

**ҚАЗАҚ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ГУМАНИТАРЛЫҚ-ЗАҢ УНИВЕРСИТЕТІ
КАЗАХСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ЮРИДИЧЕСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
KAZAKH HUMANITARIAN-JURIDICAL INNOVATION UNIVERSITY**



**«ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАНЫҢ ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ
ЖАҒДАЙЫНЫҢ ДАМУЫ: ТЕОРИЯСЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ»**

Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференциясының

МАТЕРИАЛЫ

27-28 сәуір 2017 жыл

МАТЕРИАЛЫ

Международной научно-практической конференции

**«СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И
ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ»**

27-28 апреля 2017 год

MATERIALS

Of the international scientific and practical conference

**«MODERN STATUS OF THE DEVELOPMENT OF TECHNICAL SCIENCES AND
ECONOMICS: THEORY AND PROBLEMS»**

27-28 april 2017 year

Семей Semey
2017

ЭОЖ 378
КБЖ 74.58
С 56

Под общей редакцией Курманбаевой Ш.А.

«СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И ПРОБЛЕМЫ» посвященная 100-летию движения «АЛШ». Материалы Международной научно-практической конференции под. научн. ред. Ш.А. Курманбаевой. Семей. – 2017, 560 стр. 500 экз.

ISBN 978-601-80642-6-5

В сборник включены доклады участников Международной научно-практической конференции. Тематика докладов посвящена актуальным проблемам современного состояния развития технических наук и экономики.

Адресуется научным сотрудникам, преподавателям, аспирантам, магистрантам и студентов вызов, а также практическим работникам.

Редакционная коллегия:

Матаева М.Х., Уранхаева Г.Т., Кыдырмолдина А.Ш., Молдажанов М.Б.,
Майшекина Э.С., Силыбаева Б.М., Турдиева З.М., Тахтаева Р.Ш.,
Кусаинова А.Б., Жумабаева А.А., Иващенко О.В.

Редакционная коллегия не несет ответственности за содержание представленных авторами материалов.

ISBN 978-601-80642-6-5

© Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, 2017

Почетные участники конференции

Kydyrmoldina A.Sh.^{1*}, Zhetpisbayev B.A.²,
Zharykbasova K.S.¹, Silybayeva B.M.¹,
Tazabayeva K.A.¹

CHANGE OF IMMUNOLOGICAL RESISTANCE AND BIOCHEMICAL PROCESSES IN PERIPHERAL BLOOD LYMPHOCYTES IN ACTION STRESS

¹Kazakh Humanitarian Juridical-Innovative University, Semey, Kazakhstan

²State Medical University of Semey, Semey, Kazakhstan

*e-mail: a_kydyrmoldina@mail.ru

Immunological changes under the action of stress characterized by characteristic of immunodeficiency states. Increased catabolism products receptors of immune cells due to exposure to extreme factors of the region were of phase nature. Studies aimed at exploring the adaptation when exposed to adverse factors for him, forecasting states on the verge of normal and pathological conditions, allow judging the likelihood of disease [1]

In a complex set of adaptive processes occupy an important place changes the reaction of lipid peroxidation (LPO) and antioxidant status (AOP) leading to corresponding changes in physic-chemical properties of the cellular and subcellular membranes [2]. The ratio of lipid peroxidation and antioxidant protection is an important indicator of physiological resistance to the effects of stress muscular load, resulting in a non-physiological increase of lipid peroxidation [3,4]. Increased formation of lipid peroxidation products in the body in muscle load may indicate a decrease in the activity of antioxidant systems [5]. Since the voltage of adaptive systems in lymphocytes is associated with the state of redox enzymes, which are the main carriers of electrons in the respiratory chain of mitochondria cells deficient energy potential associated reduction in the activity of intracellular metabolism in immunodeficiency.

The role of redox enzymes in the implementation of the key reactions of cellular metabolism determines the importance of their study in the metabolism of lymphocytes as a sensitive indicator of the functional state of the cells, which is highly informative.

Therefore, the aim of this study was to investigate the changes of immunological reactivity and biochemical processes in the peripheral blood lymphocytes of Pakistan students under the influence of muscle stress loads.

Materials and Methods

In this study surveyed 30 students Pakistanis who were exposed to the stress of muscular load. All students were determined before and after 1, 2 and 3 days after stress muscular load condition cellular immunity was assessed by the number of total CD3 +, CD4 +, CD8 + and CD19 + with corresponding monoclonal antibodies by

flow cytometer and mitogen-producing functions in response inhibition of migration, calculated by counting immunoregulatory index (IRI). Principle of the method is to attach human erythrocytes sensitized with monoclonal antibody LT, the surface of lymphocytes [6].

The state of humoral immunity was assessed by the number of CD 19 +, the concentration of circulating immune complexes (CIC) - the method of M. Digeon [7] as modified by Y. Hrynevych and A.N. Alfiorova [8], immunoglobulins of class A, M and G by the method of Mancini G. et al. [9].

The non-specific phagocytic immunity was assessed by phagocytic activity polymorphonuclear. Contents phagocytic polymorphonuclear (neutrophils, pseudo eosinophiles) were determined as described in [10]. As of phagocytic material used latex.

In lymphocytes, SDH activity was determined by the method [11], CCO of R.S. Krivchenkova [12]. DC level in the blood plasma was determined by the method of V.B Gavrilova and M. Meshkorudnoy [13], malondialdehyde (MDA) by the modified method [14] was determined SOD activity [15], glutathione reductase (GLR) and glutathione peroxidase (GLPO) [16].

The resulting digital data were processed by conventional methods of variation statistics as described in [17]. The comparison was performed by t-Student.

Results and Discussion

Subjects' changes of cellular immunity manifested stability of quantitative indicators and decreased functional activity of T-cells in the early stages (1 day) after exercise (Table 1). On the second day after exercise dynamics of immunological parameters was characterized by increased numbers of CD4 + cells, reduced number of CD8 + cells, maintaining their functional deficiency IRML according to PHA. By the end of follow-up (day 3) had improvement of regulatory ratios by increasing the number of CD4 + cells and reduce the number of CD8 + cells, restoration of functional activity of T cells in their ability to produce MIF.

The system of humoral immunity after maximum load was also characterized by phase changes the content of immunoglobulin classes A and M: increasing their level in the early stages of the adaptation syndrome and the normalization in the later stages of observation. The IgG content was increased during the observation period with a tendency to decrease on day 3. There were no significant changes in absolute and relative numbers of B cells have been identified.

Table 1: Status of immune status after physical activity in students-Semey

Parameters	№	Begining (n=30)	I day	II day	III day
Lymphocytes, abs.		1774+90	1829+89,7	2077+167,0	2064+119,0
CD3+	1	42+1,2	40,0+0,83	40,4+1,4	36,0+1,2*
	2	712+28,2	730,0+31,3	806,0+57,7	709,0+46,0
CD4+	1	27+1,3	28,0+0,94	31,0+1,2*	30,0+0,96*

	2	484+25	551,0+32,6	626,6+56,3*	610,0+40,5*
CD8+	1	15+0,9	12,8+0,83	10,3+1,1*	6,8+0,78*
	2	287+14,6	249,0+9,7*	172,6+19,2* *	199,0+7,7**
Auto-RFC	1	7,0+0,4	7,1+0,94	8,2+0,78	6,8+0,47
	2	117+6,6	135,8+9,7	210,0+28,1*	169,0+11,1*
IRML		22+1,1	13,8+1,9*	12,0+2,1*	23,6+2,3
Th/Ts		2, 3+0,3	2,2+0,25	3,0+0,2*	4,4+0,4*
CD19+	1	15,0+1,7	17,0+0,82	16,6+0,9	18,5+0,78
	2	282+30	320+27,1	268,5+20,4	314,0+25,2
IgA (g/l)		1,40+0,14	1,80+0,11*	1,750+0,22	1,45+0,13
IgM (g/l)		1,21+0,10	1,61+0,09*	1,80+0,21*	1,32+0,05
IgG (g/l)		10,74+0,8	13,75+0,51*	16,66+1,1*	13,47+0,45*
Phagocytosis-%		39,0+1,3	37,2+0,76	37,0+1,7	42,7+0,86*
Ph/n		2,9+0,2	2,9+0,9	2,6+0,13	3,1+0,96
Note: 1 - the relative number (%) 2 - absolute number in 1 mcl. * - Significantly to the original (P <0,05)					

Phagocytosis indices were unchanged in the early stages and raised on the 3rd day of observation. Phagocytic number did not change.

The results show that the application of the maximum permissible exercise of compensation is the vector voltage adaptation mechanisms inherent in the stress response. This makes it possible to interpret the changes identified as characteristic of muscle under stress loads.

Table 2 Lipid peroxidation and antioxidant protection in Pakistanis students under stress muscular load

Parameters	Begining(n=30)		1 (day)	2 (day)	3 (day)
MDA mmol \ml	3,6±0,13		5,5±0,3 **	4,5±0,2 **	3,9±0,2
DC c.u.\ml	1,9±0,2		1,8±0,2	1,9±0,1	1,7±0,5
GLR mmol \ml	0,26±0,05		0,5±0,1 *	0,6±0,2	0,5±0,1 *
GLPO mmol \ml	37,6±2,1		38±2,6	34±2,3	50±3,6 **
COD c.u.\ml	2,4±0,3		1,9±0,1 2	1,9±0,1	2,0±0,1
Note: * - significantly to the original (P <0,05)					

Table 2 presents the products of lipid peroxidation (MDA and DC) and antioxidant protection (GLR, GLPO, SOD) in the serum of the students after the maximum permissible exercise within three days of observation.

The results of these studies show the activation of free radical oxidation of lipids in the early period after the maximum allowable exercise, exercise increased the level of malondialdehyde (MDA) in the first 2 days of the stress response. The content of diene conjugates (DC) compared with baseline did not change throughout the observation period. Running a non-enzymatic oxidation of polyunsaturated fatty acids of biological membranes to form lipid peroxidation products, apparently, can be associated with increased oxidative ability of oxygen to the body energy during and in the early period after exercise. Period of adaptation to the effects of physical exercise is completed normalization of MDA level.

Condition characterized by the activation of antioxidant glutathione peroxidase (GLPO) by the end of observation (day 3), glutathione-reductase (GLR) at 1 and 3 days after the exercise, maintaining the activity of superoxide dismutase (SOD) at the level of the source during the whole observation period. Saving SOD superoxide dismutation reaction provides anion with its conversion to neutral hydro peroxide (H_2O_2), which, in turn, with the dismutation reaction in the super-oxide anion source can be extremely dangerous hydroxyl radical. OH radical can oxidize at high speed any substance, including fatty acid membranes. Enzymes glutathione cycle (GLPO and GLR) reduce this danger. Thus GLPO molecules catalyze the destruction of hydrogen peroxide (reduction) by the oxidation of glutathione and oxidized glutathione GLR recovers.

Table 3. Energy metabolism during exercise

Parameters	Begining (n=15)	I day (n=31)	II day (n=17)	III day (n=24)
SDH	2,8+0,3	7,5+0,53*	12,4+1,8**	13,5+1,0**
CCO	47,3+5,2	64+6,4	66,5+3,6*	48,0+5,0
Note: * - significantly to the original (P <0,05), ** - (P <0,01)				

Table 2 shows that the action of the muscle stress load at 1, 2 and 3 days SDH activity was significantly increased by 2.67, 4.42 and 4.48 times, respectively (P <0,05). CCO activity increases on day 1, reaches a maximum on day 2 and day 3 drops to baseline.

The material presented here shows that the action of the stress of muscular activity of the key enzyme load of energy metabolism increases and reaches a maximum value at day 2 of observation.

Conclusion

1. The immune system from stress characterized by muscular load phase changes of cellular, humoral immunity and nonspecific phagocytic with the restoration or increase in performance at the end of observation.

2. Increased enzymatic activity of energy metabolism in peripheral blood lymphocytes after muscular stress load 2 and 3 days after successful adaptation provides processes.
3. The state of lipid peroxidation and antioxidant system in peripheral blood lymphocytes during stress muscle tension load reflects the adaptive reactions to the development of lipid hyper peroxidation with rising energy costs.

Literature:

1. Çubar A.L., Polovnikova A.A., Ponomarev S.B. On the question of finding ways to prevent diseases of adaptation at a young age // Prof. Diseases and Health Promotion acceleration, 2007. № 4.-C.3-8
2. Yudina T.V., Rakitsky V.N., Egorov M.V., Fedorov N.E. Indices of antioxidant status in problem diagnosis prenosological // Hygiene and sanitation. - 2001. - № 2.- 61-62.
3. Captainov A.B., Pimenov A.M. Carotenoids are antioxidants as modulators of cellular metabolism // Uspekhi sovremennoi biol.-1996. - T.116, № 2.-P.179-191.
4. Traber M.G.,Packer L., Vitamin E: Beyond antioxidant function // Amer.J. Clinical Nutrition. - 1995.-Vol.52, Suppl.6.-P.1501-1509.
5. Elika A.V., Kokusheva P.I., Tsapok P.I. A comprehensive assessment of biochemical metabolism of the athletes in the implementation of graduated exercise and the recovery period // Theory and Practice of Physical Culture. - 2008. - № 1. - P.33-38.
6. Doyum A. // Scand. J. Clin. Lab. Ivest. -1968. -Vol. 21. -P. 77-82.
7. Digeon M., Laver M. J. Immunol. Methods. -1977. - № 1. -R.165-183.
8. Grinkevych Y.Y., Alferov A. Lab. work. - 1981. - № 8. - S.493-495.
9. Mancini G. et al. Prog. Immunobiol Stand. - 1990.-P.4 :50-55.
10. Coast A.E., Stenko M.I. Guidelines for clinical laboratory tests. - M., 1968.
11. Tapbergenov S.O. In.: Questions physiology and morphology of humans and animals. - Semey, 1971. - P.222-223.
12. Krivchenko R.S. In.: Modern methods in biochemistry. - M., 1974. - P.47.
13. Gavrilov V.B., Mishkorudnaya M.I. Lab. work.A-1983. - № 3.-P.33-35.
14. Gavrilov V.B., Gavrilova A.R., Mazhul L.M. Questions med. chemistry.-1987. - № 1.-p.118-121
15. Vlasov S.N., Shabunina E.I., Pereslegina I.A. Lab work. 1990. - N8-C.19-22.
16. Dubinin E.K. // Lab work-№ 8, 1988, p.16.
17. Montsevichyute - Eringene E.V. Pathological Physiol. and experimental therapy. -1961. - № 1. -P.71-76.

КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

Д.э.н., профессор кафедры Гостиничного и ресторанного бизнеса, Сочинский государственный университет, г. Сочи, Россия
lekonst@mail.ru

Процесс управления устойчивым развитием человеческого потенциала, с одной стороны, обладает характеристиками управленческой деятельности, выполняемой во всех видах и сферах управления в ходе функционирования субъекта управления. С другой стороны, он имеет специфические свойства, в частности, необходимость обеспечения сбалансированности результатов, получаемых в процессе управления, с учетом его экономических, социальных и экологических аспектов.

Процесс управления является важнейшей составляющей системы управления, в рамках которой формируются и реализуются управляющие воздействия на управляемые объекты. Как объект исследования он на протяжении длительного периода находится в центре внимания представителей различных школ менеджмента, начиная с Ф. Тейлора, Г. Эмерсона, А. Файоля и заканчивая современными исследователями, раскрывающими, обосновывающими и способствующими внедрению в практическую деятельность способов и приемов повышения эффективности управления функционированием и развитием управляемых объектов.

Опираясь на существующие в научной литературе подходы, содержание процесса управления устойчивым развитием человеческого потенциала можно определить как обеспечение реализации целей и функций управления, работы, принятия и реализации управленческих решений в исследуемой сфере управленческой деятельности.

Рассматривая процесс управления как последовательную реализацию управленческих функций, обеспечивающую достижение поставленных целей и решение соответствующих им задач, можно представить его в виде замкнутого цикла, включающего ряд этапов (рис. 1).

На первом этапе процесса управления при помощи общенаучных и специальных методов исследования производится оценка текущего состояния потенциала, выявляются проблемы ее функционирования и тенденции развития. Одним из ключевых вопросов этого этапа исследования является сбор необходимой информации и ее систематизация, в том числе в разрезе экономического, социального и экологического аспектов обеспечения устойчивого развития человеческого потенциала как важнейшего фактора социально-экономического роста. Важность этой проблемы обусловлена необходимостью формирования информационно-аналитической базы для осуществления управляющих воздействий.



Рисунок 1 - Цикл процесса управления устойчивым развитием человеческим потенциалом

Процесс управления устойчивым развитием в значительной мере сопровождается поиском, отбором и закреплением в сознании и деятельности всех участвующих в нем субъектов управленческой информации. От ее объема, содержания и структуры во многом зависит качество процесса управления.

На втором этапе процесса управления прогнозируются возможные направления развития человеческого потенциала, выбирается оптимальный вариант, осуществляется постановка целей и задач управления устойчивым развитием, принимаются решения о методах решения проблем и достижения сформулированных целей.

При постановке целей управления важным аспектом является определение области достижимости, позволяющее очертить множество возможных состояний человеческого потенциала, предельные из которых могут быть достигнуты в случае его устойчивого развития. Наиболее эффективной является постановка целей, близких к предельным состояниям потенциала, что создает предпосылки для его качественного функционирования и развития. В результате создаются предпосылки для достижения максимальных результатов при наиболее рациональном использовании кадровых ресурсов. В таком случае объем и структура имеющихся в настоящий момент времени и прогнозируемых

ресурсов определяют количественные параметры человеческого потенциала, а необходимость достижения поставленных целей задает направления его мобилизации и развития.

Третий этап процесса управления устойчивым развитием человеческого потенциала включает формирование механизма управления и практическую реализацию всех необходимых функций, связанных с обеспечением его действия (координацию, согласование, регламентацию, мотивацию).

Четвертый этап процесса управления – мониторинг ключевых показателей и оценка эффективности управляющих воздействий – осуществляется с учетом многокритериальности управления устойчивым развитием. Для проведения оценки эффективности управления по нескольким критериям разрабатывается система показателей, позволяющих получить интегральную оценку.

На основе данных, полученных в ходе проведения оценки эффективности управления, формируется актуальная информационная база, позволяющая сделать вывод о степени результативности управляющих воздействий, выявить проблемы, недостатки, определить направления оптимизации процесса управления и предложить инструменты для осуществления корректирующих воздействий. Таким образом, осуществляется пятый этап процесса управления устойчивым развитием человеческого потенциала, направленный на совершенствование управления.

Исследование процесса управления устойчивым развитием человеческого потенциала как совокупности последовательно выполняемых, взаимосвязанных функций необходимо дополнить его рассмотрением как деятельности, связанной с непрерывным осуществлением выработки, принятия и реализации управленческих решений.

В соответствии с существующими подходами к трактовке функций управления, принятие решений, наряду с коммуникациями, рассматривается как связующий процесс, который представляет собой одну из основных составляющих управленческой деятельности, заключающуюся в выполнении функций планирования, организации, мотивации и контроля [3, с. 278]. Вместе с тем, на наш взгляд, с позиций данного исследования более интересным является более широкий подход к определению сущности и роли управленческих решений, в процессе выработки, принятия и реализации которых, по сути, реализуется весь комплекс управленческих функций, связанных с воздействием субъекта управления на устойчивое развитие человеческого потенциала.

Комплексный характер понятия «управленческое решение» привел к возникновению большого числа определений его сущности, которые разрабатывались представителями различных научных направлений. В работах этих исследователей управленческое решение рассматривается, с точки зрения экономики, социологии, психологии и других наук, как выбор оптимального варианта, намерение осуществить какое-либо действие на основе проведенного ранее анализа альтернатив, результат осуществления управленческой деятельности и т.д.[1, с. 69].

В процессе управления устойчивым развитием непрерывность и закономерность необратимых прогрессивных изменений, приводящих к переходу на качественно новый, более высокий уровень развития, должны обеспечиваться за счет выработки, принятия и реализации управленческих решений, определяющих характер функционирования и развития данной предпринимательской структуры.

Управленческие решения, принимаемые в процессах функционирования и развития человеческого потенциала, характеризуются определенной спецификой, которая возникает вследствие особенностей осуществляющих экономическую деятельность организаций, а также принципиальными различиями между двумя диалектически связанными явлениями: функционирование и развитие.

Для сравнения управленческих решений, вырабатываемых и реализуемых в контексте обеспечения процессов функционирования и развития человеческого потенциала, можно использовать различные критерии. На наш взгляд, наиболее существенными из них являются:

- новизна решаемых задач (развитие, как правило, связано с принципиально новыми управленческими решениями, принимаемыми в нестандартных ситуациях; функционирование обеспечивается посредством циклически повторяющихся управленческих решений, преимущественно, в стандартных ситуациях);

- характер решаемых задач (в процессе развития, большей частью, принимаются стратегические решения, нацеленные на средне- и долгосрочную перспективу; в процессе функционирования, как правило, - тактические решения, связанные с текущей деятельностью);

- методы решения задач (управленческие решения, принимаемые в целях обеспечения процесса развития, далеко не всегда могут быть обоснованы при помощи формализованных методов, свойственных управлению процессом функционирования, поэтому математический аппарат в данном случае часто дополняется неформальными процедурами);

- уровень риска при решении задач (принятие решений, обеспечивающих функционирование предпринимательской структуры, в большинстве случаев не связано с высоким уровнем риска, поскольку основано на достаточно надежной информации, что же касается управления развитием, то уровень неопределенности и риска, как правило, очень высок, поскольку имеющаяся информация является непроверенной и неполной).

Принятие управленческих решений, направленных на обеспечение устойчивого функционирования и развития человеческого потенциала, обусловлено постановкой общих (глобальных) целей, которым соответствует структурированная совокупность частных (локальных) целей. Как общие цели управления, так и частные, могут носить количественный и качественный характер. При этом можно сказать о том, что цели функционирования и развития имеют определенные отличия в своих сопоставимых характеристиках (рис. 2).



Рисунок 2 - Сравнительные характеристики целей управления устойчивым функционированием и развитием человеческого потенциала

Необходимость разработки и принятия управленческих решений в процессе управления устойчивым развитием возникает не только при постановке целей, но и в случае изменения значений параметров (качественных и количественных), характеризующих текущее состояние человеческого потенциала. В этом случае возникает проблема выбора параметров, значимых для принятия и реализации управленческих решений. В научной литературе существуют различные точки зрения на ее решение. Так, некоторые исследователи придерживаются мнения, что состояние объекта управления определяется путем измерения значений ряда переменных, каждая из которых отражает какую-либо из важных составляющих его деятельности. Рассмотрение же всех указанных показателей в совокупности позволяет получить обобщенную характеристику, однозначно трактующую состояние объекта [4, с.152]. Другие подчеркивают,

что значимыми для принятия управленческих решений являются лишь значения результирующих переменных, получаемые на «выходе» объекта управления [2, с. 93]. Согласно иной трактовке, предлагаемой частью исследователей [6, с.113], состояние управляемого объекта необходимо характеризовать, рассматривая не только значения существенных параметров, отражающих воздействия, оказываемые на входе, и результаты, получаемые на выходе. По их мнению, следует учитывать и те характеристики, которые не зависят от входных воздействий, что позволяет получить комплексную оценку объекта управления.

Обобщая изложенное выше, считаем, что наиболее рациональным является подход, когда выделяются и отслеживаются значения ограниченного числа существенных параметров, характеризующих процесс устойчивого развития человеческого потенциала. Следовательно, определяя состояние объекта управления, необходимо исследовать те его свойства, которые являются наиболее значимыми, учитывая специфику развития человеческого потенциала и целей управления. Относительно развития человеческого потенциала указанная проблема представляется неоднозначной и достаточно сложной, поскольку цели управления носят преимущественно качественный характер, что затрудняет обоснование и использование количественных критериев оценки.

Список литературы:

1. Бухалков М.И. Управление персоналом: развитие трудового потенциала: Учебное пособие / Бухалков М. И. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 192 с.
2. Модели методы управления персоналом: Российско- британское учебное пособие / Под ред. Е.Б. Моргунова –М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интеллинтес», 2001. – 464 с.
3. Основы менеджмента: Пер. с англ. / М. Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури; Под общ. ред. Л.И. Евенко ; Акад. нар. хоз-ва при Правительстве Рос. Фед., Высш. шк. междунар. бизнеса. - М. : Дело, 1993. – 701 с.
4. Репина Е.А. Основы менеджмента. Учебное пособие. Гриф МО РФ / Репина Е.А. – М.: Издательства: Дашков и К, АкадемЦентр. – 2010. - 240 с.
5. Тейлор Ф.У. Принципы научного менеджмента / Ф.У. Тейлор. – М.: Контроллинг, 1991.
6. Управление персоналом в России: история и современность: Монография / А.Я. Кибанов, И.А. Эсаулова и др.; Под ред. А.Я. Кибанова - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 240 с.

Beisebaeva Zh. E.

METHODS DECODING WITH ERROR DETECTION AND CORRECTION

The procedure for decoding cyclic code with error detection, by analogy with the process of coding, using two methods: - encoding "classical" way of decoding based on the properties of divisibility without a trace of a polynomial $g(x)$ of cyclic (n, k) code-code generator polynomial $g(x)$. Therefore, decoding algorithm involves the division received code word, which is described by a polynomial $v'(x)$ in $g(x)$, computation and analysis of the balance $r(x)$. If $r(x) = 0$, then the accepted code word is undistorted. If $r(x) \neq 0$, then the accepted code word is erased and formed a signal "error".

When encoding method International Consultative Committee for Telephone and Telegraph decoding based on the property get a certain balance of control $R_0(x)$ in fission adopted a code polynomial (x) in the generator polynomial. Therefore, if the rest of the division $\overline{r(x)} = R_0(x)$, the accepted code word is undistorted. If the balance $\overline{r(x)} \neq R_0(x)$, the accepted code word is erased and formed a signal "error". Value is determined by controlling the balance of expression $R_0(x) = R_{g(x)} \left[x(1)^{r-1} \cdot x^k \right]$.

Decoding cyclic code in the mode of error correction can be implemented in various ways. Two ways are the simplest following:

The basis of the first way to put to use a table of syndromes. Accepted code word $v_i'(x)$ is divided into $g(x)$, $S_i(x)$ is determined and the corresponding polynomial $e_i(x)$, and then $v_i'(x)$ added to the $e_i(x)$. The result is the corrected code word, i.e. $v_i(x) = v_i'(x) + e_i(x)$.

A second way to correct errors, drastically reducing the volume of the table syndromes and significantly simplify the decoder, based on the following provisions:

- Syndrome $S_i(x)$, consistent code word is equal to the remainder of division $v_i'(x)$ by $g(x)$, and the remainder of division of the polynomial errors $e_i(x)$ by $g(x)$, i.e. $S_i(x) = R_{g(x)}[v_i'(x)] = R_{g(x)}[e_i(x)]$.

- If $S_i(x)$ corresponds to $v_i'(x)$ and $e_i(x)$ then $S_i(x)$ is a syndrome, which corresponds to $x \cdot v_i'(x) \bmod (x^n - 1)$ and $x \cdot e_i(x) \bmod (x^n - 1)$, or $R_{g(x)}[x \cdot S_i(x)] = R_{g(x)}[x \cdot v_i'(x) \bmod (x^n - 1)] = R_{g(x)}[x \cdot e_i(x) \bmod (x^n - 1)]$.

- When correcting errors used syndromes sample errors only with non-zero coefficient in the high discharge.

Therefore, when implementing this method, the set of all samples of errors is divided into equivalence classes. Each class represents a cyclic shift of one sample error, and syndrome of this class corresponds to the model error with non-zero high-order bit. If the calculated syndrome belongs to one of equivalence classes of samples correctable errors, the highest symbol codeword is corrected. Then adopted the word and syndrome of cyclically shifted, and the process of finding in the previous seniority position is repeated. To correct the errors belonging to this equivalence class, you need to make n cyclic shifts.

REFERENCES

1. Sklar. B. Digital communications. The theoretical basis and practical application. Ed. 2-e, Corr.: Per. from English. - Moscow: Publishing House "Williams", 2003 - 1104 pp.
2. Zyuko AG, Klovsky DD, Nazarov, MV, Fink LM theory of signal transmission. M: Radio and Communications, 2001 - 368 pp.

Ахметғалым Т.А., Кувантаев И.Х.

ҚАЗІРГІ ЗАМАНҒЫ ЭЛЕКТРОТЕХНИКАНЫҢ ҚОЛДАНЫЛУЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Электротехника ұғымы өте кең ұғым. Жалпы алғанда, электротехника деп электр энергиясын өндіруді, тасымалдауды және таратуды қарастыратын ғылым мен техниканың саласын айтады. Электротехника – баршаға ортақ тілде электр энергиясының қазіргі дамыған замандағы техникада қолдану және оны әрімен қарай дамыту болып табылады. Онсызда, энергияны қазіргі таңға дейін технологияның даму тарихында көптеп қолданды және энергияның орны техникада ерекше болып саналды. Электротехника бейэлектротехникалық мамандықтар үшін әр түрлі технологиялық үдерістерде жиі қолданылатын, кең тараған негізгі электрлік қондырғылардың жұмысын түсіну үшін жалпы мағлұмат беретін ғылым мен техниканың саласын айтады. Электротехника тұрақты және айнымалы токтарда, электр және магнит тізбектеріндегі физикалық процестерді, сондай-ақ осы тізбектерді есептеу әдістерін зерделеуді қамтиды. Теориялық сұрақтары практикалық есептерімен қарастырылатын электротехника түрлі электромагниттік процестердегі сапалық және сандық қатынастар жайлы білімді қалыптастырады.

Электротехника ұғымы негізінен екі мағынасы кең ауқымды дамыған сөзден тұратыны баршамызға белгілі. “Энергетика” және “техника” бұл нақтылы мәлімет беретін, қазіргі кезде кеңінен қолданылатын, біздің қарастырып отырған мәселемізде физикаға тікелей қатысы бар терминдер болып

табылады. Энергетика – энергияның барлық түрлерін және энергетикалық ресурстарды өндіру, өңдеу, сақтау, тарату және пайдалану. Технология заманға сай қазіргі кезде барлық дерлік салада қолданылады және осы уақытқа дейін қолданылуда. Технологияны электрлендіру деп біз электрлік энергияны барша салаларда, соның ішінде негізінен медицинада, транспортта, ауыл шаруашылығында, металлургияда, химиялық, жылу-атомдық салада, дамыған түрлі өнеркәсіпте, т.б. кеңінен қолданылуын айта аламыз [1;2].

Электротехника екі күрделі мәселе тобын шешуге мүмкіндік береді. Біріншісі – энергетикатобы (электр энергиясын өндіру, түрлендіру және тасымалдау), екіншісі – ақпараттық электротехника тобы (ақпаратты немесе сигналды өңдеу, түрлендіру және тасымалдау). Ал енді екі электротехника тобы бойынша қысқаша тоқтала кетсек, энергетикалық электротехникада қуатты электр генераторларының, трансформаторлардың, электр желілерінің, электр қозғалтқыштарының жұмыс үдерісі зерттеледі. Ал ақпараттық электротехникада түрлендіргіштердің, күшейткіштердің, логикалық және жады қондырғыларының, байланыс жүйесінің жұмыстары зерттеледі. Қоғам дамуында, әсіресе, технологияның дамуында электрлік энергиясының барша қасиеттері айқын көрініс тапқан. Технологияның сан түрлі салаларда және бағыттарда дамуы тікелей электр энергиясының қатысымен жүреді. Бұл туралы толықтай физикада айтылады. Өйткені, физиканың қарастыратын басты бөлімдерінде технологияның электрленуі мен оның құрамдас бөліктері жайында толықтай дерлік мағлұматтар қарастырылған және электр энергиясының негізгі қасиеттері басым түрде айтылған. Электрлік энергияның құнды қасиеттерінде баршылық: ол салыстырмалы түрде қарапайым және тиімді жолдармен энергияның басқа түрлерін (механикалық, жылу, атомдық, химиялық, т.б.) түрлендіру арқылы алынады, алыс қашықтықтарға аз ғана шығынмен беріледі, қарапайым бөлшектенеді және қажетті энергия түріне айнала алады. Демек, электр энергиясы ең әмбебап энергия түрі болып табылады.

Электротехника жалпы халық өмірінде пайдасы көп ғылым саласы болып табылады. Қазіргі кезде адамның барлық материалдық және рухани қажеттілігі – үй-жайы, киім- кешегі, тамағы, көлігі, байланыс және жол-қатынас, кино, теледидар, т.б. құрал- жабдықтары электр энергиясын пайдалану және қолдану арқылы өндіріледі, іске асырылады. Электр энергиясы адамзат қолданымындағы, басқа энергия түрлерімен салыстырғанда, әмбебап энергия болып табылатынын алдыңғы жолдарда да айтып өттік. Ал шыныменде энергияның қолжетімді екеніне: электр энергиясын басқа энергияларды да түрлендіру арқылы жеңіл әрі оңай алуға, аса көп шығынсыз алыс қашықтықтағы жерлерге жеткізуге болатындығы және оны тұтынушылар арасында оңай таратуға болатындығы басты дәлел десек болады. Адамзат өмірінде электр энергиясының кеңінен қолданылуы оны көптеп өндіруді қажет етеді. Сұранысқа байланысты энергияның өндірілуінде арта түседі. Электр энергиясын өндіруді және тұтынуды ұлғайту қазіргі заманда материалдық өндіріс дамуының кепілдігі болады, себебі өндірістің қандайда бір саласы болмасын, электр энергиясының көмегінсіз жұмыс істей алмайды. Сонымен қатар, халықтың әлеуметтік-тұрмыстық

жағдайы да электр энергиясының өндірілуі, тұтынылуы мен өзіндік құнына байланысты. Технологияны электрлендіру еңбек гигиенасының және пәтер-үйдің жақсаруы, адамның өмір сүруі мен еңбек ету деңгейінің артуы сияқты әлеуметтік мәселелерінің шешілуіне ең көп дәрежеде ықпал етеді [3].

Электр энергиясын пайдалану электрлік және магниттік құбылыстардың нәтижесінде жүзеге асатын жаңа технологиялық үдерістерді туғызады. Мысалға, материалдарды тоқпен өңдеу, ауаны улы газдардан және шаңнан тазарту, өнеркәсіпте завод-фабрикалардың мұржаларына жаңа технологиялық үдеріс бойынша сүзгі орнату, электромагниттік әдістерімен кен байыту, мұнай және кәсіпорын өнімдерінің қалдықтарын бейберекет төккен жерлерді тазарту, ауыл шаруашылығында жаңа инновациялық технологияны пайдалана отырып дамыту, т.б. Электромагниттік құбылыстар медицинада әр түрлі ауруларды емдеуде де кеңінен қолданылады: электрфорез, электрлік укалау, төмен және жоғары жиілікті токтармен әсер ету, т.с.с. Көптеген технологиялық үдерістер өте аз уақыттың ішінде, үлкен қысым мен жоғары температурада жүретіндіктен, оларды басқарып және бақылап отыру автоматтық аспаптар мен қондырғыларға жүктеледі. Сонда мұндағы басты мақсат адам қолының күшін азырақ қолдану болып табылатыны айқын көрінеді. Ал автоматтық басқару мен бақылаудың өзі электрлік және электромагниттік сигналдарды жіберіп және оларды қабылдау арқылы орындалады. Осы сияқты көптеген тіпті, біз қатысы жоқ деп ойлаған мәселелерде де, көзге көрінбес ұсақ-түйек құрылғыларда да, олардың біз білмес ең кіші минимум құрамдас бөліктерінде де электрлік немесе электромагниттік процесстер жүріп жатуы мүмкін. Өте жіңішке сигналдармен немесе электрлік толқындармен басқару қазіргі технологияда кеңінен тараған. Басында айтып өткендей, электротехника бұл электр энергиясын сақтау, өңдеу, тасымалдау туралы қарастыратын технологияның бөлігі болып табылады. Ал осы электр энергиясын басқа энергия түрлерінен оңай түрлендіріп ала алатынымыз айтпасақта белгілі. Электр энергиясы негізінен әр түрлі органикалық отынның (көмір, мұнай, газ, т.б.) жанған кезде бөліп шығаратын жылу энергиясын, күннің, судың, желдің, радиоактивті элементтердің атомдарының ыдырау, жер астының ыстық суының, химиялық реакциялардың, органикалық заттардың ыдырау (шіру) энергиясын түрлендіру арқылы алынады. Осы арада қаншалықты сұраным болса соншалықты энергия өндіру керектігін ескерсек, жалпы Қазақстан бойынша осы күнге дейінгі өндіру және тұтыну көлемі төмендегі көрсеткіштегідей болды. Мысалы, 2011 жылы Қазақстан шамамен 86,1 млрд. кВт сағ. Электр энергиясы өндіріліп, 87 млрд. кВт сағ. Энергия тұтынылды. Бұдан байқарымыз әліде болса Қазақстан көлемінде электр энергиясын технологияда және тұрмыста тұтынушылар артып бара жатқанын және электр энергиясының жетіспеушілігін анық байқаймыз. Тұтынылған электр энергиясы өндірістегі және құрылыстағы технологияларда, ауыл шаруашылығы мен жол-қатынас саласына, көлік технологиясында пайдаланылған [4;5].

Қазіргі заманның талабына сай барлық технологиялар инновацияландырылған. Ең бірінші “инновация” сөзіне түсінік бере кетейін. Инновация – ғылыми техникалық прогресс жетістіктерінің нәтижесі болып

табылатын жаңа технология. Инновацияның электротехникаға тікелей қатысы бар. Екеуінде ортақ бір нәрсе ол – технология. Инновация сөзі 1440 жылы француз тіліндегі “жаңғыру және жаңару” әлде “зат жасаудың жаңа жолы ” деген мағыналарды білдіретін, “innovation” сөзінен пайда болған. Яғни, техниканы немесе кез келген өнеркәсіпке қажетті құрылғыны, жылу машиналарын сол сияқты көптеген машиналарды жаңғырту әрі жаңарту тіпті, соларды құраудың жаңа жолы болып табылады. Ал осы әрекеттерді жүзеге асыру үшін міндетті түрде электр энергиясы қажет. Технологиялық инновациялар – жаңа технологияларды шығарып, қолдануға бағытталған. Жаңа технологияларды шығару барысында біз электротехниканы кең көлемде қолданатындықтан, электр энергиясын сақтау, өңдеу, тасымалдау секілді процестер қоса жүргізілетіндігі анық дүние. Электротехника негізінен өнеркәсіптерде және кәсіпорындарда пайдаланылады.

Кәсіпорындардағы инновациялық стратегияның қалыптасуы электротехникамен тығыз байланысты және ол мынандай жағдайларда қарастырылады:

- жаңа техниканы жасап, іске енгізудің тиімділігін арттырудағы электротехниканың ерекше рөлі;
- өндірістің техникалық өсуі;
- олардың ғылыми-техникалық прогресті экономиканың барлық саласында қолданылуына ықпал жасауы;
- техника мен технологияның тез арада моральдық тозуы.

Инновациялық қызмет кәсіпорынның жұмыстары мен кезеңдерінің орындалуы қарастырады. Жалпылай алғанда қорытындыласақ, қазіргі заманның, яғни, ХХІ ғасыр тұтынушыларының көзімен қарасақ бұрынғыдай асықпай жұмыс атқаратын, қолданыстан әлдеқашан шыққан технологиялар қажет емес. Қазірде заман ағымына сай шапшаңдық пен нақтылықты талап ететін тұтынушыларға сұранысын қанағаттандырарлықтай етіп, жаңа технологиялар жасай білуіміз керек. Бұл мәселе барысында бізге инновацияландырылған электротехника көмектесер еді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Электротехника. И. Мұхити Астана-2012.
2. Электротехниканың қысқаша анықтамасы. Қ. Қосыбаев “Фолиант” баспасы.
3. Электротехниканың теориялық негіздері. Астана-2014.
4. Борисов Ю.М., Липатов Д.Н., Зорин Ю.Н., Электротехника.- М.: Энергоатомиздат, 1986.
5. А. Құсайынов, Б. Нұржанов, Ж. Шотанов, С. Балабатыров, Т. Жұмаханов. Электр техникасы мен электр энергетикасы терминдерінің орысша-қазақша түсіндірме сөздігі.- Алматы: Санат, 1994.

ЭЛЕКТРОНДЫ ОҚУЛЫҚТАРДЫ САБАҚТА ПАЙДАЛАНУ ТИІМДІЛІГІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қазақстан Республикасының үздіксіз білім беру жүйесі саясатының бастымақ-саттарының бірі жан жақты, жоғары білімді, шығармашылық қабілетті жеке тұлғаны тәрбиелеу.

«Білімтуралы» заңда білім беру жүйесінің басты міндеті «Ұлттық және жалпы адамзаттық құндылықтар, ғылыммен тәжірибе жетістіктері негізінде жеке адамды қалыптастыруға, дамытуға және кәсіби шыңдауға бағытталған білімалу үшін жағдайлар жасау» делінген. Қазақстан Республикасының мемлекеттік жалпыға міндетті білім беру стандартында оқу бітіруші түлектердің біліміне қойылатын талаптардың ішінде былай делінген:

- Өзең бегін ғылыми негізде ұйымдастыра білу, кәсіптік қызмет саласында қажет ақпаратты жинау, сақтаумен сұрыптаудың компьютерлік әдістерін меңгеру;

- Өзінің кәсіптік қызметінің түрімен сипатының өзгеруіне пәнаралық жобаларымен жұмыс істеуге әдістік және психологиялық жағынан дайын болу.

Қазіргі кезеңдерде негізгі мәселелердің бірі – оқыту процесін де білім, тәрбие берудің пәрменділігін, білімнің тәрбиелік, тәрбиенің білімдік мәнін жоғары дәре-жеге жеткізу болып табылады. Білім берудің кез келген саласында электронды оқулықтарды пайдалану оқушылардың танымдық белсенділіктерін арттырып қана қоймай, логикалық ойлау жүйесін қалыптастыруға шығармашылықпен еңбек етуіне жағдай жасайды. Әлі де білім беру саласында тек мұғалімнің айтқандарын немесе оқулықты пайдалану қазіргі заман талабын қанағаттандырмайды. Сондықтан қазіргі ақпараттандыру қоғамында электронды оқулықтарды пайдаланбай алға жылжу мүмкін емес.

Оқушы өзін қоршаған ортаны барлық сезім мүшелері арқылы танып, біледі, алайда олардың қабылдауы әртүрлі. Ақпараттарды қабылдаудың негізгі арналары: есіту, көру және сезу болып табылады. Өзін қоршаған ортадан қабылдайтын мәлі-меттердің 90 пайызын көру жүйесі арқылы, 9 пайызын есту жүйесі арқылы, тек 1 пайызын сезім мүшелерінің көмегімен қабылдайды. Көру жүйесі – есте сақтаудың түрлері ішінде жетік, үздік дамығаны. Педагог – психологтардың зерттеулері бо-йынша берілетін білім оқушының ішкі мұқтажымен сәйкес келмесе, онда оқу процесінде қиындық туындайды. Тәжірибе тұрғысынан информатика пәнін ала-тын болсақ, компьютермен жұмыс істеу кезінде жаңа ұғымдармен таныс болмауы-нан және техника құралын бірінші рет пайдаланып отырғандықтан, оның мүмкін-шілігі мен қажеттілігін білмеуі салдарынан оқушылардың өздеріне деген сенімсіз-дігі туады.

Қазіргі кезде мектепте жас ұрпақ тәрбиесі, оның жеке тұлғасының жаңаша қа-лыптасуы, әлеуметтік дүниеге көзқарасы, жалпы болмысы, ең

алдымен мұғалімге байланысты. Қазіргі заман мұғалімінен өз пәнінің терең білгірі болуымен қатар, тарихи танымдық, педагогикалық – психологиялық, саяси экономикалық, білімді-лік және ақпараттық сауаттылық т алап етілуде. Ол заман талабына сай білім бе-руде жаңалыққа жаны құмар, шығармашылықпен жұмыс істеп, оқу-тәрбие ісіне еніп, оқытудың жаңа технологиясын шебер меңгерген жан болғанда ғана, білігі мен білімі жоғары жетекші тұлға ретінде ұлағатты саналады.

Оқушы білімінің сапалы болуы бір жағынан мұғалімнің сабақ беру шеберлігі мен жаңа технологияны тиімді пайдалана білуіне байланысты болса, екінші жағы-нан мектептің техникалық материалдық базасының жабдықталуы да әсер етеді. Оқушының мектепте алған білімді тек игеріп қана қоюы жеткіліксіз, оны жетік меңгеру арқылы болашақ өмірінде өз қажеттілігіне жарата білуі керек. Соңғы кез-дері мектебіміз сабаққа қажетті электронды оқулықтармен, интерактивті тақтамен және мультимедиялық кабинеттермен жабдықталды.

Бүгінгі күннің басты ерекшелігі оқу процесінде жетілдіру жолында ең озық әдіс-

темелер іздестіріліп, оқу орындары әртүрлі оқу бағдарламамен жұмыс істеуде. *Солардың ішінде оқушы үшін электронды оқулықты пайдалану арқылы:*

- оқу материалдары туралы оқушыларға дәл және толық ақпарат беру арқылы оқыту сапасын арттырады. Оқытудың көрнектілігін арттырып, оқу материалын саналы игеруге жеткізеді;

- абстрактылы оқу материалдарын нақтылыққа жеткізіп, оқытудың тиімділігін жетілдіреді;

- оқу материалының маңызын арттырып, уақыттан ұтып, есте сақтау қабілеттерін жетілдіруге қол жеткізеді. Есте сақтаудың әсер алу, қайталау ассоциация арқылы оқу материалдарын терең игеруге жеткізеді;

- мұғалім мен оқушы еңбектерін жеңілдетіп, пікір алысып, байланыстарын арттырады.

Қазіргі таңда дайындалған электронды оқулықтарда мынадай жағдайларды ескеру керек:

- белгілі бір пәнге байланысты дайындалған электронды оқулықтың сол пәннің типтік бағдарламасына сәйкес болуын, тақырыпқа қатысты нақты әрі қысқа берілуін ескеру керек;

- электрондық оқулықтар оқытылатын тараулар мен тақырыптарға қатысты дәріс конспектісін қамтитын негізгі материалдар;

- зертханалық және тәжірибелік тапсырмаларды орындауға арналған қосымша материалдар;

- материалға қатысты анықтама, библиографиядан тұратын көмекші материалдар;

- аралық және қорытынды бақылау сұрақтарынан тұратын тест;

- материалды дайындауда пайдаланылған әдебиеттер тізімдері қамтылуы.

Информатикадан оқушы үшін электронды оқулықты қолдану тиімді.

Электронды оқулықты қолдана отырып оқушылар төмендегідей жұмыс жасауға мүмкіншілігі болады:

- Өтілетін материалдарды дұрыс әрі жеңіл түрде түсінуге;
- Оқушының өздігімен дайындалып, жұмыстың барлық кезеңдерінде өзін-өзі тексеруге;
- Жұмысты тиянақты түрде орындап, мұғалімге файл түрінде тапсыруға;
- Түсінбеген тақырыптарды шексіз қайталауға;
- Оқулықты сабақтарда қолданып, оқушының өз деңгейінде тапсырмаларды таңдауға;
- Қажетті материалдарды жылдам іздеп табуға мүмкіндік туғызады.

Ақпараттық технологиялардың мүмкіндері пайдаланып жасалынған электрон-ды баспа оқулығын пайдалану арқылы мұғалімдер мен оқушылардың өздігінен жұмыс жасай алады. Әсіресе аталған электронды оқулықты пайдалану оқушы-лардың сабаққа деген ынтасын жоғарылатып, өздігінен мұғалімнің нұсқауынсыз тақырыптарды игеруіне және зертханалық жұмыстарға алдын ала дайындалулары-на мүмкіндік туғызады. Электронды оқулықты қолдану барысында графикалық безендірулер және сұқбат терезесі түрінде пайдаланушы интерфейсі оқушыларды бұл кітап пайдалануға деген қызығушылығын арттырады.

Электронды оқулықты қолдану саласы өте кең: электронды – оқыту жүйесі қашықтан оқыту үшін, өздігімен ізденіс барысында, жалпы білімге деген талпыныс бар оқушыларға өте тиімді. Қазіргі заман талабына сай мүмкіндігін көп дербес компьютерлерді өңдей отырып, тарау бойынша оқушылардың дағдыларды қалыптастыру, білім бақылау жұмыстарын бағалауға мүмкіндік береді. Осы арқылы компьютерлік технологияның дамуының тереңдетілуі білім сапасын жоғарылата отырып, мұғалімнің жұмысын жеңілдеті түседі.

Мен өз сабағымда электронды оқулықтарды пайдаланып өтемін. Бұның тиімді жағы көп: сабаққа қажетті материалдар, кестелер мен сызбалар, анимациялық кө-ріністер, оқушыларды машықтандыру (практикалық және тәжірибелік) фильмдері, анықтама сөздік, оқушы білімін бекітетін дидактикалық материалдар бар. Әр та-раудағы тест сұрақтары, әр тапсырманың өзіндік жұмыстары(есептер, диктант) оқушы білімін бақылауда және оқушының өз бетінше ізденісін туғызуда көмегі зор.



Электронды оқулықты пайдалану арқылы:

- сабақта техникалық құралдарды, дидактикалық материалдарды қолдану тиімділігі;

- мұғалімнің ақпараттық – коммуникациялық технологияны меңгеруі;
- оқушының пәнге қызығушылығы;
- алынған білім, дағды деңгейі;
- білімнің тереңдігі;
- тексеру түрлері, бағалау;
- практикалық дағдыларды игеру мүмкіндігі артады.

Қорыта келгенде электронды оқулықты қолдану барысында оқушылардың сабаққа деген қызығушылығының күрт артқандығы байқалады. Мұғалімдер де өздеріне қажетті әдістемелік, дидактикалық көмекші құралдарды молынан ала алады. Заман талабына сай жас ұрпаққа сапалы білім беруде электронды оқулықтарды сабаққа пайдалану – оқытудың жаңа технологиясының бір түрі ретінде қарастыру-ға болады. Сонымен қатар электронды материалдарды сабақта пайдалану кезінде оқушылар бұрын алған білімдерін кеңейтіп, өз бетімен практикалық тапсырмалар орындайды. әрбір оқушы таңдалған тақырып бойынша қажетті материалдармен танысып, кестелер және сызбалармен жұмыс жасауға дағдыланады. Электронды оқулық арқылы түрлі суреттер, бейне көріністер, дыбыс пен музыка тыңдатып көрсетуге болады. Бұл, әрине мұғалімнің тақтаға бормен жазып түсіндіргенінен әлдеқайда тиімді, әрі түсінікті.

Меңгерілуі қиын тақырыптарды компьютердің көмегімен түсіндірсе жана тақырыпқа деген баланың құштарлығы оянады деп ойлаймын.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Айтмағанбетова Р. «Жаңашыл педагогтар идеялары мен тәжірибелер». Алматы 1991

2. Қазақстан Республикасының «Білім туралы» Заңы/баптары бойынша түсіндірмелерімен/және оны жүзеге асыру жөніндегі негізгі құжаттар.- Астана.2000

3. Қабдықайыров Қ. «Инновациялық технологияларды диагностикалау». – А., 2004

4. Жүнісбек Ә. «Жаңа технология негізі – сапалы білім». – //Қазақстан мектебі, №4, 2008

5. Қарлығаш Сарбасова «Инновациялық педагогикалық технологиялар».- //»Атлас баспасы-2001» 2006

Данияр Б., Жумабаева А.А, Берикханова Г. Е.

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ
УЧЕБНИКОВ ПРИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ**

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Сегодня, в процессе обучения наряду с традиционными печатными изданиями широко применяются электронные учебные пособия, которые используются как для дистанционного образования, так и для самостоятельной работы при очном и заочном обучении. Электронные учебные пособия выступают в качестве ассистентов преподавателей, принимая на себя огромную рутинную работу при изложении нового материала, при проверке и оценке знаний студентов.

Одним из приоритетных направлений процесса информатизации современного общества является информатизация образования - внедрение средств новых информационных технологий в систему образования.

Среди основных задач современного образования есть задача развития личности учащегося вуза, предполагающая формирование его способности к самообразованию, самообучению, самовоспитанию, рефлексии собственной деятельности. Для этого в процессе обучения студента в вузе необходимо сформировать у него систему профессионально значимых качеств, включающих основные функциональные компоненты профессиональной деятельности: гностический, проектировочный, конструктивный, коммуникативный и организаторский. Однако в силу ряда объективных причин – временных ограничений в рамках аудиторных занятий эти качества не всегда могут быть сформированы. Поэтому важным элементом педагогической деятельности в вузе

является «научить студента учиться», что является необходимым для эффективной организации их самостоятельной и внеаудиторной работы, которая должна способствовать:

- расширению, закреплению и углублению знаний, полученных в аудитории;
- активному приобретению новых знаний;
- развитию творческого подхода к решению поставленных проблем;
- проявлению индивидуальности студента;
- формированию практических навыков в решении ситуационных задач.

В целом самостоятельная и внеаудиторная работа развивает такие качества: умение работать со специальной литературой, справочниками, периодическими изданиями, с современными информационно-коммуникативными технологиями; организованность, дисциплинированность, инициатива, активность в решении поставленных задач.

Значительное место среди используемых студентами в самостоятельной работе информационных технологий занимают электронные пособия.

Важно отметить, что электронное пособие — это не электронный вариант книги, функции которой ограничиваются возможностью перехода из оглавления по гиперссылке на искомую главу. В зависимости от вида изложения (лекция, семинар, тест, самостоятельная работа) сам ход занятия должен быть соответствующим образом адаптирован для достижения эффекта от использования такого пособия, а само пособие должно поддерживать те режимы обучения, для которых его используют. При грамотном использовании электронное пособие может стать мощным инструментом для самостоятельного изучения большинства дисциплин, особенно, связанных с информационными технологиями.

Как правило, электронные учебные пособия строятся по модульному принципу и включают в себя текстовую (аудио) часть, графику (статические схемы, чертежи, таблицы и рисунки), анимацию, натурные видеозаписи, а также интерактивный блок. Использование компьютерной анимации позволяет визуализировать сложные схемы, процессы и явления макро- и микромира, заглянуть внутрь уникального оборудования. Все это делает учебный процесс увлекательным, ярким и в конечном итоге более продуктивным.

В большой степени возможности электронных учебных пособий раскрываются при самостоятельной работе студентов. Здесь могут оказаться востребованными все мультимедийные функции: анимация и видео, интерактивные компоненты, вовлекающие обучаемого в учебный процесс и не дающие ему отвлекаться, дикторский голос и подобранное музыкальное сопровождение, и все возможности компьютерной поисковой системы.

Даже самый полный учебник не в состоянии вместить в себя весь объем информации, которая может понадобиться студенту по данному предмету, всегда требуется дополнительная литература. С появлением Интернета и бурным развитием тематических сайтов и порталов различного назначения стало

возможным найти практически любую информацию, подключившись к сети и сделав несколько запросов к поисковым машинам. Но и с подобной системой поиска информации возможны определенные сложности. В данном случае преимуществом электронного пособия является то, что весь (или большая его часть) необходимого для освоения дисциплины материала собрана в одном месте и студентам не приходится тратить время на поиск этого материала по различным источникам. Кроме того, студент может провести самопроверку усвоенного материала, если учебное пособие содержит тестовые задания для проверки знаний.

Перечислим возможные области применения электронного пособия для самостоятельной работы студентов.

1. При изучении теоретического материала.

Здесь электронное пособие призвано помочь студенту усвоить материал в соответствии с программой. Полезны следующие возможности электронных учебных пособий: интерактивная презентация с возможностью перехода в любой фрагмент и возврата к кадру, из которого был произведен переход; просмотр анимационных и видеофрагментов; возможность прерывания и запуска с любого фрагмента пособия; возможность демонстрации графических изображений; возможность предварительного выбора материала в соответствии с программой и др.

2. При выполнении лабораторных и практических заданий.

Неотъемлемой частью многих учебных курсов являются лабораторные работы, которые могут быть проведены с использованием электронных пособий. Для дисциплин, ориентированных на информационные технологии, применение электронных симуляторов очевидно. Например, в электронных пособиях часто используются рабочие модели: так, на лабораторной работе по локальным сетям все опыты могут проходить на локальной сети лаборатории. Данный процесс наиболее приближен к жизни. В тех же случаях, когда создать ситуацию, изучаемую в данной работе, невозможно, используются программы-симуляторы.

Кроме того, на экране преподавателя может собираться статистика выполнения заданий, что позволит учитывать разницу в скорости выполнения заданий студентами. Электронное учебное пособие должно содержать избыточное количество заданий, чтобы при необходимости студент мог выполнить повторные и дополнительные задания по той же теме.

К достоинствам использования электронных пособий во время выполнения практических заданий можно отнести и то, что если при выполнении задания студенту понадобится обратиться к лекционному материалу, то он может с легкостью найти ту лекцию, которая ему потребовалась; все переходы должны быть предусмотрены, в том числе и на логически связанные темы. Если предполагается исключительно самостоятельная работа (без теоретического материала), то у преподавателя может быть предусмотрена возможность отключения доступа студентов к лекционным материалам.

3. При самопроверке усвоенного материала.

Многие возможности компьютерных технологий могут оказаться полезными при их приложении к семинарским занятиям. Используя тестовые задания электронных пособий, студенты могут провести самопроверку усвоенного материала, самостоятельно выявить «брешь» в знаниях и изучить плохо усвоенный материал.

Самостоятельная работа студента является одной из важнейших составляющих учебного процесса, в ходе которой происходит формирование навыков, умений и знаний и в дальнейшем обеспечивается усвоение студентом приемов познавательной деятельности, интерес к творческой работе и, в конечном итоге, способность решать научные и практические задачи.

Самостоятельная работа является неотъемлемой частью (формой) учебно-воспитательного процесса. В действительности самостоятельная работа, ее организация играют большую роль в обучении, а также в научной и творческой работе учащихся.

