақтық ұйымдастырылуы және жергілікті басқару» деп аталды, 90-бабында тек «жергілікті маңызы бар мәселелерді шешуді жергілікті өкілді және атқарушы органдар жүзеге асырады» делінген, алайда бұл Конституцияда қоғамның жергілікті өзін-өзі басқару мәселесі қарастырылмаған. Заң облыстық мәслихаттың өкілеттіктеріне облыс аумағындағы аумақтық қоғамдық өзін-өзі басқару органдары туралы ережені бекітуді жатқызған. Бұл тармақ Қазақ Совет Социалистік Республикасының 1991 жылғы «Жергілікті өзін-өзі басқару туралы» Заңынан ауысты.

Қазақстан Республикасының 1995 жылғы Конституциясы жергілікті органдардың жаңа үлгісін бекітті. Ол оларды жергілікті мемлекеттік басқару мен жергілікті өзін-өзі басқаруға бөлді. Жергілікті мемлекеттік басқаруға: 1) жергілікті өкілді органдар — облыс, аудан, қала мәслихаттары; 2) жергілікті атқарушы органдар — облыстық, аудандық, қалалық, ауылдық әкімшіліктер жатады.

Жергілікті өзін-өзі басқаруды тұрғын халық тікелей сайлау жолымен, сондай-ақ халық қамтитын селолық және қалалық жергілікті қауымдастықтардағы сайланбалы және басқа жергілікті өзін-өзі басқару органдары арқылы жүзеге асырады. Жергілікті өзін-өзі басқару органдарын ұйымдастыру мен олардың қызмет тәртібін заңмен белгіленген шекте азаматтардың өздері белгілейді.

Жергілікті өзін-өзі басқарудың негізін анықтау бұл — оның мәнін құрайтын басты, негізгі, түпкі принциптерді айқындау. Жергілікті өзін-өзі басқарудың негізі — жергілікті өзін-өзі басқарудың іске асуы мен ұйымдастырылу процесі кезінде туындайтын қоғамдық қатынастарды анықтайтын және реттейтін, мемлекет қорғауында болатын жалпы негізгі бастамалардың, принциптердің жүйесі.

Жергілікті өкілді органдардың рөлін күшейту мен оларға қосымша өкілеттіктер беру жергілікті жерде өзін-өзі басқаруды қалыптастыру бойынша бірінші қадам болып саналады.

Бүгінгі таңда бізде жергілікті басқаруды реттейтін бір ғана заң бар, ол — 2001 жылғы 23 қаңтарда қабылданған Қазақстан Республикасының «Қазақстан Республикасындағы жергілікті мемлекеттік басқару туралы» Заңы.

Бүгінде Елбасымыздың мемлекеттің Ата заңын жаңалауға байланысты бастамасына орай жағдай айтарлықтай өзгерді:

- қоғамдық және мемлекеттік институттардың бірігуіне жол берілмейтін ереже алынып тасталынды. Ол жергілікті өзін-өзі басқару органдарына мемлекеттік қызметтерді жүзеге асыруына мүмкіндік береді.

- жергілікті өзін-өзі басқару негізі болып енді еркін, жасырын, тік және жалпы дауыс беру арқылы сайланған жергілікті мәслихаттар табылады. Мәслихаттардың рөлі мен құзыреті арттырылды. Олардың келісімімен барлық деңгейлі әкімдер сайланады. Мәслихатты әкімге сенімсіздік білдіру процедурасы (іс-шарасы) да жеңілдетілген: ертеректе ол мәслихаттың үштен екі бөлігінің даусымен жүзеге асса, қазір тек дауыс берушілер басым болуы жеткілікті. Осылай, Конституцияға жергілікті өзін-өзі басқарудың жергілікті мемлекеттік басқару мен өзін-өзі басқару жүйелерін жақындатуды көздеген базалық параметрлері енгізілді.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының 2001 жылғы 23 қаңтардағы N 148 Қазақстан Республикасындағы жергілікті мемлекеттік басқару және өзін-өзі басқару туралы Заңы (өзгертулермен)
2. Кайкен Ж.Б., Тахтаева Р.Ш., Джандыбаев Т.М., Семейханова А.М. Аймақ экономикасы. Оқулық құрал. Семей 2017 ж.
3. Агleshов К. Экономические основы системы местного самоуправления // Экономика и статистика - 2004 - № 1 – С.34-37

Адылканова Д. К.¹, Сарыбаев А.²

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СТРАТЕГИИ И ТАКТИКИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА

¹Магистрант специальности 6М050900-«Финансы», КазГЮИУ

²К.э.н., старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»

В книге Баканова М. И., Шеремет А. Д. «Теория экономического анализа» рассматривается теория экономического анализа хозяйственно-финансовой деятельности в условиях становления рыночной экономики. Наряду с освещением научных основ, истории и перспектив развития, содержания, предмета и задач экономического анализа приводятся сведения о его информационном обеспечении, о применении экономико-математических методов оценки деятельности, классификации видов экономического анализа [1]. Эти же проблемы затрагивает Ковалев А. П. В книге «Диагностика банкротства», где рассматриваются современные методы и приемы финансового анализа. Рассказывается о том, как выявить симптомы неблагоприятных процессов в деятельности предприятия, оценить степень платежеспособности и финансовую устойчивость, спрогнозировать вероятность банкротства по ограниченному кругу показателей, найти рациональные решения по структуре капитала и объему продаж [2].

Новая книга по финансовому менеджменту Герчиковой И.Н. Финансовый менеджмент, уже привлекла внимание специалистов в сфере международной хозяйственной деятельности [3]. Это закономерно, ибо автор видный ученый в области организации и деятельности международно-оперирующего бизнеса. Интерес к ее публикациям, вызван и повышенным вниманием к управленческому компоненту в международных хозяйственных связях на нынешнем этапе развития мирового хозяйства и связанного с этим структурирования рынка.

Опыт убеждает даже самых последовательных либералов, что ставка исключительно на стихийную «самоналадку» и «самонастройку» при решении крупных и долгосрочных проблем не дает и не может дать абстрактно обещаемого эффекта. Особенно это заметно в вопросах финансового менеджмента. Осталось уже позади время «экономического всеобуча», когда главным считалось разъяснение многообразия этого направления рыночной деятельности бизнесменам. Сегодня крупный бизнес, особенно международный, не только не полагается на волю безликого рыночного механизма, но практически уравнил для

оперативной деятельности право собственности и управленческие привилегии конкретного «актера» в лице соответствующей фирмы. Финансовый менеджмент, таким образом, уже далеко не тот, каким он когда-то представлялся предпринимателю.

Сформулированная в работе задача финансового менеджмента в самой общей форме как будто осталась прежней - «принятие решений по обеспечению наиболее эффективного движения финансовых ресурсов между фирмой и источниками ее финансирования, как внешними, так и внутренними». Изменилось, однако, само содержание внутренних и внешних источников финансирования, причем традиционные внешние источники с позиций конкретной международной фирмы могут оказаться внутренними.

Каждая компания как бы сама выбирает подходящий для нее тип менеджмента «по своему росту» - от относительно облегченного традиционного варианта хозяйственно независимых партнеров до многофакторного прогнозируемого варианта транснационального бизнеса. Финансовый менеджмент также соответственно имеет разное содержание для разных типов предпринимательских структур.

Книга И. Герчиковой привлекает особое внимание и в связи с тем, что проблемы финансового менеджмента увязываются в ней с реальными задачами, решаемыми бизнесом на данном этапе его интеграции в мировую экономику [3]. По своим научным интересам автор тяготеет к крупным фирмам, оперирующим на международном уровне (т.е. к самым высшим «этажам» рыночной организации), не отрываясь вместе с тем от уровня преимущественно национальных компаний. В функциях и методах финансового менеджмента выделяются два блока - по управлению внешними ресурсами и по внутрифирменному учету и финансовому контролю.

Как известно, на практике крупный международный бизнес обрастает мощной системой, состоящей из банков, финансовых, инвестиционных, страховых, лизинговых, трастовых, ипотечных, риэлторских, факторинговых компаний, паевых и пенсионных фондов, вексельных, депозитарных и клиринговых центров. Все вместе они создают глубоко эшелонированный механизм по мобилизации финансовых средств в любой обстановке.

Блок по управлению внешними финансами трактуется в книге как система реализации отношений фирмы с юридически и хозяйственно самостоятельными субъектами рынка, в том числе с собственными дочерними компаниями, выступающими в качестве клиентов, заимодателей, поставщиков и покупателей продукции фирмы, а также с акционерами и финансовыми рынками. При этом выделяются два крупных вопроса:

1. Управление оборотными активами фирмы (движением денежных средств, расчетами с клиентами), материально-производственными запасами и пр.

2. Привлечение краткосрочных и долгосрочных внешних источников финансирования. В блок по внутрифирменному учету и финансовому контролю автор включает:

1) контроль за ведением производственного учета;

2) составление сметы затрат, контроль за выплатой заработной платы и налогов;

3) сбор и обработку данных бухгалтерского учета для внутреннего управления финансами и предоставления данных внешним пользователям;

4) составление и контроль за правильностью финансовой отчетности (баланса, отчета о прибылях, отчета о движении денежных средств и др.);

5) анализ финансовой отчетности и использование его результатов для внутреннего и внешнего аудита;

б) оценку финансового состояния фирмы за текущий период и ее использование для принятия оперативных управленческих решений и планирования.

Список использованной литературы:

- 1 Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 31 января 2017 г. «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» Интернет-портал. Режим доступа: http://www.akorda.kz/ru/addresses/addresses_of_president/poslanie-prezidenta-respubliki-

- 2 Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа Учеб.—3-е изд., М.: Финансы и статистика, 1994. –284стр.
- 3 Ковалев А.П. Диагностика банкротства. – М .: Финстатинформ, 1995.-92стр.

Калимова Ж.К.¹, Кожанов О.К.²

ПРИНЯТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ПРИ РАЗРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ИХ ЭФФЕКТИВНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

¹Магистрант специальности 6М050900-«Финансы», КазГЮИУ

²К.э.н., старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»

Эффективность инвестиционного проекта - категория, отражающая соответствие проекта целям и интересам его участников и выражаемая соответствующей системой показателей.

В процессе управления руководителям при исполнении своих обязанностей приходится принимать большое количество решений.

Решение - это выбор, осуществляемый из нескольких вариантов, при том этот выбор - важнейшая часть процесса принятия решений, но всего лишь одна из его сторон. Когда говорят о процессе принятия решений, имеется в виду процесс идентификации проблем и возможностей и последующие решения об их устранении или использовании [1].

Управленческие решения связаны с необходимостью воздействий на объект управления для приведения его в желаемое состояние и, поскольку это требует затрат времени, говорят о процессе принятия решений. Процесс принятия управленческих решений носит циклический характер - начинается с обнаружения несоответствий имеющихся параметров плановым и заканчивается принятием и реализацией решений, которые должны это несоответствие ликвидировать.

Основной элемент в процессе принятия решений - проблема, т.е. несоответствие фактического состояния управляемого объекта желаемому или заданному. Выработка плана действий по устранению проблемы составляет сущность процесса принятия решений. После выявления проблемы и установления условий и факторов, приведших к ее возникновению, производится разработка решений, из которых выбирается лучшее. Количество разрабатываемых и рассматриваемых вариантов зависит от многих факторов, прежде всего от имеющихся в распоряжении времени ресурсов и информации.

Управление проектом - это процесс управления людскими, финансовыми и материальными ресурсами на протяжении всего цикла осуществления проекта с помощью современных методов управления. Спектр методов управления проектами непрерывно расширяется и включает такие методы как структурное, ресурсное, имитационное, стратегическое управление. Современное управление проектами находится на стыке многих дисциплин - менеджмента, маркетинга, экономики, финансов, организации, техники и технологии производства, теории эффективности, системного анализа, теории принятия решения, экспертного анализа и др. При этом должны учитывать условия и характер рыночных реформ [2, 3].

В управлении реализацией проектов используются функциональный, динамический, предметный и другие подходы.

Функциональный подход предполагает рассмотрение основных функциональных видов управленческой деятельности: анализ, планирование, организация, контроль, регулирование.

Динамический подход означает рассмотрение во времени процессов, связанных с основной деятельностью по выполнению проекта: анализ проблемы, разработка концепции

проекта, базовое и детальное проектирование, строительство, монтаж, наладка, пуск, эксплуатация, демонтаж.

Предметный подход определяет объекты проекта и элементы, связанные с деятельностью по обеспечению реализации проекта (финансы, кадры, маркетинг, контракты, риск, материальные ресурсы, качество, информация).

Сложность управления проектами заключается также в том, что характеристики проектов могут сильно различаться по отношению друг к другу, по срокам реализации (создания и функционирования); по масштабам проекта; по основной направленности проектов.

Успех реализации проекта во многом зависит от его организационной структуры, т.е. совокупности взаимосвязанных органов управления, расположенных на различных уровнях системы. Взаимодействие и взаимоотношения между всеми участниками инвестиционного процесса осуществляются в различных организационных формах - в зависимости от того, кто выступает в роли руководителя проекта и от распределения функций между участниками проекта.

Выбор одного или нескольких проектов, делается на основе определенных критериев. Обычно альтернативные проекты поочередно сравниваются друг с другом и выбирается наилучший из них с точки зрения доходности, дешевизны и безопасности для инвесторов. Для этого используются различные формализованные и неформализованные методы. Принятие решения осложняется такими факторами, как ограниченность финансовых ресурсов, наличие инвестиционных рисков и др. Особенно трудоемка оценка долгосрочных проектов, для которых вероятность достижения прогноза невелика

Список использованной литературы:

- 1 Основы инновационного менеджмента. Под ред. П.Н. Завлина, А.К. Казанцева, Л.Э. Миндели. – М.: Экономика, 2000.
- 2 Шуков В.Н. Инновационная деятельность: экономика, организация, управление. Иваново: ИвГУ, 1996.- 90 с.
- 3 Маркетинг научно-технической продукции, создаваемой в рамках научно-технических программ. Методическое пособие. – М.: Госкомвуз РФ, 1993. – 44 с.

Шакаримова М. Д.¹, Сарыбаев А.²

ОБОСНОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛИЗИНГА КАК ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

¹Магистрант специальности 6М050900-«Финансы», КазГЮИУ

²К.э.н., старший преподаватель кафедры «Финансы и учет»

Лизинг является источником инвестиций, позволяющий усовершенствовать или расширить сферу деятельности предприятия за счет реализации проектов любой сложности при ограниченности собственных средств.

Преимущества лизинга в том, что платежи полностью относятся на затраты, снижая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Анализ рынка лизинга показал, что лизинг сокращает налогооблагаемую базу по налогу на прибыль (20%), предмет лизинга амортизируется в три раза быстрее, кроме того, лизингополучатель может принять к зачету НДС (12%). Хотя лизинговая ставка на рынке лизинга объективно больше кредитной, реальных затрат при лизинге, благодаря налоговым льготам, получается меньше. При этом ускоренная (с коэффициентом до 3-х) амортизация объекта лизинга позволяет по окончании срока договора передать его лизингополучателю практически по нулевой остаточной стоимости.

Еще одно преимущество лизинга - то, что страхование объекта лизинга может оплачивать лизингодатель, что позволяет включить стоимость страховки в лизинговые платежи и таким образом отнести ее на расходы. По окончании срока лизинга предприятие получает объект лизинга в собственность. Преимущество лизинга в том, что предприятие получает определенные возможности для налогового планирования, оптимизации платежей в бюджет. [1]

Привлекательность финансового лизинга как формы кредитования для коммерческих банков в последние годы связана с гораздо меньшей степенью риска вложения средств в инвестиции за счет того, что:

- во-первых, кредитные ресурсы банков направляются строго на приобретение только активной части основных фондов (т.е. оборудования), действительная потребность в которых подтверждена и гарантирует их использование предприятием-лизингополучателем;
- во-вторых, предприятие-лизингополучатель принимает решение о заключении договора с лизингодателем лишь в том случае, если для организации производства имеются все необходимые условия (т.е. производственные площади, рабочая сила, материалы), кроме оборудования.

Достоинства лизинга для лизинговой компании:

Лизинговое оборудование является обеспечением сделки: за лизинговой компанией сохраняются права собственника имущества на весь период действия договора лизинга, следовательно, само лизинговое оборудование уже является обеспечением лизинговой сделки.

Другие достоинства лизинга в сравнении с банковским кредитом показаны в таблице 1.

Таблица 1 - Сравнение лизинга и кредита

Основные показатели	Кредит	Лизинг
Срок принятия решения о выдаче кредита и лизинга (со сбором документов)	На усмотрение банка	На усмотрение лизинговой компании
Расчет платежей	3-6 недель	1 день
Предлагаемые условия	стандартные условия	индивидуальный подход оптимальные условия
Помощь в сборе документов	нет	да
Платежи, относимые на себестоимость	проценты по ставке 14,3 - 15	все
Возмещение НДС	нет	да
Ускоренная амортизация	нет	в 3 раза
Перевод оборотов в финансирующий банк	да	нет
Наличие бизнес-плана	да	нет
Примечание: составлено автором на основе исследования		

Целенаправленное использование фондов: оборудование приобретается непосредственно у поставщика, лизингополучатель не имеет возможности использовать средства на иные цели. Отсутствует необходимость постоянного контроля за использованием имущества

Лизингодатель частично освобождается от уплаты таможенных пошлин и налогов в отношении временно ввозимой на территорию Республики Казахстан продукции, являющейся объектом международного лизинга.

Предприятие-производитель, в свою очередь, через лизинг получает следующие преимущества:

Дополнительный канал сбыта производимой продукции. Это особенно ценно, если оборудование имеет высокую степень морального старения, как, например, компьютеры, и стоит сравнительно дорого.

Средство активного маркетинга - инструмент рыночной экспансии и подавления конкурентов. Сдавая в аренду оборудование, компании расширяют круг потребителей за счет тех предприятий, которые либо не нуждаются в постоянном владении техникой, либо не могут ее приобрести в собственность, либо хотят опробовать в деле перед приобретением.

Обратная связь с потребителями. Плотно взаимодействуя с лизингополучателем или лизинговой компанией, налаживается канал обратной связи от потребителя к производству; в ходе кратковременного использования предмета лизинга выделяются конструктивные недостатки, и вся информация такого рода передается предприятиям-изготовителям для принятия мер по их устранению. Производитель получает оперативные отзывы о качестве, надежности продукции, ее соответствии последнему слову техники, ее конкурентоспособности по отношению к аналогам других производителей, обеспечивается быстрое и эффективное распространение информации о новых видах продукции.

Возможность с помощью аренды форсировать темп обновления продукции. Имея такой канал сбыта, промышленные компании могут ускорить смену моделей и на этой основе закладывать новые рынки. Также их оборудованию гарантируется послепродажное обслуживание.

Необходимо отметить и интересы государства. Широкое развитие лизинга в рамках промышленного производства позволяет:

Увеличить объемы производства промышленной продукции, тем самым обеспечив достаточное предложение для существующего спроса.

Усилить проникновение в производство новой техники и технологии. Создание конкурентного производства позволит государству быть равным по отношению к развитым странам.

Совершенствовать отраслевую структуру производства. Правильное перераспределение акцентов в промышленном производстве позволит рационально использовать сырьевые, людские и финансовые ресурсы, которыми обладает страна.

Уменьшить импорт готовой продукции, которая может и должна быть произведена в рамках национальной экономики [2].

Таким образом, лизинг интересен всем субъектам лизинговых отношений: потребителю и производителю оборудования, инвестору, представителем которого в данном случае является лизинговая компания, государству, которое может использовать лизинг для направления инвестиций в приоритетные отрасли экономики, и, наконец, банку, который в результате лизинга может рассчитывать на уверенную долгосрочную прибыль.

Список использованной литературы:

1. Research, Technological Development and Innovation // www.aenor.es
2. Пушкаренко А.Б. Анализ уровня инновационного развития регионов - членов ассоциации инновационных регионов России //Ж-л «Региональная экономика: теория и практика», 22(205) - 2011 июнь

Бекмухаметова С.Қ.

КӘСПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ ӘДІСТЕРІ

«М050900 Қаржы» мамандығының магистранты

jan_nur_23@list.ru

Кәсіпорының қаржылық жағдайын талдау нарықтық қатынастары жағдайында маңызды көрсеткішке ие. Бұл кәсіпорындардың тәуелсіздікке ие болуымен, сондай-ақ

олардың меншік иелері, жұмысшылар, коммерциялық серіктестер және басқа да контрагенттер алдында өзінің өндірістік-кәсіпкерлік қызметінің нәтижелері үшін толық жауапкершілікке ие болуымен байланысты. Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдау жөніндегі сұрақтарды қарастырмас бұрын, «қаржылық жағдай» дегеніміз немесе «қаржылық жай-күй» дегеніміз не, соны анықтап алған жөн. Соңғы жылдары шығарылған арнайы әдебиеттерде бұл ұғым әр түрлі түсіндіріледі. Профессор А.Д.Шеремет «Кәсіпорынның қаржы (активтер) жағдайы қаржыны тарату, пайдалану және оны қалыптастыру көздерімен (меншіктік капитал және міндеттемелер, яғни пассивтер) сипатталады» деп жазған [1, с.19-31].

Профессор И.Т.Балабанов «Шаруашылық субъектінің қаржылық жағдайы – бұл оның қаржы бәсекелестік қабілеттілігінің сипаттамасын (яғни төлем қабілеттілігі, несие қабілеттілігі) қаржы ресурстары мен капиталды пайдалану, мемлекет алдында және басқа да шаруашылық субъектілерінің алдында өз міндеттемелерін орындау. Шаруашылық субъектінің қаржылық жағдайын талдаудың келесі түрлерін жүргізеді: табыстылық пен рентабельділік; қаржылық тұрақтылық; несие қабілеттілігі; капиталды пайдалану, валюталық өзін-өзі өтеу» - деп жазды [2, с.39-41].

Осы анықтамалар қарастырылып отырған ұғым мәнін жеткілікті дәрежеде ашпайды, бірақ олардың әрқайсысында бұл ұғым дәлірек анықтауға мүмкіндік беретін ұтымды тұжырымдар бар. Бірқатар түрлі әдістермен есептелетін біріңғай көрсеткіштерге қарағанда, қаржылық жағдай түрлі көрсеткіштерді есептеу нәтижесінде және олардың жалпы бағалауға тигізетін әсерін зерттеу негізінде анықталатыны анық. Қорыта келе, кәсіпорынның қаржы жағдайы әлсіз және өмір сүру қабілеті жоқ кәсіпорындарға аяусыз қарайтын бәсекелі нарықтық экономика жағдайындағы кәсіпорынның сенімді болуын, тұрақтылығын және келешегі барлығын куәландыруы тиіс. Сенімділік кәсіпорын жұмысының үздіксіздігін және оның төлеу қабілеттілігін көрсетеді. Осы берілген түсініктерге сүйене отырып, бұл ұғымды былай анықтауға болады: 175 Кәсіпорынның қаржы жағдайы осы кәсіпорынның белгілі бір кезеңдегі қаржылық тұрақтылығын және оның өз шаруашылық қызметін үздіксіз жүргізуі мен өзінің қарыз міндеттемелерін уақытылы өтеуі үшін қаржы ресурстарымен қамтамасыз етілуін көрсетеді.

Қаржылық тұрақтылық – меншікті және қарыз қаражаттарының байланысы. Өз қаражаттары есебінен активтерге жіберілген қаражаттарды жабатын, сондай-ақ өтелмеген алашақ және берешек қарыздарға жол бермейтін және де өз міндеттемелерін уақытысында қайтаратын шаруашылық субъектілері қаржылық тұрақты болып табылады. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы – бұл тәуекелділіктің мүмкін болатын деңгейінде төлем қабілеттілігі мен несие қабілеттілігін сақтай отырып, табысты өсіру негізінде қаржыны тарату мен пайдалану арқылы кәсіпорынның дамуын көрсететін қаржы ресурсының жағдайы [3, с.21-24]. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылық жағдайына көптеген факторлар әсер етеді, оларды келесідей түрге жіктейді: 1) пайда болу орнына байланысты - ішкі және сыртқы; 2) нәтижесінің маңыздылығына байланысты - негізгі және негізгі емес; 3) құрылысы бойынша – қарапайым және күрделі; 4) әрекет ету уақыты бойынша – тұрақты және уақытша. Ішкі факторлар кәсіпорынның өзінің жұмысын ұйымдастыруына байланысты болады, ал сыртқы факторлар кәсіпорын еркіне бағынышты емес. Негізгі ішкі факторларды қарастыратын болсақ, кәсіпорынның тұрақтылығы ең бірінші өндіріс шығындарымен үздіксіз байланысқан өндірілген өнім мен көрсетілген қызметтің құрамы мен құрылымына тәуелді. С 176 бірге қаржылық тәуекелділік те өседі – яғни кәсіпорын өз несиелендірушілерімен уақытында есептесе ала ма, жоқ па? – деген қауіп туады. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына әсер ететін мынадай ішкі факторларды атап көрсетуге болады: - кәсіпорынның салалық топқа жатуы, - шығарылатын өнімнің құрылымы және оның жалпы төлем қабілеттілігі бар сұраныстағы үлесі, - төленген жарғылық капиталдың мөлшері, - шығындардың көлемі, олардың ақшалай табыспен салыстырғандағы динамикасы, - қорлар мен резервтерді, оларды құрамы мен құрылымын қоса алғандағы мүлік пен қаржы ресурстарының жағдайы, - кәсіпорындарды басқару тиімділігі. Сыртқы факторларға шаруашылық жүргізудің

экономикалық жағдайының әсері, қоғамда үстемдік етуші техника мен технология, төлеу қабілеті бар сұраныс және тұтынушылар табысының деңгейі, ҚР үкіметінің салық және несие саясаты, кәсіпорынның қызметін бақылау жөніндегі заң актілері, сыртқы экономикалық байланыс және тағы басқалар жатады. Кәсіпорынның тұрақты қаржылық жағдайын қалыптастыруда оның өз контрагенттерімен өзара қарым-қатынасы үлкен әсер етеді. Сондықтан да серіктестіктермен реттелген іскерлік қатынаста болу - жақсы қаржылық жағдайдың бірден-бір шарты болып табылады. Әрине, акционерлер өз жинақ қорларын тұрақты тиімділікке ие және дивидендтерді ұқыпты төлейтін қаржылық тұрақты кәсіпорындарға салады. Инвестициялық тартымды болуы үшін, тек бүгінгі күні ғана емес, болашақта да кәсіпорынның қаржылық жағдайы көршісіне қарағанда жақсы болуы тиіс. Сондай-ақ бұл жыл сайын өз облигациясы бойынша белгілі бір пайызбен алғысы келетін, ал заем мерзімі біткен уақытта - облигация құнын толық өтеуді талап ететін облигация иелеріне де қатысты. Кез келген коммерциялық кәсіпорын сияқты банктер де өз несиелерімен тәуекел ете отырып, несиеленушінің өз қарызын уақытында және толық өтеуін қалайды, сондықтан оны беру туралы шешім қабылдай отырып, кез келген банк өз клиентінің қаржылық жағдайын және бұл қарыздың қамтамасыз етілуін тексереді [3, с.25-31].

Нарықтық экономика жағдайында жұмыс істеуші кәсіпорындардың қаржылық жағдайын талдаудың басты мақсаты (міндеті) келесілер болып табылады: - қаржылық жағдайға баға беру және оның есеп беру мерзіміндегі өзгерісі; - активтер мен олардың қалыптасу көздері арасындағы сәйкестікті, оларды таратудағы ұтымды және пайдаланудағы тиімділікті зерттеу; - айналым капиталының көлемін, оның өсуін (кемуін) және ағымдағы міндеттемелермен ара – қатынасын анықтау; - қаржы-есептік және несиелену ережесін сақтау; - кәсіпорын активтері және оның міндеттемелерінің құрылымын зерттеу; 177 - ағымдағы активтердің айналымдылық есебі, оның ішінде алашақ қарыз және қорлар есебі; - баланстың өтімділігін, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының абсолюттік және салыстырмалы көрсеткіштерін анықтау; - кәсіпорын табыстылығын бағалау; - кәсіпорын табысының салыстырмалы көрсеткіштерін, сондай-ақ олардың деңгейінің өзгеруіне әсер етуші факторларды есептеп шығару; - кәсіпорынның іскерлік белсенділігін анықтау; - кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығын ұзақ және қысқа мерзімді болжа, яғни оның қаржылық стратегиясын анықтау [3, с.25-31].

Қаржылық жағдайды талдау кәсіпорынның шаруашылық қызметін талдаудың қорытындылаушы кезеңі болып табылады. Және ол 3 сатыны қамтиды: жабдықтау, өндіріс және өткізу; бұлардың жиынтығы коммерциялық, өндірістік және қаржылық қызметті құрайды. Кәсіпорынның қаржылық қызметі – бұл оның осы қызмет нәтижесінде меншікті және тартылған капиталдың көлемі мен құрамына өзгеріс әкелетін қызметі болп табылады. Ол қаржы ресурстарының жүйелі түрде түсуі мен тиімді пайдалануына, есеп және несиелену тәртібін сақтауға, меншікті және қарыз қаражаттарының арасындағы арақатынастың ұтымдылығына, сондай-ақ кәсіпорынның тиімді қызмет етуі мақсатында қаржылық тұрақтылыққа қол жеткізуге бағытталуы тиіс. Кәсіпорынның қаржылық жағдайының объективті дұрыс бағасын алудың ең жақсы тәсілі, бұл-талдау.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қаржы негіздері (Жоғары оқу орындарына арналған оқулық) Автор: С. Құлпыбаев 2013ж.
2. Корпоративтік қаржы. Ібришев Н.Н 2012 ж.
3. Дүйсенбаев К. Ш. Қаржылық есептілігін талдау, 2015, 360 бет.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІ ҚОЛДАУ ЖӘНЕ ДАМУЫ

«6M050900 Қаржы» мамандығының магистранты
jan_nur_23@list.ru

Шағын және орта бизнес қазіргі қоғамның формациясының негізі болып табылады, көптеген дамыған мемлекеттерінің ЖІӨ-нің негізгі бөлігін қалыптастырады. Осы секторда ұлттық ресурстардың негізгі массасы шоғырланған. Шағын және орта бизнестің қызметі инновациялық және 198 зерттеушілік қызметінің бастамасы ретінде болады: зерттеулер көрсеткендей негізгі идеялар мен ірі бизнеске қарағанда, көбірек шағын және орта бизнестен ұсынылып отырады. Шағын және орта бизнес 199 2 сенім серіктестігі 3 жауапкершілігі шектеулі серіктестік 4 қосымша жауапкершілігі бар серіктестік 5 өндірістік кооператив. Кәсіпкерлікке тән келесі белгілерін бөліп айтуға болады: пайда болу белгісі бойынша кәсіпкерлік иесінің, тауар өндірушінің немесе делдалдың мәндік белгілерімен айқындалған сәйкес тауарлы табиғаты бар нарық шаруашылықтың субъектілерінің шаруашылық әрекетінің типі. пайданы максимизациясы-тек толық шаруашылық дербестілік шартымен жетуге мүмкін кез-келген кәсіпкердің мақсаты. шаруашылық субъектілерінің мүлдік жауапкершілігімен экономиканың қызмет етудің бәсеке-сайыстық режимі. меншік иесі мен басқарудың қызметтерін бірігуі немесе функциялардың бір бөлігін басқа тұлғаға беру нәтижесінде ақпаратты байланыстың тізімділігін қысқарту. кәсіпкерліктің әлеуметтік экономикалық анықтылығы. тәуекелмен басқару нарық субъектілерінің айқынсыздығымен тұрақсыздығы туындаған мүмкін жоғалтуларды азайту. қаржылық, несиелік, өндірістік, технологиялық басқа да мүмкіншіліктермен ресурстарды шектеулі қолдануы. нормативті және заң базасының жиі өзгеру себебімен саяси және экономикалық жағдайларына тәуелділік. ҚР бойынша экономиканың шаруашылықтың нарықтық жағдайларына өтуі кезеңнің басынан бастап шағын бизнестің тұрақтандыруы экономиканың сәтті қайта құрудың көрсеткіштерінің бірі болып табылады. Сонда кәсіпкерлік тап экономикалық қатынастарының дербес субъекті ретінде нарықтың дамуының құрамдас атрибуты ретінде шығады. Шағын бизнес мемлекеттің экономикалық өркендеуі мен халықтың экономикалық көтерілуіне ықпал ететін маңызды факторлардың бірі және оның дамуы бәсекеқабілетті, динамикалық және диверсификацияланған экономиканың құруына ықпалын тигізеді.

ҚР-да кәсіпкерліктің дамуымен байланысты бірқатар заң актілері қабылданған болатын. Бұл халықтың жұмыспен қамтуын көтеру, бәсекені дамыту, экономиканың перспективті саласында оның үлесін ұлғайту, халықтың орта буынын құру мақсатында шағын және орта бизнесті мемлекеттік тарапынан қолдау мен ынталандыруына дәлел ретінде бола алады. Республиканың экономиканың секторы ретінде шағын кәсіпкерлікпен бірталай кезең өткергендігі, жұмыс атқарылғандығы туралы мынадай факторлар дәлел: 1 шағын және орта бизнестегі субъектілер саны әжептәуір артқан, ал жалпы коммерциялық қызмет, сауда сияқты мамандыруларды шекті мәнге жетті 200 2 Шағын кәсіпорындардың көбісі нарық жағдайында қызмет етуде белгілі бір тәжірибені жинап алды 3 Орта және ірі капиталы бар кәсіпорындардың үлесі аз емес, осы сферадағы заңнамасы көптеген өзгерістерге ұшырады 4 Қазіргі жағдайдың айрақша белгілері 5 Коммерция сферадағы шағын бизнестің дамуы 6 Қызметтер саласында бизнестің жетіспеушілігі 7 өндірістік және ауылшаруашылық шағын және орта кәсіпорындардың әлсіздігі (Алматы қаласы бойынша өнімді өндірумен айналысатын шағын кәсіпкерлік субъектілердің үлесі-6,2 пайыз, құрылыста- 6,2 пайыз). Жүргізіген сұраулар бойынша қазақстандық шағын кәсіпорындар банк қаржыландырудың қызметтерін өте сирек пайдаланады (жүргізілген зерттеулер мәліметтері бойынша 1999 жылы шағын кәсіпорындардың 37,1 пайызы банк қаржыландырудың қызметтерін пайдаланған), бірақ онсыз шағын бизнес ешқашан аяғына тұра алмайды. әріе шағын

бизнесті қаржыландырудың тәжірибесі мүлдем жоқ деп айтуға болмайды. Қаржыландырудың аясында коммерциялық банктердің бірқатары қызмет етіп отыр. Біріншіден, шағын кәсіпорындарды қаржыландырудың көлемдері елдегі төмен инвестициялық белсенділік жағдайында да айқынсыз болып келеді.

Шағын бизнесті қаржыландырудың көлемінің айқынсыздығы бір жағынан, банктер үшін елеулі пайда түсіре алмайды, екінші жағынан шағын кәсіпорындардың қарыз қаражаттарындағы қажеттіліктерін сәйкес деңгейде қанағаттандыра алмайды. Екіншіден шағын кәсіпорындағы берілетін несиелердің көп бөлігі қысқа мерзімді сипатта болады, яғни қарыз алушының қызметін кеңею мәселесін шеше алмайды. Айналым қаражаттарына несиелер әрине өте маңызды, бірақ ұзақ мерзімді қаражаттарды алу мүмкіншіліксіз шағын бизнестің барлық қызметі тек 3-4 айлық перспективасы бар өмір сүру. Шағын бизнесті банктермен қаржыландырудың аз көлемдері жалпы нашар инвестициялық климатымен, шағын бизнесті қаржыландырудың жоғары тәуекелдермен байланысты. Жоғары тәуекелдер мәселесін шағын кәсіпорындарды қаржыландырудыңдегі банктердің тәуекелдерді басқару процесстер мен механизмдерін жүзеге асыру керек. ҚР-ғы шағын бизнес қайта бөлу қатынастар жағдайында дамыды.