Компьютер вместе с информационными технологиями открывает принципиально новые возможности в области образования, в учебной деятельности учащегося. Впервые возникает такая ситуация, когда информационные технологии обучения становятся и основными инструментами дальнейшей практической профессиональной деятельности человека, таким образом, образование интегрируется в жизнь на всем ее протяжении.

Несмотря на все преимущества, которые вносит в учебный процесс использование электронных учебных пособий, следует учитывать, что электронные пособия являются только вспомогательным инструментом, они дополняют, а не заменяют преподавателя.

Список использованной литературы

1. Гарунов М.Г., Пидкасистый П.И.. Самостоятельная работа студентов. - М.: Знание, 2008.

2. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования/ Под редакцией Е.С. Полат, и др. – М.: “Академия”, 2005. – 272.

3. Андреев В. И. Педагогика творчества саморазвития. – М., 2003.

4. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования: Учеб. пособие для студ. пед. вузов и системы повыш. квалиф. пед. кадров / Е.С.Полат, М.Ю.Бухаркина, М.В. Моисеева, А.Е. Петров;— М.: Издательский центр «Академия», 2001. — 272 с.

5. Педагогические технологии / под общей редакцией В.С. Кукушкина.- М.: ИКЦ “МарТ”: - Ростов н/Д: изд. центр “МарТ”, 2006. – 336с.

МУЛЬТИМЕДИА ТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫҢ КӨМЕГІМЕН КОМПЬЮТЕРЛІК АНИМАЦИЯЛАР ҚҰРУ МҮМКІНДІКТЕРІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Мультимедиа – компьютерде дыбысты, ақпаратты, тұрақты және қозғалыстағы бейнелерді көрсету үшін жинақталған технология. Ол ақпаратты кешенді түрде бейнелеуді – мәліметтерді мәтіндік, графикалық, бейне, аудио және мультипликациялық түрде шығаруды жүзеге асырады. Мәтін, түрлі-түсті графика, дыбыс, сөз бен кескін синтезін жасап, ақпараттың өте көлемді мөлшерін жадында сақтап, диалогтық түрде жұмыс істейді. Мультимедиа элементтерімен еркін интерактивті түрде қатынас құруға, дыбыспен сүйемелденетін бейнекөріністерді компьютер экранында көрсетуге, тыңдауға толық мүмкіндік бар. Мультимедиалық программалар сөйлейтін энциклопедиядан бастап, бейнеклиптік мәліметтер базасын жасау жұмыстарын толық қамти алады.

«Мультимедиа» - екі жай сөзден тұратын күрделі сөз: «мульти» - көп, «медиа» - алып жүруші немесе тасымалдаушы. Осылайша, «мультимедия» компьютерлік терминін «көптеген тасымалдаушылар» деп аударуға болады, яғни мультимедиа ақпаратты (дыбыс, графика, анимация және т.б.) сақтаудың және көрсетудің көптеген амалдары дегенді білдіреді.

Алғашқылардың бірі болып қолданылған мультимедиалық бағдарламалар бұлар – компьютерлік ойындар. Олар мультимедиалық технологияның барлық басымдықтарын, яғни жоғары графикалық кескін, анимация, музыкалық және дыбыстық сүйемелді пайдаланатын танымал, кең таралған бағдарламалық өнім.

Мультимедиалық технологиялар - әртүрлі типті мәліметтерді дайындау, өңдеу, біріктіру, ұсыну әрекеттерін аппараттық және бағдарламалық жабдықтарды пайдалану арқылы жүзеге асыратын технологиялар (әдістер мен тәсілдер) жиынтығы.

Мультимедиа технологиясы күнделікті өмірімізге нық енді. Алайда, осындай қолданбалы бағдарламамен дұрыс жұмыс істеу үшін мультимедиа мен компьютер де барлық талапқа сәйкес болуы тиіс. Сонымен «мультимедиалық компьютер» дегеніміз – бұл мультимедиалық барлық қолданбалы программалар өзінің барлық мүмкіндігін көрсете алатын компьютер түрі. Мультимедиалық компьютер көп нәрсені жасай білу керек: монитор экранында графикалық және бейне ақпараттарды, анимацияны көрсете білуі керек, дыбыстық, музыка, соның ішінде компакт-дискілердегі музыка сүйемелдеуі жоғары деңгейде болуы шарт.

Компьютерлік анимацияның екі түрін қарастыруға болады: жазықтық, көлемді, 2D, 3D -анимация. Компьютермен суретті барлық адам салады. Компьютермен өз мультфильмін салғысы келмейтін адамды табу өте қиын.

Бұрын мультфильм құру өте қиын әрі қымбатқа түсіп ұзақ уақытты алса, қазір компьютерлік техниканың дамуы арқасында барлығы өзгерді. Қазір өзінің фильмін түсіру арнайы программалардың дамуы арқылы жеңілдеді.

Компьютерде сурет салу өте жеңіл, сурет түсін өзгерту үшін бір батырманы шертсеңіз жеткілікті. Шектелген анимация енді көп шектелмейді, ал камералар болса жұмсақ әрі тез қозғалатын болды. Анимациялық фильмді оның жасалу стадиясының кез-келген жерінде өзгертуге болады.

Компьютерлік анимацияны жасау туралы айта отырып, Adobe фирмасының өнімі After Effects бағдарламасы жайлы айтпауға болмайды. Ол анимацияланған графиканы салуға және видеофильмдерде эффектілерді жасауға, интернетте мультимедиалық файлдарды жасауға арналған. After Effects — бағдарламасы мүмкіншілігі жағынан өте мықты бағдарлама. Техникалық жағынан ол Adobe Photoshop графикалық редакторын еске салады, бірақ ол цифрлық бейнеге негізделген. Сол редактор сынды суреттердің қабаттарын бірінің үстіне бірін қою арқылы, бейнелерге графикалық әдістерді қолдану арқылы редактрлейді және мұнда қабат өлшемдері ештеңемен шектелмеген. Әрбір қабатқа арнайы эффектілерді қолдануға болады. Негізінен объектілердің қозғалысын жасауға өте қолайлы, мысалға объектінің ұшуы, айналуы үлкеюі және кішіреюі. Adobe фирмасының басқа бағдарламалары сынды, After Effects бағдарламасының мүмкіндіктерін қосымша модульдер арқылы кеңейтуге болады. After Effects бағдарламасының мүмкіншіліктері сан алуан.

2D-анимациялық фильмдерге шаблондарды Corel Draw немесе Adobe Illustrator бағдарламаларында жасаған дұрыс. Қоршаған ортаның анимациясын құру дегеніміз өте күрделі. Кадрдың су, от, көлеңке сынды объектілері негізгі объектіден жеке салынады. Бұндай анимацияны негізгі анимацияны дайындап алған соң да қосуға болады. Көптеген аниматорлар мен студиялар фондарды салу үшін Photoshop немесе Painter бағдарламаларын қолданады.

Қолдан салынған суреттерге анимация қолдану үшін оны сканерден өткізіп, оларды арнайы бағдарламаларда өңдейді. Қолдан салынған фондар да сканерден өткізіліп, керек болған жағдайда компьютерде өңделеді. Өте үлкен фондық суреттер бөліктерге бөлініп сканерленеді де, Adobe Photoshop сынды бағдарламада біріктіріледі. Көптеген аниматорлар түстік кілттерді қолданады, яғни сценалардың түстік эскиздерін олар фильмге түсті беруді жеңілдетеді. Бір стильдегі түстік палитра фильмнің сапасының артуына кепілдік береді.

Интернет-анимация үшін Flash бағдарламалар қолданған дұрыс, осы бағдарламада жасалған өнімдер интернетте басқаларға қарағанда жиірек кездеседі. Өте ұзақ Flash-фильмдердің өлшемі кішкене болады. Тез жылдамдықты модемдерді қолданып сондай киноларды тез жүктеп әрі тез көруге болады. Егер фильмнің өлшемі кішкене болса, онда оны бір мезетте көп қолданушы көре алады. Ағымдағы видеоның Flash-тен артықшылығы оның сапасында, бірақ өлшем маңызды рөл атқарады. Егер өлшемі аз болса соғұрлым оның сапасы да жақсы болады. 5 минуттық фильм ағымдағы видео үшін өте үлкен өлшемді болып сапасы төмен болуы мүмкін.

Flash технологиясының құрамына мыналар кіреді:

- векторлық графика;
- анимацияларды қолдау;
- интерфейстің интербелсенді элементтерін құру мүмкіндігі;

- әртүрлі графикалық форматтарды қолдау (сонымен қатар растрлы графикалы да);

- Flash фильмдерді HTMLформатына қосу;
- Flash фильмдерін Web- браузерде көру мүмкіндігі;
- әртүрлі визуальді саймандардың болуы.

Мультимедиялық презентациялар құру үшін - Macromedia Director Shockwave Studio, ал графикалық бейнелерді салу үшін - Macromedia Freehand, Macromedia Fireworks, интербелсенді оқытушы курстарын құру үшін – Macromedia Authorwave, Macromedia Course Builder. Сондықтан да Web-публикациясының ішінде ең танымал, әрі жеңіл қолдануына ыңғайлы болып келетін - Macromedia Flash болып табылады. Macromedia Flash Web – парақтарын толық құруға және әрбір сайттың анимациясымен безендірілуіне мүмкіндік береді.

Macromedia Flash бағдарламасы арқылы әр түрлі типтегі анимациялық роликтерді жасауға болады — қарапайым «тірі» батырмалардан күрделі мультипликацияларға дейін. Сонымен қатар ImageReady бағдарламасы сияқты, кадрлардың реттілігін өзгерту арқылы анимация жасалады. Көпқабатты суреттер қолданылады, объектінің орын ауыстыруын беруге болады, оның айналуы және пішінінің өзгеру беруге, түсін көлемін жекелей де сонымен қатар бірге де өзгертуге болады.

Реттілік анимацияда (frame-by-frame animation) әрбір кадрда суретшілер салған мультфильмдегі сияқты өзінің суреті шығады. Бұл шығатын файлдың өлшемін едәуір ұлғайтады. Аралық кадрларды (tweened animation) автоматты түрде бөлсең онда ол нәтижесінде тек кілттік файлдағы ақпараттарды сақтайды нәтижесінде нәтижелік файлдың өлшем азаяды.

Анимацияның нәтижесін әдетте Flash фильмнің SWF форматында сақтайды, онда векторлық графика қолданылады, бірақ нүктелік графика мен дыбысты да қосуға болады. Олар интерактивті кинолар жасауға мүмкіндік береді. Flash фильмдер шағын, тез жүктеледі, және қолданушы интерфейсіне те икемделеді. Оларды көру үшін Flash Player бағдарламасы құрылған.

Corel R.A.V.E. (Real Animated Vector Effects) бағдарламасы —Corel фирмасы өзінің 10-шы CorelDRAW графикалық пакетіне қосқан жаңа бағдарламасы. Ол оның функционалдығын жаңа қасиеттермен байыта түсті. Бағдарлама анимация жасауға арналған және оны фильм ретінде сақтауға арналған, яғни ең бастысы Macromedia Flash кеңейтілімінде сақтай алады. Corel R.A.V.E. қосымшасында көптеген құралдар қамтылған, ол құралдар арқылы графикалық элементтермен сол элементтерге анимациялық эффектілерді қолдануға болады. Анимация құру кезінде интерактивті элементтермен қоса дыбысты да қосуға болады. Шыққан нәтижені төмендегі келесі форматтарда сақтауға болады:

GIF Animation (GIF) - анимациясы Web-беттер және PowerPoint бағдарламасының слайдтарына арналған;

Video for Windows (AVI) – анимациясы дыбысты оқитын видео қосымшаларға арналған;

QuickTime (MOV) — анимациясы QuickTime 4 форматындағы видео үшін арналған, дыбыс сақталады;

Macromedia Flash (SWF) — анимациясы Web-беттерге арналған, онда дыбыс пен интерактивтілік сақталады.

3D Studio MAX — ол 3D индустриясының бар саладағы жұмыс бағдарламасы: рендеринг, модельдеу, анимация. Бұл өте қолайлы бағдарлама өйткені оның барлық жұмысы плагиндерге негізделген. Сол арқылы бағдарламаға өзіне керекті функцияларды қосып баптауға болады. Max бұл арқылы өзінің әріптестерінен біршама алдыға озып кетті.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Графика Web дизайн. Электрон. Кн.- Мультимедиа, 2001 – 1 электрон. Опт. Диск
2. Мансурова М.Е. Компьютерные окружение. – Алматы, 2004
3. Архитектурное моделирование: Спроектируй свой дом. – Электр, кн. M.ALEX SOFT, 2000 – 1 электрон. Опт. Диск
4. Библиотека технической литературы 2001 3D Графика Web дизайн. Электрон. Кн.- Мультимедиа, 2001 – 1 электрон. Опт. Диск
5. Новинки 3D – графики 2001: учебники и техническая документация на русском языке. – Электрон. Кн. 2001

Жумабаева А.А., Құдайбергенова Б.С., Берикханова Г. Е.

БІЛІМ БЕРУ ҮРДІСІНДЕ АҚПАРАТТЫҚ – КОММУНИКАЦИЯЛЫҚ ТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫ ҚОЛДАНУ.

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қазіргі білім беру жүйесінің мақсаты - бәсекеге қабілетті маман дайындау. Мектеп – үйрететін орта, оның жүрегі - мұғалім. Ізденімпаз мұғалімнің шығармашылығындағы ерекше тұс - оның сабақты түрлендіріп, тұлғаның жүрегіне жол таба білуі. Ұстаз атана білу, оны қадір тұту, қастерлеу, арындай таза ұстау - әр мұғалімнің борышы. Ол өз кәсібін, өз пәнін, барлық шәкіртін, мектебін шексіз сүйетін адам. Өзгермелі қоғамдағы жаңа формация мұғалімі – педагогикалық құралдардың барлығын меңгерген, тұрақты өзін - өзі жетілдіруге талпынған, рухани дамыған, толысқан шығармашыл тұлға құзыреті. Жаңа формация мұғалімі табысы, біліктері арқылы қалыптасады, дамиды. Нарық жағдайындағы мұғалімге қойылатын талаптар: бәсекеге қабілеттілігі, білім беру сапасының жоғары болуы, кәсіби шеберлігі, әдістемелік жұмыстағы шеберлігі. Осыған орай, үлкен жауапкершілік жүктеліп отырған мұғалімдерге жаңашылдықпен жұмыс жасауға тура келеді. Қазіргі даму кезеңінде білім беру жүйесінің алдында оқыту үрдісін барынша технологияландыру мәселесі басты орынға қойылып отыр. Мазмұнды және оқыту технологиясын жанарту негізінде

орта білім берудің сапасын елеулі арттыру мақсатында экспериментті «e - Learning» электронды оқыту жүйесі енгізілді. e - Learning электрондық оқыту жүйесі - Қазақстан Республикасында білім беруді дамытудың 2011 - 2020 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасына қосылған ауқымды мемлекеттік жоба.

Жаһандану үрдісінде шығармашылық ізденістегі әр баланың ақыл-ой еңбегінің дамуына ықпал жасайтын негізгі тұлғаның бірі – оқушының ұстазы. Ұстаздар қауымына білім беру принциптері тұрғысында жаңаша көзқарас қалыптастыру жұмыстары дендеп өмірімізге енуде. Соның бірі – Кембридж университетімен бірлесіп әзірленген «ҚР педагог қызметкерлерінің біліктілігін арттыру курстарының үшінші деңгей бағдарламасы». Қазақстан Республикасының педагог қызметкерлерінің біліктілігін арттыру курстары бағдарламасының (бұдан әрі – Бағдарлама) өзектілігі Қазақстан Республикасында білім беруді дамытудың 2011–2020 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасының мақсаттарымен және міндеттерімен үйлеседі, ал мемлекеттік бағдарламаның басымдықтары, өз кезегінде білім беру саласында көш басында келетін Финляндия, Сингапур және Ұлыбритания секілді прогресшіл елдерге тән заманауи мақсаттармен және құндылықтар жүйесімен барабар. [2]

Бағдарламаның негізгі мақсаты, әрбір ел үшін маңызды болып табылатын рухани, мәдени және адамгершілік құндылықтардың негізінде өз елінің мәдениетін құрметтеуге жастарды тәрбиелеу; екіншіден – жастарды жылдам өзгеріп жатқан әлемде өзіне сенімді және табысты болуға мүмкіндік беретін дағдылары мен түсініктерін дамытуға, өмірлік жағдайларда өз білімдерін қолдануға ықпалын тигізетін сыни тұрғыдан ойлауға үйретуді қамтиды. [4:6] Аталмыш бағдарлама мазмұнында оқыту әдістері заманауи идеялардың жеті негізгі модулі түрінде берілген:

- Оқыту мен оқытудағы жаңа тәсілдер
- Сыни тұрғыдан ойлауға үйрету
- Оқыту мен оқытуда да ақпараттық-коммуникациялық технологияларды пайдалану
- Оқыту үшін бағалау және оқуды бағалау
- Талантты және дарынды балаларды оқыту
- Оқушылардың жас ерекшеліктеріне сәйкес оқыту және оқу
- Оқытуды басқару және көшбасшылық.

Нәтижеге бағытталған білім моделі мен басқарудың жаңа парадигмасы аясында жекелеген ұғымдар мен нормаларды және тиімді педагогикалық технологияларды меңгеру үшін педагогтардың кәсіби мәдениетін дамытуға бағытталған оқу қажеттіліктері туындылап отыр. Мұғалімдерге қойылатын талаптардың бірі – оқытудың жаңа технологияларын меңгеру. Осындай аса қажетті технологиялардың бірі – ақпараттық - коммуникациялық технологияларды (бұдан кейін АКТ) пайдалану. АКТ - ны игеру қазіргі заманда әрбір жеке тұлға үшін қажетті шартқа айналды. АКТ - ның дамуы кезеңінде осы заманға сай білімді шәкірт тәрбиелеу мұғалімнің басты міндеті болып табылады.

Қоғамдағы ақпараттандыру процестерінің қарқынды дамуы жан - жақты, жаңа технологияны меңгерген жеке тұлға қалыптастыруды талап етеді.

Білім беруде ақпараттық-коммуникациялық технологияларды қолдану оқу жұмысы оқу процесіне нәтижелі білім алуға бейімдейтін, жаңа технологияларды орынды енгізумен тұжырымдалады. Ақпараттық-коммуникациялық технологиялардың (бұдан әрі – АКТ) дамуы білімді бағалау және пайдалану жүйесін де уақтылы өзгертіп отыруды талап етеді. Осыған байланысты оқытуда қолданылатын әдіс-тәсілдер, әдістемелер, технологиялар жаңартылып отырады. Мысал үшін Ұлыбританияда мұғалім мамандығын таңдап алған бүгінгі жастардың, өздерінің болашақ оқушылары сияқты, жеткілікті дәрежеде сандық сауаты бар, себебі олар өмір жағдайларының барлық аспектілерінде жаңа технологияның бар мүмкіндіктерін пайдалана отырып, сандық технологиялармен үнемі өзара әрекеттесетін ұрпақ өкіліне жатады. АКТ оқушыларға ғылыми ұғымдарды түсіндіруді және олардың қабылдауын, түсінуін жеңілдетуге мүмкіндік беріп, мұғалімдерге сабақ беруде көмектесетін маңызды құрал болып отыр. [3:61] Сондықтан, мұғалім оқыту барысында осы технологияларды тиімді қолдану қажет. Өз сабағына қажетті құралды(ұялы телефон, интернет, теледидар, магнитофон) тиімді пайдалану, сабақтың маңызды, сәтті, әрі түсінікті болуына үлкен септігін тигізеді.

Технологиялық білім сыныпта АКТ-ні қолдану жөніндегі білімдерді қамтиды. Мектептегі технологияларға компьютер, ноутбук, интерактивті тақта, интернет/ WWW , ұялы телефон, сандық бейне, фото аппараттар, планшет, жатады. АКТ құралдарының тиімділігі:

- Әлемдік ақпараттық кеңістікке шығу
- Пәнге қызығушылығы артуы
- Өз бетімен жұмыс істеуі
- Көрнекіліктерді тиімді қолдану
- Білік дағдыларының дамуы
- Тексеру түрлерінің бағалануы
- Білімнің жан-жақтылығы
- Уақытты тиімді пайдалану.

АКТ басым бағыттары: электрондық оқыту әдісі, мультимедиялық және гипермәтіндік оқыту әдісі, ғаламдық тор арқылы оқыту әдісі және кейінгі кезде белгілі бола бастаған тәсілдер: подкастинг, wiki, youtube, беттеріне шығу.

Мектептегі технологияларға мыналар жатады: теледидар бағдарламалары; сандық теледидар; интернет/ WWW; ұялы телефон; ұтқыр қондырғылар; компьютер; ноутбук.

Білікті мұғалім үшін теориялық және тәжірибелік білімдер өзара тығыз байланыста болуы тән. АКТ енгізген кезде, теориялық және тәжірибелік білімдердің біртұтастығы оларды тиімді қолдануды қамтамасыз етеді, ал бұл оқыту және оқу үдерістерін жақсартуға жағдай жасайтын болады. Сабақта теориялық және тәжірибелік білімдерді қолданған кезде, анықтаушы фактор оқыту үрдісінің мазмұны, әдістемесі, технологиясы саласындағы білімнің қалыптасқандығы болып табылады.

Оқытуда ақпараттық-коммуникациялық технологияларды пайдалану қоғамдағы өзгерісті танып білуге және оларды тез қабылдауда мол мүмкіндік береді. Оқыту мен оқытуда да ақпараттық-коммуникациялық технологияларды пайдалану модульде ұсынылған ақпараттар мұғалімдерге оқыту барысында ғылыми жетістіктерді жан-жақты пайдалану, оқытуды жетілдіру мақсатында жаңа сандық технологияларды қолдану бойынша көмек көрсету мен үйрету, Интернет желісінің мол мүмкіндіктерін еркін пайдалана білуге баулу қарастырылған. Заман талабына сай техника тілін белсенді меңгерген тұлға компьютер бағдарламаларын, интерактивті жабдықтарды жан-жақты пайдаланушы ретінде ХХІ ғасырдың толыққанды адамы екені сөзсіз. Сондықтан мұғалімнің электрондық және сандық сауаттылығы мектеп оқушысының АКТ тұрғысында әлеуметтенуіне толық қызмет етуі қажет. Бұл тұрғыда қазіргі заман жетістіктеріне дер кезінде ілесе отырып, оқушының, әріптестерінің толық мәнде ақпараттануына үлесін қосуы қажет.

Қорыта айтқанда:

-ақпараттық коммуникативтік технологияны қолдану ақпарат берудің көптеген арналармен ғана қамтамасыз етіп қоймайды, сонымен қатар әр түрлі орталар бірін-бірі толықтыратын жағдай туғызады.

-оқушылардың алдында өз тілі бар жеке ортаны шығармашылықпен қолдана алатын жаңа мүмкіндіктер ашылады:

ақыл - ойын дамытады;

шығармашылық белсендігін арттырады;

оқушылардың өзінің жеке іс - әрекетін дұрыс жоспарлауға, дұрыс шешім қабылдай алуға, ұжымдық іс - әрекетке тәрбиелейді;

жан - жақты ізденушілігін арттырады;

ұқыптылыққа, нақтылыққа, берілген тапсырмалардың нәтижелі орындалуына, басты мәселеге назар аударуға баулиды.

-ақпараттық технология басқа технологиялармен интеграциялана отырып мұғалімнің қарқынды дамуына, оқу мен оқыту үдерістерін білікті түсінудің көрсеткіші болып табылады.

-АКТ-ні сабақта қолдану уақыт тиімділігімен, қажетті ақпаратты аз уақыт аралығында шапшаң таба алуымен, оқушының жаңа тақырыпты есту және көру арқылы қабылдап, тез түсінуімен, сандық-технологияны меңгеру құзіреттілігінің дамуымен ерекшеленеді.

-теориялық және тәжірибелік білімді ұштастырып, АКТ-ні сабағына тиімді енгізген мұғалім оқу мен оқыту үдерісін жақсартады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Президенті Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаевтің //Қазақстан халқына Жолдауы/,2014

2.Қазақстан Республикасы Президентінің 2010ж 7желтоқсандағы №1118 Жарлығымен бекітілген Қазақстан Республикасында білім беруді дамытудың 2011-2020жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасы.

3.Қазақстан Республикасы педагог қызметкерлерінің біліктілігін арттыру курстарының бағдарламасы. Мұғалімге арналған нұсқаулық. Үшінші базалық

деңгей. III басылым. «Назарбаев Зияткерлік мектебі» ДББҰ, 2012.

4.Қазақстан Республикасы педагог қызметкерлерінің біліктілігін арттыру курстарының бағдарламасы. Тренерге арналған нұсқаулық. Үшінші базалық деңгей. III басылым. «Назарбаев Зияткерлік мектебі» ДББҰ, 2012.

Қайсанова Ж.Ж., Ахметғалым Т.А.

ВЕБ БЛОГТАРДЫ ДАЙЫНДАУДА САЙТТЫ БАСҚАРУ ЖҮЙЕЛЕРІН ҚОЛДАНУ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қазіргі таңда веб-дизайнер, жүйелік программалаушы мен администратор және тағы басқа ІТ мамандардың қажет екендігін түрлі жарнамалық газеттерден, бұқаралық ақпарат құралдарынан көруге болады. Бүгінгі күнде технологиялар толық таралып үлгермей, оларды басқа жетілдірілген технологиялар алмастырып отырады.

Интернеттің пайда болуынан аз уақыт өткенімен, бүгінгі күнде адамзаттың көпшілік бөлігі осы жетілдірілген байланыс құралысыз өзінің өмірлік тіршілігін елестете алмайды. Адамзаттың алдында барлық жаңалықтар мен мүмкіндіктерді ашуға осы Интернет зор ықпалын тигізеді. Олардың бірі веб блогтар. Қазіргі уақытта интернет желісінде блогтар кең таралған, соңғы деректер бойынша бүкіл әлемде 70 миллионнан аса блогтар бар.

Блог (ағылшын тілінде *blog*, «web log») дегеніміз - веб-бет, құрамы жазбалармен, мәтінмен, суреттермен, видеофайлдармен жиі толықтырылып отыратын күнделікті қолданылатын сайт. Бұл сайттың негізгі ерекшелігі –жаңа ақпарат пайда болған сайын сол ақпаратты сайт бетіне қосып отыру қажет. Сонымен қатар кез келген күнделік тәрізді, блог иесі өз өмірінің тарихын, қызықты оқиғаларын, өз ойларын және басқа да пайдалы мәліметтерді жаза алады.

Блог жасау үшін қолданылатын сайт басқару жүйелерінің (CMS) түрлері көп болғандықтан, қажетті программалық жабдықты таңдау пайдаланушылар үшін қиындық туғызады.

Сайтты басқару жүйесі CMS (Content Management System) – веб-сайттың (блогтың) жұмысын қамтамасыз ететін және оны басқаратын, материалдарды түзету, қосу және жүйелендіруді, пайдаланушылар арасындағы байланысты ұйымдастыруды және т.б. процесстерді жүзеге асыратын айырықша бағдарлама.

Қазіргі таңда пайдаланушылар арасында танымал әрі кең таралған сайтты басқару жүйелерінің бірі WordPress болып табылады.

WordPress (CMS — *Content Management System*) — танымал әрі қазіргі таңдағы ыңғайлы мазмұнды басқаруды қамтамасыз ететін бағдарлама. Алғашында блогтардың мазмұнын басқару жүйесі ретінде ойластырылып, көп

ұзамай кішігірім сайттар мен танымал әрі үлкен блогтар арасында кең қолданысқа ие болды.

WordPress бағдарламасы көптеген бағдарламалаушылардың арқасында күнен күнге даму үстінде. Бұл бағдарламаның коды ашық әрі дүние жүзіне тегін таратылады. Сол себепті кез-келген қолданушы WordPress-ті өз тәжірибесінде қолдана алады. WordPress бағдарламасы жоғарыда айтылғандай тек блог жасау үшін ғана емес, сонымен қоса персоналды веб беттерін, компания сайттарын, электронды оқулықтар жүйесін, ақпараттық жүйе құрылымдарын, веб-порталдарын және онлайн ғаламтор дүкендерін ашуға ыңғайлы әрі арнайы бағдарламалау тілін қажет етпейді. WordPress бағдарламасы өте түсінікті интерфейсмен және басқару батырмаларымен жабдықталған. Бастамашы адамға бағдарламаны жалпы түсінуге 2-3 сағаттың өзі жеткілікті. Бірақ озық пайдаланушылар үшін WordPress функционалы арнайы плагиндермен толықтырылады. Бағдарламаның негізі болып суреттермен, стильді парақтармен, макетінің бөлшектерімен жабдықталған оның «тақырыптары» қолданылады. Бағдарламалаушы жобаның көрінісін өз коллекциясымен оңай өзгертіп жаңа мазмұнды бірден қоса алады. Сондықтан бұл қозғалтқышта сайт немесе бағдарлама құру үшін дербес компьютерге арнайы бағдарламаның орнатылуын қажет етпейді, компьютеріңізде тек браузер болса болғаны. Бұрын сайт немесе қосымша әзірлеу үшін арнайы тілдерді (HTML, CSS, PHP, JavaScript) білу қажет етсе, Wordpress-те бұл тілдер аса қатты қажет етпейді. Сонымен WordPress жүйесі түгелімен тегін және MySQL мен CSS қолданылады. Каскадты стиль кестелері сайтта лезде өзгертуге мүмкіндік береді және өзгерістер толығымен бүкіл сайтқа қатысты жасалады.

Қолданылу сферасы – блогтарды жасаудан бастап айтарлықтай күрделі жаңалықтар ресурстарын жасауға дейін деп айтуға болады. WordPress-те көркем дизайнмен сайт жасауға мүмкіндік беретін дайын шаблондардың топтамасы бар. Веб-сайттар мен веб-сервистер әртүрлі ішкі қосымшаларды жасау үшін негіз ретінде Wordpress кодын пайдаланады.

WordPress-тің артықшылығы – басқарудың қарапайымдылығы мен түсініктілігі, орысша интерфейс, ақпаратты енгізу мен пайдаланудың әр түрлі мүмкіндіктері, кез-келген тақырып бойынша дайын плагиндер мен виджеттердің болуы және т.б. Сайтты басқару жүйесінің бұл түрі виджеттерді пайдалануға, беттерді, бөлімдерді және жазбаларды оңай құруға, блог дизайнын өзгертуге мүмкіндік береді. Әртүрлі қосымша модульдердің WordPress функционалдығын кеңейтуге мүмкіндік беруі, бұл программалық жабдықтың тағы бір артықшылығы болып табылады.

WordPress модульдері дизайнды өзгертуге, спамдардан қорғауды қосуға, орфографияны тексеруге, блогтың қауіпсіздігін жоғарлатуға, әр түрлі көптеген қосымшаларды, плагиндерді және шаблондарды қолдануға мүмкіндік береді. WordPress басқару жүйесінің плагиндері мен шаблондарын қолданып, сайт функционалдығын жоғарлатуға және оны басқаларға ұқсамайтындай етіп жасауға болады.

WordPress-тің кемшіліктері сервис және оның басқарушыларына блогтың тәуелді болуы, жарнама орналастыру кезінде қиындықтардың туындауы, сайт функционалдығы мен мүмкіндіктерінің жеткіліксіз болуы және т.б.

Компьютерде WordPress-пен жұмыс атқару үшін біріншіден Denver веб-сервері орнатылады. Денвер – WordPress-пен жұмыс жасау кезінде Интернет желісін қолданбай компьютерде сайт құру үшін жасаушылардың қолданатын бағдарламасы. WordPress-ті локальді компьютерге орнату үшін WordPress және Denver бағдарламаларын Интернеттен алу керек.

WordPress көмегімен тек қана блогтар емес, сонымен бірге әр түрлі мүмкіндіктермен қамтамасыз етілген дәстүрлі сайттарды да жасауға болады.

Сайт қауіпсіздігін қамтамасыз ету мақсатында WordPress-те басқармалық интерфейске, ақпараттық материалдарды жасау құралдарына қол жеткізуді шектеу мүмкіндіктері және қолданушылар арасындағы басқармалық құқықты бөлу функциялары бар.

Қазіргі кезде мамандар үшін кез-келген жұмыстың қорытындысы сізден қазіргі заманға сәйкес жаңа білім, жаңа ақпаратты алуда компьютерлік технологияларды меңгеруді талап етеді және осы ақпаратты таратудың ең жеңіл әдісі – Интернетте жариялау.

Интернет пайдаланушылар үшін интернеттің белгілі бір өмірлік рөлі бар. Кейбіреулер үшін глобальді желі күнде әр түрлі ақпаратты алатын білім бұлағы болып табылады.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі:

1. Будилов, В.А. Основы программирования для Интернета.- СПб, 2003
2. Шафран, Э. Создание Web страниц: самоучитель.- СПб, 2001
3. Едомский, Ю. Техника WEB- дизайна для студента.- СПб, 2005
4. WEB технологии: учебно-методический комплекс.- Алматы, 2012.
5. Степанов В.К. Ақпараттық қызметте интернетті пайдалану. Оқу-әдістемелік құрал.- Өскемен, 2009

Қайсанова Ж.Ж., Кудайбергенова Б.С.

DELPHI ОРТАСЫ - МӘЛІМЕТТЕР ҚОРЫН БАҒДАРЛАМАЛЫҚ ЖАБДЫҚТАУ ЖОБАЛАУ ҚҰРАЛЫ РЕТІНДЕ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Delphi-дің деректер қорымен жұмыста қуаттылығы мен икемділігі төмен деңгейлі ядро - Borland Database Engine (BDE) мәліметтер базасы процессорына негізделген. Оның қолданбалы программалармен интерфейсі Integrated Database Application Programming Interface (IDAPI) деп аталады. Негізінен, қазіргі уақытта бұл екі атаудың (BDE и IDAPI) айырмасы жоқ және оларды синонимдер ретінде қарастырады. BDE мәліметтерге рұқсатты дәстүрлі record-ориентацияланған подходты қолданумен жүзеге асырған сияқты мәліметтер базаларының SQL-

серверлерінде қолданылатын set-ориентацияланған жақындауды қолдану арқылы да жүзеге асырады. Delphi мәліметтер базаларына рұқсатты BDE-дан басқа Microsoft фирмасының Open DataBase Connectivity (ODBC) технологиясын пайдаланып жүзеге асыра алады. Бірақ практика көрсеткендей, BDE-ні қолданған жүйе өнімділігі ODBC қолданған жүйеден біршама жоғары.

Borland мәліметтер базаларының барлық саймандық құралдары – Paradox, dBase, Database Desktop BDE-ні пайдаланады. Paradox немесе dBase-дағы ерекшеліктер BDE-ға мұра болып қалады, сондықтан бұл қасиеттерге Delphi де ие. Объектілер кітапханасы клиент-сервер архитектуралы ДҚБЖ-і үшін қосымшалар жасауды біршама жеңілдететін визуал компоненттер жинағына ие. Арнайы компоненттер жинақтары қарастырылған: мәліметтер базаларына рұқсатты қамтамасыз ететін, мәліметтерді көрсететін. Мәліметтер базаларына рұқсатты қамтамасыз ететін компоненттер ДҚ-мен байланысты жүзеге асыруға, таңдау жасауға, мәліметтер көшірмесін алуға және т.с.с. мүмкіндік береді.

Мәліметтерді көрсететін компоненттер мәліметтерді кесте, өрістер, тізімдер ретінде кескіндеуге мүмкіндік береді. Кескінделетін мәліметтер мәтіндік, графикалық және еркін форматтағы болуы мүмкін.

Кестелер ДҚ-да сақталады. Кейбір ДҚБЖ ДҚ-сын кесте болып табылатын бірнеше жеке фалдар түрінде сақтайды (негізінен, барлық локальді ДҚБЖ). Ал кейбір ДҚБЖ-де ДҚ-сы барлық кестелер мен индекстер енетін бір ғана файлда сақталады (InterBase). Мысалы, dBase и Paradox кестелері әрқашан да дискте жеке файлдармен сақталады. dBase .DBF немесе Paradox .DB файлдары сақталатын директорий ДҚ ретінде қарастырылады. Басқаша айтсақ, Paradox немесе dBase форматындағы файлдар сақталған кез келген директорий Delphi-де бүтіндей бір ДҚ ретінде қарастырылады. Басқа ДҚ-сына қосылу үшін тек басқа директориге ауысу керек. InterBase-да барлық кестелер .GDB кеңейтілуіне ие бір файлда сақталады, сондықтан бұл файл – InterBase ДҚ.

Жобаны іске асыру қосымшаны құрудағы кең мүмкіндіктерге ие Delphi программалау жүйесінде іске асады. Өнімді жеткізуге қолданыстағы код пен қолданушының арасындағы ыңғайлы интерфейсті құру үшін қажетті экранда көрсетілетін терезелерді құруға арналған үлкен көлемдегі визуалды компоненттер жиынтығы кіреді.

Шынында да Delphi-дің көмегімен қосымшалар тез құрылады, сонымен қатар қолданушының Delphi ортасымен жұмыс жасау қиындық тудырмайды, керісінше ыңғайлылық сезімін қалдырады. Егер де құрастырушы белгілі ережелерді сақтайтын болса Delphi ортасы өте тиімді.

Delphi пакеті – бұл Borland корпорациясының Pascal тілі компиляторлары ретінің (линии) жалғасы. Pascal тіл ретінде өте қарапайым, ал берілгендер типінің қатаң бақылануы қателіктерді ерте тауып, сенімді және эффективті программа құруға мүмкіндік береді. Borland корпорациясы үнемі тілді жетілдіріп отырды. Бұрында 4.0 версиясына бөлшектелген трансляция құралдары қосылған, кейінірек 5.5 версиясынан бастап объектілер шықты, ал пакеттің алтыншы версиясына видеоадаптер жұмысында мәтіндік режимде терезелік жүйені іске асыратын толыққанды Turbo Vision кластар кітапханасы кірді.

Бастаушы программисттерге аспапты құралдар класында Borland компаниясының өнімдеріне интеграция және жұмыс ыңғайлылығы мәселелері жақсы шешілген Microsoft корпорациясының Visual Basic ортасымен бақталасуға тура келді. 70-жылдардың басында Н. Вирт Pascal туралы анықтама шығарды. Бұл студенттерді оқытуға арналған шағын көлемдегі негізгі түсініктерді және резервтелген сөздерді қамтыған программалау тілі. Delphi қолданушысы жұмыс істейтін тіл негізгіден көптеген жаңа түсініктер мен конструкциялармен ғана емес, сонымен қатар онда сан түсінігінің минимизациясының және өте қарапайым конструкцияларды қолдану орнына (бұл оқуда өте жақсы, бірақ практикалық жұмыста өзін үнемі ақтай алмайды) маманды қолданушының жұмыс ыңғайлылығына назар аударылады. Turbo Pascal тілі ретінде оны оның жақын бақталастарымен салыстырғанымыз орынды. Олар Basic тілі төңірегіндегі (бірінші кезекте Microsoft корпорациясының Visual Basic тілі) көптеген вариациялары мен C++. Turbo Pascal өзінің құрамына инкапсуляция, мұрагерлік және полиморфизмнің дамыған механизмдерін қамтитын толыққанды объектілі тәсіл есебінен Basic-тен әлдеқайда асып түседі. Delphi-да қолданылатын тілдің ақырғы версиясы өзінің мүмкіндіктерімен C++-ке жақындайды. C++-ке тән негізгі механизмдерден көпшілік мұрагерлік қана жоқ. (Дегенмен жаңа кластарды туындататын бұл әдемі де қуатты механизммен C++-те жазатын программисттердің шағын бөлігі ғана қолданады.)

Pascal тілін қолданудың артықшылықтары көрініп тұр: бір жағынан қарасақ аралық кодтың интерпритациясына негізделген Visual Basic-ке қарағанда өте жылдам программаларды алуға мүмкіндік беретін машиналық кодты генерациялайтын компилятор бар. Басқа жағынан қарасақ C++-ке қарағанда Pascal тілінің синтаксисі өте жылдам компилятордың құрылуына септігін тигізеді.

Программалау ортасы бірнеше жеке терезелерден тұрады: мәзір және құралдар тақтасы, Object Inspector (оның ішінде біз объект қасиеттерін және онымен байланысты оқиғаларды көре аламыз), интерфесті визуалды құру терезесі (Visual User Interface Builder), Object Browser (кластар иерархиясын зерттеуге және олардың өрістер тізімін, әдістерін, қасиеттерін қарастыруға мүмкіндік береді), редакторды және жобаны басқару терезесі (Project Manager).

Delphi пернелер бағытталуы Windows-та қабылданған стандартқа сәйкес келетін және Undo операциясының иерархия тереңдігі шектелмеген Brief типті толыққанды мәтіндік редакторды қамтиды. Міндетті түрде болған соң программаның әртүрлі лексикалық элементтерінің түстік айрықшалануы іске асырылған. Қосымшаларды құру процесі айтарлықтай қарапайым. Қалыпты таңдап алу керек (қалып түсінігіне кәдімгі, диалогтық, ата-аналық және MDI дочерлік терезелері кіреді), оның қасиеттерін беріп және оған керекті компоненттерді қосу керек (көрінетін және егер қажет болса көрінбейтін): мәзір, құралдар тақтасы, қалып-күй қатары және т.б., олардың қасиеттерін беріп және ары қарай оқиғаларды өңдегішті (бастапқы код редакторы көмегімен) жазу керек. Object Browser типті терезелер объектілі-бағытталған тілдердегі

программалау жүйесінің ажырамас бөлігі болды. Сіз қосымшаны компиляцияғаннан кейін-ақ олармен жұмыс істей аласыз.

Delphi-дің деректер қорымен қатынасатын қосымшаларды құру құралы ретінде позициялануы мүмкін және қазіргі уақытқа дейін интерпретацияланатын тілдер доминирленетін клиент/сервер аспапты құралдар нарығына басым бағытталған, оның авторларына қазіргі заманғы процессорлар архитектурасының артықшылығын қолдана алатын оптимизациялаушы компилятор құру жөнінде ойланбауға мүмкіндік берді.

Пайдаланған әдебиеттер:

1. Бондарь А.Г. MS SQL Server 2012. Создание баз данных и разработка программ. –БХВ-Петербург, 2013. – 608с.
2. Халықова К.З., Бостанов Б., Тұрғанбаев А. Объектілі бағдарланған программалау жүйелерінің негіздері. Оқу құралы. Абай ат. ҚазҰПУ. Алматы, 2005-301 б.
3. Культин Н. Delphi 3. Программирование на Object Pascal. Санкт-Петербург, 1998. -304 с.
4. В.Фаронов. Объектно-ориентированная среда Delphi. Версия 6. Учебное пособие. «Русская редакция», 2002.

Карипжанова А.Ж.

ЗАЩИТА ДАННЫХ КОРПОРАТИВНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

**Евразийский национальный университет имени Л.Н. Гумилева
докторант, кафедра «Информационные системы»**

Защита данных – задача любой компании или индивидуального пользователя. С развитием компьютерных технологий и повышением общей емкости хранилищ проблема надежности хранения информации значительно обостряется. Например, безопасность стала актуальной для мобильных одноранговых сетей, в которых коллекция мобильных узлов с сетевыми интерфейсами может образовывать беспроводную временную сеть без фиксированной инфраструктуры. Схема управления и контроля доступа основана на дереве мобильных агентов управления правами на доступ к собственным ресурсам в посещаемых мобильных узлах. К настоящему времени изучены некоторые практические вопросы динамического управления ключами [1]. Современными исследованиями установлено также, что активные элементы, кодирующие информацию WM (Windows Mobile), нестабильны и разнообразны. Это подвергает сомнению каноническую модель WM и демонстрирует динамичность нейронного кода информации WM, а значит и преимущество распределенного и динамического хранения рабочей памяти [2].

Каждый сбой работы компьютерной сети это не только "моральный" ущерб для работников предприятия и сетевых администраторов. По мере развития технологий электронных платежей и "безбумажного" документооборота серьезный сбой локальных сетей может парализовать работу целых корпораций и банков, что приводит к ощутимым материальным потерям. По статистике фирмы Infonetics, сбои в среднестатистической североамериканской локальной сети происходят 23.6 раза в течение года, и затраты на их устранение составляют в среднем около 5 часов. Потери компании - владельца сети при этом составляют от одной до пятидесяти тысяч долларов в час. При этом учитываются не только прямые затраты на ликвидацию повреждения, но и упущенная выгода, потеря рабочего времени и иной ущерб.[6]

Не случайно, что защита данных в компьютерных сетях становится одной из самых острых проблем в современной информатике. На сегодняшний день сформулировано три базовых принципа информационной безопасности, которая должна обеспечивать [1].

- целостность данных - защиту от сбоев, ведущих к потере информации, а также неавторизованного создания или уничтожения данных;
- конфиденциальность информации и, одновременно,
- ее доступность для всех авторизованных пользователей.

Интеллектуальный уровень и быстрдействие технологий повышаются, но аналогичный процесс происходит и с угрозами, которые несут технологии. Между тем все более интенсивно будут востребованы услуги открытых и частных облаков по мере их распространения. Кроме того, облако хранения является сетевой моделью онлайн-хранилища для поддержки асинхронных ресурсов различных платформ, таких как настольные компьютеры, смартфоны, ноутбуки. Одной из подобных систем является система S3ware, которая поддерживает работу группы на основе абстрактных облачных сервисов хранения и определяет совместные услуги, необходимые для групповых работ [3].

Поэтому на рынке появляются все новые и новые инструменты управления сложной облачной средой хранения данных. Это помогает достичь максимальных преимуществ от использования облака в ИТ. Но вот защитить базы данных в облачных системах становится труднее.

Сбои и нарушения прав доступа, которые могут привести к уничтожению или нежелательной модификации данных, являются одной из проблем защиты данных в сети. Потенциальным "угрозам" можно отнести следующее:

1. Сбои оборудования:

- сбои кабельной системы;
- перебои электропитания;
- сбои дисковых систем;
- сбои систем архивации данных;

2. Потери информации из-за некорректной работы ПО:

- сбои работы серверов, рабочих станций, сетевых карт и т. д.;
- потеря или изменение данных при ошибках ПО;

3. Потери, связанные с несанкционированным доступом:

- потери при заражении системы компьютерными вирусами;
- несанкционированное копирование, уничтожение или подделка информации;

4. Потери информации, связанные с неправильным хранением архивных данных.

5. Ошибки обслуживающего персонала и пользователей.

- ознакомление с конфиденциальной информацией, составляющей тайну, посторонних лиц;

- случайное уничтожение или изменение данных;

В зависимости от возможных видов нарушений работы сети (под нарушением работы мы также понимаем и несанкционированный доступ) многочисленные виды защиты информации объединяются в два основных класса:

- средства физической защиты, включающие средства защиты кабельной системы, систем электропитания, средства архивации, дисковые массивы и т. д.

- программные средства защиты, в том числе: антивирусные программы, системы разграничения полномочий, программные средства контроля доступа.

- административные меры защиты, включающие контроль доступа в помещения, разработку стратегии безопасности фирмы, планов действий в чрезвычайных ситуациях и т.д.

Подобное деление достаточно условно, поскольку современные технологии развиваются в направлении сочетания программных и аппаратных средств защиты. Наибольшее распространение такие программно-аппаратные средства получили, в частности, в области контроля доступа, защиты от вирусов и т. д.

Список использованной литературы:

1 Hsu Chien-Lung, Lin Yu-Li. Improved migration for mobile computing in distributed networks // *Computer Standards & Interfaces*. 2014. V. 36. Issue 3. P. 577-584.

2 Sreenivasan K., Vytlačil J., D'Esposito M. Distributed and Dynamic Storage of Working Memory Stimulus Information in Extrastriate Cortex // *Journal of Cognitive Neuroscience*. 2014. V. 26. №5. P. 1141-1153.

3 Lee H.C., Park J.E., Lee M.J. A Middleware Supporting Collaborative Services over Cloud Storage // *Computer Journal*. 2014. V. 57. Issue 2. P. 217-224.

4 Новиков Ю.В., Кондратенко С.В. Основы локальных сетей. М.: Интернет-университет информационных технологий, 2005. 360 с.

5 Dean J. Handling Large Datasets at Google: Current Systems and Future Directions. *Data-Intensive Computing Symposium*, 2008. – [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://research.yahoo.com/files/6DeanGoogle.pdf>.

6 Харатишвили Д. Дата-центры в цифрах и фактах. – [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.sapr.ru/article.aspx?id=20687&iid=942>.

7 Партыка Т.Л., Попов И.И. Информационная безопасность. М.: Форум-Инфра-М, 2004. 432 с.

8 Мишечкин А. Кластер кластеру рознь // Windows IT Pro. 2008. №5. – [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.osp.ru/win2000/2008/05/5529265>.

9 Шнайер Б. Алгоритмы разделения секрета / Сб: Прикладная криптография. Протоколы, алгоритмы, исходные тексты на языке Си. М.: Триумф, 2002. С. 588–591.

Каршикенова А.Б., Еркінбек Ә.Е.

3D STUDIO MAX-ТА КАДРЛАР ҚЫЗМЕТТЕРІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

3D Studio Max бағдарламасы – бұл үш түрлі өлшем. Кестеде үлкен мөлшерде шексіз суреттер салуда жауапты айқын құралдарын және әдістерін қолданады. Бүгінгі таңда қолданылған кесте адамдардың тіршілік әрекеті сферасына кіреді. 3D Studio Max модельдеу объектіні көзбен шолуға көмектеседі, кейін кинематографияда, теледидарда трансляциялауға, компьютерлі ойындарда жұмыс істеу, медицинада және басқа да түрлі ғылымдар аумағында қолдануға болады.

3D Studio Max-та кілттік кадрлармен жұмысы ағынғы кадр ретінде қандай да бір әрекет жасалу кадрі орнатылады. Бағдарламада Animate батырмасына шертпесі анимация режимін қосады және жасалған әрекетке сәйкес сценада өзгерістер жасалынады, яғни анимацияның кілттік оқиғасы құрылады. 3D MAX программада кілттік оқиға ретінде объектінің мүмкін болатын өзгерістердің біреуінің параметрін өзгеруді ғана емес, сонымен бірге анимацияны рұқсат ететін параметрлерін өзгертуге де болады. Өзгертілетін өзгеріске немесе параметрге тағайындалған параметрдің жаңа мәндері анимацияның контроллері есте сақтайды да, оны анимацияның кілті деп атайды.

Процедуралық немесе параметрлік контроллерлер параметрлердің кілттік мәндерін есте сақтамайды. Бұның орнына олар есептелген параметрлердің ағынғы шамалары пайдаланушы берілген бастапқы мәндерде және уақытта параметрлердің өзгерісін көрсететін кескінде негізделеді. Процедуралық контроллерлер қозғалыс пен эффектілерді модельдеу үшін қолданылады. Процедуралық контроллерлердің мысалы ретінде беті бойынша басқару контроллерлері, жол түзуі бойынша басқару және циклдік басқару контроллерлері бола алады.

Комбинирленген контроллерлер басқа контроллерлердің жасаған әрекеттердің нәтижесін біріктіріп, 3D MAX программаға керек форматта шығарады. Комбинирленген контроллерлердің мысалы ретінде орналасу, бұру және масштаб бойынша басқару контроллерлері бола алады. Бұл контроллерлердің кіруіне жеке-жеке орналасу, бұрылу және масштаб параметрлердің өзгеру нәтижелері кіреді, ал шығуында объектінің

комбинирленген өзгеріс матрицасы құрылады.

3D Studio Max-та кадр жиіліктің 3 стандартты мәні бар: екеуі видеоманитофонға жазу үшін және біреуі кинопенкаға регистрациялау, сонымен қатар пайдаланушының еркіні бойынша жиіліктің кез-келген мәнін беруге мүмкіндігі бар.

Объектілерінің орналасуы өзгертін анимацияны құрғанда, бұл объектілердің қозғалысы берілген траекториялар немесе жол түзулері бойынша іске асады. Траекториялар – Безье сплайн сияқты, анимацияның барлық кілттік нүктелері арқылы өтетін сызық болып табылады. Кілттік нүктелердің арасындағы траекторияның формасы анимацияның қандай контроллерлерін қолдануынан тәуелді болады. Контроллерлерді таңдауын траекторияның қисығына және объект кілттік нүктелердің арасында қандай жылдамдықпен қозғалатынына әсер етеді.

Қосарлықтарды көрсету – анимацияның ағынды кадрға дейінгі және кейінгі бұл объектінің бірнеше кадрлар бойы қалпына сәйкес анимацияға ұшыраған объектінің каркастық немесе тонирленген көшірмелерді проекция терезеде көрсететін әдісті айтады. Объектінің жылжыту траекториясын көрсетуі, оның күту қозғалысы туралы пікір құруға болса да, ал қосарлықтардың көрсетуі – уақыттың келешекте болатын мезгілде объектінің тез суреттердің жиынын беріп, анимациялық процесс үшін бақылаудың өте жоғарғы дәрежесін қамтамасыз етеді. Бұл суреттер уақыт ішінде жылжытудың, бұрылудың, масштабтың өзгеруінің дамуын көрсетеді. Қосарлықтарды көрсету персонаждарды анимациялау үшін өте пайдалы. 3D Studio Max бағдарламасында қосарлықтарды көрсету режимін қосылуын Views ShowGhosting менюдің командалары арқылы жасайды, ал бұл режимінің параметрлері менюдің File-Preferences командасы арқылы шақырылатын диалог терезенің Viewports вкладкасы арқылы жасалынады.

Морфинг – бұл уақыттың қандай да бір интервал ішінде бір объектінің басқа объектке біртіндеп өзгеру арқылы анимацияларды құрайтын әдіс. Морфингтің өзгеруін жасау үшін бір немесе бірнеше мақсат объектілерін көрсету және уақыттың берілген мезгілде мақсат объектілердің өзгертілетін объектілерге әсер ету дәрежесін берілген кілттік кадрларды анықтау керек. Морфинг нәтижесінде құрылған объектінің көрінісі, мақсат объектілердің тірек нүктелерге қатысты бұл объектілердің төбелердің орналасуы, сонымен қатар мақсат объектілердің өзгертілген объектілерге әсер ету дәрежесі бойынша анықталады. Морфингті өзгеруін жасауына салынған шектеулердің бірі, өзгерісте қатысатын барлық объектілерде төбелердің саны бірдей болу керек және бұл төбелер бір тәртіп бойынша орналастырылуы керек. Практикада морфингті өзгертуді жасау үшін әдетте бір ғана мақсат объектісі модельденеді, ал қалған объектілер оригиналдарды клондау арқылы құрылады. Морфинг – объектілерді бөлшектенген және тегіс анимациялау құралы.

Мөлшерлік деформациялар – деформирленген фактордың әсерінде жатқан кеңістік облысының жылжыту процессіндегі объектке сыртқы әсерінің қайталау құралдары. Мөлшерлік деформацияның әсері тек деформирленген әсерінің

көздерімен байланысқан объектілерге ғана салынады. Объект формасының жай модификаторы мен мөлшерлік деформация құралының арасындағы айырмашылық модификатор логикалық жүйе координатасында қолданылады, сондықтан объект үшөлшемді кеңістікте қайда орналасуына қарамастан объектке бірдей әсер етеді, ал мөлшерлік деформация ауқымдық жүйе координатасында қолданылады, сондықтан оның объектке әсер етуі мөлшерлік деформацияның көзіне қатысты оның орналасуынан және ориентациядан тәуелді болады.

Динамиканы имитациялаудың 2 түрі бар: барлық денелер абстракты түрде қатты болу болжауында негізделген әдісі; өзара әрекеттесетін денелер серпінді болуында негізделген болжау. Қатты денелердің динамикалық имитация болған кезде объектілер жылдамдықты өзгерткен немесе соқтығысу кезінде олар деформацияға ұшырайды. Серпінді дене объектілері динамиканы имитациялау кезінде жылдамдықты өзгерту мезгілде немесе басқа объектімен соқтығысу нәтижесінде оларды физикалық қасиетіне байланысты объектілер қандайда бір дәрежеде өз қалпын өзгертетін болады.

Кілттердің қадамдарын өзгерту. KeySteps тобының параметрлері KeyModeToggle, PreviousKey, NextKey батырлармен бірге қолданылады. Selected Objects Only жалауын орнатылса, белгіленген объект үшін орынның, бұрудың немесе масштабтың өзгерту кілті бар алдыңғы немесе келесі кадрларға көшуді 3D Studio Max бағдарламасы жасайды. Егер бұл жалау орнатылмаса, онда 3D Studio Max кез-келген объект сценасын өзгерту кілті бар алдыңғы немесе келесі кадрларға көшіруді жасайды. Өзгертулердің қандай кілттеріне көшу жасалатыны Use Current Transform (ағынғы өзгертуді пайдалану) жалауының орнатылуынан тәуелді болады.

Use Current Transform жалауы орнатылса, 3D Studio Max бағдарламасы тек құралдар панелінен таңдалған ағынғы өзгеріс кілті бар кадрларға көшеді. Егер бұл жалау орнатылмаса, онда диалог терезенің төменгі жағында орналасқан, Position (орны), Rotation (айналу) және Scale (масштаб) жалауларын қолдануға болады да, олардың көмегімен көшу үшін өзгеріс кілттерін анықтауға болады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Информатика Практикум на компьютерной графике. П. Залогова. М: лаборатория Базовых Знаний. 2012г.
2. “3D STUDIO MAX 4.2: справочник для профессионалов” (компакт-диск) “Навигатор” компаниясы
3. Пантюхин П.Я., Быков А.В. Компьютерная графика Москва, 2010
4. Джакабаев Ж.Ж. Компьютерная графика, Алматы, 2015
5. Тимофеев Г., Тимофеева Е. Графический дизайн, Ростов-на Дону, 2009
6. Маров М.П. Энциклопедия 3D Studio MAX 3 – СПб: Питер, 2013

КЕДЕНДІК ОДАҚТЫҢ ЕРЕЖЕЛЕРІНЕ СӘЙКЕС СҮТ ҚЫШҚЫЛДЫ ӨНІМДЕРДІҢ ҚАУІПСІЗДІГІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Сапаны көтеру және бәсекеге қабілетті қауіпсіз сүт өнімдерін шығару проблемасы азық-түлік өнімдері саласында маңызды мәселелердің бірі. Әлемнің барлық аймақтарында антропогендік факторға байланысты экологиялық жағдайдың жаһандық төмендеуі тамақтың сапалық құрамы мен қауіпсіздігіне әсер етуде. Осының салдарынан қатар жағымсыз экологиялық жағдай және сапасыз өнімдерді шығаруға байланысты аурулардың түрі көбеюде [3].

Химиялық мәнді заттар тамаққа пестицидтердің метаболиттері түрінде түсуі мүмкін. Тұтынушыларға ұсынылатын азық-түлік өнімдерінің барлығынан да ең үлкен әлеуетті қатері жануар тектілерден дайындалған тағам өнімдерінен болып келеді. Сол себепті технологиялық процестің барлық сатысында: санитарлық тазалау режимінің сақталуы, оның мерзімді орындалуы, оны жуу мен дезинфекциялау құралдарының дұрыс таңдалуы, өнімнің кепілді жоғары сапалы болуының басты факторы болып табылады [1,2].

Осы орайда біз ірімшік өнімінің жаңа технологиясын жетілдірдік және оның қауіпсіздік көрсеткіштерін анықтадық.

Жаңа сүт өнімдері түрлерінің технологиясын жетілдіру сүт – өсімдікті композицияның оптималдық қатынасына негізделген, модельдеу әдісі және сүт өнімдері өндірісінің негізгі технологиялық көрсеткіштеріне толықтырғыш мөлшерін қосу әсерін зерттеу қорытындыларына негізделген. Ірімшік десертті өндірісінің технологиялық процесі ірімшіктің дәстүрлі технологиясы негізінде дайындалады. Толықтырғыштар ретінде итмұрын жемісінің еzbесі қолданылды.

Қышқылды - мәйекті әдіс кезінде ірімшік массасы өндірісінде майсызданған сүт қышқылдығы 65 ± 5 °Т ұйытқы алынғанға дейін ашытылады. Ашыту уақыты 28-30°C температура (жылы кезде) және 30-32°C (суық кезде) ашытқы енгізген сәттен бастап 6-8 сағатты құрайды. Ұйытындының дайын болғанын сынамамен анықтайды. Ол үшін, ұйытқыға шпательдің шетін қисайтып кіргізеді және оны абайлап көтеру қажет.

Дайын ұйытқы тегіс, ашық жасыл түсті сарысу береді. Егер ұйытқы дайын болмаса, онда сынама тегіс емес және сарысу бұлыңғыр болады. Ұйытқының дайын болғанын дұрыс анықтамау ірімшік сапасының нашарлауына және көлемінің азаюына әкеліп соғады. Ұйытқының дайындығын қышқылдығына қарап дәлірек анықтауға болады, майлы емес сүзбеде 58-60°Т болуы қажет. Ұйытынды 6-8 сағатта пайда болады.

Сүзбе массасына тәтті дәм беру мақсатында өсімдікті толықтырғыш ретінде қосымша сүт өнімдері рецептурасына итмұрын жемісінің еzbесі енгізіледі. Итмұрын жемісінен еzbе дайындау үшін піскен итмұрын жемістерін бөгде массалардан тазалайды, суық суда жуып, жемісін екіге бөліп ортасынан

кеседі және дәнінен тазалайды. Содан кейін қайнап тұрған суда 5-10 мин жұмсарғанға дейін буда ұстайды, кейін суын төгіп, кептіреді және 70 % концентрациялы қант шәрбатын құяды. Езбені 6-8 0С температураға дейін салқындатамыз.

Қант шәрбатын итмұрын жемісі буланған суда жасаймыз. 1 кг итмұрынға 1,5 кг қант және 500-600 г су алынады. Қоспаны қант ерігенге дейін қыздырады, 3-4 қабатты марліден өткізеді, содан кейін қайнағанға дейін қыздырып езбеге құямыз.

Зертханада ірімшіктің физика-химиялық құрамы, ауыр металлдар көрсеткіштері анықталды.

Физика-химиялық көрсеткіштерін анықтау кезінде жалпы қабылданған әдістемелер МЕМ СТ 3624-92, МЕМ СТ 3625-84, МЕМ СТ 5867-90 арқылы қышқылдығы, тығыздығы, майлылығы анықталды (1- кесте).

1- кесте. Физика-химиялық көрсеткіштері

Сүт өнімі	Физика-химиялық көрсеткіштері		
	Қышқылдығы, °Т	Тығыздығы, (кг/м ³), кем емес	Майлылығы, %, кем емес
Ірімшік	6,5	1032	1,8

1- кестеде сүт және сүтқышқылды өнімдердің физика-химиялық көрсеткіштері мемлекеттік стандарт талаптарына сәйкес келді.

Ауыр металлдар (қорғасын, кадмий, темір, мырыш, мыс) МЕМ СТ 26927-86 бойынша №1350-73 әдістемелік нұсқауға сәйкес зерттеу жұмыстары жүргізілді (2-кесте).

2- кесте. Ауыр металлдар мөлшері

Сынама түрлері	Токсинді элементтер мг/кг (л)				
	Cu	Pb	Fe	Zn	Cd
Ірімшік	0,003	-	0,40	0,25	-

2- кестеде зерттеу жұмыстары нәтижесінде сүт және сүт қышқылды өнімдер құрамында ауыр металлдар мөлшері белгіленген концентрациядан асқан жоқ.

Жоғарыда көрсетілгендерді ескере отырып, соңғы кездері Қазақстанда сүт өнеркәсіптері саны артуда. Кәсіпорындар ИСО 9000, 22000 және НАССР принципті стандарттар негізінде сапа менеджментінің қазіргі заман жүйесін енгізуге қызығушылық танытып отыр.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі:

1. Донченко Л.В., Надыкта В.Д. Безопасность пищевой продукции: учебное издание/ второе переработанное и дополненное/ Москва/ Дели принт, 2007, 41 с.

2. Нечаев А.П., Траубенберг С.Е., Кочеткова А.А.; Пищевая химия: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлениям: 552400 'Технология продуктов питания'/ 2-е издание, переработанное и исправленное. - СПб.: ГИОРД, 2003, 479 с.

АҚПАРАТТЫҚ ТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫ МАТЕМАТИКА САБАҒЫНДА ҚОЛДАНУ ТИІМДІЛІГІ

КММ «№31 жалпы білім беретін мектеп», Семей қаласы

Білім берудегі мұғалімдер алдындағы басты мақсат жас ұрпақтың білім деңгейін көтеру және жан-жақты дамыған жеке тұлға қалыптастыру. Дамыған елдердегі білім беру жүйесіндегі ерекше маңызды болып табылатын мәселелердің бірі - оқытуды ақпараттандыру, яғни оқу үрдісінде ақпараттық технологияларды пайдалану болып табылады.

Жаңа ақпараттық технологиялар, мультимедиялық өнімдер - оқытудың сапасын көтеруге жауапты, білімді, жаңа шешімдер таба алатын, қажетті білімді тез және тиімді қолдана алатын жаңа тұлғаны тәрбиелеудің - бірден бір жолы.

Жаңа технология-мұғалімнің мүмкіндігін қуаттандыратын құрал. Жаңа ақпараттық технологияны сабақ барысында қолдану оқушылардың пәнге деген қызығушылығын арттырады және оның бірнеше артықшылықтары бар.

Осы артықшылықтарды сабақ беру барысында да, сабақ нәтижелерінен де көруге болады:

- Оқушыларға оқылатын құбылыстар мен объектілер туралы толық және дәл ақпарат бере отырып, оқу сапасын арттырады;
- Оқытудың көркемділігі артады, яғни оқушыларға қиын да күрделі материалдарды көрнекі түрде түсіндіруге қол жеткеді;
- Оқытудың тиімділігі жоғарлайды және оқыту материалын түсіндіру мүмкіндігі артады;
- Оқушылардың ғылыми - дүниетанымдық көзқарастарын қалыптастыра отырып, олардың білімге құштарлығын, табиғи сұранысын қанағаттандырады;
- Мұғалімдерді техникалық жұмыстан босата отырып, үнемденген уақытта олардың шығармашылықпен жұмыс істеуіне жағдай жасайды;
- Мұғалім мен оқушының жұмысын жеңілдетеді.

Ақпараттық технология құралдары: электрондық оқулықтар, компьютер, аудио және видео материалдар, интернет желісі, тестілеу құрылғылары, электрондық пошта, интерактивті тақта;

Электрондық оқулықты қолдану арқылы сабаққа техникалық құралдарды, дидактикалық материалдарды қолдану тиімділігі, оқушының пәнге деген қызығушылығы, білім - білік дағды деңгейінің қалыптасуы, білімнің тереңдігі, тексеру мен бағалау мүмкіндігі, практикалық дағдыларды игеруі артады.

Компьютер мүмкіндіктері психология мен дидактика тұрғысынан талданып, керек кезінде педагогикалық талаптарға сай қолданылуы керек. Компьютердің сызбалық мүмкіндігінің молдығы дәрістік экспериментті бояулы суреттермен, сызбалармен, кестелер мен байыта түсуге жол ашады, оларды оқу процесінде қолдану тиімділігі мол. Оқу қызметінде компьютерден рефлексивтік деңгейін жүзеге асыруды елестетсек, оның мүмкіндіктері ерекше үлкен.

Компьютер кез келген ойдың өтімділігін, міндеттерінің күшті және әлсіз жақтарын көрсетіп бере алады. Шығарылуы күрделі, көп уақытты қажет ететін есепгерді компьютердің көмегімен тез орындауға болады. Нәтижесінде өте жоғары дәлдікпен есептелінген есептің нәтижесін аламыз.

Компьютерді математика сабағында пайдаланудың мынадай міндеттерін бөліп айтуға болады:

- оқыту үрдісінде кері байланысты қамтамасыз ету;
- даралап оқыту жүйесін жүзеге асыру;
- компьютердің графикалық мүмкіндіктерін пайдаланып, жаңа сабақты түрлендірудің көрнекілігін арттыру;
- қажетті ақпаратты іздеуге байланысты тапсырмалар.

Оқушылардың білім,білік және дағдыларын бақылауды ұйымдыстыру кезінде тестілеу құрылғылары көмегімен тестілеуді жүргізудің тиімділігі зор. Өйткені ол дәстүрлі әдіске қарағанда оқушылардың білетіндері мен білмейтіндерін тез және объективті анықтауға мүмкіндік береді. Оқу процесін ұйымдастырудың бұл әдісі қазіргі заманғы ақпаратты өңдеу жүйесінде бағалау үшін өте қолайлы. Тестілеу жұмыстарын жүргізуде компьютерді пайдалану негізгі орын алып келеді, өзіндік жұмыстар, консультациялар ұйымдастыру және тест тапсырмаларын орындау оқушылардың білім деңгейін көтерері сөзсіз. Компьютердің графикалық мүмкіндіктерін сызу математика сабақтарын өткізгенде пайдалану сабақтың сапалылығын арттырады.

Компьютерді мұғалім қосымша материалдар, әртүрлі анықтамалық мәліметтерден ақпараттар беру үшін көрнекі құрал ретінде пайдалана алады. Мұндай мәліметтерге математикалық формулалар, графиктер, схемалар, иллюстрациялар т.б. жатқызуға болады. Мұғалім араласпай - ақ, оқушылар өздері меңгеруге тиісті ақпараттар беріледі. Қажетті ақпараттарды жинақтауда электрондық техникаларды енгізу уақыт үнемдейді, қарастырып отырған кезеңде ақпараттың толықтығын жоғарылатады, ақпараттық-анықтамалық жүйе құрамында электрондық құрылғылармен жұмыс істеу дағдысын қалыптастыруға мүмкіндік туғызады. Жаңа ақпараттық технология құралдарын математика пәніне пайдалану, оқушының шығармашылық, интеллектуалдық қабілетінің дамуына, өз білімін өмірде пайдалана білу дағдыларының қалыптасуына әкеледі. Компьютерлік техниканың дидактикалық мүмкіндіктерін педагогикалық мақсаттарға қолдану, білім мазмұнын анықтауда, оқыту формалары мен әдістерін жетілдіруде жақсы әсерін тигізеді. Есептеу техникасымен жұмыс жасату оқушылардың алгоритмдік дүниетанымын қалыптастырады, өз әрекетін саналы түрде жоспарлайды.

Бұл қойылған мақсаттарды шешу үшін келесі міндеттерді қарастырамыз:

- білім беруді ақпараттандыруды дамыту тенденцияларын зерттеу және оған сәйкес мазмұнын анықтау;
- оқушылардың ақпараттық - коммуникациялық пайдалана алу дайындығын анықтайтын белгілер мен көрсеткіштерді жасақтау және олардың ақпараттық құзырлығын қалыптастыру мүмкіндіктерін зерттеу.

Ақпараттық -коммуникациялық технологияны оқу-тәрбие процесіне

пайдалану оның келесі педагогикалық мүмкіндіктерді жүзеге асыруға мүмкіндік береді:

- оқушының дайындық деңгейін, ынтасын және қабылдау жылдамдығын ескеру арқылы жаңа материалды меңгертуге байланысты оқытуды ұйымдастыру және оқыту процесіне жаңа ақпараттық технологияның мүмкіндіктерін пайдалану;

- оқытудың жаңа әдістері мен формаларын (проблемалық, ұйымдастырушылық - іс-әрекеттік компьютерлік ойындар және т.б.);

- жаңа ақпараттық технология құралдарын (жаңа типті компьютерлер, телекоммуникация, виртуальды орта және мультимедиа-технология, интерактивті тақта) пайдалану арқылы оқу процесінің материалдық-техникалық базасын жетілдіру.

Математика сабағында ақпараттық технологияны пайдалану, әсіресе жаңа тақырыпты өткенде, өзіндік жұмысты тексеру кезінде қолдану өте тиімді. Сабақ кезінде слайд - фильмдерді пайдалану дәстүрлі әдістермен салыстырғанда, сабақтың динамикасын, көрнекілігін, ақпараттың өте жоғары деңгейін қамтамасыз етеді, математикаға деген қызығушылығын арттырады. Сабаққа дайындық барысында электрондық оқулықтар, интернет желісінің ақпараттары қолданылады. Математика сабағында ақпараттық технологияны тәжірибеде қолданудың екі бағытын айқындауға болады.

1. Жаңа тақырыпты өту барысында формулалар, дәлелдеулер, кейбір есептерді «кілт» ретінде шығару жолдарын, сызбаларды, графиктерді слайдқа жазып көрсету уақытты үнемдесе, әр оқушының қызығушылығын арттырады.

2. Орындалған тапсырманың дұрыстығын оқушылар өздері компьютер арқылы тексереді.

Математика - оқушылардың ойлау қабілетін қалыптастыратын және дамытатын негізгі буын. Ол оқушылардың интеллектін, логикалық ойлауын және шығармашылық қабілеттерін дамытуға, табиғат заңдылықтарын толығымен түсінуге ықпал жасайды.

Математика пәнінде ақпараттық технологияларды қолдану пәнді оқытуда оқушыға дүниенің заңдарын терең меңгертіп қоймай, оқушының ойын дамытып, эмоциясына, сезіміне қозғау салады. Өзіне қажетті мазмұнын мен мәліметті ақпарат көзінен таңдап, өз бетінше ойланып, шешім қабылдауға дағдыланады.

Ақпараттық инфрақұрылымның дамуы ақпараттық технологиялардың барлық салаларға енуі оқушылардың жан-жақты білім алуына жағдай жасайды.

Сондай-ақ сабақ өтуде интерактивті тақтаны қолдануда сабақ тиімділігін арттырады. Әртүрлі сызбаларды көрсетуде мысалы-«Логарифмдік функцияның қасиеттері» тақырыбында көрсеткіштік және логарифмдік функциялар графиктері түрлі-түрлі сиямен ерекшеліп көрсетумен қатар, сызғыш, транспортир, қажетті кескін суреттерді тез тауып сызып қолдануға болады. Компьютердегі интернет жүйесіндегі ақпараттық мәліметтерді сабақ тақырыбына байланысты қажеттісін таңдап тікелей қолдануға болады.

Математика сабағында ақпараттық технологияны тиімді пайдалану - білім сапасының артуына әкеледі. Жаңа ақпараттық технологияны математика

сабақтарында пайдалана отырып, оқушылардың білім, білік дағдыларын қалыптастыруға қызығушылығын арттырып, түрлі деңгейдегі есептерді шығарып, оны талдай білуге үйреттік. Логикалық ойлау қабілеттерін дамытып, интернет желісінен сабаққа қажетті деректерді өз бетімен ізденуіне, компьютерлік сауаттылықтарына жол аштық. Сабақта алған білімдерін өмірде қолдана білуге тәрбиелеп келеміз.

Ақпараттық технологияны қолданудың тиімді жақтарын зерттей отырып, үздіксіз жүйелі жұмыс жасау үлкен нәтижелерге жеткізеді, сонымен қатар білім сапасын да арттырады. Мұғалім - қазіргі мектепке шығармашылық ізденіс қабілеті дамыған, жаңа педагогикалық технологияларды жете меңгерген, мамандық шеберлігі қалыптасқан, бір уақытта педагог-психолог және оқу процесін ұйымдастырушы технолог бола білуі керек.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі:

1. Білім беру үдерісінде қолданылатын ақпараттық технологиялардың мүмкіндіктері. «Экология, білім, ғылым және қоғам» атты республикалық ғылыми-теориялық конференциясының еңбектері. - Кентау, 2006. -Б.356-361.

2. Компьютерлік оқыту программаларын қолдану. Информатика-физика-математика журналы. №3. Алматы, 2000. -Б. 10-13.

3. Математика пәнін оқытудың педагогикалық-психологиялық мәселелері. «Экология, білім, ғылым және қоғам» атты республикалық ғылыми-теориялық конференциясының еңбектері. Кентау, 2006. -Б.409-414.

4. Полат Е.С. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования //М., 2000

5. Фридман Л.М. Изучение личности учащегося //М., 1988. - 198 с.

Мукашева Г.Е., Махамбаев Д.Б.

БІЛІМ БЕРУДЕГІ ЖАҢА ТЕХНОЛОГИЯЛАРДЫ ҚОЛДАНУДЫҢ МАҢЫЗДЫЛЫҒЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Заман талабына сай көштен қалмай қазіргі таңда педагогтан өз пәнінің терең білгірі ғана болу емес, теориялық, нормативтік – құқықтық, психологиялық – педагогикалық, дидактикалық әдістемелік тұрғыдан сауатты және ақпараттық компьютерлік технология құралдарының мүмкіндіктерін жан – жақты игерген ақпараттық құзырлығы қалыптасқан маман болуын талап етуде.

Бүгінгі басты мәселеміз – білім сапасы десек, осы білім сапасын арттырудың тиімді жолы- білім беру жүйесінде түрлі ақпараттық технологияларды қолдану. Келешек қоғамымыздың мүшелері - жастардың бойында ақпараттық мәдениетті қалыптастыру қоғамның алдында тұрған ең басты міндет. «Технология» гректің «teche»- өнер, шеберлік және «logos»-

ғылым деген сөзінен шыққан, яғни «шеберлік туралы ғылым» деген мағнаны білдіреді.

Жаңа ақпараттық технологиялар дегеніміз – білім беру ісінде ақпараттарды даярлап, оны білім алушыға беру процесі. Бұл процесті іске асырудың негізгі құралы компьютер болып табылады, сол себепті қазіргі мектепке шығармашылық ізденіс қабілеті дамыған, жаңа педагогикалық технологияларды жете меңгерген, мамандық шеберлігі қалыптасқан, жаңа ақпараттық технологиялардың тілін білетін мұғалім қажет.

Оқыту технологиясы білім берудің тиімді жолдарын зерттейтін ғылым ретінде оқыту үрдісінде қолданылатын тәсілдер, принциптер мен айқындаушы жүйе, нақты оқыту процесі ретінде сипатталады. Осыған орай, бүгінгі күні білім беру мекемелері мен педагогика ғылымы алдында білім берудің философиялық негіздеріне, білім жүйесінің стратегиялық бағыттарына, мақсаты мен мазмұнына, оны орындаудың әдіс-тәсілдеріне деген жаңа көзқарастар қалыптасуда.

Сондықтан білім беру саласы да өзінің дамуы үшін жаңа қадамдарға баруда. Осыған байланысты тұлғаға ақпараттар кеңістігінде дұрыс бағытты таңдауға мүмкіндік жасай алатын оқытудың жаңа технологиялары пайда болып отыр. Жаңа ақпараттық технологиямен орындалатын қызмет өзінің кез келген нақты формасында тиімдірек орындалады, адам өркениетті бола бастайды.

Педагог мамандарды ақпараттық-коммуникациялық технология негізінде дайындауда келесі қағидалар негізге алынған:

- вариативтілік – әрбір білім беру қызметкерлерінің жасақтаған материалдарына сәйкес біліктілікті көтеру жүйесін бағыттайды;

- болашаққа негізделген – күтілетін нәтижені анықтайтын кезеңдік бағдарламалардың бағытын орнықтырады және жеке тұлғаға бағытталған курстың жалпылама мақсатын анықтайды;

- рефлексивті-креативті жаңа ақпараттық технологияларды меңгерту білімдерін ұйымдастыруда курстың бағыты даралық-шығармашылық негізге бағытталуы қажет;

- эргономикалық – нақтылы мәселелерді үйренуге қажетті уақыт мөлшері талап етіледі;

- ізгіліктілік – бейімделген оқыту жүйесін құруды талап етеді, біліктілікті көтеру жүйесінің құрылымы мен нақтылы нәтижесін анықтау;

- тәжірибеге бағытталған – оқыту көздерінің бірі ретінде оқытушылардың тәжірибесі қолдану ой-пікірі жүзеге асырылады және нақтылы іс-әрекеттер бойынша тыңдаушылардың танымдық үдерістерінің өзара байланыстылығы мен олардың жеке тұлға ретінде қалыптасу деңгейі анықталады;

- жекелеген кеңес беру – тыңдаушыларға кеңес беру ұсынылады.

Білім беру жүйесін ақпараттандыру дегеніміз – берілетін білім сапасын көтеруді жүзеге асыруға бағытталған процесс, яғни еліміздің ұлттық білім жүйесінің барлық түрлерінде кәдімгі технологияларды тиімді жаңа комплекстік технологияларына алмастыру, оларды сүйемелдеу және дамыту болып табылады.

Электрондық есептеуіш технологиясымен жұмыс істеуге, оқу барысында компьютерді пайдалануға, модельдеуге, электрондық оқулықтарды, интерактивті құралдарды қолдануға, интернетте жұмыс істеуге, компьютерлік оқыту бағдарламасына негізделеді. Ақпараттық әдістемелік материалдар коммуникациялық байланыс құралдарын пайдалану арқылы білім беруді жетілдіруді көздейді. Интерактивті тақтаның мүмкіндіктері мұғалімдерге баланы оқытуда бейне және ойын бағдарламаларын тиімді пайдалануға мүмкіндік береді.

Қазіргі білім беру жүйесі ақпараттық технологиялар мен компьютерлік коммуникацияларды белсенді қолдануда. Әсіресе қашықтан оқыту жүйесі жедел қарқынмен дамуда, бұған бірнеше факторлар, ең бастысы – білім беру мекемелерінің қуатты компьютер техникасымен қамтылуы, оқу пәндерінің барлық бағыттары бойынша электрондық оқулықтар құрылуы және Интернеттің дамуы мысал бола алады.

Электрондық оқулықтарды пайдалану оқушылардың, танымдық белсенділігін арттырып қана қоймай, логикалық ойлау жүйесін қалыптастыруға шығармашылықпен еңбек етуіне жағдай жасайды.

Осы уақытқа дейінгі білім беру саласында тек мұғалімнің айтқандарын немесе оқулықты пайдалану қазіргі заман талабын қанағаттандырмайды. Сондықтан қазіргі ақпараттандыру қоғамында бұл оқулықтарды пайдаланбай алға жылжу мүмкін емес.

Ақпараттық –коммуникациялық технологиялардың келешек ұрпақтың жан-жақты білім алуына, іскер әрі талантты, шығармашылығы мол, еркін дамуына жол ашатын педагогикалық, психологиялық жағдай жасау үшін де тигізер пайдасы аса мол.

Ақпараттық-коммуникациялық технологияны пайдалану жөніндегі қызметтің мақсаты:

1. Үйренушінің шығармашылық әлеуетін дамыту; коммуникативтік әрекеттерге қабілетті болуды дамыту; сараптамалық-зерттеу қызметі дағдыларын дамыту; оқу қызметі мәдениетін дамыту;

2. Оқу-тәрбие үрдісінің барлық деңгейлерін қарқындандыру, оның тиімділігі мен сапасын арттыру;

3. Қазіргі қоғамның ақпараттануымен байланысты пайда болатын әлеуметтік тапсырысты өткізу.

Ақпараттық-коммуникациялық технологияны оқу-тәрбие процессіне пайдалану оның келесі педагогикалық мүмкіндіктерді жүзеге асыруға мүмкіндік береді:

- оқушының дайындық деңгейін, ынтасын және қабылдау жылдамдығын ескеру арқылы жаңа материалды меңгертуге байланысты оқытуды ұйымдастыру және оқыту процесіне жаңа ақпараттық технологияның мүмкіндіктерін пайдалану;

- оқытудың жаңа әдістері мен формаларын (проблемалық, ұйымдастырушылық-іс-әрекеттік компьютерлік ойындар және т.б.);

- проблемалық, зерттеу, аналитикалық және модельдеу әдістерін қолдану арқылы классикалық әдістерді жетілдіру;

- жаңа ақпараттық технология құралдарын (жаңа типті компьютерлер, телекоммуникация, виртуальды орта және мультимедиа-технология) пайдалану арқылы оқу процесінің материалдық-техникалық базасын жетілдіру.

Жедел дамып отырған ғылыми–техникалық прогресс қоғам өмірінің барлық салаларын ақпараттандырудың ғаламдық процесінің негізіне айналды. Ақпараттық технологиялық дамуға және оның қарқынына экономиканың жағдайы, адамдардың тұрмыс деңгейі, ұлттық қауіпсіздік, бүкіл дүниежүзілік қауымдастықтағы мемлекеттің рөлі тәуелді болады. Тұтас дүние қалыптастыру мен қоғамдастықтар, жеке адам мен бүкіл дүниежүзілік қоғамдастықтың өмір сүруі үшін жаңа жағдайларды қамтамасыз етуде ақпараттық-коммуникациялық технологиялар маңызды рөл атқарады. Білім беру саласында электрондық байланыс жүйелерінде ақпарат алмасу, интернет, электрондық пошта, телеконференция телекоммуникациялық жүйелер арқылы іске асырылуы керек.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Білім туралы Заңы. 2007 ж.
2. Еркебаева Г.Ф. Қазақстан Республикасының ұлттық білім беру жүйесінің міндеттері, бағыттары мен мазмұны. Халықаралық ғылыми-практикалық конференция. Шымкент, 2011. – Б.6-9.
3. Смирнова С.А. Педагогика: теории, системы, технологии. –М., 2006.
4. Беспалько В.П. Слагаемые педагогической технологии. – М., 1989.
5. Халықова К.З., Абдулқәрімова Г.А. Педагогикалық информатика /білім беруді ақпараттандыру. –Алматы, 2007.

Мукашева Г.Е., Махамбаев Д.Б.

КРИПТОЛОГИЯЛЫҚ АЛГОРИТМДЕРДІ ӘЗІРЛЕУ ТЕХНОЛОГИИЯЛАРЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қоғам дамуының жаңа тенденциялары ақпараттық технологиялардың өндірістің, экономиканың, басқарудың және күнделікті өмірдің барлық салаларына енуі білім алушылардың еңбек нарығындағы бәсекеге қабілеттілігін қамтамасыз етуді талап етеді. Қоғамның жоғары білімге қоятын міндеттерін іске асырудың бір жолы: студенттердің жеке қабілеттері мен қажеттіліктеріне сәйкес жоғары деңгейде бейіндік және кәсіптік бағдарлы оқыту жүйесін құру «Қазақстан Республикасының 2015 жылға дейінгі білім беруді дамыту тұжырымдамасында» көрсетілген [1].

Компьютерлік қауіпсіздік мәселелері болашақ мамандардан математикадан да, бағдарламалау мен электроникадан да тереңірек дайындықты талап етеді. Бұл, әрине, пәнаралық байланыс ретінде жүзеге асады.

Экономикалық шығындармен қатар, компьютерлік технологиялардың тұрмысқа енуі, яғни Интернетке шығатын ұялы телефон, интернет арқылы теледидар, кір жуғыш машина және т.б. басқару мүмкіндіктерінің қарапайым тұтынушыға берілуі адамдарға үлкен көмекпен қатар денсаулықтарына, өмірлеріне үлкен қауіп төндіреді.

Ғылыми-әдістемелік әдебиеттерді талдау нәтижесінде информатиканы оқытуда ақпаратты қорғау мәселелерінің жеткіліксіз қарастырылғаны анықталды. Кез-келген ғылымда теориялық негізді анықтау үшін қарастырылып отырған зерттеу нысанына байланысты ұғымдар мен категорияларды анықтау керек. Сонымен қатар, оқыту әдістемесін қалыптастыруда пәннің ғылыми негізіне сүйену керек. Бұл жағдай криптографияның негізгі ұғымдарына, тарихына көз жүгіртуді қажет етеді.

Д.Кан [26], А.В.Бабаш, Г.П.Шанкин [27], [28], В.Жельников [29], [30], К.Шеннон [31], Stallings [32], Diffie, W. and M. Hellman. [33] және тағы басқа ғалымдардың еңбектерін зерттеу барысында ақпаратты өзгерту арқылы қорғау – адамзатты ерте заманнан ойландырып келе жатқан мәселенің бірі екендігі анықталды.

Криптография тарихы адамзат тілі тарихымен шамалас, 4000 жылды құрайды. Алғашқы криптожүйелер біздің эрамызға дейінгі кезеңде де кездеседі. Сонымен бірге алғашқы жазбаның өзі де криптографиялық жүйе болып саналады, себебі оны ежелгі қоғамда тек таңдаулы адамдар ғана игере білді. Оған Ежелгі Египеттің, Ежелгі Үндінің қасиетті кітаптары мысал бола алады.

Әліпби, атбаш шифры (атбаш ережесі: i -ші ($i = \overline{1, n}$) әріпті $n - i + 1$ нөмірлі әріппен алмастыру, мұндағы n - әліпбидегі әріптер саны).

Ежелгі Грецияда құпия мәтінді беруде криптография қолданылған. Мысалы, біздің эрамызға дейінгі V-IV ғ.ғ. Спартада шифрлау құралы ретінде Сциталланы (пергамент жолағымен қапталатын цилиндрлі таяқ), Энея кестесін (қажетті әріптерді жіптегі түйілген белгілер арқылы беру, мұндағы жасырын кілт – кестенің геометриялық өлшемі мен әліпби әріптерінің кестеде орналасу реті) қолданған.

Ақпараттарды қорғаудың қазіргі заманғы криптографиялық жүйесі төмендегідей жалпы талаптарға жауап беру керек:

- шифрланған мәлімет тек кілтпен ғана оқылуы керек;
- шифрланған мәліметтегі үзіндіні шифрлауға пайдаланған кілтті анықтауға қажетті және сол ашық мәтінге сәйкес операцияның саны мүмкін болатын кілттердің жалпы санынан кем болмауы керек;
- ақпаратты ашу үшін таңдалған барлық кілттердің атқаратын жұмысы қазіргі заманғы компьютердің мүмкіндігінен асып түсуі қажет әрі бағасы төмен болуы керек;
- шифрлау алгоритмінің мәні қорғау беріктілігіне, кепілдігіне әсерін тигізбеу керек;
- аздаған болар-болмас кілт өзгерісі, бір кілтті пайдаланса да шифрланған мәліметті түбірімен өзгерте алмайтындай болуы қажет;
- шифрлау алгоритмінің құрылымдық элементтері өзгертілуі керек;

- шифрланған мәтін ұзындығы бастапқы шығатын мәтін ұзындығына сай болуы керек;

- шифрлау барысында пайдаланылатын кілттер арасындағы байланыс қарапайым әрі жеңіл бекітілетіндей болуы керек;

- көптеген мүмкін болатын кілттер кез-келген ақпараттың берік қорғалуын қамтамасыз етуі керек;

- алгоритм таратудың бағдарламалық және аппараттық түрлеріне де жол беріп, оны тарату барысында кілттің ұзындығының өзгеруі шифрлау алгоритмінің сапасын төмен түсіруге жол бермеуі керек.

Криптографиялық әдісті қолданудағы негізгі бағыт – бұл байланыс каналдары арқылы ақпаратты тасымалдау, жеткізілетін ақпараттың түп нұсқасын жасау, ақпаратты тасымалдаушыларды шифрланған күйде сақтау. Ақпаратты криптографиялық қорғау құралдарына – криптографиялық кілттерді, оның ішінде сол кілттерді жасау құралдарын қолданатын, ақпараттың мазмұнын жасыру және аутентификацияны қамтамасыздандыру мақсатымен пайдаланылатын түрлендірудің кез-келген құралдары, алгоритмдері және әдістері жатады. Ақпаратты қорғау криптожүйелерінің тиімділігі оның ақпаратты шифрленген(жасырылған) ақпаратты талдауға орнықты болуында. Бүгінгі күні криптоорнықтылығы математикалық дәлелденген, немесе қандайда бір математикалық есепті (факторлеу, дискреттік логарифмдеу және т.б.) шығаруға негізделген. Криптоорнықты алгоритмдерге ГОСТ, DES, RSA жатады.

Сонымен, криптографияның көп ғасырлық даму тарихы бар. Оның үш даму кезеңі төмендегіше:

1) криптографияның ғылымға дейінгі кезеңі;

2) классикалық криптография кезеңі (құпия кілттер қолданатын криптография) – бұл кезеңде криптология ғылыми пән ретінде қолданыла бастады;

3) қазіргі криптография кезеңі – бұл кезеңде классикалық криптографиямен қатар ашық кілтті криптография дамыды.

Криптографиялық қорғауды оқыту үдерісінде криптография ғылымының тарихымен қатар төмендегідей негізгі арнаулы терминдердің мазмұнын кеңінен ашу керек:

- криптографиялық кілттер – бәрі немесе бір бөлігі құпияда сақталатын ақпараттың мазмұнын жасыру немесе аутентификацияны қамтамасыздандыру мақсатымен оны түрлендіру үдерісінің параметрлері;

- деректерді шифрлау – криптографиялық кілттерді қолданатын, алғашқы деректердің мазмұнын жақсарту мақсатымен оларды шифрландыра түрлендіру үдерісі;

- шифрланған деректерді ашу – криптографиялық деректерді қолдануда, шифрланған деректерді бастапқы күйге түрлендіру үдерісі;

- шифрлау кілттері – деректерді шифрлауға қолданатын криптографиялық кілттер.

Есептеу техникасы және бағдарламалық қамтамасыз ету мамандарына криптография негіздерін оқыту мазмұнын қалыптастыру оқытудың

педагогикалық негізін анықтайтын дидактикалық қағидаттармен берілген дидактикалық шарттарды іске асыру болып табылады. Сол себепті, оқыту мазмұнын анықтау ғылымилық қағидаты, тәрбиелеу қағидаты, көрнекілік қағидаты, саналылық және белсенділік қағидаты, білімді берік меңгеру қағидаты, жүйелілік және бірізділік қағидаты, түсініктілік қағидаты, жеке-даралық тәсіл қағидатына негізделу керек.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі:

1 Байсалов Е.Р. Криптографияның математикалық негіздері. Оқу құралы. - Алматы: Қазақ университеті, 2003. - 43 б.

2 Бияшев Р.Г., Горковенко Е.В. Кодирование и шифрование информации // Труды второй международной конференции, Алматы, 2004. - С.130-134.

Сагимбаева М.Е.

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ
УЧЕБНИКОВ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ УЧЕБНОЙ МОТИВАЦИИ**

КГУ «Средняя общеобразовательная школа №19»

В последние годы в связи с развитием науки и техники, в образовании происходят большие изменения. Всё шире и шире внедряются информационные технологии. Они открывают учащимся доступ к нетрадиционным источникам информации, повышают эффективность самостоятельной работы, дают совершенно новые возможности для творчества, обретения и закрепления различных навыков, повышают интерес к учению, способствуют более глубокому освоению учебного материала.

Преподаватель, который хочет соответствовать современным требованиям образовательного процесса, предпочитает непрерывное обучение в течение всей профессиональной деятельности.

Одним из приоритетных направлений процесса информатизации современного общества является информатизация образования - внедрение средств новых информационных технологий в систему образования. Это делает возможным: совершенствование механизмов управления системой образования на основе использования автоматизированных банков данных научно - педагогической информации, информационно-методических материалов, а также коммуникационных сетей; совершенствование методологии и стратегии отбора содержания, методов и организационных форм обучения, соответствующих задачам развития личности обучаемого в современных условиях информатизации общества; создание методических систем обучения, ориентированных на развитие интеллектуального потенциала обучаемого, на формирование умений самостоятельно приобретать знания, осуществлять информационно-учебную, экспериментально - исследовательскую деятельность, разнообразные виды самостоятельной деятельности по обработке информации;

создание и использование компьютерных тестирующих, диагностирующих, контролирующих и оценивающих систем.

Современное образование подразумевает использование различных форм и методов организации учебного процесса. Одной из интересных областей современной образовательной науки является использования электронных учебников.

Электронный учебник является современным средством обучения и представляет собой программную среду, разработанную для индивидуального изучения теоретического материала, формирования и закрепления умений и навыков практического использования приобретённых знаний, осуществления разнообразных форм самоконтроля и контроля. Электронный вариант учебника позволяет выделить отдельные слова или фразы цветом и фоном, что с одной стороны улучшает наглядность, позволяет акцентировать внимание на главном, но с другой стороны, излишняя «пестрота» или недостаточная контрастность могут рассеивать внимание или затруднить чтение.

В работе исследуются возможности средств новых информационных технологий, условия, необходимые для их успешного использования, рассматривается и анализируется прикладное программное обеспечение необходимое для создания и дальнейшего использования электронных учебников.

Использование средств новых информационных технологий позволяет усилить мотивацию учения благодаря не только новизне работы с компьютером, которая сама по себе нередко способствует повышению интереса к учебе, но и возможности регулировать предъявление задач по трудности, поощряя правильные решения, не прибегая при этом к нравоучениям и порицаниям.

Все это способствует формированию положительного отношения к учебе, усиливает мотивацию учения.

Электронный учебник - основное образовательное электронное издание, созданное на высоком научном и методическом уровне, полностью соответствующее составляющей дисциплины образовательного стандарта специальностей и направлений, определяемой дидактическими единицами стандарта и программой, обеспечивающее непрерывность и полноту дидактического цикла процесса обучения при условии осуществления интерактивной обратной связи.

Электронный учебник, применяемый на лекциях, должен обеспечивать возможность иллюстрации излагаемого материала видеоизображением, анимационными роликами с аудиосопровождением, предоставлять педагогу средства демонстрации сложных явлений и процессов, визуализации создаваемых на лекции текста, графики, звука.

Электронный учебник, применяемый на лабораторных занятиях, должен содержать средства автоматизации подготовки обучаемого к работе, допуска к работе, выполнения эксперимента, обработки экспериментальных данных, оформления результатов лабораторной работы, защиты работы. Такие электронные учебники должны содержать моделирующие компоненты,

создающие виртуальные лаборатории, позволяющие изучать различные явления или процессы в ускоренном или замедленном масштабе времени. Электронный учебник, применяемый на лабораторных работах, должен также содержать встроенные средства автоматизации контроля знаний, умений и навыков обучаемых.

Электронный учебник, применяемый на практических занятиях, должен предоставлять обучаемому сведения о теме, цели и порядке проведения занятия; контролировать знания каждого обучаемого; выдавать обучаемому информацию о правильности ответа; предъявлять необходимый теоретический материал или методику решения задач; оценивать знания обучаемых; осуществлять обратную связь в режиме «педагог – Электронный учебник – обучаемый».

Использование электронного учебного пособия в обучении позволяет преподавателю на этапе первичного взаимодействия активно включить обучающихся в учебный процесс и, создавая внешние предпосылки для формирования мотивов учения при работе с электронным учебным пособием, поддержать интерес к изучаемой дисциплине.

Исключительно высокая степень наглядности представленного материала в электронных учебных пособиях, взаимосвязь различных компонентов, комплексность и интерактивность делают программы незаменимыми помощниками, как для обучаемых, так и для обучающихся.

При создании электронных учебных пособий используется современная компьютерная информационная технология – мультимедиа, позволяющая объединить в компьютерной системе текст, звук, видеоизображение, графическое изображение и анимацию. Комплексные занятия с привлечением аудиовизуальных материалов, представленных на компьютере, создают условия для расширения диапазонов видов образовательной деятельности обучающихся, стимулируют их способности к образованию и самообразованию.

На данный момент весьма актуальна проблема создания качественных электронных образовательных продуктов, но не менее важна задача методической поддержки преподавателя и внедрения преподавателем этих продуктов в учебный процесс.

Определяя отличительные признаки электронного учебника от печатного. Можно отметить следующее:

1. Каждый печатный учебник (на бумажном носителе) рассчитан на определенный исходный уровень подготовки обучающихся и предполагает конечный уровень обучения. Электронный учебник по конкретному учебному предмету может содержать материал нескольких уровней сложности. При этом он будет весь размещен на одном лазерном компакт-диске, содержать иллюстрации и анимацию к тексту, многовариантные задания для проверки знаний в интерактивном режиме для каждого уровня.

2. Наглядность в электронном учебнике значительно выше, чем в печатном. Наглядность обеспечивается использованием при создании электронных учебников мультимедийных технологий: анимации, звукового сопровождения, гиперссылок, видеосюжетов и т.п.

3. Электронный учебник обеспечивает многовариантность, многоуровневость и разнообразие проверочных заданий, тестов. Электронный учебник позволяет все задания и тесты давать в интерактивном и обучающем режиме. При неверном ответе можно давать верный ответ с разъяснениями и комментариями.

4. Проведение уроков с использованием информационных технологий – это мощный стимул в обучении. Посредством таких уроков активизируются психические процессы обучающихся: восприятие, внимание, память, мышление; гораздо активнее и быстрее происходит возбуждение познавательного интереса.

Электронный учебник полезен на практических занятиях в специализированных аудиториях потому, что он:

- позволяет использовать компьютерную поддержку для решения большего количества задач, освобождает время для анализа полученных решений и их графической интерпретации;
- позволяет преподавателю проводить занятие в форме самостоятельной работы за компьютерами, оставляя за собой роль руководителя и консультанта;
- позволяет преподавателю с помощью компьютера быстро и эффективно контролировать знания учащихся, задавать содержание и уровень сложности контрольного мероприятия.

Электронный учебник удобен для преподавателя потому, что он позволяет выносить материал по собственному усмотрению, возможно, меньший по объему, но наиболее существенный по содержанию, оставляя для самостоятельной работы с ЭУ то, что оказалось вне рамок аудиторных занятий; освобождает от утомительной проверки домашних заданий, типовых расчетов и контрольных работ, передоверяя эту работу компьютеру; позволяет оптимизировать соотношение количества и содержания примеров и задач, рассматриваемых в аудитории и задаваемых на дом; позволяет индивидуализировать работу со студентами, особенно в части, касающейся домашних заданий и контрольных мероприятий.

Электронные учебники дают множество преимуществ как при коллективном, так и при индивидуальном использовании. Они привлекают внимание, вызывают огромный интерес со стороны пользователей. Также они позволяют наглядно просмотреть материал, который невозможно показать обычным путем.

Список использованной литературы:

1. Краснова Г.А., Беляев М.И., Соловов А.В. Технологии создания электронных обучающих средств. - М.: МГИУ, 2002. - 304 с.
2. Бальцюк Н.Б., Буняев М.М., Матросов В.Л. Некоторые возможности использования электронно-вычислительной техники в учебном процессе: Учебное пособие. - М., 1989.
3. Баранова Ю.Ю., Перевалова Е.А., Тюрина Е.А., Чадин А.А. Методика использования электронных учебников в образовательном процессе. //Информатика и образование. 2000 - № 8.

Направление 2

«Инновации в биологии и биотехнологии. Спорт и военная подготовка как средство здорового образа жизни и военного патриотизма»

Арынова Р.А.¹, Силыбаева Б.М.², Иващенко О.В.³

РОЛЬ КАФЕДРЫ В РАЗВИТИИ НАУЧНОГО ПОТЕНЦИАЛА ВЫСШЕГО УЧЕБНОГО ЗАВЕДЕНИЯ

Д.б.н., профессор¹; к.б.н., зав. кафедрой²; магистр биологии, ст.преп.³
прикладной биологии

**Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей, biolog.55@mail.ru, oly-bai@mail.ru**

Кафедра является основной структурной единицей факультета в высшем учебном заведении, осуществляющая подготовку студентов, слушателей и курсантов в рамках определённой специализации. Кафедра в высшем учебном заведении - это объединение преподавателей разных специализаций и квалификаций, ведущих одновременно педагогическую и научно-исследовательскую работу в какой-то отрасли науки. Это штатная совокупность преподавателей, подготавливающих из абитуриентов дипломированных выпускников. Это основное место трудоустройства преподавателей вуза [1-5].

Сущность кафедры в вузе характеризуется как "сообщество комплементарных ученых, преобразующих научные достижения в передовые учебные курсы, пособия, лекции. Носитель образовательной культуры вуза" и всего государства, если хотите, в целом [2].

В высшей школе базовой единицей учебного заведения традиционно является профилирующая кафедра, как основная ячейка учебной, научной деятельности и как "субстрат" научно-педагогической школы по данной специализации или направлению обучения в вузе [5].

Согласно Болонскому процессу, в который вступил Казахстан, абитуриент поступает в вуз не на специальность, закрепленной за выпускающей (профилирующей) кафедрой, а на программу направления подготовки. При этом за каждой кафедрой закрепляется определенный содержательный фрагмент этой программы. И в этой ситуации важную роль играет кафедра, которая отвечает за специализацию студентов, программным путем координирует междисциплинарные связи, обеспечивает связь с профессиональным сообществом в сфере вузов и, конечно, предприятий во время прохождения студентами или слушателями практики.

Участь, которая постигла многие вузы СНГ, и проводимые в системе вузовского сектора реформы по причине демографического кризиса, связанного с низкой рождаемостью в 90-е годы XX века, в Казахстане осталась позади. Да, кадровый дефицит и социально-психологические проблемы, связанные с

процессами естественного старения профессорско-преподавательского состава, возникновение гендерной асимметрии, внутренняя конкуренция между поколениями на кафедрах есть [6-8]. Но нам, я имею в виду пенсионеров-ученых, не надо конкурировать с новым поколением исследователей в канцелярском администрировании. Надо дать всё то, что мы накопили годами в научной сфере – это важно для развития науки и образования в целом. В статье речь пойдет не о кадрах, а о становлении научной материальной мини-базы кафедры по специальности «5В070100-Биотехнология».

На примере кафедры «Прикладная биология» Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета хочу наглядно показать, как пошагово развивается кафедра инновационного типа и, параллельно, студенческая наука. Результатом конкурсных научных проектов было приобретение оборудования научно-учебного направления. Это послужило переоборудованием обычных учебных аудиторий в учебные лаборатории, где студенты на занятиях постигали технологии изготовления и различные методы исследования известных продуктов и объектов биотехнологии. В этом помогают профессорско-преподавательский состав кафедры прикладной биологии, а также научные сотрудники исследовательских центров Астаны, Алматы, Семей, а также технологи предприятий г. Семей. Свои исследования в области биотехнологии студенты осуществляют в научно-исследовательских лабораториях кафедры «Прикладная биология» Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета (табл. 1).

Лаборатория (средн. лат. *laboratorium*, от *labo* «работаю») - это помещение для научных и технических опытов, исследований, а также учреждение, где занимаются такими опытами или оборудованное помещение, приспособленное для специальных опытов и исследований (химических, физических, технических, механических, физиологических, психологических и т. д.); обыкновенно при высших учебных заведениях, заводах, аптеках [9,10].

Учебно-научная лаборатория предназначена для проведения экспериментов и научных исследований учёных и исследователей вуза. Лаборатория позволяет исследователям вуза и не только, работающим над пограничными проблемами, взаимодействовать между собой. Наша учебно-научная лаборатория занимается вопросами разработки и практического использования средств и методов биотехнологической, медицинской, биофизической, биохимической, физиологической, микробиологической и другой биологической специализации научных данных, а также подготовкой специалистов в этих направлениях науки и образования.

С точки зрения ППС кафедры прикладной биологии, деятельность лабораторий направлена на осуществление некоторых из многих задач реализации научного и образовательного направления лабораторий: научно-исследовательская деятельность в области биологии и биотехнологии, физического воспитания и начальной военной подготовки при изучении вышеназванных специализаций научного направления; организация и проведение прикладных, маркетинговых и инновационных научных

исследований и проектов; организация и обеспечение учебной и производственной практик студентов обучающихся по специальностям кафедры; модернизация технологий научно-исследовательских работ и обучения студентов; налаживание научных контактов и научно-практического сотрудничества с учебными и научными учреждениями Казахстана и России, а также ближнего и дальнего зарубежья; приобщение талантливых студентов (а также школьников) в направлении дисциплин биотехнологии, физической культуры и начальной военной подготовки к научным исследованиям на ранних стадиях обучения; содействие в подготовке научно-педагогических кадров и специалистов с высоким потенциалом для инноваций.

Таблица 1. Лаборатории Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета на базе кафедры «Прикладная биология»

№ аудитории	Название лабораторий
105	Лаборатория для проведения стерильных и микробиологических исследований.
307	Лаборатория микробиологии и вирусологии. Лаборатория научно-прикладных исследований.
308	Химическая лаборатория.
315	Открытая лаборатория учебно-прикладных исследований в области биотехнологии (сектор органической и биоорганической химии)
316	Открытая лаборатория учебно-прикладных исследований в области биотехнологии (сектор пищевой биотехнологии).
318	Открытая лаборатория учебно-прикладных исследований в области биотехнологии (сектор клеточной биотехнологии).

Образовательные функции кафедры, при наличии учебно-научных лабораторий в вузе, расширяются до научно-исследовательских: содействие в повышении качества подготовки специалистов высших профессиональных уровней образования - бакалавриата, магистратуры; проведение научно-исследовательских работ, реализация инновационных проектов, исследований; оказание научно-методических, консультационных, экспертных и иных видов услуг в соответствии с основными научными направлениями и задачами функционирования лаборатории; организация научно-исследовательской работы студентов в процессе выполнения студенческих квалификационных работ; обеспечение учебной и производственной практик, руководство курсовыми и квалификационными работами по направлению деятельности лабораторий.

Оборудование, которым оснащена лаборатория в зависимости от направления исследований, позволяет выполнять дипломные работы студентов. Некоторые из научных работ были представлены на Международных научно-

практических студенческих конференциях и конкурсах республиканского значения. Эти работы выполнялись длительное время. Кафедра и сотрудники лаборатории способствовали развитию научных идей студентов при выполнении следующих работ (табл. 2). Это далеко не весь перечень студенческих научных работ, которые выполнялись в лабораториях кафедры «Прикладная биология» Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета.

Таблица 2. Некоторые научно-исследовательские работы студентов кафедры прикладной биологии по специальности «5В070100 - Биотехнология»

№	Тема научных работ студентов	Ф.И.О. студента	Научный руководитель	Лаборатория
1	Разработка и исследование ферментированных свойств твердых сычужных сыров функционального назначения	Катран Н., И-424	Арынова Р.А., д.б.н.	316, 318
2	Исследование и разработка биотехнологии мороженого с использованием многокомпонентной полисахаридной составляющей	Гладченко М., И-424	Арынова Р.А., д.б.н.	316, 318
3	Влияние скормливания цист <i>Artemia salina</i> коровам на качество их молока и молочных продуктов	Султан Т., И-424	Арынова Р.А., д.б.н.	316, 318
4	Лабораториялық жағдайда әртүрлі өсімдіктерден сабын алу жолдары.	Көшербай А.Н., И-323	Силыбаева Б.М., к.б.н.; Сулейменова М. Е., магист химических технологий; Мәлік М.М., магистр	307,308, 315
5	Зизифора өсімдігінің бактерицидтік қасиетін зерттей отырып ауыз шаятын сұйықтық алу.	Серікбай Қ.С., Каирбаева М. Б., И-323	Силыбаева Б.М., к.б.н.; Адепова Т.С., магистр; Ануарбекова А.С., магистр	307,308, 315
6	Использование сахарозаменителя при изготовлении кондитерских изделий диабетического назначения.	Билялова Ж., И - 224	Ивашенко О.В., магистр биологии	316

7	Технология производства копченых колбас мясокомбината ТОО «Швабские колбаски».	Мурзагуло-ва Д., И-424	Иващенко О.В., магистр биологии	316, 315
8	Технология производства вареных колбас диетического назначения.	Рябошапкина А., И-424	Иващенко О.В., магистр биологии	316, 315
9	Сравнительный анализ и оценка качества муки высшего сорта популярных производителей.	Джуматаева А. Д., И-324	Адепова Т. С., магистр; Иващенко О.В., магистр биологии	316, 315

Значение кафедры в развитии научного потенциала высшего учебного заведения значительно выше и выходит далеко за рамки образовательного и воспитательного процесса, так как научный потенциал нации и есть двигательная сила государства к реализации прогресса инноваций и мирного созидания человечества.

Список использованной литературы:

1. Кафедра. Tolkslovar.ru: Общий толковый словарь русского языка. – М., 2012. – 788 с.
2. Прокопенко С.А. Современный университет: от явления к сущности // Профессиональное образование в России и за рубежом. - 2016. - Т. 21, № 1. - С. 72.
3. О кафедре. Кафедра истории Древней Греции и Рима: Санкт-Петербургский государственный университет. – СПб., 2015. – 78 с.
4. Кафедра // Императорский Московский университет: 1755-1917: энциклопедический словарь - ISBN 978-5-8243-1429-8. - М.: Изд-во РОССПЭН, 2010. - 894 с.
5. Дружилов С.А. Ведущая роль профилирующей кафедры в формировании профессиональной компетенции выпускников технического университета // Успехи современного естествознания. - 2010. - № 5. - С. 69-71.
6. Об утверждении государственных общеобязательных стандартов образования соответствующих уровней образования //Постановление Правительства Республики Казахстан от 23 августа 2012 года № 1080.
7. Государственный общеобязательный стандарт высшего образования //Утвержден постановлением Правительства Республики Казахстан от 23 августа 2012 года № 1080.
8. Типовое положение об образовательном учреждении высшего профессионального образования (высшем учебном заведении) Российской Федерации (в ред. Постановлений Правительства РФ от 17.01.2006 N 13). п.66.
9. Дружилов С.А. Кафедра вуза в новых условиях: проблемы и перспективы //Инновации в образовании. - 2013. - № 3.- С. 60-74.
10. Лаборатория химическая //Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона : в 86 т. (82 т. и 4 доп.). - СПб., 1890-1907.

Карипбаева Н.Ш.¹, Күнанбаева Н.С.², Иманқұлова А.С.³, Жапаров Д.С.⁴

**ТАРБАҒАТАЙ ТАУ СІЛЕМДЕРІНДЕГІ СҮРЕКТІ ӨСІМДІКТЕРДІ
ДҮНИЕТАНУ ЖӘНЕ БИОЛОГИЯ ПӘНДЕРІНДЕ АЙМАҚТЫҚ
КОМПОНЕНТ РЕТІНДЕ ПАЙДАЛАНУ**

Семей қаласындағы Шәкәрім атындағы мемлекеттік университет, Семей қ.,
Қазақстан^{1,2},
Шығыс Қазақстан облысы, Тарбағатай ауданы, Дәулетбай атындағы мектеп³,
Шығыс Қазақстан облысы, Үржар ауданы, Б.Момышұлы атындағы орта
мектеп⁴

Eko041295@mail.ru

Шығыс Қазақстан облысы жоталы, таулы жерлерге бай. Шығыс Қазақстан облысында Тарбағатай, Қалба, Шыңғыстау және Барлық сияқты тау сілемдері бар.

Тарбағатай тау сілемдеріндегі өсімдік түрлерін, таралуын, өсімдік бірлестіктерін зертеу үшін Шығыс Қазақстан облысының оңтүстік-шығыс таулы аймақтарында жергілікті мектеп оқытушыларының қатысуымен бірнеше рет ғылыми-зерттеу экспедициялары ұйымдастырылды.

Тау сілемдерінің биіктеуіне байланысты өсімдіктердің белдеуленіп (вертикальді) орналасқанын көруге болады, тау бөктерлерінде дала және шөлді дала белдеулеріне тән өсімдіктер кездесе, таудың биіктеуіне байланысты бұталы-жусанды-селеулі өсімдік бірлестіктері таралған.

Тарбағатайдың оңтүстік-шығыс таулы-далалы өсімдік типтерінде 16 тұқымдасқа, 24 туыстасқа, жататын 40 сүректі өсімдіктердің түрлері өседі, олардың таралу ареалдары бірдей емес, 7-і (17,5 %) түр кең таралған, олар ірі популяцияларды құрайды, 13 түр (32,5%) аз таралған, қалған 20 түр (50%) орташа таралған.

Тарбағатай аймағындағы сүректі өсімдіктер экологиялық өсу ортасына байланысты 4 топты құрайды, олардың 17 түрі (42,5%) ксерофитті, 10 түрі (25%) ксеромезофитті, 12 түрі (30%) мезофитті, қалған бір түрі (2,5%) ксерогалофитті

Сүректі өсімдіктердің көпшілігі ерте көктемде, вегетативті өркен бүршіктері жарылмай тұрып гүлдейді, олардың тозандануы жел арқылы жүреді. Раушан және бұршақ тұқымдастарға жататын сүректі өсімдіктер көктемде гүлдейді, олардың гүлдері әсем ренді, бунақденелілер арқылы тозанданады, гүлдеу кезінде бал шырынды роль атқарады.