Нәтижесінде жиынтық капиталдың белгілі-бір үлесінің меншік иесі ретінде қазақстандық шағын бизнестің жағдайының әлсіздігі, сәйкессіздігі орын алып отыр. Бүгінгі күні елдің негізгі капиталындағы меншік иесі ретіндегі шағын кәсіпорындардың үлесі осы капиталдың жалпы құнынан 1,5 пайызы, соның ішінде өндірістік – коммерциялық капитал активтеріне меншіктің үлесі 2-2,5 пайыз. Мұндай көрсеткіштер қазіргі жағдайда нақты қалыптасқан шағын бизнестің даму деңгейіне сәйкес келіп отырған жоқ. 201 Қазіргі кезде негізгі капиталға меншікті көбейтуге кәсіпорындардың ұмтылысына әсер етуші факторлар нарықтардың тұрақсыздығы, мәжбүрлі көппрофильдігі, т.б. Қазақстан Республикасында шағын бизнестің құрылуының алғашқы этаптарында шаруашылық қызметтің көп профильдігі – бизнесті ұстауды қолдау негізінде қажетті шарты болды. Бұдан басқа сауда мен делдалдық есебінен көптеген шағын кәсіпорындар тікелей өндірістің кейбір элементтерін ұстап қалуға мүмкіншілікке ие болған, бірақ заман өзгерді. Бүгінгі күні мұндай жағдай ұзақ мерзімді коммерциялық табыстылыққа қайшы келетін түрі болып табылады. Сол себептен шағын бизнес секторындағы ең көп инвестициялар құрылыс саласына құйылады, яғни нарық тұрақты, ал шаруашылық қызметтің бағыттары біртекті болып тұған жерде (ғимараттарды монтаждау, өңдеу жұмыстары, вентиляциялық және сантехникалық құрал-жабдықтарды монтаждау). Құрал-жабдықтардың дамыған екінші реттегі нарықтың болмауы шағын кәсіпорындарды меншікті негізгі капиталға ірі салымдарды салудан ұстап тұрады. Шағын бизнестің сферасындағы банктік қаржыландырудың тәуекелдерінің қалыптасуына және осы тәуекелдермен басқаруына әсер ететін ҚР-ғы шағын бизнестің үшінші факторы немесе ерекшелігі шағын бизнестің бүкіл кәсіпкерлік ортаның қалыптасуынан алшақтығы болып табылады. Бұл алшақтық шағын бизнестің (кооперативті қозғалыс стадиясында да) ірі кәсіпорындардан бұрын кіргенімен байланысты; кейін соңғылар мұндай қадамды жасап, көбісі ұтылған болатын. Нәтижесінде шағын бизнес ірі кәсіпорындардың қолдауынсыз дамып келе жатыр.

Ал әлемдік тәжірибе бойынша олармен өзара әсерлесетін шаруашылықтың шағын формалардың кепілі, ал кейбір жағдайда оларға қажетті несие-инвестициялық ресурстар бойынша кепіл беруші ретіде шығады, және де мұндай байланыс міндетті түрде бірегей инновациялық және өндірістік-технологиялық тізбелер аяында мықты шаруашылық өзара әсерлесуіне негізделу керек.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

- 1.Илиясов Қ.Қ, Құлпыбаев С. Қаржы негіздері Оқулық Алматы
- 2.Әбдіманапов Ә.Ә. “Бухгалтерлік есеп пен есепберудің принциптері”. Алматы, 2011
- 3.Кеулімжаев Қ.К. "Шоттар корреспонденциясы". Алматы, БИКО 2013.
- 4.Миржакыпова С.Т.,Аппакорва Г.Н., Иманкулова Ш.А. “Основы бухгалтерского учета по МСФО”. 2012.

Направление 3 - Обеспечение устойчивости социально-экономического роста как фактор развития человеческого потенциала

Аманбаева А.А.

СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОБЛЕМЫ И РИСКИ, СОЗДАЮЩИЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ТОРГОВОЙ УЯЗВИМОСТИ КАЗАХСТАНА

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Торговля является функциональным сектором экономики, тесно взаимосвязанным с другими отраслями и обеспечивающим продвижение товаров и услуг к потребителям (населению) в масштабах всей страны.

Отрасль торговли является одним из ключевых секторов отечественной экономики.

Эффективность развития торговли как системы и современного развитого бизнеса дает мультипликативный эффект для всей экономики, позволяя другим отраслям уменьшать издержки на маркетинг, логистику, продажи и, в конечном счете, снижать оптовые и розничные цены. К примеру, развитие внутренней торговли способствует росту внутреннего производства товаров.

Для развития торговли Республики Казахстан необходимо реализовать эффективную торговую политику, включающей в себя внешнюю и внутреннюю, розничную, оптовую, биржевую, электронную торговлю и общественного питания.

Принимая во внимание результаты анализа внешней и внутренней торговли, можно выделить ряд серьезных проблем и рисков, характеризующих торговую уязвимость Казахстана.

Первое. Среди нерешенных вопросов следует выделить проблемы стратегического планирования торговой политики государства.

Стратегическое планирование - это процесс создания и претворения в жизнь алгоритмов действий, связанных в пространстве (по исполнителям) и во времени (по срокам), нацеленных на выполнение стратегических задач.

В то же время стратегическое планирование - это одна из функций стратегического управления, которая представляет собой процесс выбора целей организации и путей их достижения.[1].

Стратегическое планирование обеспечивает основу для всех управленческих решений. Функции организации, мотивации и контроля ориентированы на выработку стратегических планов. Не используя преимущества стратегического планирования, организации в целом и отдельные люди будут лишены четкого способа оценки цели и направления корпоративного предприятия. [2].

Второе. Проблемы, связанные с государственным и законодательным регулированием сектора торговли.

До последнего времени регулирование отрасли торговли в Казахстане характеризовалось низкой степенью вмешательства со стороны государства в процесс взаимодействия производителей и торговых организаций, недостаточным механизмом защиты внутреннего рынка от иностранных розничных компаний и требований экологического контроля для торговых организаций, слабостью вмешательства со стороны антимонопольных органов РК и отсутствием серьезного внимания к вопросам подготовки кадров.

Третье. Проблемы, связанные с недостаточным уровнем развития инфраструктуры.

Одной из наиболее острых проблем, препятствующих развитию сектора внутренней торговли в Казахстане, является недостаточный уровень развития инфраструктуры, по

сравнению с зарубежной, неприспособленность инфраструктуры для развития современных форм торговли, недостаточные темпы и объемы строительства новых торговых площадей.

Четвертое. Недостаточная привлекательность торговли для развития бизнеса в малых и сельских населенных пунктах, а также в моногородах.

Особенно характерна подобная ситуация для удаленных от городов сельских районов.

Среди основных проблем можно выделить:

- недостаточность платежеспособного спроса;
- отсутствие развитой инфраструктуры;
- недостаточность логистических услуг;
- отсутствие квалифицированных кадров среднего и высшего звена. [3].

Пятое. Проблема дефицита и низкой квалификации кадров.

Наибольший дефицит трудовых ресурсов наблюдается на уровне низко квалифицированного персонала и сотрудников средней квалификации. Проблемы с набором персонала низкой квалификации связаны, в первую очередь, с низким уровнем оплаты труда, высокой текучестью кадров, низкой мотивацией к работе и низкой степенью престижности профессии. Текучесть персонала данной категории большая, а спрос может превышать предложение в отдельных случаях в два раза.

Шестое. Проблемы, относящиеся к малому и среднему бизнесу в сфере торговли.

Среди основных проблем развития малого и среднего предпринимательства в сфере торговли следует выделить:

- наличие административных барьеров в организации и деятельности малых предприятий;
- дефицит финансовых ресурсов;
- сложности в реализации права выкупа арендуемых помещений;
- проблемы подключения к инженерным коммуникациям;

В последние годы активно реализуется административная реформа. Многие удалось сделать. В то же время, ряд нерешенных проблем остается. По-прежнему к числу серьезных барьеров можно отнести необходимость получения значительного количества разрешительных документов. Поэтому сохраняется актуальность решения задачи по дальнейшему сокращению количества необходимых разрешительных и отчетных документов.

Одним из существенных барьеров ограничивающих развитие малого бизнеса является дефицит финансовых ресурсов.

Большая часть предпринимателей отмечает значительные сложности с привлечением финансирования и на старте, и в период развития бизнеса. [3].

Седьмое. Отсутствие системного подхода для оценки глобальных, макроэкономических, финансовых, инфраструктурных, законодательных, социальных и других рисков в сфере торговли.

Таким образом, для развития внутренней торговли предполагается содействие увеличения количества площадей современных торговых форматов и их доли в общем обороте розничной торговли, доступ к финансированию через Государственные программы, развитие инфраструктуры, создание благоприятных экономических, правовых и социальных условий, развитие электронной, биржевой торговли, сближение удаленных производителей, особенно в сельской местности, с основными каналами товародвижения, повышение прозрачности торговли и информированности участников рынка.

Управление рисками и сама модернизация торговой отрасли Казахстана должны быть направлены на приведение их в соответствие современным международным требованиям торговли и содействие эффективному процессу товародвижения с минимальными транзакционными издержками.

Реализация государственных мер поддержки для внутренней торговли позволит обеспечить эффективную дистрибуцию как для производителей, так и для потребителей в виде эффективного удовлетворения потребностей населения.

Список использованной литературы

1. Смирнова О.О. Стратегическое государственное планирование в России //Учеб. Пособие// - Москва: Издательство МНЭПУ, 2010. - 142 с.
2. Смирнова О.О. Правовые основы стратегического планирования в Российской Федерации.//Хабаровск: Журнал "Власть и управление на Востоке России", №4 (57) 2011 г.. - с.32-39 с.
3. Кузьменко В.Л. Опыт формирования программ лояльности к брэнду как необходимое условие успешной деятельности розничной торговой сети в условиях конкуренции // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. Научно-теоретический журнал. - 2010. - №6 - С.33-37.

Мейрманова А.К., Шалкарлова А.Ш.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

Магистрант 2 курса специальности 6М050600 – «Экономика»

Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г. Семей
Rimm_78@mail.ru

Обеспечение продовольственной безопасности является одним из самых значимых и определяющих факторов устойчивого развития экономики любой страны. Казахстан не является исключением. Более того, огромный потенциал республики в производстве продуктов питания - дополнительный стимул. При этом ускоренное развитие секторов сельского хозяйства и рост экспортного потенциала немыслимы без внедрения инноваций в АПК Республики.

В целом, объем производства продуктов питания в Казахстане в 2017 году вырос на 3% в сравнении с 2016 годом и составил 833 миллиарда тенге.

Анализ потребления населением продуктов питания на соответствие стандартам потребления показывает, что в целом в Казахстане обеспечивается минимальный уровень потребления продуктов питания, по целому ряду продуктов питания он обеспечивается за счет отечественного производства.

При разработке национальных норм питания медицинские нормы были сокращены по основным продуктам практически вдвое, в частности, норма потребления мяса была определена - 41 килограмм, яиц -103 шт. и т. д. [3]. Между тем, в соответствии с научно-обоснованными нормами потребления продуктов питания для полноценного функционирования организма человеку следует в год потреблять 82 килограмма мяса, а фактически каждый житель нашей страны потребляет 53 килограмма. Для сравнения, в Беларуси на душу населения потребляется 60, в России - 56 килограмм мяса, а каждый американец в год съедает 115, европеец - 90 килограмм мяса. Казахстанцы недоедают по всем основным видам продовольствия, кроме хлебопродуктов. По мнению экспертов, национальные стандарты потребления в Казахстане по сравнению, с общемировыми занижены и нуждаются в пересмотре [2].

Дефицит питания в основном касается мясных и рыбных продуктов питания, что влечет за собой недостаточное потребление белков животного происхождения, витаминов С, А, Е и ряда микроэлементов (железо, селен).

В развитых странах мира реализуются целевые национальные программы по оздоровлению населения путем разработки и организации производства пищевых компонентов, корректирующих биохимический состав продуктов питания массового потребления. [2, 3]. Например, в США ежегодно из федерального бюджета выделяются

миллионы долларов для обогащения пищевых продуктов натуральными биологически активными добавками.

Чтобы определить, коммерческую эффективность проекта используем следующие показатели: чистый доход, чистый дисконтированный доход и индекс доходности.

Чистый доход показывает разницу между поступлениями и выплатами фирмы в процессе реализации проекта, применительно к каждому интервалу планирования. Расчет чистого дохода от производства мяса птиц (петухов) подвергнутых каплунированию, представлен в таблице 1.

(Каплунирование – процесс кастрации петухов, операция экономически выгодна: увеличивается вес птицы, в особенности у мясных пород, получается вкусное, жирное мясо).

Таблица 1. Определение чистого дохода проекта

№ п / п	Номер временного интервала	Капитальные вложения, млн.тенге	Текущие затраты, млн.тенге	Поступления, млн.тенге	Доход от текущей деятельности, млн.тенге	Чистый доход от проекта, млн.тенге
1	0	132,90	–	–	0	-132,90
2	1	–	122,40	171,40	49	49
3	2	–	122,40	191,40	69	69
4	3	–	122,40	191,40	69	69
5	4	–	122,40	191,40	69	69
6	Итого	132,90	489,60	745,60	256	123,10

Доходы предприятия от проекта, подлежат корректировке на величину упущенной выгоды в связи с «замораживанием» денежных средств, т. е. отказом от использования этих средств в других сферах вложения капитала.

Для этого используют коэффициент дисконтирования (e) рассчитываемый по формуле [1, с. 102]:

$$e = \frac{1}{(1+E)^n}, \quad (1)$$

где E – ставка дисконта; n – порядковый номер временного интервала.

Ставка дисконта – это процент прибыли, который фирма хочет получить в результате реализации проекта. Для получения величины чистого дохода организации с учетом будущего снижения «ценности» денег необходимо рассчитать дисконтированные капитальные вложения, дисконтированные текущие затраты и дисконтированные поступления, расчет представлен в таблице 2.

Чистый дисконтированный доход (D) рассчитывается по формуле [1, с. 103]:

$$D = \sum_{n=1}^N (G_n - Z_n) e_n - \sum_{n=1}^N K_n e_n. \quad (2)$$

где G_n – поступления; Z_n – текущие затраты; e_n – коэффициент дисконтирования; K_n – капитальные вложения; n – номер временного интервала; N – срок реализации проекта.

Таблица 2. Расчет чистого дисконтированного дохода, при ставке 25 %

№ п / п	Номер временного интервала	Коэффициент дисконтирования	Дисконтированные капитальные вложения	Дисконтированные текущие затраты	Дисконтированные поступления	Чистый дисконтированный доход
1	0	1,00	132,90	–	0	-132,90
2	1	0,80	–	97,92	137,12	39,20

3	2	0,64	–	78,34	122,50	44,16
4	3	0,51	–	62,42	97,61	35,19
5	4	0,41	–	50,18	78,47	28,29
6	Итого	–	132,90	288,86	435,70	13,94

Положительное значение чистого дисконтированного дохода говорит о том, что производство птичьего мяса от каплунированных птиц является экономически эффективным и может приносить прибыль в установленном объеме. Индекс доходности (ID) позволяет определить сможет ли текущий доход покрыть капитальные вложения в него и рассчитывается по формуле [1, с. 104]:

$$ID = \frac{\sum_{n=1}^N (G_n - Z_n) e_n}{\sum_{n=1}^N K_n e_n} \quad (3)$$

$$ID = \frac{(435,70 - 288,86)}{132,90} = 1,10$$

Рассматриваемый проект является экономически выгодным, поскольку индекс доходности превышает 1 и составляет 1,10, сумма дисконтированных текущих поступлений по проекту превышает величину дисконтированных капитальных вложений.

В связи с этим, нужно отметить, что, несмотря на вложение инвестиций в инновации и в производство функциональных продуктов питания, эти затраты экономически выгодны и целесообразны, ведь в последнее время, растет спрос на продукты с высоким качеством, обеспечивающие полноценное питание и здоровье у населения. А когда есть большой спрос, тогда и будет высокая прибыль, поэтому в этом направлении необходимо, дальнейшее развитие и пропаганда здорового питания и образа жизни.

Список использованных источников:

1. Назарбаев Н.А. «Новое десятилетие — новый экономический подъем — новые возможности Казахстана» — Послание главы государства от 29 января 2010 г.
2. Волков О. Экономика предприятия: учеб. пособ./О. Волков, В. Скляренок. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 264 с.
3. Портал АО «КазАгроИнновация»

Мейрманова А.К., Шалкарлова А.Ш.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ – ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

Магистрант 2 курса специальности 6М050600 – «Экономика»

Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г. Семей

Rimm_78@mail.ru

На современном этапе качество и экологическая безопасность пищевых продуктов является неотъемлемой частью ее национальной безопасности, основным фактором, определяющим здоровье нации, а также сохранение генофонда, непосредственно оказывающим влияние на здоровье людей и экономическую стабильность государства.

Решение этой проблемы представляет собой важную социально-экономическую задачу, решение которой имеет первостепенное значение для страны [1]. Не случайно,

ЮНЕСКО назвала Двадцать первый век - веком качества. Население Земли по прогнозам на 2050 год достигнет более 9 миллиардов.

Для увеличения урожайности пищевая промышленность использует достижения химии и генной инженерии. Однако, это привело к резкому ухудшению качества продуктов и накоплением широкого спектра опасных для здоровья чужеродных веществ, поступающих через продукты питания в организм человека. К ним относятся металлы, радионуклиды, пестициды, полициклические ароматические и хлорсодержащие углеводороды, диоксины, а также метаболиты микроорганизмов. До 10 % проб пищевых продуктов содержат тяжелые металлы и половина из них - в дозах превышающих ПДК.

По данным Национальной академии наук США 90 % фунгицидов, 60 % гербицидов и 30 % инсектицидов могут вызвать раковые заболевания. Из 400 пестицидов, используемых в мировом сельском хозяйстве, 262 являются в разной степени мутагенными.

С продуктами питания в организм человека поступает 40–50 % вредных веществ, с водой 20–40 %. Из окружающей среды 70 % ядов попадает в организм человека с пищей растительного и животного происхождения. Уровень радионуклидов в продуктах питания увеличивается с каждым годом. До 50 % производимого картофеля не соответствует стандарту.

В большинстве остальных продуктов содержание ртути не превышает 0,01-0,03 мг/кг. Содержание мышьяка в норме составляет от 0,08 до 0,2 мг/кг. Мышьяк постепенно выводится из организма, но период его полувыведения достаточно велик 280 дней и поэтому он постепенно накапливается в организме и оказывает негативное влияние на организм человека.

По данным ученых в рисе содержится в 10 раз больше мышьяка, чем в других продуктах, что вызывает проблемы в развитии, болезни сердца, диабет, повреждения нервной системы, повышение риска рака легких и мочевого пузыря. Этот химический элемент попадает в злак в ходе промышленного загрязнения и с пестицидами, которые когда-то использовались и остались на полях.

Накопление токсичного элемента в рисовых зернах во время роста растения может вызвать различные природные и антропогенные процессы. По данным Агентства по охране окружающей среды США неорганический мышьяк сохраняется в почве более 45 лет. Из-за опасные мышьяк содержащие инсектициды, которые давно не используются, например, запрещенный в 80-х годах инсектицид с мышьяковоокислым свинцом, может продолжать в течение десятилетий впитываться сельскохозяйственными культурами из загрязненной почвы.

Такое экологическое влияние неорганического мышьяка может объяснить, почему, почему рис, выращиваемый в определенных регионах мира, демонстрирует более высокий уровень содержания мышьяка. Например, это может наблюдаться на почвах, имеющих длительную историю выращивания хлопка, так как в этом процессе активно использовался инсектицид с мышьяковоокислым свинцом. Чрезмерные объемы мышьяка накапливаются, в основном, во внешней шелухе, которая снимается, когда зерна очищаются для приготовления белого риса.

Поэтому оказалось, что коричневый рис, обладающий питательными преимуществами в сравнении с белым, содержит больше мышьяка. При предварительном замачивании риса на ночь концентрация мышьяка снижается на 80%. 270 Свинец - яд высокой токсичности. Его естественное содержание в растительных и животных продуктах обычно не превышает 0,5-1 мг/кг. Больше свинца обнаруживают в хищных рыбах (тунце — до 2 мг/кг), моллюсках и ракообразных (до 10 мг/кг), что является следствием промышленного загрязнения среды свинцом.

Так например, в Балтийское море ежегодно попадает в объеме около 5400 т. свинца. Повышенные концентрации кадмия наблюдаются в какао-порошке (до 0,5 мг/кг), почках животных (до 1 мг/кг) и рыбе (до 0,2 мг/кг). Содержание кадмия увеличивается в консервах из сборной жестяной тары, поскольку он, как и свинец, содержится в припое. Больше всего

кадмия человек получает с растительной пищей. Например в картофеле содержится 0,012-0,05 мг/кг; в зерновых 0,028-0,095 мг/кг; в томатах 0,01-0,03мг/кг; в фруктах 0,009-0,042мг/к; в грибах 0,1-5,0 мг/кг.

За последние 5 лет загрязнение продуктов питания нитратами и продуктами их распада возросло в 5 раз. В плодах и овощах загрязнение нитратами превышает суточную дозу до 8 раз. При мойке и очистке овощей удаляется 10-15 % нитратов, при кулинарной тепловой обработке, особенно варке, от 40 % (свекла) до 70 (капуста, морковь) или 80 % (картофель). Для взрослого человека токсичной считается доза нитратов около 600 мг/сут (разовая – 200– 300 мг). Так, в 52 % исследованных образцов сливочного масла привозимых из других зарубежных стран содержались токсичные вещества (медь, железо, цинк, свинец и др.) выше ПДК.

Особо следует отметить колоссальную опасность, которую несут человечеству генетически модифицированные продукты [2]. Несмотря на то, что производство ГМО запрещено в Казахстане, а ввоз импортных продуктов питания, содержащие генетически модифицированные компоненты разрешен. В настоящее время разрешенными являются 7 видов кукурузы, 3 вида сои, 3 вида картофеля, 2 вида риса и свеклы.

На сегодняшний день пищевой рынок Казахстана переполнен некачественными и вредными продуктами питания, что представляет угрозу естественному воспроизводству населения в будущих поколениях. Большой проблемой является нарушение технических регламентов и обмана потребителей. Из-за высокого содержания вредных веществ, попавших в заготавливаемое молоко из окружающей среды, от 20 до 50 % его непригодно для производства продуктов детского питания. Так например, российские производители молочной продукции «ВиммБилльДанн», «Хохланд Руссланд», Рогачевский молочно-консервный комбинат, ЗАО «Лактис», завод «Садовое не указали о использовании растительных жиров, чем ввели в заблуждение покупателей. В реализуемой в Алматы продукции компании ООО «Компас Здоровье» (Новосибирск, Россия) обнаружены бактерии группы кишечной палочки, превышение бактериальной обсемененности и плесени. Низкие вкусовые качества отечественного хлеба обусловлены применением дрожжей, содержащих формалин и не предназначенных для хлебопечения, которые нигде в мире кроме нас не применяют. И таких примеров много. Таким образом, необходимо на законодательном уровне создать и усовершенствовать системы стандартов, регламентирующих методы и средства контроля показателей безопасности [3].

Привести нормативно-техническую документацию в соответствие с международными требованиями безопасности. Стратегическим направлением в области экологической продовольственной безопасности и здорового питания нации в стране должно стать внедрение органического сельского хозяйства, выделение дотации и субсидии для производства экологически чистой продукции. Производство экологически чистой пищевой промышленности является единственным путем выхода Казахстанской продукции на европейский рынок.

Список использованной литературы:

1. Заболотных М.В. Качество и безопасность сырья и пищевых продуктов в современных условиях. Ветеринарные науки. 2014.
2. Ожерельева О.Н., В.В. Афанасьева. Основные тенденции в управлении качеством и безопасностью пищевых продуктов. МТО-19. 2014.
3. Шаулина Л.П. Контроль качества и безопасностью пищевых продуктов и продовольственного сырья: учебное пособие. Иркутск, 2011.

РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В РАЗВИТИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

¹к.э.н., старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент»

²магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

rimmatahtaeva@mail.ru

Ведущая роль инвестиций в развитии экономики определяется тем, что благодаря им осуществляется накопление общественного капитала, внедрение достижений науки и техники, вследствие чего создаётся база для расширения производственных возможностей стран и их экономического роста.

Инвестиции определяют процесс расширенного воспроизводства. Строительство новых предприятий, возведение жилых домов, прокладка дорог, а, следовательно, и создание новых рабочих мест зависят от процесса инвестирования или реального капиталобразования [1].

Экономический процесс - представляет собой преобразование ресурсов в экономический продукт и протекает по схеме «ресурсы - факторы производства - продукт экономической деятельности».

Природные, трудовые, капитальные, информационные ресурсы, объединенные предпринимательской инициативой, под воздействием управления вовлекаются в производство и постепенно становятся его факторами. Протекающий в результате действия факторов производственный процесс приводит к образованию, созданию экономического продукта в виде продукции, товаров, выполненных работ, услуг.

Преобразование экономических ресурсов в действующие факторы производства обладает определенной продолжительностью во времени, то есть между вовлечением ресурсов в производство и их непосредственным участием в качестве агента, фактора производственного процесса проходит определенное время, необходимое для преобразования исходного ресурса в фактор.

Промежуток времени между вложением средств, вовлечением ресурсов и их превращением в действующие факторы производства может существенно различаться для разных факторов производства.

Так как эти ресурсы вложены в определенное дело и уже не могут быть использованы в других целях, то вложения приводят к отвлечению средств на время преобразования ресурсов в факторы производственно-экономической деятельности.

Таким образом, вложениями в экономику допустимо считать любые используемые в ней ресурсы, так как вне зависимости от характера их применения ресурсы не сразу становятся факторами производства. Но чаще под вложениями понимаются отвлекаемые ресурсы, подвергающиеся глубоким, длительным преобразованиям, прежде чем они станут факторами производства.

Особенности переходного этапа развития экономики обусловили большую сложность осуществления инвестиционного процесса [2, с.11].

Глубокий экономический кризис, охвативший в условиях переходного периода все сферы хозяйственной жизни общества, в том числе и инвестиционную, активизировал факторы, дестимулирующие инвестиции. При этом реализация общих закономерностей инвестиционного процесса значительно модифицировалась.

Основные причины снижения инвестиционной активности в казахстанской экономике следующие:

- длительный экономический спад;
- уменьшение валовых национальных сбережений;
- инфляционные процессы и снижение устойчивости национальной валюты;

- структурные деформации денежной массы;
- сокращение инвестиционных расходов бюджета при некомпенсированном росте финансирования инвестиций из собственных и привлеченных средств предприятий;
- обострение кризиса бюджетной системы;
- рост неплатежей;
- неустойчивое финансовое положение предприятий;
- нарушение процессов формирования общественного капитала, соотношения между системой процентных ставок и уровнем рентабельности реального сектора экономики;
- предпочтения в получении доходов на финансовом рынке, незначительный приток иностранных инвестиций;
- ошибочность экономической политики государства, опирающейся на либерально-монетаристскую модель рыночных преобразований, отсутствие государственной инвестиционной стратегий;
- несовершенство законодательства;
- медленный темп институциональных реформ и др.

Инвестиционная стратегия в условиях дефицита государственного бюджета предполагает создание системы государственных, смешанных и частных институтов для реализации инвестиционных программ. Инвестиционной стратегией должны быть четко определены сферы приложения государственных инвестиций.

Государство должно финансировать те сферы, развитие которых обеспечит рост деловой активности частного инвестора. Это могут быть инвестиционные проекты производственной инфраструктуры (транспорт, связь, дороги), различные социальные программы, подготовка и переподготовка кадров для новых производств, финансирование НИОКР.

Эффективным, на наш взгляд, будет разделение государственного бюджета (республиканского и региональных) на две части: бюджет потребления и бюджет развития экономики. Средства последнего могут быть:

- направлены на инвестирование наиболее значимых и перспективных проектов;
- выступать в качестве гаранта при получении кредита коммерческих банков предпринимателями малого и среднего бизнеса;
- использованы в качестве совместного финансирования инвестиционных проектов.

При формировании государственной инвестиционной политики в условиях дефицита бюджетных средств особое внимание следует уделить развитию частного инвестора [3, с.15-17].

Список использованной литературы:

1. Стратегия «Казахстан - 2030»
2. Ефимова О.В. Как анализировать финансовое положение предприятия: Практическое пособие. М: Экономика. 2008 г.
3. Каренов Р.С. Основы государственного регулирования экономики. Алматы: Білім, 2007 г.

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

¹к.э.н., старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент»

²магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей
rimmatahtaeva@mail.ru

В современных условиях глобальной конкуренции на первый план выдвигаются проблемы повышения устойчивости и конкурентоспособности национальной экономики. Республика Казахстан ставит перед собой определенные задачи, реализация которых позволит вывести нашу страну в число высокоразвитых и высокотехнологичных стран мира. В настоящее время основными проблемами, стоящими перед Казахстаном в области науки и производства являются: совершенствование структуры производства, модернизация и создание новых видов продукции. Инновационная деятельность, как сложный и многогранный процесс, требует вовлечения большого количества участников. В странах Западной Европы поддержка инновационного развития осуществляется преимущественно за счет прямого государственного финансирования научных исследований и доведения разработок до стадии опытных образцов. В этой связи становится актуальным стимулирование процессов укрепления взаимосвязи между академическими и отраслевыми институтами.

В начале 90-х годов произошло существенное ослабление научного и производственного взаимодействия в виду ограничения государственного финансирования из-за возрастающего дефицита бюджета. Кроме того, крупные компании отдавали предпочтение исследованиям, проводимым внутри самой компании. Хотя уже конец 90-х принято считать технологическим бумом в США в виду интенсивного развития медицины и биотехнологий. Соответственно, изменилась и роль научных организаций, ставших теперь полноценными участниками рынка [1, с.7].

В настоящее время университеты взаимодействуют с компаниями различными способами, регулируемые обоими сторонами во избежание конфликтов интересов и с разделением научной деятельности на следующие виды: фундаментальные исследования, прикладные исследования, разработки. Фундаментальные исследования как самостоятельная единица имеют низкую степень коммерциализации, но они стимулируют разработку и внедрение прикладных исследований. Поэтому перед США стоит вопрос выработки единых норм партнерства между академическими и отраслевыми институтами, позволяющие удовлетворить цели и тех и других с учетом базовых установок.

Для Казахстана при определении инновационного курса, как приоритетного, необходимо понимать, что наиболее важное значение будет иметь не столько инновационность, как таковая, а сколько готовность ее восприятия и внедрения в реальных экономических и бизнес-процессах. Важно не просто обеспечить диверсификацию экономики в пользу обрабатывающего и сервисно-технологического секторов, а в достаточно короткий период времени научиться производить продукты лучше, быстрее и дешевле. Поэтому должны быть кардинально смещены акценты с индустриально-инновационных подходов на инновационно-индустриальные, а также усилен фактор технологического предвидения [2, с.17].

Важное значение имеет приспособляемость предприятий и организаций к меняющейся внешней среды. Аспект конкурентоспособности можно понимать как форму отношений предприятий с внешней средой, как процесс внутриорганизационной перестройки. Инновационность (инновационная способность и инновационная восприимчивость) - это способность обновляться. При этом процессы обновления должны быть

постоянными и ритмичными, технологизированными, т.е. стандартными процедурами достижения целей обновления, а также реализовывать эти процессы с минимальными затратами. Необходимо принять во внимание опыт передовых стран по разработке и внедрению инноваций, стимулированию патентной активности, по заимствованию передовых зарубежных технологий и интеграции в мировое научное сообщество.

В развитии инновационной деятельности межотраслевого характера основную роль во многих странах играет Национальный научный фонд (ННФ). По разработанным им программам при университетах создаются различные центры промышленных технологий с привлечением специалистов университетов и производственных корпораций, которые на начальном этапе финансируются ННФ с последующим расширением финансирования за счет последних. Кроме того, необходимо дальнейшее совершенствование механизмов государственно-частного партнерства в таких его видах, как государственные закупки отечественной инновационной продукции; передача разработчикам прав на интеллектуальную собственность, созданную за счет государства.

Главными двигателями развития должны стать внедрение инноваций, повышение качества человеческого капитала, рост производительности труда, создание стимулов для деловой и социальной активности. При этом фундаментальной основой развития должно оставаться сохранение общей макроэкономической стабильности и устойчивости экономики, в обеспечении которой главную роль играет выверенная денежно-кредитная и налогово-бюджетная политика. Такое направление развития позволит максимально уменьшить зависимость экономики страны от внешней конъюнктуры.

В экономике Республики Казахстан есть сектора и отрасли, потенциально конкурентоспособные как на внутреннем, так и на мировых рынках. Реализации конкурентных преимуществ этих секторов (наличие незагруженных технологически эффективных мощностей, квалифицированных кадров, научно-технических заделов и т.п.) препятствуют как несовершенство и неразвитость рыночных механизмов и институтов, так и сложившиеся к настоящему времени условия развития в этих секторах, неблагоприятные для экспансии производства, модернизации производственной базы и повышения эффективности [3, с.45].

Дальнейшее развитие промышленности определяет необходимость целенаправленной государственной структурной политики, нацеленной на повышение внутренней и внешней конкурентоспособности более широкого, чем в настоящее время, круга отраслей и производств, на стимулирование и поддержку общих структурных сдвигов в сторону отраслей и видов экономической деятельности с высокой долей добавленной стоимости, использующих современные технологии и квалифицированные кадры. При выборе тех секторов экономики, которые определяют основу будущего развития промышленности, должны учитываться два основных фактора. Прежде всего, это - потребности мировой экономики в тех или иных видах конечной продукции как на настоящий момент, так и в долгосрочной перспективе. Второй - присутствие так называемых «страновых» преимуществ государства. Конкурентоспособной отраслью для Казахстана может стать сельскохозяйственная и пищевая промышленность. К числу перспективных отраслей экономики также относится производство и продвижение конечной продукции нефтехимии. Помимо основных секторов экономики есть и инфраструктура. Эффективно действующая экономика невозможна без развитой системы транспортной логистики.

Казахстан, обладая солидным потенциалом, намерен двигаться дальше, и в условиях нестабильной мировой экономической системы. Важным вопросом промышленной политики остается эффективное управление инвестициями, направленное на рациональное использование средств, создание условий для активизации инновационной деятельности. Повышение динамики инвестиционной активности, стимулирование процесса, поддержание роста совокупного спроса возможно при системном подходе к формированию и совершенствованию комплекса инструментов регулирования, поскольку любой из них эффективен при развитии остальных [4, с.37].

Список использованной литературы:

1. Постановление Правительства РК №1332 «О Концепции достижения качественно нового уровня конкурентоспособности и экспортных возможностей Республики Казахстан на 2008-2015 годы» от 28 декабря 2007 г.
2. Голова И.М. Инновационные возможности научных организаций. // Журнал экономической теории. - 2010. - №1. - С. 17.
3. Алшанов Р.А. Казахстан на мировом минеральносырьевом рынке: проблемы и их решения. - Алматы, 2004.
4. Экономика Казахстана в условиях глобализации: механизм модернизации и функционирования. / Под ред. М.Б. Кенжегузина. - Алматы, ИЭ МОН РК, 2005.

Абраимова К.Ж.¹

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ В КАЗАХСТАНЕ

¹магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Все страны с переходной экономикой сталкиваются с необходимостью достижения макроэкономической стабилизации. Эта задача является одной из важнейших в общей программе трансформации плановой экономики в рыночную.

Макроэкономическая стабилизация предполагает решение целого комплекса проблем, связанных с замедлением или полной остановкой инфляционных процессов, сбалансированностью государственного бюджета, ужесточением налоговой и кредитной политики, достижением равновесия на рынке.

Существуют разные экономические теории, объясняющие с тех или иных позиций характер и причины инфляции. Однако все они сходятся на том, что при определенном, высоком, уровне инфляция становится опасной для экономики и социальной стабильности общества. Отрицательно влияние высокой инфляции состоит в следующем:

- обесцениваются доходы населения, особенно занятого в бюджетной сфере;
- происходит перераспределение национального богатства от наиболее бедных к наиболее богатым слоям населения, что подрывает социальную стабильность в обществе и усиливает социальное расслоение;
- разрушается денежная система страны, иностранные денежные знаки начинают вытеснять национальную валюту в денежном обороте, расцветает бартер; денежные накопления предприятий обесцениваются, невозможны инвестиции, никакие долгосрочные решения не могут быть приняты, подрывается база для экономического роста.

Для плановой экономики были характерны две формы инфляции: открытая (проходящая в виде одноразовых административных повышений цен) и скрытая. Последняя была основной формой обесценения денег и проявлялась в виде всеохватывающего дефицита товаров и услуг, ухудшения качества товаров при неизменной цене, «вымывания» дешевых товаров из ассортимента, наличия неудовлетворенного спроса в виде вынужденных сбережений населения.

На старте рыночных реформ, сразу после либерализации цен, происходит их резкий скачок: накопленный в обществе скрытый инфляционный потенциал переводится в форму открытой инфляции. Другими словами, инфляция является неизбежным спутником начального этапа переходной экономики.

Борьба с инфляцией и разработка специальной антиинфляционной программы является необходимым элементом стабилизации экономики. В основе такой программы должен лежать анализ причин и факторов, определяющих инфляцию, набор мер

экономической политики, способствующих устранению или снижению уровня инфляции до разумных пределов.

Казахстан занимает важное место в Центральноазиатском регионе, и, как подчеркивает Глава государства, из всех стран Центральной Азии именно наша страна максимально подготовлена к тому, чтобы емко и быстро войти в объективный процесс политического и экономического интегрирования мирового сообщества. Это обусловлено рядом факторов, среди которых особую роль играют географическое положение страны и наличие богатых природных ресурсов. Республика занимает шестое место в мире по запасам природных ресурсов. Из 110 элементов таблицы Менделеева в ее недрах выявлены 99, разведаны 70, извлекаются и используются 60 элементов.

Казахстан является лидером Центральной Азии по темпам экономического роста и их стабильности. Среднегодовой прирост ВВП в последние 4 года превышал 10 %, а ВВП на душу населения за 10 лет вырос в три раза. Объем ВВП в 2011 году составил около 37 млрд. долларов, а валютные резервы Национального банка, включая активы Национального фонда, в настоящее время достигли почти 13 млрд. долларов.