Сүректі өсімдіктер халық шаруашылығында үлкен роль атқарады. Жергілікті жерлерде отын, құрылыс материалдарды ретінде пайдаланылады. Сонымен бірге, біз зерттеген өсімдіктердің дәрілік (итмұрын, қылша, қайын, қарағай, долана т.б.) және әсемдік маңыздары зор.

Сүректі өсімдіктер аймақтық компонент ретінде мектептерде дүниетану және биология курсы оқытуда кеңінен қолданылады. Сүректі өсімдіктердің

түрлерін пайдалана отырып, белгілі бір тақырыптарды оқытуда және маусымдық танымжорықтарды ұйымдастырып, өткізуге болады.

Мектептердің бастауыш сыныптарында дүниетану пәнін және жоғарғы сыныптарда биология пәнін оқыту процесстерін жүргізу танымжорықтарсыз мүмкін емес.

Танымжорықтар оқу-тәрбие процесінің негізгі тірегі болып табылады, олар дүниетану және биология пәндерін оқыту процесіне енгізуді мұғалімдер өздерінің оқыту әдістемесі ретінде қарастырып келді. Осының нәтижесінде, танымжорықтарды пайдалану оқушыларға білімді меңгертумен, игеруде таптырмас дидактикалық құралға айналды. Танымжорықтар аса мол танымдық және тәрбиелік мәнге ие. Олар оқушылардың білімдерін кеңейтеді және тереңдетеді. Осыған байланысты, зерттеу нәтижесінің негізінде, сүректі өсімдіктерді аймақтық компонент түрінде пайдалана отырып, күзгі танымжорықтарды өткізудің әдістемелік нұсқасын ұсынып отырмыз.

Күзгі танымжорықтардың негізгі мақсаты, өсімдіктер тіршілігіндегі күзгі құбылыстармен танысу, олардың ұзақтығы жайында мағлұматтар алу. Бұл танымжорық оқушыларға өсімдіктердің қысқа даярлығын көруге, табиғаттағы жалпы маусымдық құбылыстарды жүйелі бақылауларына мүмкіндік береді.

Күзгі танымжорықтар таулы-далалы экотоптарда өткізіледі. Танымжорық оқытушының өсімдіктер дүниесіндегі күзгі құбылыстар жөнінде, яғни жапырақ реңінің өзгеруі, жапырақтардың түсуі, жемістер мен тұқымдардың пісіп-жетілуі және таралуы сияқты күзгі белгілерді қысқаша және қызықты баяндауынан басталады. Осыдан кейін оқушыларға әртүрлі тапсырмалар беріледі, бұл тапсырмалар 3-4 оқушыдан тұратын жеке топ деңгейінде (звено) орындалады. Топтағы әрбір оқушы дүниетану және биология пәнінен алған теориялық білімін ортаға салып, бірігіп жұмыс істеулеріне мүмкіндік алады. Күзгі танымжорықтарда мынандай мазмұндағы тапсырмалар беріледі:

1. Танымжорық өткен жердегі сүректі өсімдіктердің түрлерін анықтап, олардың жемістері мен жапырақтарын жинау.

2. Танымжорық өткізілген жердегі ағаш, бұталы, жартылай бұталы өсімдік түрлерін білу. Оларға салыстырмалы түрде морфологиялық және таксономиялық сипаттама беру. Олардың жапырақтары мен жемістерін жинап, өсімдіктердегі күзгі құбылыстардың белгілерін анықтау.

3. Әртүрлі сүректі өсімдіктердің жапырақтарының реңінің өзгеруін зерттеп, олардың қай бөлігінде жапырақтардың толық сарғаюы байқалады, зерттеу нәтижесі кестеде көрсетіледі

4. Сүректі өсімдіктердегі жапырақтың түсуін анықтау қажет. Ол үшін сүректі өсімдіктерді таңдап алып, салыстырмалы түрде жасыл және сарғайған жапырақтардың түсу ерекшеліктерін зерттеу керек.

5. Әртүрлі сүректі өсімдіктерді таңдап алып, олардың өсуіне сыртқы ортаның тигізетін әсерін анықтауға болады. Ол үшін ашық өсіп тұрған бір түрді таңдап алып, салыстырмалы зерттеу жұмысы жүргізіледі. Олардың сыртқы бейнесі, бұтақтануы, жапырақ реңдерінің өзгеру қарқыны, вегетативті бүршіктердің пайда болуы т.б. морфологиялық тұрғыдағы ерекшеліктерді зерттеу керек.

6.Танымжорық өткізілген жердегі шөптесін өсімдіктерде болатын күзгі құбылыстарды зерттеу қажет, олардың жер үсті мүшелері қурап, жер асты мүшелерінде (тамыр мойынында, тамырсабақта, түйнекте, пиязшықта) вегетативті бүршіктер пайда болады.

Сүректі өсімдіктердегі күзгі құбылыстарды зерттеуге байланысты оқушыларға мынандай сұрақтар беріледі: 1) бұталы өсімдіктердің ағаштан айырмашылығы неде? 2) сүректі өсімдіктер қысқа қалай даярланады? 3) бұталы өсімдіктердің жапырақтары қандай түсте? 4) ағаш және бұталы өсімдіктердің қысқа даярлануындағы жалпы белгілерді атаңдар. 5) бүршік сүректі өсімдіктердің қай бөлігінде пайда болады? 6) жапырақ ізі дегеніміз не? т.б.

Танымжорықтың соңында оқушылардың зерттеу жұмыстарының нәтижелерін ортаға салып, оқытушылар жергілікті жерде таралған сүректі өсімдіктердің түрлерін атап, олардағы күзгі құбылыстарды көрсетіп, өсімдіктердің қысқа даярлануына байланысты болатын биоморфологиялық құбылыстарды кестелер арқылы көрсетеді (кесте 1,2).

Сүректі өсімдіктердің күзгі сипаттамасы

Кесте 1

<i>Сүректі өсімдіктердің түрлері</i>	<i>Жеміс түрлері</i>	<i>Жапырақ реңі</i>

Әртүрлі сүректі өсімдіктердің жапырақтарының реңінің өзгеруін зерттеу, олардың қай бөлігінде жапырақтардың толық сарғаюы байқалатындығы көрсетіледі

Ағаш жапырақтарының күзгі сипаттамасы

Кесте 2

<i>Өсімдіктердің атауы</i>	<i>Ағаштың бөліктері</i>			
	<i>Жоғарғы бөлігі</i>	<i>Төменгі бөлігі</i>	<i>Сыртқы (оңтүстік)</i>	<i>Ішкі (солтүстік)</i>

Күзгі таңымжорықтың соңында оқытушы сүректі өсімдіктердің алуан түрлілігіне, тіршілік формаларын және морфологиялық құрылыс ерекшеліктеріне көңіл бөледі. Осы жерде оқушылар таңымжорық кезінде түсірілген фото суреттерді пайдалана отырып, сүректі өсімдіктердің белгілі бірі ландшафтыларды құратындығы туралы ұғым алуы қажет.

Пайдаланған әдебиеттер

- 1.Карипбаева Н.Ш, Полевик.В.В, Силыбаева Б.М. Ботаниканың оқу практикумы. - Семей 2012 ж.
2. Карипбаева, Н.Ш. Школьный иллюстрированный определитель цветковых растений / Н.Ш. Карипбаева, В.В. Полевик, Б.М. Силыбаева. Интеллект, Семей: 2008 г.
- 3.Силыбаева Б.М Байғана Ж.К., Карипбаева Н.Ш., Полевик В.В. «Жоғарға сатыдағы өсімдіктер систематикасы» , «Интеллект» Семей, 2010ж.

Направление 3

Обеспечение устойчивости социально-экономического роста как фактор развития человеческого потенциала

Апселемова Г.Д.

ДАҒДАРЫСҚА ҚАРСЫ БАСҚАРУ — КӘСПОРЫННЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ҚАУІПСІЗДІГІН КАМТАМАСЫЗ ЕТУДІҢ НЕГІЗІ

6M050600 «Экономика» мамандығының магистранті
Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті

"Қазақстан-2030" Стратегиясында дамудың ұзақ мерзімді басым мақсаттарына ұлттық дағдарысқа қарсы басқаруының аумақтық тұтастығын толық сақтай отырып, Қазақстанның тәуелсіз егемен мемлекет ретінде дамуын дағдарысқа қарсы басқаруының, шетел инвестициялары мен ішкі жинақталымдардың деңгейі жоғары ашық нарықтық экономикаға негізделген экономикалық өсу жатады. Стратегия түйінді міндеттердің бірі ретінде республикада индустриалдық әлуетке негізделген, әлемдік ғылыми-техникалық прогрестің қазіргі кездегі жетістіктері есебімен, көп салалық, бәсеке қабілетті өнеркәсіптік кешенді қалыптастыруды қарастырады [1].

Кәсіпорындарды дағдарысқа қарсы қамтамасыз ету мақсатында қалыптасқан көзқарастар мен сараптауларды, экономикалық қатерлерді талдауды, дағдарысқа қарсы басқаруды, ғаламдану жағдайындағы қолдауды ғылыми негіздеу зерттеу тақырыбының өзектілігін айқындайды және ғылыми-тәжірибелік құндылығын анықтайды.

Экономистер дағдарыстық жәйттің дамуының 3 сатысн бөледі. Бірінші саты тауарлық материалдық запастардың сату көлемінің тұрақты не төмен өсу қарқындары кезеңіндегі көбеуінен, несиелік береноктың айналмалығы тездетілгенінен, жабдықтау мен өнім сапасымен байланысты туындаған проблемаларынан көрінетін жекелеген жағдайлармен сипатталады.

Аралық саты болса (тараулы материалдық запастарды қысқарту арқылы ақша ресурстарын үнемдеу салдарынан) материалдың тапшылығымен, жабдықтаушылардың несиеге сатулардың тоқталуымен және қолма-қол қаражаттармен есеп-айырысу талаптарымен, жалақыны уақтылы төмендеуімен айырықшалаанады. Дағдарыстың соңғы кезеңдерінде компания хаостық жағдайға душар болады. осы кезең өндірістік графиктер орындалмайды, өте жиі өнімнің төмен сапасына байланысты олар қайтарылып береді, өндіріс жиі материалдардың жетіспеушілігіне байланысты тоқтап қалады, дебиторлық берешекті жинаудың көп уақыт алуымен сипатталады. Сондай-ақ бұл кезде жабдықтаушылар мен мердігерлер қолма-қол қаражат беруді талап етеді және несие берушілер де заемның шарттарын өзгертуді талап етеді. Нәтижесінде, компанияда меншікті айналмалы қаражаттардың жетіспеушілігі байқалады.

Нарық қатынастарының қазіргі кезеңінде отандық фирмалардың көріп отырған қаржы тапшылықтарына қарамай-ақ, нарықтағы орындарын бекітуге, өз бизнесіне тұрақты нысан беруге деген талпынысын байқаймыз. Бұл шиеленіскен бәсеке жағдайында өміршеңдікке ұмтылуды қажет ететін уақыт талабы.

Дағдарыстық жағдайлар көптеген себептердің әсерінен пайда болады. Олардың ішінде, табиғат апаттарын, экологиялық, қаржы, азаматтық немесе құқықтық дағдарыстар атап айтылып жүр. Бұл тізімді ары қарай жалғастыруға болады, бірақ шет елдердегі, айрықша, біздің елдегі дағдарыстардың басты себебі-қанағаттанарлықсыз менеджмент. Қазіргі қазақстандық жағдайлар мамандарға дағдарыстардың түрлерін тәжірибеде зерттеуге мүмкіндік туғызады. Әр дағдарыстың өзіндік ерекшелігі бар болғандықтан, олармен күресудің бірдей жолы жоқ. Дегенмен, әлемдік тәжірибеде дағдарыстарға дайын болу жағдайында қолданылатын іс-шаралардың қалыптасқан жүйесі бар. Ол жоспарлау құралдарының көмегімен жүзеге асады. Болуы мүмкін дағдарыстық құбылыстарды жоспарлау- сын сәтінде жасалатын қадамдардың механикалық бір ізділігін алдын ала анықтау және ұйымға тез әрі тиімді әрекет жасау үрдісін қамтиды. Дағдарыстық жайтты – кәсіпорын иелерінен ақша қаражаттарының басқа жаққа кетуіне себепші болатын активтерді және кешелік берешекті тиімсіз басқару ретінде сипаттауға болады. Осыған орай біз дағдарыстық жайыттың келесі жіктелімін ұсынамыз [2]:

1. кәсіпорын иелері үшін дағдарыс;
2. несие берушілер үшін дағдарыс ;
3. несие берушілердің мүдделеріне сәйкес заң нашарлық реттеу :

«Кәсіпорын иелері үшін дағдарыс» - несие берушілермен есеп айырысу кезінде көрінетін кәсіпорынның қаржылық – экономикалық жағдайының нашарлауымен сипатталады. оны анықтау критерші ретінде бізбен меншік иелері құқықтарының дискриминациялануы тандалған, яғни меншікті капиталға инвестицияланған ресурстар бойынша жоғалтулар. Ал салыстыру базасы ретінде тәуекелдері теңдес альтернативті инвестицияларды алуға болады. Сөйтіп, кәсіпорын иелерінің зардаптарын анықтау үшін меншікті капиталдың негізделген ағымдық нарықтық құным тәуекелі теңдес инвестициялық жұмсалымы ретінде жарғылық қорға кеткен капиталды қолдану кезіндегі жарғылық капиталға бастапқы жұмсалымның ағындық құнымен салыстыру керек. Дағдарыстың өту бойынша тұжырымдаманы әзірлеуге дейінгі ең басында жауапты тұлғалар (кәсіпорын иелері, жоғары басшылық, мемлекеттік органдар) дағдарысқа өздерінің қатынастарын анықтау керек. Бұл өте маңызды болып табылады. Себебі бұл дағдарысқа қарсы шаралардың бүкіл барысына өзінің ізін қалдырады. Дағдарысты қабілдаудың екі тұжырымдамасы болады. [3]:

1. сақтауға бағдарлама бағытталған – дағдарысқа қатынас. Бұл жерде дағдарысқа қатыстырылған индивидуалдармен ұжым үшін дербестікті және мәнділікті жоғалтуда білдіретін кедергілер мен қауіп – қатерлер ретінде түсіндіріледі. Нәтижесінде жауапты тұлғалардың дағдарыста негативті мағынада қабылдауына байланысты дағдарысқа дейінгі жағдайды қалпына келтіру бойынша шаралар сапалы немесе саналы немесе саналы емес тұрғыда әзірленеді.

Жаңағы бағдарлама – дағдарысқа қатынас. Бұл жағдайда дағдарыс кәсіпорынды дамытудың эволюциялық процестерді қайта құру (градуализм), жанартудың қажеттілігіне нұсқау ретінде қарастырылады. Бұл жерде дағдарыс белгілі бір ирроционалдықтың және дұрыс емес бекітілген мақсаттар мен ережелерді босатуды енгізеді. Нәтижесінде дағдарыста тудырған жағдайды өзгертуге талаптардың барлығы позетивті шаралар ретінде қарастырылады. Бұл кезде негізгі дағдарыс пен шаралар алынбай, олардың орнына жаңа қатынастар негізінде меншікті құрылымды өзгерту алынады [4].

Кәсіпорынның ауыр дағдарыс-периодында реструктуризациялаудың тұжырымдамаларын іріктеу мен таңдаудың бизнес құнының нольге жетуі мен нольге жақын деңгей кезіндегі тәуекелдің минималды деңгейімен шектелуі мүмкін. Мұндағы басты шарт ақша ағындарын дисконттау моделінде ескерілетін қарыздық міндеттемелерді кәсіпорын үшін ең тиімді орындау графигіне сәйкес несие берушілердің талаптарын толық қанағаттандыру болып табылады. Берілген тұжырымдама кәсіпорын иелері үшін тартымды болмайды. Дегенмен біздің ойымыз бойынша бұл стратегияның реструктуризациялаудың бір моделі немесе варианты болуға құқығы бар [5].

Жоғарыдағы альтернатива ретінде біз несие берушілердің мүдделерін қанағаттандыратын және кәсіпорын иелерінің минималды талаптарын ескеруге екепіл беретін реструктуризациялау стратегиясын ұсынамыз. Мұндай тұжырымнама қарыздық міндеттемелердің бекітілген өтеу графигіне сәйкес несие берушілердің талаптарын қанағаттандыратын және тәуекел мен өтімділік деңгейлері бірдей альтернативті инвестициялардың табыс ставкасы бойынша ағымдық құнға келтірілген құрылтайшылардың бастапқы салымдарына шамалы бизнестің құнына жететін кездегі реструктуризациялау стратегиясын бейнелейді.

Ұсынылған реструктуризациялау тұжырымнамалары бизнестің құнын максимализациялауды кздеуді бейнелейтін стратегиялардың жиынтығында таңдануы мүмкін. Нольдік құн, фирма иелерінің мүдделерін қорғау мен бизнестің құнын жоғарлату стратегиялары несие берушілердің жиналысы тарапынан дағдарыстық жағдайдан шығудың альтернативті тұжырымдамалары ретінде қарастырылуы керек. Бұл кезде дағдарыстан шығу тұжырымнамаларын таңдауда басты критерийлер ретінде тәуекел мен реструктуризациялау варианттарының қаржылық жүзеге асыра алушылық қолдану орынды болады [6].

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының 2003-2015 жылдарға арналған индустриалды - инновациялық даму стратегиясы. – ҚР Президенті мен ҚР Үкіметінің актілер жинағы, № 30, 2002.
2. Г.С. Смағұлова «Аймақтық экономиканы басқару мәселелері» Алматы, 2015ж.
3. Танкиева А. Жергілікті басқару//Қаржы-Қаражат, №3, 2014ж.
4. А.А. Таранов «ҚР әкімшілік құқығы» Алматы , 2013ж.
5. А.Төлеуханқызы. Басқарудың тиімділігі мен мөлдірлігін арттыру - өмір талабы //Егемен Қазақстан, 9 маусым, 2016ж.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ КАЗАХСТАНСКОЙ МОДЕЛИ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

к.э.н., и.о.доцента кафедры «Экономики и менеджмента»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
(г.Семей) Республика Казахстан
atabaev.2014@mail.ru

Ушедший 2008 год запомнится экономистам и банкирам всего мира прежде всего громкими банкротствами, многомиллиардными убытками и массовыми увольнениями. Причиной тому стал глобальный финансовый кризис, начавшийся в середине 2007 года и постепенно ставший одной из постоянных тем всех новостей.

Разразившийся в середине 2008 года сначала в США, а потом и на других развитых рынках ипотечный кризис вызвал падение основных мировых фондовых индексов, рекордный рост цен на сырье и падение курса доллара почти до полутора евро.

Всего за один год американский ипотечный кризис из локального экономического сбоя разросся до масштабов глобального финансово-экономического потрясения. При этом его влияние на себе ощутили не только кредитные организации, но и простые люди.

По некоторым оценкам, только за 2008 год финансовые организации по всему миру вынуждены были списать активы на сумму более чем 700 миллиардов долларов. Кроме того, объемы кредитования были снижены, что наряду с опасениями по поводу спада в мировой экономике привело к снижению деловой и потребительской активности.

В этой связи, на наш взгляд, еще более актуальной становится проблема системного научного обоснования моделей и механизмов устойчивого социально-экономического и инновационно-технологического роста не только в отдельно взятой стране, но и в мире в целом.

По мнению ведущих экономистов Казахстана устойчивый и долговременный экономический рост республики является *комплексной проблемой*, успешное решение которой возможно только на основе системного подхода к формированию механизмов его реализации.

Реализация этого приоритета означает не только возобновление темпов экономического роста, средний темп роста ВВП в Казахстане в 2001-2005 годах составил 110,32 % [1, с.17], но и выход на такую траекторию развития, когда наша страна имела бы не отдельные примеры макроэкономической стабилизации и подъема отдельных отраслей, а устойчивый динамичный рост всей экономики. При этом предполагаются как устойчивая динамика экономического развития, так и гибкость реакции на возникающие потребности, структурные изменения, сопровождаемые сбережением всех ресурсов,

внедрением высоких технологий и обеспечением экономической безопасности.

По прогнозу Азиатского банка развития (АБР) на 2017 год, экономический рост в Казахстане ускорится благодаря реализации бюджетных программ по стимулированию потребления и инвестиций, скажется также более высокие доходы от нефти, в частности 18 апреля сорт марки Brent торговался в среднем за 55,04 доллара за баррель. АБР прогнозирует рост ВВП Казахстана до 2,4% в 2017 году и 2,2% в 2018 году с 1% в 2016 году [2].

Стоит отметить, до сих пор очень высокую зависимость экономики нашей страны от нефтяного сектора, о чем наглядно демонстрирует резко снизившаяся динамика индекса физического объема ВВП и промышленности (рис.1).

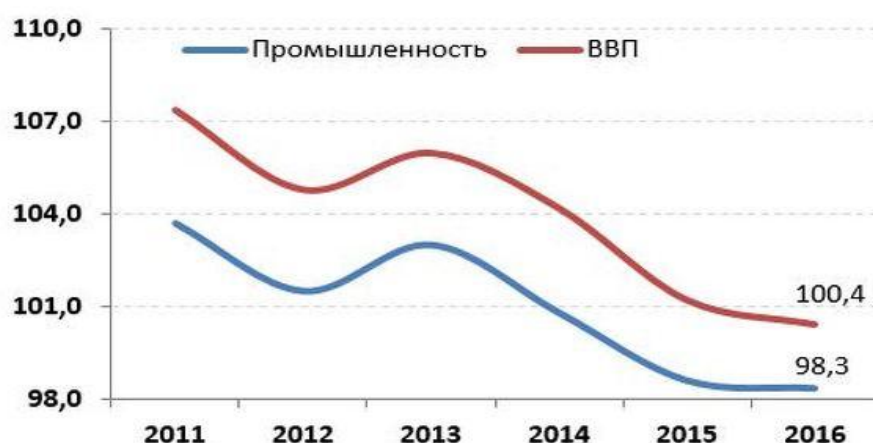


Рисунок 1 - Динамика роста ИФО ВВП и ИФО промышленности Казахстана [3].

Аналитики S&P отмечают, что экономика Казахстана по-прежнему в значительной степени зависит от ресурсной базы, в частности, от нефтяного сектора. На его долю, по оценкам агентства, приходится 20–30% ВВП Казахстана, более 50% налоговых поступлений и 60% экспорта.

На рейтинги Казахстана позитивно влияют сильные бюджетные показатели. Вместе с тем рейтинги сдерживаются ограниченной институциональной и управленческой эффективностью государства [4].

Следует отметить, что иногда имеет место отождествление понятий «устойчивый рост», «устойчивое развитие». Термин устойчивое развитие (от англ. “sustainable development”), возник в 1987 году и применяется не столько в чисто экономическом, сколько в экологическом смысле. Количество определений этого понятия довольно многообразно, как и содержание этих определений: **«устойчивое развитие — процесс изменений, в котором эксплуатация ресурсов, направление инвестиций, ориентация научно-технического развития и институциональные изменения согласованы друг с другом и укрепляют нынешний и будущий потенциал для удовлетворения человеческих потребностей и устремлений»;** «развитие, которое обеспечивает

текущие потребности, не нанося ущерба возможностям будущих поколений удовлетворять их потребности».

Формулируя теоретическое обоснование казахстанской модели устойчивого экономического роста, в части необходимых признаков, отечественные экономисты уточняют: «...корректная фиксация роста должна происходить в контексте глобальной экономической ситуации. Например, если идет общий подъем мировой (или региональной) экономики, вызывающий резкий рост спроса на производимые в рамках какой-либо национальной экономики товары, очевидно, что будет наблюдаться рост и в этой стране независимо от нюансов ее экономической модели и государственной политики. Следовательно, рост национальной экономики, вовлеченной в более масштабный экономический подъем, должен быть признан удовлетворительным (с точки зрения оценки эффективности ее экономической модели) в том случае, если темпы этого роста не ниже среднемировых (или региональных). Иными словами, помимо абсолютных значений показателей измерения устойчивого роста, должны применяться и относительные» [5, с.3-4].

В нормальных условиях структурные сдвиги в экономике протекают при сбалансированности товарных и денежных потоков и отражают переток ресурсов в наиболее востребованные, динамично развивающиеся отрасли, обеспечивающие их эффективное использование. Такие процессы сопровождаются приростом ВВП.

Структурная перестройка состоит в замещении старого сектора новым, рыночным. В начале ее происходит спад, преобладает снижение производства в старом секторе, затем – стабилизация и подъем, когда начинает доминировать сектор рыночный.

Современные условия, характеризующиеся сложившимися рыночными производственными отношениями, обострением международной конкуренции, ускорением научно-технического прогресса (таблица 1), предъявляют новые, более жесткие требования к деятельности и управлению казахстанских предприятий.

Анализ и прогнозирование длительных тенденций развития экономической конъюнктуры в стране и мире составляют первооснову информационного обеспечения для принятия стратегических решений на различных уровнях управления производством, в том числе и для разработки и корректировки правительственной и научно-технической политики. Состояние процесса воспроизводства, определяемого уровнем, темпами и пропорциями его развития, в частности соотношением динамики производства и потребления, проявляется в условиях реализации продукции.

Эти условия складываются из существующих и перспективных требований рынка к качественным характеристикам и комплексности поставляемых товаров и услуг. Они характеризуются и соотношениями цен на различные виды продукции, а также цен на продукцию и ресурсы для ее производства и их динамикой. Наконец, состояние рынка проявляется в меняющейся его емкости (размере платежеспособного спроса).

Таблица 1 – Некоторые аспекты развития мировой экономики

Этапы	Особенности	Характеристики
70-е	<ul style="list-style-type: none"> – разработка компанией INTEL первого в мире микропроцессора (1971), положившая начало эре компьютеров; – отказ от Бреттон-Вудской системы фиксированных валютных курсов в начале 70-х годов 	<ul style="list-style-type: none"> – появление неожиданных событий, но имеющих аналогии в прошлом; – темп изменений происходит быстрее, чем реакция организаций
80-е	<ul style="list-style-type: none"> – быстрый технологический прогресс; – сильное подорожание энергии и сырья; – изменение экологического сознания общества 	<ul style="list-style-type: none"> – насыщение внутренних рынков; – усиление конкуренции при вытеснении; – дальнейший рост экспорта
90-е	<ul style="list-style-type: none"> – сокращение инновационных циклов и высокие расходы подготовительных работ; – массовое использование Интернета; – рост возможностей для аутсорсинга; – ориентация производителя на продукт сделанный специально для конкретного клиента 	<ul style="list-style-type: none"> – дальнейшее обострение и увеличение динамики конкуренции; – рост масштабов производства, выход за рамки внутренних рынков; – вовлечение новых стран в мировой рынок, обычно, в самый разгар восходящей фазы большого цикла; – усиление интернационализации и глобализации экономики
Начало XXI века	<ul style="list-style-type: none"> – международное сотрудничество все больше состоит из обмена know-how; – торговля все больше становится стратегической торговлей; – реструктуризация всего мирового хозяйства; – мощный потенциал НИОКР, технологическая компетенция, сокращение инновационных циклов – критерии успеха на рынке; – усиление проявления фактора 	<ul style="list-style-type: none"> – возрастающая глобализация рынков: не будет существовать «закрытых» рынков; возможности роста компаний не через диверсификацию, а через концентрацию на производстве продуктов, которые делаются лучше всего и их продаж по всему миру; – рост темпов инноваций увеличивает капиталоемкость продукции и у компаний не хватает средств на развитие широкого спектра продукции.

	выравнивания внутренних и мировых цен, в результате казахстанские компании лишаются ценового преимущества	Более выгодной оказывается специализация на одном продукте или переделе
Примечание – Таблица составлена автором.		

Разворачивающиеся процессы перестройки управления компаниями отражают изменения в понимании менеджерами и более широкими кругами делового мира природы современных проблем фирмы, функционирующей в условиях рынка. Все более ясно осознается необходимость такой реорганизации фирм, которая сделала бы их более восприимчивыми к внешним требованиям, повысила бы их способность к быстрой реакции и приспособлению к возникающим во внешней среде изменениям.

Все выше сказанное можно сформулировать в виде базовой предпосылки: в долгосрочной перспективе не будет существовать локального казахстанского рынка. Отсюда следует, во-первых, чтобы успешно конкурировать даже внутри страны, компаниям придется довести качество предлагаемого продукта и его обслуживания до мирового уровня. Во-вторых, открытость национального рынка может принципиально изменить структуру отраслей и расклад сил в них, а также привести к серьезным изменениям в системе и структуре управления компаниями, а значит и планирования.

В Казахстане под влиянием взаимосвязанного комплекса как внутренних, так и внешних факторов активно формируется собственная экономическая система или модель. В этой связи весьма важным является использование в построении казахстанской модели таких элементов и блоков, которые бы закладывали прочную основу долгосрочного устойчивого социально-экономического развития страны. Системообразующая роль при этом принадлежит субъектам управления на всех ее уровнях (рисунок 2).



Примечание – Рисунок составлен автором.

Рисунок 2 – Микро- и макроэкономические аспекты роста профессионализма управления промышленными предприятиями Казахстана

Первичным звеном устойчивой экономической системы выступает предприятие, *конкурентоспособное предприятие*. Конкурентоспособность в свою очередь является интегральной функцией многих переменных среди которых немаловажное значение имеет возможности финансирования, а точнее их способ.

Таким образом, проблема долгосрочного устойчивого социально-экономического развития современного общества является открытой проблемой, носящей комплексный и многофакторный характер и построение и реализация данной модели требует выявления ее фундаментальных основ и претворение их в жизнь.

Список литературы

1. Кушмуханов А. Рынок ценных бумаг и его роль в экономическом развитии страны//Казахстанская правда. – 2006. – 9 июня (№ 143-144). – с.17.
2. Экономический рост Казахстана в этом году ускорится. 06 апреля 2017 года. [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: //:

<https://kapital.kz/economic/58813/ekonomicheskij-rost-kazahstana-v-etom-godu-uskoritsya.html>

3. Основные социально-экономические показатели РК за 1991-2016 годы. [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afLoop=21732597347661704#%40%3F_afLoop%3D21732597347661704%26_adf.ctrl-state%3D1dahhscay5_37
4. Атабаев Ж.Т. Некоторые аспекты основ устойчивого социально-экономического развития Казахстана. Социально-экономические проблемы региона в условиях инновационного развития территорий: V Международная научно-практическая конференция (г.Нижневартовск, 30 апреля 2015 г.) – Нижневартовск (Россия).
5. Кенжегузин М.Б., Додонов В.Ю., Шевелев С.А. Формирование и реализация казахстанской модели устойчивого экономического роста (концептуальные подходы). – Алматы, ИЭ МОН РК, 2001. с.3-

Байдаулетов Н.Т.

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ

магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Центральное место в системах управления качеством занимает организационно-экономический механизм управления качеством продукции (ОЭМУК), который необходим для приведения в действие систем управления и обеспечения с помощью своих элементов их надежного функционирования (планирования, контроля качества продукции, учета и анализа брака, дефектов, регулирования). По своему содержанию ОЭМУК представляет собой совокупность взаимосвязанных организационных, экономических, административно-правовых и других рычагов и методов целенаправленного воздействия на объект управления для обеспечения надежного функционирования системы управления качеством.

В современной экономической литературе под *механизмом* понимается совокупность методов и средств воздействия на экономические процессы, их регулирования [1, 223]. Применительно к системному управлению качеством такой механизм рассматривается как совокупность организационных и экономических элементов, обеспечивающих согласованное, взаимосвязанное функционирование всех элементов системы управления качеством для достижения целей управления [2, 87]. Данный механизм должен обеспечивать

анализ состояния качества и причин брака, дефектов, выработку эффективных целенаправленных управляющих воздействий на различные факторы, влияющие на качество, и осуществлять их реализацию в процессе управления.

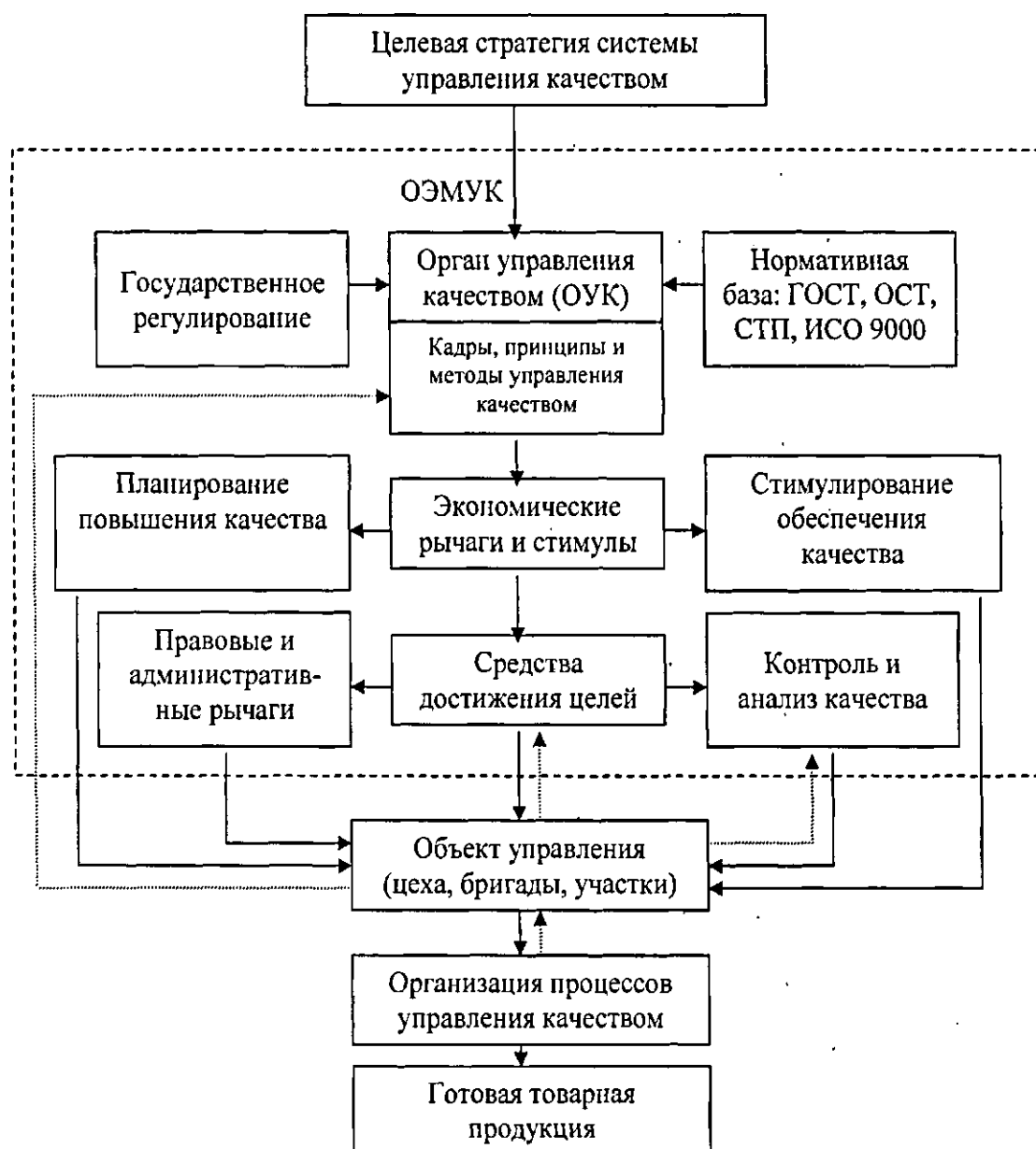
Важно заметить, что действующие в настоящее время методические, нормативные документы и рекомендации не разрешают всех организационно-экономических проблем развития хлебопекарной отрасли в соответствии с ее спецификой, сложившимися производственными отношениями и особенностями формирования качественного рынка хлебобулочной продукции. Многочисленные публикации по данной проблематике [2, 82] и результаты анализа процесса управления качеством на исследуемых предприятиях хлебопекарной промышленности отражают лишь отдельные аспекты организации и развития отраслей хлебобулочного производства, недостаточное внимание уделено реализации системного, комплексного подхода в современных условиях. А высокий уровень качества хлебобулочной продукции невозможно обеспечить ценой единичных, разовых усилий отдельных исполнителей, подразделений, руководителей. В данной отрасли необходим системный, комплексный подход к решению проблем качества, который на практике доказал свои преимущества. Важным условием его реализации является наличие адекватного механизма действия системы управления качеством.

На основе всего вышеизложенного предлагается следующая графическая модель ОЭМУК, разработанная для предприятий хлебопекарной отрасли (рис 1).

--- * прямая связь

.... к обратная связь

Рисунок 1- Схема организационно-экономического механизма управления качеством продукции



Из приведенной схемы видно, что центром данного механизма является орган управления качеством (ОУК), который осуществляет планирование, контроль, учет качества продукции и другие функции управления им, опираясь на принципы управления качеством, методы контроля и анализа качества на основе стандартов (ГОСТ, ОСТ, СТП, ИСО 9000) и другой нормативно-технической документации. Важнейшими элементами ОЭМУК являются экономические и правовые рычаги и стимулы, которые воздействуют на объект управления и обеспечивают систематический контроль, учет, анализ и соответствующее регулирование качества. Основу функционирования ОЭМУК составляет нацеленность системы управления на конечные результаты, приемку и сдачу готовой продукции на склад или непосредственно заказчику. Такой ОЭМУК обеспечивает надежное воздействие на систему управления - приведение ее в действие и обеспечение эффективного функционирования по достижению конечных результатов с наименьшими затратами ресурсов.

Изучение теории и практики управления качеством продукции на зарубежных и отечественных предприятиях [3, 50, 105, 129] позволяет заметить,

что в настоящее время наиболее эффективное управление качеством, в том числе хлебобулочной продукции, возможно путем практического создания систем управления качеством на основе их проектирования и разработки соответствующих методов управления и методологии формирования функций, бизнес-процессов, структуры и систем управления в целом.

Исследования отдельных авторов по данной проблеме показывают, что проектирование и создание систем управления качеством целесообразно осуществлять в 5 этапов [3,140]:

- 1) анализ достигнутого уровня качества продукции и управления им;
- 2) определение целей и задач управления качеством;
- 3) выявление функций управления;
- 4) проектирование систем управления качеством;
- 5) формирование организационно-экономического механизма действия системы управления качеством,

В целом можно согласиться с указанными выше этапами проектирования систем управления качеством и формирования организационно-экономического механизма управления им. Необходимо лишь уточнить, что на третьем этапе помимо выделения из общей системы управления производством функций, касающихся управления качеством, важное значение имеет идентификация бизнес-процессов, относящихся к системе управления качеством. Это играет важную роль в реализации принципов процессного и системного подходов, в соответствии с которыми организация должна определить процессы, необходимые для создания ценностей, оценить их взаимосвязи, обеспечить управление ими.

Список литературы:

1. Управление качеством продукции / Под ред. проф. Н.И. Новицкого.- 3-е изд. - М.: ООО «Новое знание», 2004. - 367 с.
2. Экономика хлебопекарного производства: Повышение эффективности / Под ред. В.И. Комарова и О.К. Филатова. - М.: Агропромиздат, 1990. - 158 с.
3. Гупанова Ю.Е., Шевченко Д.К. Влияние качества продукции на ее конкурентоспособность и эффективность производства // Научные труды Дальрыбвтуза. Выпуск 17. - Владивосток, 2005. С. 115-119.

Байгаринов А.

СПЕЦИФИКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В АПК

магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Инновационные процессы в АПК имеют свою специфику. Они отличаются многообразием региональных, отраслевых, функциональных, технологических и

организационных особенностей. Анализ условий и факторов, влияющих на инновационное развитие АПК, позволил подразделить их на негативные (сдерживающие инновационное развитие) и позитивные (способствующие ускорению инновационных процессов).

Имеющийся инновационный потенциал АПК используется в пределах 4-5%. Многие научно-технические разработки не становятся инновационным продуктом; ежегодно остаются невостребованными сельскохозяйственным производством большинство инновационных разработок. Анализ научного обеспечения АПК показал, что из общего числа завершенных, принятых, оплаченных заказчиком и рекомендованных к внедрению прикладных научно-технических разработок всего 2-3% было реализовано в ограниченных объемах, 4-5% - в одном-двух хозяйствах, а судьба 60-70% разработок через 2-3 года была не известна ни заказчиком, ни разработчиком, ни потребителям научно-технической продукции.

В АПК можно выделить четыре основных направлений инноваций: селекционно-генетические, производственно-технологические, организационно-управленческие, экономико-социологические (таблица 1).

Таблица 1- Классификация типов инноваций в агропромышленном комплексе

Селекционно-генетические	Производственно-технологические	Организационно-управленческие	Экономико-социологические
Новые сорта и гибриды сельскохозяйственных растений. Новые породы, типы животных и кроссы птицы. Создание растений и животных, устойчивых к болезням и вредителям, неблагоприятным факторам окружающей среды	Использование новой техники. Новые технологии возделывания сельскохозяйственных культур. Новые индустриальные технологии в животноводстве. Научно-обоснованные системы земледелия и животноводства. Новые удобрения и их системы. Новые средства защиты растений.	Развитие кооперации и формирование интегрированных структур в АПК. Новые формы технического обслуживания и обеспечения ресурсами АПК. Новые формы организации и мотивации труда. Новые формы организации и управления в АПК. Маркетинг инноваций.	Формирование системы кадров научно-технического обеспечения АПК. Улучшение условий труда, решение проблем здравоохранения, образования и культуры тружеников села. Оздоровление и улучшение качества окружающей среды. Обеспечение

	Биологизация и экологизация земледелия. Новые ресурсно-сберегающие технологии производства и хранения пищевых продуктов, направленные на повышение потребительской ценности продуктов питания	Создание инновационно-консультативных систем в сфере научно-технической и инновационной деятельности. Концепции, методы выработки решений. Формы и механизмы инновационного развития	благоприятных экологических условий для жизни, труда и отдыха населения.
--	---	--	--

Экономический механизм развития инновационной деятельности в АПК включает:

- стратегическое управление инновациями, направленное на разработку мер, программ, проектов достижения намеченных целей, исходя из потенциала НИОКР, производственного потенциала предприятий, внешних и внутренних факторов, потребностей потребителей в нововведениях;
- планирование инноваций, включающее инструментарий, правила, информацию и процессы, направленные на достижение конечных целей;
- поддержку и стимулирование инновационной предпринимательской деятельности;
- систему финансирования инновационных процессов, которая включает многоканальные источники поступления финансовых ресурсов, принципы вложения аккумулируемых средств, механизм контроля использования инвестиций, их возвратность и оценку эффективности инновационно-инвестиционных проектов;
- налогообложение организаций, создающих и осваивающих новшества, страхование инновационных рисков;
- стратегический и тактический инновационный маркетинг, направленный на поддержание конкурентоспособности субъекта хозяйствования и освоение новых рынков сбыта;
- ценообразование на инновационную продукцию (работы, услуги).

Сложность агропромышленного производства и его специфика определяют своеобразие подходов

и методов управления инновационной деятельностью, сочетание различных типов инноваций, усиление

роли государства в стимулировании инноваций. Следует подчеркнуть, что особенности сельскохозяйственного производства характеризуются высоким уровнем рисков инновационных процессов. Риск финансирования научно-производственных результатов, риск временного разрыва между затратами и результатами, неопределенность спроса на инновационную продукцию не заинтересовывают частных инвесторов вкладывать капитал в развитие сельского хозяйства.

Оценка ситуации в АПК свидетельствует о том, что активизация инновационной деятельности без реализации системы мер, прежде всего финансового оздоровления и поэтапного восстановления производства, становится практически невозможной. Для развития инновационных процессов предстоит решить целый ряд задач государственной инновационной политики.

Таким образом, основными факторами, сдерживающими развитие инновационных процессов в АПК, являются:

- диспаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию;
- усиление монополизации АПК и криминализация торговых рынков;
- дефицит квалифицированных рабочих кадров, руководителей и специалистов;
- слабое управление НТП, отсутствие тесного взаимодействия государства и частного бизнеса.

Резкое снижение затрат на аграрную науку, неподготовленность кадров, низкая маркетинговая работа,

- низкий уровень платежеспособного спроса на инновационную продукцию;
- резкое снижение финансирования мероприятий по освоению научно-технических достижений в производстве и соответствующих инновационных программ;
- отсутствие системы стимулирования развития инновационного процесса в АПК и др.

Список литературы:

1. Курманбаев С.К. Нурекенов Н.Г. Организационно-экономические основы устойчивого развития АПК РК. Семей., 2013 г.
2. Иванов В.А. Методологические основы инновационного развития агропромышленного комплекса // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2008. № 2

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ «ИННОВАЦИОННЫЙ ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ»

Аспирант
Сочинский Государственный Университет, г.Сочи
www.vyacheslove@mail.ru

Для экономики России на современном этапе характерны мероприятия по переходу на инновационный путь развития, обладающие при этом яркой социальной направленностью. Успешность их реализации неразрывно связано с понятием «человеческий потенциал».

Новые компетенции, профессиональные и социальные качества, свойства человеческого потенциала становятся обязательными требованиями при осуществлении предприятиями инновационной деятельности[1;7].

В то же время, активная инновационная деятельность, современные информационные и ресурсосберегающие технологии, модернизации материально-технической базы, создают условия, способствующие развитию человеческого потенциала

Актуализируются вопросы, связанные с развитием инновационного человеческого потенциала, новой социально-экономической категории, необходимой при создании и экономическом накоплении инноваций [2].



Рис.1 Ключевые характеристики инновационного человеческого потенциала

Ключевое значение формирования инновационного человеческого потенциала находит свое отражение в стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года [3]. В этом документе свое отражение находит такое понятие, как «инновационный человек», подразумевающее адаптивность к перманентным изменениям экономического, научного, технологического и личностного развития. Также определяются необходимые для этого компетенции (рис.2)

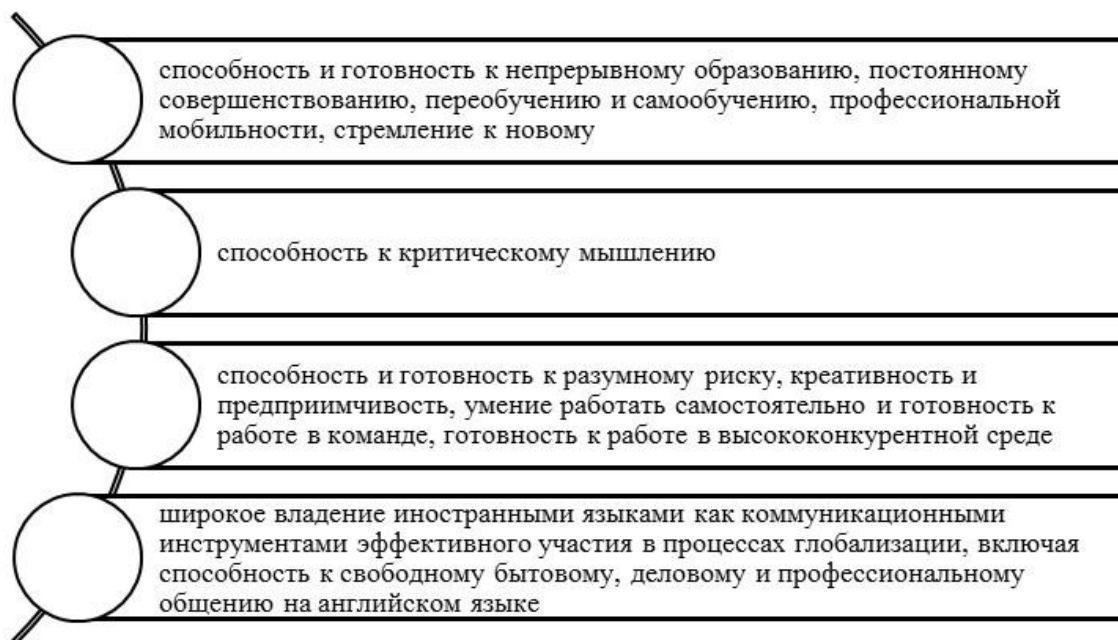


Рис.2. Необходимые компетенции категории «инновационный человек»

Сущность человеческого потенциала в данном документе раскрывается не как социально-экономическая категория, а как способность и готовность исполнять определенные общественно-необходимые виды деятельности, реализовывать знания и умения, накопленные на практике. Впервые определяются базовые характеристики человеческого потенциала, что может методологически и операционально способствовать разработке подходов к управлению его развитием.

Однако, содержательная интерпретация рассматриваемого понятия не является исчерпывающей, с нашей точки зрения. По нашему мнению, не стоит ограничиваться только характеристиками «способность» и «готовность» к исполнению тех или иных социальных функций. Любые человеческие способности и готовности основываются на мотивации и потребности в их формировании и реализации. Исходя из этого, мы считаем необходимым детерминировать «потребность» как одну из ключевых составляющих категории «человеческий потенциал».

Экономика, основанная на знаниях, актуализирует вопрос изучения человеческого потенциала с позиции устойчивого инновационного типа развития, который характеризуют внутренне и внешнее накопление инноваций,

применение интенсивно развивающихся факторов инноваций для достижения поставленных целей [6].

Данный тип развития основывается на создании и внедрении инноваций, саморазвитии, адаптации и формировании работника:

- имеющего устойчивую установку и цель сознательного и целенаправленного совершенствования трудового процесса, технологий, конечной продукции;
- обладающего необходимыми навыками для поиска и реализации нововведений, которые позволили бы интенсифицировать экономический рост, увеличить степень удовлетворения прогрессивно изменяющиеся потребности населения [5].

Подводя итоги, можно сделать вывод, что развитие экономики по инновационному пути является безусловным приоритетом в наши дни. Достижение данной цели напрямую сопряжено со всемерным развитием структуры человеческого потенциала, с акцентом на его инновационную составляющую.

В рамках устойчивого инновационного типа развития человеческого потенциала создается обстановка, в которой первичные экономические системы повышают свою эффективность, развивается инновационная экономическая культура сотрудников, осуществляется динамичное социально-экономическое развитие, разрабатываются и внедряются новые идеи, работники привлекаются к управленческому труду [4]. Помимо этого, инновационный механизм управленческих отношений и инновационная система мотивации работников создают условия для улучшения процесса принятия управленческих решений. Работник, с этой точки зрения, не только генерирует инновационные идеи, но вместе с тем и реализует их. Он должен обладать интеллектуальным потенциалом и способностью к инновационным прорывам в технологическом и экономическом развитии.

Список использованной литературы:

1. Иванов О.И. На пути к теории человеческого потенциала // Вестник СПбГУ Сер. 13. - 2010, вып.3. -С.329-336.
2. Инновации в системе устойчивого развития. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://studopedia.ru/1_62879_innovatsii-v-sisteme-ustoychivogo-razvitiya.html
3. Инновационная Россия – 2020. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года. Минэкономразвития России. Москва, 2010. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru>
4. Кузнецова Л.В., Гибадатова Г.Р. Социальная ответственность бизнеса: методологические аспекты управления человеческим потенциалом // РИСК. - 2010, № 3. - С. 296-300.
- Соболева И.В. Парадоксы измерения человеческого капитала // Вопросы экономики. - 2009, № 9. -С. 51-70.

5. Митякова О.И. Проблемы устойчивого развития экономики России на основе инновационных преобразований: автореф. дисс. ... д-ра экон. наук: 08.00.01.; 08.00.05. Н. Новгород, 2009. 51 с.
6. Примаков Е. М. Человеческий капитал выходит на первый план // Российская газета. - 2013. - № 5981 (5).
7. Чумакова С.Е., Сиротина Н. А. Инновации – важнейший фактор устойчивого экономического роста. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://journal-discussion.ru/publication.php?id=132>

Жанарбекова А. Ж.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ШЫҒЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ АЙМАҚТЫҚ ДАМУЫН ЖҮЗЕГЕ АСЫРУДЫҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ

1 курс магистранты, экономика және менеджмент кафедрасы
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семейк.
E-mail: Rimm@mail.ru

Қазақстанның әрбір аймағы өзіне тән табиғи ресурстарға, олардың қалыптасу ерекшеліктеріне, ұлттық немесе табиғи белгілеріне, өзінің шаруашылық құрылымына, экономикалық дамуы мен мамандандыру деңгейіне ие. Әрбір аймақ, біріншіден, мемлекеттің шаруашылық кешендерінің белгілі бір орнын алса, екіншіден, басқа айналыммен бірігіп бүтін экономикалық бірлік құрайды.

Қазақстан аймақтарындағы мол табиғи ресурстарды ұтымды игеру, өнеркәсіптік шикізат пен отын базасын дұрыс орналастыру еліміздің экономикалық қуатын арттырады. Халық шаруашылығының шикізат және отын ресурстарын пайдаланудың арта түсуі шикізат базасының үлкен торабын жасауды талап етеді. Минералдық шикізат ресурстары экономикалық құрылымдық тұрғыдан қайта құруға қажетті қаржыны жинауға мүмкіндік береді.

Мәселен, Қазақстан экономикасының тиімділігін арттыру үшін, ең алдымен, елдің әр аймағындағы отын-энергетика, металлургия, мұнайхимия өнеркәсіптерін өркендету керек. Екібастұз, Майкөбе, Обаған алабын үрдіс игеру көмір өнеркәсібін орналастырудың құрылымын айтарлықтай өзгертеді. Мамандардың есептеуінше, болашақта барлық энергетикалық көмірдің 80% Солтүстік-Шығыс Қазақстанда өндіріледі. Бұл өңірдің энергетикалық көмірі негізінде елімізде құрылатын ірі энергетикалық база Қазақстанда өндірілетін электр қуатының 70%-ын береді. Осы база негізінде өнеркәсіптің электр қуатын қажет ететін салалары дамиды. Тасуға ыңғайлы Обаған көмірі республиканың басқа аймақтарына жеткізіледі, шетелдерге жөнелтіледі.[1]

Батыс Қазақстандағы көмірсутегі шикізатын игерудің болашағы зор. Бұл өңірден жылына 88-100 млн. тонна мұнай алуға болады. Осыған орай мұнда бұл өнімдерді өндеп, мұнайхимия өнеркәсібін өркендетуге, жаңа кәсіпорындар салуға мүмкіндіктер көп.

Қостанай, Соколов-Сарыбай, Лисаковск, Қашаркен-байытукомбинаттары да қараметаллургияның аса ірі ошақтары. Шығыс және Орталық Қазақстан күкірт қышқылын өндіруді, Оңтүстікте фосфор өндірісін ұтымды ұйымдастыру арқылы аймақтық экономиканың тиімді құрылымын жасауға болады. Жоғарыдағы айтылған барлық өндірістердің, өндіріс әдісі бойынша өңірлердің жалпы ішкі өнім көрсеткіші 2014 жылы 27 571 889,0 млн. теңге, 2015 жылы 30 346 958,2 млн. теңгені көрсетсе 2016 жыл 34 140 040,4 млн. теңгені құрады. Бұл жерде жыл сайын өнім көлемінің артқанын байқауға болады (Кесте 1).

Кесте 1- Өңірлер кескінінде өндіріс әдісі бойынша жалпы ішкі өнім, млн. теңге

Өндіріс әдісі бойынша жалпы ішкі өнім	2014 жыл	2015 жыл	2016 жыл
Қазақстан Республикасы	27 571 889,0	30 346 958,2	34 140 040,4
Ақмола	809 400,6	803 896,3	942 164,3
Ақтөбе	1 477 682,0	1 674 697,9	1 816 346,2
Алматы	1 246 208,6	1 454 293,6	1 665 494,6
Атырау	3 447 336,7	3 292 532,2	3 635 092,7
Батыс Қазақстан	1 323 537,6	1 711 408,0	1 845 841,0
Жамбыл	634 251,9	763 861,8	863 986,6
Қарағанды	2 397 919,6	2 458 966,9	2 690 682,1
Қостанай	1 135 574,0	1 156 230,9	1 309 668,3
Қызылорда	1 034 819,0	1 176 555,0	1 374 026,7
Маңғыстау	1 751 142,2	1 640 136,5	1 880 010,4
Оңтүстік Қазақстан	1 507 227,9	1 870 589,5	2 062 591,1
Павлодар	1 527 256,2	1 528 366,5	1 539 148,9
Солтүстік Қазақстан	667 893,3	683 013,8	747 535,9

Шығыс Қазақстан	1 624 341,0	1 819 547,8	2 050 251,3
Астана қ.э	2 090 987,4	2 582 855,9	3 245 383,9
Алматы қ,э	4 896 311,0	5 730 005,6	6 471 816,4

Ескерту: статистикалық мәліметтер негізінде құрастырылған

Нарық механизіміндегі шаруашылық, Республика ішіндегі аймақтардың шаруашылығының тәуелсіз экономикада қызмет етуін теңдестіру. Жалпы бұл мәселелерді кешенді шешу, қоғамның экономикалық және әлеуметтік ортасының деңгейін, яғни өмір сүру мен еңбек етуді, тұрғын үй, коммуналдық және тұрмыстық жағдайларын, денсаулық сақтау, білім беру, мәдениетін және т.б., қалыпты деңгейде жүргізуге, экономикалық қорлар потенциалын тиімді пайдалану және материалды – техникалық базаға титсілі байланысты болады.

Аймақтың экономикалық дамуын бағалау және қазіргі жағдайы нарықтық экономикада Республиканың әр бір аймағының экономикалық, әлеуметтік, геополитикалық және т.б. маңыздылығы артады.

Аймақтың өндірістерін, қорларын, экологиялық потенциалдарын, әлеуметтік мәселелерін тиімді шешу, сол жердің ғана емес, сонымен қатар мемлекеттің экономикалық жағдайларын жандандырады.

Қазақстан Республикасының статистикалық көрсеткіштеріне сүйене отырып өткен жылғы өңірлердің әлеуметтік-экономикалық даму көрсеткіштеріне назар салатын болсақ, жалпы Қазақстанда Өңірлер кескінінде өндіріс әдісі бойынша жалпы ішкі өнім 34 140,0 млрд. теңге, өнеркәсіп өнімінің (тауарлар, қызметтер) көлемі 17 834,0 млрд. теңге, ауыл шаруашылығы өнімдерінің (қызметтерінің) жалпы шығарылымы 2 386,1 млрд. теңге, негізгі капиталға салынған инвестициялар 6 072 687 млрд. теңге, бөлшек сауда көлемі 5 474,3 млрд. теңгені құрайды (кесте 2).

Кесте 2- 2016 жылғы өңірлер дамуының негізгі әлеуметтік-экономикалық көрсеткіштері

	Өңірлер кескінінде өндіріс әдісі бойынша жалпы ішкі өнім, млрд. теңге	Өнеркәсіп өнімінің (тауарлар, қызметтер) көлемі, млрд. теңге	Ауыл шаруашылығы өнімдерінің (қызметтерінің) жалпы шығарылымы, млрд. теңге	Негізгі капиталға салынған инвестициялар, млрд. теңге	Бөлшек сауда көлемі, млрд. теңге
Қазақстан Республикасы	34 140,0	17 834,0	2 386,1	6 072 687	5 474,3

Ақмола	942,2	291,7	231,6	141 716	159,4
Ақтөбе	1 816,3	1 285,7	125,4	496 248	387,3
Алматы	1 665,5	588,5	377,0	431 364	270,4
Атырау	3 635,1	4 614,2	44,0	1 038 438	171,7
Батыс Қазақстан	1 845,8	1 659,7	79,7	193 869	173,9
Жамбыл	864,0	233,9	127,3	248 842	151,7
Қарағанды	2 690,7	1 324,7	142,9	405 015	497,6
Қостанай	1 309,7	530,5	230,9	180 419	207,1
Қызылорда	1 374,0	1 164,1	48,6	371 935	150,0
Маңғыстау	1 880,0	2 187,3	8,0	440 025	129,3
Оңтүстік Қазақстан	2 062,6	552,6	297,0	415 277	298,4
Павлодар	1 539,1	1 334,8	118,7	276 246	248,8
Солтүстік Қазақстан	747,5	150,4	264,9	101 758	145,2
Шығыс Қазақстан	2 050,3	998,7	287,7	301 168	532,1
Астана қ.э	3 245,4	276,2	1,7	547 490	543,8
Алматы қ.э	6 471,8	641,0	0,7	482 877	1 407,6

Ескертпе: статистикалық мәліметтер негізінде құрастырылған

Елдің экономикалық құрылымы өндірістік күштердің орналасуымен, өндірістік және ғылыми потенциалдармен, сонымен қатар материалдық өндірістің экономикалық даму қарқындарымен өзара әрекеттеседі. Сондықтан да, өндіргіш күштерді орналастыру мен тиімді дамыту бұл мемлекеттің экономикалық дамуының бір бөлігі болып табылады және аймақтың потенциалын тиімді пайдалану мен мемлекеттің экономикалық тәуелсіздігін қамтамасыз ететін шешуші міндет[2].

Аймақтарда өндіргіш күштерді дамыту Президентіміздің Қазақстан халқына жолдауында жарық көрді, мұндағы стратегиялық жоспарлау міндетінде, салалардың, аймақтардың, және мемлекеттің талабына сай өндіргіш күштерді орналастыру мәселелерін шешу.

Аймақ экономикасының бәсекеге қабілеттігін жоғарылату механизмдерін іске асырудың екі деңгейін бөліп көрсетуге болады. Бұл ең біріншіден, жалпы мемлекеттік деңгей, екіншіден, аймақтық деңгей. Мемлекет қаржыландырудың пайдалы шарттарын, монополияға қарсы шаралардың кешенін және өндірушілер үшін жағымды айырбас бағамын қамтамасыз ететін тұрақты макроэкономикалық жағдайларды қарастыруға тиіс. Тұрақты макроэкономикалық жағдайларға қарамастан, экономика күтетіндей нәтиженің болмауы мемлекеттік басқарудағы аймақтық деңгейдің артта қалуымен түсіндіріледі. Аймақ экономикасының бәсекеге қабілеттілігін жоғарылатудың ұйымдық механизмінің шеңберінде қоғам мен мемлекеттің арасындағы өзара

қарым – қатынастарды реттеуге қызмет ететін әртүрлі институттарды ұйымдастыру мүмкіндіктерді қарастырады[3].

Пайдаланған әдебиеттер тізімі

- 1.Жұмаев Ж. Экономиканың мемлекеттік реттелінуі: оқу құралы / - Орал.-2001.
- 2.Ихданов Ж.О., Орманбеков Ә.О. Экономиканың мемлекеттік реттеудің өзекті мәселелері: оқу құралы.- Алматы: Экономика.- 2002.
- 3.Абдуллаев Р.П., Салимова Б.Х. Аймақтық экономика: оқу құралы/-Петропавл.- 2009.

Жанарбекова А. Ж.

ШЫҒЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ ИННОВАЦИЯЛЫҚ- ИНДУСТРИЯЛЫҚ ДАМУ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ

1 курс магистранты, экономика және менеджмент кафедрасы
Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті, Семейқ.
E-mail: Rimm@mail.ru

Облыс кәсіпорындарының инновациялық белсенділігі 2016 жылы 8,1 % құрады, бұл 2014 жылдың деңгейінен 2,2 пайыздық тармаққа жоғары, алайда орта республикалық маңыздан жоғары (5,7 %). Кәсіпорындар инновациялық қызметінің негізгі бөлігі жаңа технологиялар, жабдықтар мен материалдар енгізуге бағытталды. Инновациялық өнім көлемдерінің өсуі байқалады. 2016 жылдың қорытындысы бойынша инновациялық өнім өндірісі 2014 жылмен салыстырғанда 5 есе ұлғайды. Инновациялық өнімнің республикалық көлемдегі үлес салмағы 2016 жылы 15 % құрады.

Облыста сәйкес инновациялық инфрақұрылым бар. Өңірлік және салалық технопарктер жұмыс істейді, университет жандарында ғылыми-зерттеу зертханаларының және орталықтарының желілері құрылды, ол жерде әркім жұмыс істеп және әзірлемелерін және жаңа құбылыстарын аяқтай алады. Конструкторлық бюро құрылған және сервистік орталық жұмыс істейді (кесте 1).

Кесте 1- Инновациялық сала көрсеткіштерінің динамикасы

Көрсеткіштер	2014ж.	2015 ж.	2016ж.
Кәсіпорынның инновациялық белсенділігінің деңгейі	5,9	6,4	8,1
Инновациялық өнім көлемі, млн. теңге	6939,5	13854,5	33592,5

Өнеркәсіпте инновацияларға шығындар, млн. теңге	технологиялық	6 939,5	13854,5	627,1
--	---------------	---------	---------	-------

Ескертпе: статистикалық мәліметтер негізінде құрастырылған

Индустриялды-инновациялық қызметтің белсенді жұмыс істейтін элементтерінің бірі тау-металлургиялық құралының Конструкторлық бюросы болып табылады. Конструкторлық бюро Қазақстанда бұрын соңғы шығарылмаған немесе ішкі нарықта ғана емес шетелдерде үлкен сұранысқа ие құралдары үшін құжаттаманы әзірлеумен айналысады. Конструкторлық бюро 45 конструкторлық-технологиялық құжаттама түрін әзірледі, бұйымдардың 36 тәжірибелік түрі дайындалды. Жалпы алғанда, облыстың инвестициялық портфеліне кірген жобалар бойынша дайындық дәрежесі өте жоғары. Даму институттарының ұсынылған жобаларға қызығушылығының болмауы, қатаң талаптар қойылуы байқалады, нәтижесінде олардың көбі қарауға қабылданбайды, себебі жобалардың төмен құны мен кепілзаттың болмауы, төмен инновациялығы. Жобалар ұзақ уақыт институттарда қаралуда болады, бұдан кейін ұзақ уақыт кәсіпорындарда пысықталуда жатады.

Қазіргі уақытта ғылыми әзірлемелердің аздаған үлесі коммерциялық қолданысқа енгізілген. Қазақстандық жоба әзірлеушілер мен компаниялардың көбі тәжірибелік-конструкторлық жұмыстар мен өндірістер игеруде арнайы қызметтердің болмау проблемасына кезігеді, бұл технологиялар енгізу үрдісін тежейді[1].

Негізгі сыртқы және ішкі факторларды бағалау. Сыртқы факторлар:

- 1) қаржыландырудың жеткіліксіздігі;
- 2) энергияресурстарының жеткіліксіздігі;
- 3) коммуналды қызметтерге жоғары тарифтер;
- 4) отандық кәсіпорындардың инновациялық белсенділігінің төмен деңгейі;
- 5) төмен пайыздық мөлшерлемесі бар ұзақ мерзімді кредиттердің қол жетімсіздігі.

Ішкі факторлар:

- 1) жоба бастамашыларының тікелей функцияларды мемлекеттік органдарға табыстау тенденциясы;
- 2) инновациялық жоба өніміне сұраныс пен ұсыныстың сәйкессіздігі, әлсіз топ-менеджмент[2].

Қазақстандық қамту мәселелерінде негізгі міндеттерді орындау үшін тауарларды, жұмыстарды және қызметтерді сатып алу кезінде 2015 жылдан бастап мемлекеттік сатып алуларда және жүйекұраушы кәсіпорындарда қазақстандық үлесті арттыру бойынша салдарлы жұмыстар, ұлттық өндірушілермен байланысты нығайту және отандық өндірушілерді қолдау басталды[3].

2016 жыл қорытындылары бойынша жүйекұраушы кәсіпорын бойынша мониторинг өткізілді, жүйе құраушы кәсіпорындардың тауарларды, жұмыстарды және қызметтерді сатып алу мониторинг 207,1 млрд. теңгені құрады, соның ішінде жергілікті қамту 36,2% немесе 74,9 млрд. теңге. осы орайда қазақстандық

қамту үлесі 21%, жұмыстар мен қызметтер – 95,6% құрады. Облыстың мемлекеттік мекемелері 2014 жылы 19,6 млрд. теңгеге тауарларды, жұмыстарды және қызметтерді сатып алды, соның ішінде қазақстандық қамту 15,9 млрд. теңгені құрады немесе 81,42%, 2015 жылы 10,7 млрд. теңгеге соның ішінде қазақстандық қамту – 9,2 млрд. теңге немесе 85,93 %, 2014 жылы 8,6 млрд.теңге сомасына, оның ішінде қазақстандық қамту – 7,3 млрд.теңге немесе 84,6% .

2015 жылы 2013 жылға қарағанда ірі және орта өнеркәсіп кәсіпорындардың өнімдерді сатуы 2,1 есе ұлғайды және 874 млрд. теңге құрады, соның ішінде Қазақстан өңірлері бойынша 1,6 есе және 494,1 млрд. теңгені құрады, оның ішінде 4,2 есе мемлекеттік сатып алулар аясында, 2 есе – ұлттық компанияларға, Өнім өткізумен байланысты проблемаларды шешуде облыстың өнеркәсіптік кәсіпорындары жәрдем көрсету мақсатында 2014 жылы Өскемен қ. тауарларды, жұмыстарды және қызметтерді сатып алуды арттыру бойынша үш форум өткізді, «Самрұқ-Қазына» ҰБФ» АҚ ұлттық компаниялары 13 республиканың облыс орталықтарына және жақын шетел өңірлерінде жергілікті өнімнің 13 шығыс резентацияларын ұйымдастырды.

Қаржыландыру көздері бойынша инвестиция көлемінің 2016 жылғы үлес салмағы: кәсіпорындар мен ұйымдардың меншікті қаражат есебінен – 155,3 млрд. теңге (58,9%), республикалық бюджет қаражат есебінен – 54,3 млрд. теңге (20,6%), қарызға алынатын қаражат есебінен – 34,7 млрд. теңге (13,1%), жергілікті бюджет қаражат есебінен – 17,7 млрд. теңге (6,7%), шетел инвестициялар қаражат есебінен – 1,0 млрд. теңге (0,3%) құрады.

Өнеркәсіп инвестициялық салымдар үшін ең тартымды сала болып қала береді, оның үлесі инвестиция жалпы көлемінің 56,4%-ын құрады. Өңдеу өнеркәсібіне 60872,1 млн. теңге (23,1%), кен өндіру өнеркәсібіне – 148029,7 млн. теңге (56,2%), көлік және байланысқа – 23251,3 млн. теңге (8,8%), құрылысқа – 4285,0 млн. теңге (1,6%), ауыл шаруашылығына – 9167,1 млн. теңге (3,4%), денсаулық сақтау және әлеуметтік қызметтерге – 13718,8 млн. теңге (5,2%) инвестицияланды (кесте 2).

Кесте2- Қолдану бағыттары бойынша негізгі капиталға инвестициялар көлемінің динамикасы

Жылдар	2015	2016	2015 жылға қарағанда 2016 ж., %
Облыс бойынша барлығы, млн.теңге	144669,8	266194,4	184,0
соның ішінде:			
өнеркәсіп	83703,9	147512	176,2
инвестицияның жалпы көлеміндегі өнеркәсіптің үлес салмағы, %-да	57,6	55,5	-

Жылдар	2015	2016	2015 жылға қарағанда 2016 ж., %
тау кен өндіру өнеркәсібі	26020,6	59699,8	229,4
өңдеу өнеркәсібі	44003,8	58967,5	134,0
электр энергетикасын, газ бен суды өндіру және үлестіру	9223,5	21012,4	227,8
құрылыс	3035,2	4835,4	159,3
ауыл, орман және балық шаруашылығы	4722,5	9530,4	201,8
көлік және байланыс	12258,6	25810	210,5
сауда; автомобильдерді, тұрмыстық бұйымдар мен жеке қолдану заттарын жөндеу	3761,2	7008,5	186,3
білім	7551,0	13638,8	180,6
денсаулық сақтау және әлеуметтік қызметтер көрсету	5089,1	13571,4	266,7
басқа қызмет түрлерін ұсыну	372,9	1108	297,1

Ескертпе: статистикалық мәліметтер негізінде құрастырылған

Бүгінгі күні «Өндіріс» бизнесін дамытудың индустриалды аймағында келесі жұмыстар жүргізілуде:

1) «Игеру» ШҚ» ЖШС нысандары орналастырылды – қозғалмалы теміржол құрамы үшін тежегіш құдық өндірісі және тозған көлік шиналарын тапсыру технологияларын пайдаланумен әр түрлі резина үгінділерінің фракциясына өңдеу және қайта өңдеу;

2) жеке кәсіпкер Куанов Р.А. жер телімдері бөлінді – зарарсыздандыру құралдарын шағыру бойынша зауыт құрылысы үшін 5 га көлемінде, жылыжай құрылысы үшін жеке кәсіпкер Демеубаева А.А. 7 көлемінде, «Теріні кешенді өңдеу өндірісін ұйымдастыру және жоғары өндіруші құрал сатып алу» жобасын іске асыру үшін «Семей Руно» ЖШС 10,7 га. көлемінде»;

3) батыс технологияларын пайдаланумен темір бетонды бұйымдар шығару бойынша зауыт құрылысы үшін «Фирма Азия» ЖШС 2 га көлемінде жер телімін бөлуге өтінім берілді.

Пайдаланған әдебиеттер тізімі

- 1.Жұмаев Ж. Экономиканың мемлекеттік реттелінуі: оқу құралы / - Орал.-2001.
- 2.Ихданов Ж.О., Орманбеков Ә.О. Экономиканың мемлекеттік реттеудің өзекті мәселелері: оқу құралы.- Алматы: Экономика.- 2002.
- 3.Абдуллаев Р.П., Салимова Б.Х. Аймақтық экономика: оқу құралы/-Петропавл.- 2009.

КОНКУРЕНТНОСПОСОБНОСТЬ РК В УСЛОВИХ ЕАЭС

старший преподаватель, магистр экономики кафедры «Экономики и менеджмента»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет (г.Семей)
Республика Казахстан

В казахстанском обществе сложились различные мнения и оценки в связи с формированием Евразийского экономического союза (ЕАЭС) по поводу состояния и перспектив развития казахстанских предприятий, казахстанской экономики в целом. Одни считают, что последствия этого союза могут быть положительными, другие - судят только об отрицательных последствиях, третьи - оценивают как положительные, так и отрицательные стороны этого союза. Разумеется, центральными проблемами этих дискуссии являются вопросы конкуренции и конкурентоспособности стран-членов союза, отечественных предприятий и их продукции.

Среди факторов, сдерживающих экономическое развитие и повышение конкурентоспособности, необходимо назвать изношенность производственных фондов, устаревшие технологии, низкий уровень менеджмента, высокую налоговую нагрузку, отсутствие конкурентной среды, несовершенство нормативно-правовой базы. В частности признано, что нынешняя структура казахстанской экономики имеет диспропорции, унаследованные от СССР, а также возникшие вследствие постсоветского экономического кризиса. Для их устранения предлагается приблизить ее к спросу, начинать производить не то, что умеем, а то, что будет востребовано рынком.

В Глобальном индексе конкурентоспособности Казахстан занял 50 место из 144 стран со средним баллом 4,42 (4,41 в 2013 году – 50 место, 4,38 в 2012 году – 51 место), сохранив свое расположение в группе стран на переходной позиции от второй стадии эффективного развития к высшей третьей стадии инновационного развития, где более высокий удельный вес придается факторам эффективности и инновационного развития.

В рейтинге Всемирного экономического форума страны оцениваются по 12 факторам, по 2 из которых Казахстан вошел в первую 30-ку стран.

Лидирующими позициями Казахстана в 2015 году выступают факторы «эффективность рынка труда» (15 место) и «макроэкономическая среда» (27 место).

Наиболее слабыми факторами уже несколько лет являются «развитость финансового рынка» (98 место, +5), «здоровье и начальное образование» (96 место, +1), «конкурентоспособность компаний» (91 место, +3).

По фактору «развитость финансового рынка» уязвимыми показателями являются надежность банков (108, -8), индекс защиты прав (96, +3).

В сфере здравоохранения слабыми по сравнению с мировыми показателями остаются позиции Казахстана по «заболеваемости туберкулезом» (102, +3), «влиянию туберкулеза на бизнес» (111) и «средней продолжительности жизни» (99, +4). Кроме того, сохраняется низкий уровень охвата начальным образованием (116, +2).

Несмотря на улучшение по фактору «конкурентоспособность компаний» с 94 до 91 места, низкими по сравнению с мировыми все еще остаются показатели количества (103, +2) и качества (108, -6) поставщиков на внутреннем рынке, развитость кластеров (116, +10), основа конкурентных преимуществ (84, +34), контроль международной дистрибуции (91, +10).

Среди макроэкономических показателей отмечаются низкие позиции по «доле импорта в ВВП» и «среднегодовому темпу инфляции» в связи со снижением доли импорта в ВВП с 22,8% до 21,8% и увеличением среднегодового темпа инфляции с 5,1% до 5,8% по итогам 2013 года.

Таблица 1 - Краткий аналитический обзор конкурентоспособности экономики Казахстана

Показатели	2012-2013	2013-2014	2014-2015
Рейтинг в индексе глобальной конкурентоспособности	72	51	50
Средний балл в общем рейтинге	4,2	4,4	4,41
«Тройка» лидеров	Швейцария, Сингапур и Швеция	Швейцария, Сингапур и Финляндия	Швейцария, Сингапур, Финляндия
Стадия развития экономики	Между стадией факторного развития и стадией эффективного развития	Между стадией эффективного развития и стадией инновационного развития	Между стадией эффективного развития и стадией инновационного развития
Наиболее сильный фактор конкурентоспособности	Макро-экономическая стабильность	Макро-экономическая среда, эффективность рынка труда	гибкий и эффективный рынок труда, стабильная макро-экономическая среда

Факторы отставания	Условия для развития финансовых рынков, условия для развития бизнеса, инновации	Здравоохранение, среднее образование, конкурентоспособность компаний, инновации, развитие финансового рынка	здравоохранение и система начального образования, отсутствие опыта в бизнес-среде и его низкие инновации
Примечание: Составлено автором на основании данных case.kz			

С целью улучшения позиций Казахстана в международных рейтингах в феврале текущего года Правительством были утверждены мастер-планы по повышению конкурентоспособности Казахстана по 5 факторам: «Макроэкономика», «Институты», «Бизнес», «Технологии и инновации», «Человеческое развитие» [3].

С учетом опубликованного рейтинга ГИК ВЭФ 2014-2016 год данные мастер-планы будут актуализированы по аналогии с ранее принятым Планом мер по вхождению к 2016 году в первую 30-ку стран рейтинга «DoingBusiness» Всемирного Банка.

В целом Казахстан нуждается в опережающих мерах по обеспечению перехода к устойчивому развитию. До настоящего времени, сохраняется существенный дисбаланс производства и потребления ресурсов. Экономика лишь в незначительной степени использует огромный потенциал возобновляемых ресурсов и источников энергии. Велики энергоемкость производимой продукции и экологические издержки производства. Отмечается низкий уровень экологической ответственности бизнеса и слабое вовлечение населения и общественности в процесс решения экологических проблем. Качество жизни населения отстает от современных стандартов. Имеют место исключительно высокие социальные риски, высок уровень производственного, бытового и дорожного травматизма.

Достижение качественно новых успехов в решении выявленных проблем и обеспечение конкурентоспособности «точек» экономического роста страны являются важнейшим приоритетом экономического развития Казахстана.

Существенное значение в реализации данной задачи имеет принятие конкретных мер по структурной перестройке экономики регионов, созданию в областях конкурентоспособного промышленного сектора с высокой долей производства готовой продукции, внедрению кластерного механизма ее развития. В данном контексте формирующаяся система регулирования региональной политики в республике становится важнейшим фактором успеха всего процесса устойчивого развития страны.

Вступление Казахстана в ЕАЭС вызывает двоякого рода неоднозначные оценки на формирование конкурентных отношений в этом союзе: с одной стороны, расширяются возможности казахстанских предприятий для реализации

своих преимуществ, снижения риска, освоения новых сегментов рынка, с другой стороны, для большинства казахстанских предприятий возникает угроза банкротств, конкуренции и повышение риска и неопределенностей со стороны сильных предприятий стран – участников ЕАЭС.

По мере развития экономики страны и ее интеграции в мировое экономическое пространство, а также формировании и развитии ЕАЭС актуальными становятся проблемы вовлечения казахстанских предприятий в процесс продвижения отечественной продукции на внешние рынки и рынки ЕАЭС, и не в последнюю очередь, это достигается через повышение уровня их конкурентоспособности. Результатом и показателем высокого уровня конкурентоспособности предприятия, бесспорно, является конкурентоспособность ее продукции: необходимо, чтобы продукция, выдвигаемая на экспорт, имела преимущества в качестве, экологичности, эргономичности, в цене, в сервисном обслуживании, в организации продаж и т.д.

К сожалению, продукция многих казахстанских предприятий, в том числе, и предприятий мебельной промышленности, не выдерживают параметров конкурентоспособности, предъявляемых конъюнктурой внутреннего рынка. Формирование ЕАЭС, его деятельность чревата для казахстанских предприятий противоречивыми последствиями, как снижением, так и повышением уровня их конкурентоспособности.

Список использованных источников:

1. Набиев Е.Н. «Конкурентоспособность экономики Казахстана в условиях мирового экономического кризиса». URL: http://www.rusnauka.com/7_NND_2009/Economics/42624.doc.htm.
2. Фатхудинов А. Стратегическая конкурентоспособность. – Экономика, 2005 г.
3. Маркова Н.М., Фокин В.А. Управление конкурентоспособностью: учебное пособие. – Ухта: Ухтинский государственный технический университет, 2006. – 415 с.
4. Абрамов В.Л. Управление конкурентоспособностью экономических систем. – М.: Пермь, Пермский УНТИ, 2004. – 296 с
5. Портер М. Международная конкуренция. – М.: Международные отношения, 1993.
6. Аналитическая записка института экономических исследований Казахстан в Индексе глобальной конкурентоспособности ВЭФ 2012-2013 (дата обращения: 29.11.2012) URL:<http://www.economy.kz/mobile/index.php/7482>.
7. КАЗИНФОРМ «В рейтинге Индекса глобальной конкурентоспособности ВЭФ Казахстан занял 51 место» (дата обращения: 7.09.2012) URL:<http://www.inform.kz/rus/article/2492836>

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ – КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Магистрант 2 курса специальности 6М050600 – «Экономика»
Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета,
г. Семей Республика Казахстан

Трансформация социально-экономической системы всегда чревата возникновением кризиса, который при определенных условиях может поставить под угрозу само ее существование. В связи с этим встает вопрос о ее безопасности. Это позволяет всерьез заговорить, в частности, о проблеме государственного и правового обеспечения экономической безопасности и необходимости разработки концепции ее обеспечения. Экономическая безопасность является неотъемлемой частью национальной безопасности.

В последующие годы эта тема стала стержневой в исследованиях американских политологов. Источник понятия национальная безопасность американские авторы видят в теории национальных интересов. Этот подход был предложен социологом У. Липпманом. В настоящее время проблемы национальной безопасности являются центральными в исследовательской деятельности школы стратегического анализа. В нашей стране осмысление проблемы "национальная безопасность" с начала 1990г., предпринималось в рамках Комитета Верховного Совета СССР по обороне и госбезопасности, вследствие чего был создан Фонд национальной и международной безопасности.

Национальная безопасность отражает связь безопасности с нацией, то есть с определенной территориально-государственной общностью, основанной на устойчивых социально-политических, экономических, культурных и иных связях. Нация может включать множество национальностей, представляющих собой этническую общность людей со своими традициями, нравами, культурой.

В этом плане национальная безопасность характеризует состояние этой нации как целостной системы, включающей общественные отношения и общественные сознание, институты общества и их деятельность, способствующие или препятствующие реализации национальных интересов в конкретной исторически сложившейся обстановке. Суть национальных интересов состоит, в первую очередь, в противодействии и компенсации любых деструктивных возмущений, формируемых внутри общества или за его пределами, которые препятствуют потребностям жизнедеятельности и развития государства, личности и общества.

В национальной безопасности можно выделить три уровня безопасности: личности, общества и государства. Их место и роль динамичны и определяются характером общественных отношений, экономическо-политическим устройством, степенью внутренних и внешних угроз. В критические и кризисные для нации периоды может доминировать безопасность общества или

государства. Как правило, авторитарные и тоталитарные режимы (бывший СССР), постоянно создающие также критические условия, выдвигают на первый план безопасность государства за счет безопасности личности. Для демократического общества наиболее ценна свобода и безопасность личности. Безопасность государства и общества является не самоцелью, а функцией обеспечения свободы и безопасности личности.

Теперь, определим уровни безопасности:[1]

1. *Безопасность государства.* Безопасность государства достигается наличием эффективного механизма управления и координации деятельности политических и производственных сил и общественных групп, а также действенных институтов из защиты;

2. *Безопасность общества.* Безопасность общества предполагает наличие общественных институтов, норм, развитых форм общественного сознания, позволяющих реализовать права и свободы всех групп населения и противостоять действиям, ведущим к расколу общества (в том числе и со стороны государства).

3. *Безопасность личности.* Безопасность личности состоит в формировании комплекса правовых и нравственных норм, общественных институтов и организации, которые позволили бы ей развивать и реализовывать социально значимые способности и потребности, не испытывая противодействия государства и общества.

Рассмотрим компоненты «национальной безопасности государства», которая состоит из трех крупных частей (таблица 1) [2]

Таблица 1. - Компоненты показателя и индекс «национальной безопасности» государств

Показатели	Япония	США	Англия	ФРГ	Франция
1. Способность вносить вклад в международное сообщество					
1 Базовый потенциал	51	100	14	31	14
1.1 Экономическая сила	50	100	17	34	17
1.2 Финансовая мощь	57	100	11	37	11
1.3 Наука и технология					
2 Возможности реализации базового потенциала в мировом масштабе	77	98	95	94	100
2.1 Валютно-финансовые ресурсы	72	81	100	79	89
2.2 Консенсус о вопросах международной политики	54	52	66	96	100
2.3 Способность эффективно действовать на международной арене	63	100	67	67	67
ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА	61	100	43	54	45
2 Способность к выживанию					

1 Географические условия	24	100	23	7	16
2 Численность населения	51	100	23	26	23
3 Природные условия	8	100	64	34	36
4 Экономическая сила	62	100	32	58	29
5 Оборонительные силы	7	100	10	10	11
6 Национальная мораль	100	98	88	89	83
7 Дипломатия и сотрудничество в области обороны	100	88	95	85	95
ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА	56	100	52	49	47
3 Возможности силового давления					
1 Военная сила	0	100	33	10	57
2 Стратегические материалы и технология	50	100	11	17	16
3 Экономическая власть	43	100	39	36	32
4 Дипломатические возможности	23	100	58	50	51
ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА	24	100	35	24	42
Индекс «комплексная национальная безопасность»	47	100	43	42	45

С обретением суверенитета, вступлением в ООН и целый ряд международных организаций Казахстан столкнулся с новыми для него проблемами собственной внешней политики, обороны и национальной безопасности, с проблемами самостоятельного вхождения в мировую экономику и мировое сообщество. Оказавшись на международной арене, Казахстан окунулся в качественно иную среду, в которой его внешнеэкономический и внешнеполитический курс, как и у любого другого государства, развивается по собственной логике, диктуемой национально-государственными интересами. При этом внешняя политика Казахстана призвана нести в себе и общечеловеческий заряд, что в будущем обеспечит его народам достойное место в мировом сообществе.

Специфика геополитического положения и этнодемографического состава, уровень развития экономики и военного строительства Казахстана делают доминирующим в обеспечении его безопасности не военные, а политические средства с опорой, прежде всего на собственные силы и разумную, взвешенную дипломатию, особенно на нынешнем, драматичном отрезке становления государственности/3/.

Отсутствие прямого выхода к открытому морю, удаленность от коммуникативных средств затрудняют участие Казахстана в международных экономических связях. Поэтому исключительное значение имеет поддержание взаимовыгодных и дружественных отношений на принципах полного доверия с сопредельными государствами, прежде всего с Россией и Китаем.

Список использованной литературы:

1. Спанов М.У. Экономическая безопасность: опыт системного анализа. Алматы, ИРК. 1999.С.-25-33
2. Основы экономической безопасности (Государство, регион, Педпрприятие, личность) Под ред.Е.А. Олейникова.-М.ЗАО «Бизнес-школа». 1997.С.-17-29.
3. Сенчагов В. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранения и развитие.М.2002.С.-58-60.

Қайдар А.Қ

РОЛЬ И МЕСТО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Магистрант 2 курса специальности 6М050600 – «Экономика»
Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета,
г. Семей Республика Казахстан

Рассмотренное понятие «национальная безопасность» существенно шире понятия «экономическая безопасность» и включает в себя такие слагаемые, как военная, экологическая, информационная, социальная, энергетическая и другие виды безопасности. Все эти виды национальной безопасности тесно взаимосвязаны и взаимодополняют друг друга: каждый из видов национальной безопасности может достаточно ярко проявляться в сфере действия другого, дополняя или ослабляя его влияние. Например, не может быть военной безопасности при слабой и неэффективной экономике, так же как не может быть одновременно ни военной, ни экономической безопасности в обществе, раздираемом социальными конфликтами. Но все же базисом национальной безопасности продолжает оставаться экономическая безопасность.

Поэтому (с известной степенью осторожности) можно утверждать, что экономическая безопасность, проявляясь в сферах влияния других видов национальной безопасности, проникая в них и взаимодействуя с ними, аккумулирует в себе их воздействия, оставаясь при этом основой (базисом) национальной безопасности.

О том, какое внимание вопросам обеспечения экономической безопасности уделяется за рубежом, свидетельствуют следующие факты. В должность президента США 4 марта 1933 г. вступил Ф. Рузвельт. Уже за первые 100 дней его президентства было принято 15 законов, которые стали базой дальнейшего развертывания мер по преодолению кризиса и восстановлению экономической мощи страны и представляли собой «новый курс». Ф. Рузвельт продемонстрировал отход от классической теории и практики невмешательства государства в экономическую жизнь.

Ф. Рузвельт и его команда поняли, что рыночный механизм XX в. — это оптимальное сочетание рыночных мотивов и государственного участия в хозяйственных процессах. Одна из причин такого сочетания — необходимость влияния на социальный климат в обществе, так как экономические интересы личности реализуются через социальную политику государства.

Для координации работы в этой области решением президента Ф. Рузвельта 29 июня 1934 г. образован федеральный Комитет по экономической безопасности.

В начале 1970-х гг. война во Вьетнаме и тяжелое бремя «холодной войны» привели к развитию в США ситуации, похожей на нынешнюю в России (неудержимый рост инфляции). Возможное решение или облегчение одной проблемы усиливало тяжесть другой. Средств на все сразу катастрофически не хватало. Президент Ричард Никсон в 1972 г. создал Совет по экономической политике.

Однако к началу 1980-х гг. экономическая ситуация в США вновь осложнилась: опять начался рост инфляции и дефицит бюджета. Признав нарастающую угрозу национальной безопасности, Президент Билл Клинтон пошел дальше своих предшественников: создал Национальный экономический союз с теми же целями и правами в экономике, что и у Совета национальной безопасности с 1947 г. были в политической области. Однако, как отмечалось выше в силу своего могущества вопрос или проблема экономической безопасности как таковая вообще не формулируется.

С сожалением приходится констатировать, что ни проблема национальной безопасности, ни тем более проблема экономической безопасности в нашей отечественной литературе не нашла достаточного развития. Если о ней и вспоминали, то исключительно с целью критики американского гегемонизма. Спектр новых взглядов на понятие (объект) «экономической безопасности», ее состав оказался весьма широким:

- «...качественно определенное состояние экономики страны, которое с точки зрения общества желательно сохранить либо развить в прогрессирующих масштабах»;

- «...возможность и готовность экономики обеспечить достойные условия жизни и развития личности, социально-экономическую и военно-политическую стабильность общества и государства, противостоять влиянию внутренних и внешних угроз»;

- «...важнейшая качественная характеристика экономической системы, определяющая ее способность поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, устойчивое обеспечение ресурсами развития народного хозяйства, а также последовательную реализацию национально-государственных интересов России»;

- «...уровень развития экономики, который обеспечивает экономическую, социально-политическую и военную стабильность в условиях воздействия неблагоприятных факторов»;

- «...совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость

национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию». Этот перечень определений понятия «экономическая безопасность» можно было бы продолжить, и все они имеют право на самостоятельное существование и разработку.

Список использованной литературы:

1. Спанов М.У. Экономическая безопасность: опыт системного анализа. Алматы, ИРК. 1999.С.-25-33
2. Арыстанбеков К.Т. Правовое регулирование экономической безопасности Республики КазахстанУ/ФЕМИДА. 2002. №9. С.-17-22.
3. Основы экономической безопасности (Государство, регион, Педприятие, личность) Под ред.Е.А. Олейникова.-М.ЗАО «Бизнес-школа». 1997.С.-17-29.
4. Сенчагов В. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранения и развитие.М.2002.С.-58-60.

Калиева Н.С.

КӘСПОРЫННЫҢ АҚШАЛАЙ ҚАРАЖАТТАРЫН БАСҚАРУДЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МӘНІ

**«Экономика және менеджмент» кафедрасының аға оқытушысы
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті**

Кәсіпорында ақша қаржыларының базасы ретінде оның әр түрлі ұйымдар мен мекемелермен шаруашылық өзара байланыстары және жұмыстар, қызметтер мен басқа шаруашылық операцияларды жүзеге асырумен байланысты шаруашылық қатынастары саналады.

Кәсіпорынның қаржылық жағдайы – бұл экономикалық категория, ол капиталдың айналымы процесіндегі оның жағдайын бейнелейді және шаруашылық субъектінің белгілі бір уақыт кезеңінде өзін өзі дамыту қабілеттілігін сипаттайтын категория [1, б.2].

Кәсіпорындардың қаржылық жағдайының маңызды жағы болып әр түрлі ақша қорларын қалыптастыру мен пайдалану саналады. Олар арқылы қаржылық–шаруашылық қызметті қажетті ақша қаржыларымен қамтамасыз ету, сонымен қатар ұдайы өндіріс, ғылыми–техникалық прогрессті қаржыландыру, жана технологияны игеру мен енгізу, экономикалық ынталандыру, бюджетпен, банктермен есептесулер жүзеге асырылады [2;5]

Кәсіпорындардың ақша қаржыларын келесі төрт топқа бөлуге болады (кесте 1).

Кесте 1 - Кәсіпорынның ақша қорларының топтары

Бірінші топ	Екінші топ	Үшінші топ	Төртінші топ
Меншікті қаржы қорлары	Қарыздық қаржы қорлары	Тартылған қаржы қорлары	Оперативтік ақша қорлары
– жарғы капиталы; – қосымша капитал; – резервті капитал; – инвестициялық қор; – валюталық қор; – басқа;	– банктер несиелері; – коммерциялық несиелер; – факторинг; – лизинг; – кредиторлар; – басқа;	– тұтыну қорлары; – дивидендтер бойынша есептесулер; – болашақ кезең табыстары; – күтілетін шығындар мен төлемдер резервтері	– еңбек ақы төлеу шығындары; – дивидендтер төлеу үшін; – бюджетке төлемдер үшін; – басқа.
Ескерту: автормен құрастырылды [2]			

Ақша қаражаттарын бақылауда бірнеше қызметтік элементтер болады: жоспарлау, оперативті басқару, бақылау. Ақша қаражаттарын басқару жүйесінде жоспарлау үдерісі маңызды орын алады. Жоспарлау арқылы кез келген шаруашылықпен айналысатын субъект өз қаржысын жан-жақты бағалайды, қаржы ресурстарын көбейту мүмкіндігін қарастырады. Толық және дәл алынған қаржы мәліметін талдаудың негізінде жоспарлау дерісінде басқарушылық шешімдер қабылданады.

Көбінесе кәсіпорындарда қаржыны жоспарлау жөнді атқарылмайды, нәтижесінде ол банкроттыққа әкеліп соғады. Сыртқы факторлар әсері, әсіресе маусымдық кезең кәсіпорынды дәл қажет кезде қаржы ресурстарынсыз қалдырады. Мұның бәрі кәсіпорын жағдайына, кадрлар тұрақсыздығына әсер етуі мүмкін. Мұндай жағдайда кәсіпорындағы үдерістер жоғары болып тұрған қарыз ресурстарын алуға итермелейді. Осыған байланысты ақша қаражаттарын жоспарлау өзекті мәселе болып есептелінеді, сондай-ақ қарыз және меншік ресурстарының уақтылы түсіп тұруын қадағалау қажет.

Ақша қаражаттарын басқару кәсіпорынды басқарудың жалпы жүйесінің маңызды бір тармағы болып есептеледі. Ол келесі мәселелерді шешеді: кәсіпорынның активтерінің құрамы мен көлемі қандай болу керектігіне негізделген мақсат мен міндетке жету жолдарын анықтау; қаржы көздерін қайдан табу және оның құрамы қандай болуы қажет; кәсіпорынның қаржы тұрақтылығы мен төлеу қабілеттілігін қамтамасыз ететін қаржы қызметін күнделікті және болашақта қалай басқару керектігін шешу [3, Б.17].

Кәсіпорын ақша қаражаттарын басқарудың негізгі міндеттері:

- қаржы көздерімен қамтамасыз ету, ішкі және сыртқы қысқа және ұзақ мерзімді қаржыландыру көздерін табу, олардың оңтайлы үйлесімін таңдау;
- қаржы ресурстарын тиімді пайдалану арқылы кәсіпорынның стратегиялық және тактикалық мақсатына жету.

Кәсіпорынның ақша қаражаттарын басқару объектісіне үш элементтің жиынтығы кіреді: қаржы қатынастары, қаржы ресурстары, міндеттемелері. Осы элементтерді менеджерлер басқарады. Қаржы қатынастары әрқилы олып келеді, оған бюджетпен, контрагенттермен, жеткізіп берушілермен, жұмыскерлермен орнататын қатынастар жатады. Қаржы қатынастарын басқару экономикалық тиімділікке негізделеді.

Әлемдік тәжірибеде ақша ағыны «cash flow» деп белгіленеді. Берілген көрсеткіш АҚШ-та соғыстан кейінгі кезеңде пайда болған және болашақта бөліну үшін шаруашылық субъектісінде қалатын ақшалай қаражаттың бөлігін білдіреді. Ол амортизациялық аударымдар, таза табыс және басқа да ақшалай қорлардың сомасына тең.

«Cash flow» көрсеткіші ақшалай түсімдер (ақшалай қаражаттың түсімі) мен олардың жұмсалуды (әр түрлі төлемдер есебінен қаражаттың жылыстауы) арасындағы қалдық түріндегі шаруашылық субъектісінің есеп айырысу шотындағы қалдық қаражат сомасын анықтау үшін қолданылады [8, Б.53] Жылыстау қаражаты түсім қаражатынан артық болса, жағымсыз (теріс) деп аталады, кері жағдайда жағымды (оң) деп аталады. Берілген көрсеткіш ақша қаражаттарының жоспарын құру үшін қолма қол ақша баласын талдау үшін қажет.

Отандық ғалымдар ақшалай қаражат ағынын белгілі уақыт кезеңіндегі кәсіпорынмен алынған және төленген барлық ақшалай қаражат арасындағы айырма ретінде түсіндіреді; олар оны табыспен салыстырады. Табыс кәсіпорын жұмысының тиімділік көрсеткіші және кәсіпорын қызметінің қайнар көзі ретінде танылады. Табыстың өсуі кәсіпорын қызметінің өзін өзі қаржыландырудың қаржылық негізін құрады, кеңейтілген қайта өндірісті жүзеге асыру мен әлеуметтік және материалдық қажеттіліктерді қанағаттандыру үшін қажет. Табыс есебінен кәсіпорынның бюджет, банктер мен басқа да ұйымдар алдындағы міндеттемелер орындалады.

Нәтижесінде, ақшаның бары немесе жоғы кәсіпорынның даму мүмкіндіктері мен бағыттарын анықтайды, ақша түсімдерінің оның төлемдерінен басым болуы қосымша пайда алу мақсатына ақша салу мүмкіндігін қамтамасыз етеді. Бірақ кәсіпорынға оның төлемдік қабілеттілігін қамтамасыз ете алатын анағұрлым өтімді активтер ретінде белгілі бір ақша қаржылары сомасын тұрақты түрде ұстап тұруы қажет.

Ақша ағымдары екі түрге бөлінеді: жағымды және теріс. Жағымды ақша ағымдары кәсіпорынға ақша қаржыларының түсуін бейнелейді, ал теріс ағымдары – кәсіпорынмен жұмсалатын ақша қаржыларын немесе олардың шығысын бейнелейді. Ақшаның кассадан есептік шотқа көшуі және осы сияқты ақшаның ішкі қозғалысы ақша ағымдары ретінде қарастырылмайды. Ақша қаражаттарының пайда болуының маңызды шарты ретінде кәсіпорынның шартты «шекарасын» кесіп өтуін түсінеміз. Белгілі бір уақыт ішінде ақша қаржыларының жалпы кірістері мен шығыстары арасындағы айырмашылық таза ақша қаражаттары деп аталады. Ол сонымен қатар жағымды да, жағымсыз теріс (кірістіре мен шығыстар) мәнге де ие болуы мүмкін.

Пайда мен шығындардан ақша қаражаттарының айырмашылығы ол нақты сипатқа ие. Егер бухгалтерлік пайда көптеген есептеулерге негізделсе, ал ақша қаражаттары әрқашан көрініп тұрады – ақшаның кірістері мен шығыстарын (оның әрбір элементі банктің көшірмесімен немесе кассалық құжатпен дәйектеледі) салділеуді өзі жеткілікті болады нәтижесінде таза ақша қаражаттарының қорытынды шамасын аламыз. Сондықтан қаржыларды кез келген актив немесе шаруашылық операция, ең алдымен, осы активпен немесе операциямен туатын ақша қаражаттарының шамасы мен бағыттылығы көзқарасы тұрғысынан бағаланады.

Сатудан түсетін пайда келесі себептер бойынша ақша қаржыларының шамасынан ерекшеленеді:

1. Есептілікте белгілі бір кезеңде пайданы бейнелеу ақша қаржыларының нақты түсімімен сәйкес келмейді, себебі пайда ақша түсімдері түскеннен кейін емес, сату процесі жүзеге асқаннан кейін жасалады.

2. Пайда мен шығындар есебінде сатудан түскен пайдадан басқа табыстар мен шығындар түрлері бейнеленеді, олар салық салуға дейінгі пайданың шамасын құрайды.

Бірақ, осы табыстар мен шығындар мөлшері есептік сипатқа ие және нақты ақша қаржылары қозғалысын бейнелейді. Мысалы, алынуы тиісті пайыздар мен төленуі тиісті пайыздар – бұл есептелінген, бірақ нақты алынған немесе төленген сома емес; операциялық шығындар құрамында бейнеленетін және қаржылық нәтижелер есебінен төленетін салықтар – бұл есептелінген, бірақ нақты төленген салықар сомасы емес; өткізуден тыс табыстар мен шығындар құрамында айыппұл санкциялары – бұл танылған, бірақ келісім шарт міндеттемелерін орындамағаны үшін, т.б. үшін төленген айыппұлдар сомасы емес.

3. Ақша қаражаттары пайданы есептегенде ескерілмейтін ақша қаржыларының қозғалысын сипаттайды: алынған және төленген аванстар, бюджеттік ассигнованиялар, басқа мақсаттық қаржыландыру түрлері, несиелер мен займдар қозғалысы және т.б. [8, б.55].

Берілген кезеңде алынған пайда ақша қаржыларының сомасының артуына мүмкіндік береді, бірақ бұл кәсіпорында пайдалануға жеткілікті қол жетімді еркін ақша қаржылары бар екендігін білдірмейді.

Кәсіпорынның ақша қаржыларын алуы – бұл мақсат емес, қаржылық жағдайды жақсарту үшін құрал болып табылады. Алынған ақша қаржылары кәсіпорынның үздіксіз қызметі мен дамуын ұстап тұру жағдайларын қамтамасыз етуге пайдаланады. Ақша қаржыларының қалдығы ағымдық төлемдік қабілеттілікті қамтамасыз етеді.

Белгілі бір кезеңде ақша қаржыларының баластық қалдығының артуы немесе төмендеуі баланстың активтері мен пассив құнындағы болған өзгерістерге тікелей байланысты. Активтердің кез келген бабының (ақша қаржыларынан басқа) артуы – ақша қаржыларының төмендеуінің себебі болады. Және керісінше, қаржыландырудың қарыздық және меншікті көздерінің өсуі – ақша қаржыларының қалдығының артуы факторы болып табылады.

Ақша қаржыларының түскен және төленген сомалары арасындағы

айырмашылық кезең аяғындағы ақша қаржыларының қалдығының балансын құрайды.

Осылайша, кәсіпорында ақшалай қаражат ағынын басқару жүйесі – бұл қойылған мақсатқа жету үшін кәсіпорынның қаржы қызметі жағынан ақшалай қаражаттың қозғалысына нысаналы, үздіксіз ықпал етудің әдістері, құралдары және арнайы тәсілдердің жиынтығы.

Ақшалай қаражат ағынын басқару – кәсіпорынның қаржы саясатының маңызды элементі, ол кәсіпорынды басқару барлық жүйесінің негізі.

Кәсіпорындағы ақшалай қаражат ағынын басқарудың маңыздылығы мен мәнін қайта бағалау қиынға соғады, өйткені оның сапасы мен тиімділігінен нақты уақыт кезеңінде тек кәсіпорынның тұрақтылығы ғана емес, сонымен қатар ұзақ болашақтағы қаржы табысына қол жету мен дамуына әсер етеді.

Кәсіпорын қолма қол қаржыға деген қажеттілікті өзінің қаржы жоспарын құру үрдісінде бағалайды. Ең біріншіден талап етілетін төлемдерді жүзеге асыру уақытына сәйкес негізгі және айналым құралдарының өзгеруі болжам жасалады. Берілген ақпарат дебиторлық қарыздағы қаражаттың айналымдылығы туралы болжам, төленетін салық, дивидендтер, пайыздар және т.б. күні мен мөлшерінің болжамдарымен сәйкестендіріледі.

Ары қарай барлық ақпарат кәсіпорынмен болжам жасалған қарастырылатын кезеңнің ақшалай түсімдері мен төлемдерін көрсететін ақшалай қаражаттардың бюджетінде қорытындыжүргізіледі.

Кәсіпорындар көбінесе бір жылға болжам жасалынған әр ай бойынша бөлінген ақшалай қаражаттың бюджетін пайдаланады; сонымен қатар егжей – тегжейлі бюджеттер болады – алдыңғы айға күндер мен апталар бойынша бөлінеді.

Айлар бойынша бөлінген бюджет жоспарлау үшін пайдаланылады, ал күндер мен апталар бойынша бөлінген бюджет – ақшалай қаражатқа ағымдағы бақылау үшін пайдаланылады.

Пайдаланылған әдебиеттертізімі:

- 1 Аманова Г.Д., Садуакасова К.Ж. Экономикалық талдау- Астана: «Қаржы академиясы» АҚ, 2016ж.-220 б.
- 2 Жуйриков К.К. Корпоративные финансы: Учебник/ К.К. Жуйриков, С.Р. Раимов. - Алматы: Алматинская академия экономики и статистики, 2004. С. 280
- 3 Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Методика финансового анализа.-М.:ИНФРАМ, 2007
- 4 Мадиярова Э.С., Суиеубаева С.Н. Қаржылық менеджмент. Экономика баспасы ЖШС 2009- 262 б.
- 5 Ю. Бригхем, Л. Гапенски Финансовый менеджмент. Полный курс : В 2-х т./Пер. с англ. под ред. В.В.Ковалева. СПб: Институт «Экономическая школа», 2004. — Т.1. 497 с.
- 6 Бланк И.А. Финансовый менеджмент. Учеб.курс. — 2-е изд., перераб. и доп. — К.: Эльга, Ника-Центр, 2007. — 521 с.

7 Р. Брейли, С. Майерс Принципы корпоративных финансов, М.: Олимп-бизнес, 1997г.

8 Белолипецкий В.Г. Финансовый менеджмент. — М.: Кнорус, 2006. С. 280

9 Каримбаева К.А., Исаева А.Т.

Компанияның ақша айналымын басқарудың теориялық негіздері «Қазіргі экономика және білім мәселелері» Халықаралық ғылыми-тәжірибелік интернет-конференция материалдары Алматы, 6-7 ақпан 2014 ж. Том 2. Б. 127-130.

Қалдыбаева Д.О, Қалдыбаев М.М.

СТРАТЕГИЯЛЫҚ ШЕШІМДЕРДІҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ТӘУЕКЕЛІН БАҒАЛАУ

Старший преподаватель кафедры экономика и менеджмент
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей
danira_77@mail.ru

Стратегиялық басқаруда құбылыстарды және процестерді зерттеудің матрицалық әдістері ерекше орын алады, сондай-ақ қаржылық тәуекелді стратегиялық басқаруда да.

Француз ғалымдары Ж. Франшон және И. Романэ қаржы стратегиясы матрицасын қолданудың бір вариантын ұсынды. Ол үш коэффициентті анықтауға негізделеді: шаруашылық қызмет нәтижесі, қаржы қызметінің нәтижесі, қаржы-шаруашылық қызмет нәтижесі. Бұл көрсеткіштерді анықтау үшін «қосылған құн» және «инвестицияларды қолданудың брутто-нәтижесі» ұғымдары қолданылады. [1, с.276]

Қосылған құн – бұл белгілі бір уақыт аралығында кәсіпорында құрылған құн. Экономикалық теорияда ол $C+V+m$ деп белгіленеді. Тәжірибеде шығарылған (өткізілген) өнім құны мен кәсіпорынның жұмсаған сыртқы шығындар арасындағы айырмаға тең шама.

Инвестицияларды эксплуатациялаудың брутто-нәтижесі (ИЭБН) – бұл еңбекке кеткен шығындарды алып тастағанға тең қосылған құн. Экономикалық теорияда $C+m$ деп белгіленеді.

1. Шаруашылық қызмет нәтижесі. Келесі формула бойынша табылады:

$ШҚН = ИЭБН - Қаржылы-эксплуатациялық қажеттіліктердің өзгерісі -$
Өндірістік инвестициялар + Мүліктің кәдімгі сатулары

Шаруашылық қызмет нәтижесі дамуды қаржыландырудан кейін кәсіпорында қаржы қорларының бар болуын көрсетеді.

2. Қаржы қызметінің нәтижесі. Формуласы келесі:

$ҚҚН =$ Несиелі қаржы өзгеруі – Несиелі капитал б-ша қаржылық шығындар – Пайдаға салынатын салық – Қаржы қызметінің басқа табысы мен шығыны

Қаржы қызметінің нәтижесі компания келтірілген ақшаны қандай мөлшерде қолданатынын сипаттайды. [4,с.12]

3. Кәсіпорынның қаржылы-шаруашылық қызмет нәтижесі.

$$ҚШҚН = ШҚН + ҚҚН$$

Ұзақ мерзім ішінде қаржылы-шаруашылық қызмет нәтижесі теріс шама болып шығатын болса, кәсіпорын банкроттыққа ұшырау мүмкін. Кәсіпорын үшін бұл көрсеткіштің оң шамада болғаны тиімді болады. ҚШҚН шамасы оң болғанда стратегиялық қаржылық тәуекел өзінің минимальды деңгейіне жетеді. Алайда, конъюнктураға қарай бұл шаманың ноль таңбасына жақын аралықта шағын тербелістері рұқсат етіледі (қауіпсіздік зонасы).

Қаржы стратегиясының матрицасының түрі келесі болады (сур.1)

	ҚҚН<0	ҚҚН=0	ҚҚН>0
ШҚН>0	ҚШҚН=0 1	ҚШҚН>0 4	ҚШҚН>0 8
ШҚН=0	ҚШҚН<0 7	ҚШҚН=0 2	ҚШҚН>0 5
ШҚН<0	ҚШҚН<0 9	ҚШҚН<0 6	ҚШҚН=0 3

Сур. 1 – Қаржы стратегиясының матрицасы

1, 2 және 3 квадраттар (матрицаның басты диагоналі) тепе-теңдік зонасын құрайды. Диагональдың үстінде (4, 5, 8 квадраттар) сәттілік зонасы орналасқан, мұнда көрсеткіштердің шамалары оң болады және өтімді қаржы қалыптаса бастайды. Таза ақша тасқыны тұрақты оң болса, қаржы тәуекелі минимальді болады. Диагональдың астында (7, 6, 9 квадраттар) дефицит зонасы орналасады, өтімді қаржының жұмсалуды орын алады, көрсеткіштер шамалары теріс болады.

Қаржы менеджері қаржы стратегиясы матрицасын пайдалана отырып, кәсіпорынның ағымдағы мезетке жағдайын бағалай алады.

Стратегиялық қаржылық тәуекел деңгейінің диагностикасына және ұзақмерзімді уақыт аралығында қамтамасыз етілген қаржылық тепе-теңдікті тұрақтандыруға бағытталған шаралар жүйесі тұрақты экономикалық өсу моделін қолдануға негізделеді.

Экономикалық өсу моделінің көптеген математикалық көріністері бар, бірақ кез келген жағдайда стратегиялық қаржылық тәуекелдің деңгейін бағалау мақсатында бұл модельге қаржылық стратегияның барлық негізгі параметрлерін қосудың мәні зор болар еді.

Тұрақты экономикалық өсу моделін қарастырайық:

$$tOP = \frac{Пт}{OP} * ККП * \frac{А}{Кө} * КОа$$

мұндағы tOP – қаржылық тепе-теңдік жағдайын бұзбайтын өнімді өткізу көлемінің мүмкін өсім қарқыны;

Пт (ЧП)– таза пайда сомасы; ККП – таза пайданың капитализациясы коэффициенті; А – активтер шамасы; КОа- активтердің айналымдылық коэффициенті; OP - өнімді өткізу көлемі; Кө – кәсіпорынның өзіндік капитал шамасы.

Келтірілген модельден қаржылық тепе-теңдікті бұзбайтын өнімді өткізу көлемінің өсімі келесі көрсеткіштерге тәуелді болатынын көруге болады: өнім рентабельділігі коэффициентіне; таза пайданың капитализациясы коэффициентіне; активтер левериджы коэффициентіне; активтер айналымдылығы коэффициентіне. [2,с.18]

Тұрақты экономикалық өсу моделін қолданудың екі варианты мүмкін.

Модель, қаржы стратегиясы параметрлері өзгермеген жағдайда өнімді өткізудің мүмкін өсімінің оңтайлы шамасын көрсете алады. Сонда, қаржылық тәуекел деңгейін өсірмей таза ақша тасқынын өсіруге болады. Оңтайлы шамасынан ауытқу процесі қосымша қаржыны келтірумен бірге болады, нәтижесінде қаржылық тепе-теңдік бұзылады немесе максимальді тиімділікпен қолданылмайтын өзіндік қорларының мөлшері өседі.

Өнімді өткізу көлемінің өзгеру шамасы белгілі болса, модель қаржы стратегиясының сәйкес параметрлерін түзетуге жағдай жасайды. Қаржы стратегиясы параметрлерін өзгерту арқылы қаржылық тепе-теңдікті сақтай отырып, өткізу көлемінің өсім қарқынын өзгертуге болады.

Компаниялардың іскерлік белсенділігін сипаттау үшін батыс тәжірибеде тұрақты экономикалық өсу коэффициенті қолданылады:

$$Kg = \frac{Pn - D}{E} * 100\%,$$

мұндағы kg – тұрақты экономикалық өсу коэффициенті;

Pn- акционерлер арасында бөлінуге жарамды болатын таза пайда;

D- дивидендтер; E - өзіндік капитал.