Казахстан осуществляет разумную и прагматичную инвестиционную политику. За последние 13 лет в страну было привлечено почти 26 млрд. долларов иностранных инвестиций. Казахстан лидирует среди стран СНГ по объему иностранных инвестиций на душу населения. Три ведущих международных рейтинговых агентства присвоили Казахстану международный инвестиционный рейтинг. По мнению известного эксперта Л. Джексона-Мура, Казахстан на порядок опережает другие государства СНГ по таким показателям, как внутренняя стабильность, адекватность законодательной базы, развитие условий для привлечения иностранных инвестиций и институциональной основы финансовой системы государства.

Казахстанская модель экономического развития оказалась стратегически верной. Страна преодолела все препятствия и переживает стадию бурного экономического роста. Перед нами стоит задача войти в число 50 наиболее конкурентоспособных стран мира. Казахстан уже решил массу задач, в том числе блок социальных реформ, к которым наши соседи по СНГ только приступают.

Другим важным фактором экономического роста стала политика, направленная на укрепление единства многонационального народа и внутренней политической стабильности. Казахстан твердо исходит из того, что ключевым условием модернизации общества является обеспечение гражданского мира, межэтнического и межконфессионального согласия в стране.

Анализ современной мировой ситуации свидетельствует о том, что глобализация и национальное государство вполне совместимы. Глобализация не ликвидирует национальное государство, а заставляет его задуматься об оптимальном объеме и качестве тех задач, которые оно на себя взваливает. С другой стороны, без активной роли национального государства глобализационные процессы могут утратить и динамику, и исторический смысл. Ответом на вызовы глобализации должны стать не просто укрепление государства по вертикали и горизонтали. Необходимо создание дееспособного, социально ответственного и эффективного государства, отвечающего политическим условиям внешнего мира. Оно должно демонстрировать твердую приверженность принципу международной ответственности, реализуемой через ООН, признанные международные институты и процедуры, и на основе коллективно разработанного и принятого международного права. Последнее особо важно как важная предпосылка складывающегося миропорядка, легитимности и безопасности международной системы.

Вместе с тем национальные государства как основные субъекты международных отношений должны своевременно корректировать систему международного права. Эта система должна развиваться и совершенствоваться с тем, чтобы соответствовать стремительно
меняющемуся
миру.
Казахстан, как национальное государство, располагает всеми предпосылками для

становления в качестве самостоятельного субъекта геополитики и современных международных отношений.

Для модернизации экономики потребуются крупномасштабные долгосрочные инвестиции. На нынешнем этапе только государство может явиться "локомотивом" для подобной модернизации, так как частный сектор еще долго не будет способен осуществлять крупные долгосрочные инвестиции в новые технологически сложные отрасли промышленности. Только государство может аккумулировать человеческие и финансовые ресурсы для реализации необходимой стратегии промышленного развития.

Таким образом, наша стратегия заключается в создании системообразующих компаний с участием государства во всех ключевых секторах экономики.

Список использованной литературы:

1. Долгосрочная стратегия развития Казахстана "Казахстан - 2030" - Нурсултан НАЗАРБАЕВ
2. Государственная программа развития РК на 2011-2020. Астана, 2010. www.minplan.kz.
3. Ильясов К.К. Финансово-кредитные проблемы развития экономики Казахстана /Под ред.– Алматы: Білім, 2005 – 240 с.

Жидебаева Ж.Б.¹

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ НА МАКРОУРОВНЕ

¹магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Человеческий капитал - это сформированный в результате инвестиций и накопленный конкретным человеком определенный запас здоровья, знаний, навыков, способностей, мотиваций, которые целесообразно используются в той или иной сфере общественного воспроизводства. Все перечисленное способствует росту производительности труда, эффективности производства и доходов конкретного человека.

Для развития человеческого капитала в экономике необходим комплексный подход как на макро -, так и на микроэкономическом уровнях.

На макроэкономическом уровне речь идет о создании эффективной системы управления и развития человеческого капитала страны. В данном случае имеется в виду осознание государством важности и целесообразности инвестиций в человека: это касается и системы образования, и здравоохранения, и культуры и так далее.

Необходимо формирование комплексной сферы социальной политики, основная задача которой - сохранение и воспроизводство человеческих ресурсов, направленное на формирование и рациональное использование профессионально подготовленного, отвечающего потребностям национальной экономики, персонала предприятий и организаций. Инвестиции в сферу образования и здравоохранение должны обеспечивать поддержание и расширение материальной базы, без которой невозможно качественное оказание услуг [1, с. 42-43].

Требуется улучшение нормативной базы и формирование государственных институтов, защищающих права обеих сторон трудовых отношений, будут способствовать более активному инвестированию средств белорусскими компаниями в развитие персонала.

С инвестированием в человеческий капитал связан ряд проблем, так как для таких инвестиций характерна высокая степень риска, что не позволяет в достаточной степени гарантировать ожидаемый результат.

Исходя из анализа инвестиций в человеческий капитал в рамках отечественного и зарубежного опыта, выделим следующие проблемы, связанные с данным процессом:

1) Динамический характер человеческого капитала;

Состав, структура человеческого капитала и ряд других параметров могут изменяться, при этом изменяется и величина человеческого капитала, соответственно, изменяется и объем инвестиций, требуемый для развития человеческого потенциала. Во избежание данной проблемы следует постоянно вести учет состава и структуры человеческого капитала как на региональном, так и на государственном уровнях.

2) Проблема состава источников увеличения человеческого капитала;

На этот счет можно сказать, что увеличение человеческого капитала может быть достигнуто только инвестициями. Однако инвестиции являются необходимым, но далеко не единственным условием для формирования человеческого капитала. Такой капитал может формироваться и сам по себе без каких-либо инвестиций, то есть он может самовозрастать.

3) Проблема приоритетности инвестиций в человеческий капитал;

Данная проблема заключается в том, что каждым государством ставится приоритетность инвестиций в человеческий капитал по отношению к какому-либо из элементов человеческого капитала, таких как образование, здравоохранение и другие. У каждого государства приоритеты свои и каждое государство решает сколько и в какие направления развития человеческого потенциала инвестировать. Но прежде чем вкладывать огромные денежные средства в развитие человека, необходимо оценить, если это возможно, будущий результат таких инвестиций.

4) Проблема инвестирования в здравоохранение;

Главная проблема многих стран в том, что инвестиции идут на лечение болезней, обследование больных, но не сохранение здоровья здоровых людей. Нужно больше средств выделять на пропаганду здорового образа жизни, на профилактику заболеваний, и тогда количество больных значительно уменьшится. Следует работать над физическим воспитанием молодежи, осуществлять санитарно-просветительскую работу в детских садах, школах, вузах [2, с. 23].

На государственном уровне необходимо провести мероприятия по уменьшению доступности алкоголя и табака для жителей страны, в первую очередь - для молодежи. Повысить акциз на такую продукцию, а средства направить на профилактику и сохранения здоровья здоровой нации.

Профилактика на всех этапах жизни - это эффективная мера, и связанные с этим расходы следует рассматривать как инвестиции в здоровье нации. Люди должны иметь условия, которые позволяют им сохранять и укреплять здоровье. А общество должно создавать среду, благоприятную для выбора здорового образа жизни.

И все же, несмотря на ряд проблем, связанных с инвестированием в человеческий капитал, при грамотно разработанной политике государства и расставлении приоритетов по поводу инвестирования в развитие человеческого потенциала, всех этих недостатков удастся избежать, что позволит получить большую отдачу от таких вложений.

Инвестирование в человеческий капитал является достаточно рискованным процессом, так как нет полной уверенности, какой результат будет получен от таких инвестиций. В силу данного факта инвестирование в человеческий капитал сопровождаются рядом проблем, которые при желании государства, продуманной политике инвестирования, удастся избежать. Несмотря на некоторые недостатки инвестирования в человеческий капитал, вложения в него будут намного выгоднее в целом, так как только успешная нация способна повысить уровень экономического развития любой организации и страны в целом.

Над вопросом повышения эффективности инвестирования в человеческий капитал должна задуматься каждая организация. Независимо от того, сколько времени и средств организация вкладывает в новые технологии или системы, именно люди и то, что они делают, и есть залог успеха. Поэтому инвестиции в людей являются наиболее эффективным ресурсом развития бизнеса [3, с. 48].

Список использованной литературы:

1. Филатова Е.В. Влияние инвестиций в человеческий капитал на малый бизнес / Е.В. Филатова // Вопросы статистики. - 2009. - №7. - С. 42 - 53
2. Каренов Р.С. Основы государственного регулирования экономики. Алматы: Білім, 2007 г.
3. В.Ф. Максимова. Инвестирование в человеческий капитал: учебное пособие, руководство, учебная программа и тесты по дисциплине / Максимова В.Ф. // Московский государственный университет экономики, статистики и информатики. - М., 2004. - 48 с.

Нурланов Б.Н.¹

ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАЗАХСТАНА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ, ПРОБЛЕМЫ И ИХ РЕШЕНИЕ

¹магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Прорыв Казахстана в число наиболее конкурентоспособных стран мира как главная стратегическая задача, поставленная Главой государства Нурсултаном Назарбаевым перед Правительством Казахстана и обозначенная ключевой в Послании народу, предполагает необходимость перевода экономики страны на инновационный путь развития. Мы не можем игнорировать глобальную тенденцию наступления века конкуренции конструктивных идей, высоких технологий, наукоемкости ВВП. Поэтому выработку в республике целостной политики в управлении научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими разработками и формирование сильной Национальной инновационной системы с эффективными механизмами взаимодействия государства, бизнеса, науки и образования необходимо рассматривать как один из ключевых приоритетов всей стратегии [1].

Оценивая развитие экономики Казахстана за годы независимости, отметим, что в первой половине 90-х годов в стране наблюдалось существенное снижение производства практически во всех отраслях. В основном благодаря превентивным мерам, своевременно принятым правительством, начиная с 1999 г. в Казахстане наблюдается значительный экономический рост. За последние шесть лет казахстанская экономика набрала такие темпы роста, каких не знала на протяжении ряда десятилетий. Вместе с тем, следует подчеркнуть, что структура экономики Казахстана по-прежнему носит деформированный характер. Не секрет, что достигнутый в стране экономический рост является неустойчивым, поскольку в его основе лежит развитие сырьевого сектора, производящего на экспорт продукцию с низкой добавленной стоимостью, в значительной степени зависящей от спроса на минеральное сырье, металлы, нефть и конъюнктуры цен на мировом рынке.

По данным официальной статистики, в 2017 г. минеральные продукты в общем объеме экспорта Казахстана составили 73,8%, неблагородные металлы и изделия из них – 15,9%, продовольственные товары и сырье для их производства – 2,4%, драгоценные металлы и изделия из них – 1,4%, химическая продукция, пластмассы, каучук – 3,3%, машины, оборудование, транспорт, приборы – 1,3%, древесина, целлюлозные и бумажные изделия - 0,1%, прочие – 1,8%.

Мировой опыт показывает, что такая структура экспорта не защитит государство от возможных мировых кризисов. Технический уровень экономики Казахстана в настоящее время определяется уровнем третьего уклада, так как его доля в ВВП составляет 50-60%, доля предприятий второго уклада - 10%, а четвертого – не превышает 30% [2, с.205].

Выход из сложившейся ситуации был сформулирован еще три года назад в Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 гг. При этом

инновации были определены основным фактором, определяющим конкурентоспособность национальной экономики [3].

На современном этапе экономического развития Казахстан сталкивается с такими проблемами, как сырьевая направленность экономики, незначительная интеграция с мировой экономикой, неразвитость производственной и социальной инфраструктуры, общая техническая и технологическая отсталость предприятий, отсутствие действенной связи науки с производством, низкие расходы на научные исследования и разработки.

Перспективы инновационного развития страны нашли отражение в Программе по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005-2015 гг. [4].

В условиях глобализации мирового рынка и нарастания конкуренции во всех его сегментах, инновационный путь развития для Казахстана, как и для всего мира, является безальтернативной стратегией. Учитывая опыт развитых стран и принимая во внимание реальное состояние отечественной экономики, Казахстан должен определить свой вектор инновационного развития. Составляющие его – законодательная, финансово-экономическая и организационная базы – должны способствовать не только использованию имеющегося научно-технического потенциала страны с максимальной отдачей, но и стать основой новой интеллектуальной мощи, которая обеспечит прорыв Казахстана в полусотню самых развитых стран мира. Поэтому выработка целостной политики в управлении наукой и инновациями с корпоративным взаимодействием всех участников инновационного процесса является основным приоритетом главной стратегии страны.

В настоящее время приоритетными направлениями для инвестиций являются: топливно-энергетический комплекс, агропромышленный комплекс, инфраструктура, включая транспорт, телекоммуникации, социальную инфраструктуру. Перспективными формами привлечения иностранного капитала представляются такие как финансовый лизинг, продажа акций крупных предприятий иностранным компаниям, привлечение иностранных инвестиций в венчурное производство.

Новая экономика в широком смысле – это экономика высоких технологий, наукоемкая, пронизанная инновациями во всех отраслях и сегментах. Переход от сырьевой и индустриальной экономики к этому качественно иному явлению, базирующемуся на интеллектуальных ресурсах, наукоемких и информационных технологиях, стал одной из наиболее важных тенденций мирового хозяйства. Возможности финансовой системы страны, развитие лизинговых, факторинговых схем создают условия для решения задач индустриально-инновационной стратегии.

Новые институты развития, такие как инновационный, инвестиционный фонды, Компания по страхованию экспорта, Банк развития, должны более тщательно учитывать действие этих факторов и оказывать им содействие.

Сегодня можно с уверенностью говорить о том, что каждый институт развития имеет свою специализацию, свою нишу, а в целом они образовали систему комплексной поддержки инвестиционных и инновационных проектов, как на любой стадии введения новых производств, так и до их расширения, с применением различных инструментов [5, с.55-57].

Список использованной литературы:

1. Послание Президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Новый Казахстан в новом мире» от 28 февраля 2007 г. // Официальный сайт Президента РК // www.arkoda.kz.
2. Ставбуник Е.А. Инновации как экономическая категория и ее классификационная структура//Вестник КазНУ. Серия экономическая. №5 (45). 2004 с.20-23.
3. Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003-2015 годы, утвержденная Указом Президента РК от 17 мая 2003 г. № 1096 // САПП. -- № 23-24, 2003.

4. Постановление Правительства Республики Казахстан от 25 апреля 2005 г. № 387 «Об утверждении Программы по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005-2015 годы». - Астана, 2005.

5. Ускенбаева А.Р. Экономическая политика. Учебно-практическое пособие. - Караганда, 2004

Калманбеков Д. Т.¹

ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОЩНОСТИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

¹магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Проблема улучшения использования производственных мощностей предприятия является одной из важнейших в условиях перехода и становления рыночных отношений в экономике Республики Казахстан.

В общем различают три основных вида мощности промышленных предприятий, в том числе перерабатывающих: проектную, текущую и резервную [1, с.56-61].

Проектная мощность формируется в процессе проектирования предприятия или его дальнейшей реконструкции или расширения. Она должна быть достигнута в

Текущая мощность определяется в случае изменения условий производства, при которых могут вводиться дополнительные мощности и / или имеет место их выбытия. В таком случае определяют среднегодовую мощность $C_{\text{сп}}$ по выражению

$$C_{\text{сп}} = B_{\text{вх}} + C_{\text{сп}} - C_{\text{выб}}$$

где $B_{\text{вх}}$ - входная мощность - это мощность на начало года;

$C_{\text{сп}}$ - среднегодовой прирост мощности;

$C_{\text{выб}}$ - среднегодовое выбытия мощности.

Среднегодовая мощность является объектом анализа и оценки степени ее использования. Поскольку указанное движение мощностей может иметь место, то возникает необходимость определения мощности (мощности на конец года):

$$P_{\text{вх}} = P_{\text{вв}} + P_{\text{сп}} - P_{\text{выб}}$$

где $P_{\text{вв}}$ - мощность, введенная в течение года;

$P_{\text{выб}}$ - мощность, выбыла в течение года [2, с.81-90].

Резервная мощность формируется только в отдельных промышленных предприятиях, например, в электроэнергетике для обеспечения электроэнергией в пиковые нагрузки, и в предприятиях отдельных отраслей перерабатывающей промышленности для переработки дополнительно полученной в высокоурожайные годы сельскохозяйственного сырья, быстро портится.

Для многих перерабатывающих предприятий мощность определяется по объему переработки сырья в сутки, месяц, год, а для сезонных производств в сутки и сезон. Например, по молокоперерабатывающих предприятиях мощность представлена объемом переработки молока цельного в сутки. Поскольку здесь производство является непрерывным, то показатель мощности может быть вычислен за месяц и за год. Это же касается и мясокомбинатов. Для сахарных заводов, предприятий первичного виноделия мощность представлена объемом переработки сахарной свеклы, винограда в сутки и за сезон.

На объем производства продукции перерабатывающих предприятий существенное влияние оказывает уровень использования оборудования и оборудования для анализа и оценки которого вычисляют следующие показатели:

- коэффициент экстенсивного использования оборудования;
- коэффициент интенсивного использования оборудования;
- коэффициент сменности работы оборудования.

При таком вычислении необходимо знать календарный фонд времени предприятия (цеха, оборудование) в отчетном периоде, режимный фонд времени оборудования, плановый (номинальный) фонд рабочего времени и фактический фонд рабочего времени оборудования [3, с.162-164].

Переход предприятий к работе в условиях рыночной самостоятельности и изменение взаимоотношений с потребителями выдвигает на первый план гибкость производства, необходимую для своевременного реагирования на изменения внешней среды. Предприятиям необходимо проводить постоянный качественный анализ использования своих производственных мощностей с тем, чтобы выработать стратегию поведения в долгосрочном периоде, а также для анализа использования имеющихся производственных мощностей при базовой технологии и для разработки мероприятий по улучшению их использования.

Объективное определение производственной мощности как максимального потенциала предприятия, позволяет правильно оценить возможности предприятия и установить на основе маркетинговых исследований и экономических расчетов обоснованные производственные задания по выпуску продукции.

Увеличение выпуска продукции достигается только в ведущих цехах, это значит, что очень важно повышать их долю в производственных мощностях. Увеличение ввода производственных мощностей вспомогательного производства ведет к росту фондоемкости продукции, так как непосредственного увеличения выпуска продукции при этом не происходит. Но без пропорционального развития вспомогательного производства основные цеха не могут функционировать с полной отдачей. Поэтому поиск оптимальной производственной структуры производственных мощностей на предприятии – является важным направлением в улучшении их рационального использования.

Модернизация действующих машин и механизмов установление оптимального режима их работы предполагает повышение степени загрузки оборудования в единицу времени. Работа при оптимальном режиме технологического процесса обеспечивает увеличение выпуска продукции без изменения производственных мощностей, без роста численности работающих и при снижении расхода материальных ресурсов на единицу продукции [4, с.104-111].

В современных условиях появился еще один фактор, обуславливающий повышение эффективности использования производственных мощностей. Это развитие акционерной формы хозяйствования и приватизация предприятий. В обоих случаях трудовой коллектив становится собственником основных фондов, получает возможность реально распоряжаться средствами производства, включая самостоятельное распоряжение производственных мощностей, а также прибылью предприятия.

Все факторы, влияющие на производственную мощность должны учитываться в управлении предприятием. По мнению автора, главным направлением рационализации использования производственных мощностей является непосредственное улучшение и увеличение эффективности управления предприятием. И действительно, именно правильно и рационально организованное производство может "нести золотые яйца". И не следует забывать о неразрывной взаимосвязи всех частей производственного процесса. Неправильная организация изменения одного может привести к нарушению всего цикла производства продукции. Поэтому пути рационального использования производственных мощностей постоянно пересекаются с формированием заработной платы работников; качеством и конкурентоспособностью продукции; использованием основных фондов и трудовых ресурсов; и другими неотъемлемыми частями производства, напрямую не связанными с производственными мощностями, но оказывающими большое влияние на возможности их рационального использования [5, с.83-92].

Список использованной литературы:

1. Волков О.И., Скляренко В. Экономика предприятия: Курс лекций. – М.: ИНФРА-М, 2002. – 280с.
2. Абубакаров М. В. Эволюция классификаций и методологий оценки [факторов производства](#) на предприятиях и в отраслях регионов // Современные научные исследования. КИЭП. 2007.- №4. – С.81-90
3. Моминбаев Ж., Сериков Д. Проблемы кластеризации и повышения конкурентоспособности продукции пищевой промышленности Казахстана // Аль-Пари. – 2006. – № 1. – С.162-164.
4. Тулегенова М.С. Кластерный подход в создании интегрированных структур // Вестник КазНУ. Серия экономическая. – 2004. – № 2. – С. 104-111.
5. Мищенко Ю.П. Кластерный подход к организации производственного взаимодействия // Вестник КАСУ. – 2006. – №4. - С. 83-92.

Карменова А.Б.¹

ЭКОНОМИКАНЫ МЕМЛЕКЕТТІК РЕТТЕУДІҢ ТЕОРИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ

6M050600 «Экономика» мамандығының магистранты

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы

Қоғам өмірінің әлеуметтік-экономикалық дамуында мемлекет, яғни оның атқарушы, заң және тағы басқа органдарының атқаратын ролдері айрықша. Қазіргі кездегі мемлекеттің экономикалық ролі, бұл көптеген ғасырлар өмірінің тәжірибе нәтижесі. Қоғам өмірінің даму жолында оның экономикаға ықпал жасау тәсілдері, құралдары әруақытта өзгеріп отырды. Нарықтық экономикаға ықпал жасау тәсілдері мен құралдарының қалыптасу жолында 1929-1933 жылдар аралығындағы әлемдік дағдарыс маңызды роль атқарды. Әлемнің дамыған елдеріндегі өндіріс көлемі екі еседей төмендеп, халықаралық сауда күрт азайып, миллиондаған адамдар жұмыссыз қалды, осы кезде мемлекеттер дағдарыспен күрес жолында көптеген экономикалық іс-әрекеттерді өз мойындарына алуға мәжбүр болды. Яғни, нарықтық экономика механизмін мемлекеттік реттеу шараларымен толықтыру қажеттілігін түсіну басталды.

Қазіргі кезде қоғам өмірінің дамуында экономикалық іс-қимылдар аясының кеңеюі, ішкі және халықаралық шаруашылық байланыстардың күрделене түсуі мемлекеттің экономиканы реттеу ролін күшейте түсті. Қазақ ғалымдары мамыров Н.К., Ихданов Ж. Анықтамалары бойынша, мемлекеттік реттеу дегеніміз, бұл макроэкономикалық тұрақтылықты және тиімді тепе-теңдікті қамтамасыз ету мақсатында мемлекеттің әлеуметтік-экономикалық процестерге әкімшілік, экономикалық, ұйымдастыру-құқықтық араласу түрі.

Экономиканы мемлекеттік реттеу - бұл ұлттық экономиканың тиімді әрі орнықты жұмыс істеуін қамтамасыз ету мақсатындағы экономикалық, құқықтық және ұйымдастырушылық сипаттағы іс-шаралардың жиынтығыны пайдалану. Бұл ретте мемлекет ұдайы өндіріс пропорцияларында прогрессивтік ілгерілеуді, адал бәсекелестік үшін қолайлы орта құруды қамтамасыз етуге, сонымен бірге экономика субъектілері заңнаманы сақтаған жағдайда нарықтық қатынастардың келеңсіз әлеуметтік және экономикалық салдарға жол бермеуге тиіс.

Көп жағдайда экономиканы мемлекеттік реттеуді мемлекеттің елдің экономикалық тыныс-тіршілігінің белгіленген объектілеріне ықпал ету әдістерімен теңестіреді. Мемлекет ықпал ететін объектілерге экономиканың тікелей бастапқы буындары (әр түрлі меншік нысанындағы ұйымдар), нарықтың құрылымы, сондай-ақ нарықтық механизм қамтамасыз

етпейтін немесе қанағаттанғысыз қамтамасыз ететін қоғамдық ұдайы өндірістегі жағдайлар, процестер мен қатынастар жатады. Мемлекеттің ең басты экономикалық функциясының бірі - халық әлеуметтік жағынан біршама тең болған жағдайда өндірушілердің, жеткізушілер мен өнімді (қызмет) тұтынушылардың арасындағы заңды әрі тиімді өзара қарым-қатынастар орнату мақсатында ұлттық экономика жұмыс істейтін нормативтік-құқықтық базаны құру. Мемлекет реттеу объектілеріне ықпал еткенде нарықтық өзін-өзі реттеу мен мемлекеттік реттеуішті ұштастыру қарастырылады.

Стратегияны іске асыру, оның қағидалары негізінде биліктің барлық тармақтары мен деңгейлерінің, бизнестің, қоғамның түрлі топтарының іс-қимылдарын үйлестіру Қазақстан Республикасының әлеуметтік-экономикалық даму мүддесінде көлік мүмкіндіктерінің неғұрлым тиімді пайдаланылуын қамтамасыз етеді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Ж.Кайкен Баға және оның жасалуы. Семей 2002 ж.
2. Н.К.Мамыров, Ж.Ихданов Государственное регулирование экономики в условиях Казахстана. Алматы, Экономика, 1998г.
3. Т.Түсіпбеков Экономиканы мемлекеттік реттеу. Семей 2003ж.

Сейльханова Д.Б.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ИНДУСТРИАЛДЫ-ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫ: ӘЛЕУМЕТТІК АСПЕКТІСІ

БМ050600 «Экономика» мамандығының магистранты

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы

Мемлекетіміздің даму стратегиясындағы инновациялық бағыт – бұл ұрпақ үлесін ғасырлар қойнауына апаратын сара жол. Инновация дегеніміз – жаңалықтарды іске асыра отырып, жасалынып жатқан үдерістер мен өнімдердің сапасын арттырып, оларды нарық үшін бәсекеге қабілетті ету болып табылады. Осы жағдайға байланысты Қазақстан Республикасының жаңаруы жағдайындағы мемлекеттік құрылымның барлық саласында инновациялық зерттеулер жүргізу бүгінгі қоғамның сұранысы.

Тәуелсіздік алғаннан бері 21 жыл ішінде еліміз ғасырға татитын жетістіктерге жетіп, дамудың инновациялық жолына түсті. Қазіргі таңда Қазақстан дүниежүзіндегі қарқынды дамып келе жатқан мемлекеттердің бірі болып табылады. Бұл ретте Қазақстан өзінің тәуелсіздігін одан әрі нығайту мақсатында мемлекеттік құрылымның әр түрлі саласында өркениетті елдердің үлгілеріне сай келетін түбірлі инновациялық жаңаруларды жүзеге асыру кезеңін басынан кешіріп отыр. Біздің алдағы мақсатымыз – елімізде болып жатқан демократиялық сипаттағы саяси, экономикалық, әлеуметтік және мәдени салалардағы инновациялық өзгерістердің мәнін жете түсіну үшін ғылыми-әдіснамалық және қолданбалық зерттеулер жүргізу, оларды жүзеге асыру шарттарын анықтау мен оған ғылыми болжам жасау болып табылады.

Міне, соған байланысты Президент Н.Ә. Назарбаев Қазақстанның дағдарыстан кейінгі дамуының жаңа принциптерін ұсынып, индустриалды-инновациялық даму бағытын алға тартып отыр: «Барлық мемлекеттер өткен ғасырдың басында индустрияландырудан өтті, Қазақстанда ол 30-жылдары болды. Бірақ мұндай индустриялизация бізге жарамайды, біз инновациялық индустриялизация туралы айтып отырмыз және ол бүгінгі күнгі әлемдік экономиканың тәртібіне сәйкес келуі керек» [1].

Сарапшылардың пікірлері бойынша, кең мағынада **индустриалды-инновациялық даму** - бұл экономикалық жүйенің жедел түрде дамуы, ғылыми білімдерді инновацияларға және өндірістік қызметке айналдыру процесі. Оның ажырамас бөліктері ретінде сарапшылар

жаңа технологиялық құралдарды енгізу, ұлттық ғылыми-техникалық әлеуетті дамыту, ғылым мен өндіріс арасындағы алшақтықты жою, инновациялық қызметті ынталандыру, алдыңғы қатарлы технологиялар мен халықаралық стандарттарды енгізуді қамтамасыз етуді атап отыр. Яғни, бұл – ең алдымен мемлекеттің және оның институттарының жан-жақты экономикалық жүйесінің модернизациясына бағытталған ішаралар кешені. «Индустриалды-инновациялық даму» терминінің өзі арнайы түсіндіруді талап етеді. Сарапшылар көрсетіп отырғанындай, дамудың индустриалды кезеңінен Қазақстан кеңестік кезеңде өтіп қойған.

Ақиқатында атқарылып жатқан шараларға қарамастан, Қазақстанда инновацияларды енгізу деңгейі салыстырмалы төменгі деңгейде қалып отыр. Бірақ та 2009 жылы Қазақстан экономикасында білімдерді қолданудың деңгейінің индексі бойынша, Ямайка мен Монғолия елдерінің деңгейінде болды [2]. Бұл дегеніміз өндіріс әрекеттері қазіргі жағдайда ескірген және технологиялық емес екенін көрсетеді.

Инновациялық даму жолында тұрған екінші мәселе – бұл ғылым, технологиялар мен инновациялар саласында мемлекеттік саясатты жүзеге асырудағы кезеңділіктің (непоследовательно) жеткіліксіздігі (58%). Бұл жағдайда сын, инновациялық саясатты кезеңімен (непоследовательно) атқармаған тікелей мемлекетке айтылады. Мүмкін мұнда әңгіме, жоғары мінберлерде айтылып жақан сөздермен инновациялар саласында атқарылып жатқан нақты істер мен декларациялар арасындағы сәйкессіздіктерге байланысты болып отырған шығар.

«Инновациялар тек қана экономикалық салада емес, ол сонымен бірге әлеуметтік салаларда да дами бастады. Мысалға, Халыққа қызмет көрсету орталықтарындағы, бір терезе принципі. Осы жаңа енгізулердің арқасында кезекке тұру азайып, адамдардың мүмкіндіктері жақсарды. Болмаса, электронды үкіметті мысалға алатын болсақ, интернеттің көмегі арқылы қызметтерді, төлемдерді және т.б. жүзеге асыруға болады».

Бірақ та Стратегияның нәтижелерін бағалауда сарапшылардың барлығы бірдей оң көзқараста емес. Стратегияны жүзеге асырудағы басты кемшілік ретінде сарапшылар билік органдарының жемқорлығын айтып отыр. Жемқорлық немқұрайлықты тудырып, соның себебінен жобалар жүзеге аспай қалады немесе көптеген кемшіліктермен сапасыз түрде орындалады. Осы жағдайда, сарапшылардың пікірінше, мемлекеттік және қоғамдық бақылауды күшейту қажет.

Екінші маңызды кемшілік ретінде, сарапшылар инновациялық жобаларды асығыс түрде, техникалық талаптарды сақтамай және жергілікті ерекшеліктерді есепке алмауын көрсетіп отыр.

Жылдам нәтижелерге қол жеткізу мақсатындағы жарыста, жаңа ғимараттар құрылысында кемшіліктер жіберіледі және сапасыз тауар өндірілетіндігі аталды. Сондықтан да, ең алдымен, алдын ала дайындық жұмыстарын жүргізіп, жағдаймен танысып, содан соң барып инновациялық жобаны жүзеге асыруға кірісуге болады.

Үшінші проблеманы сарапшылар, мемлекетпен жүргізілген тұрғындардың инновациялық мәдениетін көтеру үшін ақпараттық-танымдық жұмыстардың жеткіліксіздігін атап отыр:

«Мен Стратегияны жүзеге асыру барысында қандай да бір нәтижеге қол жеткізілді деп айта алмас едім. 2003-2015 жылдарға қабылданған Стратегия тұрғындар арасында тиісті құлақтануға ие болған жоқ. Әліге дейін тұрғындардың басым көпшілігінің индустриалды-инновациялық даму туралы түсініктері жоқ. Сондықтан да, әсіресе қазақ тілді бұқаралық ақпарат құралдарында ақпараттық жұмыстарды белсенді түрде жүргізу қажет. Содан соң көптеген журналистер Стратегияның экономикалық аспектісін ғана жазып, ал әлеуметтік және қоғамдық жақтары назардан тыс қалып жатады».

Қазақстан жағдайында инновациялық процестер негізінен алғанда технологиялық жаңа енгізулер көзқарасы тұрғысынан қарастырылып отырғанда, инновация саласындағы қазіргі зерттеулер әлеуметтік саладағы жаңа енгізулердің мемлекеттік қызметтенуінде маңыздылығы жоғары екендігін айтып отыр.

Әлеуметтік саладағы инновациялар жаңалықтарды есепке ала отырып, еңбек жағдайын жақсартуды, білім беруді, денсаулық сақтау мен мәдениетті дамытуға бағытталған өзгерістерді білдіреді.

Сарапшылар атап отырғандай, әлеуметтік саладағы инновациялар ғана экономикалық саладағы өзгерістердің негізі бола алады. Ағымдағы жағдайда медицина, зейнеткерлік қамсыздандыру саласында, қаржы секторында жекелей модернизациялар байқалады.

Сарапшылардың түсінігінде әлеуметтік инновациялар келесідей бағыттарда жүзеге асуы қажет:

– Әлеуметтік мәселелерді шешу: жұмыссыздықпен күрес, жаңа жұмыс орындарын құру;

– Аймақтарда бүгінгі заманғы инфрақұрылымдар құру: «Қазір әлеуметтік инновацияларға Астана мен Алматы ғана дайын. Ал басқа аймақтарда болса дайындық жұмыстарын талап етеді. Ол жерлерде қарапайым инфрақұрылым түрлері де жоқ»;

– Азаматтардың өмір деңгейін көтеру, әсіресе аз қамтылған тұрғындар қабатына әлеуметтік қорғау шараларын жүргізу.

Соған байланысты, сарапшылардың пікірлерінше әлеуметтік саладағы инновациялық қызметтің соңғы нәтижесі болып әлеуметтік, адами және еңбек әлеуетінің сапалы қайта өндірісі болмақ. Нақосымақсатқа инновациялық ортаны қалыптастыру мен әлеуметтік инновациялар толығымен бағытталуы тиіс.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Инновационная деятельность в Республике Казахстан: состояние и проблемы развития. Аналитический обзор. – Алматы, 2002. С. 36.

2. Алимжанов Б. От параллелей – к реальной инновационной модели // История Суверенного Казахстана: 20 лет Независимости. – Алматы, 2011. – С.

Тұмабаева Д. С.¹

ҚАЗАҚСТАН ҰЛТТЫҚ БАНКІНІҢ МӘРТЕБЕСІ ЖӘНЕ ҚЫЗМЕТІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗІ

16M050600 «Экономика» мамандығының магистранты

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы

Қазақстанның Ұлттық Банкі мемлекеттің ақша-кредит саясатын әзірлеуді және жүргізуді, төлем жүйесінің жұмыс істеуін қамтамасыз ететін, валюталық реттеуді және бақылауды, қаржы нарығы мен қаржы ұйымдарын мемлекеттік реттеуді, бақылауды және қадағалауды жүзеге асыратын, қаржы жүйесінің тұрақтылығын қамтамасыз етуге жәрдемдесетін және мемлекеттік статистиканы жүргізетін мемлекеттік орган болып табылады.

Қазақстанның Ұлттық Банкі өз қызметінде Қазақстан Республикасының [Конституциясын](#), осы Заңды, Қазақстан Республикасының басқа да заңдарын, Қазақстан Республикасы Президентінің актілерін және Қазақстан Республикасының халықаралық шарттарын басшылыққа алады.

Қазақстан Ұлттық Банкі Қазақстан Республикасының Президентіне есеп береді.

Қазақстан Республикасының Президентіне есептілік мынаны білдіреді:

– Қазақстан Республикасы Президентінің Қазақстан Республикасы Парламенті Сенатының келісімімен Қазақстан Ұлттық Банкінің Төрағасын тағайындауы; оны қызметтен босатуы;

– Қазақстан Республикасы Президентінің Қазақстан Ұлттық Банкі Төрағасының ұсынуы бойынша Қазақстан Ұлттық Банкі Төрағасының орынбасарларын қызметке тағайындауы және қызметтен босатуы;

- Қазақстан Республикасы Президентінің Қазақстан Ұлттық Банкінің құрылымын және жалпы штат санын бекітуі;
- Қазақстан Республикасының Президентімен келісу бойынша Қазақстан Ұлттық Банкі қызметкерлерінің еңбегіне ақы төлеу жүйесін Қазақстан Ұлттық Банкі Басқармасының бекітуі;
- Қазақстан Республикасы Президентінің Қазақстан Ұлттық Банкі туралы ережені бекітуі;
- Қазақстан Республикасы Президентінің Қазақстан Ұлттық Банкінің жылдық есебін бекітуі;
- Қазақстан Республикасы Президентінің ұлттық валюта - Қазақстан теңгесі банкноттары және тиындары дизайнының тұжырымдамасын бекітуі;
- Қазақстан Ұлттық Банкінің өз құзыретіндегі мәселелер жөнінде Қазақстан Республикасының Президенті сұрау салған ақпаратты табыс етуі.