Кәсіпорынның өзіндік капиталы акциялардың қосымша эмиссиясы есебінен немесе пайданы қайта инвестрлеу есебінен қалыптасу мүмкін. Тұрақты экономикалық өсу коэффициенті қосымша қаржыны келтірмей, пайданы қолдану арқылы өзіндік капиталды өсірудің орташа қарқындарын көрсетеді. Берілген коэффициент капиталдың құрылымы, қор қайтарылымдылығы, өндіріс рентабельділігі, дивидендтік саясаты арасындағы ара-қатысты есебке алып компанияның дамуын көрсетеді. Бұл байланыс:

$$Kg = \frac{Pr}{Pn} * \frac{Pn}{S} * \frac{S}{A} * \frac{A}{E},$$

мұндағы Pr – қайта инвестрленген пайда сомасы;

Pn – акционерлер арасында бөлінетін таза пайда сомасы;

S - өткізуден түсетін табыс; A – активтер сомасы; E - өзіндік капитал шамасы. [3,с.240]

Жоғарыда көрсетілген тұрақты өсу моделі негізінде келесі зерттеулер жүргізіледі. Ең алдымен, кәсіпорынның өзіндік капиталының өсу қарқыны қарастырылады.

Есептеулер үшін қажет мәліметтер төменде берілген кестеге енгізіледі.

Кесте 4 - Өзіндік капиталдың өсу қарқынының өзгеруіне факторлардың ықпалын есептеу үшін қажет мәліметтер

Көрсеткіш	Көрсеткіш шамасы
Таза пайда	92214
Қайта инвестрленген пайда, мың тг	66361
Табыс, мың тг	970114
Капиталдың жалпы сомасы, мың тг	1207977
Өзіндік капиталдың сомасы, мың тг	332614
Сату рентабельділігі (Rn), %	9,51
Капитал айналымдылығы коэффициенті (Ka)	0,80
Тәуелділік коэффициенті (Kт)	3,63
Таза пайдадағы қайта инвестрленген пайданың үлесі (Д)	0,72

Ескерту: кестеде шартты мәліметтер енгізілген.

Сондай-ақ, болашақ ғылыми жұмыста қарыз алушының банкроттылыққа ұшырау мүмкіндігі үшін тәуекелді қосылым шамасын анықтауға бағытталған есептеулер жүргізіледі. Келесі тәуелділікті қарастырайық (кесте 5).

Кесте 5 - Банкроттылықтан сақтандыруды құрамына кіргізген несиелік пайыздың шамасы, %

Қарызды капиталдың үлесі	0	10	20	30	40	50	60	70	80
Несиелік пайыз	15	17	19	22	25	27	30	40	50

Өзіндік құрастырулар

Пайда нормасын келесі формула бойынша табамыз:

$$R_n(\alpha) = R_e + \frac{\alpha}{1-\alpha} * (R_e - R(\alpha)),$$

мұндағы $R_n(\alpha)$ – кәсіпорынның пайдалылық нормасы;

R_e - өзіндік капиталдың қайтарылым нормасы;

α – пассивтер құрылымындағы қарызды капиталдың үлесі;

$R(\alpha)$ – банкроттылық тәуекелін есебке алғандағы несие бойынша ставка шамасы.

Сонда, біз капитал құрылымын өзгерте отырып, кәсіпорын ала алатын пайда нормасының шамасын анықтай аламыз, осының басты шарты ретінде несие бағасының қарызды қаржының үлесі өскен кезде жоғарлайтынын атауға болады. Есептеулер нәтижелері кесте 6 –да көрсетілген.

Кесте 6 - Банкроттыққа қарсы сақтандыруды есебке алып капиталдың әртүрлі құрылымындағы пайдалылық нормаларының шамасы

Өзіндік капиталдың пайдалылық нормасы	Қарызды капиталдың үлесі								
	0	10	20	30	40	50	60	70	80
0	0,00	-1,89	-4,75	-9,43	-16,67	-27,00	-45,00	-93,33	-200,0
10	10,00	9,22	7,75	4,86	0,00	-7,00	-20,00	-60,00	-150,0

20	20,00	20,33	20,25	19,14	16,67	13,00	5,00	-26,67	-100,0
30	30,00	31,44	32,75	33,43	33,33	33,00	30,00	6,67	-50,0
40	40,00	42,56	45,25	47,71	50,00	53,00	55,00	40,00	0,00
50	50,00	53,67	57,75	62,00	66,67	73,00	80,00	73,33	50,00
60	60,00	64,78	70,25	76,29	83,33	93,00	105,00	106,67	100,00
70	70,00	75,89	82,75	90,57	100,00	113,00	130,00	140,00	150,00
80	80,00	87,00	95,25	104,86	116,67	133,00	155,00	173,33	200,00

Өзіндік капитал рентабельділігін талдау моделін келесі түрде көрсетуге болады: $ROE = R_{\text{өс}} * K_a * MK$

мұндағы $R_{\text{өс}}$ – сату рентабельділігі;

K_a – капитал айналымдылығы коэффициенті;

MK – капитал мультипликаторы (жалпы капиталдың өзіндік капиталға қатынасы).

Қаржы стратегиясын құрғанда кәсіпорын несие берушілерден тәуелділігін азайту үшін капитал құрылымын және оған сәйкес қаржы тәуекелі деңгейін, өз қызметінде күрделі өзгерістер жасамай ауыстыра алмайтынын ескеру керек.

Қаржы тұтқасы эффектісі келесі формула бойынша анықталады:

$$\text{ЭҚТ} = (ROAn * (1 - Kn) - СП) * \frac{K_n}{K_o} \quad [5, \text{с.91}]$$

мұндағы $ROAn$ – салықтарды төлеуге дейінгі жалпы капиталдың рентабельділігі;

Kn - салықтар сомасының пайда сомасына қатынасы;

$СП$ – несиелік пайыз ставкасы; Kn – несиелі капитал сомасы;

K_o - өзіндік капитал сомасы.

Қаржы тұтқасының оң эффектісі, егер $ROAn * (1 - Kn) > СП$ шарты орындалғанда байқалады. Жалпы және несиелі капитал арасындағы айырма өзіндік капиталдың рентабельділігін өсіруге мүмкіндік жасайды.

Егер $ROAn * (1 - Kn) < СП$, қаржы тұтқасының теріс эффектісі байқалады, нәтижесінде өзіндік капитал тез жұмсалып кетеді де, ол фирманың банкроттыққа ұшырауына әкелу мүмкін.

Барлық осы параметрлер келесі кесте түрінде есептелу мүмкін.

Кесте 7 – Шекті пайыздық ставканы анықтау үшін қажет мәліметтер

Көрсеткіш	Шамасы
Салық төлеуге дейінгі пайда, мың тг	196655
Жалпы капитал сомасы, мың тг	1207977
Пайдадан төлінетін салықтар сомасы, мың тг.	62020
Салық төлеуге дейінгі активтер рентабельділігі (ROAn)	0,16
Салықтардың пайдадағы үлесі (Kn)	0,32

Ескерту: енгізілген мәліметтер шартты мысал ретінде алынған.

Осы көрсеткіштерден басқа негізгі қорлар тозуының үлкен қаупін де ұмытпау керек. Сондықтан да экономикалық қауіпсіздіктің негізгі индикаторлары жүйесін негізгі құралдарды пайдалану коэффициенттерімен толықтыру қажет.

Шығындарды қысқарту және қаржыны тиімді қолдану мақсатында жетекшілікке еңбек өнімділігі және еңбек ақы өсулерінің ара-қатысын қолдану керек, өйткені қазіргі кезде еңбек ақының өсу қарқындары өндірудің өсу қарқынынан озып кетті.

Кәсіпорынның қаржылық тәуекелі деңгейінің ұсынылған негізгі индикаторларын оңтайландыру жұмысын қаржы стратегиясының басты міндеттерінің бірі ретінде қарастыра отырып, факторлық талдау әдістерін қолданып, оңтайлы стратегияларға жету жүйесін құрастыру керектігін атау қажет. Ең маңызды көрсеткіштердің оңтайландырылуына әсер ететін факторларды анықтап, оларды қабылданған ұзақмерзімді қаржылық шешімдерді іске асыруға қажет деңгейде сақтауға бағытталған іс-қимылдар жоспарларын жүйелі ретпен құру қажет.

Қолданылған әдебиет тізімі

- 1 Әділбеков М.Т. , Құрманбаев С.Қ, Самиева Г.Т., Нұралина Қ.Т. Кәсіпкерлік негіздері /Оқу құралы, Семей, 2003. 276б.
- 2 Балабанов И.Т. Риск – менеджмент. – М.: Юнити, 1997. –с.18
- 3 Грабовой П. Г. . Риски в современном бизнесе. – М.: Аланс, 1994.. 240б
- 4 Дюсембаев К.Ш. Анализ финансового положения предприятия. Алматы: Экономика, 1998.-12с.
- 5 Качалов Р.М. Управление хозяйственным риском. – М.: Наука, 2002. – 90-91 б

Қалдыбаева Д.О, Қалдыбаев М.М.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ ЭКОНОМИКАСЫНЫҢ ДАМУ ЖАҒДАЙЫ

Старший преподаватель кафедры экономика и менеджмент
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей
danira_77@mail.ru

Қазақстан ТМД елдері арасында өндіріс деңгейін алға қоюға тырысқан алғашқы ел. 1999 ж бастап соңғы жылдары елімізде экономикалық және әлеуметтік даму тұрақты қарқында дамып келеді: ЖІӨ көрсеткіштері, нақты табыс пен тұрғындардың еңбек ақысы, өсіп, инфляция мен жұмыссыздық деңгейі төмендеді.

Қазақстанның отын энергетикалық кешенінің экспортқа бағытталған салалары – мұнай және газ өнеркәсібі.

Бұл салалардың өзі тағы екіге бөлінеді: мұнай және газ өндіру және мұнай – газ өңдеу.

Қазақстан мұнай қоры бойынша әлемде 13 орында, ал өндіру көлемі жағынан 26 орында, ол 6 орынға дейін көтеріле алады.

Мұнайды экспорттау. Қазіргі кезде шетелге мұнай өңделмеген күйінде шығарылады, ал елге мұнай өнімдері көптеп әкелінеді. Бұдан қандай мәселені көруге болады: тасымалдаудың ең негізделген тиімді жолын табу және мұнайды қайта өңдеу мәселесі.[1, 106 Б].

Мұнайды өндіруде қандай проблемалар бар: мұнай скважиналарын пайдалануды жетілдіру және мұнай өндірудің жетілдірілген технологиясын енгізу, Бузачи жартылай аралдағы жаңа кен орындарын игеруді тездету. Қазірде Қазақстанда ірі мұнай шығаратын орындар: Теңіз, Карашығанақ, Өзен және басқалар.

Қазақстанның өнеркәсібінде салалық құрылымында ОЭЖ үлесі – 27,1%, оның ішінде мұнайгаз өнеркәсібі – 17,7% және мұнай өңдеу – 4,1%. Мұнай өндіруде ҚР Статистика Агенттігі мәліметтері бойынша ТМД елдері арасында Ресейден кейін екінші орында, ал әлемдік қауымдастыққа кіретін 90 елдің ішінде бірінші отыздыққа кіреді. Қазір Қазақстан жылына 50 млн.т. шамасында мұнай өндіреді және оны 150 млн.т. дейін жеткізу мүмкіндігі бар.Ішкі тұтыну көлемі 20-25 млн.т. құрайды. Алайда көп өндіруді тасымалдайтын құбырлардың жеткіліксіздігі тоқтатып тұр. Мұнай өңдейтін үш зауыт бар, олар Атыраус, Павлодарс, Шымкент мұнай өңдеу зауыттары. Олардың үшеуінің қуаты жылына 19,4 млн.т. мұнай өңдейді.. 2003-2015 жж арналған Индустриалдық инновациялық Стратегияда мұнай газ өндірісіне елеулі назар аударылған.[3, 1256].

Қазақстан табиғи газ қоры бойынша әлемде он бесінші орында. Мамандардың бағалауы бойынша, 2015 жылға қарай газ өндіру 53,7 – 58,6 млрд.м3 жетеді деп болжануда.

Республика алдында табиғи газды тиімді пайдалану жөнінен екі негізгі мәселені шешу қойылған: газ экспортын өсіру және қазақстандық тұтынушыларды газбен тұрақты қамтамасыз ету. Оның бәсекелестері Узбекистан, Түркіменстан, Әзірбайжан Ресей, әзірше олар европалық нарықты қамтамасыз етуде. Газ өнеркәсібіндегі негізгі мәселе – ішкі тұтынуды қамтамасыз етуде негізгі газ қорының батыс аймақта болуы, ал негізгі тұтынушылар Қазақстанның оңтүстігінде, солтүстігінде, шығысында және орталықта орналасқан. Қазақстан бүгінде газды Россия, Узбекистан, Туркмениядан импорттайды.. Компания ЗАО «КазТрансГаз» 2000 жылы құрылды, оның шаруашылық қызметі газды құбырлар арқылы тасымалдау, ішкі және сыртқы нарықта газды сату, республикада құбырларды жасау, қаржыландыру, салу, пайдалану. СП «КазРОосГаз» арқылы қазақстандық газ европалық нарыққа шығарылуда..

ОЭЖ көмір, энергетика салалары да кіреді. Табиғи отын ресурстарының 47,9% мұнай және газ конденсаты алса, 40,7%-тас көмір, 11,4%- табиғи газ алады

. Газ нарығында 66,9% меншікті газ өндіруден және 33,1 импорт газдан тұрады. [3, 454 б]

ТМД елдері арасында көмір қоры мен өндіру бойынша үшінші орында, халық санының жан басына шаққанда өндірілетін көмір санынан бірінші орында. Қазақстанның орталық аймағында (Қарағанды), Солтүстік Шығыс аймағында (Павлодар)– 96,2% көмір өндіріледі.

Геологиялық қоры 51 млрд.т., 40% шамасында кокстелетін көмір алады.. Қазақстан жалпы әлемдік экспортталатын көмірдің 3%-ын алады. Электроэнергетика Энергоресурстардың негізгі қоры республиканың Шығыс Қазақстан және Оңтүстік Қазақстанда гидроэнергетикалық өнеркәсібі, отын энергетикалық өнеркәсібі Солтүстік және Орталық Қазақстанда орналасқан.

Ауыр индустрияның бір бөлігі, халық тұтынатын тауарлар мен өнеркәсіп салаларына қажетті материалдарды өндіріледі. Негізгі бағыттары: фосфориттер мен фосфор тыңайтқыштарын өндіру, қара және түсті металлургияның күкірттік газдарын жою (утилизациялау), мұнай химия синтез өнімдерін өндіру, түрлі тұздар өндіру. Негізінен химия және мұнайхимия салалары дамыған. Біріншісіне Тау химия өндірісі, негізгі (органикалық емес), органикалық химия, химикалық реактивтер; лак бояу, химиялық-фармацевтикалық, тұрмыстық химия, микробиологиялық химия

Екіншісі синтетикалық каучук, органикалық синтетика, мұнай өнімдері, техникалық көмірсутегі. Саланың негізгі кәсіпорындары: Актюбинский химический завод, Актюбинский завод хромовых соединений, горнохимический завод «Каратау», Таразский суперфосфатный завод. Основное предприятие отрасли АО «Казфорфат». Актауский завод пластмассовых изделий, АО «Аралтуз», АО «Павлодартуз» и т.д.

Кен өндіру мен металлургия өнеркәсібі Қазақстан экономикасының мұнай мен газ өнеркәсібі сияқты негізгі өнеркәсіп саласы болып табылады. Тау кен – металлургия кешеніне 70 тен астам кәсіпорындар мен ұйымдар кіреді. Қазақстан экономикасы жылына 8,9 % өсті, бұл ТМД елдері және Шығыс Европа елдеріне (РФ – 7,1%, Украина -5,3%, Венгрия-4,4%, Румания -3%, Польша-2,7) қарағанда әлдеқайда жоғары. Қазақстан экономикасының құрылымы қазіргі уақытта нарықтың құрылымға жақындап келеді. [5, 330б].

Функционалдық мәнінде экономиканы өндіргіш күштер мен өндірістік қатынастар арасындағы өзара байланыстағы күрделі жүйе ретінде қарастыруға болады.

ҚР сыртқы экономикалық дамуы деңгейі оның халықаралық қатынастар мен сыртқы экономикалық байланыстарға түсуін қажет етеді. Еліміздің х/а еңбек бөлінісіне қатысуы өндіріс тиімділігін көтеруде маңызды рөл атқарады. Сондықтан да СЭБ ерекше көңіл бөлу қажет.

Қазақстандағы СЭБ мынадай халық шаруашылық тапсырмаларын шешуге мүмкіндік береді.

1. Экономикалық дамуды интенсификациялау мен оның тиімділігін көтеруге;

2. Өндіріс сапасын жақсартуға, өнеркәсіптің прогрессивті технологиялық және экономикалық қатынастағы салаларының өсу қарқынының жеделдеуіне, сонымен бірге халық шаруашылық құрымын жетілдіруге мүмкіндік туғызады.

Қазақстанда әлемдік экономикалық одақтастыққа ену үшін қажетті алғышарттардың бәрі бар: шикізаттық, өнеркәсіптік, алыл шаруашылық, кадр потенциялы мен еліміздегі қоғамдық-саяси жағдайдың тұрақтылығы.

Қазақстан әлемде 130 астам елмен байланыс жасайды. Қазақстан экспортының 40% астам ЕО (Европалық Одақтастық) елдеріне бағытталған.

Қазіргі уақытта Қазақстан экспорты құрылымдық шикізатпен толығыуы алаңдаушылық туғызып отыр, ол әлемдік сауда тенденцияларына сай емес. Шикізат бағыты Қазақстанды әлемдік нарыққа қолайсыз жағдайда ұстап отыр.

Сонымен бірге облыс минералды өнімдер сатып алады- 40%, машина құрал-жабдықтары мен транспорт құралдары -30%, металлургиялық өнімдер - 10%, химия өнеркәсібі өнімдірі- 8 %.

Нәтижесінде импорттан экспорт басым бола отырып, 2003 ж сыртқы сауда балансының сальдосы қосылғаны байқалады. 2005 ж ол 307,4 млн. көлемінде болып, 2004 ж мен салыстырғанда ол 86 млн. –ға өскен.

1993ж біздің облыс экономикасына 745,7 млрд. тг. инвестиция тартылған. Негізгі үлесті Қарашығанақ алады. 2003 ж инвестиция көлемінің едәуір азайғаны байқалады. Бұл Қарашығанақ жобасының 2 этапының аяқталуымен байланысты.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. *Нурпеисова М.М.* Качество – ключ к завоеванию рынка. – Алматы, Экономика, 2001. – 106 Б.
2. *Азгалдов Г.Г.* Теория и практика оценки качества товаров. – Москва, Наука, 1992. – 300б.
3. *Злобин Б.К.* Экономика качества – концепция обновления. – Москва, Экономика, 2000. – 125б.
4. «Қазақстан Республикасының Менеджмент жүйесін 2015 жылға дейін дамыту концепциясы». – Астана, 2008. – 33б.
5. *Савицкая Г.В.* Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Оқу құралы. – Москва, 2006. –330б.

РОЛЬ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ФАКТОРОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Магистрант 2 курса специальности 6М050600 – «Экономика»

Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г. Семей
Республика Казахстан
janar.uanova@mail.ru,

Современная экономика Казахстана, начиная с последних десятилетий 20 века и по сегодняшний день, претерпела существенные изменения, которые позволили многим ученым характеризовать ее новыми названиями. Исторически одним из первых стал использоваться термин «постиндустриальная экономика», поскольку в ней имеет место принципиальное изменение соотношения материального промышленного производства и сферы услуг в широком смысле слова в пользу последней. Другой используемый термин - информационно-сетевая экономика (что часто и относят к пониманию так называемой «новой экономики»), как нам представляется, в узком смысле слова), поскольку информация (знания, наука) начинает играть в ней решающую роль. Большая часть авторов говорит об «экономике знаний» или об «экономике, основанной на знаниях» («knowledge-based economy»). И конечно это глобальная сетевая экономика, так как в экономике знаний взаимодействие между носителями знания опосредуется широкими сетевыми связями в глобальном масштабе (появление сети Интернет как новой инфраструктуры экономики). Из всех этих черт вытекает, что новая стадия характеризуется как несомненно инновационная экономика, поскольку инновационной можно считать такую экономику, в которой знания позволяют генерировать непрерывный поток нововведений, отвечающий динамично меняющимся потребностям, а часто и формирующий эти потребности.

Большинство авторов, анализирующих современную экономику, рассматривают ее с позиций изучения отдельных черт и проявлений формирующейся экономической системы, делая акцент на какой-либо одной из ее сторон. Причем, следует заметить также, что если теоретики постиндустриального общества, информационной и глобальной сетевой экономики разрабатывают проблемы формирования базиса системы «новой экономики», то теория экономики знаний делает упор на социальный аспект ее формирования. На наш взгляд, представленную здесь парадигму развития современной экономики следует рассматривать комплексно на основе обобщения, синтеза всех присущих ей черт. Ее можно назвать «новой экономикой» в широком смысле слова, поскольку все представленные черты тесно, хотя и противоречиво, взаимосвязаны друг с другом. Стержнем, ядром всех этих новых процессов является инновационная составляющая новой

экономии: знание только тогда имеет значение в экономическом смысле, когда оно реализуется в форме инноваций [1].

И действительно, если мы рассмотрим каждую из характеристик в отдельности, то станет ясным, все они взаимосвязаны со знаниями и инновациями. Например, постиндустриальный характер современной экономики в первую очередь предопределен неизмеримо возросшей ролью и объемами сектора науки, теоретического знания, инновационных разработок, патентов и лицензий, что часто называют «неосязаемыми активами» современной экономики. Естественно, что сетевой, глобальный характер новой экономики также непосредственно основывается на глобально распространяемой информации (знании) с использованием различного рода сетей и трансфера технологий в мировом масштабе.

Развитие инновационной экономики, экономики знаний – это непрерывный, постоянно обновляющийся процесс, характеризующийся тем, что если раньше основную добавленную стоимость создавали промышленные гиганты, индустриальные производства конвейерного типа, то теперь все большую долю валового продукта обеспечивают различные виды услуг (в первую очередь наукоемких производственных услуг). Иными словами, очевидно, что знания и инвестиции в них оказывают непосредственное влияние на экономический рост и развитие современной рыночной экономики, а главную роль в создании добавленной стоимости в экономике знаний играют высокотехнологичные, наукоемкие производства

Несомненно, что такие принципиальные качественные изменения экономической системы (которые, по мнению ряда экономистов, можно сравнить с формированием нового способа производства) в любой стране объективно требуют целой системы новых институтов, которые бы оформили определенными рамками и способствовали продуктивному развитию этих инновационных процессов. Как известно, в соответствии с институциональной теорией «институты имеют значение!». В определении Д. Норта «институты – это «правила игры» в обществе или, выражаясь более формально, созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимодействие между людьми... Институты уменьшают неопределенность, структурируя повседневную жизнь... Говоря профессиональным языком экономистов, институты определяют и ограничивают набор альтернатив, которые имеются у каждого человека» [2]. А для современной инновационной экономики это одна из важнейших функций институтов, поскольку серьезным препятствием в области нововведений являются риски и неопределенность и эта проблема может быть в известной мере решена за счет создания необходимой системы институтов.

Именно институты как формальные, так и неформальные являются тем первичным элементом, который формирует внешнюю среду деятельности экономических субъектов и обеспечивает преемственность и повышение адаптивности в условиях изменения материально-технических условий, упрощают их взаимодействие с внешней средой, тем самым позволяя снижать

издержки трансакций. Подчас именно институциональные изменения в той или иной сфере обеспечивают необходимые условия для эффективного функционирования определенной системы экономических отношений. В то же время следует учитывать, что институты имеют достаточно консервативный, инерционный характер, их развитие несколько запаздывает по сравнению с изменяющимися материально-экономическими условиями. Поэтому так важна целенаправленная работа по их своевременному формированию.

В этом смысле важен сам механизм возникновения и развития институтов: на формальной или неформальной основе. Если говорить о неформальных институтах, то следует отметить, что многие устойчивые способы взаимодействия между людьми, общепринятые условности, привычки, стереотипы и традиции возникают спонтанно, неформально (без сознательного воздействия со стороны общественных организаций или государства) в длительном процессе исторического развития. Они имеют устойчивый, более долгосрочный характер, их изменение происходит эволюционно. По Дж. Ходжсону это «долговечные системы сложившихся и укорененных правил, которые придают структуру социальным взаимодействиям» [3]. Формальные же институты являются результатом сознательных целенаправленных действий со стороны общества по созданию, утверждению и кодификации различных норм и правил. Так, к примерам формальных институтов можно отнести Конституцию, различного рода законы, кодексы, постановления. Изменение формальных институтов происходит дискретно, на основе целенаправленной подготовительной работы.

Спрос на формальные институты возникает по мере вызревания соответствующих экономических условий, когда накопленные неформальные институты уже не справляются с решением новых, более сложных экономических проблем, или могут потребоваться новые формальные институты взамен устаревших ранее функционирующих. И понятно, что важные, принципиальные изменения в системе институтов в первую очередь связаны именно с качественными системными изменениями в самой экономической жизни общества. Они характерны для определенных переломных этапов развития. Создание новых институтов в той или иной сфере стимулирует и процесс образования соответствующих организаций для более продуктивной деятельности в данной экономической области. Именно создание организационных новаций, особых процедур совершения экономических взаимодействий и механизмов контроля за их соблюдением способствует снижению трансакционных издержек, повышению эффективности использования ресурсов через создание новых возможностей привлечения капитала, через снижение информационных затрат, через распределение и объединение рисков.

Взаимодействие всех указанных функций создает синергетический эффект координации, реализующийся в снижении уровня неопределенности среды, в которой действуют экономические агенты, что позволяет им более смело планировать и осуществлять долгосрочные инвестиции. В свою очередь,

сбереженные от непредвиденных потерь финансовые средства могут быть дополнительно использованы в научно-производительных целях. Институты снижают неопределенность, обеспечивая экономических агентов необходимой информацией, способствуют формированию у них совместимых друг с другом ожиданий, что позволяет им лучше координировать свои действия для достижения взаимовыгодного результата. Вот насколько принципиально и значительно влияние формирующихся институтов на ход экономических процессов, что особенно важно в современных условиях формирования инновационной экономики как для России, так и для других стран.

Международная практика показывает, что отдельные институты, связанные с инновациями, с новой ролью знаний постепенно вызревали на протяжении многих десятилетий, например, такие как: венчурные фонды, технопарки, инкубаторы и др. Большая группа проблем длительное время решалась в области охраны и законодательного закрепления прав интеллектуальной собственности. Постепенно развивались новые формы и типы научных учреждений и учебных заведений, а также шли поиски форм взаимосвязи фундаментальной и прикладной науки, науки и образования. В русле решения подобных проблем находились поиски вариантов оптимального, эффективного государственного вмешательства в стимулирование, поддержку инновационного развития бизнеса и страны в целом, в конечном итоге форм государственно-частного партнерства.

Можно сделать вывод, что научно-технический прогресс в современную эпоху базируются на все более сложной системе взаимосвязей между элементами, производящими различные типы знаний, управляющими их потоками и обеспечивающими их практическое приложение. Эффективность инновационного процесса, таким образом, во многом определяется тем, каким образом основные субъекты инновационной системы взаимодействуют между собой в качестве элементов коллективной системы создания и использования знаний. Отсюда вытекает вывод о необходимости формирования целостной институциональной системы, обеспечивающей функционирование инновационной экономики, экономики знаний. Должна быть представлена такая структурированная институциональная среда, которая бы обеспечивала инновационное развитие страны и формирования экономики знаний на национальном и мировом уровнях.

Список использованной литературы:

1. Автономов В. История экономических учений / под ред. Автономова В., Ананьина О., Макашевой Н. М., Инфра-М. 2007. 784 с.
2. Алексащенко С., Клепач А., Осипова О., Пухов С. Валютный курс и экономический рост // Вопросы экономики. 2001. №8. С. 4-31.
3. Алешина И., Иванов И., Шейнис В. Развивающиеся страны в современном мире. Единство и многообразие/Отв. ред., Иванов И., Шейнис В., 304 е., М.: Наука, 1983.

4. Аренд Р. Как поддерживать экономический рост в ресурсно-зависимой экономике // Вопросы экономики. 2006. №7. С. 24-36

5. Радыгин А. Институциональные компоненты экономического роста // Вопросы экономики. 2005. №11. С. 14-38.

Кусаинова А.Б.

НОВЫЕ РЕКЛАМНЫЕ НОСИТЕЛИ - КАК ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОДАЖ

Магистр экономики, старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент» Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей 80_aliya@mail.ru

Реклама – двигатель торговли. Всем известна эта фраза. В настоящее время – век развития высоких технологий и интернета не так просто привлечь покупателей простой рекламой. Рекламный бизнес достиг своего апогея, рекламщики стараются использовать все маркетинговые инструменты для совершенствования рекламоносителей.

Тенденция поиска новых рекламных носителей наблюдается во всем мире. В современных рекламных войнах проигрывает прежде всего тот, кто делает ставку на пафос и «большие идеи».

Маркетологи сбиваются с ног, пытаясь найти наименее заполненный рекламой носитель. Потребители устали от навязчивости обычной рекламы. Они хотят, чтобы их удивляли и развлекали. И *ambient media* могут решить эту задачу.

Термин *ambient* (окружающий) впервые использовали применительно к рекламе и медиа в Великобритании в середине 90-х годов XX века. Этим словом стали обозначать рекламу, которая попадает на глаза потребителю в самых неожиданных местах: на обратной стороне парковочного талона, на дне лунки для гольфа, на ремне безопасности в вагоне метрополитена, на ручке тележки в супермаркете, на боковой поверхности лотка для яиц. Дополнительный смысл этому понятию сообщило разработанное Брайаном Эно направление электронной музыки в стиле *ambient*, поднимающей настроение и формирующей особую атмосферу. Иными словами, *ambient* – реклама удивляет и создает настроение.

Причем наибольшее влияние нестандартная реклама, по мнению специалистов, оказывает на потребителей в возрасте 18-24 лет. Другие возрастные группы «попадают» только в том случае, если креатив действительно гениальный. Именно поэтому нетрадиционные рекламоносители рекомендуют использовать для быстрого распространения информации о новом продукте или проекте.

Само собой разумеется, что *ambient media* весьма разнообразны, и поэтому без их упорядочивания не обойтись (таблица 1).

Таблица 1- Классификация рекламных носителей

Сфера размещения	Места размещения	Примеры рекламных носителей
Розничная торговля	Торговые центры Магазины при АЗС Супермаркеты Киоски	Тележки Эскалаторы Посуда для еды «на вынос» Стенды для открыток Напольная и настенная реклама
Бизнес-среда	Офисные здания Корпоративные автомобили Банкоматы	Постеры Видеоэкраны Закладки Мусорные корзины Оформление автомобилей
Образовательные учреждения	Школы Высшие учебные заведения Библиотеки	Постеры Видеоэкраны Закладки Мусорные корзины
Транспорт	Метрополитен Ж/Д Автобусы АЗС И пункты автосервиса Аэропорты Такси	Постеры на транспортных средствах Эскалаторы Видеоэкраны «Пистолеты» на АЗС Реклама на билетах Листовки
Городское окружение	Детские площадки Парковки Тротуары Фонтаны Жилые дома	Рекламное оформление объектов Напольная и настенная реклама Скамейки
Отдых	Кинотеатры Стадионы Бары, клубы, рестораны Концертные площадки Парки отдыха	Стенды для открыток Напольная и настенная реклама Подставка под пивные кружки Одежда официантов Скамейки Клумбы и лужайки

		Картонные стойки
Другие сферы	Воздушные и мобильные средства Люди	Воздушные шары Надписи в небе Реклама на теле, одежде

Однако, как это ни парадоксально, в неожиданности *ambientmedia* заключается в их слабость. Когда потребителей приучают к появлению рекламы в каком-то конкретном месте, сообщение теряет свою необычность, а внимание и реакция аудитории ослабевают. Иными словами, тонкая грань, которая отделяет *ambient media* от стандартного медианосителя, может стереться с течением времени. И время это, как правило, определяется временем привыкания аудитории к каждому конкретному решению. Например, для того чтобы реклама на билборде заполнилась лучше, в начале 90-х годов XX века достаточно было добавить выступающие части, «ломающие» традиционный прямоугольник рекламного щита. Сегодня решение должно быть действительно креативным, чтобы запомниться.

В мире достаточно примеров удачного использования *ambientmedia*. Реклама *Adidas* во время Чемпионата мира по футболу в Южной Корее, где использовались необычные билборды с изображением футбольного поля, на фоне которых по часу в день «играли в футболе» подвешенные за пояс футболисты. В Германии известное чистящее средство *Mr. Proper* использовал обычный пешеходный переход, сделав одну из его полосок значительно белее других. Эта реклама точно не останется незамеченной, ведь каждый, переходя дорогу, смотрит под ноги. Наконец, *RedBull* использовал необычной формы автомобили с огромной банкой напитка на багажнике. Такие авто разъезжали по городу, привлекая прохожих своей нестандартностью.

В целом технологии *ambien tmedia* эффективны там, где компания может «поймать и удивить» своего потребителя. Принимая во внимание активное развитие Интернета на развитых рынках, можно предположить, что нестандартные коммуникации в Сети – одно из наиболее перспективных направлений в индустрии *ambientmedia*. Не менее перспективно всё, что касается клубной и блог-культуры, а также наружной коммуникации.

Таким образом, для повышения уровня продаж и молниеносного завоевания рынка необходимо не только использовать новые маркетинговые инструменты, но и постоянно следить за динамикой развития новых информационных технологий на рынке рекламы, использовать подсознательные методы воздействия на потребителей.

Список литературы:

1. Раджив Барта Рекламный менеджмент. - К.: 1999 г.
2. Е.В. Ромат Реклама – К.: 1999 г.
3. Опыт рекламы в зарубежной прессе//Маркетинг и реклама. - № 7-8. – 2001г.

ПРОБЛЕМЫ В РАЗВИТИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В КАЗАХСТАНЕ

Магистранты специальности 5М050600 «Экономика»
Казахский гуманитарно- юридический инновационный университет

Агропромышленный комплекс является важнейшей отраслью в экономике любого государства. В настоящее время АПК Казахстана находится на начальной стадии развития, лидирующая роль принадлежит сельскому хозяйству. В настоящий момент нормальными темпами развивается в основном сельское хозяйство. Тогда как переработка сельскохозяйственных продуктов находится на низком уровне развития. Обслуживающие сектор сельского хозяйства предприятия машиностроения не вкладывал капитальных инвестиций на модернизацию техники и инфраструктуры, что сказывается на слабых мощностях предприятий и их низкую загруженность. Учитывая проблемы стоящие перед развитием данной отрасли и ее необходимости в экономике рассмотрение данной темы становится наиболее актуальным на сегодняшний день.

Отсутствие вертикально интегрированных агрохолдингов негативно сказывается на уровне производства в АПК. Сейчас в Казахстане большая часть с/х сконцентрировано в хозяйствах населения, что ведет к снижению как уровня производства так и качества производимой продукции. Для получения более высококачественной с/х продукции Казахстану необходимо сконцентрироваться на создании комплексов замкнутого типа.

Экспортный потенциал АПК Казахстана в основном представлен зерном и мукой. По экспорту зерновых Казахстан входит в десятку основных экспортеров и занимает шестое место, а по экспорту муки республика является абсолютным лидером на сегодняшний день. В отечественном экспорте небольшая доля приходится также на хлопок, кожу и шерсть. А вот по остальным отраслям АПК Казахстан является нетто-импортером.

Географическое положение Казахстана является основным сдерживающим фактором в экспорте казахстанской продукции. У республики отсутствует выход к морю, что создает определенные трудности при сбыте продукции на внешние рынки. При этом высокие затраты на логистику отражаются на конечной цене товара и приводит к снижению его конкурентоспособности.

Введение Таможенного союза окажет положительное влияние на экспортеров с/х продукции и негативное—напроизводителей. ТС будет способствовать снижению транспортных издержек отечественных экспортеров зерна, что в свою очередь приведет к увеличению конкурентоспособности казахстанского зерна. Что касается отечественных производителей, то их ждет жесткая конкуренция со стороны российских производителей.

Казахстан планирует увеличить объем государственной поддержки отечественного АПК до 391,1 млрд. тенге к 2016 году. Для устойчивого развития АПК Казахстана нужна постоянная финансовая поддержка со стороны государства. За прошедшие 10 лет объем инвестиций в этот сектор вырос значительно. В 2015 году объем государственной поддержки составил 137 млрд. тенге.

Проанализируем состояние агропромышленного комплекса за прошедший год. 2015 год несмотря на негативное влияние мирового кризиса на экономику Казахстана, оказался успешным для агропромышленного комплекса республики. Во многом, это было обусловлено государственной поддержкой предприятий этого сектора, в соответствии с поручениями Главы государства. Так, на финансовую поддержку аграрной отрасли, в том числе, для своевременного проведения весенних и осенних полевых работ, было выделено 120 миллиардов тенге. Сельское хозяйство страны, по итогам 2016 года, показало самый динамичный рост объемов производства среди всех отраслей экономики - 13,8 процента. Валовой сбор зерна в первоначальном весе составил более 23 миллионов тонн и превысил показатель 2015 года на 36 процентов. Собрано около 800 тысяч тонн маслосемян, что также является рекордным показателем. Валовой сбор риса увеличился на 23 процента и достиг 312 тысяч тонн. Рост производства картофеля составил 19 процентов. На 16 процентов вырос урожай плодовых культур и винограда, на 17 процентов больше заготовлено сена и сенажа.

В прошлом году увеличилось поголовье: крупного рогатого скота - на 2,1 процента; овец и коз - на 3,7 процента; лошадей - на 3,6 процента; верблюдов - на 4 процента; птицы - на 9,3 процента; свиней - на 0,2 процента.

Как отметил Президент Нурсултан Назарбаев в своем Послании народу «Новое десятилетие - новый экономический подъем - новые возможности Казахстана», развитие агропромышленного комплекса является важным сегментом диверсификации экономики.

Президент подчеркнул, что развитие АПК должно происходить, в первую очередь, за счет повышения производительности труда в отрасли. Поэтому в Послании поставлена задача к 2019 году повысить производительность труда в сельском хозяйстве, как минимум, в два раза.

Как отмечается в Послании, решить эту непростую задачу можно только путем аграрно-индустриальной диверсификации. Это означает необходимость добиться резкого роста переработки сельхозсырья, ускоренного внедрения новых технологий.

В рамках Антикризисной программы Правительства, в 2016 году 6,9 миллиарда тенге из средств Национального фонда было направлено на кредитование предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции и производству продуктов питания. Банки второго уровня выдали предприятиям промышленности, перерабатывающей сельскохозяйственную продукцию, 107,3 миллиарда тенге кредитов.

В общей сложности, в 2015 году был профинансирован 41 проект по переработке сельхозпродукции.

В 2015 году будет завершено 27 крупных проектов, финансируемых АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро», на сумму около 40 миллиардов тенге. Все проекты реализуются с применением механизмов кредитования и лизинга. При этом условия финансирования остались на уровне 2014 года - 6 процентов годовых сроком до 14 лет.

Второе направление развития аграрного сектора, согласно Посланию Главы государства, - это обеспечение продовольственной безопасности страны. К 2014 году более 80 процентов внутреннего рынка продовольственных товаров должны составлять отечественные продукты питания. Как подчеркнул Президент, в Казахстане есть все возможности для этого.

В-третьих, задачей на предстоящее десятилетие является реализация экспортного потенциала сельскохозяйственной отрасли. В первую очередь, это рынки стран Таможенного союза, Центральной Азии, Кавказа и Ближнего Востока. Строящиеся железнодорожные линии «Жетыген - Коргас» и «Узень - государственная граница с Туркменистаном» откроют доступ нашей продукции на рынки Китая и стран Персидского залива.

С целью содействия в реализации зерна урожая 2016 года АО «НК «Продкорпорация» проводится закуп до 5 миллионов тонн зерна у отечественных сельхозпроизводителей. Из резерва Правительства выделено 5 миллиардов тенге на удешевление стоимости услуг по транспортировке казахстанского зерна на экспорт железнодорожным транспортом транзитом через территорию Российской Федерации.

Для повышения конкурентоспособности казахстанского хлопка ежегодно за счет бюджетных средств осуществляется поквартирная экспертиза качества хлопка-волокна. В 2009 году из республиканского бюджета на эти цели выделены средства в размере 153,7 миллиона тенге.

В целях развития экспортного потенциала животноводческой отрасли реализуются 2 проекта по строительству откормочных площадок с развитой инфраструктурой: в Алматинской области на 5000 голов молодняка крупного рогатого скота, и в Западно-Казахстанской области - на 8640 голов.

В 2009 году АО «Мал Өнімдері корпорациясы» экспортировало в Германию 75088,74 квадратных метра полуфабриката хромового дубления «Вет-блю» на сумму 66,2 миллиона тенге, осуществлен экспорт шерсти в Россию в объеме 142,7 тонн на сумму 18,2 миллиона тенге.

Идет процесс снижения сырьевой направленности экспорта. Это видно на примере экспорта зерна, где с каждым годом увеличивается доля переработанной продукции, то есть муки. Так, если в 2016 году ее доля в общем объеме экспорта зерна составила 10,6 процента, то в 2015 году Казахстан почти половину зерновой продукции экспортировал в виде муки. В целях расширения экспортных каналов, рынков сбыта сельскохозяйственной продукции вкладываются инвестиции в расширение существующих и создание новых объектов инфраструктуры для хранения, перевалки и переработки зерна.

Продолжается работа по дальнейшему развитию экспортной инфраструктуры, которая позволит экспортерам напрямую выходить к крупнейшим рынкам сбыта. Завершается строительство зернового терминала в порту Амирабад. Продолжается строительство элеваторного комплекса в Мангыстауской области (направление Туркменистана и Афганистана).

Для экспорта казахстанского зерна в Китайскую Народную Республику и транзитом через КНР в другие страны Юго-Восточной Азии, в текущем году планируется строительство железнодорожного зернового терминала с мощностью перевалки до 1 миллиона тонн зерна в год - ориентировочно с 2011 года.

Таблица 1. Посевная площадь основных сельскохозяйственных культур

	Вся посевная площадь	Зерновые культуры	Масличные культуры	Картофель	Овощи	Бахчевые	Кормовые
2012	17756,3	14022,7	409,6	163,0	108,7	47,0	2805,5
2013	17454,2	13872,6	631,9	166,9	110,2	42,2	2399,3
2014	18036,4	14278,0	665,0	168,2	111,3	43,6	2515,8
2015	18445,2	14841,9	669,7	168,2	110,8	43,4	2380,6
2016	18369,1	14839,8	751,4	153,9	103,0	42,0	2255,9

Таблица 2. Наличие сельхозформирований на конец года

	Число действующих сельхозформирований, единиц				Хозяйства населения, тыс. единиц
	Всего	в том числе			
		государственные предприятия	негосударственные предприятия	крестьянские хозяйства	
2012	81078	74	4631	76373	2181
2013	100402	79	4863	95460	2172
2014	116054	82	4538	111434	2155
2015	126212	87	4403	121722	2135
2016	152527	82	4434	148011	2134

Восточно-Казахстанская область является крупнейшим аграрно-промышленным регионом нашего государства и занимает одно из ведущих мест по производству сельскохозяйственной продукции в стране. Почвенно-климатические условия области позволяют выращивать конкурентоспособное на мировом рынке зерно пшеницы с высокими технологическими и хлебопекарными свойствами, высоким содержанием белка и клейковины.

Агропромышленный комплекс области производит одну четверть производимого в стране зерна и является одним из ее основных экспортеров. Так, объем экспорта зерновых по области за период 2003-2007 годы составил 5,6 млн. тонн, а реализация зерна в другие регионы Казахстана составил 4,3 млн. тонн. В текущем году экспорт, благодаря благоприятной рыночной конъюнктуре цен на зерно, уже достиг уровня – 1,1 млн. тонн. Также АПК область производит: 10,2 % мяса от производимого в стране, 9,0 молока и яйца - 4,6%.

Показатели развития отрасли растениеводства говорят о том, что отрасль набрала высокие темпы развития (особенно в зерновом производстве) и в настоящее время она является основой экономики сельского хозяйства области. Для коренного улучшения показателей сельскохозяйственного производства, и особенно обеспечения животноводства кормами в полном объеме необходимо увеличение площадей приоритетных, кормовых, масличных, овощных и других культур в структуре посевных площадей до научно обоснованных норм. Отрасль животноводства в современных условиях необходимо развивать на основе целенаправленной селекционно-племенной работы.

В ближайшей перспективе необходимо ежегодно вводить в товарное стадо 5-8% ремонтного молодняка и довести поголовье племенной скота не менее 15-20 % в общем стаде.

Вторая не менее важная задача - это переход животноводческой отрасли на крупно-товарное производство. При решении этих неотложных задач в животноводстве есть гарантия, что продукция животноводства станет конкурентоспособна и будет создан определенный экспортный потенциал в отрасли.

Отрасль переработки продукции сельского хозяйства, является важным звеном агропромышленного комплекса, где создается продукция с высокой добавленной стоимостью. Предприятия переработки области довели среднегодовой объем реализации продукции до 8,8 млрд. тенге в год, что выше уровня реализации 2002 года на 4,8 млрд. тенге или рост составляет 220%. В ближайшие годы необходимо решить задачи: по ускорению процесса модернизации предприятий современным технологическим оборудованием, осуществлению перехода предприятий на международные стандарты качества и создания эффективно работающей системы заготовки сельскохозяйственной продукции.

Все эти задачи выполнимы, так как государство понимая сложность проблем в отрасли сельского хозяйства по всем вышеуказанным задачам оказывает поддержку в виде выделения «мягких» кредитов и субсидий.

Список литературы

1. Аманова Р. АПК как источник экономического роста: развитие села. //Казахстанская правда.-2011.-19 октября.
2. Бурбаева Б. Инновации на службе здоровья нации и развития экономического потенциала АПК. //Agro ALem. Сельскохозяйственный журнал.-2011.- №3.- С.42-44.
3. Дуйсебаев Ж. АПК- на позиции флагмана. //Казахстанская правда.-2011.- 14 июля.
4. Морозова Е. Земля, поклонись человеку!: Об АПК Казахстана. //Страна и мир.-2011.-12 декабря.

Мухамадиева Д.С., Бутабаев Е.Р.

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В КАЗАХСТАНЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Магистрант 1 курса, кафедра экономики и менеджмента
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей
E-mail: Dan@mail.ru

Сегодня практически во всех странах мира понимают значение и роль инновационных технологий в формировании конкурентоспособности экономики. Мировой опыт свидетельствует о том, что преодолеть инновационную стагнацию только с помощью инвестиций невозможно. Так, по мнению комиссии западноевропейских экспертов, изложенному в 1995 г. в «Зеленой книге», состояние инноваций в Европейском союзе можно было оценить как неудовлетворительное. Это во многом связано со склонностью предприятий уходить от риска, а также с многочисленными препятствиями на пути творчества инноваторов, канцелярщиной, волокитой. Подобные помехи отрицательно влияют на координацию усилий, людские ресурсы и правовую среду, что в итоге ограничивает возможности превращения научных прорывов и технологических достижений в коммерческий успех/1/.

Коммерциализация инновационных технологий – это основной механизм вывода инновационного продукта или технологии на рынок, т.е. сложный многоэтапный процесспреобразований научной идеи в рыночный продукт. Он требует глубоких знаний законов рынка и бизнеса с целью получения коммерческого эффекта от реализации инноваций.

В Казахстане на сегодня сложилась парадоксальная ситуация: при достаточно хорошем научно-техническом потенциале страны низкий уровень

внедрения результатов исследований. Научно-технический потенциал страны сформировался еще в советские времена: есть НИИ и университеты, есть отечественные научные патенты и разработки, но внедрение в производство практически отсутствует. В настоящее время спрос на результаты инновационной деятельности со стороны производственной и социальной сферы отстает от возможностей научно-технического потенциала страны.

Основной причиной подобной ситуации можно считать слабое знание принципов коммерциализации инновационных технологий отечественными изобретателями и учеными.

Мировой опыт показывает, что высоких темпов экономического роста достигают только те страны, которые создали эффективную систему коммерциализации технологий. Ключевым игроком во всех этих странах стало государство, которое сыграло значительную роль в стимулировании инновационной деятельности через различные механизмы поддержки. Появление системы коммерциализации технологий в Казахстане позволит прямо или косвенно решить задачи социально-экономического характера как, например, создание новых рабочих мест и повышение конкурентоспособности экономики. Задача государства состоит в том, чтобы создать условия для накопления критической массы инновационных идей и их вывода на рынок как коммерческий проект, и превратить данный процесс из единичного факта в массовое явление.

Государство поддерживая фундаментальные и прикладные исследования создает условие для возникновения новых научных и технологических идей, которые, не будучи востребованными национальными субъектами хозяйствования, могут стать необходимыми в случае изменения внутренней и внешней рыночной конъюнктуры и тем самым инвестируют инновационно-ориентированные субъекты хозяйствования.

Мы считаем, что для повышения эффективности инновационной деятельности в Казахстане необходимы не только традиционные формы государственной поддержки (субсидирование, льготное кредитование и налогообложение), но и широко используемые в мировой практике формы поддержки, оказываемые инновационным предприятиям, которые направлены на преодоление так называемого «эксплуатационного разрыва».

Эксплуатационный разрыв - разрыв между числом созданных изобретений и числом изобретений, фактически внедренных технологий в производство. В числе таких форм поддержки можно назвать оказание информационной и консультативной помощи, оформление патентных заявок на отечественные и зарубежные изобретения, оплату стоимости, взимаемой за патентные заявки и ежегодных сборов за патенты, защиты прав собственности от возможных нарушений и др.

В реальности многих отечественных инноваторов преобладает желание продать за рубеж свои изобретения и технологии, не подкрепляя их патентной защитой, производственными секретами, инжиниринговыми услугами. Такая стратегия резко отличается от общемировых тенденций, где одной из наиболее

характерных черт современного лицензионного обмена является получение конкурентных преимуществ на мировом рынке.

Другим основным условием для применения инноваций является наличие эффективной системы маркетинга и сбыта, осуществляющей связь предприятия с конечными потребителями с целью постоянного выявления новых требований покупателей, предъявляемых к качеству производимых товаров и услуг. Это условие имеет значение, так как на практике инновации часто определяются как «создание и предоставление товаров или услуг, которые предлагают потребителям выгоды, воспринимаемые ими как новые или более совершенные». И большинство неудач с выведением инноваций на рынок специалисты объясняют тем, что они возникают на базе новых знаний, а не потребностей, в то время как покупателям нужен не новый товар, а новые выгоды.

Но все усилия пока не создали эффективную систему коммерциализации технологий в Казахстане. Проведем SWOT-анализ текущего состояния системы коммерциализации технологий в Казахстане.

Таблица 1 - SWOT-анализ текущего состояния системы коммерциализации технологий в Казахстане

<p>Слабые стороны:</p> <p>1) слабая вовлеченность в инновационный процесс малого и среднего бизнеса;</p> <p>2) высокая степень зависимости от бюджетного финансирования НИОКР и слабое участие компаний в финансировании;</p> <p>3) отсутствие эффективной структуры, системно занимающейся трансфертом и коммерциализацией научных разработок в РК;</p> <p>4) отсутствие опыта и практики коммерциализации результатов НИОКР, поиска инвесторов, слабое взаимодействие с международными рынками капитала, технологий и интеллектуальной собственности;</p>	<p>Сильные стороны:</p> <p>1) высокий научно-технический потенциал страны, в первую очередь наличие квалифицированных научно-технических кадров;</p> <p>2) наличие результатов НИОКР, прав на интеллектуальную собственность и технологий, готовых к внедрению в производство;</p> <p>3) готовность к обучению и способность быстро перенимать новые знания по коммерциализации технологий местных изобретателей, бизнес-структур и других заинтересованных сторон;</p> <p>4) наличие партнерских отношений и деловых связей с зарубежными научно-исследовательскими центрами и промышленными предприятиями.</p>
<p>Угрозы:</p> <p>1) высокая конкуренция со стороны международных и зарубежных научных организаций, компаний;</p> <p>2) незначительная доля государственного финансирования</p>	<p>Возможности:</p> <p>1) создание благоприятных условий, обусловленных государственной политикой, направленной на содействие развитию науки и инноваций;</p>

НИОКР в общем объеме финансирования науки; 3) закрепление технического отставания страны; 4) «утечка» за границу отечественных инновационных технологий и кадров; 5) низкий уровень мотивированности во внедрении инноваций промышленным сектором.	2) возможность развития партнерства государства с частным капиталом для вовлечения ресурсов частного сектора в процесс инновационного развития; 3) возможность использования потенциала и стимулирования и развития малых инновационных производств.
---	---

Переход экономики на инновационный тип функционирования может быть реализован при достижении производством соответствующего уровня развития, который определяется как внутренними факторами - состояние производственной базы, кадровым потенциалом, - так и внешними, главным из которых является уровень наукоемких технологий, поступающих на рынок из научно-технического сектора экономики. Очевидно, что для устойчивого развития наукоемкого производства необходимо, чтобы темпы развития инноваций были не ниже темпов роста собственно производства.

Список использованной литературы:

1. Николаев А. Инновационное развитие и инновационная культура, см. <http://stra.teg.ru/lenta/innovation/1362>.
2. Государственная программа по форсированному индустриально инновационному развитию Республики Казахстан на 2010—2014 годы, Утвержденная указом Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 958.
3. Концепция инновационного развития Республики Казахстан до 2020 года, Утвержденная указом Президента Республики Казахстан от 4 июня 2013 г. № 579

¹Нурекенов Н.Г., ²Бимуратова А.Е., Жексенова С.С.

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

¹к.т.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент»

²магистрантка специальности 6М050600 «Экономика»

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей, nygmetulla47@mail.ru

Управленческая проблема представляет собой сложный вопрос, задачу, требующую своего уяснения, изучения, оценки и решения.

Управленческие проблемы классифицируются по следующим признакам:

- степень важности и срочности. Как правило, самые важные проблемы являются и наиболее срочными;

- масштабы последствий, в случаях принятия или непринятия решений, и численность организаций и лиц, которых затрагивают данные проблемы;
- возможность решения проблемы с наименьшими затратами и в оптимальные сроки [1].

Управление любой фирмой имеет два режима работы:

- стратегическое управление;
- оперативное управление.

Их сопоставление позволяет сделать выводы, что они во многом различаются и даже противоположны. Таким образом, даже в рамках одной фирмы требуются разные стили организационного поведения. Крайними являются следующие:

- производственный,
- предпринимательский.

Производственный стиль ориентирован на минимизацию отклонений от традиционного поведения.

Предпринимательский стиль – на непрерывное изменение достигнутого состояния.

Социальные факторы, внешние по отношению к организации, сплетаются в сложный клубок политических, экономических, юридических, социальных и социально-культурных воздействий, постоянно присутствующих в жизни организации и существенно влияющих на формирование ее деятельности. Внешняя среда сказывается не столько на повседневной работе людей, сколько на их отношении к своей организации и на поведении самой организации в целом. Внутренняя среда организации - это непосредственная обстановка, в которой приходится работать людям, объединенным совместными целями, интересами и деятельностью. Всегда нужно иметь в виду, что и организация, и управление ею, и руководители, и подчиненные - это люди, объединенные в определенные группы. Когда открывается какое-либо предприятие, принимает соответствующее решение конкретный человек или конкретная группа людей, а вовсе не абстрактное руководство. Когда выпускается продукция низкого качества, виноваты не абстрактные "рабочие", а несколько конкретных людей, которые недостаточно мотивированы, стимулированы, плохо обучены или безответственно относятся к своим обязанностям. Если руководство, отдельные работники системы управления - не понимает или не признает, что каждый работник представляет собой личность с ее неповторимыми запросами, интересами, потребностями, ожиданиями, способность организации достичь намеченных целей будет поставлена под угрозу.

Но люди объединяются в организации ради того, чтобы сделать свою деятельность более эффективной. Для этого необходима координация и согласование их действий во времени и в пространстве, что невозможно осуществить без управления организацией, без административных аспектов ее деятельности. Поэтому эффективное функционирование любой организации определяется не только соотношением стоимости входных ресурсов (затрат) и стоимости выходной продукции, но и всесторонним учетом в разработке и

осуществлении управленческих решений всей совокупности действий внутренних и внешних факторов.

Управление в социальных системах можно рассматривать в широком смысле как управление в любой организации людей независимо от целей их деятельности: управление государством, регионом, армией, церковью, библиотекой, больницей, национальной безопасностью, непредпринимательской корпорацией и предпринимательской корпорацией и др. Во всех названных организациях управление может рассматриваться как целенаправленная деятельность, позволяющая выполнять им конкретные функции. Однако в этой общей массе имеются организации, конкретные функции которых направлены на получение прибыли. Это промышленные организации, банки, страховые и трастовые компании, инвестиционные структуры, туристические агентства, гостиницы, транспортные компании и т.п., целью деятельности которых является получение прибыли. Управление в этих организациях носит название менеджмент. Это – особый вид управленческой деятельности.

Менеджмент как наука, возникшая на базе практического опыта управления, опирается на всю сумму знаний об управлении, накопленных человечеством, и содержит концепции, теории, принципы, способы и формы управления. В то же время имеются основания рассматривать менеджмент и как искусство.

В попытке создать технологию управления наука пыталась сделать управляемым и предсказуемым изменчивый мир бизнеса. Но все исследователи отмечают, что роль неопределенности, то есть того, что не поддается управлению и предвидению, как была, так и остается чрезвычайно высокой. Более того, неопределенность становится главной составляющей науки управления в ее высшем исполнении.