Қазақстан Ұлттық Банкі республикалық мемлекеттік мекеменің ұйымдық-құқықтық нысанындағы заңды тұлға болып табылады, оның дербес балансы болады және өзінің филиалдарымен, өкілдіктерімен, ведомстволарымен және ұйымдарымен бірге біртұтас құрылымды құрайды.

Қазақстан Ұлттық Банкі Қазақстан Республикасының атынан акционерлік қоғамдардың және жауапкершілігі шектеулі серіктестіктердің құрылтайшысы болады, ұйымдардың қызметіне, оның ішінде Қазақстан Ұлттық Банкінің өзіне жүктелген функцияларды жүзеге асыруына ықпал ететін және (немесе) қаржы нарығы инфрақұрылымының бір бөлігі болып табылатын ұйымдардың қызметіне қатысады.

Әлемдік тәжірибеде Орталық банктің және коммерциялық банктердің несиелері арасында тұрақты өзара байланыс байқалады. Бұндай байланыстар әртүрлі елдер бойынша ерекшелінеді, мысалы Германияда Орталық Банктің ставкалары несиелер бойынша банктік ставкалардың ең жоғарғы шегін белгілейді, ал Франция мен Италияда ең төменгі шегі белгіленеді.

Орталық банктің несиелері банктік ресурстар көзі болып табылады, соған сәйкес пайыздық саясаттың әсер етуі жалпы экономикаға таралады. Ақша-несиелік реттеудің осы құралы Қазақстандық банктік жүйені реформалау кезінде ерекше танымал болды, себебі ҚРҰБ-ның резервтері сыртқы факторларға қарсы тұру үшін жеткіліксіз болды, ал ашық нарықтағы операциялар дамымады.

Ал қазіргі кезде ақша-несие саясатының жалпы бағыты ставка деңгейлерін бақылау сақталуда, бірақ осы құралдың мәні біртіндеп азайып келеді. Бірақ, пайыздық саясаттан толық бас тарту мүмкін емес, өйткені осы құралдың инфляцияға қарсы тиімділігінің маңыздылығы зор. Мысалы, АҚШ ресми ставкаларды белгілеуден бас тартқан елдердің бірі болып саналады. Германия, Жапония, Швеция елдерінде ресми пайыздық ставка инфляцияға қарсы реттеу құралы және ұлттық валюта бағамын реттеуші ретінде пайдаланылады.

Әлемдік тәжірибеде пайыздық саясатқа жанама әсер ету шараларына көшу тенденциясы байқалуда. Бірақ, көптеген жағдайларда пайыздық ставкаларда жанами реттеу банктік резервтер келеміне әсер ететін әдістер арқылы ставкаларды тікелей белгілеуді ауыстыруды болжайды.

Нарықты экономикасы дамыған елдерде макроэкономикалық реттеу салаларында жеткілікті мөлшерде көп тәжірибе жинақталған. Бірақ осы салада басқа елдердің тәжірибесін толық пайдалану қажетті нәтижеге қол жеткізбейді. Сондықтан макроэкономикалық реттеудің мақсаттары мен әдістерін таңдау кезінде экономиканың дамуының нақты тарихи жағдайын ескеру қажет. Қазақстан Ұлттық Банкінің орталық аппараты Алматы қаласында орналасқан. Қазақстан Ұлттық Банкі Қазақстан Республикасында және одан тыс жерлерде өз филиалдары мен өкілдіктерін аша алады.

Қазақстан Ұлттық Банкінің жарғылық капиталы мемлекетке тиесілі болады және бөлінбеген таза кірістен аударымдар жасау жолымен, кемінде 20 миллиард қазақстан теңгесі мөлшерінде қалыптастырылады.

Қазақстан Ұлттық Банкі Қазақстан Республикасының атынан өз балансындағы өзіне бекітіліп берілген мүлікті иелену, пайдалану мен билік жүргізу құқығын Қазақстан Ұлттық Банкінің нормативтік құқықтық актілерінде белгіленген тәртіппен дербес жүзеге асырады.

Қазақстан Ұлттық Банкі қайта қаржыландырудың ресми ставкасын ақша рыногының жалпы жай-күйіне, қарыздар бойынша сұраныс пен ұсынысқа, инфляция деңгейіне және инфляциялық болжалдарға қарай белгілейді. Мемлекеттік және басқа да бағалы қағаздарды сатып алу мен сатуды Қазақстан Ұлттық Банкі жалпы ақша-кредит саясаты шеңберінде жүзеге асырады. Қазақстан Ұлттық Банкі жүзеге асырылатын ақша-кредит саясаты шеңберінде қаржы рыногындағы рыноктық сыйақы ставкаларына әсер ету мақсатында ақша-кредит саясатының негізгі операциялары бойынша сыйақы ставкаларын белгілейді.

Қазақстан Ұлттық Банкі ақша-кредит саясатының қабылданған бағдарларына сәйкес банктердің қарыз алуының жалпы көлемін реттейді. Банктерге берілетін қарыздарды беру мен өтеу тәртібін, талаптарын, түрлерін, мерзімдерін және лимиттерін Қазақстан Ұлттық Банкі айқындайды. Қазақстандағы инфляцияға қарсы саясатты экономикадағы диспропорцияны бірте-бірте жоймай елестету мүмкін емес.

Қазақстан Ұлттық Банкі банк операцияларын және басқа да қызметтерді ақылы негізде атқаруға құқылы. Қазақстан Ұлттық Банкі көрсететін қызметтері үшін ақының түрлері мен мөлшерлерін өз бетінше белгілейді.

Қазақстан Ұлттық Банкі, Қазақстан Республикасының Ұлттық қорын, өзге де қорлар мен ұйымдарды басқару жөніндегі қызметтерді қоспағанда, Қазақстан Республикасының Үкіметі мен бюджетті атқару жөніндегі орталық уәкілетті органға көрсетілетін банктік және өзге де қызметтер үшін ақы алмайды.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. «Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі туралы» Қазақстан Республикасының 1995 жылғы 30 наурыздағы N 2155 Заңы.
2. Ақша айналымы дегеніміз елдегі тарихи қалыптасқан және ұлттық заңнамамен бекітілген ақшаның жүзеге асуының ұйымдастыру нысаны болып табылады. Қараңыз: Хусбяков А.И. Финансовое право Республики Казахстан. Алматы: Жеті жарғы
3. Шеденов О. Жалпы экономикалық теория. Алматы, Экономика 2005. – 680 б.

Кайкен Ж.Б.¹, Казизов А.Е.²

МОНИТОРИНГ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ КАК ОЦЕНКА ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

¹к.э.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент»

²магистрант специальности 6М050600 - «Экономика» кафедры Экономика и менеджмент
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

nnygmetulla@mail.ru, kazizov_aidos@mail.ru

Внимание к проблемам социально-экономического развития сельских территорий со стороны официальной власти, экономистов и научной общественности в нашей стране в разной степени было всегда, но в основном носило теоретический, иногда точечно-практический характер. На современном этапе реформ местного самоуправления и бюджетного процесса, в условиях ключевых изменений принципов финансирования инвестиционной деятельности со стороны государства эти проблемы стали чрезвычайно

актуальными. Появление третьего уровня бюджетной системы - сельских поселений - дает полновесную необходимость в разработке стратегий территориального развития. В реформах местного самоуправления проявляется осознание государственной властью невозможности эффективного социально-экономического развития страны без активизации трудового (в том числе сельского) потенциала населения, что создает предпосылки для гармонизации целей и интересов государства и общества.

Обеспечение более высокой степени гибкости региональных и местных экономик может быть достигнуто только за счет изменения принципов регионального управления, особенно это значимо для сельского хозяйства. Сама отрасль сельскохозяйственного производства изначально всегда являлась, да и является органически связанной с территорией и людьми, проживающими на этой территории, она напрямую интегрируется со всеми отраслями экономики, такими как пищевая и легкая, мукомольно-крупяная и комбикормовая промышленности. В силу исторически сложившейся традиции на сельскохозяйственные предприятия возложено бремя жилищно-коммунального хозяйства, бытового обслуживания, торговли и общественного питания. Отсюда можно сделать четкий вывод о том, что для развития отрасли сельскохозяйственного производства необходимо создать условия жизни людей на данной территории, отвечающие современным требованиям жизни общества, руководствуясь стратегическим видением приоритетности отрасли в рамках гармоничного развития человека и продовольственной безопасности.

Решение проблем стабильного развития экономики и повышения благосостояния населения в Казахстане во многом определяется развитием сельских территорий (сельской местности). В нашей стране на протяжении многих десятилетий основным путем развития сельских территорий являлся узкоотраслевой аграрный подход, в том числе на территориях с ограниченными аграрными потенциалами. Это привело к однобокому аграрному развитию сельских территорий, зачастую нерациональному размещению на них производительных сил, неразвитости социально-бытовой инфраструктуры и другим серьезным проблемам. [1]

В настоящее время наметилась тенденция усиления государственной поддержки инновационного развития аграрного производства и в 2010 году заканчивается второй этап реализации Государственной программы развития сельских территорий. Однако любая отраслевая политика, в том числе и аграрная, может полностью совпадать с целями развития сельских территорий, может частично с ними пересекаться, а может им и противоречить. Так, высокоинтенсивное аграрное производство приводит к сокращению занятости населения. Поэтому для эффективной и сбалансированной жизнедеятельности сельских территорий данный подход требует существенного обновления и диверсификации.

В современных условиях меры по развитию аграрного производства должны быть дополнены проектами комплексного и устойчивого развития сельских территорий, охватывающих не только аграрное производство, но и лесное, водное хозяйства, местную промышленность, туризм, социально-бытовую инфраструктуру и другие виды деятельности. Без развития названных сфер деятельности неосуществимо увеличение эффективности сельской экономики и улучшение условий проживания в сельской местности.

Таким образом, переход к устойчивому развитию сельских территорий позволяет обеспечить комплексное и интегрированное решение основных проблем сельских территорий в рамках единой концепции, в центре которой находится сельский житель.

Развитие сельских территорий на перспективу обуславливается разрешением двуединой задачи - развитием сельскохозяйственного производства и созданием благоприятных условий проживания сельского населения. [3]

В общепринятом понятии устойчивое развитие – это стабильное социально-экономическое развитие, не разрушающее своей природной основы и обеспечивающее непрерывный прогресс общества.

Под устойчивым развитием сельских территорий понимается стабильное развитие сельского сообщества, обеспечивающее:

- выполнение им его народнохозяйственных функций (производство продовольствия, сельскохозяйственного сырья, других несельскохозяйственных товаров и услуг, а также общественных благ, предоставление рекреационных услуг, сохранение сельского образа жизни и сельской культуры, социальный контроль над территорией, сохранение исторически освоенных ландшафтов);

- расширенное воспроизводство населения, рост уровня и улучшение качества его жизни;

- поддержание экологического равновесия в биосфере.

Устойчивое развитие сельских территорий, решение социальных проблем сельского населения является одним из основных условий бесконфликтного, демократического развития казахстанского общества, его экономического и социального благополучия и потому должно стать приоритетным направлением развития государства.

В связи с этим принята государственная национальная стратегия устойчивого развития сельских территорий. Принятие стратегии позволит устранить перечисленные и существующие ныне факторы и тенденции социально-экономического развития сельских территорий, что приведет к повышению качества сельской жизни и создаст основы для повышения престижности проживания в сельской местности.

Исходя из современных трактовок полноценного устойчивого развития территорий регионов, устойчивое развитие сельских территорий можно охарактеризовать как равномерное наращивание позитивных социальных показателей (рост показателей жизненного уровня населения, образованности, здоровья) в полном соответствии с экономическим и экологическим развитием сельского региона. На личностно - мотивационном уровне эти показатели проявятся в росте удовлетворенности населения сельских территорий жизнью в целом, собственными социально-экономическими перспективами и перспективами своих детей, соответствующим ростом показателей удовлетворенности основными условиями сельской жизнедеятельности. [4]

Список использованной литературы

1. Айтаханов К. Современное состояние законодательного обеспечения государственного регулирования развития АПК и сельских территорий Казахстана: Государственная аграрная политика// Евразийское сообщество: общество, политика, культура.- 2015 г.

2.Ахметов Р. Совершенствование государственного регулирования развития аграрной сферы АПК. // Международный сельскохозяйственный журнал. 2016 г.

3.Габдуалиева Р.С. Сельское хозяйство региона как объект государственного регулирования: Сельское хозяйство.// Серия экономическая.- 2016 г.

4.Даниленко Л. Обоснование необходимости государственного регулирования аграрного сектора.//АПК: экономика, управление. – 2016 г.

Нурекенов Н.Г.¹, Токенов А.Б.²

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

¹доцент кафедры «Экономика и менеджмент»

²магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

В условиях новой глобальной реальности приоритетное значение отводится ускоренному развитию аграрного сектора. В ближайшие пять лет производство и переработка сельхозпродукции должны стать основным источником диверсификации и драйвером экономического роста. Реализация новой роли АПК сбалансирует устойчивое

развитие страны, увеличит производительность труда и обеспечит повышение уровня жизни основной части населения. Сельские жители, ведущие подсобные хозяйства, получают новые возможности для вовлечения в товарное производство через масштабную кооперацию и целевую государственную поддержку.

Основной целью земледелия Казахстана является повышение устойчивости производства растениеводческой продукции за счет сохранения и повышения почвенного плодородия, внедрения ресурсосберегающих технологий возделывания продукции, адаптированных к условиям природных зон, применение более продуктивных видов и сортов сельскохозяйственных культур. Основной целью развития животноводства Казахстана является повышение устойчивости и эффективности производства за счет повышения продуктивности всех видов сельскохозяйственных животных путем улучшения селекционной работы, совершенствования технологии содержания и кормления.

Для реализации поставленных целей регионального развития в области аграрного сектора Казахстана предусматривается решение следующих основных задач: поставка техники и других материальных ресурсов на лизинговой основе, совершенствование работы действующих и создание машино-технологических станций с учетом обеспеченности их объемами работ, исходя из экономической эффективности услуг для потребителей, восстановление и изготовление на базе соответствующих организации агропромышленного комплекса сельскохозяйственной техники, оборудования узлов и агрегатов к ним с частичной компенсацией затрат из бюджета республики, централизация финансовых ресурсов для развития семеноводства, создание системы адаптивной интенсификации сельского хозяйства, которая позволила бы в условиях ограниченности энергетических и других материально-технических ресурсов формировать высокоэффективное производство, оказание сельхоз товаропроизводителям в освоении инновационных разработок, передового опыта и методов эффективной деятельности в условиях рыночной экономики.

Республика Казахстан располагает огромными земельными, водными, минерально-сырьевыми, энергетическими и другими ресурсами, эффективное использование которых позволяет систематически увеличивать производство и обеспечивать переработку сельскохозяйственной продукции. По площади пашни на одного жителя Казахстан — самая землеобеспеченная страна среди республик бывшего СССР. Этот показатель в республике Казахстан составляет около 2,1 га, что в 3,4 раза больше, чем на Украине, в 2,8 раза больше, чем в России, и в 6,5 раза больше, чем в Киргизии.

Для дальнейшего развития конкурентных преимуществ агропромышленного комплекса необходимо имеющиеся резервы увеличения государственной поддержки АПК направить на программы удешевления необходимых товарно-материальных ресурсов, развитие сельскохозяйственной инфраструктуры агробизнеса, участие в разработке и реализации мер по ускоренному переходу предприятия АПК на международные стандарты качества ИСО и содействие внедрению на предприятиях переработки сельхозпродукции и пищевой промышленности систем менеджмента качества, соответствующих требованиям международных стандартов ИСО, содействие в создании отраслевых объединений предприятий-экспортеров сельскохозяйственного сырья и продуктов его глубокой переработки.

В состав АПК Республики Казахстан входят предприятия и отрасли народного хозяйства, совместно участвующие в производстве, переработке и реализации продукции сельского хозяйства с широким применением индустриальных методов производства в условиях все более полного удовлетворения общественных потребностей страны в продовольствии и сельскохозяйственном сырье. Исходя из условий и современного уровня экономического роста страны цели повышения конкурентоспособности агропромышленного производства, можно сформулировать следующим образом:

- обеспечение сбалансированности платежеспособного спроса на продовольствие и непродовольственные товары АПК и их предложения;

- достижение самообеспеченности страны важными сельско-хозяйственными продуктами, в первую очередь, зерном;
- всемерное повышение эффективности производства, улучшение использования природных и производственных ресурсов, обеспечение наилучшего использования сельскохозяйственной продукции, сокращение издержек производства, создание устойчивых экспортных ресурсов сельскохозяйственной продукции, товаров легкой и пищевой промышленности, минеральных удобрений и т.д.

Сформулированные выше цели развития АПК Республики Казахстан направлены на кардинальное решение, прежде всего, продовольственной проблемы и улучшение снабжения населения продукцией АПК, повышение социально-экономической эффективности АПК и решение его социальных проблем. Эти цели составляют одновременно и главное содержание программы развития агропромышленного комплекса. Для достижения научно обоснованных норм потребления продовольствия населением республики отраслям АПК Республики Казахстан в перспективе предстоит решить большие производственные задачи, существенно расширить объем и изменить структуру производства продовольствия. Достигнуть названные цели АПК можно путем обеспечения эффективного управления процессами пропорционального, сбалансированного и преимущественно интенсивного развития отраслей АПК, а также путем создания прогрессивной материально-технической базы и соответствующих ей форм организации агропромышленного производства, совершенного рыночного хозяйственного механизма и гибкой структуры управления.

Основными приоритетами социально-экономической политики при совершенствовании экономических отношений в АПК в ближайшие годы должны быть:

- сохранение и повышение конкурентоспособности аграрной экономики страны на внутреннем и мировом рынках. На этой основе обеспечение устойчивого экономического роста и последовательного повышения уровня жизни населения. В этих целях необходимо осуществление структурных реформ с целью повышения эффективности аграрного сектора экономики, сокращения доли дотируемых и убыточных предприятий

- создание условий для роста инвестиционной активности и свободного притока финансовых ресурсов, технического обновления аграрного производства, реализации высокоэффективных инвестиционных проектов и ускоренного развития информационной инфраструктуры АПК;

- ускоренное развитие и поддержка информатизации АПК, внедрение современных информационных и телекоммуникационных технологий;

- усиление государственной поддержки развития всех структур АПК, а также малого и среднего предпринимательства в аграрном производстве, активизация мер по устранению административных барьеров при осуществлении предпринимательской деятельности.

Реализация данного комплекса мероприятий обеспечит наращивание ресурсного потенциала, освоение высоких технологий, достижение высоких объемов производства в аграрном секторе. Агропромышленное производство по своему потенциалу и результативности приблизится к критериям и показателям развитых стран мира.

Литература

1. Управление агропромышленным комплексом: Учебное пособие/Серия «Экономика и управление» Под ред. В.В.Кузнецова.- Москва: ИКЦ «МарТ»; Ростов н/Д: Издательский центр «МарТ», 2008. – 416 с.

2. Постановление Правительства Республики Казахстан от 12 октября 2010 года «Об утверждении Программы по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан на 2010 - 2014 годы»

3. Данные Агентства по статистике Республики Казахстан// www.statgov.kz.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР НА ОСНОВЕ МОТИВАЦИОННО-ИННОВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ИМИ

¹д.э.н., профессор кафедры «Экономика и менеджмент»

² магистрант специальности 6М052000 «Деловое администрирование» МВА
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Предпринимательство выполняет важную функцию в экономике развитых стран, обеспечивая необходимую мобильность национальной экономики в рыночных условиях, способствуя развитию специализации и разветвленной кооперации производства, создавая среду для развития самих предпринимательских структур, основанных на инициативе и принципах личной заинтересованности. Актуальность постановки вопроса об эффективности обеспечения конкурентоспособности предпринимательских структур определяется необходимостью повышения конкурентоспособности отечественных предприятий и всей национальной экономики в целом.

Если эффективность индивидуального предпринимательства зависит от личностных и профессиональных качеств предпринимателя, то эффективность предпринимательской структуры зависит от совокупной эффективной деятельности всех работающих в данной структуре, вне зависимости от степени влияния каждого на конечный результат. Это влияние определяется степенью мотивации сотрудников конкретной предпринимательской структуры и той системой стимулирования их деятельности, которая задана избранным стилем управления.

Конкурентоспособность любой предпринимательской структуры определяется, прежде всего, конкурентоспособностью ее человеческого ресурса. Рациональные стратегии конкурентоспособности предпринимательских структур во многом определяют эффективность стратегии развития конкурентоспособности кадрового потенциала данной структуры. При разработке данных стратегий необходимо учитывать особенность мотивационной политики человеческих ресурсов, работающих в предпринимательских структурах. Следовательно, политика обеспечения конкурентоспособности работников предпринимательских структур, Мотивационно-инновационная система стимулирования их деятельности обеспечивают лидерство данного предприятия в конкурентной борьбе.

Таким образом, актуальность темы исследования обусловлена необходимостью повышения конкурентоспособности предпринимательских структур на основе развития мотивационно-инновационного механизма управления ими. По этой причине изучение данных процессов является важной социально-экономической и актуальной научно-практической задачей[1].

Степень разработанности проблемы. В настоящее время в науке вопросам эффективного управления предпринимательскими структурами уделяется немалое внимание. Теоретические и методологические подходы к исследованию функционирования российских предпринимательских структур рассмотрены в трудах Агапцова С.А., Агеева А.И., Долгого В.И., Кирияновой А.Г., Лапусты М.Г., Ломовцевой О.А., Максимова В.А., Набатовой О.В., Ткачевой Л.Е., Горностаевой Ж.В.

Значительный вклад в разработку методов мотивации деятельности в условиях рыночной экономики внесли Верхоглазенко В.Н., Воейков М.И., Гималетдинов А.Н., Дмитренко Г.А., Дятлов В.А., Жданкин Н.А., Кайм Д.Р., Комаров Е.И., Магура М.И., Максименко Т.Н., Михеев Ю., Мясоедова Т.Г., Сидоренко Е., Травин В.В., Чурюмов Б.С., Шарапова Е.А., Шаховская Л.С.

Проблемам формирования современной модели мотивационного стимулирования человеческих ресурсов в предпринимательских структурах посвящены исследования

Абрамова В.Н., Афолина А.А., Егоршина А.П., Зотова А.А., Кирьянова А.Г., Кибанова А.Я., Турускиной Г.П.

Влияние мотивационного стимулирования в условиях инновационного стиля управления на конкурентоспособность предпринимательских структур исследуют в своих работах Андреев В.И., Брукер Дж., Быков В.А., Виханский О.С., Вудкок М., Гроув Э., Гуленко В.В., Добрынин Л.И., Кирьянов А.Г., Комаров Е.И., Лукашевич Н.П., Мартынов С.Д., Меньшиков Л.И., Питере М., Радченко Я.В., Хизрич Р.

Современное развитие экономики в России требует разработки новых подходов и методов к формированию такого стиля управления предпринимательскими структурами, который позволял бы быстро адаптировать их к глобальным изменениям внешней и внутренней среды. На наш взгляд, теория предпринимательства и практика его реализации в России нуждаются в мотивационно-инновационном подходе к управлению предпринимательскими структурами, обеспечить которые можно лишь на основе использования их собственных человеческих ресурсов. Именно это обстоятельство и обусловило выбор темы, цели и задач диссертационного исследования[2].

Цель и задачи исследования. Целью диссертационного исследования является разработка методического обеспечения конкурентоспособности российских предпринимательских структур на основе мотивационно-инновационного механизма управления ими.

Указанная цель предусматривает необходимость решения ряда задач, определяющих логику и структуру диссертационного исследования:

- дополнить теорию предпринимательства мотивационно-инновационным концептуальным подходом к обеспечению конкурентоспособности предпринимательских структур и разработать механизм его реализации;
- выделить основные принципы мотивационного менеджмента и разработать алгоритм его реализации как основы инновационного стиля управления предпринимательскими структурами;
- разработать модель влияния мотивационного стимулирования на развитие интрапренерства в предпринимательских организациях как основу обеспечения их конкурентоспособности;
- предложить модель интеграции процесса мотивационного стимулирования и мотивационно-инновационного механизма управления организационными структурами предпринимательской организации;
- выявить взаимосвязь конкурентоспособности предпринимательских структур и мотивационно-инновационного механизма управления ими;
- разработать методику определения оценки экономической доходности от инвестиций в кадровый потенциал предпринимательской структуры и сформировать стратегию развития конкурентоспособности кадрового потенциала предпринимательских структур.

Конкурентоспособность организации - это относительная характеристика, которая выражает степень отличия развития данной организации от конкурентов по степени удовлетворения своими товарами потребностей людей. Конкурентоспособность организации характеризует возможности и динамику ее приспособления к условиям рыночной конкуренции [3].

Значение каждого преимущества можно рассчитывать количественно и проанализировать в динамике. Чем больше организация имеет конкурентных преимуществ, тем выше ее конкурентоспособность, живучесть, эффективность и перспективность. Для этого необходимо повышать научный уровень упр таким образом, на основе изложенного материала делаются следующие выводы:

1. Конкурентоспособность - это способность организации функционировать в динамичной конкурентной среде таким образом, чтобы привлекать и сохранять

потребителей своей продукции (постоянно повышая его качество), повышая конкурентные преимущества и увеличивая долю на рынке.

2. Существует множество подходов к управлению конкурентоспособностью организации, наиболее общим является системный подход, предполагающий использование всех существующих подходов к управлению конкурентоспособностью на основе использования синергетического эффекта.

3. В самом общем виде конкурентоспособность организации определяется следующими факторами:

4. В условиях развития рыночных отношений, важное значение, придается управлению конкурентоспособностью организаций, ориентированных на освоение и расширение рынков сбыта. Различают четыре стратегии обеспечения конкурентоспособности организации: виолентную, пациентную, коммутантную, экспелерентнавления и наращивать новые конкурентные преимущества[4].

Список литературы:

1. Агапцов С.А., Ломовцева О.А., Мордвинцев А.И. Конкурентоспособность предпринимательских структур: Монография. -Волгоград: ООО «Принт», 2001,- с.21.
2. Агеев А.И. Предпринимательство: проблемы собственности и культуры. -М.: ИНФРА М.- 2001, - с.267.
3. Андреев В. И. Саморазвитие менеджера. — М.: Экономика, 1994,- 250с.
4. Афонин А. А. Основы мотивации труда: организационно-экономический аспект. — К.: МЗУУП, 1994, с.40.
5. Батьковский А., Попов С. Приемы мотивации к труду и профессиональному росту // Проблемы теории и практики управления. 1999. -№1. - С. 104-109.
6. Безрукова В.С. Основы духовной культуры (энциклопедический словарь педагога). М.: Экономика, 2000, - с.57.
7. Большая энциклопедия Нефти Газа Онлайн. www.ngpedia.ru
8. Большой экономический словарь. / Под ред. Азрилияна А.Н. М.: Фонд «Правовая культура», 1994. - 528с.
9. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. М.: Книжный мир, 2003,- с. 895.

Омарбаева А.К.¹, Турсынова Д.М.²

ОБЕСПЕЧЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В ПРЕДПРИЯТИЯХ

¹д.э.н., профессор кафедры «Экономика и менеджмент»

²магистрант специальности 6М052000 «Деловое администрирование» МВА
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Организация — форма объединения людей для их совместной деятельности в рамках определенной структуры; учреждение, призванное выполнять заданные функции, решать определенный круг задач; корпорация, партнерство или частное предприятие.

Предприятие рассматривается двояким образом:

с одной стороны — в качестве условно неделимого и автономного агента микроэкономического уровня, поведение которого определяется в значительной мере внешней средой, а также (в совокупности с поведением других таких же агентов) способствует или препятствует изменениям этой среды;

с другой стороны — в качестве системы, обладающей внутренней институциональной структурой, которая активно взаимодействует внешней аналогичной структурой.

Г.Б. Клейнер вычленяет базисное содержание понятия предприятия: «Предприятие задумывается и функционирует как непрерывно и неограниченно существующий автономный субъект экономики... это организация, в которой на систематической основе

органически соединяются три вида процессов: производства продукции; реализации продукции; воспроизводства израсходованных ресурсов». С экономической точки зрения предприятие представляет собой систему, объединяющую три производственно-финансовых процесса (производство; реализация; воспроизводство) и три соответствующих им инновационных процесса.

Конкурентоспособность продукции и конкурентоспособность предприятия-производителя продукции соотносятся между собой как часть и целое. Возможность компании конкурировать на определенном товарном рынке непосредственно зависит от конкурентоспособности товара и совокупности экономических методов деятельности предприятия.

Часто понятие «конкурентоспособность предприятия» сводят к понятию «способность предприятия производить конкурентоспособный товар». Так, под конкурентоспособностью фирмы подразумевается способность использовать свои сильные стороны и концентрировать свои усилия в той области производства товаров или услуг, где она может занять лидирующие позиции на внутренних и внешних рынках. А. Воронов подтверждает, что «конкурентоспособность предприятия — это его способность выпускать и продавать конкурентоспособные товары».

Однако, учитывая, что в настоящее время предприятия могут производить различные виды продукции и одновременно работать на различных товарных (отраслевых) рынках в рамках стратегий диверсификации, уровень конкурентоспособности предприятия и уровень конкурентоспособности продукции, производимой им, не совпадают. Наличие одного или нескольких видов конкурентоспособной продукции в номенклатуре не означает еще, что предприятие тоже является конкурентоспособным. Прежде всего следует отметить, что в качестве базы для сравнения уровня конкурентоспособности предприятия используются данные по предприятиям-конкурентам, а не по производимым товарам.

Конкурентоспособность продукции и конкурентоспособность организации, несмотря на их взаимообусловленность, отличаются по своей сущности:

определяются и применимы к разным временным промежуткам (конкурентоспособность продукции определяется в любой краткий промежуток времени, а конкурентоспособность организации применима к довольно длительному периоду времени);

конкурентоспособность организации зависит от уровня конкурентоспособности всего ассортимента продукции и эффективности каждого вида деятельности;

конкурентоспособность продукции является необходимым, но недостаточным условием конкурентоспособности организации.

Конкурентоспособность предприятия является более сложным и обобщающим понятием по сравнению с понятием «конкурентоспособности товара». Конкурентоспособность предприятия — интегральная числовая характеристика, с помощью которой оцениваются достигнутые предприятием конечные результаты его деятельности в течение определенного периода. Это система элементов, каждый из которых предназначен для отражения числовой (например, балльной) оценки определенного вида потенциала. Конкурентоспособность предприятия обеспечивается за счет приобретаемых им разного рода преимуществ по сравнению с основными конкурентами, а именно: экономических, финансовых, инвестиционных, кадровых, имиджевых и т.п.

Рассмотрение конкурентоспособности организации через призму конкурентоспособности продукции — подход, реализуемый на оперативном или тактическом уровне управления, предполагающий принятие управленческих решений, позволяющих локализовать неблагоприятную ситуацию и минимизировать возможные потери. Стратегическая же конкурентоспособность возможна при наличии у организации устойчивых управляемых конкурентных преимуществ на длительную перспективу, одним из которых является альтернативный набор стратегий конкурентоспособности организации.

Обеспечение конкурентоспособности организации предполагает три уровня: оперативный, тактический и стратегический.

Обеспечение конкурентоспособности на оперативном уровне означает обеспечение конкурентоспособности продукции. Критерием конкурентоспособности в данном случае является показатель конкурентоспособности продукции.

Конкурентоспособность — интегральная характеристика. В общем случае целесообразно выделять следующие составляющие: конкурентоспособность предложения на рынке, ресурсов предприятия, менеджмента и предпринимательской идеи.

Текущая конкурентоспособность предприятия связана с конкурентоспособностью предложения на рынке. Предложение включает продукт, цену и сопутствующие услуги, а в общем случае — все, что определяет полезность (выгодность) приобретения для клиента. Часто предприятие имеет несколько предложений (дифференциация), при этом можно говорить об интегральной конкурентоспособности всего продуктового портфеля.

Маркетинговый подход к определению конкурентоспособности предполагает, что предложение конкурентоспособно, если оно имеет на данном потребительском сегменте одну или более потребительские характеристики, лучшие, чем у товаров-аналогов (при этом данные характеристики признаются потребителями ведущими). Индикатором актуальности потребительской характеристики может являться, например, статистика вопросов покупателей, задаваемых при приобретении продукта. Потребители заинтересованы не в абсолютно лучшем по всем характеристикам продукте, а в том, который удачно сочетает качества, наиболее востребованные на данном сегменте рынка, и часто готовы поступиться отдельными характеристиками продукта ради улучшения других.

Список использованной литературы:

1. Агапцов С.А., Ломовцева О.А., Мордвинцев А.И. Конкурентоспособность предпринимательских структур: Монография. -Волгоград: ООО «Принт», 2001,- с.21.
2. Агеев А.И. Предпринимательство: проблемы собственности и культуры. -М.: ИНФРА М.- 2001, - с.267.
3. Андреев В. И. Саморазвитие менеджера. — М.: Экономика, 1994,- 250с.
4. Афонин А. А. Основы мотивации труда: организационно-экономический аспект. — К.: МЗУУП, 1994, с.40.

Султанов Р.А.¹, Байльдинов Е.Т.²

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И РОЛЬ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

¹магистрант специальности 6М0050600 «Экономика»

²к.э.н., старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Сбытовой политике традиционно предприятиями уделялось меньшее внимание по сравнению с разработкой товарной, ценовой, коммуникационной и сервисной политик. Лишь при невозможности достижения конкурентных преимуществ в перечисленных сферах взгляд обращался к сбытовой политике.

Между тем, именно в сфере сбыта наиболее сложно скопировать успешные решения, поскольку это связано с комплексностью решаемых проблем, относительной "скрытостью" предпринимаемых шагов от постороннего взгляда и отложенным во времени проявлением удачного сочетания организационных и человеческих ресурсов.

Сбыт представляет собой сферу деятельности, где в конечном итоге реализуются цели фирмы. Поэтому организацию сбыта необходимо рассматривать в качестве важнейшей составляющей маркетинговых мероприятий на выбранном рынке. Сбыт – это процесс продвижения товара от производителя к потребителю, включающий транспортировку товара, складирование, хранение, поддержание запасов на нужном уровне, продвижение к

оптовым и розничным торговцам, предпродажную подготовку, оформлению заказов, документов и страховок, осуществление контроля за движением грузов и продажу товара [1, с. 25].

Главной целью сбыта является реализация экономического интереса производителя (получение предпринимательской прибыли) на основе удовлетворения платежеспособного спроса потребителей [2, с. 22].

Основные задачи сбытовой деятельности:

- доставить товар в такое место, в такое время и в таком количестве, чтобы это больше всего устраивало потребителя;

- привлечь к товару внимание потребителя, заинтересовать его в покупке.

Сбытовая политика – это поведенческая философия или общие принципы деятельности, которых фирма собирается придерживаться в сфере построения каналов распределения своего товара и перемещения товаров во времени и пространстве [3, с. 125].

В этом контексте основными принципами деятельности в сфере распределения можно назвать следующие:

целенаправленность (соответствие принимаемых решений достижению поставленных фирмой целей);

всесторонность учета маркетинговой информации относительно требований покупателей, потребностей и проблем потенциальных участников сбытового канала, собственных сбытовых издержек, о сбытовой политике конкурентов, о государственной политике в области регулирования договоров и соглашений с другими участниками рыночной деятельности и т. д.);

комплексность (рассмотрение сбытовой политики в неотрывной параллельной связи с остальными элементами маркетинг-микса – товарной, ценовой, коммуникационной и сервисной политикой);

скоординированность (сочетаемость принимаемых решений по сбыту с решениями в области товара, ценообразования, коммуникаций и сервиса);

системность (рассмотрение сбыта и остальных инструментов маркетинга как элементов, вызывающих синергетический эффект от их совместного применения);

гибкость (готовность к пересмотру своих позиций в случае необходимости).

Иными словами сбытовая политика представляет собой сознательное руководство деятельностью по распространению товара.

В соответствии с основными принципами сбытовой политики разрабатывается стратегия сбыта и затем тактика. Сбытовая стратегия – это долго и среднесрочные решения по формированию и изменению сбытовых каналов, а также процессов физического перемещения товаров во времени и пространстве в рыночных условиях. Сбытовая стратегия разрабатывается для разных рынков, разных товаров, стадий жизненного цикла товаров и по иным основаниям [4, с. 198].

Сбытовая тактика – мероприятия краткосрочного и разового характера. Тактические мероприятия направлены на устранение деформации, которая возникает в деятельности производственных подразделений и сбытовой сети вследствие непредвиденных изменений рыночной конъюнктуры, ошибок управленческого персонала и может привести к полному противоречию со стратегическими установками фирмы. Суть всех сбытовой политики раскрывается в процессе планирования и реализации стратегических и тактических действий [4, с. 17].

Инструментом воздействия на потребителя со стороны предприятия в рамках сбытовой политики является сбытовой механизм. Этот механизм включает, с одной стороны, каналы распределения, их структура, сам процесс выбора сбытовых каналов, а с другой – действия по разработке и реализации маркетинговых мероприятий по физической дистрибуции товара.

Список использованной литературы:

1. Аникин, Б.А. Логистика / Б.А. Аникин. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 240 с.
2. Бурцев, В.В. Анализ результатов продаж компании: методология и практический пример // Управление продажами. – 2009. – №5. – С. 20-22.
3. Котлер, Ф. Маркетинг-менеджмент. Анализ, планирование, внедрение, контроль / Ф. Котлер. – Изд-во: Проспект, 2009. – 440 с.
4. Крейнина, М.Н. Финансовый менеджмент. Учебное пособие / М.Н. Крейнина. – М.: Дело и Сервис, 2008. – 250 с.

Султанов Р.А.¹, Байльдинов Е.Т.²

ПОНЯТИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ЕЕ ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ

¹магистрант специальности 6М0050600 «Экономика»

²к.э.н., старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

Главной характеристикой любого хозяйствующего субъекта, действующего в условиях рыночной экономики, является осуществление им производственной деятельности. При этом производственная деятельность осуществляется в разнообразных формах, в разных отраслях экономики физическими лицами и юридическими лицами. Это деятельность по производству не только материальных благ, но и нематериальных (в образовании, здравоохранении, культуре, науке и др.), включая оказание различных услуг во всех сферах.

Обобщая все аспекты и формы проявления, производственную деятельность можно определить как совокупность действий работников с применением средств труда, необходимых для превращения ресурсов в готовую продукцию, включающих в себя производство и переработку различных видов сырья, строительство, оказание различных видов услуг.

Цель производственной деятельности предприятия – выпуск продукта, его реализация и получение прибыли.

Производственная деятельность организации складывается из производственных процессов, которые состоят из хозяйственных операций: снабженческо-заготовительной, непосредственно производственной, финансово-сбытовой и организационной деятельности. Для реализации все совокупности производственных процессов и осуществления производственной деятельности на предприятии формируется производственная система, состоящая из совокупности взаимосвязанных и взаимозависимых компонентов, под которыми обычно понимают различные ресурсы, необходимые для производства, и результат производства. Продукт как цель создания и действия производственной системы выступает в процессе изготовления в разных видах относительно своего исходного материала и готовности. Производство продукта есть определенная технология, в соответствии с которой завершается трансформация затрат в продукцию.

Состав элементов производства определяют технологические схемы.

Каждый элемент рассматриваемой производственной системы выступает в производстве как самостоятельная система, состоящая из более простых компонентов. Системы различаются своими целями, имеют конкретные характеристики и факторы, подчиняются объективным законам экономики.

Система управления производственной деятельностью представляет собой совокупность взаимосвязанных функций и структурных элементов, обеспечивающих реализацию предприятием производственных задач и целей.

Управление производственной деятельностью, в первую очередь, осуществляется через совокупность функций. Они многообразны и могут касаться различных объектов, видов деятельности, задач и др.

Функции управления характеризуют разделение, специализацию труда в сфере управления и определяют основные стадии реализации воздействий на отношения людей в процессе производства, координация, мотивация, учет, контроль, анализ и регулирование.

Функция организации имеет отношение к системе управления, характеризуя присущие ей свойства, структуру, состав, взаимосвязь и процесс взаимодействия указанных элементов. Кроме того, эта функция имеет отношение к организации управления системой и организации работ по реализации каждой функции управления. Применительно к производственному подразделению предприятия или отдельному цеху функция организации в первую очередь отражает структуру управляемой и управляющих систем, обеспечивающих процесс производства продукции и целенаправленное воздействие на коллектив людей, реализующих этот процесс.

Организация управления – это совокупность приемов и методов рационального сочетания элементов и звеньев управляющей системы, и ее взаимосвязи с управляемым объектом и другими управляющими системами во времени и пространстве. В этом значении организация управления обеспечивает создание наиболее благоприятных условий для достижения поставленных целей в установленный период времени при минимальных затратах производственных ресурсов.

Функцию нормирования следует рассматривать как процесс разработки научно обоснованных расчетных величин, устанавливающих количественную и качественную оценку различных элементов, используемых в процессе производства и управления. Эта функция оказывает воздействие на поведение объекта, четкими и строгими нормами дисциплинирует разработку и реализацию производственных заданий, обеспечивает равномерный и ритмичный ход производства, его высокую эффективность. Рассчитываемые по этой функции календарно-плановые нормативы (производственные циклы, размеры партий, заделов деталей и др.) служат основой планирования, определяют продолжительность и порядок движения предметов труда в процессе производства.

Функция планирования занимает центральное место среди всех функций управления, так как призвана строго регламентировать поведение объекта в процессе реализации поставленных перед ним целей. Она предусматривает определение конкретных задач каждому подразделению на различные плановые периоды и разработку производственных программ.

Управление, планирование, организация все эти этапы оказывает непосредственное влияние на уровень активации деятельности руководства и аппарата управления. Высокое качество разработанных программ, особенно с помощью ЭВМ и экономико-математических методов, их строгая увязка по всем подразделениям предприятия и цехов, согласованность с имеющимися в наличии материальными, финансовыми и трудовыми ресурсами позволяет наиболее эффективно управлять производством.

Список литературы:

1. Абрютин М.С., Грачев А.В. Анализ финансово – экономической деятельности предприятия.
2. Астахов В.П. Анализ финансовой устойчивости фирмы и процедуры, связанные с банкротством. – М.: Ось-89, 2000.

ОСНОВЫ КЛАССИФИКАЦИИ И ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ В СТРАХОВОЙ СФЕРЕ

старший преподаватель КазГЮИУ, кафедра финансы и учет, магистр экономики и
бизнеса, магистрант 1 курса специальности «Финансы»

Mika_nadia@mail.ru

Ключевым фактором, определяющим возможность стабилизации и последующего экономического роста, является высокая инвестиционная активность. Осуществляемые в Казахстане экономические реформы существенно изменили правовое финансово-экономическое и социальное положение основного звена народного хозяйства - предприятия (организации), его статус в системе хозяйственного и гражданского оборота. Вместо преобладавших ранее во всех отраслях экономики предприятий (организаций), основанных на государственной собственности, возникли и функционируют миллионы предприятий (организаций), базирующихся на частной, смешанной акционерной собственности. Все это повлияло на изменение механизма управления и организации инвестиционной деятельности как основы экономического роста, на повышение конкурентоспособности организаций и экономики в целом.

Президент республики Н.А. Назарбаев в своем Послании народу Казахстана в качестве одного из основных приоритетов развития общества выделяет экономический рост, базирующийся на открытой рыночной экономике с высоким уровнем иностранных инвестиций и внутренних сбережений. Политика привлечения иностранного капитала исходит из общей экономической стратегии развития Казахстана. Действительно, в условиях суверенного Казахстана инвестиции выступают мощным экономическим, финансовым инструментом, оказывающим огромное влияние на развитие всей экономики страны в целом. В связи с этим актуализируются вопросы привлечения в страну внутренних и внешних (иностраннх) инвестиций, выработки действенной инвестиционной политики предприятий и организаций по их рациональному использованию и функционированию.

По мнению западных экспертов, инвестиционный климат в Казахстане в целом благоприятный, но серьезные преграды в виде бюрократических препонов, финансовых рисков, недостатков в налоговом законодательстве и администрировании, недостаточно развитой правовой инфраструктуры в сфере страхования, залогов и т.д. могут начать сдерживать процесс притока иностранного капитала и инвестиций. С другой стороны, Казахстан считается для зарубежных инвесторов привлекательным рынком по самым базовым параметрам делового климата: республике свойственны крупный рыночный потенциал, изобилие природных и трудовых ресурсов. Потенциальная прибыльность инвестиций выступает существенным фактором для инвесторов, ожидающих получить больше прибыли от инвестиций в Казахстане.

В настоящее время Республика Казахстан уделяет большое внимание укреплению и развитию многосторонних связей с государствами Центральной Азии. Проблемы - политические, экономические культурные, экологические у наших государств во многом совпадают. Экономика государств связана и имеет взаимное влияние.

Для лучшего развития экономик государств, интеграции в мировую экономику следует ускоренным темпом развивать данный комплекс.

Для этой цели необходимо привлекать инвестиции: внутренние и внешние.

В условиях современной трансформации социально-экономической системы Казахстана на одно из первых мест выдвигается проблемы обеспечения экономического роста, во всех отраслях народного хозяйства. Для решения этого необходимо привлечение значительных инвестиционных ресурсов в реальный сектор экономики.

В настоящее время экономика Казахстана находится на этапе перехода от экономического подъема к периоду устойчивого экономического роста, что обуславливает роль и значение инвестиционных процессов как ключевых факторов, определяющих динамику капитала в экономике, темпы и характер экономического роста.

Вместе с тем на динамику инвестиций в экономике Казахстана накладывается множество процессов, связанных с особенностями формирования рыночной экономики и поведением хозяйствующих субъектов. В связи с этим чрезвычайно актуальным является изучение факторов и характер инвестиционного поведения Казахстанских компаний, общие закономерности в динамике их инвестиций.

При этом преимущественно за счет собственных средств компаний осуществляется обновление производственных мощностей, оборудования и технологий.

Одной из важнейших сфер деятельности любой фирмы являются инвестиционные операции, т. е. операции связанные с вложением денежных средств в реализацию проектов, которые будут обеспечивать получение фирмой выгод в течение периода, превышающего один год.

В коммерческой практике принято различать следующие типы инвестиций:

- 1) инвестиции в физические активы
- 2) инвестиции в денежные активы
- 3) инвестиции в нематериальные активы

Инвестировать можно как полный научно-технический и производственный цикл (наука-техника-производство), так и его элементы (стадии): научные исследования, проектно-конструкторские работы, расширение или реконструкция действующего производства, организация нового производства или выпуск новой продукции и т. д.

Объекты инвестиций можно различать как по масштабам проекта, так и по направленности проектов.

По масштабам проектов различают: малые проекты и мегапроекты.

Сохранение и развитие своего производственно-экономического потенциала является одной из важнейших сторон производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Деятельность предприятия в этом направлении называется инвестиционной деятельностью. В соответствии с Законом РК «О государственной поддержке прямых инвестиций» под инвестиционной деятельностью понимается предпринимательская деятельность, связанная с процессом осуществления инвестиций.

Как известно, в первые годы независимости Казахстана, в связи с жесточайшим кризисом и высокой инфляцией республика не могла быть привлекательной страной с точки зрения привлечения инвестиций как отечественных, так и иностранных.

В этой связи, в последующие годы, экономическая стратегия Казахстана заключалась в достижении стабилизации макроэкономики, что означает сокращение дефицита бюджета и последовательное проведение жесткой монетарной и кредитной политики в целях подавления высокой инфляции.

Несмотря на тяжелейшее финансовое положение, государство оказывало существенную финансовую поддержку реальному сектору экономики. Были созданы особые финансовые институты:

- Эксимбанк - для финансирования инвестиционных и социальных проектов, объектов малого и среднего бизнеса;
- Реабилитационный банк - для проведения санации и реабилитации государственных предприятий;
- Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства - для финансирования нужд сельского товаропроизводителя.

На начальном этапе отсутствие реального собственника привело к тому, что руководители предприятий, получив экономическую свободу, практически не несли никакой экономической и уголовной ответственности за результаты своей финансово-хозяйственной деятельности.

Литература:

Послание народу Казахстана. Президент республики Н.А. Назарбаев.

Закон РК «О государственной поддержке прямых инвестиций».

Бикенова М.К., Манарбекова М.М.

ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

старший преподаватель КазГЮИУ, кафедра финансы и учет, магистр экономики и бизнеса, магистрант 2 курса специальности «Финансы»

Mika_nadia@mail.ru

Роль информации в современном мире неуклонно возрастает. В предпринимательской деятельности от качества экономической информации зависит деловой успех, выражающийся в получении прибыли и росте капитала. Для принятия инвестиционных решений, выбора клиентов, поставщиков, прочих деловых партнеров необходима полнота и достоверность сведений.

Под бухгалтерским отчетом понимается получаемая информация, представленная в приемлемом для пользователя виде.

Как правило, отчет представляется на бумажном носителе, но может и в электронном виде или в любом другом. Важен не носитель, а обращенность отчета к пользователю. Одним из важнейших источников информации является бухгалтерская (финансовая) отчетность, составляемая организацией для публичного пользования. Бухгалтерская отчетность представляет собой единую систему показателей, отражающих имущественное и финансовое положение организации на определенную дату, а также финансовые результаты ее деятельности за отчетный период. Отчетность является своего рода связующим звеном организаций и других субъектов рынка.

Однако не следует отождествлять периодически составляемую и регламентированную законодательную отчетность со всеми бухгалтерскими отчетами. Первая составляется скорее для государственных нужд, однако предприятию может понадобиться информация, сгруппированная не предусмотренным законодательным способом, - в этом случае субъект учета вправе составлять отчеты для внутреннего пользования. Более того, использование для принятия управленческих решений только периодической отчетности практически невозможно, поэтому более широкий взгляд на бухгалтерские отчеты – в частности, понимание принципов, по которым они могут быть сконструированы, - должен быть неотъемлемой чертой каждого современного профессионала в области бухгалтерского учета.

Разделение учета на несколько смежных дисциплин, произошедшее на рубеже веков, породило возможность составления отчетов, аналогичных бухгалтерскими, и по смежным дисциплинам. Все они – статистика, аудит, анализ, - представляют собой информационные экономические системы, поэтому формирование отчетов на основе их данных, по сути, не отличается от формирования бухгалтерского отчета. Так, возможны отчеты статистические, аудиторские и другие. Если принять разделение учета на финансовый и управленческий, периодическую отчетность следует считать финансовыми отчетами, а все отчеты, составляемые для внутреннего пользования – управленческими.

Полный комплект финансовой отчетности включает в себя следующие компоненты:

- 1) баланс;
- 2) отчет о прибылях и убытках;
- 3) отчет, показывающий либо:
 - все изменения в собственном капитале; либо

- изменения в собственном капитале, отличные от тех, которые возникают в результате операций собственников с капиталом и выплат собственникам;

4) отчет о движении денежных средств;

5) пояснительные примечания, включая краткое описание существенных элементов учетной политики и прочие пояснительные примечания [4].

Одним из основополагающих понятий бухгалтерского учета является баланс. Бухгалтерский баланс – это заключительный прием учета, позволяющий в обобщенном стоимостном виде представить данные о предмете учета – имуществе предприятия, находящемся в его распоряжении на определенную дату.

Баланс включает три основных элемента финансовой отчетности:

1) Активы - это ресурсы, контролируемые организацией в результате прошлых событий, от которых организация ожидает получения будущих экономических выгод.

2) Обязательства - это существующая обязанность организации, возникающая из прошлых событий, урегулирование которой приведет к выбытию из организации ресурсов, содержащих экономические выгоды.

3) Капитал - это доля в активах организации, остающаяся после вычета всех ее обязательств.

В соответствии с характером деятельности, организация определяет, представлять или не представлять краткосрочные и долгосрочные активы и обязательства как отдельные классификации в самом балансе. Классификация активов и обязательств на краткосрочные и долгосрочные позволяет раскрыть в балансе чистые активы, постоянно циркулирующие в качестве оборотного капитала, отдельно от тех, которые используются в долгосрочных операциях, а также выделить активы, которые предполагается реализовать в текущем операционном цикле, и обязательства, подлежащие погашению в течение этого же периода.

Если классификация не проводится, то активы и обязательства представляются свободно, в порядке их ликвидности.

Организация раскрывает суммы, погашение или возмещение которых ожидается более чем через двенадцать месяцев, по каждой статье активов и обязательств, объединяющей суммы, погашение или возмещение которых ожидается до или после двенадцати месяцев от даты баланса независимо от классификации активов и обязательств.

Отчет о прибылях и убытках представляет собой отчет, измеряющий результаты деятельности организации. Основными элементами отчета о доходах и расходах являются:

- доходы – это увеличение экономических выгод в течение учетного периода в форме притока или прироста активов или уменьшения обязательств, что приводит к увеличению капитала, отличному от увеличения, связанного с взносами лиц, участвующих в капитале.

- расходы - это уменьшение экономических выгод в течение учетного периода в форме оттока или уменьшения активов или возникновения обязательств, которые приводят к уменьшению капитала, отличному от уменьшения, связанного с распределениями лицам, участвующим в капитале.

Все статьи доходов и расходов, признаются в том периоде, в котором включены в доходы и расходы, если иное не требуется стандартом или интерпретацией.

Однако, согласно принципу осмотрительности некоторые статьи могут исключаться из доходов и расходов текущего периода. Например, корректировка ошибок и эффект от изменений в учетной политике.

Отчет о прибылях и убытках содержит следующие линейные статьи:

- доход;

- затраты по финансированию;

- долю прибылей и убытков ассоциированных организаций и совместных организаций, учитываемых по методу долевого участия;

- расходы по уплате налога;

- прибыли или убыток после налогообложения, признанные при выбытии активов или урегулировании обязательств, относящихся к прекращаемой деятельности;

- прибыль или убыток.

В отчете о прибылях и убытках также раскрывается прибыль или убытки, относимые на долю меньшинства и на акционеров организации-учредителя.

Литература:

1. Методические рекомендации по применению МСФО №10 «События после даты баланса» 01.01.2005.
2. Нурсеитов Э.О. Бухгалтерский учет в организациях/ учебное пособие. – Алматы, 2006. – 472 с.
3. Тумасян Р.З. Бухгалтерский учёт. – Москва: «Омега-Л», 2006. – 794 с.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 2004 – 432 с.
5. Патров В.В., Ковалев В.В. Как читать баланс. М.: Финансы и статистика. 2005.

Бикенова М.К., Исабаева Е.Т.

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В ПОВЫШЕНИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

**старший преподаватель КазГЮИУ, кафедра финансы и учет, магистр экономики и
бизнеса, магистрант 2 курса специальности «Финансы»**

Mika_nadia@mail.ru

Ключевым фактором, определяющим возможность стабилизации и последующего экономического роста, является высокая инвестиционная активность. Осуществляемые в Казахстане экономические реформы существенно изменили правовое финансово-экономическое и социальное положение основного звена народного хозяйства - предприятия (организации), его статус в системе хозяйственного и гражданского оборота. Вместо преобладавших ранее во всех отраслях экономики предприятий (организаций), основанных на государственной собственности, возникли и функционируют миллионы предприятий (организаций), базирующихся на частной, смешанной акционерной собственности. Все это повлияло на изменение механизма управления и организации инвестиционной деятельности как основы экономического роста, на повышение конкурентоспособности организаций и экономики в целом.

Президент республики Н.А. Назарбаев в своем Послании народу Казахстана в качестве одного из основных приоритетов развития общества выделяет экономический рост, базирующийся на открытой рыночной экономике с высоким уровнем иностранных инвестиций и внутренних сбережений. Политика привлечения иностранного капитала исходит из общей экономической стратегии развития Казахстана. Действительно, в условиях суверенного Казахстана инвестиции выступают мощным экономическим, финансовым инструментом, оказывающим огромное влияние на развитие всей экономики страны в целом. В связи с этим актуализируются вопросы привлечения в страну внутренних и внешних (иностраннх) инвестиций, выработки действенной инвестиционной политики предприятий и организаций по их рациональному использованию и функционированию.

По мнению западных экспертов, инвестиционный климат в Казахстане в целом благоприятный, но серьезные преграды в виде бюрократических препонов, финансовых рисков, недостатков в налоговом законодательстве и администрировании, недостаточно развитой правовой инфраструктуры в сфере страхования, залогов и т.д. могут начать сдерживать процесс притока иностранного капитала и инвестиций. С другой стороны,

Казахстан считается для зарубежных инвесторов привлекательным рынком по самым базовым параметрам делового климата: республике свойственны крупный рыночный потенциал, изобилие природных и трудовых ресурсов. Потенциальная прибыльность инвестиций выступает существенным фактором для инвесторов, ожидающих получить больше прибыли от инвестиций в Казахстане.

В настоящее время Республика Казахстан уделяет большое внимание укреплению и развитию многосторонних связей с государствами Центральной Азии. Проблемы - политические, экономические культурные, экологические у наших государств во многом совпадают. Экономика государств связана и имеет взаимное влияние.

Для лучшего развития экономик государств, интеграции в мировую экономику следует ускоренным темпом развивать данный комплекс.

Для этой цели необходимо привлекать инвестиции: внутренние и внешние.

В условиях современной трансформации социально-экономической системы Казахстана на одно из первых мест выдвигается проблемы обеспечения экономического роста, во всех отраслях народного хозяйства. Для решения этого необходимо привлечение значительных инвестиционных ресурсов в реальный сектор экономики.

В настоящее время экономика Казахстана находится на этапе перехода от экономического подъема к периоду устойчивого экономического роста, что обуславливает роль и значение инвестиционных процессов как ключевых факторов, определяющих динамику капитала в экономике, темпы и характер экономического роста.

Вместе с тем на динамику инвестиций в экономике Казахстана накладывается множество процессов, связанных с особенностями формирования рыночной экономики и поведением хозяйствующих субъектов. В связи с этим чрезвычайно актуальным является изучение факторов и характер инвестиционного поведения Казахстанских компаний, общие закономерности в динамике их инвестиций.

При этом преимущественно за счет собственных средств компаний осуществляется обновление производственных мощностей, оборудования и технологий.

Одной из важнейших сфер деятельности любой фирмы являются инвестиционные операции, т. е. операции связанные с вложением денежных средств в реализацию проектов, которые будут обеспечивать получение фирмой выгод в течение периода, превышающего один год.

В коммерческой практике принято различать следующие типы инвестиций:

- 1) инвестиции в физические активы
- 2) инвестиции в денежные активы
- 3) инвестиции в нематериальные активы

Инвестировать можно как полный научно-технический и производственный цикл (наука-техника-производство), так и его элементы (стадии): научные исследования, проектно-конструкторские работы, расширение или реконструкция действующего производства, организация нового производства или выпуск новой продукции и т. д.

Объекты инвестиций можно различать как по масштабам проекта, так и по направленности проектов.

По масштабам проектов различают: малые проекты и мегапроекты.

Сохранение и развитие своего производственно-экономического потенциала является одной из важнейших сторон производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Деятельность предприятия в этом направлении называется инвестиционной деятельностью. В соответствии с Законом РК «О государственной поддержке прямых инвестиций» под инвестиционной деятельностью понимается предпринимательская деятельность, связанная с процессом осуществления инвестиций.

Как известно, в первые годы независимости Казахстана, в связи с жесточайшим кризисом и высокой инфляцией республика не могла быть привлекательной страной с точки зрения привлечения инвестиций как отечественных, так и иностранных.

В этой связи, в последующие годы, экономическая стратегия Казахстана заключалась в достижении стабилизации макроэкономики, что означает сокращение дефицита бюджета и последовательное проведение жесткой монетарной и кредитной политики в целях подавления высокой инфляции.

Многие ученые экономисты и практики подвергают серьезной критике эту политику. Однако надо помнить о том, что наше Правительство не проводило монетарную политику в чистом ее виде, только за счет ограничения денежной массы.

Несмотря на тяжелейшее финансовое положение, государство оказывало существенную финансовую поддержку реальному сектору экономики. Были созданы особые финансовые институты:

- Эксимбанк - для финансирования инвестиционных и социальных проектов, объектов малого и среднего бизнеса;
- Реабилитационный банк - для проведения санации и реабилитации государственных предприятий;
- Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства - для финансирования нужд сельского товаропроизводителя.

На начальном этапе отсутствие реального собственника привело к тому, что руководители предприятий, получив экономическую свободу, практически не несли никакой экономической и уголовной ответственности за результаты своей финансово-хозяйственной деятельности.

Литература:

1. Абдикеев, Н., Ильдеменов, С., Данько, Т. Реинжиниринг бизнес-процессов: уроки внедрения./ Н. Абдикеев, С. Ильдеменов, Т. Данько - М.: Эксмо, 2005.
2. Гуияр Ф.Ж., Келли Дж. Преобразование организаций./ Ф.Ж. Гуияр, Дж. Келли - М.: Дело, 2000.
3. Друкер, П., Бизнес и инновации./ П. Друкер - М.: Вильямс, 2009 г.
4. Кирьяков А.Г. Воспроизводство инноваций в рыночной экономике. - Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2006. - 212 с.
5. Медынский В.Г., Скалой Л.В. Инновационное предпринимательство: Учебное пособие/ В.Г. Медынский, Л.В. Скалой - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. - 589 с.

Бикенова М.К., Жумагалиев М.С.

ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

старший преподаватель КазГЮИУ, кафедра финансы и учет, магистр экономики и бизнеса, магистрант 2 курса специальности «Финансы»

Mika_nadia@mail.ru

Как отметил Президент Республики Казахстан Н.А.Назарбаев в своем ежегодном послании народу Казахстана "Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность" от 31 января 2017 года: «Казахстан должен войти в число 30 развитых государств мира к 2050 году. В условиях роста конкуренции и отсутствия стабильности в мире возрастает актуальность предложенной мной народу в 2012 году Стратегии-2050. Благодаря экономической политике «Нұрлы Жол» и Плану нации «100 конкретных шагов» мы достойно проходим первоначальный этап сложной глобальной трансформации. Только в 2014–2016 годах на поддержку экономики дополнительно было выделено 1,7 триллиона тенге. Все это предоставило возможность для экономического роста и поддержки бизнеса, создания свыше 200 тысяч новых рабочих мест. В результате в 2016 году обеспечен рост внутренней валовой продукции на 1%. Это особенно важно в нынешних сложных условиях».

Формирование инновационной экономики на современном этапе развития становится необходимым условием для перехода к прогрессивным структурно – технологическим и организационным формам производства и модернизации национальной экономики. Одним из необходимых условий при этом выступает совершенствование основных производственных фондов (ОПФ) или основных средств и повышение эффективности их использования.

Основные средства (фонды)- эта часть производственных фондов, которая участвует в процессе производства длительное время, сохраняя при этом свою натуральную форму, а их стоимость переносится на изготавливаемый продукт постепенно, по частям, по мере использования.

Основные производственные средства (фонды)- материально-техническая база общественного производства. От их объема зависят производственная мощность предприятия и в значительной мере уровень технической вооруженности труда. Накопление основных средств и повышение технической вооруженности труда обогащают процесс труда, придают труду творческий характер, повышают культурно-технический уровень общества [2].

Наиболее общим классификационным делением фондов является их структура по сферам деятельности: производственные, функционирующие в материальном производстве, составляют около 80% и непроизводственные, обслуживающие жилищно-коммунальное хозяйство, здравоохранение, науку, культуру - более 20%.

Это деление имеет важное экономическое значение для всех уровней хозяйственного управления, в том числе и для предприятия. Непроизводственные основные фонды, находящиеся на балансе предприятия, не воспроизводят свою стоимость, она утрачивается. Их содержание и развитие осуществляется, в основном, из прибыли.

В новых условиях хозяйствования многие организации непроизводственной сферы преобразованы в коммерческие предприятия и отраслевое деление фондов перестало отражать эту пропорцию. В действующем классификаторе основных фондов предусмотрена иная группировка по секторам экономики: отрасли, производящие товары (52%), и отрасли, оказывающие рыночные и нерыночные услуги (48%).

К пассивной же части основных средств относят те средства, которые обеспечивают нормальное функционирование производственного процесса. В среднем по производству активная часть основных средств составляет 60%, а пассивная часть 40% от всего состава основных средств.

Важнейшими факторами, влияющие на структуру основных производственных средств являются: характер выпускаемой продукции, объем выпуска продукции, уровень автоматизации и механизации, уровень специализации и кооперирования, климатические и географические условия расположения предприятий.

Основные средства оказывают непосредственное воздействие на эффективность производства, качество работы и результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Сохраняя первоначальную натуральную форму, они переносят свою стоимость на изготавливаемую с их участием продукцию, выполняемые услуги частями в сумме начисленной амортизации.

Процесс производства осуществляется при участии средств производства, которые подразделяются на:

- предметы труда (сырье, материалы, покупные полуфабрикаты);
- средства труда (станки, машины и др.).

Под производственными фондами понимаются средства производства, выраженные в стоимостной форме и функционирующие в сфере материального производства.

Производственные фонды объединения, предприятия делятся на основные промышленно-производственные фонды и оборотные средства. Так как далее рассматриваются только основные промышленно-производственные фонды, будем

называть их основными фондами. К основным фондам относятся средства труда, которые функционируют в течение многих производственных циклов, постепенно по мере износа переносят свою стоимость на себестоимость готовой продукции, сохраняя при этом в течение длительного времени практически неизменной свою натуральную форму.

Кроме основных промышленно-производственных фондов каждое объединение, предприятие имеет и основные непроизводственные фонды, к которым относятся те средства труда, которые используются для удовлетворения культурно-бытовых потребностей работников предприятия. Поскольку они не входят в состав производственных фондов, в дальнейшем не будем их рассматривать.

К оборотным средствам относятся преимущественно предметы труда, которые переносят свою стоимость на себестоимость готовой продукции в течение одного производственного цикла и при этом требуют постоянного воспроизводства в натуральной форме.

Прежде чем рассматривать состояние использования основных средств, следует определить что такое «основные средства» или как еще называют «основные фонды».

Бикенова М.К., Жаркимбаева Ж. К.

ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

старший преподаватель КазГЮИУ, кафедра финансы и учет, магистр экономики и бизнеса, магистрант 2 курса специальности «Финансы»

Mika_nadia@mail.ru

Финансовая отчетность является структурированным представлением информации о финансовом положении, результатах деятельности и движении денежных средств организации, которая будет полезной для широкого круга пользователей при принятии экономических решений. Кроме того, финансовая отчетность показывает результаты деятельности руководства по управлению ресурсами организации.

Наряду с информацией, приведенной в примечаниях, указанные сведения помогают пользователям финансовой отчетности прогнозировать движение денежных средств организации, определять сроки возникновения и степень определенности денежных потоков.

Финансовая отчетность представляет информацию о следующих показателях организации:

- активах;
- обязательствах;
- собственном капитале;
- доходах и расходах, включая прочие доходы и убытки;
- движении денежных средств.

Финансовая отчетность организации должна беспристрастно и достоверно представлять финансовое положение организации, результаты деятельности, движение денежных средств организации. Достоверное представление финансовой отчетности требует:

- точного представления влияния операций, других событий и условий в соответствии с определениями и критериями оценок согласно МСФО;
- выбора и применения учетной политики;
- представления информации, включая учетную политику, обеспечивая уместность, надежность, сопоставимость и понятность информации;
- представления дополнительных раскрытий в тех случаях, когда требования МСФО недостаточны для определения влияния конкретных операций или событий на финансовое положение и финансовые результаты деятельности организации.

Достоверность финансовой отчетности достигается в том случае, если отчетность составлена в соответствии со всеми международными стандартами. Ясное и четкое

утверждение о таком соответствии МСФО должен быть отражен в примечаниях. При этом соответствие МСФО означает, что отчетность удовлетворяет всем требованиям каждого стандарта и применяемым интерпретациям Постоянного комитета по интерпретациям [1].

Форма финансовой отчетности должна быть четко идентифицируемой и отличающейся от другой информации, данной в том же опубликованном документе, как, например, в годовом отчете организации или проспекте эмиссии. Каждый компонент финансовой отчетности идентифицируем, а также содержит следующую, иногда и повторяющуюся информацию:

- наименование организации и другие реквизиты;
- является ли финансовая отчетность результатом деятельности отдельной организации или группы;
- дату баланса или период, охватываемый финансовой отчетностью;
- валюту отчетности;
- степень точности использования представленных цифр в финансовой отчетности [2].

Отчетным периодом для годовой финансовой отчетности является календарный год, начиная с 1 января по 31 декабря.

Первый отчетный год для вновь созданной организации начинается с момента ее государственной регистрации по 31 декабря того же года.

Организации представляют финансовую отчетность:

- 1) собственникам в соответствии с учредительными документами;
- 2) органам государственной статистики Республики Казахстан по месту регистрации в органах статистики Республики Казахстан;
- 3) органам государственного контроля и надзора Республики Казахстан в соответствии с их компетенцией.

Организации представляют годовые финансовые отчеты не позднее 30 апреля года, следующего за отчетным.

В пределах срока, указанного выше, собственник вправе определять сроки представления финансовой отчетности и устанавливать иную периодичность, но не реже одного раза в год [3].

Принципы подготовки и составления финансовой отчетности содержат следующие основополагающие допущения:

- учет по методу начисления, согласно которому результаты операций и прочих событий признаются по факту их совершения, (а не тогда, когда денежные средства или их эквиваленты получены и выплачены). Применение этого метода означает, что на каждую отчетную дату производится начисление соответствующих доходов и расходов компании;
- непрерывность деятельности компании. В соответствии с этим принципом при составлении финансовой отчетности подразумевается, что компания действует и будет действовать в обозримом будущем. Компания не собирается и не нуждается в ликвидации или существенном сокращении масштабов своей деятельности. В случае ожидания прекращения деятельности компании, ее банкротства отчетность должна быть составлена исходя из предположения, что все активы будут проданы по ликвидационной стоимости.

Допущение имущественной обособленности организации, согласно которому активы и обязательства организации существуют обособленно от активов и обязательств собственников этой организации и активов и обязательств других организаций, действующее в российской практике, МСФО не предусмотрено.

Практическая реализация этого допущения на отечественных предприятиях приводит к тому, что при отражении активов в бухгалтерском учете юридическая форма превалирует над экономическим содержанием. Например, организация в коммерческих целях приобрела здание и начала пользоваться им, извлекая экономические выгоды, однако государственная регистрация здания еще не осуществлена. В соответствии с российским законодательством данный объект учета нельзя отнести к основным средствам (он должен числиться в составе капитальных вложений), не допускается в данном случае и начисление амортизации, что

негативно сказывается на достоверности представляемой финансовой отчетности: искажается информация о реальной стоимости активов, а также о расходах организации. МСФО позволяют избежать подобных несоответствий.

В соответствии с МСФО качественные характеристики являются «атрибутами, делающими представляемую в финансовой отчетности информацию полезной для пользователей» МСФО выделяют четыре основные качественные характеристики: понятность, сопоставимость, уместность и надежность. Две первые характеристики касаются представления информации, две последующие — ее содержания.

Понятность означает доступность информации для понимания пользователем, имеющим достаточные знания в сфере деловой и экономической деятельности, бухгалтерского учета.

Информация, содержащаяся в финансовой отчетности, должна быть сопоставимой внутри компании по отчетным периодам, а во внешней среде с информацией других компаний. Это позволяет проследить тенденции изменения финансового положения компании и результатах ее деятельности.

Уместной считается информация, влияющая на экономические решения пользователей, помогающая им оценивать прошлые, настоящие и будущие события, подтверждающая или исправляющая прошлые оценки. Качественные характеристики информации тесно взаимосвязаны. На уместность информации значительное влияние оказывает ее существенность.

Литература:

1. Методические рекомендации по применению МСФО №10 «События после даты баланса» 01.01.2005.
2. Нурсеитов Э.О. Бухгалтерский учет в организациях/ учебное пособие. – Алматы, 2006. – 472 с.
3. Тумасян Р.З. Бухгалтерский учёт. – Москва: «Омега-Л», 2006. – 794 с.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 2004 – 432 с.
5. Патров В.В., Ковалев В.В. Как читать баланс. М.: Финансы и статистика. 2005.

Берікбол.Н.Н.¹, Қуанышбаева М.Ғ.², Полевик В.В.³

**СЕМЕЙ АЙМАҒЫНЫҢ КӨЛДЕРІНДЕГІ ЖОҒАРҒЫ САТЫДАҒЫ СУ
ӨСІМДІКТЕРІНІҢ ТҮРЛІК ҚҰРАМЫ**

Биология кафедрасының 6М060700 – «Биология» мамандығының магистранты
Биология ғылымдарының кандидаты, биология кафедрасының доценті
Биология кафедрасының аға оқытушысы

Семей қаласының Шәкәрім атындағы мемлекеттік университеті
nazira_berikbolova@mail.ru, meruyertkg@mail.ru

Шығыс Қазақстан облысындағы Семей аймағында бірнеше көлдер кездеседі. Бұл көлдерді адам әр түрлі мақсаттарда пайдаланады. Көлдердің маңызды топтарының біріне жоғарғы сатыдағы өсімдіктер жатады. Жоғарғы сатыдағы өсімдіктер әлемі сан түрлілігімен ерекшеленеді. Олардың шаруашылықтық маңызы өте зор. Су өсімдіктері балықтардың, құстар мен су жануарларының азық көзі болып табылады, мал және құс шаруашылығында да қосымша азықтық қорек ретінде пайдаланылады [1,2,3]. Сонымен қатар, жоғары сатыдағы өсімдіктерді су құрамындағы түрлі органикалық және минералдық лас заттардан тазалаушы болып табылады. Қазіргі таңдағы өзекті экологиялық мәселелердің бірі табиғи су биоценозы арқылы адамзат әрекетінен ластанған су қоймаларын зарарсыздандыру болып табылады [4]. Су жағалаулық өсімдіктер қорының маңызы осы тұрғыда аса жоғары. Заман талабына сай өндірістік және жартылай өндірістік бағыттағы шаруашылықтардың қауырт дамуы су көздерінің ластану деңгейінің артуына, экологиялық жағдайының нашарлауына ықпал етуде. Семей аймағында орналасқан көлдерінде де аталған мәселеге қатысты проблемалар туындауда [5].