Наука пыталась создать технологию управления, чтобы стать независимой от человеческого фактора, но снова и снова на первое место выходит не технология, а свойства личности, не методики, а мышление индивидуума. Однако любое мышление, в том числе и менеджера, должно опираться на определенный багаж знаний. Чтобы достичь управленческих целей менеджер должен быть искусственным как в науке, так и в искусстве менеджмента. [2].

Существует оригинальная методика оценки эффективности управления, основанная на диагностическом обследовании всей системы управления предприятием и заключается, прежде всего, в том, что она предлагает в качестве эффекта рассматривать величину производственных потерь, которых удается избежать благодаря совершенствованию системы управления. Данный подход был использован на автозаводе, оказавшемся в кризисной ситуации. Кризис был успешно преодолен.

Антикризисное финансовое управление на основе последовательной концепции «диагностика–стабилизация», как уже было отмечено, целесообразно для относительно малых и средних предприятий, с относительно низкими или средними уровнями финансовой и товарной диверсификации, относительно

низкой или средней колеблемостью структуры и величин активов, капитала, инвестиций и денежных потоков, при не высоком динамизме внешней среды. В обратных ситуациях требуются другие подходы, основанные на принципе «центров ответственности», принципах органичности, механистичности, интеллектуализации антикризисного управления [3].

Выводы. Управленческая проблема будет состоять в отсутствии готового управленческого решения, в отсутствии представления о том, как надо выходить из сложившейся ситуации. Умение поставить, а затем и решить управленческую проблему характеризует управленца более высокого уровня профессионализма.

Список использованной литературы:

1. Анисимов О.С. Новое управленческое мышление: сущность и пути формирования. М., 1991.
2. Маркова А.К. Психология профессионализма. М., 1996. Семенов И.Н., Степанов С.Ю. Рефлексивная психология и педагогика творческого мышления. Запорожье, 1992.
3. Тахтаева Р.Ш. «Технологии и механизмы антикризисного управления на предприятии», Журнал «Вестник» Череповецкого государственного университета, 2016 г.
- 4.

¹Нурекенов Н.Г., ²Тахтаева Р.Ш., ³Каратаев Е.С.

ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ВУЗЕ

¹к.т.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент»

²к.э.н. кафедры «Экономика и менеджмент»

³магистрант специальности 6М050600 «Экономика»

**Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г.Семей, nygmetulla47@mail.ru, rimmatahtaeva@mail.ru**

Инновационная экономика и потребности рынка заставляют казахстанские университеты искать новые модели и механизмы развития, решать принципиально новые задачи, развивать инновационную деятельность, которая становится стратегически важным направлением деятельности, источником их долговременной конкурентоспособности. Но из-за отсутствия необходимых институциональных условий казахстанские вузы имеют низкие показатели внедрения собственных научных разработок, низкую инновационную активность студентов и сотрудников, серьезные барьеры для внедрения инноваций со стороны рынка.

Специалисты считают, что именно эффективные механизмы развития инновационной деятельности позволят университетам справиться с новой ролью, возложенной на них обществом знаний: выступать в качестве центров

исследований и разработок, коммерциализации результатов НИОКР, подготовки инновационных предпринимателей.

Необходимость качественных сдвигов, происходящих в современной экономике, связана с убывающими возможностями и снижающейся эффективностью традиционных ресурсов экономического роста. Инновационные технологии являются одним из главных базисов построения «экономики знаний», основанной на высоких технологиях, научно-промышленном потенциале и интеллектуальной собственности.

Инновационная модель развития экономики предполагает системное внедрение достижений науки в промышленность и реальный сектор экономики, активизацию инновационной деятельности предприятий и организаций. Важнейшую сферу такой модели экономики занимает инновационная деятельность высшей школы государства.

Высшая школа является источником кадров для организаций инновационной сферы. Однако выпускники университетов, зачастую, не имеют необходимых знаний и навыков в области инновационной деятельности. Поэтому уже на этапе обучения студентов, параллельно с классическим образованием, необходимо решать задачи, связанные с изучением основ инновационной деятельности, повышением их информированности о возможностях коммерциализации результатов научно-исследовательской деятельности.

Наиболее тесная интеграция научно-исследовательских организаций, вузов и наукоемких компаний ведет к созданию учебно-научно-инновационных кластеров, что позволяет значительно повысить инновационный потенциал всех участников таких объединений, ускорить инновационный цикл от возникновения новой научной идеи до ее коммерциализации.

Таким образом, модернизация и инновационное развитие высшей школы, по нашему мнению, охватывает все области деятельности современных университетов, являясь важнейшим фактором формирования национальной и региональных инновационных систем в Казахстане, развития человеческого потенциала и капитала, модернизации национальной экономики.

Эти направления имеют непосредственное отношение вузам и различным организационным структурам поддержки инновационной деятельности. Роль высшей школы состоит, прежде всего, в содействии формированию инновационного пути развития отечественной экономики, то есть в активном участии вузов в становлении и развитии национальной инновационной системы.

Следует отметить, что высшее учебное заведение в современных условиях имеет двойственную природу. С одной стороны ведущий вуз или университет является особым учреждением и организацией. Он имеет наивысший суммарный интеллект работников. Его главными функциями являются: сохранение культурно-образовательного национального потенциала, повышение уровня образованности населения и научно-технического развития страны, воспроизводство накопленных знаний и опыта поколений. В то же время, высшее учебное заведение является субъектом рыночной экономики,

товаропроизводителем интеллектуального продукта и образовательных услуг. Такая двойственность означает, что вуз, являясь составной частью экономической системы и, имея связь с материальной сферой, одновременно подвержен влиянию рыночных изменений[1].

Сегодня в Казахстане происходит активное инновационное развитие университетских комплексов, включающих целую систему инновационно-технологических единиц, тесно связанных с региональными структурами. Инновационная деятельность вуза предполагает целый комплекс организационных, научных, технологических, финансовых и коммерческих мероприятий, которые в своей совокупности приводят к инновационным результатам. Вероятность коммерческого успеха инноваций резко возрастает благодаря формированию специальных институтов, организаций и систем обеспечения инновационного процесса университетских комплексов, сформированных в единую инновационную сферу.

Современный университет представляет собой университет инновационно-предпринимательского типа, для которого, тем не менее, традиционно, основной является научно-образовательная деятельность на базе инновационных технологий и принципов управления. Главными профильными рынками для вуза такого типа являются рынок образовательных услуг и продуктов, рынок труда и рынок наукоемких технологий, разработок и услуг

Центральную роль в инновационной сфере университетского комплекса играет инновационная инфраструктура, которая представляет собой организационно-управленческую, материально-техническую, информационную, финансовую и кредитную базу для создания условий, способствующих эффективному распределению средств и оказанию услуг для развития инновационной деятельности. Вместе с тем состояние инновационной инфраструктуры тесно связано с моделью экономического роста и с уровнем технологического развития национальной экономики. Инновационная модель экономического роста характеризуется повышением роли невещественных, инновационных и информационных факторов роста, а также быстрым развитием сферы наукоемких услуг. Поэтому развитие инновационной структуры основано на создании сети консалтинговых, инжиниринговых, информационных услуг.

Мировая практика сочетания направлений и тенденций развития инновационных процессов в образовании характеризуется наличием различных структур в инновационной деятельности университетов. Традиционные модели инновационного процесса, осуществляемые как в рамках крупнейших университетских комплексов, так и в виде научно-технических и инновационных проектов, опираются на научно-техническую и образовательную среду организационных структур с последующим их доведением до стадии коммерциализации. Наибольшую роль в разработке научной идеи и, ее последующей материализации играют новые организационные структуры – инновационные центры - технологически активные комплексы, входящие в структуру университета и являющиеся главным фактором развития инновационной деятельности образовательного

учреждения. Целью инновационной деятельности в системе высшей школы является повышение эффективности функционирования вузов в условиях рыночной экономики.

Важной задачей системы образования является подготовка и переподготовка кадров для инновационной деятельности. Для достижения обозначенной цели необходимо совершенствовать систему управления научной, научно-технической и инновационной деятельности вузов, а именно, ориентировать данную деятельность на рынок и потребителя - это основа системы управления вузами в современных рыночных условиях. Это предполагает резкое усиление роли маркетинга, учета, быстро и резко изменяющейся окружающей среды вуза, спроса потребителей и рынка, а, следовательно, быстрой адаптации системы управления вузом под новые задачи, наукоемкую продукцию, технологии и услуги специалистов[2].

Инновационная деятельность вузов направлена на решение следующих задач:

- развитие и совершенствование национальной и региональной инновационной системы;
- эффективное и рациональное использование интеллектуальных ресурсов вуза, формирование устойчивого интеллектуального потенциала, способного инициировать и реализовывать инновационные проекты различной сложности и направленности;
- коммерциализация научных идей, оригинальных инновационных проектов;
- расширение спектра рабочих мест и баз практики для студентов, магистрантов на основе создания фирм и совместных предприятий, в том числе с вузами других стран;
- повышение уровня предпринимательской культуры и подготовка квалифицированных кадров в сфере малого и среднего бизнеса[3].

Инновационная деятельность высших учебных заведений базируется на интеграции науки и образования. Экономическая основа такой интеграции представляет объединение ресурсов и механизмов научного и образовательного комплексов для получения народнохозяйственного и коммерческого эффектов. Структурная основа предполагает организационную интеграцию научных организаций и образовательных учреждений в единые научно-образовательные комплексы с целью оптимизации структуры науки и образования. Инновационная основа обеспечивает интеграцию инновационных потенциалов сферы науки и образования с целью активизации инновационной деятельности в Казахстанской экономике[4].

Таким образом, инновационная экономика, наука и образование становятся главными приоритетами, обуславливающими национальную стратегию развития государства в двадцать первом веке, а инновационная деятельность высших учебных заведений создает принципиально новый ресурс – инновационные знания, достижения и технологии будущего.

Список использованной литературы

1. Завлин П.Н. Инновационная деятельность в современных условиях // Инновации. - 2001. - № 8 (45).
2. Лаптев В.В., Писарева С.А. Интеграция науки и образования как фактор развития общества // Инновации. - 2004. - № 6.
3. Стриханов М.Н., Суворинов А.В. О развитии инновационной деятельности и малого предпринимательства в системе профессионального образования // Инновации. - 2003. - № 9.
4. Экономика и организация управления вузом / Под ред. д-ра эконом. наук Глухова В.В. – СПб.: Изд-во «Лань», 1999.

Онгарова Ш.

ШАҒЫН БИЗНЕСТІ МЕМЛЕКЕТТІК ҚОЛДАУДАҒЫ НЕГІЗГІ МӘСЕЛЕЛЕР МЕН ОЛАРДЫ ШЕШУ ЖОЛДАРЫ

6M050600 Экономика мамандығының 2 курс магистранты Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қазақстан Республикасының шағын және орта бизнес субъектілерінің сандық және сапалық құрылымына жүргізілген талдаулар, шағын және орта бизнес субъектілерінің жалпы санының төмендегенін көрсетті. Субъектілер санының төмендегеніне қарамастан олардан бюджетке түсетін салық сомалары азаймаған. Шағын және орта бизнес субъектілері ішінде саны жағынан да, белсенділігі жағынан төмен деңгейде шағын кәсіпорындар болып отыр. Қазақстан Республикасының салық заңнамасында шағын кәсіпорындарға жеңілдетілген режимнің бір ғана түрі қарастырылған. Салыстырма үшін жеке кәсіпкерлерге жеңілдетілген салық салудың 3 түрі бар: бірреттік талон, патент және оңайлатылған декларация. Сөзсіз бұл шағын кәсіпорындар көлемінің және олардың негізгі көрсеткіштерінің өсу темпінің төмендеуіне әсер етті.

Қазақстан Республикасында шағын және орта бизнестің дамуы үшін белгілі жағдайлар жасалып, көптеген мәселелер шешілуі тиіс. Шағын және орта кәсіпкерліктің мәселелері алдыңғы тарауларда аталған болатын.

Осы мәселелерді атап өтетін болсақ, олардың қатарына келесілер жатады:

- бастапқы капитал мен меншікті айналым құралдарының жетіспеушілігі;
 - банктік несиелерді алудағы кедергілер;
 - білікті мамандардың жетіспеушілігі;
 - үй-жайларды алудағы қиындықтар мен жалға беру ақыларының жоғары болуы;
 - лизингтік қызметтерді алу мүмкіндіктерінде кездесетін қиындықтар;
 - кәсіпорын иелері мен қызметкерлерінің әлеуметтік қорғалмауы.
- Сонымен қатар, артықшылықтарды да көрсетуді қажет санадық:

- мемлекеттің бизнеске бағытталған мемлекеттік қолдау бағдарламаларын жүзеге асыру есебінен қаржылық ресурстарға қол жетімділік біршама жоғарылады;

- негізгі тәуекел ретінде экономикалық тәуекелділік қарастырылады. Бұл дегеніміз, қазақстандық экономика өркениетті нарықты қалыптастыруда бірқатар жұмыс атқарғанының айғағы.

Сонымен бірге, шағын және орта бизнесте қолданылатын салық саясатының жетілмегендігі. Салық жүйесінің басты мәселелелері ретінде келесілерді бекітуге болады:

- нақты салықтық ауыртпалықтың жоғары деңгейі;

- салықтарды есептеудің күрделі механизмі, нәтижесінде оны түсіндіруде көптеген вариациялар пайда болады;

- салық салу және салық органдарына есептілікті дайындаудағы қаржылық-шаруашылық қызметті есепке алумен байланысты әкімшілік шығындардың жоғары болуы.

Сонымен бірге, атап кеткені жөн біздің салық заңнамасында жаңадан ашылған және бұрыннан қызмет етіп келе жатқан кәсіпорындар үшін табыс салығы бірдей 20% ставкамен салынады. Ставка мөлшері басқа елдермен салыстырғанда жоғары болмағанмен, отандық салықтардың фискалдық қызметін ғана аңғартады. Мысалы, көптеген дамыған мемлекеттерде жаңадан ашылған бизнес субъектілеріне 3 жылға дейін салық салмау қолданылады[48. 115 б.]. Нақтырақ айтатын болсақ, Францияда корпоративті табыс салығының ставкасы 34%, жекелеген жағдайларда 42%-ға дейін көтеріледі. Бірақ жаңадан ашылған кәсіпорындарға жеңілдіктер қарастырылған, олар бірінші екі жыл мүлдем салықтан босатылады, үшінші жылы олардың табысының 25%-ына ғана салық салынады, төртінші жылы - 50%-на, бесінші жылы 75%-на, алтыншы жылдан бастап қана табыс 100% салық салынуға жатады. Англияда шағын бизнеске салықтық жеңілдік пайдаға салық ставкасын төмендету арқылы беріледі. Мысалы, егер кәсіпорын табысы жылына 200000 фунт стерлингтен аспаса, онда салық ставкасы 25%-дан 15%-ға төмендетіледі. Қазақстанда шағын кәсіпорындарға корпоративті табыс салығы бойынша ешқандай жеңілдік жоқ.

Францияда мысалы, есепті қаржы жылындағы кәсіпорын табысы өткен жылдың табысынан 70мың.франк мөлшерінен аспаса, кәсіпорын қосылған құн салығынан босатылады. Сонымен бірге ҚҚС-тан дара кәсіпкерлермен, еркін мамандық иелері босатылған. Ал АҚШ-та корпорацияның табыс салығы сатылы жолмен төленеді: мысалы, корпорация табысының бастапқы 50 мың.долларына - 15%, келесі 25 мыңдолларына - 25% және қалған сомаға 34% салық ставкасы қолданылады.

Сонымен бірге, шағын және орта бизнес субъектілеріне салық салудың тағы бір кемшілігі ретінде амортизациялық шегерімдер коэффициентінің төмен деңгейі (10-25% құрал-жабдықтарға, 40% компьютерлік жабдықтарға) өндіріс қорларын жаңалау тұрмақ, оған сапалы жөндеу жасауға мүмкіндігі болмайды. Мысал ретінде, Швецияда, акционерлік қоғамдарға салық салуда қолданылатын салықтық жеңілдіктердің бірқатары қызмет етеді, олар кәсіпорындарға өндірісті

техникалық жаңартуға және оның тиімділігін арттыруға қажетті қаржы ресурстарын иемденуге мүмкіндік береді.

Машиналар мен құрал-жабдықтардың жеделдетілген амортизациясын қолдануда, қызмет ету мерзіміне қарай жоғары амортизация коэффициенттері қолданылады: 4 жылға дейін ол - 1,5-ке; 6 жылға дейін – 2,0; алты жылдан астам – 2,5 болады. Мұндай коэффициенттерді қолдану бірінші қызмет жылында құрал-жабдықтың 50% құнын есептен шығаруға мүмкіндік береді. Бүгінгі күнде Қазақстанда осындай тәжірибе кіргізген абзал, өйткені кәсіпкерліктің дамуына талдау жасалғанда, өндірістік саланың негізгі мәселесі негізгі құралдардың жоғары тозу деңгейі және өндірісті жаналаудың мүлдем болмауы болды.

Шағын және орта бизнес субъектілеріне қатысты қолданылатын арнаулы салық режимдері республика аумақтарының географиялық, экономикалық, экологиялық жағдайларды ескермейді. Мысалы, Қазақстан Республикасындағы ШОБ субъектілерінің аймақтар бойынша орналасуын қарастырғанда, бизнес субъектілерінің басым бөлігі экономикалық тұрғыдан дамыған Оңтүстік Қазақстан, Алматы қаласы мен Алматы облыстарында шоғырланған.

Ал экономикалық жағдайы төмен Маңғыстау және Қызылорда облыстарында сәйкесінше шағын және орта бизнес субъектілерінің көлемі де аз, олардан түсетін салық түсімдері төмен. Егер, экономикалық тұрғыдан нашар дамыған аймақтарда арнаулы салық режимін қолдануда қандай да бір жеңілдіктер: осы аймақта төмендетілген салық ставкасы немесе дамыған аймақтарда қосымша салық төлеу, лицензиялау сияқты шараларды енгізу, елдің нашар дамыған аймақтарын жандандыруға, Алматы сияқты ірі қалаларда халықтың шамадан тыс шоғырлануымен байланысты әлеуметтік, экологиялық мәселелерді шешуге көмектесер еді.

Мұндай қажеттілік өндіріс пен халықтың шоғырлануы жоғары аудандардың дамуын реттеумен байланысты. Мұндай аудандарда қоршаған орта, ресурспен қамтамасыз ету және т.б. мәселелер шиеленіседі.

Мұндай жағдайдан шығудың жолы, мемлекет тарапынан қосымша салық салу, не болмаса кәсіпкерлік қызметті лицензиялау, не барлық салық жеңілдіктерін алып тастау болады.

Салық ставкалары жалпы экологиялық жағдайды жақсартуды ескермейді, мысалы Германияда темекіге акциздің күрт көтерілуінен кейін темекі тартатын азаматтар саны төмендеген, сонымен бірге катализатормен жабдықталған автомобильдерге салық төмендетілген, бұл экологиялық тазалықты сақтауға әсер етеді. Осыны негізге ала отырып, катализатормен жабдықталған автомобиль және зауыттар үшін жеңілдіктер беру[49. 332 б.].

Тағы бір айта кететін жағдай, Францияның салық заңнамасында кадрлардың кәсіби дайындығын ынталандыруға қатысты қызығушылық тудыратын жағдай бар. Мысалы, әрбір корпорация жетекшісі өзінің қызметкерлерінің квалификациясын жылына бір рет көтеруге міндетті, олай болмаған жағдайда, қаржы жылының соңында таза табыстың 1-2% бюджетке автоматты түрде есептеледі, әрине кез келген жетекші мұндайға жол бермеуге тырысады. Осындай тәжірибені бізде енгізсе, жаман болмас еді.

Сонымен бірге, ғылыми-техникалық инвестицияларды ынталандыру мақсатында Францияда кәсіпорындарға арналған зерттеулік салық несиесі механизмі енгізілген. Бұл ғылыми-зерттеу жұмыстарына қаражат бөлуді бастаған кәсіпорындарға арналған жеңілдік болатын.

Сонымен бірге, шағын және орта бизнес субъектілерінің салықтық және құқықтық сауатсыздығын атап кеткен жөн.

Оның ішінде арнаулы салық режимін қолдану жағдайларын білмеу, салық ставкаларын дұрыс қолданбау және қазір талап етілетін электронды есептілікті тапсыруды білмеу (әсіресе, шаруа-фермерлік қожалықтары) сияқты жағдайларды келтіруге болады.

Осы айтылған жағдайлардың бәрі шағын және орта бизнестің дамуына тура және жаңама әсерін тигізетіні сөзсіз. Шағын және орта бизнес субъектілеріне салық салу мәселелері мен оларды оңтайландыру жолдары Қосымша Ә-де келтірілген.

Сонымен, шағын және орта бизнес үшін қолайлы жағдайларды қалыптастыруда мүдделі болғандықтан, біздің көзқарасымыз бойынша шағын және орта кәсіпкерлікті дамытудың жағымды жағдайларын қалыптастыруда келесі шараларды жүзеге асыру жөн:

- бизнесті ашу және оның бастапқы кезеңінің 1-5 жыл аралығында «салықтық каникулдар» беру;

- инвестициялық жеңілдік беру;

- салық органдары тарапынан өз уәкілеттерін теріс пайдалану мүмкіндігін жою, құқық қолдану тәжірибені өзгерту. Салық органдары қызметін мемлекеттік бақылау тиімділігін жоғарылату және салық органдары лауазымды тұлғаларының жауапкершілігін жоғарылату салық саласында заңдылықтың орындалуын қамтамасыз етеді;

- шағын кәсіпкерлік субъектілерін салық салудың жеңілдетілген жүйесін кеңінен қолдану мақсатында өткізуден түскен табыс шегін жоғарылату;

- ҚҚС әкішілендіруін өзгерту, қарапайым және түсініктілігін қамтамасыз ету.

Жоғарыда аталған барлық мәселелерді шешу арқылы шағын және орта бизнесті мемлекеттік қолдаудың нәтижелілігіне қол жетуге болады деп есептейміз.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Сагандыкова Г.Д. Некоторые аспекты развития малого и среднего бизнеса. // Материалы научно-практической конференций. – 2014. – б.160-164
2. Нурбаева А.Т. Управление и развитие малого и среднего бизнеса РК // Материалы научно-теоритической конференций. – 2015. – б.62-65
3. Ризаева Н.М. Некоторые аспекты развития малого предпринимательства // Вестник КазНУ – 2015. - №1. – б.63-67
4. ҚР Статистика Агенттігінің ресми мәліметтері -www.stat.kz

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ – ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

Магистрант 1 курса, кафедра экономики
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г.Семей
E-mail: Rimm@mail.ru

На современном этапе качество и экологическая безопасность пищевых продуктов является неотъемлемой частью ее национальной безопасности, основным фактором, определяющим здоровье нации, а также сохранение генофонда, непосредственно оказывающим влияние на здоровье людей и экономическую стабильность государства.

Решение этой проблемы представляет собой важную социально-экономическую задачу, решение которой имеет первостепенное значение для страны [1]. Не случайно, ЮНЕСКО назвала Двадцать первый век - веком качества. Население Земли по прогнозам на 2050 год достигнет более 9 миллиардов.

Для увеличения урожайности пищевая промышленность использует достижения химии и генной инженерии. Однако, это привело к резкому ухудшению качества продуктов и накоплением широкого спектра опасных для здоровья чужеродных веществ, поступающих через продукты питания в организм человека. К ним относятся металлы, радионуклиды, пестициды, полициклические ароматические и хлорсодержащие углеводороды, диоксины, а также метаболиты микроорганизмов. До 10 % проб пищевых продуктов содержат тяжелые металлы и половина из них - в дозах превышающих ПДК.

По данным Национальной академии наук США 90 % фунгицидов, 60 % гербицидов и 30 % инсектицидов могут вызвать раковые заболевания. Из 400 пестицидов, используемых в мировом сельском хозяйстве, 262 являются в разной степени мутагенными.

С продуктами питания в организм человека поступает 40–50 % вредных веществ, с водой 20–40 %. Из окружающей среды 70 % ядов попадает в организм человека с пищей растительного и животного происхождения. Уровень радионуклидов в продуктах питания увеличивается с каждым годом. До 50 % производимого картофеля не соответствует стандарту.

При допустимом содержании метилированной ртути в рыбе до 300 мкг/кг продукта (по рекомендациям ВОЗ – до 500 мкг/кг), морская рыба может содержать 700 мкг/кг ртути и более. Из продуктов животного происхождения ртуть содержится в хищных рыбах, таких как тунец, в почках животных - до 0,2 мг/кг. Из растительных продуктов ртуть больше всего содержится в орехах, какао-бобах и шоколаде - до 0,1 мг/кг.

В большинстве остальных продуктов содержание ртути не превышает 0,01-0,03 мг/кг. Содержание мышьяка в норме составляет от 0,08 до 0,2 мг/кг. Мышьяк постепенно выводится из организма, но период его полувыведения достаточно велик 280 дней и поэтому он постепенно накапливается в организме и оказывает негативное влияние на организм человека.

По данным ученых в рисе содержится в 10 раз больше мышьяка, чем в других продуктах, что вызывает проблемы в развитии, болезни сердца, диабет, повреждения нервной системы, повышение риска рака легких и мочевого пузыря. Этот химический элемент попадает в злак в ходе промышленного загрязнения и с пестицидами, которые когда-то использовались и остались на полях.

Накопление токсичного элемента в рисовых зернах во время роста растения может вызвать различные природные и антропогенные процессы. По данным Агентства по охране окружающей среды США неорганический мышьяк сохраняется в почве более 45 лет. Из-заопасные мышьяк содержащие инсектициды, которые давно не используются, например, запрещенный в 80-х годах инсектицид с мышьяковокислым свинцом, может продолжать в течение десятилетий впитываться сельскохозяйственными культурами из загрязненной почвы.

Такое экологическое влияние неорганического мышьяка может объяснить, почему, почему рис, выращиваемый в определенных регионах мира, демонстрирует более высокий уровень содержания мышьяка. Например, это может наблюдаться на почвах, имеющих длительную историю выращивания хлопка, так как в этом процессе активно использовался инсектицид с мышьяковокислым свинцом. Чрезмерные объемы мышьяка накапливаются, в основном, во внешней шелухе, которая снимается, когда зерна очищаются для приготовления белого риса.

Поэтому оказалось, что коричневый рис, обладающий питательными преимуществами в сравнении с белым, содержит больше мышьяка. При предварительном замачивании риса на ночь концентрация мышьяка снижается на 80%. 270 Свинец - яд высокой токсичности. Его естественное содержание в растительных и животных продуктах обычно не превышает 0,5-1 мг/кг. Больше свинца обнаруживают в хищных рыбах (тунце — до 2 мг/кг), моллюсках и ракообразных (до 10 мг/кг), что является следствием промышленного загрязнения среды свинцом.

Так например, в Балтийское море ежегодно попадает в объеме около 5400 т. свинца. Повышенные концентрации кадмия наблюдаются в какао-порошке (до 0,5 мг/кг), почках животных (до 1 мг/кг) и рыбе (до 0,2 мг/кг). Содержание кадмия увеличивается в консервах из сборной жестяной тары, поскольку он, как и свинец, содержится в припое. Больше всего кадмия человек получает с растительной пищей. Например в картофеле содержится 0,012-0,05 мг/кг; в зерновых 0,028-0,095 мг/кг; в томатах 0,01-0,03 мг/кг; в фруктах 0,009-0,042 мг/кг; в грибах 0,1-5,0 мг/кг.

За последние 5 лет загрязнение продуктов питания нитратами и продуктами их распада возросло в 5 раз. В плодах и овощах загрязнение нитратами превышает суточную дозу до 8 раз. При мойке и очистке овощей удаляется 10-15 % нитратов, при кулинарной тепловой обработке, особенно варке, от 40 % (свекла) до 70 (капуста, морковь) или 80 % (картофель). Для взрослого человека токсичной считается доза нитратов около 600 мг/сут (разовая – 200– 300 мг). Так, в 52 % исследованных образцов сливочного масла привозимых из других зарубежных стран содержались токсичные вещества (медь, железо, цинк, свинец и др.) выше ПДК.

Особо следует отметить колоссальную опасность, которую несут человечеству генетически модифицированные продукты [2]. Несмотря на то, что производство ГМО запрещено в Казахстане, а ввоз импортных продуктов питания, содержащие генетически модифицированные компоненты разрешен. В настоящее время разрешенными являются 7 видов кукурузы, 3 вида сои, 3 вида картофеля, 2 вида риса и свеклы.

На сегодняшний день пищевой рынок Казахстана переполнен некачественными и вредными продуктами питания, что представляет угрозу естественному воспроизводству населения в будущих поколениях. Большой проблемой является нарушение технических регламентов и обмана потребителей. Из-за высокого содержания вредных веществ, попавших в заготавливаемое молоко из окружающей среды, от 20 до 50 % его непригодно для производства продуктов детского питания. Так например, российские производители молочной продукции «ВиммБилльДанн», «Хохланд Руссланд», Рогачевский молочно-консервный комбинат, ЗАО «Лактис», завод «Садовое не указали о использовании растительных жиров, чем ввели в заблуждение покупателей. В реализуемой в Алматы продукции компании ООО «Компас Здоровье» (Новосибирск, Россия) обнаружены бактерии группы кишечной палочки, превышение бактериальной обсемененности и плесени. Низкие вкусовые качества отечественного хлеба обусловлены применением дрожжей, содержащих формалин и не предназначенных для хлебопечения, которые нигде в мире кроме нас не применяют. И таких примеров много. Таким образом, необходимо на законодательном уровне создать и усовершенствовать системы стандартов, регламентирующих методы и средства контроля показателей безопасности [3].

Привести нормативно-техническую документацию в соответствие с международными требованиями безопасности. Стратегическим направлением в области экологической продовольственной безопасности и здорового питания нации в стране должно стать внедрение органического сельского хозяйства, выделение дотации и субсидии для производства экологически чистой продукции. Производство экологически чистой пищевой промышленности является единственным путем выхода Казахстанской продукции на европейский рынок.

Список использованной литературы:

1. Заболотных М.В. Качество и безопасность сырья и пищевых продуктов в современных условиях. Ветеринарные науки. 2014.
2. Ожерельева О.Н., В.В.Афанасьева. Основные тенденции в управлении качеством и безопасностью пищевых продуктов. МТО-19.2014.
3. Шаулина Л.П. Контроль качества и безопасностью пищевых продуктов и продовольственного сырья: учебное пособие. Иркутск, 2011.

Сарсенбинова Э.А.

МИРОВОЙ ОПЫТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРАНЫ

Магистрант 1 курса специальности 6М050600 Экономика
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Наступление глобализации и усиление международной конкуренции в последнее время обострило проблемы конкурентоспособности национальных экономик. Как было отмечено выше, конкурентоспособность экономики страны зависит от множества факторов и критериев, возникающих на разных уровнях управления экономикой.

Одним из направлений решения проблемы повышения конкурентоспособности страны представляется изучение зарубежного опыта в области управления конкурентоспособностью страны. Рассмотрим опыт развитых стран по повышению рейтинга конкурентоспособности по определенным факторам.

Норвегия смогла обеспечить уверенный рост экономики и повышение благосостояния своего народа, опираясь на сырьевые преимущества. Экономическое руководство страны сумело выстроить отношения с транснациональными компаниями так, чтобы они осуществляли локализацию своих технологий в Норвегии или передавали их норвежским научно-исследовательским организациям и университетам. В результате были созданы собственные судостроительные компании, которые производят нефтедобывающие платформы, развиваются компании IT-технологий в сфере нефте- и газодобычи. Эти компании осуществили реальную революцию в мониторинге скважин и запасов, что очень важно, когда нефть находится в труднодоступных местах, и добились больших результатов в технологии бурения и добычи на шельфе.

Существует также австралийский путь, когда страна с сырьевой экономикой провела диверсификацию при сохранении политических институтов современного западного общества. Австралия экспортировала сырье в страны Юго-Восточной Азии и Японию, а вырученные средства использовала для диверсификации внутреннего производства и формирования инновационной

системы, когда доля сырьевых поставок велика в экспорте, но постепенно снижается во внутреннем производстве. Это позволило Австралии привлекать иностранные инвестиции, которые, в свою очередь, направлялись на развитие инновационной экономики, что позволило взаимодействовать с развитыми странами мира. Австралийский путь развития наиболее эффективен, требует активной государственной политики по созданию инновационной политики, институциональному строительству, реструктуризации бюджетной сферы, увеличению эффективности бюджетных расходов

Австралия исключительно богата природными ресурсами, но в то же время ее экономика – одна из самых открытых и инновационно-ориентированных в мире. Главные достижения этой страны в сфере передовых технологий связаны с гелиоэнергетикой, горной промышленностью, авиационной радиоэлектроникой, исследованиями окружающей среды, морской биологией и сельским хозяйством. При этом сельское хозяйство дает лишь три процента ВВП страны, в то время как на обрабатывающую промышленность приходится около 12% ВВП, а на сферу услуг – 64%, еще более 20% ВВП дают строительство, добывающая и электроэнергетическая отрасли. Примечательно, что на разработку информационных технологий и средств связи приходится семь процентов ВВП, то есть больше, чем на сельское хозяйство и добывающую промышленность вместе взятые. Несмотря на рост доли промышленных товаров отечественного производства, в структуре национального экспорта Австралии преобладает сырье. Так, по данным Всемирного банка, промышленные товары в экспорте высокоразвитых стран составляют обычно 80%, а в экспорте Австралии – менее 40%. В совокупности сырье составляет порядка 40% от общего экспорта этой страны. Преобладающая экспортная ориентация австралийской экономики обусловила ее скатывание к кризисному положению в 1980-х годах, что объективно потребовало от правительства страны смены экономической модели развития. Ставка была сделана на развитие таких отраслей, как пищевая промышленность, металлургия и металлообработка, машиностроение, химическая, текстильная, целлюлозно-бумажная и деревообрабатывающая промышленность.

Большое развитие получило наукоемкое производство – выпуск компьютеров и средств телекоммуникаций.

Таким образом, Австралия своевременно осознала необходимость осуществления структурных реформ в экономике и в настоящее время успешно продвигается по пути развития наукоемких технологий и сферы услуг.

Страны Центральной и Восточной Европы в последнее время стали больше внимания уделять вопросу въездного туризма. Особенно активно работа в данном направлении ведется в Венгрии, Чехии, Польше. Развитие инфраструктуры, привлечение инвестиций в туристскую отрасль, продвижение национального туристского продукта на мировые рынки — важнейшие задачи национальных туристских администраций этих стран. В Венгерской Республике развитием въездного туризма занимается корпорация "Венгрия — туризм". Это акционерное общество, которым владеет Политический секретариат по туризму Канцелярии премьер-министра Венгрии. Венгерские туристские

представительства, общий бюджет которых составляет 55 млн евро, открыты в 23 странах мира. Наиболее интенсивно работа ведется в Австрии и Германии, так как эти страны издавна являются приоритетными рынками для венгерского турбизнеса.

Решением задач в области въездного туризма, развитием туристической индустрии, повышением туристической привлекательности и продвижением новых видов туризма в Чешской Республике занято Национальное туристское управление (НТУ). Маркетинговая стратегия НТУ ориентирована в первую очередь на те страны, откуда в Чехию приезжает основная масса туристов. Это Австрия, Германия, Польша, Словакия, Бельгия, Великобритания, Голландия, Испания, Италия, Россия, Канада, США, Япония. В последнее время активность НТУ направлена и на другие рынки, которые считаются перспективными — страны Среднего Востока и Юго-Восточной Азии. Следует отметить, что Чехия ведет активную деятельность по развитию въездного туризма. Об этом свидетельствует тот факт, что в период с 1993 по 2002 г. в соответствии с территориальными маркетинговыми приоритетами чешского туризма в мире было дополнительно открыто 12 представительств Национального туристского управления. Среди мероприятий, проводимых НТУ в целях развития въездного туризма, необходимо выделить следующие:

- ежегодное участие НТУ в более чем 30 международных специализированных выставках и ярмарках туризма;
- организация национальной ярмарки въездного туризма для зарубежных туроператоров VISIT CZECHIA;
- издательская деятельность, организация публикаций о стране в зарубежной печати, презентаций;
- обеспечение программ пребывания представителей зарубежных средств массовой информации;
- участие в создании CZECHTOURSERVICE – официальной информационной туристской системы Чешской Республики.

Все страны, находящиеся на первых позициях объединяет одно – сохранность индивидуальности различных культур, несмотря на активное распространение и развитие зарубежного бизнеса в данных странах, бережное сохранение семейных и общественных ценностей, трудолюбие. Уважение к родным и близким, уважение к другим людям (культурам, нациям, религиям) является основными ценностями народов Малайзии, Сингапура, Гонконга. Любой бизнес (включая иностранный), в первую очередь рассматривается с точки зрения пользы для страны, а иностранный инвестор должен обязательно с уважением относиться к населению страны, ее культуре. В этих странах уже с детских лет прививают терпение, любовь к физическому труду. Умение добросовестно и хорошо трудиться является самой главной путевкой в жизнь, и только труд дает право считаться человеком. Далее в этих странах уделяют огромное внимание хорошему образованию. Все это способствует развитию общества, работающего на благо своего народа, а не личной наживы.

Несмотря на то, что Исландия является лидером рейтинга по данному субфактору, опыт Сингапура будет наиболее подходящим при рассмотрении международного опыта, которым мог бы руководствоваться Казахстан. В отличие от первого, Сингапур является более наглядным примером трансформации из некогда небогатого государства в одну из самых конкурентоспособных экономик в мире за столь относительно короткое время.

Сингапур, находясь в юго-восточной части Азии, имеет заметные преимущества по критериям энергетической инфраструктуры, плотности сетей автомобильных дорог, и качеству авиаперевозок.

Среди недостатков Сингапура можно отметить низкую местную энергетическую производительность, низкий уровень водных ресурсов, и незначительный размер внутреннего рынка.

Сингапур обладает одной из наиболее конкурентоспособных инфраструктур в мире.

С момента обретения независимости в 1965 году, началась закладываться новая инфраструктура страны, которая стала основой для поддержания постоянно нарастающих темпов бизнеса, при этом расширяя круг предоставляемых услуг и новых возможностей.

Идя в ногу с инновационным прогрессом, Сингапур имеет развитую систему авиаперевозок, международные порты для грузоперевозок, современные телекоммуникационные системы и развитую сеть автодорог.

Международный аэропорт Чанги (Changi International Airport) является национальным терминалом, который также специализируется в области авиаперевозок грузов, как на внутренних, так и на международных направлениях. Состоящий из 3-х терминалов, Международный аэропорт Чанги, на сегодняшний день является одним из крупнейших авиа-портов в мире. Терминалы Чанги обслуживают 86 авиакомпаний, которые, в свою очередь, соединяют авиасообщениями более чем 200 городов в более чем 60 странах мира.

Порт сингапурских терминалов (PSA Singapore Terminals) является самым большим транспортировочным узлом в мире, состоящим из 200 транспортировочных линий, соединяющих 600 портов в 123 странах мира.

Благодаря своему выгодному географическому месторасположению, Сингапур стал центром грузоперевозок. Ежегодно через Сингапур переправляется одна пятая часть от всех контейнерных грузоперевозок шести континентов.

Следуя данному опыту, Казахстан мог бы использовать свое ключевое месторасположение в Центральной Азии для создания и развития крупного узла международных авиаперевозок на своей территории. Несомненно, наличие выхода в океан имеет свои определенные преимущества, когда речь идет о транспортировке международных грузов. Тем не менее, значительную роль в преимуществе сможет сыграть развитие сетей скоростных железных дорог, которые смогли бы составить весомый контрбаланс по отношению к перевозкам грузов по морю. Ведь Казахстан граничит с 5 другими странами, по направлению с которыми страна могла бы направлять грузоперевозки в будущем.

Доступ практически каждого казахстанца к использованию широкополосных Интернет-технологий вполне могло бы способствовать ускоренному распространению информации и знаний, а также навсегда изменить некоторые аспекты ведения бизнеса.

В своих стараниях сделать Сингапур интеллектуальным островом, сингапурские власти, следуя своей инициативе, активно используют Интернет, плавно создавая портал электронного государства.

По итогам проведенных исследований в 2009 году, японский университет Васеда (Waseda University) присвоил высокую оценку уровню развития электронного правительства в Сингапуре. Согласно собственному опыту Сингапура, развитие электронного правительства является неотъемлемой частью или весьма важной предпосылкой для развития электронного общества в будущем.

Мировой опыт показывает, что результативность науки напрямую связана с уровнем финансирования. Так, например, наибольшее количество нобелевских лауреатов в США – стране с традиционно высоким уровнем финансирования науки. Доля внутренних затрат на исследования и разработки в странах с развитой экономикой составляет в общем объеме ВВП: в Израиле – 4,5%, Швеции – 3,8%, Финляндии – 3,5%, Японии – 3,0%, Швейцарии – 2,7%, США – 2,8%, Германии – 2,4%. В странах СНГ этот показатель значительно ниже: в России – 1,5%, Украине – 1,3%, Беларуси – 0,7%, Молдове – 0,4%, Армении – 0,3%, Казахстане – 0,24%, в том числе бюджетное финансирование – 0,11%.

Так, например, в странах с развитой экономикой (США, Япония, Финляндия) предприятия промышленности осуществляют НИОКР на условиях самокупаемости и самофинансирования и осваивают до 70% всех национальных расходов на НИОКР, тогда как на долю государственных расходов приходится в среднем 30%.

Доля наукоемкой продукции и расходы на науку в общем объеме ВВП являются основными показателями экономики, основанной на знаниях.

Список использованных источников:

1 Долинская М.Г., Соловьев И.А. Маркетинг и конкурентоспособность промышленной продукции. – М.: Изд-во стандартов, 2014. – 128 с.

2 Синько В. Конкуренция и конкурентоспособность: основные понятия // Стандарты и качество. 2000. №4. С.54-59.

3 Портер М.Е. Международная конкуренция. Конкурентные преимущества стран. М. 1993.

4 Портер М.Е. Международная конкуренция: - Пер. с англ. / Под ред. В.Д. Щетинина. – М.: Междунар. отношения, 1993. - 896 с.

5 Булеев А.И. Количественный коэффициент конкурентоспособности товаров и услуг// Маркетинг и маркетинговые исследования в России. 2015. №5. С.46-50

6 Мишин Ю. Слагаемые конкурентоспособности// РИСК. 2013. №5-6. С.82-86

7 Информационные материалы Института мировой экономики и политики при Президенте Республики Казахстан www.iwep.kz

ҚАЛАНЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК – ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУ СТРАТЕГИЯСЫНЫҢ АЛҒЫШАРТТАРЫ

¹«Экономика және менеджмент» кафедрасының э.ғ.к.

²6M050600 «Экономика» мамандығының магистранті;

Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті, rimmatahtaeva@mail.ru

Стратегиялық жоспарлау, стратегиялық жоспарлау механизмінде жасалған құралдардың көмегімен өмірде жүзеге асыратын, анықталған саясат және тұжырымдама, өзіндік мақсаттар мен міндеттері бар жүйелік үдерістер түрінде ұсынылады. Стратегиялық жоспарлаудың мұндай әдісі мен тәсілдемесі нақты жоспарлы кезеңде экономикалық міндеттерді және әлеуметтік мәселелерді шешу деңгейі туралы түсінік алуға, қаланың әлеуметтік салаларының дамуын жобалауға, қалалық экономикада құрылымдық құрамдас бөлігінің дамытудағы негізгі стратегиялық мақсаттары мен артықшылықтарын анықтауға және оларды әр түрлі ресурстармен байланыстыруға республикалық және жергілікті әлеуметтік бағдарламаларды біріктіріп байланыстыруға мүмкіндік береді [1].

Шағын қаланың әлеуметтік саласының қандай да бір құрылымдық құрамдас бөлігінің (денсаулық сақтау, білім беру, олардың спорттық-сауықтыру, туристік-экскурсиялық, санаториялық-курорттық, тұрғын үй-коммуналдық, қаржылық-бюджеттік, ғылыми-инновациялық, мәдени-демалыстық сияқты кешендері) орта, ұзақ мерзімді (келешектегі) дамуының ағымдық қызмет етуін жоспарлау, осылайша қалада да және жалпы аудан бойынша экономикалық және әлеуметтік бағдарға жетуге бағытталған кешенді шараларды өткізу үшін әлеуметтік саланың берілген құрамдас бөлігінің кәсіпорындары, ұйымдары мен мекемелерінің қолда бар ресурстық мүмкіндіктерінің есебін ұсынады [2].

Әлеуметтік саланың құрылымдық құрамдас бөлігінің ағымдық қызмет етуі және келешектегі даму жоспарының баламалы нұсқаулары, біздің көзқарасымыз бойынша, тартылған қосымша ресурстардың (қаржылық, материалды-техникалық) ашатын нақтылығы басқару органдарының ресурстық тұтынудың тиімділігі мен нәтижелілігінің басқа да сапалық және сандық сайкестендірулерді негіздеуге және белгілеуге мүмкіндік беретін жағдай да ғана болуы мүмкін. Осыған байланысты ұлттық экономиканың қалыптасқан қаржы-экономикалық дағдарыстан шығу жағдайында ұйымдастырушы-құқықтық құрылымдар, өндірістік те және әлеуметтік салалар да өздерінің әлеуметтік-экономикалық дамуында, бірінші кезекте, нарық конъюктураның, жұмыс, өнімдер мен қызметтердің бәсекеге қабілеттілігінің өзгеруімен байланысты ішкі және сыртқы орта факторларының елеулі әсер ететінін атап өткен жөн. Бұл жағдайларды ағымдық және келешектегі жоспарлаудың объективтілік деңгейі төмендейді, өйткені шаруашылық субъектінің, құрылымдық құрамдас бөлігінің немесе жалпы әлеуметтік- экономикалық салалардың орта, ұзақ мерзімді дамуындағы ретроспективті тенденциялардың

экстраполяциясы болжауланған немесе бекітілген экономикалық және әлеуметтік нәтижелелерге, сонымен қатар, жекелеген ресурстарды немесе барлық ресурстардың жиынтығын пайдаланудың тиімділік деңгейіне нақты қол жетудің жоспарлы-есептік негізделу үдерісінде өзінің айрықшылығынан айрылады[3].

Сондықтан алдағы уақыт кезеңінде қол жеткізудің мұндай негізделу түрі стратегиялық жоспарлау түрінде, ресурстық тұтынудың тиімділік деңгейі мен қажетті нәтижені болжау ретінде қолдану, біздің көзқарасымыз бойынша, мақсатқа сай, экономикалық тұрғыдан дәлелденген және қажетті құрал болып табылады. Бұл түсінікте шағын қалалардың әлеуметтік-экономикалық салаларының негізгі құраушы құрамдас бөліктерінің экономикалық және әлеуметтік дамуын стратегиялық жоспарлау, олардың дамуының ағымдық және келешектегі жоспарлауға қарағанда, сыртқы ортағы әсер ететін жағымсыз факторларды жеңіп шығуға, минимальді шығындарды жұмсай отырып, жоғары нәтижелерге қол жеткізуге және қолда бар барлық ресурстардың түрлерін қолдануда тиімділіктің жоғары деңгейіне қол жеткізуге бағытталған мақсатты бағдарды қалыптастыруға және жүзеге асыруға негізделген. Тұрғындарды әлеуметтік қорғаудың жүйелік механизмі ретінде, әлеуметтік саланы және оның құрылымдық құрамдас бөлігінің жиынтығын анықтай отырып, мұндай жүйелік механизмнің қасиеттерін анықтау қажет. Сыртқы ұйымдастырушылық қоғамдағы әлеуметтік саланың мақсаттарын, оның саясаты мен тұжырымдамасы жалпы мемлекет саясатына жайғасуын анықтауда маңызды. Сыртқы ұйымдастырушылық әлеуметтік сала саясатының және құрылымдық құрамдас бөлігінің стратегиялық даму бағыт бағдарының шынайылығын анықтайды. Ішкі ұйымдастырушылық әлеуметтік саланың барлық элементтерін және оның құрылымдық құрамдас бөліктерінің мағынасы, уақыттылығы бойынша және әлеуметтік сала жағдайында тұтынуды толығымен қанағаттандыру үшін қажеттілігі бойынша саралайды.

Ішкі ұйымдастырушылық адамдар мен құралдар, еңбек құрылымдық элементтердің кеңістігінде біріктіруші және бағынушы ретінде қалыптасқан және әлеуметтік саланың басты мақсатына жетуге бағытталған біріңғай бүтін ретінде бағдарланған, әлеуметтік саланың және оның құрылымдық құрамдас бөлігінің нақты ұйымдастырушылық құрылымының бар болуын қарастырады. Ішкі ұйымдастырушылық кешен әлеуметтік сала жүйесінің тұтастығының нәтижесі болып табылады және оның тұрақтылығына ықпал етеді. Басқа жағынан алғанда ішкі ұйымдастырушылық, әлеуметтік саланың тиімді қызмет етуі үшін қажетті, құрылымдық элементтердің құрамын анықтайды. Осылайша, әлеуметтік сала объектісінің жүйелік қасиеттерін анықтай отырып, жоғарғы қиындықтың ұйымдастырушылық жүйесі ретінде ұсынуға болады, ол өз кезегінде әлеуметтік саланың даму стратегиясын және оның стратегиялық жоспарлау механизмін анықтау үшін жүйелік қағидаларды қолдануды талап етеді. Әлеуметтік саланың жоғары аталған жүйелік қасиеттері стратегиялық жоспарлау механизмі және даму стратегиясының синтезі кезінде жүйелік тәсілдеменің қағидалары мен қалыптасудың базалық түсінігін анықтайды.

Жоғары аталғандарды қорытындалай келе, шағын қаланың стратегиялық жоспарлау әлеуметтік-экономикалық кешенді даму тенденциясын қалыптастыруға және осы даму мақсаттарына жетудің оңтайлы жолдарын анықтауға бағытталған, ғылыми зерттеу жүйесінің сапалық және сандық сипаттамаларын қарастыратынын атап өтейік[4].

Шағын қалалардың стратегиялық жоспарлауды, экономикалық дамудың мақсатты бағытталған тұжырымдамасына сәйкестендірілген, ірі шаруашылық шешімдерді әзірлеудің алдыңғы сатысында қолдану қажет. Шағын қаланың әлеуметтік-экономикалық даму стратегиясы, біздің ойымызша, екі құраушысы болуы қажет:

1) әлеуметтік дамуды қамтамасыз ету, әлеуметтік және экономикалық өсім үшін жағдайлар жасау;

2) дағдарыс жағдайында тұрғындардың жұмысбастылығы саласындағы саясат пен демографиялық тенденцияның ілгерлеу арақатынас жағдайларын қалыптастыру.

Стратегияға мұндай тұрғыдан қарау, шағын қаланың әлеуметтік-экономикалық даму стратегиясының шегін анықтаушы бірқатар критерийлерді қалыптастыру қажеттілігін туындатты: қоғам дамуының негізгі тенденцияларын анықтаушы, демографиялық критерийлер; тұрғындардың барлық деңгейлеріне бағдарланған әлеуметтік стратегия критерийлері; экономикалық даму резервтері болжанған еңбек әлеуетімен сәйкестендірілген, экономикалық әлеует критерийлері; ірі қалаларға қатынасы бойынша шағын қалалардың орнын анықтаушы геосаясаттық критерийлер. Шағын қалалардың даму стратегиясының қалыптастыру қағидалары әзірлеген: экономикалық әлеуметтің демографиялық жағдаймен сәйкес келуі; әлеуметтік-экономикалық өсім; автономиялық қағидасы; кешенділігі.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. 12 «Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы. 2012 жылғы 14 желтоқсан [Электронды ресурс] //ҚР Президентінің ресми сайты. Қолжетімділік режимі:/ күні: 13.12. 2014).

2. Назарбаев Н.Ә. Қазақстан – 2030. Барлық Қазақстандықтардың өсіп-өркендеуі, қауіпсіздігі және әл-ауқатының артуы: Ел Президентінің Қазақстан халқына Жолдауы. – Алматы: Білім, 1997.

3 Занадворов В.С., Занадворова А.В. Экономика города: Вводный курс. Уч. пособие. М.: Магистр, 1998. – 271 с.

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІҢ ҚАРЖЫЛЫҚ МЕНЕДЖМЕНТІН ДАМУ ЖОЛДАРЫН ҚАРАСТЫРУ

¹«Экономика және менеджмент» кафедрасының э.ғ.к.

²6M050600 «Экономика» мамандығының магистранті;

Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті rimmatahtaeva@mail.ru

Біздің еліміз «Қазақстан-2050» ұзақ мерзімді бағдарламасына және онжылдық стратегиялық жоспарға сәйкес ойдағыдай ілгері дамып келеді.

Соңғы жылдары біздің қол жеткізген табыстарымыз аз емес. Қазақстанның нарықтық жаңғырулардағы жетістіктері, экономикалық өрлеуі мен халықтың тұрмыс деңгейін көтеруі жалпыға мәлім, әрі әлемдік қоғамдастыққа да танылып отыр [1].

Н.Ә.Назарбаевтың Қазақстан халқына арналған жыл сайынғы Жолдауларында ағымдағы міндеттері туралы ғана емес, біздің дамуымыздың келешегі жайында да айтылып келеді. Осыған орай, әлемнің бәсекеге қабілетті 50 елдің қатарынан нық орын алу мен 30 корпоративтік көшбасшыларын қалыптастыру негізінде елді индустрияландыру міндеттері біздің басты стратегиялық мақсатымыз болып қала бермек [2].

Қаржылық менеджмент өндірістік процестерге қатысатын құралдардың бағалар құнының жиынтығын басқарудың күрделі жүйесін және кәсіпкерлік қызметті қаржыландыруды қамтамасыз ететін ақшалық капиталдың жиынтығын өндірумен айналысады.

Шағын және орта бизнестегі қаржылық менеджмент кәсіпкерлік қызметтің басымдылықтарын және масштабтарын анықтайтын қаржылық қамтамасыз етуді басқаратын тиімді нысан болып табылады. Мұнда қарастырылған қаржылық менеджменттің концепциясының негізі меншік қатынасына тиген қоғамның экономикалық базасында өзгеріс болып саналады. Тек қана осы өзгерістер кәсіпкерлік құрылымдардың қаржылары және жалпы мемлекеттік қаржылар арасында нақты шек қоюды қамтамасыз ете алуы мүмкін [3].

Қаржы менеджментпен тек қана кәсіпорындардың және банктердің стратегиясы мен тактикасы туралы ақпараттары бар және олардың клиенттер және бәсекелестермен, жабдықтаушылар және тұтынушылармен, акционерлермен, қаржылық және салық органдарымен, сақтандыру компаниялармен, институтционалды инвесторлармен қарым-қатынастары туралы толық ақпараттары бар профессионалдар айналысуы керек.

Стратегиялық және тактикалық шешімдер ұзақ мерзімді уақыт өткеннен кейін ғана бағаланады және оларға тек өз кәсіпорынның болашағына сенімді кәсіпкерлер мен қызметкерлер ғана қызығушылық танытады.

«Әлемдік тәжірибені қолдану негізінде Шағын және орта бизнестегі қаржылық менеджмент дамуының негізгі бағыттарын жетілдіру» жолдары алға

қойған мақсаттардың бірі болып табылады. Кәсіпорын қызметінің оңтайлы нәтижеге жетуі үшін, бизнестің жалпы құрылымындағы қаржылық менеджменттің маңызы өте зор. Сонымен қатар:

- Кәсіпорынның Шағын және орта бизнестегі қаржылық менеджментін ұйымдастырудың теориялық маңызы қарастыру;

- Қазақстан Республикасындағы қаржылық менеджменттің ұйымдастырылуының ерекшеліктері зерделеу;

Жоғарыдағы мақсатқа жету үшін келесідей міндеттерді орындау қажет:

- Қаржылық менеджменттің мәні, қағидалары және функциялары;

- Қаржы менеджментінің стратегиясы мен тактикасының әдістемесін қалыптастыру және оларды іске асыру жолдары қарастыру;

- Шетелдік тәжірибені қолдану: Қазақстан Республикасында қаржы менеджментінің инвестициялық стратегиясы мен тактикасын қолдану тиімділігі арттыру;

- Қаржылық менеджмент – ол кәсіпорынның қаржылық ресурстарымен капитал айналымымен және қаржылық қатынастарымен басқару жүйесі. Қаржылық менеджментті әр түрлі қарастыруға болады:

- функционалды көзқарас бойынша қаржылық менеджмент – ол басқару жүйесі болып экономикалық категория реттеуде қарастырылады;

- институционалды көзқарас бойынша қаржылық менеджмент басқару органы;

- ұйымдастырушылық, құқықтық көзқарас бойынша кәсіпкерлік реттеуде қарастырылады [4].

Шағын және орта бизнестегі қаржылық менеджмент кәсіпкерлік қызметтің басымдылықтарын және масштабтарын анықтайтын қаржылық қамтамасыз етуді басқаратын тиімді нысан болып табылады. Мұнда қарастырылған қаржылық менеджменттің концепциясының негізі меншік қатынасына тиген қоғамның экономикалық базасында өзгеріс болып саналады. Тек қана осы өзгерістер кәсіпкерлік құрылымдардың қаржылары және жалпы мемлекеттік қаржылар арасында нақты шек қоюды қамтамасыз ете алуы мүмкін. Қаржылық менеджменттің стратегиясы мен тактикасының жұмыс жасауының қажетті шарттары:

- жеке меншік элементтерінде құрылған кәсіпкерлік;

- кәсіпкерлік қызметті өзін-өзі қаржыландыру;

- нарықтық баға белгілеу;

- еңбек, тауарлар және капиталдар нарығы;

- кәсіпкерлік қызметті мемлекеттік реттеудің нақты тәртібін белгілеу.