Сонымен, Семей аймағындағының көлдерінің жоғары сатылы су өсімдіктерінің түрлік құрамын анықтау бағытында зерттеу жұмысы жүргізілді. Осыған байланысты, жұмысымыздың негізгі мақсаты – Семей аймағындағы көлдердің жоғарғы сатыдағы өсімдіктерінің кадастрын құру. Бірінші зерттеу объектісі ретінде Делбегетей шатқалында орналасқан Ақтайлақ көлі алынды.

Зерттеу жұмыстары барысында өсімдіктерге сипаттама беру жалпы геоботаникалық зерттеу жүргізу методикасына (Понятовская, 1976) негізделіп жасалды [6]. Су көзінің өсімдік құрамын және тығыздығын анықтау үшін жағалауға перпендикулярлы бағытта, жағалаудан бастап ашық су бетіне дейін ені 1м трансекталар қойылды. Өсімдіктер жағалаудан ашық су бетіне қарай ретте сипатталды. Зерттеу нәтижелерінен өсімдіктердің орналасуы, олардың тығыздығы және әр өсімдіктің өсу шекарасы белгіленген сызба картасын жасау негіз етілді. Әр су өсімдігіне сипаттама берілді және олардың кадастрын құруға қажетті мәліметтер жинақталды .

Өсімдіктерді экологиялық топтарға жіктеу В.Г. Папченков әдістемесі бойынша, ал түр номенклатурасы Қазақстан флорасы анықтағыштарына сүйеніп жасалынды .[7]

Зерттеу нәтижелері бойынша Ақтайлақ көлінде жоғары сатыдағы өсімдіктердің 55 түрі, олар 39 туысқа және 28 тұқымдасқа біріктірілетіні анықталды (1 кесте).

Ақтайлақ көлінің өсімдіктерінің түрлік құрамы

Тұқымдас	Туыс	Түр
1.Елекшөптер (<i>Luncaginaceae</i>)	1. Үштіс (<i>Triglochin</i>)	1.Батпақтық үштіс (<i>T.palustris</i>)
2.Алисималар (<i>Alismataceae</i>)	2.Кербезгүл (<i>Alisma</i>)	2.Бақажапырақты алисима (<i>A. plantago-aquatica</i>)
	Кербезгүл (<i>Alisma</i>)	3. Қандауыр кербезгүл (<i>A. lanceolatum</i>)
	3.Жебежапырақ (<i>Sagittaria</i>)	4. Жебежапырақ (<i>S. sagittifolia</i>)
3.Теңгебастар (<i>Butomaceae</i>)	4. Теңгебас (<i>Butomus</i>)	5. Ақшоқан (<i>B. umbellatus</i>)
4.Астық тұқымдастар (<i>Gramineae</i>)	5. Айрауық (<i>Calamagrostis</i>)	6. Құрғақ айрауық (<i>C. epigeios</i>)
	6. Құрақ (<i>Phragmites</i>)	7.Кәдімгі құрақ (<i>P. communes</i>)
5.Қияқ тұқымдастар (<i>Cyperaceae</i>)	7. Камыс (<i>Scripus</i>)	8. Қара өлеңшөп (<i>S. lacustris</i>)
	8.Бұлдақ (<i>Bolboschoenus</i>)	9. Түйнекшөп (<i>B. affinis</i>)
		10. Теңіз түйнекшөбі (<i>B. maritimus</i>)
	9.Келтебас (<i>Heleocharis</i>)	11. Батпақтық келтебас (<i>H. eupalustris</i>)
	10. Қияқ (<i>Carex</i>)	12. Торсылдақ қияқ (<i>C. vesicaria</i>)
		13. Жоңғар қияғы (<i>C. Songorica</i>)
6.Елекшөп (<i>Juncaceae</i>)	11. Елекшөп (<i>Juncus</i>)	14. Қысыңқы елекшөп (<i>J. compressus</i>)
		15. Альпі елекшөбі (<i>J. alpinus</i>)
7.Сарғалдақ (<i>Ranunculaceae</i>)	12.Сарғалдақ (<i>Ranunculus</i>)	16. Су сарғалдақ (<i>R. repens</i>)
		17. Усарғалдақ (<i>R. acris</i>)
	13.Жатаған (<i>Halerpestes</i>)	18. Сортаң жатаған (<i>H. salsuginosa</i>)
	14. су сарғалдақ (<i>Batrachium</i>)	19. Ірі жапырақты сарғалдақ (<i>B. racbycaulon</i>)
8.Раушангүлділер (<i>Rosaceae</i>)	15. Қазтабан (<i>Potentilla</i>)	20. Тік жапырақ қазтабан (<i>P. erecta</i>)
		21. Қазтабан кәдімгі (<i>P. anserina</i>)
9.Бұршақтұқымдас (<i>Fabaceae</i>)	16. Пышан (<i>Lotus</i>)	22. Тікенді лотус (<i>L. corniculatus</i>)
10. Қазтамақ (<i>Geraniaceae</i>)	17.Қазтамақ (<i>Geranium</i>)	23. Шалғындық қазтамақ (<i>G. phatense</i>)

11. Жидетұқымдастар (<i>Elaegnaceae</i>)	18. Жиде (<i>Elaegnus</i>)	24. үшкір тұқымды жиде (<i>E. oxycarpa</i>)
12. Тергүлдер (<i>Lythraceae</i>)	19. Тергүл (<i>Lythrum</i>)	25. Талжапырақ тергүл (<i>L. salicaria</i>)
		26. Дербенник прутовидный (<i>L. virgata</i>)
13. Примулалар (<i>Primulaceae</i>)	20. талқурай (<i>Lysimachia</i>)	27. Кәдімгі талқурай (<i>L. vulgaris</i>)
14. Ерінгүлділер (<i>Labiatae</i>)	21. томағашөп (<i>Scutellaria</i>)	28. Кәдімгі томаға шөп (<i>S. galericulata</i>)
	22. Жалбыз (<i>Mentha</i>)	29. Ұзын жалбыз (<i>M. longifolia</i>)
	23. Тоққұдыс (<i>Strachys</i>)	30. Батпақтық тоққұдыс (<i>S. Palustris</i>)
15. Алқатұқымдастар (<i>Solanaceae</i>)	24. Итжидек (<i>Solanum</i>)	31. Ащылау итжидек (<i>S. dulcamara</i>)
16. Сабынкөктер (<i>Scrophulariaceae</i>)	25. Тексақал (<i>Dodartia</i>)	32. Шығыс текесақалы (<i>D. orientalis</i>)
17. Күрделігүлділер (<i>Compositae</i>)	26. Алтыншыбық (<i>Solidago</i>)	33. Кәдімгі алтыншыбық (<i>S. virgaurea</i>)
	27. Сүттіген (<i>Lactuca</i>)	34. Татар сүттігені (<i>L. Tatarica</i>)
18. Қырықбуындар (<i>Equisetaceae</i>)	28. Қырықбуын (<i>Equisetum</i>)	35. Су қырықбуыны (<i>heleocharis</i>)
19. Қоғалар (<i>Typhaceae</i>)	29. Қоға (<i>Typha</i>)	36. Май қоға (<i>T. latifolia</i>)
		37. Ит қоға (<i>T. angustifolia</i>)
20. Шылаңдар (<i>Potamogetonaceae</i>)	30. Шылаң (<i>Potamogeton</i>)	38. Жіпше шылаң (<i>P. filiformis</i>)
		39. Бұйра шылаң (<i>P. crispus</i>)
		40. Жүзгіш шылаң (<i>P. natans</i>)
		41. Жылтыр шылаң (<i>P. lucens</i>)
		42. Тарақбас шылаң (<i>P. perfoliatus</i>)
21. Қарақұмық (<i>Polygonaceae</i>)	31. Тамыр дәрі (<i>Polygonum</i>)	43. Қосмекенді таран (<i>P. amphibium</i>)
		44. Бұрыш таран (<i>P. hydropiper</i>)
22. Мүйізжапырақтылар (<i>Ceratophyllaceae</i>)	32. Мүйізжапырақ (<i>Ceratophyllum</i>)	45. Шөгінді мүйізжапырақ (<i>C. submersum</i>)
23. Крестгүлділер (<i>Cruciferae</i>)	33. Сарбас (<i>Roripa</i>)	46. Батпақ сарбас (<i>R. palustris</i>)
24. Күреңоттар (<i>Onagraceae</i>)	34. Күреңот (<i>Epilobium</i>)	47. Батпақ күреңоты (<i>E. palustre</i>)
25. Галорхагилер (<i>Halorrhagidaceae</i>)	35. Егеушөп (<i>Myriophyllum</i>)	48. Асақты егеушөп (<i>M. spicatum</i>)
26. Шатыршагүлділер (<i>Umbelliferae</i>)	36. Сужелкек (<i>Sium</i>)	49. Жапырақты сужелкек (<i>S. latifolium</i>)

	37.Шытырман (<i>Oenanthe</i>)	50. Су шытыраны (<i>O. aquatica</i>)
27.Бақажапрактылар (<i>Plantaginaceae</i>)	38.Жолжелкен (<i>Plantago</i>)	51.Үлкен жолжелкен (<i>P. major</i>)
		52.Қысыңқы жолжелкен (<i>P. Depressa</i>)
		53. Орташа жолжелкен (<i>P. media</i>)
		54. Биік жолжелкен (<i>P. maxima</i>)
28.Айлаулықтар (<i>Boraginaceae</i>)	39.Ботакөз (<i>Myosotis</i>)	55. Батпақтық ботакөз (<i>M. palustris</i>)

Жоғары сатылы өсімдіктер орналу географиясына байланысты үш топқа: гидрофиттер, гелофиттер, гигрофиттер болып бөлінеді. Зерттеу барысында Ақтайлақ көлінің жоғары сатылы өсімдіктерінің экологиялық топтары өсу аумағына байланысты шартты түрде формациялық топшаларға бөлініп сараланды (Папченков классификациясы бойынша) [8]. Әр формациядағы өсімдіктер су деңгейінің әр түрлі тереңдігінде орналасқан, сол себепті экологиялық топтардың ара шекарасын визуалды аңғаруға мүмкіндік бар болып шықты.

Қорытынды. Әр экологиялық топтың өсімдіктерін зерттей келе, Ақтайлақ көлінің өсімдіктерінің экологиялық топтарының пайыздық мөлшері төмендегідей болды: гигрофиттер 16,3%, гелофиттер 29%, гидрофиттер 55%.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Распопов И.М. Высшая водная растительность больших озер 2000.
2. Садчиков А.П., Кудряшев М.А. Прибрежно-водная растительность / 2005.
3. Drude O. ber die Prinzipien in der Unterscheidung von Vegetationsformationen, erl utert an der erlautern an der zentraleurop ischen Flora. Botanische Jahrbuch. 1980. Bd 11. 21- 51.
4. Scherwass A., Bergfeld T., Schol A., Weitere M. and Arndt H. Changes in the plankton community along the length of the River Rhine: Lagrangian sampling during a spring situation. J. Plankton Res. 2010. V. 32. 1 4. 491-502.
5. Ratushnyak A.A. The Role of Aquatic Macrophytes in Hydroecosystems of the Kuibyshev Reservoir (Republic of Tatarstan, Russia). American-Eurasian J. Agric. & Environ. Sci. 2008. 4 (1). 1-8.
6. Понятовская В.М. Учет обилия и особенности размещения видов в естественных растительных сообществах/Полевая геоботаника, 1976, Т.5 стр.7-313 .
7. Энциклопедия «Флора Казахстана», т. 1-9 2001.
8. Папченков В.Г. О классификации макрофитов водоемов и водной растительности/ Экология, 1985, №6, стр. 8-13.

Букабаева Ж.Т., Анарбай А.Б.

АСЫЛ ТҰҚЫМДЫ СИЫРДЫҢ УЫЗ СҮТІНІҢ ФИЗИОЛОГИЯЛЫҚ, БИОХИМИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ

аға оқытушы Букабаева Ж.Т. қолданбалы биология кафедрасы
«Биотехнология» бМ070100 мамандығының магистранты, қолданбалы биология
кафедрасы

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы
azhar.muratkyzy.97@mail.ru

Уыз – жануарлардың төлдегеннен кейінгі алғашқы бірнеше күн аралығында өндірілетін сүт безінің секреті (сиырда 2-3 күн кезінде). Сиырдың жылдық өнімділігінің 0,5% уызға келеді. Осы уықитқа дейін уызды тек қана туылғаннан кейін алғашқы сағаттарда пассивті иммунитетті қалыптастыру үшін бұзауға қажетті иммуноглобулиндер көзі ретінде қарастырған. Алайда қазіргі кезде уызды жеңіл сіңірілетін, жоғары бағалы ақуыз көзі ретінде көп көңіл бөледі. Бағалы қоректік заттардан басқа, уыздың құрамында үлкен көлемде лейкоциттер, өсу факторлары, цитокиндер бар. Уыздың құрамындағы өсу факторлары анаболизмге ықпал етеді және тірі салмақтың анағұрлым молаюына мүмкіндік туғызатын жасушалардың өсуіне жағдай жасайды. Уызды қолдану жаңа туылған кезеңде (неонаталдық) пассивті иммунитетті қамтамасыз етіп қана қоймайды, сонымен қатар ішектердің қабырғалары иммуноглобулиндерді өткізбейтін ересек ағзаға уызды қолдану иммунды жүйені ынталандырады. Жас төлде уыздан кейінгі кезеңде асқазан-ішек қуысындағы уыздың антибактериалды факторлары ішек инфекцияларына қарсы жергілікті қорғаныш қызметін қалыптастырады. Уызды қолдану жіңішке ішек жасушаларының пролиферациясын күшейтеді, бөрлерінің көбеюі мен сіңіру қасиетін арттырады. Уыздың құрамындағы әртүрлі биологиялық активті заттардың мөлшерінің көптігінен қазіргі кезде ол тек қана мал шаруашылығында ғана емес, сонымен қатар диеталогия мен медицинада кеңінен қолданылады. Берілген шолудың мақсаты уыздың биологиялық құрамы жайлы мәліметтердің систематизациясы, және уыз өнімдеріне, уыз құрамына байланысты тамақтану шаралары, сонымен қатар оны қолданудың дәстүрлі және жаңа бағыттары. [1, б. 286]

Уыздың жалпы сипаттамасы

Сүт және уыз құрамында эндогенді шығу тегі бар шамамен 60 фермент болады. Қорғаныс функциясын лактопероксидаза (оның белсенділігі төлдегеннен кейін қарқынды өседі, лактацияның 4-ші күнінде шыңына жетеді, содан кейін бірте-бірте төмендейді), лизоцим, супероксиддисмутаза, N-ацетил-β-глюкозаминидаза орындайды. Фосфатаза сілтiсiнiң белсенділігі және N-ацетил-β-глюкозаминидаза сүтке қарағанда уызда 5-20 есе жоғары. Уызда соматикалық жасушаларының саны сүтке қарағанда жоғары болғандықтан, лейкоциттердің құрамындағы ферменттердің белсенділігі де жоғары болады. Лейкоцитарлы шығу тегі бар ферменттерге қышқылды протеиназа катепсинді D (EC 3.4.23.5), N-ацетилглюкозаминидазаны (EC 3.2.1.30), β-глюкозидазаны (EC 3.2.1.21), β-галактозидазаны (EC 3.2.1.23) және α-фукозидазаны (EC 3.2.1.51) жатқызады. Протеаза лейкоциттердің протеолитикалық әрекетінен сүттің (уыздың) секреторлы жасушаларын және ақуыздарын сүт және уыз құрамында кездесетін кең спекторлы ингибитор ферментті қорғайды. Осы ингибиторлардың концентрациясы протеолитикалық ферменттер сияқты уыздың ең бірінші порцияларында жоғары болады және де тез азаяды.[2, б. 5]

Уыздың құрамында гормондар (өсу гормоны, гонадотропиннің рилизинг факторы, инсулин, пролактин, тиреоидты гормондар, кортизол), өсу факторлары, простагландин, ферменттер, цитокиндер (ісіктер некрозының факторы), жедел фазаның ақуыздары (α₁-гликопротеин), нуклеотидтер, полиаминдер, продрүмендері (каротин), дәрумендер (А, D, Е, В тобы) лейкоциттер және де биологиялық белсенді пептидтердің (лактоферин, трансферрин т.б.) үлкен жиынтығы бар. Аталған заттардың көпшілігі сүт құрамында да кездеседі, бірақ уызға қарағанда бірнеше есе төмен болады.

Көп себептерге байланысты уыз сүт сияқты қарапайым өндіруге жарамайды және де жинақталған сүтке уыздың аз мөлшерін қосу ұсынылмайды. Мұндай сүт «анормальді» болып есептеледі. Сонда да қазіргі кездегі уыздың медицинада, нутрицевтикада ғылым және практиканың басқа салаларында қолданылуына берілетін мәнін шамадан тыс бағалау қиынға соғады. [5, б. 13]

Уыздың биологиялық активті заттарын үш топқа бөлуге болады: 1) иммунды факторлар: тимозин (альфа- және бета-тізбек), пролинға бай пептид, тимулин, цитокиндер және лимфокиндер; асқазан-ішек жолындағы қорғаныс қызметін атқаратын заттар (иммуноглобулиндер, тасымалдаушы факторлары және де тасымал қызметін атқаратын – трансферрин, лактоферрин); ферменттер – лактопероксидаза, ксантинооксидаза; лейкоциттер,

олигосахаридтер және глюкоконъюгаттар; 2) өсу факторы: өсу гармоны, инсулин, инсулин тәрізді өсу факторы және оларды байланыстыратын ақуыз топтары оларға: трансформациялайтын альфа және бета өсу факторы, эпители өсу факторы, фибробласттық өсу факторы, тромбоцитарлық өсу факторы жатады; 3) метобалитикалық өсу факторлары: лептин, инсулин, ақуыздарды байланыстыратын дәрумен, майда еритін дәрумендер, ақуыздар, циклды АМФ, ферменттер ингибиторы.

Уызды және оның жеке компоненттерін қолдану респираторлы, жүрек-қан тамыр ауруларында метобалитикалық бұзылыстарда, аутоиммунды жағдайларда, жүре пайда болған иммуножетіспеушілік синдромында, асқазан-ішек жолы ауруларында, дене құрамының бұзылысында және жұмысқа қабілеттілік төмендегенде емдік қалпына келтіретін немесе профилактикалық әсер етеді. [5, б.19]

Уыз құрамы және олардың компоненттерінің биологиялық функциялары

Жаңа туылған бұзау үшін уыз қоректік заттардың жалғыз көзі болғандықтан оның құндылығын ескеру керек. «Жетілген сүтпен» салыстырғанда, уыздың құрамында ақуызға байланысты құрғақ заттар көбірек; майдың массалық үлесіне байланысты көрсеткіштері қарама-қайшы. 1-кестеде уыздың құрамындағы маңызды компоненттер сандық қатынаста көрсетілген; уыз бен сүт және адам мен сиырдың уызы салыстырылған.[4, б.38]

1-кесте. Орташа алынған әйел және сиыр уызы мен сүті

Компонеттер, г/100 г сүтке	Уыз		Сүт	
	әйелдікі	сиырдікі	әйелдікі	сиырдікі
Май	3,0	3,6	3,8	3,5
СОМО	.*	18,5	-	8,6
Ақуыз	2,3	14,3	1,2	3,25
Казеин	1,2	5,2	0,4	2,6
Альбуминдер	-	1,5	-	0,47
β-лактоглобулин	-	0,8	-	0,3
α-лактальбумин	-	0,27	0,3	0,13
Альбумин сарысуы	-	0,13	-	0,04
Иммуноглобулиндер	-	5,5-6,8	-	0,09
Лактоза	-	3,10	-	4,60
Күл	0,31	0,97	0,21	0,75
Са	0,05	0,26	0,03	0,13
Р	0,02	0,24	0,02	0,11

Түсініктеме: *көрсеткіштер берілмеген

Биологиялық белсенді ақуыздар компоненттерінің құрамы сүтпен салыстырғанда уызда 2 есе артық.

2-кесте. 1 л сиырдың уызы мен сүтіндегі биологиялық белсенді ақуыз заттарының құрамы.

Компоненттер	Уыз	Сүт
IgA	3,2-6,2 г	0,1 г
IgG1	48-87 г	0,4 г
IgG2	1,6-2,9 г	0,05 г
IgM	3,7-6,1 г	0,05 г
IGF1*	0,1-02 мг	25 мкг
IGF11*	0,12 мг	2 мкг
TGF-β**	20-40 мкг	1-2 мкг

EGF***	4-8 мкг	2 мкг
Лактоферрин	1,5-2 г	0,1 г
Лизоцим	0,1-0,7 мг	0,1-0,3 мг
Лактопероксидаза	30 мг	20 мг

Түсініктеме: *инсулин тәрізді өсу факторы; **трансформациялайтын фактор роста; ***эпидермиялық өсу факторы.

Иммуноглобулиндердің маңыздылығы және олармен бұзауларды қамтамасыз етуді оңтайландыру шаралары төменде кеңірек талқыланады. Өсу факторына қатысты сонымен қатар жаңа туылған төл үшін де және уызды альтернативті қолдануда өте маңызды заттар топтарының рөліне тоқталамыз. «Өсу факторы» термині гармон тәріздес полипептид тобына байланысты қолданылады. Олар жасушалық мембраналар рецепторлары арқылы әрекет жасай отыра, түрлі жасушаларды дифференциациялауда және ретке келтіруде шешуші рөл атқарады. Сүт әсіресе уыз құрамында бірнеше өсу факторлары бар, сонымен қатар инсулин тәрізді өсу факторлары (IGF1, IGF2), трансформациялайтын өсу факторлары (TGF_{a1}, TGF_{a2}, TGF_β), сүт бездерінің өсу факторлары (MDGF1, MDGFII), фибробласттардың өсу факторлары, тромбоцитарлық өсу факторы (PDGF) және бомбазин. Бұл полипептидтердің қайнар көзі қан плазмасы немесе сүт бездері болуы мүмкін. Уызда және «жетілмеген сүттегі» бұл белсенді заттардың биологиялық маңыздылығы толық анықталмаған. Осы гармон тәріздес полипептидтердің көздеген мақсаттары сүт бездері немесе жаңа туылған бұзау болуы мүмкін.[6, б.232]

Уыз жаңа туылған бұзаулар үшін ең әуелі құнарлы, биологиялық активті заттардың және қуаттың жалғыз көзі ретінде өте маңызды, өйткені жатырдан тыс дамудың алғашқы сәттерінде ол бұзаудың жалғыз қорегі болып табылады. Бұзаудың денесіндегі қуаттың эндогенді көздері оның бойындағы метоболизмге шектеулі уақыт аралығында ғана қолдау көрсете алатындығын ескеру қажет. Майдың қоры жаңа туылған бұзаудың негізгі зат алмасуын 15 сағатқа дейін демей алады, дамудың жатырдан тыс кездегі гликоген қоры 3 сағат өтпей бітеді. Алайда түрлі факторлардың әсерінен (күйзеліс, нақтырақ туу кезіндегі күйзеліс және суықтан) осы қорлар әдетте өте ертерек бітіп қалады. Осы фактор, сонымен қатар пассивті иммунитеттің жылдамырақ пайда болу қажеттілігі, малшыларды жаңа туылған бұзауға уызды туа салысымен ішкіздіртуге міндеттейді.[6, б. 238]

Қорыта айтқанда, уыз жаңа туылған бұзаудың қоректік заттарға деген және тіршілігін қамтамасыз ететін жүйені дамытуға ықпал ететін компоненттерге, жатырдан тыс сыртқы шарттарға бейімделу қажеттілігін қанағаттандыра алатын биологиялық активті заттардың күрделі қоспасы болып табылады. Уыз құрамында түрлі биологиялық активті факторлардың болуына байланысты, тек қана мал шаруашылығында емес, медицинада да қолданылады. Алайда уыздың биологиялық құндылығына және химиялық құрамына әсер ететін механизмдер көбіне анықталмағандығын ескеру қажет, сондықтан болашақта тереңірек зерттеуді қажет етеді.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Аристова А.Н., Патратий В.С. Состав и свойства молока как сырья для молочной промышленности/ВО «Агропромизат», Анықтама, 1986. 286 б.
2. Солоковский В.П., Вольфсон Г.Г. Химический состав и пищевая ценность молока/ВКН.: Пищевая ценность молока и молочных продуктов. М., 1988, 5-12 б.
3. Комиссаренко С.В. Физико-химические свойства белков молока / Комиссаренко С.В // Вопросы питания. -1983. №1, 6-11 б.
4. Әмірбай Ж. Сүтті сиыр тұқымын сапаландырудың озық техникасы // ҚХР ШҰАР сауын сиырдан мол өнім алу техникасы. 2004. 38-б.
5. Борисова Г.В., Сливко В.В. Биохимическая активность бифидо-бактерий в молоке /Мол. пром-сть М, 1974. №12. 13-25 б.

6. Крашенинин П.Ф., Иванова Л.В., Медузова В.С. и др. Технология диетических молочных продуктов /М.: Агро промиздат. 1988. 232 б.

Елубекова Е.Б.¹, Қуанышбаева М.Ғ.², Полевик В.В.³

СЕМЕЙ ӨңІРІНІҢ ГАЛОФИТТЕРІ

¹Биология кафедрасының 6M011300 – «Биология» мамандығының магистранты

²Биология ғылымдарының кандидаты, биология кафедрасының доценті

³Биология кафедрасының аға оқытушысы

Семей қаласының Шәкәрім атындағы мемлекеттік университеті

erke_28.08.96@mail.ru, meruyertkg@mail.ru

Галофиттер – сортаң, яғни тұзды топырақты жерлерде тіршілік етуге бейімделген өсімдіктер тобы. Жалпы өсімдіктердің орналасқан топырақтарында зиянды тұздардың болуы, оның анатомиясы мен морфологиясына өзіндік әсерін тигізеді. Галофитті өсімдіктерді шөлдерден және шөлейттерден, теңіздердің кейбір жағалауларынан кездестіруге болады. Галофиттердің Қазақстанда шамамен 218-ге жуық түрі бар. Қазақстанда бұл өсімдіктер түрі көбінесе Каспий маңы ойпатында, Маңғышлақта, Үстіртте, Арал маңында тараған. Қазақстанда олардың сарсазан, қарабарак, шағыр, қара сексеуіл, сараң, жыңғыл, иттабан, реомерия, гололах секілді түрлері кездеседі [1].

Семей аймағында галофитті өсімдіктер туралы мәліметтер аз кездеседі. Осы себепті, Семей өңірінің галофитті өсімдіктерінің түрлік құрамын анықтау, олардың экологиялық ерекшеліктерін қарастыру жұмыстың негізгі мақсаты болып табылады.

Зерттеу материалдарды 2017 жылдың күз мезгілінде Семей өңірінің маңайында жинастырылды. Зерттеуге алынған өсімдіктерді анықтау үшін әртүрлі анықтағыштар пайдаланылды [2 – 5].

Семей өңірінде жиналған және анықталған барлық галофиттердің түрлік құрамы 1-кестеде көрсетілген. Олар тіршілік формалары бойынша: біржылдық, екі жылдық, көпжылдық шөптер және жартылай бұташықтар, бұташықтар, жартылай бұталар, бұталар - жіктелінеді.

Семей өңірінің галофитті өсімдіктерінің тіршілік формалары

Кесте 1

№	Өсімдіктің атауы	Тіршілік формалары							
		Біржыл-дық	Екі жылдық	Көп жылдық	Шөп-тесін	Жарты-лай бұташықта р	Бұташықтар	Жарты-лай бұталар	Бұталар
1.	Жасырын түлкіқұйрық	+			+				
2.	Кәдімгіқамыс			+	+				
3.	Түйеқарын			+	+				
4.	Мадьяр қияқшасы	+			+				

5.	Торсылдақ қиякөлең			+	+				
6.	Қысыңқыел екшөп			+	+				
7.	Сақ ақтікен			+			+		
8.	Марсель қараматау			+		+			
9.	Алабұталы көкпек	+			+				
10.	Қотыр көкпек			+		+			
11.	Боз көкпек								
12.	Төмпек сарсазан			+			+		
13.	Теріскен			+			+	+	
14.	Құм ебелегі	+			+				
15.	Амарант түстіаксирис	+			+				
16.	Сортаңбұйырғын		+				+		
17.	Ақсора	+			+				
18.	Қызылсораң	+			+				
19.	Тамариск тәрізді сораң	+			+				
20.	Көкшытырша		+		+				
21.	Қылтанды қазтабан			+	+				
22.	Түзуқазтабан	+			+				
23.	Құмэспарцегі			+	+				
24.	Ашық түсті кекіре			+	+				
25.	Жалаңмия			+	+				
26.	Тышқансиыржоңышқа			+	+				
27.	Ақтүйежоңышқа		+		+				
28.	Күміс шенгел			+					+
29.	Киікшөбі	+		+		+			

.									
30	Әсемғонио лимон			+	+	+			
31	Томарбояу кермек			+	+				
32	Құлақты кермек			+	+				
33	Шығыс текесақал			+	+				
34	Нағыз қызылбояу			+	+				
35	Сортаң иманжапыр ақ			+	+				
36	Сортаң ақкекіресі		+		+				
37	Қырғызтүймебасы			+	+				
38	Қос гүлді далазығыр			+	+				
39	Ащы жусан			+	+	+			
40	Сұр жусан			+					
41	Жіңішке жусан			+		+			
42	Құм жусан			+				+	
Түр саны		10	4	28	30	6	4	2	1

Зерттеу барысында жинастырылған және анықталынған галофитті өсімдіктердің тіршілік формаларына сәйкес: бір жылдық -10 (23%), екі жылдық-4 (10%) , көпжылдық - 28 (67%); олардың 30 (70%) шөптесін өсімдіктерге жатады, жартылай бұташық - 6 (13%), бұташық - 4 (10%), жартылай бұта - 2 (5%), бұта - 1 (2%). Бұл көрсеткіштер бойынша шөптесін өсімдіктер басым екендігі байқалды. Еінші орынға жартылай бұташықтар, ал соңғы орында бұталар тұрғандығы көрінді (диаграмма 1).



Зерттеу нәтижелері бойынша, Алаботалар (сора) тұқымдасы (Chenopodiaceae), Күрделігүлділер тұқымдасы (Compositae), Бұршақ тұқымдасы (Fabaceae) – бұл тұқымдастар түр жағынан және сан жағынан басым болып келеді.

Қорытынды. Семей өңірінде кездесетін галофитті өсімдіктердің 42 түрі жинастырылып, анықталынды, олар: 35 туысқа, 13 тұқымдасқа біріктірілді. Зерттелген түрлердің арасында негізгі доминант - Алаботалар тұқымдасы Chenopodiaceae түрлері галофитті өсімдіктердің 31 пайызын құраса, ал Күрделігүлділер тұқымдасы -17%, Бұршақ тұқымдасы – 14,7%, Франкенъев тұқымдасы – 9,8%, ал қалған 9 тұқымдас 27,5%-ды құрайды.

Пайдаланылған әдебиеттер

1. Гедройц К.К., Солонцы, их происхождение, свойства и мелиорация. Научно-популярный очерк. — Л.: Изд-во Носовск. опытной станции, тип. «Коминтерн», 1928. — 76 с.
2. Работнов Т.А., Справочник определитель, Травянистые растения СССР. – М.: Мысль, 1971
3. Флора Казахстана 1-9 том, под редакцией Павлова Н.В. Алма-Ата, 1950 -1960
4. Новиков В.С., Губанов И.А., Школьный атлас определитель высших растений. - М.: Просвещение, 1991.
5. Байтенов М.С., Флора Казахстана .Т.1: Иллюстрированный определитель семейств и родов. – Алматы: Ғылым, 1999 – 400 с., 173 л. Ил.
6. Полевик В.В., Карипбаева Н.Ш., Силыбаева Б.М.. – Методическое пособие для учебно-полевой практики по ботанике., 2005г.,40с.

Есмағамбетова А.Қ.¹, Қуанышбаева М.Ғ.²

ЗЕРТХАНАЛЫҚ ЖАҒДАЙДА АХАТИНАНЫ ӨСІРУ ЖӘНЕ КӨБЕЙТУ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

¹Биология кафедрасының 6M011300 – «Биология» мамандығының магистранты

²Биология ғылымдарының кандидаты, биология кафедрасының доценті

³Биология кафедрасының аға оқытушысы

Семей қаласының Шәкәрім атындағы мемлекеттік университеті

Aigera_semey_95@mail.ru, meruyertkg@mail.ru

Алып ахатина (лат. *Achatina fulica* - отаны Африка, кейінірек оңтүстік-шығыс азияға әкелінген. Қазіргі таңда ахатина ұлуының таралу аймағы шектелінген) – Өкпелі ұлулар класс тармағына жататын, құрылық бауыраяқты ұлу. Тропикалық климат елдерінде кең таралған, жоғары инвазиялық түр. Басқа ұлуларда кездесетін инвазиялық аурулардың алдын алу жұмыстарын осы ахатиналарда жүргізеді. Олар табиғи жағдайда жақсы көбейе алады, кейде бақшаларға, құрылыс нысандарына зиян келтіреді, сондықтан кейбір мемлекеттерде оларды табиғатқа еркін жібермей, үй жануары есебінде ұстайды. Жас ахатиналар, негізінен шіріген өсімдіктермен қоректенсе, ал ересек ұлулар өсімдік шаруашылығына зиян келтіріп, өсімдіктің жас өсімділерін жеп, зақымдайды [1].

Биологияны оқыту барысында теориялық біліммен қатар, практикалық білімнің берілуі де маңызды. Биологияны оқытуда табиғи көрнекілік құралдардың орыны ерекше, сондықтан да зоология сабақтарында тірі объектілерді пайдаланып, сабақ өткізуге болады. Міне, осыған байланысты бауыраяқтылар класын өту барысында, ахатиналарды қолдануға болады. Яғни, ахатинаның сыртқы құрылысын, бақалшағын, ішкі құрылысы көрсетіледі. Бірақ ахатиналар осындай зоологиялық сабақтар үшін қолжетімді объект емес, нарықта бағасы жоғары. Өйткені, екінің бірі осы жануарды үй жағдайында ұстап өсірмейді. Сондықтан, оны сабақтарға пайдалану үшін, ахатиналарды зертханалық жағдайда ұстап отыруға, өсіруге, көбейтуге болады.

Зерттеу жұмысының мақсаты: зертханалық жағдайда ахатинаны өсіру және көбейту жұмыстарын жүргізу.

Осыған сәйкес төмендегідей міндеттер қойылды:

- зертханалық жағдайда ахатинаны өсіру жағдайларын анықтау;
- зертханалық жағдайда ахатинаны көбейту ерекшеліктерін анықтау;
- ахатинаны косметологияда және медицинада қолдануды қарастыру;
- зертханалық жағдайда ахатинаны биология сабағында қолдану әдістемелерін дайындау

Зерттеу объектісі - алып ахатина *Achatina fulica*. Зертханалық жағдайда өсіру үшін 16 ахатина 2016 жылдың тамыз айында террариумге орналастырылды. Ұлуларға террариумді таңдауда, оның құрамында уландырғыш материалдар болмауы қажет, ол шыны материалдан жасалғаны дұрыс.

Ахатина ұлуларын зерттеу барысында бақылау күнделігі басталынды. Бұған бір жылда болған өзгерістерді белгіленіп отырды. Күнделікке ұлулардың дене ұзындығын, салмағын, тіршілік процесіндегі өзгерістері тіркелінді. Бұл мәліметтер 1- кестеде көрсетілген.

Ахатинаның өсу барысында дене мөлшерінің өзгерістері

Кесте – 1

Есепке алу күні	Денесінің ұзындығы (см)		Салмағы (гр)		Жасы (айлар)
05.08.16	1 см		2,2 гр.		1 ай
05.09.16	2,2 см	+1,2*	4,5гр.	+2,3гр**	2 ай
05.10.16	3,4 см	+1,2*	6,9 гр.	+2,4 гр**	3 ай
05.11.16	4 см	+0,6*	8,1 гр.	+1,2 гр**	4 ай
05.12.16	5,1 см	+1,2*	10,9 гр.	+2 гр**	5 ай
05.01.17	5,9 см	+0,8*	13,4гр.	+2,5гр**	6 ай
05.02.17	6,5 см	+1,1*	15,5 гр.	+2,1 гр**	7 ай

05.03.17	7,9 см	+1,4*	16,9 гр.	+2,1гр**	8 ай
05.04.17	9,3см	+1,4*	19 гр.	+2,1 гр**	9 ай
05.05.17					10 ай
		1,1		2,08	

Ескертпе: * ай сайын денесінің ұзындығының өлшемі (см);

** ай сайынғы дене салмағының мөлшері (гр).

Ахатиналарға жүргізілген бақылау нәтижелері бойынша, олардың бірқалыпты өскенін байқауға болады, дене ұзындығын ахатина айына 1 см-ге дейін қосатыны, ал дене салмағын 2 гр-ға көтеріп отырғаны байқалды.

Ахатина ұлуын зертханалық жағдайда ұстап отырудың негізгі бір маңызды жағы - оның қоректендірілуі. Оның дұрыс өсіп, көбеюі үшін өсімдіктекті қорекпен, жануартекті ақуыздармен және минералды қоректермен үстемелеу жұмыстары жүргізілді, оның нәтижелері 2-3 кестелерде көрсетілген.

Ахатина ұлуларына қажетті өсімдік түрлері

Кесте – 2

№	Өсімдік түрлері	Массасы	Ахатинаң қорек еткен азығы	Ахатинаның қорек етпеген азығы
1.	Сәбіз	40 гр	28 гр	12 гр
2.	Қияр	40 гр	35 гр	5 гр
3.	Қызанақ	40 гр	20 гр	20 гр
4.	Банан	40 гр	10 гр	30 гр
5.	Тәтті бұрыш	40 гр	17 гр	23 гр
6.	Орамжапырақ	40 гр	28 гр	12 гр
7.	Асқабақ	40 гр	25 гр	15 гр
8.	Салат жапырақтары	40 гр	40 гр	0 гр

2-ші кестеге сәйкес, ахатина ұлуларының ең сүйсініп қорек ететін өсімдік түрлері салат жапырағы мен қияр екенін көруге болады. Одан кейінгі орындарда сәбіз, орамжапырақ, асқабақ көкөністері.

Ахатина ұлуларына қажетті жануартекті ақуыздар

Кесте – 3

№	Қорек түрлері	Массасы	Ахатиналардың қорек еткені	Ахатиналардың қорек етпегені
1.	Гаммарус	100 гр	100 гр	0 гр
2.	Тауық еті	100 гр	20 гр	80 гр
3.	Ұнтақталған сүйек ұны	100 гр	50 гр	50 гр

3-ші кестеге сәйкес, ахатина ұлуларына жануартекті ақуыздардың ішінде ұнамдысы кептірілген өзен шаяндары екені байқалады. Тауық еті аса сүйсініп жейтін азығына жатпайды.

Табиғи жағдайда өмір сүретін ахатиналар жарты жылда көбеюін бастайды, бір ахатина барлық өмірінде 100 мың жұмыртқаға дейін салады, 10 жылға дейін өмір сүреді. Ал,

зертханалық жағдайда мұндай былқылдақденелілер 6 мың-ға дейін жұмыртқа салатынын байқадық. Сонымен қатар медицинада ахатинаны тері ауруларын емдеу үшін қолданады (мысалы, псориаз, күйіктерді емдеу, бронхит, көкжөтел, силикоз сияқты тыныс алу жүйелерінің ауруларын емдеу және т.б.). Және де косметологияда ахатинаны терінің құрылымын жақсарту, тыртықтарды кетіру үшін де қолданады. Жалпы, ахатина адам үшін қолда ұстап, өсіруге қолайлы объект [2-3].

Қорытынды. Зерттеуге алынған түр - алып ахатина *Achatina fulica*. Ахатина ұлуын зертханалық жағдайда ұстап отырудың негізгі бір маңызды жағы оның қоректендірілуі. Оның дұрыс өсіп, көбеюі үшін өсімдіктекті қорекпен, жануартекті ақуыздарымен және минералды қоректермен қамтамасыз ету қажет. Негізінен ахатина ұлуларына салат жапырақтарын (барлық түрлері), әр түрлі көкшөптерді, астық тұқымдастарын, көкөністердің өркенін, тіпті қызылша сабақтарын беру арқылы қоректендіруге болады.

Зертханалық жағдайда өсіруге алған ахатиналардың саны 16. Ахатинаны өсіруге барлық жағдайлар жасалынды. Бақылау нәтижесінде ахатина ұлуының ай сайын салмағын шамамен 2 гр-ға қосқаның, ал дене ұзындығын 1 см-ге дейін ұзарып отырған. Африкалық ахатина ұлуларының негізгі ерекшелігі, олар күнделікті серуенді, жиі тамақтандыруды қажет етпейді. Жәнеде түнде қыңсылап, аяқ киіміңізді кемірмейді. Сонымен қатар оны ұстауда көп шығынданбайсыз. Тағы бір ерекшелігі ахатина ұлуын қараусыз қалдырып, демалысқа немесе іссапарға еш қиындықсыз кете аласыз. Үйге қайтып келген кезде ұйықтап жатқан ұлуға, тек су шашсаңыз болғаны. Жуық арада олар қайта оянады. Сондықтан олар сізге көп жылдар бойы адал серік бола алады.

Пайдаланылған әдебиеттер

1. Краснов И. С. Гигантские улитки – ахатины. Опыт успешного содержания и разведения в домашних условиях. – М.: ООО «Аквариум Принт», 2006. – 100 с.
2. Иванов А.В., Класс брюхоногих моллюсков // Руководство по зоологии. Т.2. Беспозвоночные. – М: Наука, 1988. – 436 с.
3. Юный зоолог-сборник, - Красноярск: РИМП «Вита», 1996. – 338 с.

Жайсаңбаева С.Ж.¹, Садыкова Р.А.²

ИНТЕРАКТИВТІ ҚҰРАЛДАРДЫ ҚОЛДАНУ АРҚЫЛЫ ОҚУ ТИІМДІЛІГІН АРТТЫРУ

¹Биология кафедрасының 6M011300 – «Биология» мамандығының магистранты

² Ауылшаруашылық ғылымдарының кандидаты, биология кафедрасының доценті

Семей қаласының Шәкәрім атындағы мемлекеттік университеті

Saule199595@mail.rusadykova.raigul@mail.ru

Ақпараттық және телекоммуникациялық технологиялар күн сайын білім берудің барлық саласына тереңірек еніп отыр. Бұған күнделікті ақпараттық қоғаммен және сәйкесінше мамандарды дайындаудың қажеттілігімен байланысты сыртқы факторлар, сонымен қатар оқу мекемелерінде қазіргі компьютерлік техника мен программалық қамтамасыз етудің кең таралуымен, мемлекеттік және мемлекетаралық білім берудің ақпараттандыру бағдарламаларының қабылдануымен, ақпараттандыру тәжірибесін қажет ететін педагогтар санының артуымен байланысты ішкі факторлар әсер етуде. Бірқатар жағдайда ақпараттандыру құралдарын қолдану педагогтардың еңбек ынтасын арттыруға жағымды әсер етумен қатар, оқушылардың оқу тиімділігін арттыруға да ықпалын тигізеді. [1]

Ақпаратты технологияны оқыту үрдісінде қолданылатын жаңа түрдегі құрал белсенді экран – интерактивті тақта болып табылады. Интерактивті тақта – бұл болашақ ұрпақтың

жан – жақты білім алып, сауаттылыққа жол ашатын бірден – бір құрал. Тақта ақпараттың бірнеше түрін бере алады, бейнелеу, фигураларды ендіру, цифрлық жүйе орнату және сол сияқты көптеген мағлұматты көрнекі түрде баяндауға, түсіндіруге мүмкіндік береді. Бұл тақтаны қолдану барысында оқытушы бұрынғыдай көрнекі құралдар дайындау кезінде қиыншылықтарға кездеспейді, оның орнына алдын – ала дайындалған сабағын ұсынады және уақыт үнемдей алады.

Бүгінгі күні интерактивті әдістермен оқытушының ақпараттық технологияларын қолдану студенттің ойлау қабілетін арттырып, ақпараттық технологиялар негізінде ізденушілігін дамытып, құзыреттілігін қалыптастыру - ең негізгі мақсат болып айқындалады.

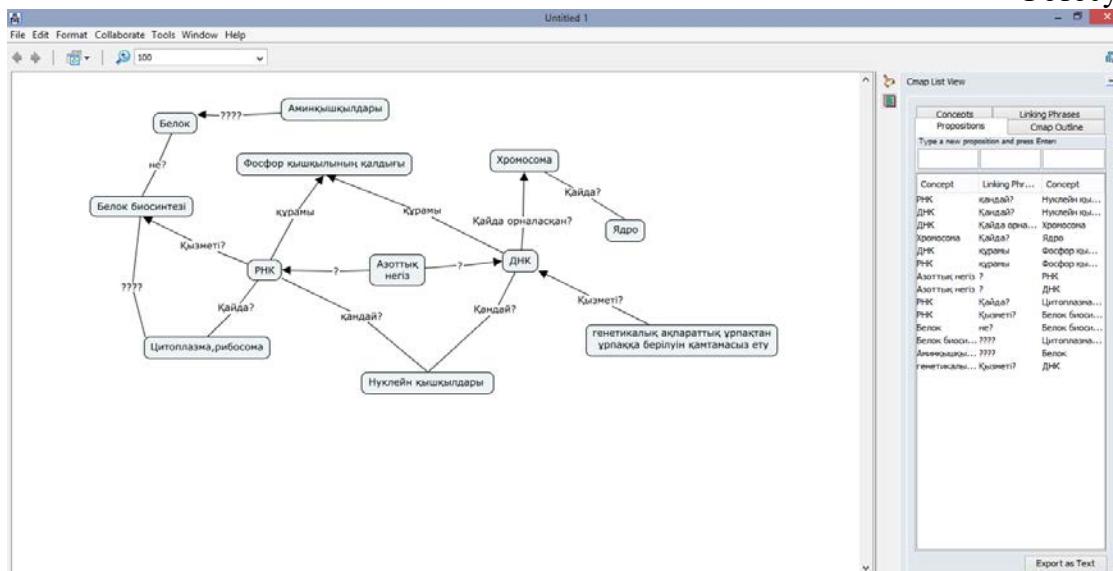
Тұжырымдамалық карталар (концепт карта) - бұл миға шабуылдау кезінде идеяларды ұйымдастырудың тиімді жолы.

Концепт латын тілінде де бірнеше мағынаға ие: conceptio – 1) жиынтық, жүйе, байланыс, қойма, заң актілерін тұжырымдау; 2) ұрық қабылдау; 3) сөйлем және т.б. мәнге негізделген [2].

Қазіргі таңда тіл біліміндегі зерттеулердің көбі негізгі категория ретінде концепт ұғымын алууда. «Концепт – адам санасының ойлау бірліктері мен психикалық ресурстарын, білім мен тәжірибенің бейнелі көрсеткіштерін құрайтын, хабарлы құрылымдарды түсіндіруге мүмкіндік беретін когнитивті лингвистиканың негізгі ұғымдарының бірі» .Яғни концепт карта дегеніміз әртүрлі концепттердің яғни тұжырымдардың арасындағы байланысты түсіндіру болып табылады. Тұжырымдық карталардың тағы бір ерекшелігі ол пәннің – жүйелі түрде зерттелуін қамтамасыз етеді. Бұл ретте келесі нәтежиелер алынады:

- Жүйелілік - тұжырымдамалық картада пән аумағы біртұтас жүйе ретінде қарастырылады;
- Біркелкілік – біркелкі формада көрсетілген материалдар тез қабылданады;
- Ғылымилық – тұжырымдамалық картаны құру жетіспейтін логикалық байланыстарды жеткілікті түрде қайта қалпына келтіреді; [3]

Фотосурет – 1



Осындай концепт карталар құруға мүмкіндік беретін бағдарламалардың бірі StarTools. Мысалы: «Нуклеин қышқылдар» атты тарауын қорытындылау үшін оның қандай түрлері бар екенін, олардың қайда орналасқанын, құрамын және олардың бір – бірімен байланысын түсіндіру өте жеңіл болып келеді. Студент тек бір ғана терминмен шектелмей нуклеин қышқылына қатысты барлық тұжырымдарды жүйелі түрде есіне түсіреді (Фотосурет - 1).

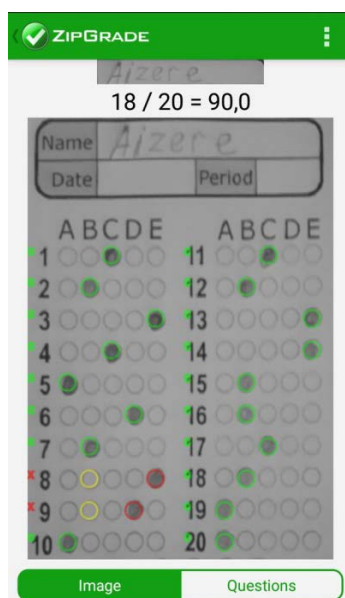
Бүгінгі таңда интерактивті тақтада жұмыс жасау үшін қолданып жүрген бағдарламалардың бірі – ActivInspire бағдарламасы. Бұл бағдарламаның көптеген

мүмкіндіктері оқытушының оқу – тәрбие үрдісіндегі жұмысын жеңілдетеді. Сабақ барысында материалды жеңіл түсіндіру үшін түрлі қызықты, тартымды, студенттердің ойлау қабілетін дамытатын мүмкіндіктерін қолдана алады. ActivInspire бағдарламасы арқылы оқу материалын сақтау, толықтыру оның қызметін жақсартып түседі. Сабақты түсіндіру барысында оқытушы тақта алдында тұрып, бір мезетте мәтіндік, аудио, бейне құжаттарды DVD және Интернет ресурстарын қолдана алады. Бұл кезде оқытушы қосымшаны іске қосу, CD – ROM, Web – түйін мазмұнын қарастыру, ақпарат сақтау, белгі жасау тінтуірді ауыстыратын арнайы қалам арқылы жазулар жазу және тағы басқа әрекеттерді жеңіл орындай алады [4].

Мысалы, адам денесінде жүретін процестерді сөзбен түсіндірген өте қиындау. Сол процестердің барлығын видеолар арқылы немесе фотосуреттер арқылы көрсетсе бала есінде тез сақтап қабылдау оңайға түседі.

Тағыда сабақ барысында уақытты үнемдеуге көмектесетін ерекше бағдарламалардың бірі ZipGrade бағдарламасы. Бұл бағдарлама сабақты қорытындылау мақсатында берілген тесттарды тез тексеруге мүмкіндік береді (Фотосурет – 2). Және оның ерекшелігі оны педагог өзінің ұялы телефоны арқылы тексеріп компьютеріне оқушының жазған жауабын сақтай алады.

Фотосурет – 2



Қорытындылай келе, жоғарыда баяндалғандардың негізінде жұмысқа мына мақсат қойылған – оқу барысында интерактивті құралдарды қолдану әдістері, ерекшеліктері және олардың тиімділігін анықтау. Интерактивті құралдарды қолдана отырып сабақта студенттердің жалпы оқуға деген қызығушылығын арттыруға мүмкіндік береді. Қазіргі заманда ақпарат көзі көп болғандықтан педагогтың ақпараттық технологияларды қолданып сабақта нақты мәлімет беріп онымен қоса сабақта көрнекіліктерді қолдана отырып қызықты өткізу, оқушылармен кері байланыста болу өте маңызды болып келеді. Интерактивті құралдарды қолдану сабақта уақытты үнемдеумен қатар, студенттердің қызығушылығын арттырып сабақтың қызықты өтуіне көмегін тигізеді.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Бидайбеков Е.Ы., Гриншкун В.В., Камалова Г.Б., Исабаева Д.Н., Бостанова Б.Ғ./ Оқулық. – Алматы, 2014. 325 б
2. Кубрякова Е.С. Краткий словарь когнитивных терминов. – М.: Изд-во: Филол. ф-т МГУ им. М. В. Ломоносова, 1997. – 245 с.
3. Д.И. Муромцев. Концептуальное моделирование знаний в системе ConceptMap. – СПб: СПб ГУ ИТМО, 2009. – 83 с.

4. Елдашбаева А.С., «ActivInspire бағдарламасында әдістемелік құралдар дайындау».
<http://sabaq.kz/9486/activinspire>

Кырыкбаева Ш.Т.

СЕМЕЙ ҚАЛАСЫНЫҢ Өңірінде өсетін жабайы құлмақтың биотехнологияда қолданылуын зерттеу

Биотехнология «6М070100» мамандығының магистранты, қолданбалы биология кафедрасы
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы
kyrykbaeva.shynar@mail.ru

Құлмақтың маңызы, бұл өсімдіктің бүрі сыра қайнату өндіріс саласында қажетті әрі таптырмайтын шикізат көзі болып табылуында. Егер арпаны жарым-жартылай бидаймен, жүгерімен, күріш және соямен алмастыруға болса, ал құлмақтың бүрі – ауыстырғысыз. Ғалымдардың сыра қайнатуда құлмақты алмастыратын басқа өсімдікті табуда еш нәтиже әкелмеді. Бұл құлмақ бүрінің құрамында спецификалық ащы шайырлы заттар, эфир майлары, полифенолдық байланыстардың сыраға тән хош иіс, ерекше ащы дәм, ащудың күшеюімен, дайын сыраның божуға деген табандылығын арттыруымен, көбік тұрақтылығы және мөлдірлік беруімен байланысты [1,2].

Құлмақ шаруашылығының Украиналық ғылыми зерттеу және жобалау технологиялық институтының (Житомир қаласы) шығармашылық ұжым ғалымдары құлмақтың қолдану аясын толық зерттеп, сипаттаған. Сонымен қатар, жемістер мен көкөністерді сақтауда құлмақтың консервілеу мүмкіндіктері, фармацевтика өнеркәсібінде әр түрлі тыныштандыратын дәрі-дәрмектерді өндіруде қолдану және нан пісіру өнеркәсібінде құлмақты пайдаланудың технологиялық ерекшеліктері мен негізгі аспектілері қарастырылған[3,4].

И.П Куровскидың зерттеуі бойынша, құлмақ сабағынан мықты талшық, сондай-ақ баспа,орама қағаз, картон алуға мүмкіндігі бар[5].

Декорациялық бақша шаруашылығында сатылас көгаландыруда құлмақты культиверлеу, парфюмерлік өнеркәсіпте құлмақтың хош иіс қасиеттерін қолдану, кейбір мемлекеттерде (Франция,Бельгия) көшет шаруашылығында құлмақты салат дайындау үшін өсіру айрықша атап көрсетілген. Украинаның жем-шөп ғылыми-зерттеу институтының (Винница қаласы) ғалымдары 1979-1980 жылдары жүргізген зерттеулері нәтижесінде, құлмақтың құрамындағы қоректік заттардың вегетативті массасы жапырақты түрлердің бұтақты азығымен тепе-тең екендігі дәлелденген. Оны ұнға, түйіршіктерге дейін өңдеуге немесе құрамында жоғары ылғалдылығы мен жеткілікті көлемдегі көмірсулары бар басқа да жем-шөп культураларымен сүрлеп, күйіс қайыратын малдарға азық ретінде беру ұсынылған[6,7,8].

Зерттеулер бойынша, құлмақтың көп таралған Hallertauer Magnum сорты үшін ең оптималды отырғызу схемасы 3,0x1,5 м болып табылады. Тамырланған көшеттерді өлшемі 50x50x50 см текшелерге отырғызады. Кейбір мемлекеттерде механикалық жер қазғыштарды қолданады. Отырғызу кезінде шұңқырдың түбіне биіктігі 30 см, егістік жерден алынған құнарлы топырақ себеді, көшеттер тамырын бірқалыпты түзеп, құнарлы топырақпен көміп, нығыздайды. Жас көшеттің ұшы (бүршіктер) жер бетінен 15-18 см биіктікте болуы тиіс. Отырғызғаннан кейін, әрбір шұңқырдағы көшеттерді 5л шамасында сумен суарады

Көктемде тамырланбаған өркендерді отырғызған жағдайда, шұңқырға 50 см құнарлы топырақ енгізіп, әрқайсысына 2 өсінді отырғызып, суару үшін 5 см шұңқыр қалдырады. Ұшындағы бүршік жер бетінен жоғары орналасуы қажет.

Халқымызды жоғары сапалы тамақ өнімдерімен қамтамасыз ету мәселесін шешудің басты жолы - шикізаттарды дер кезінде ысырапсыз, шығынсыз, ұтымды, тиімді пайдалану, ал жақсы өмір қозғалысын қамтамасыз ету үшін ортамызды үнемі қажетті энергиямен, яғни

белокпен, амин қышқылдарымен, май қышқылдарымен, минералды заттармен, витаминдермен қамтамасыз етіп отыру. Бұл энергия көздері нан-тоқаш өнімдерінде көп кездеседі және организмге күнделікті түсіп отырады. Өндіріске жаңадан термофильді ашытқылар шыға бастағаннан бастап, құлмақ ашытқысы пайдаланылмай қалды, себебі термофилді ашытқылар арзан, қолжетімді, қамырды тез көтереді, бірақ оның құрамындағы химиялық заттар денсаулыққа зиян. Бұл мәселені шешудің бір жолы – тағамның құндылығын арттыру үшін және табиғи тазаөсімдік биоресурсы, яғни құлмақ өсімдігін қолдану арқылы ашытқы жасау технологиясын жетілдіру болып табылады.

Құлмақты әр түрлі салалар мен өнеркәсіптерде қолданудың зор мүмкіншіліктеріне қарамастан, Қазақстанда құлмақ шаруашылығының қазіргі базасының дамуының заманауи кезеңге өтуі, негізінен, отандық сыра қайнату индустриясының, қосымша аз көлемде, нан пісіру, фармацевтика, парфюмерлік салаларда қажеттілігімен негізделген. Құлмақты өсірумен айналысатын шаруашылықтарға, бұл өсімдікті өсірудің экономикалық тиімділігін арттырудың қосымша қайнар көзі болып, құлмақтың вегетативті массасын жем-шөп өндіру саласында мүмкін қоры ретінде пайдалануында.

Құлмақтың маңызы, бұл өсімдіктің бүрі сыра қайнату өндіріс саласында қажетті әрі таптырмайтын шикізат көзі болып табылуында. Егер арпаны жарым-жартылай бидаймен, жүгерімен, күріш және соямен алмастыруға болса, ал құлмақтың бүрі – ауыстырғысыз. Ғалымдардың сыра қайнатуда құлмақты алмастыратын басқа өсімдікті табуда еш нәтиже әкелмеді. Бұл құлмақ бүрінің құрамында спецификалық ащы шайырлы заттар, эфир майлары, полифенолдық байланыстардың сыраға тән хош иіс, ерекше ащы дәм, ащудың күшеюімен, дайын сыранның божуға деген табандылығын арттыруымен, көбік тұрақтылығы және мөлдірлік беруімен байланысты[1,2].

Құлмақты әр түрлі салалар мен өнеркәсіптерде қолданудың зор мүмкіншіліктеріне қарамастан, Қазақстанда құлмақ шаруашылығының қазіргі базасының дамуының заманауи кезеңге өтуі, негізінен, отандық сыра қайнату индустриясының, қосымша аз көлемде, нан пісіру, фармацевтика, парфюмерлік салаларда қажеттілігімен негізделген. Құлмақты өсірумен айналысатын шаруашылықтарға, бұл өсімдікті өсірудің экономикалық тиімділігін арттырудың қосымша қайнар көзі болып, құлмақтың вегетативті массасын жем-шөп өндіру саласында мүмкін қоры ретінде пайдалануында.

Құлмақ тұттар тұқымдасына жатады. Құлмақтың отаны жайлы айтатын болсақ, ғалымдардың бір бөлігі ол жабайы өсетін, Батыс Еуропада кең таралған десе, басқалары оның отаны – оңтүстік-шығыс Ресей, Сібір, Орталық Азия және Солтүстік Америка деп есептейді. Н.И.Вавилов құлмақты мәдени өсімдіктердің жерорта теңіздік шығу ошағына жатқызады. Жабайы құлмақ ареалы Солтүстік Еуропаға дейін созылған, сол жерде культураға енгізілген. Соңғы зерттеулерге қарағанда, құлмақтың 3 түрін ажыратып көрсетеді, соның ішінде біржылдық және көпжылдық:

1.Кәдімгі құлмақ – *Humulus lupulus L.* – көпжылдық (20 жылға дейін), тамырсабақты, қос үйлі, шырмалып өсетін өсімдік.

2.Жапон құлмағы – *Humulus japonicus Sieb.Zucc.* – біржылдық өсімдік, декорациялық өсімдік ретінде өсіріледі. Тұқымдар арқылы көбейеді, бұр түзбейді, Жапония, Оңтүстік Корея және Маньчжурияда кең таралған.

3.*Humulus scandens Lour. et Merrill* – жүрек тәрізді бүтін жапырақты біржылдық өсімдік. Табиғи ортада Орталық Азияда өседі.

Кәдімгі құлмақ 3 түр тармағына бөлінген:

1. Жаңа мексикалық құлмақ - *Humulus lupulus L. ssp. neomexicanus Nels. et Cockerell.* Жүрек тәрізді сирек жапырақтары бар, олар бүйір өркендерінің ұшында орналасады. Жеміс беру кезінде ірі бүрлер түзеді, ол құлмаққа тән емес иісі бар лупулинге толы.

2. Жүрек тәрізді құлмақ - *Humulus lupulus L. ssp. cardifolius Maxim.* Жүрек тәрізді бүтін жапырақтары бар, құрамында аз мөлшерде лупулині бар ұсақ бүрлері болады.

3. Еуропалық құлмақ - *Humulus lupulus L. ssp. europeus Ryb.* Басқа түр тармақтарынан жапырақ құрылымының морфологиялық өзгешеліктерімен ерекшеленеді. Жапырақтары

көбінесе 3-5 қалақты, тек өркеннің жоғарғы жақтарында жүрек тәрізді бүтін келеді. Өркеннің жоғарғы жақтарында орташа келген жүрек тәрізді бүрлер қалыптасады, құрамында лупулин мөлшері жоғары болады.

Еуропалық құлмақ түр тармағы 3 түрге бөлінген:

1.Ергежейлі құлмақ - *Humulus lupulus L. ssp. europeus Ryb. var. irenae minima* Blatt. Өте кішкентай жапырақтары мен бүрлерімен ерекшеленеді. Тек қана вегетативті жолмен көбейеді. Көбінесе Карпат (Румыния, Чехия, Словакия) тауларында өседі.

2.Жабайы құлмақ - *Humulus lupulus L. ssp. europeus Ryb. var. spontanae* Rub. Көбінесе бірқалыпты ылғалды климатта таралған, вегетативті көбейеді.

3.Культиверленген құлмақ - *Humulus lupulus L. Ssp. Europeus Ryb. var. culta* Rub. Мәдени өсімдік ретінде өсіріледі, жабайы құлмақтан пайда болған[9,10].

Құлмақтың құрамында кездесетін маңызды заттар тобы – эфир майлары. Құлмақтың құрамында бұл заттардың мөлшері көп емес – 0,4 - 1 % (кейде 0,1-1,8%) шамасында. Олар толығымен бүрлердің лупулин темірлерінде шоғырланған. Эфир майларының құрамы күрделі 200-ден аса компоненттерден тұрады. Олардың ішінде ең маңыздылары мирцен, гумулен, кариофиллен, линалоол, гераниол, цитраль, пинен және фарнезен болып табылады. Олардың барлығы жағымды хош иісті болып келеді. Сыра қайнатуда ерекше құнды гумулен және кариофиллен болып табылады. Эфир майлары тотығуға оңай түседі, сонымен бірге олардың иісі тез өзгереді. Эфир майлары компоненттерінің арасалмағы құлмақтың әрбір сортына өзгеше келеді[11,12]. Құлмақтың әр түрлі селекциялық сорттарының бүрлерінде ащы заттардың мөлшері 8-24% аралығында, ал қазіргі уақытта өсірілетін негізгі сорттарда 11-16% аралығын құрайды.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Ежов, И. С. Хмель и его использование / И. С. Ежов. – Киев: Урожай, 1990. – 335 с.
2. Хмель и хмелевые препараты в пивоварении / И. С. Ежов [и др.]; под общ. ред. И. С. Ежова – Москва: Лег. и пищ. пром., 1982. – 157 с.
3. Рабочая тетрадь агронома по интенсивной технологии выращивания хмеля / Госагропром УССР; редкол.; В. З. Литвина. – Киев: Урожай, 1986. – 88 с.
4. Хайн, Ю. М. Повышение эффективности хмелеводства на основе его интенсификации / Ю. М. Хайн // Сб. науч. тр. / Н.-и. и проект.-технолог. ин-т хмелеводства. – Киев, 1984. – Вып. 6: Хмелеводство. – С. 41-46.
5. Куровский, Е.П. Экономика производства хмеля / Е.П. Куровский – Киев: Урожай, 1985. – 88 с.
- 6.Рабинович, А. М. Лекарственные растения на приусадебном участке. А. М. Рабинович. – Москва: Издательский Дом МСП, 1998. – 336 с.
- 7.Рабинович, А. М. Хмель обыкновенный / А. М. Рабинович // Сад и огород. – 2001. – № 5. – С. 58-59.
- 8.Куровський, І. П. Хміль / І. П. Куровський, В. В. Зіновчук // Технічні культури: учеб. посібник. – Київ, 1982. – С. 113-145.
- 9.Либакский, Е. П. Хмелеводство: учеб.посібник / Е.П. Либакский. – 2-е изд. – Москва: Колос, 1993. – 286 с.
- 10.Migdal, J. Poradnik plantatora chmielu / J. Migdal // Pulawy: IUNG, 1996. – P. 315.
11. Ляшенко, Н. И. Основные результаты исследований по физиологии и биохимии хмеля / Н. И. Ляшенко, Г. Д. Солодюк // Сб. науч. тр. / Н.-и. и проект.-технолог. ин-т хмелеводства. – Киев, 1988. – Вып. 10: Хмелеводство. – С. 14-19.
12. Ляшенко, Н. И. Хемосистематика хмеля по составу эфирных масел и горьких веществ / Н. И. Ляшенко, М. А. Кулинич // Сб. науч. тр. / Н.-и. и проект.-технолог. ин-т хмелеводства. – Киев, 1986. – Вып. 8: Хмелеводство. – С. 9-13 .

ТАҒАМ ӨНІМДЕРІНДЕГІ ЙОДТЫҢ МӨЛШЕРІН АНЫҚТАУ ӘДІСТЕМЕСІ

б.ғ.к., доцент Силыбаева Б.М қолданбалы биология кафедрасы
Биотехнология «6М070100» мамандығының магистранты, қолданбалы биология
кафедрасы

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы
azhar.muratkyzy.97@mail.ru

Тіршілікте йод жануар мен адамдарға ең қажетті микроэлементтердің бірі болып саналады. Орман, шөл, шөлейтті, таулы аймақтарда өсетін өсімдіктер құрамындағы йод мөлшері, кейбір микроэлементтермен (Са, Мп, Сu), салыстырғанда төмен болады. Топырықтағы йодтың орташа мөлшері шамамен 0,0003% болса, өсімдіктерде оның мөлшері 0,00002%-ды құрайды. Ауыз суларымен жер бетіндегі су көздеріндегі йодтың мөлшері жоғарғы көрсеткіштерге қарағанда аз болады.

Жер бетіндегі теңіз аймақтарында орналасқан елді мекендерде ауаның құрамында йодтың мөлшері 1 м³ да 50 мкг-ға жетуі мүмкін, ал құрлықтар мен таулы аймақтарында оның көрсеткіші 1- 0,2 мкг құрайды. Таулы жерлердегі ауа, су және тағам құрамындағы йод мөлшерінің аз болуы, ондағы көп мөлшерде түсетін ылғалға байланысты қарастырады. [1,10-156]

Зерттеу қортындыларына сәйкес адам мен жануар организміне йодтың тәуліктік қажеттілігі шамамен салмағының 1 кг-на, 3 мкг йод мөлшері сәйкес келуі керек. Адам ағзасындағы йод микроэлементі 70–80% дейін сілекей, тері, сүт бездері мен өт арқылы бөлінеді.

Йод өте күшті антисептикалық препарат болып табылады. Адам ағзасында йодтың мөлшері 25 мг құрайды, ол көбінесе қалқанша безінде кездеседі. Ең бастысы бұл элемент ағзадағы зат алмасуды реттейтін заттардың құрамына кіреді. Егерде, адам организміне йод жетіспеген жағдайда адамның физиологиялық дамуы мен ойлау қабілетінің жұмыстарын тежейді. Сонымен қатар, бұл элементтің адам организміне жетіспеуі қалқанша бездерінің жұмысының бұзылуын (түйінді және диффузды зоб ауруы) туғызады, бұл Семей аймағында полигонға байланысты өте кең тараған аурулардың бірі болып саналады. [3,20-246]

Йод көбінесе өсімдіктер органдарында жиі кездеседі. Кейбір өсімдіктер құрамында йодтың мөлшері өте жоғары болады. Мысалы Грек жаңғағының сыртқы мезокарпий құрамындағы йод мөлшерінің көптігі соншалық, адамның қолдары қоңыр сарғыш түске боялады. Сол сияқты күнделікті тамақта қолданатын көкөністердің құрамында да белгілі мөлшерде йод микроэлементі кездеседі.

Тағам рационасына йод мөлшері теңіз тағамдарында ғана емес сонымен қоса шомыр, сәбіз, қызанақ, картоп, орамжапырақ, қарақат, құлпынай, пияз, үрмебұршақ, қарақұмық және т.б. өсімдіктер құрамдарында бар. Сонымен қатар бұл элементті сүтте, ет тағамдарының құрамында кездестіруге болады. [2,386]

Ғылыми зерттеу жұмысының негізгі мақсаты:

Семей аймағында тамақ өнеркәсібінде қолданатын кейбір көкөніс өнімдерінің құрамындағы йодтың сандық мөлшерін лабораториялық жағдайда анықтау.

Ғылыми зерттеу жұмысы нәтижесінде көкөніс өнімдерінің құрамындағы йодтың сандық мөлшерін бекітілген мемлекеттік стандарттарпен салыстыру.

Осыған байланысты зерттеу жұмысы барысында тағам өнеркәсібінде ең көп қолданатын көкөністерден пияз, сәбіз, ақ қауданды орамжапырақ және картоп түрлері алынды. Зерттеу жұмысына қажетті іріктеліп алынған көкөніс түрлерін жеке-жеке бөлшектеп, тигельге салынды. Әрі қарай алынған сынамаларға көмірқышқылды калий қосылды. Қоспаға аздап су қосып дымқылдандырады, шыны таяқшамен мұқият аралыстырып, 105-110[°]С температурада кептіргіш шкафқа толық кепкенге дейін қойылды.

Осыдан кейін температурасы 250^оС шамадағы муфель пешіне салып күлдендірілді. Минералдану процесін жылдамдату үшін күл салынған тигелді, муфель пешіне тағы 10-15 сағатқа толық күлденгенге дейін қойылды. Әрі қарай сынаманы бөлме температурасына дейін суытып, шамалы мөлшерде бидистилденген су тамызып, форфор пестигімен езілді. Сынамаларды кептіргіш шкафта кептіріп, қайтадан тигельдер муфель пешіне орналастырылды. Алынған сынамалардың күлдері ақ түске айналғанда минералдану процесі аяқталады, яғни органикалық заттар жойылды. Күлдері бар суытылған тигельдерге ыстық су құйып, оларды пестикпен езіп, ерітінділер фильтрленеді. Осыдан кейін тигельдердегі қалған сынамаларды кептіргіш шкафта 105-110^оС температурада кептірілді. Алынған сынамалардан йодид экстракциясы жүргізілді. Экстракция үшін құрғақ поташты массаны жылы сумен дымқылдандырып, езіп, ректификатты этил спиртінде 5 мин бойы езіледі. Бұл процесс 6 рет қайталануы қажет. Бұдан кейін тигельдің түбінде барлық йодидты қамтитын ақ түсті қак қалады. Зерттеу жұмысының келесі сатысында бос күйіндегі йодты бөліп алу жұмысы қарастырылады. Ол үшін тигелде түзілген тұзды жұқа қақты бидистилденген сумен шайылады. Алынған ерітіндіге метилооранж ерітіндісін қосып, концентріленген күкірт қышқылымен қышқылдандырылады. Әрі қарай осы ерітіндіге бромды су қосып, колбаға құйылады. Колба қыздырылған электр пешіне қойылды. Осыдан кейін алынған сынамадағы бос күйіндегі йодтың сандық мөлшерін анықтау үшін 0,001 моль/л натрий күкірт қышқылы ерітіндісімен әлсіз қызғылт түске боялғанға дейін титірленді.

Сынамадағы йодтың массасын мына формула бойынша анықталды:

$$X = \frac{(v_1 - v_0) \cdot 21,15 - 1000 \cdot K}{m}; \text{ мкг/кг, мұндағы: (1)}$$

X - йодтың құрамы, мкг/кг;

V₁-зерттелетін сынамадағы йодты титірлеуге кеткен 0,001 моль/л натрий күкірт қышқылының мөлшері, мл;

V₀-бос сынамадағы йодты титірлеуге кеткен 0,001 моль/л натрий күкірт қышқылының мөлшері, мл;

21,15 – йод салмағы, 1 см³- тағы 0,001 моль/л концентрілі натрий күкірт қышқылының ерітіндісі, мл;

m- зерттелетін заттың өлшемі (массасы), г;

1000 – 1 кг өнімдегі нәтижелердің қайта есептеу коэффициенті;

K – натрий күкіртті-қышқыл ерітіндісінің 0,001 моль/л титрін түзету.

Зерттеу барысында ақ қауданды орамжапырық, картоп, сәбіз, пияз көкөністерінен алынған йодтың сандық мөлшері.

1-кесте

Көкөністер түрлері	Зерттеу нәтижесі. мкг/кг	МЕСТ, мг/г
Ақ қауданды орамжапырақ	4,10	3
Картоп	7,19	5
Пияз	3,17	3
Сәбіз	5,28	5

Қортынды:

1. Семей аймағында экологиялық жағдайға байланысты тамақ өнеркәсібінде қолданатын кейбір көкөніс өнімдерінің құрамындағы йодтың мөлшері анықталды.

2. Лабораториялық жағдайда аналитикалық химияның сандық әдісін қолдана отырып ақ қауданды орамжапырық, картоп, сәбіз, пияз көкөністері құрамындағы йодтың сандық мөлшерін берілген мемлекеттік стандарттық сәйкестігі қарастырылды.

3. Семей өңірінде қолданатын зерттелген көкөністердің құрамындағы йодтың мөлшері мемлекеттік стандарттағы көрсеткіштерден жоғары екендігі анықталды.

Қолданылған әдебиеттер

1. Популярная библиотека химических элементов. Изд. «Наука» Москва 1973 г.-С.10-15
2. Человек. Энциклопедия для детей. Под редакцией Виктора Володина – «Аванта+» Москва 2002ж.-Б.38
3. Шурманов Т.Ш. Йодный дефицит в Казахстане: состояние проблемы и пути ее решения/Т.Ш. Шурманов, И.Г. Цой, Л.Р. Кулмурзаева. – М.: - Алматы – 2008ж.-Б. 20-24.
4. О.Ю. Орлова Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «процессы аппараты пищевых продуктов» Санк-Петербург №4,2015ж.-Б.30
5. Алефиров А.Н. Йодсодержащие растения лечения заболеваний щитовидной железы.: - Алматы – 2008ж.-Б. 55-60.
6. Ефимова Н.В., Николаева Л.А. Шин Н.С. Сибирский медицинский журнал Москва №3 2014ж.-Б.89.

Тоқаев З.Қ.¹, Сейсенбекова А.Ғ.²

АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫНДАҒЫ БИОМОЛЕКУЛЯРЛЫҚ ИННОВАЦИЯНЫ ТАҢДАДЫҚ

¹ Ветеринария ғылымдарының докторы, «Мал шаруашылығы және аңшылықтану» кафедрасының профессоры, Қазақстан Ұлттық жаратылыстану ғылымдары академиясының академигі

² «Биология» кафедрасының 6М060700 – «Биология» мамандығының магистранты
Семей қаласының Шәкәрім атындағы мемлекеттік университеті
seysenbekova_a@mail.ru

Қазіргі таңдағы ауыл шаруашылығының басты мәселелерінің бірі мал шаруашылығын инновациялау болып табылады. Соның ішіндегі басты бағыт – мал тұқымдарын асылдандыру жолдарын жетілдіру. Бұған дейінгі кезде дәстүрлі зерттеулер мал тұқымдарының өнімділік көрсеткіштерін анықтап, селекциялық мақсатта пайдалану болатын [1].

Мал шаруашылығын жедел индустриализациялау, мал шаруашылығы өнімдеріне сұраныстың артуы, сапа көрсеткіштеріне қойылатын талаптардың күшеюі мал шаруашылығында генетикалық ресурстарды дұрыс пайдалануды талап ете бастады. Осы себеп, заманауи биотехнологиялық жетістерді мал шаруашылығында пайдалануға ықпал етті [2].

Генетикалық маркерлер жүйесін селекциялық жұмыстың негізгі критерийі ретінде пайдалану мал тұқымдарының генетикалық әлеуетіне дұрыс және нақты баға беруге ықпал етеді. Әрі селекциялық жұмыстарды дәл жүргізіп, бақылауға және тиімділігін арттыруға мүмкіндік береді. Қазіргі таңдағы маркерлік селекция селекциялық жұмыстардың негізгі мақсаты – өнімділігі жоғары мал тұқымын жетілдіру міндеттерін толығымен атқара алады. Оның ең басты артықшылығының бірі – жануарлардың өнімділігінің әлеуетіне тірі кезінде, әрі ерте жас кезінде бағалауға мүмкіндік беруі [3].

Қажетті гендердің маркерлерін анықтаудың ыңғайлы тәсілі ПТР – полимераздық тізбектік реакция болып табылады. ПТР тәсілі зерттеуге алынған клиникалық сынамада қажетті генетикалық материалдың бар-жоғын, яғни, генодиагностика мақсатында ДНК-ның арнайы тізбектерін көшірмелерін жасау арқылы сәйкес немесе бөтен генетикалық ақпарат жинау және оны визуализациялау болып табылады. Қазіргі кезде ПТР барлық салада, мысалы инфекциялық ауруларды анықтау, микроағзалардың вируленттілігі мен антибиотикке төзімділігін анықтау, генодиагностика, генетикалық дактилоскопия,

пренаталдық диагностикада қан препараттарын биологиялық бақылауда кеңінен қолданылады.

Ауылшаруашылық малдарымен жұмыс жасаудағы қиындықтардың бірі жекелеген жануарларды генотипін анықтауда қажетті қарапайым тест - жүйелерін жасау. Олар арқылы зерттеуге алынған малдың тұқымын (породасын) анықтау, табиғи және жасанды жағдайда генетикалық құрылымдардың өзгеруін қадағалау. ДНҚ - технологиялардың дамуы арқасында тұқымдық сапалық көрсеткіштердің генетикалық маркерлері арқылы жалпы генотипке баға беру және қажетті фенотиптік форманы анықтауға мүмкіндік берді [4].

Жоғарыда айтып өткендей, ДНҚ технологияларын мал шаруашылығында қолдану жануарлардың бойы, салмағы, өнім сапасына (ет сапасы, сүт сауым мөлшері, сүт майлылығы, т.б.) жауапты ген маркерлерін анықтап зерттеуге мүмкіндік береді [5].

Сапа көрсеткіштерінің барлығы полигенді болып келеді және де нақты гендермен анықталады. Сол себепті де, селекциялық жұмыстар жасауда қажетті өнімділік көрсеткіштерін жетілдіруге қажетті генотипті жануарларды іріктеу маңызды болып табылады. Бұл мақсатта молекулярлық - генетикалық маркерлер жүйесі қолданылады. Молекулярлық - генетикалық маркерлерлер жүйесі геннің аллельдік нұсқаларын анықтауға, қай аллель қандай қажетті өнімділік көрсеткішіне жауапты екенін айқындауға мүмкіндік береді. Дара нуклеотидтік полиморфизмдердің, яғни, генетикалық маркерлердің мол ақпарат көзі екендігі бүгінде толығымен дәлелденген. Генетикалық маркерлер жүйесін селекциялық жұмыстың негізгі критерийі ретінде пайдалану мал тұқымдарының генетикалық әлеуетіне дұрыс, нақты баға беруге ықпал етеді. Әрі селекциялық жұмыстарды дәл жүргізіп, бақылауға және тиімділігін арттыруға мүмкіндік береді. Қазіргі таңдағы маркерлік селекция селекциялық жұмыстардың негізгі мақсаты – өнімділігі жоғары мал тұқымын жетілдіру міндеттерін толығымен атқара алады. Оның ең басты артықшылығының бірі – жануарлардың өнімділігінің әлеуетіне тірі кезінде, әрі ерте жас кезінде бағалауға мүмкіндік беруі [6].

Генетикалық маркерлер арқылы жануарлардың шығу тегін қадағалауда мыңдаған елдерде көп уақыттан бері қолданылады және бастапқы зоотехникалық жұмыстың міндетті талабы болып табылады. Көптеген елдерде асыл тұқымды малдарға генетикалық сертификат жасау асыл тұқымды мал есебін жүргізуде қалыпты үрдіске айналған.

Генетикалық сараптаманың екінші маңызды бағыты тұқымқуалайтын ауруы және генетикалық ауытқушылықтары бар мал бастарын анықтау болып табылады [7].

Мал шаруашылығы өнімін өндірудің тиімділігі сыртқы экономикалық факторлардан басқа, ішкі факторларға, яғни, ғылым мен техниканың озық жетістерін пайдалануға да тәуелді. Зоотехникалық шараларды атқаруда ғылыми негізделген тәсілдерді қолдану мал шаруашылығының дамуына қолайлы жағдай жасайды [8].

Геномика – мал басының генетикалық әлеуетіне баға берудің ең тиімді тәсілі. Ол жануарлардың ерте жасынан функционалдық қасиеттерін (төл өнімділігі, өнім мөлшері, індеттерге төзімділігі, т.б. нақты анықтауға мүмкіндік береді [9].

Әлем бойынша қалалық орталықтар мен өндірістік қала тұрғындарын сапалы сүт өнімдерімен және ет өнімдерімен жеткілікті қамтамасыз ету басты мәселелердің бірі болып табылады. Осы талапқа сай, қазіргі етті және сүтті ірі қара мал шаруашылығын заманауи әдістерін қолдану арқылы жетілдіру, инновациялық үдеріске көшіру алға қойылған. Қазіргі заманауи молекулярлық генетиканың жетістіктері ауыл шаруашылығы малының пайдалы шаруашылық қасиеттеріне жауапты гендерді анықтауға мүмкіндік береді.

Ірі қара мал шаруашылығының жылдар бойғы өзекті мәселелерінің бірі өнімділігін жоғарлату болып табылады. Мысалы, сүтті ірі қара малының өнімділігі, оның сүтінің майлылығымен ғана сиппатталып келді. Алайда, әлемде салауатты тамақтану үрдісі етек алғандықтан, сүт өнімдерін ақуыз мөлшері бойынша бағалау алға қойылды. Сол себепті де, бүгінгі таңда ірі қара мал селекциясының бағыты өзгерді. Енді ірі қара мал сүттілігінің жоғарылығы ғана емес, сүтінің құрамындағы май, ақуыз (казеин) және басқа да фракциялардың мөлшері маңызды болып табылады. Ақуыз мөлшері жоғары өнімдерге

сұраныстың артуы сүтті ірі қара мал шаруашылығында генетикалық және селекциялық әдістерді пайдалана отырып, экономикалық тиімділігін арттыруды талап етеді. Қажетті сапа белгісіне жауапты маркерлерді анықтау және олардың белгілі жүйесін жасау селекциялық жұмыстарды жеңілдетеді. Қажетті генотипті табындар жасақтау арқылы сапалы сүт өнімділігін ұлғайту мүмкіндігі қолға алынуда [10].

Ет өнімдерінің қазіргі кездегі нарықта жоғары бағаланатын көрсеткіші – оның мәрмәрлік көрсеткіші болып табылады. Аталған көрсеткіш етішілік май мөлшерін (IMF – жасушаішілік май компоненттерінің сомасы) және де бұлшықет арасында май қабаттарының біркелкі таралуын көрсетеді. Еттің мәрмәрлік көрсеткіші – еттің өте жұмсақ, нәзіктігін білдіреді. Алайда ірі қара малдың барлық тұқымдарына аталған көрсеткіш тән бола бермейді. Сол себепті де, әлем бойынша молекулярлық генетика саласында ірі қара мал етінің «мәрмәрлік генін» анықтау жұмыстары жүргізілуде [11].

Сонымен, жоғарыда айтылғандарды қорыта келсек, заманауи биотехнологиялық тәсілдерді қолдану арқылы мал шаруашылығын инновациялау қажет. Қазақстан Республикасының ауыл шаруашылығының басты саласының бірі етті, сүтті мал шаруашылығы болып табылады. Ет және сүт бағытындағы шаруашылықтар ауыл шаруашылығын дамыту және ауыл шаруашылығы өнімдері нарығын реттеу мемлекеттік бағдарламасының басты бөлімі болып табылады. Аталған жоспардың іске асырылуының негізгі көрсеткіші – асыл тұқымды ірі қара мал шаруашылығын дамыту. Қажетті сапа белгісіне жауапты маркерлерді анықтау, олардың белгілі жүйесін жасау селекциялық жұмыстарды жеңілдетеді. Қажетті генотипті табындар жасақтау, асыл тұқымды мал генофондын жасау арқылы сапалы ет - сүт өнімділігін ұлғайту мүмкіндігі қолға алынады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. FranceGenetiqueElevage. Франция, генетическая селекция и технологическая инновация//Генетическая селекция и технологическая инновация – 2013г.
2. Глазко В.И. Проблемы «селекции с помощью маркеров» (MAS)// Москва – 2014г.
3. Глазко В.И., Столповский Ю.А., Глазко Т.Т. ДНК-штирхкодирование сельскохозяйственных видов животных//Вестник Российской академии естественных наук – 2010, №1.
4. Глазко В.И.,Белопухов С.Л. Молекулярная биология для животноводства// Нанотехнологии и наноматериалы в сельском хозяйстве – 2008г. изд-во РГАУ-МСХА им. К.А.Тимирязева
5. Зарипов О.Г. Генотипирование крупного рогатого скота по генам бета-лактоглобулина и каппа - казеина методами ДНК - технологии – 2010г. Казань
6. Кийко Е. И. Принципы маркерной селекции в молочном скотоводстве// Вестник ТГУ – 2010г, т.15, вып. 1
7. Комарова И.Н. Разработка ПЦР – тест - систем для видовой идентификации и количественной оценки мясного сырья в составе мелкоизмельченных полуфабрикатов и готовых мясных продуктов// Москва- 2008г.
8. Косян Д.Б, Сурундаева Л.Г., Маевская Л.А. и др. Использование метода ПЦР для генотипирования крупного рогатого скота по гену CAPN1 с использованием генетических маркеров// Вестник Оренбургского государственного университета – 2012, №6
9. Леонова М.А, Колосов А.Ю., Радюк А.В. и др. Перспективные гены - маркеры продуктивности сельскохозяйственных животных// Молодой ученый – 2013, №13.
10. Чижова Л. Н., Шарко Г.Н. и др. Генетические маркеры в мясном скотоводстве// Сборник научных трудов Все российской НИИ овцеводства и козеводства – 2016г.
11. Яковлев А.Ф, Деементьева Н.В, Никифорова Е.Г. Мониторинг племенного крупного рогатого скота на скрытые генетические дефекты и типы гена каппа - казеина//Достижения науки и техники АПК – 2016, №4

ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРЕЧНЕВОЙ МУКИ В ПРОИЗВОДСТВЕ МУЧНЫХ КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ ПРОФИЛАКТИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ

¹ магистрант специальности 6М070100-«Биотехнология» кафедры прикладной биологии

² магистр биологии, старший преподаватель кафедры прикладной биологии

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, Республика

Казахстан, г. Семей

tzhansaya94@mail.ru, oly-bai@mail.ru

Одним из направлений государственной научно-технической политики в области здорового и безопасного питания является повышение жизненного уровня населения страны, улучшение состояния здоровья и сохранение генофонда нации. В связи с этим, одним из приоритетных направлений развития науки и научного обеспечения в пищевых и перерабатывающих отраслях АПК Казахстана должно явиться создание технологий производства качественно новых пищевых продуктов с направленным изменением химического состава, соответствующим потребностям организма человека, в том числе, продуктов лечебно-профилактического назначения для предупреждения различных заболеваний и укрепления защитных функций организма, снижения риска воздействия вредных веществ, в том числе для населения, проживающего в зонах экологически неблагоприятных по различным видам загрязнений. [1]

Доля выработки хлебобулочных изделий лечебного и профилактического назначения в стране невысока. Предпочтение населения нашей страны в питании направлено на повышенное потребление продуктов животного происхождения, что приводит к недостаточному получению пищевых волокон, витаминов, минеральных веществ и др. [2]

Актуальной задачей является обеспечение населения полноценными высококачественными продуктами питания из зерновых материалов. Интенсивное развитие производства продуктов питания данного направления формирует новые задачи с использованием современных продовольственных ресурсов. Ресурсы продовольственного сырья постепенно расширяются за счет применения отечественных видов растительного сырья. [3]

Основным видом сырья для производства хлеба и мучных кондитерских изделий является пшеничная мука. Пшеничную хлебопекарную муку в основном вырабатывают из мягких сортов пшеницы, где содержание веществ, обуславливающих пищевую ценность, незначительно [2], а, неправильное и нездоровое питание, выражающееся как в недостаточном, так и чрезмерном потреблении некоторых пищевых веществ и микронутриентов может служить причиной развития заболеваний сердечно-сосудистой, эндокринной систем, заболеваний крови и кроветворных органов, а также нарушению обмена веществ [4]

Одним из компонентов, который используется технологами в производстве хлеба и хлебобулочных изделий является гречневая мука

Гречневая мука обладает повышенным содержанием белка, клетчатки, витаминов группы В, РР, С, минеральных веществ, среди которых кальций, фосфор, цинк, медь, железо, кобальт, йод, бор, причем их содержание в 100 г выше, чем в пшеничной муке, имеет сбалансированное содержание аминокислот [3,5,6,9]. Так же в составе гречневой муки есть лимонная, яблочная и щавелевая кислоты [9].

Белки гречихи особенно богаты лизином, лейцином и содержат меньше глутаминовой кислоты, пролина и аргинин и больше аспарагиновой кислоты, треонина и трептофана, чем белки других зерновых культур. Причем, около 56% глутаминовой и аспарагиновой кислот представлены в виде амидов [6].

Постоянное включение в рацион продуктов переработки гречневой крупы благодаря высокому содержанию железа приводит показатель гемоглобина в норму. Калий помогает поддерживать оптимальное кровяное давление, магний помогает бороться с лишним весом и спасает от депрессии. Витамин Р объединяет в себе группу активных веществ, называемых флавоноидами. Таким образом, гречневая мука обладает рядом важнейших характеристик, которые делают её незаменимым продуктом питания: является источником незаменимых кислот, нормализует холестериновый обмен, улучшает кровоснабжение, обеспечивает потребность организма человека в меди, нормализует процесс пищеварения, содержит необходимое количество цинка, помогающего клеткам кожи обновляться, обеспечивающего ногтям и волосам здоровый рост и предупреждающего преждевременные морщины, насыщает организм фолиевой кислотой, что особенно важно для беременных женщин [9].

Из-за своей высокой питательности гречневая мука может применяться при производстве новых здоровых продуктов. Отсутствие белка глютена и низкий гликемический индекс позволяет рекомендовать гречневую муку для лечебно-профилактических целей [3].

Применение гречневой муки при производстве хлебобулочных изделий способствует повышению их пищевой ценности, снижению энергетической ценности и гликемического индекса; оказывала влияние на углеводно-амилазный комплекс, водосвязывающую и водопоглотительную способности смеси пшеничной и гречневой муки [5].

Ученые Дальневосточного федерального университета предлагают использовать муку, полученную из целого зерна гречихи, для комплексного хлебопекарного улучшителя [8].

Гречневая мука в промышленности, как правило, не используется в чистом виде, а применяется в виде смесей муки. Эти смеси могут содержать пшеничную, кукурузную, рисовую, или овсяную муку и различные разрыхлители. Например, в Японии гречневая мука используется для изготовления Soba (лапша из гречневой муки), которую получают из смеси с 10–50% пшеничной муки. Для производства блинных смесей используется соотношение из 40 частей гречневой муки и 60 частей пшеничной муки [7].

Пригодность всех альтернативных сельскохозяйственных культур для выпечки хлебобулочных изделий, в основном, исследуется путем сравнения свойств их смесей с пшеничной мукой и чистой пшеничной муки в качестве эталона. Причина смешивания разных видов муки с пшеничной мукой в том, что полное исключение из рецептуры пшеничной муки значительно ухудшает реологические свойства теста, и, в итоге, качество выпеченного продукта. Это происходит из-за того, что белки, в частности, гречневой муки не могут сформировать клейковину.[6]

В ассортименте мучных кондитерских изделий сдобное печенье представляет собой весомую группу массового потребления, пользующуюся большим спросом у населения. Поэтому придание печенью функциональных свойств путем обогащения различными растительными компонентами является актуальной задачей.

Известны патенты по производству сдобного печенья обогащенного осветленными свекловичными волокнами, смесью порошка из семян мака, семян тыквы и корицы (Патент № RU 2629219) [10], а также рецептура с использованием смеси двух видов муки: пшеничной и полбяной (Патент № RU 2579213)[11]

Исследователями Санкт-Петербургского национального исследовательского университета информационных технологий, механики и оптики было изучено влияние гречневой муки на качество сдобного печенья «Глаголики». Авторы рекомендуют при производстве сдобного печенья по рецептуре выше указанного наименования печенья использовать смесь пшеничной и гречневой муки, в которой массовая доля гречневой муки не должна превышать 50%. В Республике Казахстан, а именно в Восточно-Казахстанской области исследования по данному направлению не проводилось.

Исходя из вышеизложенного, весьма актуально направление исследований использования гречневой муки в сочетании с другими добавками растительного

происхождения при производстве различных рецептур сдобного печенья профилактического действия.

Список использованной литературы

1. Гаджиев Ф.А. Мировые тенденции формирования продовольственного рынка Казахстана в условиях Концепции «Здорового питания» // Высшая школа Казахстана № 1, 2013, с. 38-42.
2. Ауэрман Л.Я. Технология хлебопекарного производства: учебник. – 9-е изд.; перераб. И доп. / под общ. ред. Л.И. Пучковой. – СПб.: Профессия, 2005. – 416 с.
3. Кабардова Д.А., Таова М.Г., Ташуева М.А., Батырова Д.Р., Жемухова М.М. О хлебных и мучных кондитерских изделиях профилактического назначения // Современные наукоемкие технологии. – 2016. – № 6 (часть 2) – С. 255-258)
4. Зуева О. М., Даленов Е. Д., Сливкина Н. В. "О формировании основ правильного питания и здорового образа жизни среди подростков и молодежи северных регионов Казахстана" Омский научный вестник, по. 2 (134), 2014, pp. 115-117.
5. Гаврилова О. М. Разработка технологии хлебобулочных изделий с применением гречневой муки // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук Москва, 2008, 25с. Электронный ресурс: <http://docplayer.ru/35029990-Razrabotka-tehnologii-hlebobulochnyh-izdeliy-s-primeneniem-grechnevoy-muki.html>
6. Мысаков Денис Сергеевич, Крюкова Екатерина Владимировна, and Чугунова Ольга Викторовна. "Изучение химического состава гречневой муки и её влияния в смеси с пшеничной мукой на качество хлеба" Интернет-журнал Науковедение, vol. 7, no. 5 (30), 2015, pp. 144
7. Гречневая мука: Энциклопедия пищевых технологий / Тайра Х., Джонсон А.Г. и Петерсон М.Дж.Едс. / Изд. Ави Ко, Западный порт., Штат Коннектикут, 1974. – с. 139.
8. Коршенко Л.О., Чижикова О.Г., Абдулаева Н.Н., and Коршенко Е.А.. "Использование зерна гречихи в качестве основы для комплексного хлебопекарного улучшителя" Известия высших учебных заведений. Пищевая технология, vol. 328, no. 4, 2012, pp. 46-48.
9. Деревянко К.О., Астафьева Л. А. Влияние гречневой муки на качество сдобного печенья // Электронный ресурс: <http://publications.ifmo.ru/file.php?id=1939>
10. Патент РФ №2629219 Сдобное печенье профилактического назначения. Авторы: Быкова Н.С., Тарасенко Н.А. Электронный ресурс: <http://www.findpatent.ru/patent/262/2629219.html> © FindPatent.ru - патентный поиск, 2012-2018
11. Патент РФ №2579213 Способ производства сдобного печенья. Авторы: Чугунова О.В. и др. Электронный ресурс: <http://www.findpatent.ru/patent/257/2579213.html> © FindPatent.ru - патентный поиск, 2012-2018.

Ерғалиева А.А

РАЕОНІА ТУЫСЫНЫҢ ТҮРЛЕРІНЕН МИКРОКЛОНДАУ ӘДІСІ.

Ғылыми жетекшілері: б.ғ.к., доцент Байғапарова Р.Ж.

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қаласы

МБ-122 тобы, 1 курс, мамандық «БМ070100»

akmaral.ergalieva.1995@mail.ru

Қазіргі кезде өсімдік жасушалары мен ұлпаларын өсіруге айтарлықтай көп көңіл бөлінуде. In vitro жағдайында өсімдіктерді өсіру іргелі зерттеулер болып табылатын өсімдіктер генетикасы, физиологиясы, цитологиясы және молекулалық биология сияқты ғылым салаларын дамыта отырып сәндік өсімдіктердің өнімділігін жоғарылатып сапасын

көтеруде маңызды рөл атқарады. Гүл өсіру - бактарда, саябақтарда, саяжайларда, ғимараттарды әшекейлеуде, қаланы көгалдандыруда маңызды іс.

Таушымылдық (Paeonia) – сарғалдақтар тұқымдасына жататын көп жылдық шөптесін өсімдіктер, бұталар. Қазақстанның шығысындағы таулы, орманды аудандарда кездеседі. Халық медицинасында Таушымылдықтың тамырын емдік мақсатта күзде жинайды. Таушымылдықтың түнбасы тәбет ашады, асқазан сөлінің қышқылын арттырады, астың қорытылуын жақсартады, жүйкені тыныштандырады. Таушымылдық Қытайда өте ерте заманнан бері мәдени өсімдік ретінде өсіріліп келеді. Қазіргі кезде оның бір мыңнан аса сорты бар.[4]

Эксплант өсімдіктердің әртүрлі мүшелерінен алынады, мысалы тұқымынан, тұқым жарнағынан, жапырағынан, сабағынан, ескінінен, бүршігінен және т.б. Эксплант -дегеніміз in vitro жағдайында өсіруге алынған өсімдіктің бөлігі. Эксплант алу үшін міндетті түрде таза, сау өсімдікті таңдап алу қажет.[2, 3036]

Өсімдік материалын дайындап, эксплантты бөліп алу үшін алдын-ала дайындау жүргізудің маңызы зор. Өсімдік материалдарын дайындаудағы негізгі іс-шара оларды залалсыздандыру болып табылады. Өсімдік ұлпалары мен жасушаларын өсіруде, микроклональді көбейтуде, каллусты және ісікті жасушалар алуда, гормональді реттелуді меңгеруде залалсыздандырылған өсімдік экспланттары пайдаланады.

Тұқымды өсіру үшін суға немесе қоректік ортаға отырғызады. Өсімдік түрлерін залалсыздандыру алдын жақсылап ағынды сумен, кейде жуғыш заттармен жуып алады, артық заттардан тазартады. Тамыр түйнектер мен тамырлардың қабығын аршиды, потоген - қабыршағын, бұтақтарынан жабын қабыршақтарын тазартады.

Өсімдік экспланттарын сулеманың сулы ерітіндісінде немесе екіхлорлысынып ерітіндісінде (0,1%), бромда (1%), пергидрольда (20-30%), хлораминде (3-6%), диацидте, натрий гипохлоридінде (10%) антибиотиктерді құрайтын ерітінділермен залалсыздандырады.

Активті хлор құраушы ерітінділерді 1 рет қолданады және оларды жұмыс алдында ғана дайындайды.[1,976]

Тамыр жемістерін, ұрықтарды, ұлпа түйірін, оқшауланған ұрықтарды, тозандарды залалсыздандыру үшін диацидтің 0,2 процент ерітіндісі пайдаға асырылады. Диацидті этаномеркурхлоридінің 330 мг және 660 мг хлорид-цеталпиридинді ыстық суда (330 мл) бөлек еріте отырып дайындайды, содан соң оларды аралыстырып сұйық көлемін 1л-ге дейін жеткізеді де гвин детергенті - 80-нің бірнеше тамшысын қосады; оны қараңғыда қатты жабылған ыдыста (колбада) сақтайды.

Антибиотиктерді инфицирленген бактериялармен өсімдік материалын залалсыздандыру үшін пайдаланады. Көбінесе стептомицинді және 10-80 мг/л - тетраамицинді, 200-400 мг/л ампицилинді, левомоцинді және т.б. қолданады.

Дайын залалсыздандырылған өсімдік экспланттарын алудың бірнеше тәсілдері бар, тәсілдер мүшелер түрлеріне тікелей тәуелді.

Жапырақтан эксплантты бөліп алу. Алдымен жапырақтан жүйкесін аламыз да жоғарыда көрсетілген тәртіппен залалсыздандырамыз. Стерильденген, залалсыздандырылған жапырақты ламинар-бокс ішінде стерилденген Петри табақшасына салып, стерильді пинцет және № 11 скальпель көмегімен 5-10мм көлемінің шамасында эксплантты кесіп алып, өсіру мақсатына байланысты қоректік ортаға ауыстырамыз. [2,3036]

Өскіннен эксплантты бөліп алу. Тұқымды алдын- ала таза стерильді жағдайда өсіріп, өскін аламыз. Стерильді өскінді ұзындығы 1 см ұзындықталаминар-бокс ішінде стерильді Петри табақшасында тұқымнан кесіп аламыз. Өскінді жеке стерильді Петри табақшасына салып, стерильді пинцет және № 11 скальпель көмегімен 2-3 мм көлемінің шамасында эксплантты кесіп алып, өсіру мақсатына байланысты қоректік ортаға ауыстырамыз.

Тұқымдардан эксплантты бөліп алу. Тұқымды тиісті әдістеме бойынша стерильдейміз де ісіндіруге (тұқымның ерекшелігіне байланысты 12 сағаттан 3 тәулікке дейін) ламинар-бокске қоямыз. Ісінген тұқымның қабығынан ажыратамыз. Қайтадан натрий гипохлоридте 20 минут бойы стерилдейміз. Дистилденген сумен үш рет шаямыз да жаңа Петри табақшасына қойып,

стерильді пинцетпен ұстай отырып стерильді скальпель көмегімен тұқымжарнақ көрінетіндей етіп кесеміз. Тұқымжарнақтың ұшынан 2-3 мм эксплант алып, өсіру мақсатына байланысты қоректік ортаға ауыстырамыз.

Эксплантты ағары бар ортаға отырғызу және өсіру әдісі

Өсімдік мүшесінің кесіндісі, яғни эксплант (эксплантант), лайықты қоректік ортаға отырғызылса, біраз уақыт өткен соң оның құрамындағы жасушалар бөлініп, өсе бастайды. Нәтижесінде каллус ұлпалары пайда болады. [3, 80 б]

Асептикалық өскіндерден каллус ұлпаларын алу әдісі

Құрамында фитогормондары бар қолайлы қоректік ортаға отырғызылған өсімдік ұлпалары дедифференциацияланып, бөліне бастайды да каллус ұлпаларын түзеді. Каллус ұлпаларын өсімдіктің әртүрлі мүшелерінен басқа асептикалық өскіндерден де алуға болады. Каллусогенез процесі бастапқы экспланттың көлеміне, жасына, оның өсімдікте орналасқан жеріне жәнepайдаланылған қоректік ортаға байланысты болады. Өсімдіктердің тұқымжарнағын, жапырағын және гипокотильін қолайлы қоректік ортада өсіргенде төмендегідей морфогенетикалық өзгерістерге ұшырайды.

1. Эксплант бастапқы каллусты түзіп, одан әрі адвентивтік бүршік пайда болады;

2. Түзілген каллустың бастапқы және ауыстырмалы ұлпаларынан меристемалық бастамалар түзіледі;

in vitro жағдайында түзілген қиярдың каллус ұлпалары алынған бастапқы эксплантына байланысты, әдетте қара-жасыл, қою-сары және сары-жасыл түсті болып келеді. Консистенциясына байланысты созылмалы, борпылдақ және таңба тәрізді болады.

Өсімдік жапырағынан каллус ұлпаларын алу

Жапырақ жасушаларын in vitro жағдайында қолайлы қоректік ортаға отырғызылғанда бұрынғы атқаратын қызметі мен құрылысын, құрылымын өзгертіп, дифференциацияланып бөліне бастайды, өте тез өсетін каллус ұлпаларын түзеді. Жасушаларды қараңғы жағдайда өсіргенде жапырақ өзінің жасыл түсін өзгертіп, фотосинтездік қабілеттілігін жоғалтады. Жапырақтан каллус алу үшін ортаңғы жүйкелердің аймағы өте қолайлы болып табылады. Каллус алу үшін стерильді пробиркалық өсімдік және стерильді емес жапырақтар пайдаланады. [1, 97 б.]

Өсімдіктерді микроклонды көбейту және отырғызу әдісі

Маманданған ұлпаның кез келген тірі жасушалары лайықты қоректік ортада өсіргенде, өздерінің тотипотенттік қасиетін жүзеге асырып, регенерация арқылы бүтін өсімдікке айнала алады. Жеке жасушалардан сол өсімдік түріне тән барлық белгілері мен қасиеттері сақталған бүтін өсімдіктің түзілуі клондық көбейту технологиясының негізін қалайды. Клон деген - жыныссыз жолмен, яғни вегетативтік көбею жолымен, түзілетін ағза.

Өсімдіктердің клондық микрокөбеюі деген өсімдіктердің in vitro жағдайында жыныссыз жолмен көбеюі. Соның нәтижесінде пайда болған өсімдіктер бастапқы өсімдікпен және өзара бір-бірімен генетикалық тұрғыдан айнымастай бірдей болады.

Бұл биотехнологиялық әдістің дағдылы вегетативтік жолмен көбеюмен салыстырғанда бірталай артықшылықтары бар, атап айтқанда: көбею коэффициенті өте жоғары; микрокөбеюмен қатар өсімдіктер вирустар мен патогендік микроорганизмдерден сауықтырылады; сұрыптау процесін жылдамдату, жаңа сорттарды тез көбейтіп, оларды ауыл шаруашылық өндірісінде пайдалану мерзімі едәуір қысқарады; вегетативтік жолмен көбейе алмайтын өсімдіктерді in vitro жағдайында көбейтуге болады; үнемділік; жас өсімдіктерді алу, кәрі дарақтарды жасарту; өсу процесін жыл бойы үзбеуге болады, әсіресе бұл дамуында тыныштық кезеңі болатын өсімдіктерді көбейтуге тиімді.

Клондық микрокөбейту әдістері in vitro жағдайында қолтық бүршік меристемаларын өсіруге және басқа экспланттардан немесе каллустардан бүршіктер мен эмбриондарды өсіруге негізделген. [3, 80 б]

Клондық микрокөбейту жұмысы 4 кезеңнен өтеді.

I-кезең. Эксплантты in vitro жағдайында өсіру. Бұл кезде толығымен залалсызданған эксплантты алып, лайықты қоректік ортаға отырғызып, оның жақсы өсуіне қолайлы жағдай

туғызу керек. Бұл кезеңнің нәтижелілігі эксплантты дұрыс таңдап алуға байланысты. Ол үшін донор өсімдіктің әрдаму кезеңінде ұлпаларынан немесе мүшелерінен экспланттар алынып, олардың *in vitro* жағдайында өсу және морфогенездік қабілеттері зерттеледі.

II -кезең. Микрокөбейту. Өркендердің пайда болуы және олардың санын көбейту.

III-кезең. Өркендерді тамырландыру және оларды сақтау. Жақсы тамыр жүйесі пайда болуына және дамуына жағдай туғызу. Ол үшін қоректік ортаға ризогендік факторы, яғни ауксин қосылады. Тамырлар өсіп жетілген соң өсімдіктерді топыраққа көшіруге дайындайды. Төмен температура өсімдіктердің дамуын тежеп, ұзақ уақыт сақтауға мүмкіншілік береді.

IV-кезең. Өсімдіктерді топыраққа отырғызу. Өсімдіктерді топыраққа отырғызу алдында оларды арнайы дайындайды. Сол үшін ауаның ылғалдылығын және жарықтың қарқындылығын арттырады. Өсімдіктер гетеротрофтық қоректенуден анотрофтық қоректенуге өтеді. Бұл құбылысты талап ететін ең маңызды кезең. Клондық микрокөбейту нәтижесі өсімдіктің генотипіне, жасына, экспланттың тегіне, қоректік ортаға, өсіру жағдайларына байланысты. [1,97 б]

Қортынды;

- Экологиялық факторлардың *in vitro* әдісімен өсірілген *Paeonia* туысы түрлеріне әсерін, Семей қаласының климаттық жағдайына төзімділігі зерттелінді;

- Семей қаласын көгалдандыру мақсатында *in vitro* әдісімен *Paeonia* туысы түрлерін жылдам көбейту, сапалы көшеттер өсіруге мүмкіндік тудырады;

- Ғылыми жұмыс нәтижесінде Семей қаласын көгалдандыру жұмыс жүргізу.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі.

1. Катаева Н. В., Бутенко Р. Г. Клональное микроразмножение растений. М.: Наука, 1983. 97 б.

2. Пирузян Э. С. Основы генетической инженерии растений. М.: Наука, 1988. 303 б.

3. Рахимбаев И. Р., Колумбаева С. Ж., Джокебаева С. А. Культура клеток и клеточная инженерия растений. Алматы: Изд. КазГУ, 1993, 80 б.

4. <https://kk.wikipedia.org/wiki/Таушымылдык>

**КАЗАХСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ЮРИДИЧЕСКИЙ
ИННОВАЦИОННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ,
МЕНЕДЖМЕНТА И ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ
АЛТАЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**«ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАНЫҢ ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ
ЖАҒДАЙЫНЫҢ ДАМУЫ: ТЕОРИЯСЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ»**

II-ші Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференциясының

МАТЕРИАЛДАРЫ

3-4 мамыр 2018

МАТЕРИАЛЫ

II-ой Международной научно-практической конференции

**«СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И
ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ»**

3-4 мая 2018

MATERIALS

Of the 2-nd International scientific and practical conference

**«MODERN STATUS OF THE DEVELOPMENT OF TECHNICAL SCIENCES AND
ECONOMICS: THEORY AND PROBLEMS»**

3-4 May, 2018

Подписано в печать 17.05.2018 г.

Формат 60x84/8. Бумага офсетная

Условно 40,5 п.л. Заказ № 95

Отпечатано Издательский дом «Интеллект»
071400, г. Семей, ул. Шугаева, 4, тел. 63-12-17