Қаржылық менеджментінің стратегиясы мен тактикасының меншік қатынасымен байланысы мына түрде көрінеді:

Шағын және орта бизнестегі менеджмент басқарудың мақсатына адамдардың еңбек белсенділігін ынта-ықыласы арқылы көтеріп, олардың тиімді жұмысының негізіне жетуді ұйғарады. Ғылымның бұл түрін білу барысында басқарудың мақсаттарын қою мен дәлелдеу үшін нақты білім және тәжірибелік дағды алуға болады, осы мақсаттарға жету жолында персоналдың күш-қуатын

жинастыруға, ғылыми дәлелденген шешімдерді қабылдауға, кадрлар жұмысын жүйелеуге, кәсіпорындарды біртұтас жүйе түрінде басқаруға мүмкіндік береді.

Әртүрлі ғылымдар секілді менеджменттің де теориясы болады, онда осы пәнге тән қасиеттер, міндеттер, категориялар, заңдылықтар, принциптер, әдістер, функциялар және өзінің ізденіс жолы қамтылады. Басқару адамдардың парасаттылық нысаналы іс-қызметінің көмегімен қоршаған әлемді бағындыру және тәртіпке келтіру жұмысынан тұратындығы бұрыннан белгілі. Менеджмент – басқарудың маңызды құрамдас бөлігі, оның пәні басқару үрдісіндегі әлеуметтік қатынастардан тұрады. Сөйтіп, менеджменттің ғылым ретінде айналысатын пәні басқару үрдісіндегі адамдардың арасындағы қалыптасатын қатынастар.

Менеджментті кәсіпкерлік іс-қызметтің түрі деп қарастыруға да болады. Осы көзқарасқа қарай менеджментті алдын-ала белгіленген экономикалық нәтижеге жету үшін адамдардың күш-қуатын нысаналы түрде шоғырландыруды ұйғаратын іс-қызметтің бір түрі деп түсінген дұрыс[5].

Әр салада басқару іс-қызметтің жалпы қағидаларымен бірге өзіне тән ерекшелігі болады. Аграрлық сфераны алатын болсақ, онда басқару қатынастарының ерекшелігі ең алдымен оның іс-жұмысының көлеміне, сонымен бірге жұмыскерлердің санына қарай әрбір елдің экономикасының ірі салаларының бірі болып есептелетініне байланысты. Кәсіпорындар мен ұйымдардың іс-жұмысына өздерінің ықпалын тигізетін сыртқы факторлардың қатарына жататындардың бірін көрсетпесек те, келесілерді айтуға болады: халықтың төлем қабілеті бар сұранысты, өндірістің, тауарды сыртқа шығарудың және оны шеттен әкелудің, бәсекенің, табиғат пен ауа-райының демографияның жиі жағдайын. Сонымен қатар, бұл кәсіпорындардың және ұйымдардың іс-қимылы олардың қолындағы жердің, техниканың малдың, материалдық құралдардың және ақша қаржысының болуына ғана емес, сонымен бірге оларда ең алдымен жұмыс істейтін адамдардың барлығына байланысты.

Қаржы менеджменті – бұл кәсіпкерлікті үлкен мөлшердегі ақша ағымдарын басқаруда және оптималды қаржылық шешімдерді табуда қаржылық қамтамасыз етудің стратегиясы мен тактикасы.

Шағын және орта бизнестегі қаржылық менеджмент өндірістік процестерге қатысатын құралдардың бағалар құнының жиынтығын басқарудың күрделі жүйесін және кәсіпкерлік қызметті қаржыландыруды қамтамасыз ететін ақшалық капиталдың жиынтығын өндірумен айналысады.

Шағын және орта бизнестегі қаржылық менеджмент кәсіпкерлік қызметтің басымдылықтарын және масштабтарын анықтайтын қаржылық қамтамасыз етуді басқаратын тиімді нысан болып табылады. Мұнда қарастырылған қаржылық менеджменттің концепциясының негізі меншік қатынасына тиген қоғамның экономикалық базасында өзгеріс болып саналады. Тек қана осы өзгерістер кәсіпкерлік құрылымдардың қаржылары және жалпы мемлекеттік қаржылар арасында нақты шек қоюды қамтамасыз ете алуы мүмкін [6].

Шағын және орта бизнестегі қаржы менеджментпен тек қана кәсіпорындардың және банктердің стратегиясы мен тактикасы туралы

ақпараттары бар және олардың клиенттер және бәсекелестермен, жабдықтаушылар және тұтынушылармен, акционерлермен, қаржылық және салық органдарымен, сақтандыру компаниялармен, институтционалды инвесторлармен қарым-қатынастары туралы толық ақпараттары бар профессионалдар айналысуы керек.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. 12 «Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы. 2012 жылғы 14 желтоқсан [Электронды ресурс] //ҚР Президентінің ресми сайты. Қолжетімділік режимі:/ күні: 13.12. 2014).
2. «Нұрлы жол – болашаққа бастар жол» Мемлекет басшысының Қазақстан халқына Жолдауы 2014 жылғы 11 қараша.// Егемен Қазақстан. –12.11.2014. – № 221. – 1-2 б.
3. Сорокин В.Д. «Метод правового регулирования: Теоритические проблемы» // М., 1976
4. Уваров В.Н. «Государственная служба и управление» // Петропавловск: Сев. Каз. Юрид. Акад., 2004
5. Баканов М.Н., Шеремет А.Д. «Теория анализа хозяйственной деятельности» - М.:Финансы и статистика, 2002
6. Бабун, Р.В. Организация местного самоуправления: Учебное пособие / Р.В. Бабун. - М.: КноРус, 2013. - 280 с.

Тлемисова Ж.М.

ЭКОНОМИКАНЫ МЕМЛЕКЕТТІК РЕТТЕУДІҢ ҚАЖЕТТІЛІГІ

Экономика магистрі Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті
jansaia.86@mail.ru

Қоғамның әл-ауқатын жоғары деңгейге жеткізу үшін экономиканың аса тиімді жолмен даму жағдайларын қалыптастыру – экономика дамуын мемлекеттік реттеудің ғаламдық мақсаты десек қателеспейміз.

Экономиканы мемлекеттік реттеудің нарықтық шаруашылық жағдайындағы мазмұны, қолданып жүрген әлеуметтік-экономикалық жүйені өзгерген жағдайға бейімдеу және тұрақтандыру мақсатында құқығы бар мемлекеттік мекемелер мен қоғамдық ұйымдарда жүзеге асырылатын заңдық, атқарушы және бақылау сипатындағы типтік шаралар жүйесі болып табылады.

Экономиканы мемлекеттік реттеу мәселесінің салыстырмалы түрде жана болуына және оның көптеген жағдайларының зерттелмегендігіне қарамастан, экономикалық әдебиеттерде «экономиканы мемлекеттік реттеу» ұғымына бірқатар анықтамалар берілген. Қазақстандық экономистер Н. Мамыров және Ж.

Ихданов келесідей анықтама береді: «Экономиканы мемлекеттік реттеу — экономикалық тұрақтылық пен рационалды орнықтылықты қолдау мақсатында мемлекеттің әлеуметтік-экономикалық процестерге әкімшілік-экономикалық және ұйымдастырушылық-құқықтық араласуының негізгі нысанын сипаттайды»

Келесі бір анықтамада: «экономиканы мемлекеттік реттеу — экономикалық өсуді ынталандыру, дағдарыстық, инфляциялық процестерді жеңілдету, халықты әлеуметтік қорғау мақсатымен салық, несие және басқа да тетіктер арқылы басқару құрылымдарының ұлттық шаруашылыққа макроэкономикалық әсер етуі» деп көрсетілген.

Ресей экономисі В.П. Орешин өзінің анықтамасын берген: «Экономиканы мемлекеттік реттеу экономиканы дамыту мен тұрақтандыру және әлеуметтік-экономикалық жүйені өзгермелі жағдайларға бейімдеу мақсатындағы мемлекеттің өкілетті мекемелері мен қоғамдық ұйымдардың жүзеге асыратын заң шығарушы, атқарушы, бақылаушы сипаттағы мемлекеттік іс шараларының жүйесі.

Келтірілген анықтамаларды талдау негізінде бұл процестің аса елеулі сипаттарын рационалды көрсетуге деген ұмтылысты байқауға болады. Мұнда оның объектілері, субъектілері, мақсаттары, әдістері және құралдары қамтылған. Бірақ бұл анықтамалардағы басты сөз “араласуды” көптеген авторлар сынға алады. «Мемлекеттік меншікті басқару» оқулығының авторлары жазғандай: «Араласу» сөзі адамның ағзасына хирургиялық араласу секілді дербес жүйенің (мемлекеттің) басқа жүйеге араласуы туралы ойды қалыптастырады». Оған қоса, олардың пікірінше, мемлекет сыртқы жүйе емес, қазіргі экономиканың элементі, құрамдас бөлігі болып табылады. Әрине, кез келген ұғымның мәнін анықтауда оның көп түрлі жақтарын, жүзеге асыру мен қызмет ету нысандарын толық ашып көрсету мүмкін емес. Бірақ, сонда да жалпы түрде анықтамада бұл процестің өте маңызды белгілері көрініс тапқаны жөн, яғни, реттеудің объектілері, субъектілері, мақсаттары және реттеудің жалпы нысандары мен құралдары. Сондықтан бұл күрделі және көп қырлы процеске «экономиканы тұрақты дамыту мен орнықты ету және оны сыртқы, ішкі жағдайлардың өзгерістеріне бейімдеу мақсатындағы шаруашылық субъектілері мен әлеуметтік-экономикалық құрылымдардың іс-әрекеттеріне мемлекеттік басқару органдары арқылы тікелей және жанама әсер етудің мемлекеттік шараларының жүйесі» деп анықтама беруге болады.

Нарық шаруашылығының даму барысында, жеке меншік шеңберінде шешілмейтін, яғни экономиканың өзін-өзі реттеу қағидалары негізінде экономикалық және әлеуметтік проблемалар туындайды және шиеленіседі. Өндіріс күшінің дамуы елеулі инвестицияның қажеттілігін туғызады, өндірісті мамандандыру, капиталдың шоғырлануы күшейді, өндіріс пен капиталдың бірігуі, әр түрлі елдің бір-бірімен өзара тәуелділігі өсті. Сонымен бірге қоғам дамуының белгілі бір сатысында еңбек пен капиталдың арасындағы қарама-қайшылық күшейе түсті, жаппай жұмыссыздық пайда болды, экономикалық дағдарыстар салалық шеңберден асып, жалпы ұлттық кейін әлемдік

дағдарыстарға айналды. Монополияның үстемдігіне әкелген, бәсекелестікті күшейткен ақша айналымының бұзылуы, нарықтың әрі қарай тиімді дамуына көмектесетін (экономикалық саясатты жүргізу), нарық пен іс-әрекеттің қарама-қайшылықтарының жұмсаруына әкелуге тиісті сыртқы күштің әсерін, атап айтқанда мемлекет күшін талап етеді.

Экономика дамуын мемлекеттік реттеудің объектілері – бұл автоматты түрде шешілмейтін, немесе алыс келешекте шешілетін қиындықтар, проблемалар пайда болуы мүмкін немесе пайда болған еліміздің өміріндегі әлеуметтік жағдай мен оқиғалардың аялары, салалары, аймақтары, сонымен бірге бұл проблемалардың алып тасталуы — әлеуметтік тұрақтылықты қолдау және экономиканың қалыпты дамуы үшін қажетті.

Экономика дамуын мемлекеттік реттеудің негізгі объектілеріне шаруашылықтың экономикалық кезеңін, секторлық, салалық және аймақтық құрылымын; капитал жинақтау жағдайын; жұмыспен қамтамасыз етілуін, ақша айналымын; төлем балансын; бағасын; бәсекелестік жағдайын; әлеуметтік қатынастарын; әлеуметтік қамтамасыз етілуін; кадрларды дайындауы мен қайта дайындауын; қоршаған ортаны; сыртқы экономикалық байланыстарды жатқызады.

Нарықтық экономикалы дамыған елдерде реттеудің әкімшілік құралы елеусіз көлемде пайдаланады. Олардың қызметінің аясы негізінен қоршаған ортаны қорғаумен, әлеуметтік әлсіз қорғалған тұрғындар үшін жағдай жасаумен шектеледі.

Мемлекеттік реттеудің негізгі құралдары:

— қазыналық саясат, яғни шығындар мен салықтардың құқықтық аумағындағы саясат;

— ақша саясаты;

— табыстарды реттеу саясаты;

— әлеуметтік саясаты;

— баға бегіленімін мемлекеттік реттеу;

— сыртқы экономикалық реттеу;

Мемлекеттік реттеудің экономикалық құралдары ақша -кредит қаржылары мен бюджеттік саясатқа бөлінеді.

Негізгі экономикалық құралдар:

— есепке алу мөлшерін реттеу (Орталық банкпен жүргізілетін, дисконттық саясат);

— елдің қаржылық институттары орталық банкте сақтауға міндетті, ең аз резервтер мөлшерін белгілеу мен өзгерістері;

-мемлекеттік мекемелердің бағалы қағаздар рыногындағы мемлекеттік міндеттемелер эмиссиясы олармен сауда жасау және өтеу сияқты операциялары.

Мемлекеттің кезеңдікке қарсы немесе шаруашылық жағдаятын реттеу саясатының мәні тоқырау мен дағдарыс кезінде тауарлар мен қызметке сұранысты қолдау мен капитал салу және жұмыспен қамтамасыз етуден тұрады. Ол үшін жеке капиталға қосымша қаржылық жеңілдіктер беріледі, мемлекеттік шығындар мен инвестициялар өсіріледі.

Экономиканың ұзақ мерзімді көтерілу кезінде, тауар қорларының азаюы, импорттың өсуі және баланс төлемінің нашарлауы, жұмыс күшіне сұраныстың күшеюі тәрізді қауіпті жағдайлар пайда болуы мүмкін және осыдан келіп, баға мен еңбекақының негізсіз өсуіне әкеледі. Мұндай жағдайда, Экономика дамуын мемлекеттік реттеудің міндетті — «экономиканың қызып кетуіне» жол бермеу үшін, яғни тауарларды артық өндіру мен артық қорланудың мүмкін болуына кедергі жасау үшін, сұраныстың күрделі қаржы жұмсалымының және өндірістің өсуіне жол бермеу қажет.

Экономика дамуын мемлекеттік реттеу сонымен бірге, аумақтық құрылым мен салалық шеңберде маңызды рөл атқарады. Мұнда қаржылық ынталандыру мен мемлекеттік күрделі қаржы жұмсалымы көмегімен бөлек салалар мен аймақтарға артықшылықты жағдай қамтамасыз етіледі: бір жағдайда созылмалы дағдарыста қалған шаруашылық бірліктері мен салаларына қолдау көрсетіледі; басқа жағдайда – салалардың ішінде, салалар арасында және барлық халық шаруашылығында оның тиімділігін көтеруде және бәсекелестік қабілетін арттыруда құрылымдылық ілгерілеушілікке әкелетін, өндірістің түрлері мен жаңа шаруашылық саласының дамуы көтермелейді. Сонымен бірге, өндірісті шектен тыс шоғырландыруға кедергі жасауға шаралар қабылдануы да мүмкін.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. «Нұрлы жол – болашаққа бастар жол» Мемлекет басшысының Қазақстан халқына Жолдауы 2014 жылғы 11 қараша.// Егемен Қазақстан. –12.11.2014. – № 221. – 1-2 б.
2. 11 Назарбаев Н.Ә. Қазақстан – 2030. Барлық Қазақстандықтардың өсіп-өркендеуі, қауіпсіздігі және әл-ауқатының артуы: Ел Президентінің Қазақстан халқына Жолдауы. – Алматы: Білім, 1997.
3. 12 «Қазақстан-2050» Стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы. 2012 жылғы 14 желтоқсан [Электронды ресурс] //ҚР Президентінің ресми сайты. Қолжетімділік режимі:/ күні: 13.12. 2014).
4. Алексеев С.С. «Общая теория права» // М., 1981
5. Сорокин В.Д. «Метод правового регулирования: Теоритические проблемы» // М., 1976
6. Уваров В.Н. «Государственная служба и управление» // Петропавловск: Сев. Каз. Юрид. Акад., 2004
7. Баканов М.Н., Шеремет А.Д. «Теория анализа хозяйственной деятельности» - М.:Финансы и статистика, 2002
8. Бабичев, И.В. Местное самоуправление в современной России: становление и развитие. Историко-правовые аспекты: Монография / И.В. Бабичев. - М.: Норма, ИНФРА-М, 2011. - 528 с.
9. Бабун, Р.В. Организация местного самоуправления: Учебное пособие / Р.В. Бабун. - М.: КноРус, 2013. - 280 с.

АКТУАРНЫЕ РАСЧЕТЫ В СТРАХОВАНИИ

Магистрант 2 курса специальности 6М050600 – «Экономика»
Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г. Семей
Республика Казахстан
janar.uanova@mail.ru,

Актuarные расчеты - процесс, в ходе которого определяются расходы, необходимые для страхования. С помощью актуарных расчетов определяется стоимость страховой услуги. Как в любой хозяйственной деятельности, в страховании страховщик нуждается в определении размера расходов, необходимых на страхование того или иного объекта. Форма, в которой представляются расходы на страхование данного объекта, называется страховой (актуарной) калькуляцией.

Актuarием (actuarins) в Древнем Риме назывался официально назначенный человек, который записывал решения Сената и ежедневно вел записи дебатов. Впервые термин “актуарий” по отношению к бизнесу употреблен в 1762 г., когда в Лондоне было сформировано Общество справедливого страхования жизни и выживания. В 1775 г. на этот пост был назначен математик Вильям Морган, который ограничил сферу своей деятельности вычислением ставок страховых взносов и обеспечением надежности финансовых операций. С тех пор название “актуарий” стало применяться для тех, кто выполнял эту финансовую и математическую работу. Термин “актуарий” был впервые использован в законодательстве Великобритании в 1819 г.. В современном понимании “актуарий” - это человек, который обладает определенной квалификацией для оценки рисков и вероятностей в области финансов и предпринимательской деятельности, связанной со случайными событиями.

Особенности страхового дела, влияющие на проведение актуарных расчетов:

- вероятностный характер исследуемых событий;
- исчисление стоимости страховой услуги производится в отношении всей страховой совокупности;
- необходимость специальных резервов страховщика.

Методической основой актуарных расчетов является соблюдение принципа эквивалентности, т.е. установление равновесия между платежами и страховыми выплатами компании.

Основные задачи актуарных расчетов:

- исследование и группировка рисков;
- исчисление математической вероятности наступления страхового случая, определение частоты и степени его последствий, как в рискованных группах, так и в целом по страховой совокупности;

- математическое обоснование необходимых размеров расходов на ведение дела;

- математическое обоснование необходимых страховых фондов, определение методов их формирования.

- в качестве задачи актуарных расчетов можно также считать исследование нормы вложения капитала (процентной ставки) при использовании страховщиком страховых резервов в качестве инвестиционных ресурсов.

Классификация актуарных расчетов

По отраслям страхования:

- актуарные расчеты по рисковым видам страхования;
- актуарные расчеты по страхованию жизни.

По видам рисков:

- риски, относимые к массовым видам страхования;
- редкие и катастрофические риски.

По временному признаку:

- плановые расчеты, которые производятся при введении нового вида страхования при отсутствии достоверных наблюдений риска;

- корректирующие (отчетные) расчеты - это откорректированные плановые расчеты по истечении трех-четырех лет учета и анализа статистических данных.

По территориальному признаку:

- республиканские актуарные расчеты, предназначенные для всей территории РК;

- региональные актуарные расчеты, произведенные для отдельных регионов (областей, городов, районов);

- актуарные расчеты на уровне конкретной страховой организации.

Методология актуарных расчетов зависит от отрасли страхования (по страхованию жизни и по рисковым видам страхования), а также от наличия статистических данных для расчета.

Под тарифной политикой понимается целенаправленная деятельность страховой организации по разработке, установлению, уточнению и упорядочению страховых тарифов. Цель тарифной политики - успешное и безубыточное развитие страховой организации.

Принципы тарифной политики:

- эквивалентность страховых отношений. Этот принцип означает, что нетто- ставки должны максимально соответствовать вероятности ущерба для обеспечения возвратности средств страхового фонда за тарифный период;

- доступность страховых тарифов - тарифные ставки не должны быть обременительными для широкого круга страхователей, при этом существенно возрастает эффективность страхования как метода страховой защиты;

- стабильность размеров страховых тарифов - неизменность тарифных ставок длительное время порождает у страхователей уверенность в надежности страховщика. Повышение тарифных ставок допустимо лишь при неуклонном росте убыточности страховой суммы;

- расширение объема страховой ответственности - обеспечивается снижением показателей убыточности страховой суммы, а для страхователя тарифные ставки становятся более доступными;

- самоокупаемость и рентабельность страховых операций т.е. страховые тарифы должны строиться таким образом, чтобы поступления страховых платежей постоянно покрывали расходы страховщика и обеспечивали ему определенную прибыль.

В актуарных расчетах широко используется страховая статистика, которая представляет собой систематизированное изучение и обобщение наиболее массовых и типичных явлений в страховании и их изменение во времени. С помощью страховой статистики страховые организации получают данные для прогнозирования статистической вероятности страхового риска, что дает возможность предвидения будущего размера ущерба. При этом, чем больше число объектов наблюдения, тем точнее оценка вероятности наступления страхового события.

Для определения расчетных показателей страховой статистики используются следующие исходные данные:

- число объектов страхования;
- число страховых событий;
- число пострадавших объектов в результате страховых событий;
- сумма собранных страховых платежей;
- сумма выплаченного страхового возмещения;
- страховая сумма для любого объекта страхования;
- страховая сумма, приходящаяся на поврежденный объект страховой совокупности.

Основная цель исчисления страховых тарифов – определение и покрытие вероятной суммы ущерба, приходящейся на каждого страхователя или на единицу страховой суммы, поэтому в основе расчета страхового тарифа лежат такие признаки страхования, как замкнутая раскладка ущерба и возвратность страховых платежей, предназначенных для выплат.

Список использованной литературы:

1. А.А. Гвозденко: Финансово-экономические методы страхования – М.: Финансы и статистика, 2000.
2. Грищенко Н.Б. Основы страховой деятельности. М.: Финансы и статистика, 2006. С. 310
3. Гербер Х. Математика страхования жизни: Пер. с англ. – М.: Мир, 1995.

АНАЛИЗ ТЕКУЩЕЙ СИТУАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВОСТОЧНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

магистр экономики, старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент» Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г. Семей, janar.uanova@mail.ru

Восточно-Казахстанская область одна из крупных интенсивно развивающихся регионов, обладающих большим ресурсным и человеческим потенциалом. Территория области, протянувшаяся на 283,3 тыс. кв. км, расположена в бассейне верхнего Иртыша, граничит на Юге с Китаем и Алматинской областью, на северо-востоке – с Россией, на западе – с Карагандинской и Павлодарской областями.

Восточно-Казахстанская область - регион, расположенный в выгодных экономико-географических условиях. ВКО является регионом с хорошо развитой сырьевой и энергетической базой, сетью автомобильных и железнодорожных сообщений с южными и центральными районами РК, Сибирским регионом России и Китая, обладает мощным индустриальным потенциалом и трудовыми ресурсами, ориентированными на машиностроение и наукоемкие технологии.

Современная экономика Восточно-Казахстанской области за последнее время характеризуется в основном позитивными тенденциями. Происходит рост большей части рассматриваемых социально-экономических показателей за период 2013 -2015 годы.

Таблица 1 - Динамика основных социально-экономических показателей развития ВКО

Наименование показателя	2013 г	2014 г	2015 г	Темп роста, %	
				2015 г к 2013 г	2015 г к 2014 г
Численность населения (на конец года), человек	1 394,00	1 395,30	1 395,80	100,1	100,0
Экономически активное население, человек	746	740,9	732,5	98,2	98,9
Уровень безработицы, %	5,1	4,8	4,9	96,1	102,0
Валовый региональный продукт, млн.тенге	2062969,4 0	2282709,8 0	2311366,2 0	112,4	101,2
Объем промышленной продукции, млн. тенге	998701	1115635	1021779	102,3	91,6

Валовой выпуск продукции (услуг) сельского хозяйства, млн. тенге	287 755,20	288 776,10	366 973,10	127,5	127,1
Инвестиции в основной капитал, млн. тенге	301 168	345 943	411 930	136,8	119,1
Ввод в действие полезной площади жилых домов, тыс. кв. м.	291,3	313,5	318,1	109,2	101,5
Розничный товарооборот, млн. тенге	532082,10	593226,80	600715,50	112,9	101,3
Экспорт, млн. долларов США	2376,80	2245,30	2175,40	91,5	96,9
Импорт, млн. долларов США	2915,00	2876,90	1851,10	63,5	64,3
Среднемесячная номинальная заработная плата, тысяч тенге	90263	99130	103028	114,1	103,9
Количество субъектов малого предпринимательства (юридические лица) на конец года, единиц	137597	145987	118932	86,4	81,5
Выпуск продукции всеми субъектами малого и среднего предпринимательства, млн. тенге	513829	548825	615114	119,7	112,1

Примечание: таблица составлена автором на основе данных shygys.stat.kz

По данным таблицы видно, что за последние три года в Восточно-Казахстанской области значительных изменений в численности населения не произошло. При этом несколько снизилось экономически активное население, так в 2015 году по сравнению с 2013 годом оно уменьшилось на 1,8%, а в сравнении с 2014 годом на 1,1%, это связано с устареванием населения. Наблюдается не значительный рост безработицы в 2015 году по сравнению с 2014 годом на 2%.

Вырос валовой региональный продукт, темпы роста которого в планируемом диапазоне в пределах 1-2%. Удельный вес ВРП области в общем объеме ВВП республики в 2015 году составил 5,9%. По шкале убывания область занимает 6 место в республике, уступив городам Алматы (20,9%), Астана (10,3%), Атырауской (10,2%), Карагандинской (7,5%) и Южно-Казахстанской (6,1%) областям.

В 2015 году по сравнению с 2014 годом наблюдается снижение объемов промышленного производства на 8,4%. Доля промышленности в структуре экономики региона значительна: 28,7% в ВРП в 2015 году и 11% от общего числа занятого населения в регионе.

Доля сельского хозяйства в ВРП области составляет 8,7%. Для 14 районов из 15 (за исключением Зырянского) базовым сектором экономики является сельское хозяйство. Область занимает лидирующие позиции в республике по производству молока, маслосемян подсолнечника, меда и пантов (1 место), по производству мяса и картофеля – 3 место. В структуре сельского хозяйства области более 60% приходится на животноводство. Помимо традиционных отраслей, как разведение крупнорогатого скота, овец, птицы, развито мараловодство, пчеловодство.

За 2013-2015 годы наблюдалось сокращение спроса на экспортную продукцию и темпов роста во внешней торговле. Экспорт товаров уменьшился соответственно 8,5% и 3,1%. Импорт снизился на 36,5% и 35,7% соответственно в 2015 году по сравнению с 2013 и 2014 годами.

Доходы населения имеют тенденцию роста, так средняя номинальная заработная плата выросла на 14,1% и 3,9% соответственно в 2015 году по сравнению с 2013 и 2014 годами.

В области наблюдается снижение предпринимательской активности, так снизилось количество зарегистрированных субъектов малого и среднего предпринимательства на 13,6% и 18,5% соответственно.

Развитие любого региона зависит от инновационной активности субъектов экономики, в этой связи и ВКО не исключение. Основные технологические инновации региона связаны с добычей, обогащением и переработкой полиметаллических руд и редкоземельных металлов, энергосбережения, машиностроения, технологий радиационного30 металловедения, атомной промышленности, захоронения радиационных отходов, переработки мясной продукции.

В состав инновационной инфраструктуры входят:

- 1) Национальный ядерный центр Республики Казахстан;
- 2) ТОО «Восточно-Казахстанский региональный технологический парк «Алтай»;
- 3) Отраслевой технологический парк АО «Парк ядерных технологий»;
- 4) Конструкторское бюро горно-металлургического оборудования;
- 5) Инженерная компания ТОО «Казгипроцветмет»;
- 6) Филиал РГП «Национальный центр по комплексной переработке минерального сырья РК» - «Центр металлургии»;
- 7) Научно-исследовательские институты ВНИИ цветмет 12 и Геолого-экологический институт Национального научно-технологического холдинга «Парасат»;
- 8) ВКГТУ им Д. Серикбаева 13 (региональный офис коммерциализации технологий).

Несмотря на то, что по объему производства инновационной продукции по итогам 2014 года регион занимал 2-е место по республике после г. Астаны, показатель уменьшился на 11% по сравнению с 2013 годом. В основном, это связано с сокращением внутренних затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (по сравнению с 2012 годом они сократились на 23% и составили в 2014 году – 3 040,6 млн. тенге). Также зарегистрировано снижение патентной активности: количество выданных охранных документов за 2012-2014 годы сократилось с 150 до 139 (на 7%). 54% инновационно - активных предприятий находится в г. Усть-Каменогорске, 18% - г. Семей, 5% - г. Риддер, 6% - в Зырянском районе, остальные 17% приходятся на 14 районов и город Курчатов.

Дальнейшая деятельность региона по привлечению инвестиций будет осуществляться с учетом новых стимулов для иностранных и внутренних инвесторов, предусматривающих дифференцированный подход для крупных инвесторов в приоритетных секторах экономики 15, а также с учетом запуска на центральном уровне таких институтов, как «одно окно» для инвесторов, инвестиционный омбудсмен.

В рамках Национального плана «100 конкретных шагов» работа региона будет направлена на:

- 1) создание в приоритетных секторах экономики совместных предприятий с «якорными инвесторами»;
- 2) привлечение стратегических инвесторов в сферу энергосбережения через международно признанный механизм энергосервисных договоров;
- 3) привлечение стратегических инвесторов для развития производства молока и молочной продукции;
- 4) привлечение стратегических инвесторов для развития производства и переработки мяса.

Подводя итоги, можно сказать что Восточно-Казахстанская область один из уникальных регионов, обладающий богатой ресурсной базой, развитой экономикой и инфраструктурой, а также научно-техническим потенциалом. Кроме того, есть большие возможности развития туризма, с учетом дальнейшего роста обеспеченности необходимой инфраструктуры.

Ведется большая работа, как со стороны местных органов власти по дальнейшему обеспечению роста социально-экономического развития области, так и со стороны субъектов предпринимательских структур имеется заинтересованность и наблюдается повышение активности.

Таким образом, проведенная оценка социально-экономического развития Восточного Казахстана позволяет сделать вывод о том, что он обладает рядом региональных уникальных особенностей, которые могут быть успешно применены в процессах диверсификации экономики.

Список использованной литературы:

1. “Восточный Казахстан в цифрах 2015 год”. Ежегодный статистический сборник на казахском и русском языках, Управление статистики Восточно-Казахстанской области, Усть-Каменогорск, 2015

2. Динамика основных показателей социально-экономического развития Восточно-Казахстанской области за 1991-2015 годы.

3. Программа развития Восточно-Казахстанской области на 2016-2020 годы, Усть-Каменогорск, 2015 г.

4. Клецова Е.В., магистр экономики Восточно-Казахстанского государственного университета, Экономические науки / региональная экономика, 2014г.

Узбаканова Ш.Б.

ТУРИЗМ В КАЗАХСТАНЕ- ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Магистр, старший преподаватель кафедры «Экономики и менеджмента»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
(г.Семей) Республика Казахстан
uzbehan@mail.ru

В Республике Казахстан туризм - развивающаяся отрасль, и влияние туристской индустрии на экономику страны пока незначительно. Оно адекватно вкладу государства в развитие данной отрасли, финансирование которой, как и других отраслей социальной сферы, производится по остаточному принципу. Незрелость туристской инфраструктуры, невысокое качество сервиса, устойчивый миф о Казахстане как о стране повышенного риска привели к тому, что в настоящее время на нашу страну приходится менее 1% мирового туристского потока.

Вклад туризма в экономику страны оценивают по-разному. По мнению одних, его доля в доходах федерального бюджета составляет уже почти 10%. Другие считают, что в казахстанской туристской индустрии заняты лишь 90 тыс. чел. (без учета рабочих мест на транспорте и в производстве сувениров). Третьи полагают, что его вклад в бюджет не превышает 1%, а работой в сфере туризма обеспечены лишь немногим более 10 тыс. чел. Однако даже самые оптимистические подсчеты свидетельствуют о значительном отставании туристской индустрии в РК от мировых показателей.

Показатель туристской подвижности населения РК – один из самых низких в мире. Подавляющая часть турфирм предпочитает заниматься направлением своих соотечественников за рубеж, и лишь немногие фирмы работают на привлечение туристов в РК. Причем в основном туристы посещают Алматы, Туркистан, Кокчетав.

В такой стране, как РК, нормальным можно считать, что не менее 80% туристов должны участвовать в путешествиях по стране. Сегодня же крайне

низкая туристская подвижность наблюдается как во въездном, так и в выездном туризме. Причины такой ситуации очевидны – скромные доходы населения и высокие цены на туристские услуги, особенно внутри страны.

Среди основных причин отставания отечественной туристской отрасли можно выделить следующие:

- экономическая и политическая нестабильность в стране;
- низкий уровень сервиса;
- отсутствие телекоммуникационных средств;
- экологические проблемы.

Однако наша страна располагает огромными потенциальными возможностями для приема иностранных туристов: широта территории, богатое историческое и культурное наследие, сохранившаяся дикая природа в отдельных регионах.

Туристская индустрия в РК должна стать могучим сектором национальной экономики. Как показывает зарубежная практика, развитие отрасли будет возможно в том случае, если государственные структуры, наделенные властью, осознают всю важность роли туризма в деле социального и экономического развития РК и начнут проводить протекционистскую политику в отношении туристской индустрии.

За последние годы у нас сделаны некоторые сдвиги в этом направлении. В Законе "Об основах туристской деятельности в РК" впервые записано, что туризм является одной из приоритетных отраслей экономики.

Указом Президента РК от 22 декабря 1995г. № 1284 была одобрена Концепция реорганизации и развития туризма в РК.

Главная цель концепции – создание современного высокоэффективного и конкурентоспособного туристского комплекса, обеспечивающего, с одной стороны, широкие возможности для удовлетворения потребностей казахстанских и зарубежных граждан в туристских услугах, с другой – значительный вклад в развитие экономики страны, в том числе за счет увеличения количества рабочих мест, налоговых поступлений в федеральный бюджет, притока иностранной валюты, сохранения и рационального использования культурного и природного наследия.

Для реализации этой цели предложено:

1. включение туризма в перечень основных направлений структурной перестройки казахстанской экономики;
2. выполнение целевой программы "Развитие туризма в РК";
3. создание нормативно-правовой базы развития туризма, соответствующей международной практике;
4. формирование экономических механизмов стимулирования развития иностранного и внутреннего туризма, привлечение инвестиций в эту сферу и защита внутреннего туристского рынка путем предоставления налоговых и таможенных льгот, государственных гарантий и иных мер государственной поддержки;

5. введение жесткой системы сертификации и лицензирования туристской деятельности;
6. создание благоприятных условий для кооперации туристских, банковских структур, транспортных, гостиничных и страховых компаний в целях формирования высокотехнологичных комплексов туристского обслуживания и развития материально-технической базы отрасли.

Перспективы развития туристской отрасли в стране определены целевой программой "Развитие туризма в РК", утвержденной постановлением Правительства от 26.02.96 №177 и Программой социальных реформ в РК на период 1996-2000 гг., утвержденной постановлением Правительства РК от 26.02.97. № 222.

Для реализации программы предусмотрены следующие направления:

- туризм включен в перечень основных направлений структурной перестройки казахстанской экономики;
- создание нормативно-правовой базы развития туризма, соответствующей мировому опыту и правовой практике;
- формирование экономических механизмов стимулирования развития иностранного и внутреннего туризма, привлечение инвестиций в эту сферу и защита внутреннего туристского рынка путем предоставления налоговых и таможенных льгот, государственных гарантий и иных мер государственной поддержки;
- введение жесткой системы сертификации и лицензирования туристской деятельности;
- создание благоприятных условий для кооперации туристских, банковских структур, транспортных, гостиничных и страховых компаний в целях формирования высокотехнологичных комплексов туристского обслуживания и развития материально-технической базы отрасли.

Формирование и развитие полноценной индустрии туризма прежде всего связано с привлечением иностранных туристов. Но почему их так мало приезжает в Казахстан? Причины банальные: за границей о Казахстане знают мало (известно лишь о Медео как высокогорном катке и в последнее время — о нефти). Пока Казахстан еще остается для иностранных туристов «terra incognita». Из 600 с лишним туристских фирм республики лишь около 14,5% занято организацией въездного туризма, остальные же работают на выездной туризм, особенно на коммерческий шоп-туризм. Они отправляют казахов в заморские страны, пользуясь тем, что для многих из них «челночный бизнес» остается единственным средством выживания. Такое однобокое развитие казахстанского туризма приводит к оттоку из страны денежной массы (к тому же в твердой валюте), что негативно отражается на ее бюджете.

По некоторым оценкам, доходы от международного туризма в Казахстане составляют не более 10% от потенциально возможных. Для того чтобы привлечь иностранных туристов в страну и увеличить поступления в государственный бюджет от международного туризма, необходимо сделать большие первоначальные вложения. Проблема состоит в том, что в Казахстане, имеющем

великолепные туристско-рекреационные ресурсы, отсутствует современная туристская инфраструктура — хорошие отели (многозвездные отели в Алматы и Астане не в счет), различные виды транспорта, телекоммуникационные системы и в целом высокоразвитая сфера обслуживания, которая стала нормой жизни для западных туристов. Инвестиции в туристскую инфраструктуру окупятся быстро. отдых на сейшелах отзывы города доминиканы туры в аланию Ведь недаром за рубежом индустрию туризма называют «курицей, несущей золотые яйца», но никто в республике решением данной проблемы на государственном уровне серьезно и целенаправленно не занимается. Финансирование туризма, как и прежде, идет по остаточному принципу. В погоне за призрачными на сегодняшний день нефтедолларами государство упускает из виду потенциальные возможности подъема национальной экономики за счет туризма. Этим путем давно и успешно идут как развитые страны мира, так и в определенной мере соседние государства: Кыргызстан и Узбекистан.

Внутренний туризм в большинстве развитых в туристском отношении стран дает от 30 до 50% всех поступлений от туризма. Казахстан имеет хорошие перспективы развития внутреннего туризма, но сегодня он в основном является стихийным, неорганизованным. Из-за отсутствия должного внимания к нему со стороны государства бюджет недополучает большие средства, продолжает разрушаться инфраструктура, наносится ущерб природным, культурным и историческим памятникам.

Важным звеном туристской деятельности остается турпродукт, т.е. то, что Казахстан может предложить туристам. Главная задача состоит в том, чтобы казахстанский турпродукт полностью соответствовал рыночному спросу и был востребован как на внутреннем, так и на международном рынке. При этом важно, на каких сегментах международного рынка казахстанский турпродукт будет конкурентоспособен, а для этого необходима разработка стратегии маркетинга. Безусловно, предпочтение должно быть отдано развитию культурного туризма на казахстанском отрезке Великого Шелкового пути и тесно связанного с ним эколого-приключенческого туризма.

Одна из основных причин, мешающих развитию туризма в Казахстане, — это слабая государственная поддержка туристского бизнеса. Без нее туризм не сможет стать доходной отраслью экономики. Действующий Закон «О туристской деятельности в Республике Казахстан» не охватывает все стороны туристской деятельности и сведен лишь к регулированию финансовых, валютных и лицензионных отношений в сфере международного туризма, основным правам и обязанностям туристов, въезжающих в Казахстан и выезжающих из него. О внутреннем туризме, в том числе спортивном, в нем нет ни слова. Закон, по сути, направлен на развитие выездного, коммерческого туризма. Действие такого закона на перспективу пагубно отразится на развитии активного отдыха казахов.

Ключевой проблемой является подготовка кадров для индустрии туризма. Начало профессиональному образованию в сфере туризма в Казахстане было положено в 1992 г. В начале XXI в. в республике насчитывалось свыше трех

десятков учреждений, выпускающих специалистов для индустрии туризма. Несмотря на заметные сдвиги в этой области, процесс формирования национальной системы профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров в сфере туризма находится на начальной стадии.

Актуальным остается вопрос о создании контрольно-спасательной службы, которая была ликвидирована несколько лет тому назад. За время ее отсутствия участились случаи гибели людей в горах, в том числе иностранцев. Обеспечение безопасности туристов — это главный вопрос.

Принятая «Концепция развития туризма в Республике Казахстан» и разработанная Государственная программа развития туризма в Республике Казахстан на 2001—2010 гг. выражают стратегию и тактику развития казахстанского туризма с учетом новых требований, оптимальных подходов и путей решения ключевых проблем Казахстана по своему природному, культурному, историческому разнообразию — уникальнейшая страна, богатая во всех отношениях, и ее возможности развития туризма огромны.

Список литературы

1. Балабанов И.Т., Балабанов А.И. Экономика туризма. Учебное пособие. -М.: Финансы и статистика, 2009
2. Бектимирова Н.Н. Аспекты аттрактивности в туристском продукте Казахстана. Алматы, 2015
3. Биржаков М.Б. Введение в туризм. Издание 9-е, переработанное и дополненное. – СПб.: «Издательский дом Герда», 2015
4. Вуколов В.Н. История и теория международного туризма. – Алматы, 201
5. Гилек Ю.Н. Туристические маршруты центрального Казахстана. Караганды: Издательство КарГУ, 2015
6. Дауренбеков Ж.Б. Историко-культурное наследие Шелкового пути. Алматы, 2008

Направление 4
Финансовый рынок республики Казахстан: теория, методология
и перспективы развития

Әлтаева А.Ж.

**КӘСІПОРЫНДАҒЫ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙДЫ ТАЛДАУДЫҢ МӘНІ
ЖӘНЕ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ**

«6M050900 Қаржы» мамандығының магистранты
aigerim.altaeva@mail.ru

Нарықтық қатынастары жағдайында кәсіпорының қаржылық жағдайын талдаудың маңызы өте зор. Бұл кәсіпорындардың тәуелсіздікке ие болуымен, сондай-ақ олардың меншік иелері, жұмысшылар, коммерциялық серіктестер және басқа да контрагенттер алдында өзінің өндірістік–кәсіпкерлік қызметінің нәтижелері үшін толық жауапкершілікке ие болуымен байланысты.

Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдау жөніндегі сұрақтарды қарастырмас бұрын, «қаржылық жағдай» дегеніміз немесе «қаржылық жай-күй» дегеніміз не, соны анықтап алған жөн. Соңғы жылдары шығарылған арнайы әдебиеттерде бұл ұғым әр түрлі түсіндіріледі. Профессор А.Д.Шеремет «Кәсіпорынның қаржы (активтер) жағдайы қаржыны тарату, пайдалану және оны қалыптастыру көздерімен (меншіктік капитал және міндеттемелер, яғни пассивтер) сипатталады» деп жазған [1, с.19-31].

Профессор И.Т.Балабанов «Шаруашылық субъектінің қаржылық жағдайы – бұл оның қаржы бәсекелестік қабілеттілігінің сипаттамасын (яғни төлем қабілеттілігі, несие қабілеттілігі) қаржы ресурстары мен капиталды пайдалану, мемлекет алдында және басқа да шаруашылық субъектілерінің алдында өз міндеттемелерін орындау. Шаруашылық субъектінің қаржылық жағдайын талдаудың келесі түрлерін жүргізеді: табыстылық пен рентабельділік; қаржылық тұрақтылық; несие қабілеттілігі; капиталды пайдалану, валюталық өзін-өзі өтеу» - деп жазды [2, с.39-41].

Осы анықтамалар қарастырылып отырған ұғым мәнін жеткілікті дәрежеде ашпайды, бірақ олардың әрқайсысында бұл ұғым дәлірек анықтауға мүмкіндік беретін ұтымды тұжырымдар бар. Бірқатар түрлі әдістермен есептелетін бірінғай көрсеткіштерге қарағанда, қаржылық жағдай түрлі көрсеткіштерді есептеу нәтижесінде және олардың жалпы бағалауға тигізетін әсерін зерттеу негізінде анықталатыны анық. Қорыта келе, кәсіпорынның қаржы жағдайы әлсіз және өмір сүру қабілеті жоқ кәсіпорындарға аяусыз қарайтын бәсекелі нарықтық экономика жағдайындағы кәсіпорынның сенімді болуын, тұрақтылығын және келешегі барлығын куәландыруы тиіс. Сенімділік кәсіпорын жұмысының үздіксіздігін және оның төлеу қабілеттілігін көрсетеді.

Осы берілген түсініктерге сүйене отырып, бұл ұғымды былай анықтауға болады:

Кәсіпорынның қаржы жағдайы осы кәсіпорынның белгілі бір кезеңдегі қаржылық тұрақтылығын және оның өз шаруашылық қызметін үздіксіз жүргізуі мен өзінің қарыз міндеттемелерін уақытылы өтеуі үшін қаржы ресурстарымен қамтамасыз етілуін көрсетеді.

Қаржылық тұрақтылық – меншікті және қарыз қаражаттарының байланысы. Өз қаражаттары есебінен активтерге жіберілген қаражаттарды жабатын, сондай-ақ өтелмеген алашақ және берешек қарыздарға жол бермейтін және де өз міндеттемелерін уақытысында қайтаратын шаруашылық субъектілері қаржылық тұрақты болып табылады.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы – бұл тәуекелділіктің мүмкін болатын деңгейінде төлем қабілеттілігі мен несие қабілеттілігін сақтай отырып, табысты өсіру негізінде қаржыны тарату мен пайдалану арқылы кәсіпорынның дамуын көрсететін қаржы ресурсының жағдайы [3, с.21-24].

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылық жағдайына көптеген факторлар әсер етеді, оларды келесідей түрге жіктейді:

- 1) пайда болу орнына байланысты - ішкі және сыртқы;
- 2) нәтижесінің маңыздылығына байланысты - негізгі және негізгі емес;
- 3) құрылысы бойынша – қарапайым және күрделі;
- 4) әрекет ету уақыты бойынша – тұрақты және уақытша.

Ішкі факторлар кәсіпорынның өзінің жұмысын ұйымдастыруына байланысты болады, ал сыртқы факторлар кәсіпорын еркіне бағынышты емес.

Негізгі ішкі факторларды қарастыратын болсақ, кәсіпорынның тұрақтылығы ең бірінші өндіріс шығындарымен үздіксіз байланысқан өндірілген өнім мен көрсетілген қызметтің құрамы мен құрылымына тәуелді. Сондай-ақ тұрақты және айнымалы шығындар арасындағы қатынас маңызды болып табылады.

Кәсіпорынның өндіретін өнім және өндіріс технологиясымен тығыз байланысқан қаржылық тұрақтылығының маңызды факторларының бірі - активтердің тиімді құрамы мен құрылымы, сондай-ақ кәсіпорынның басқару стратегиясын дұрыс таңдап алуы болып табылады. Ағымдағы активтерді басқару өнері – кәсіпорын шотында оның ағымдағы жедел қызметі үшін қажет болатын қаржының ең төменгі сомасын ұстаудан тұрады.

Қаржылық тұрақтылықтың ішкі, маңызды факторларының бірі – бұл қаржы ресурстарының құрамы мен құрылымы, оларды басқару стратегиясы мен тактикасының дұрыс таңдап алынуы. Кәсіпорынның өз қаржы ресурсы, соның ішінде таза табысы қаншалықты көп болса, соншалықты ол өзін жайлы сезіне алады.

Сонымен бірге тек таза табыстың көлемі ғана емес, сонымен қатар оны тарату құрылымы, әсіресе өндірісті дамытуға бағытталған бөлігі де өте маңызды болып табылады. Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына қарыздық капиталдар нарығындағы қосымша тартылатын қаражаттар үлкен әсерін тигізеді. Кәсіпорын ақша қаражаттарын қаншалықты көп тарататын болса, оның қаржылық мүмкіндіктері де соншалықты жоғары орын олады, алайда, сонымен

бірге қаржылық тәуекелділік те өседі – яғни кәсіпорын өз несиелендірушілерімен уақытында есептесе ала ма, жоқ па? – деген қауіп туады.

Кәсіпорының қаржылық тұрақтылығына әсер ететін мынадай ішкі факторларды атап көрсетуге болады:

- кәсіпорынның салалық топқа жатуы,
- шығарылатын өнімнің құрылымы және оның жалпы төлем қабілеттілігі бар сұраныстағы үлесі,
- төленген жарғылық капиталдың мөлшері,
- шығындардың көлемі, олардың ақшалай табыспен салыстырғандағы динамикасы,
- қорлар мен резервтерді, оларды құрамы мен құрылымын қоса алғандағы мүлік пен қаржы ресурстарының жағдайы,
- кәсіпорындарды басқару тиімділігі.

Сыртқы факторларға шаруашылық жүргізудің экономикалық жағдайының әсері, қоғамда үстемдік етуші техника мен технология, төлеу қабілеті бар сұраныс және тұтынушылар табысының деңгейі, ҚР үкіметінің салық және несие саясаты, кәсіпорынның қызметін бақылау жөніндегі заң актілері, сыртқы экономикалық байланыс және тағы басқалар жатады.

Кәсіпорынның тұрақты қаржылық жағдайын қалыптастыруда оның өз контрагенттерімен өзара қарым-қатынасы үлкен әсер етеді. Сондықтан да серіктестіктермен реттелген іскерлік қатынаста болу - жақсы қаржылық жағдайдың бірден-бір шарты болып табылады. әрине, акционерлер өз жинақ қорларын тұрақты тиімділікке ие және дивидендтерді ұқыпты төлейтін қаржылық тұрақты кәсіпорындарға салады. Инвестициялық тартымды болуы үшін, тек бүгінгі күні ғана емес, болашақта да кәсіпорынның қаржылық жағдайы көршісіне қарағанда жақсы болуы тиіс.

Сондай-ақ бұл жыл сайын өз облигациясы бойынша белгілі бір пайызбен алғысы келетін, ал заем мерзімі біткен уақытта - облигация құнын толық өтеуді талап ететін облигация иелеріне де қатысты. Кез келген коммерциялық кәсіпорын сияқты банктер де өз несиелерімен тәуекел ете отырып, несие алушының өз қарызын уақытында және толық өтеуін қалайды, сондықтан оны беру туралы шешім қабылдай отырып, кез келген банк өз клиентінің қаржылық жағдайын және бұл қарыздың қамтамасыз етілуін тексереді [3, с.25-31].

Нарықтық экономика жағдайында жұмыс істеуші кәсіпорындардың қаржылық жағдайын талдаудың басты мақсаты (міндеті) келесілер болып табылады:

- қаржылық жағдайға баға беру және оның есеп беру мерзіміндегі өзгерісі;
- активтер мен олардың қалыптасу көздері арасындағы сәйкестікті, оларды таратудағы ұтымды және пайдаланудағы тиімділікті зерттеу;
- айналым капиталының көлемін, оның өсуін (кемуін) және ағымдағы міндеттемелермен ара – қатынасын анықтау;
- қаржы-есептік және несие ережесін сақтау;
- кәсіпорын активтері және оның міндеттемелерінің құрылымын зерттеу;

- ағымдағы активтердің айналымдылық есебі, оның ішінде алашақ қарыз және қорлар есебі;
- баланстың өтімділігін, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының абсолюттік және салыстырмалы көрсеткіштерін анықтау;
- кәсіпорын табыстылығын бағалау;
- кәсіпорын табысының салыстырмалы көрсеткіштерін, сондай-ақ олардың деңгейінің өзгеруіне әсер етуші факторларды есептеп шығару;
- кәсіпорынның іскерлік белсенділігін анықтау;
- кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығын ұзақ және қысқа мерзімді болжа, яғни оның қаржылық стратегиясын анықтау [3, с.25-31].

Қаржылық жағдайды талдау кәсіпорынның шаруашылық қызметін талдаудың қорытындылаушы кезеңі болып табылады. Және ол 3 сатыны қамтиды: жабдықтау, өндіріс және өткізу; бұлардың жиынтығы коммерциялық, өндірістік және қаржылық қызметті құрайды. Кәсіпорынның қаржылық қызметі – бұл оның осы қызмет нәтижесінде меншікті және тартылған капиталдың көлемі мен құрамына өзгеріс әкелетін қызметі болп табылады. Ол қаржы ресурстарының жүйелі түрде түсуі мен тиімді пайдалануына, есеп және несие тәртібін сақтауға, меншікті және қарыз қаражаттарының арасындағы арақатынастың ұтымдылығына, сондай-ақ кәсіпорынның тиімді қызмет етуі мақсатында қаржылық тұрақтылыққа қол жеткізуге бағытталуы тиіс.

Кәсіпорынның қаржылық жағдайының объективті дұрыс бағасын алудың ең жақсы тәсілі, бұл-талдау. Ол кәсіпорынның даму бағытын бақылауға, оның шаруашылық қызметіне кешенді түрде баға беруге мүмкіндік береді және осындай жолмен басқарушылық шешімдерді өңдеумен кәсіпорынның өзінің өндірістік кәсіпкерлік қызметі арасында байланыстырушы қызметін атқарды.

Кәсіпорын осы мерзімге дейінгі уақытта қаржы ресурстарын қаншалықты дұрыс басқарады деген сұраққа жауап береді; кәсіпорын осы мерзімге дейінгі уақытта қаржы ресурстарын қаншалықты дұрыс басқарады. Қаржы ресурстары жағайының нарық талыптарына сай қажеттіліктерге жауап бере алуы өте маңызды болып табылады.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қаржы негіздері (Жоғары оқу орындарына арналған оқулық) Автор: С. Құлпыбаев 2009ж.
2. Корпоративтік қаржы. Ібришев Н.Н 2009 ж.
3. Дүйсенбаев К. Ш. Қаржылық есептілігін талдау, 2015, 360 бет.

ОСНОВЫ КЛАССИФИКАЦИИ И ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ В СТРАХОВОЙ СФЕРЕ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Ключевым фактором, определяющим возможность стабилизации и последующего экономического роста, является высокая инвестиционная активность. Осуществляемые в Казахстане экономические реформы существенно изменили правовое финансово-экономическое и социальное положение основного звена народного хозяйства - предприятия (организации), его статус в системе хозяйственного и гражданского оборота. Вместо преобладавших ранее во всех отраслях экономики предприятий (организаций), основанных на государственной собственности, возникли и функционируют миллионы предприятий (организаций), базирующихся на частной, смешанной акционерной собственности. Все это повлияло на изменение механизма управления и организации инвестиционной деятельности как основы экономического роста, на повышение конкурентоспособности организаций и экономики в целом.

Президент республики Н.А. Назарбаев в своем Послании народу Казахстана в качестве одного из основных приоритетов развития общества выделяет экономический рост, базирующийся на открытой рыночной экономике с высоким уровнем иностранных инвестиций и внутренних сбережений. Политика привлечения иностранного капитала исходит из общей экономической стратегии развития Казахстана. Действительно, в условиях суверенного Казахстана инвестиции выступают мощным экономическим, финансовым инструментом, оказывающим огромное влияние на развитие всей экономики страны в целом. В связи с этим актуализируются вопросы привлечения в страну внутренних и внешних (иностраных) инвестиций, выработки действенной инвестиционной политики предприятий и организаций по их рациональному использованию и функционированию.

По мнению западных экспертов, инвестиционный климат в Казахстане в целом благоприятный, но серьезные преграды в виде бюрократических препон, финансовых рисков, недостатков в налоговом законодательстве и администрировании, недостаточно развитой правовой инфраструктуры в сфере страхования, залогов и т.д. могут начать сдерживать процесс притока иностранного капитала и инвестиций. С другой стороны, Казахстан считается для зарубежных инвесторов привлекательным рынком по самым базовым параметрам делового климата: республике свойственны крупный рыночный потенциал, изобилие природных и трудовых ресурсов. Потенциальная прибыльность инвестиций выступает существенным фактором для инвесторов, ожидающих получить больше прибыли от инвестиций в Казахстане.

В настоящее время Республика Казахстан уделяет большое внимание укреплению и развитию многосторонних связей с государствами Центральной Азии. Проблемы -политические, экономические культурные, экологические у наших государств во многом совпадают. Экономика государств связана и имеет взаимное влияние.

Для лучшего развития экономик государств, интеграции в мировую экономику следует ускоренным темпом развивать данный комплекс.

Для этой цели необходимо привлекать инвестиции: внутренние и внешние.

В условиях современной трансформации социально-экономической системы Казахстана на одно из первых мест выдвигается проблемы обеспечения экономического роста, во всех отраслях народного хозяйства. Для решения этого необходимо привлечение значительных инвестиционных ресурсов в реальный сектор экономики.

В настоящее время экономика Казахстана находится на этапе перехода от экономического подъема к периоду устойчивого экономического роста, что обуславливает роль и значение инвестиционных процессов как ключевых факторов, определяющих динамику капитала в экономике, темпы и характер экономического роста.

Вместе с тем на динамику инвестиций в экономике Казахстана накладывається множество процессов, связанных с особенностями формирования рыночной экономики и поведением хозяйствующих субъектов. В связи с этим чрезвычайно актуальным является изучение факторов и характер инвестиционного поведения Казахстанских компаний, общие закономерности в динамике их инвестиций.

При этом преимущественно за счет собственных средств компаний осуществляется обновление производственных мощностей, оборудования и технологий.

Одной из важнейших сфер деятельности любой фирмы являются инвестиционные операции, т. е операции связанные с вложением денежных средств в реализацию проектов, которые будут обеспечивать получение фирмой выгод в течение периода, превышающего один год.

В коммерческой практике принято различать следующие типы инвестиций:

1. 1) инвестиции в физические активы
2. 2) инвестиции в денежные активы
3. 3) инвестиции в нематериальные активы

Инвестировать можно как полный научно-технический и производственный цикл (наука-техника-производство), так и его элементы (стадии): научные исследования, проектно-конструкторские работы, расширение или реконструкция действующего производства, организация нового производства или выпуск новой продукции и т. д.

Объекты инвестиций можно различать как по масштабам проекта, так и по направленности проектов.

По масштабам проектов различают: малые проекты и мегапроекты.

Сохранение и развитие своего производственно-экономического потенциала является одной из важнейших сторон производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Деятельность предприятия в этом направлении называется инвестиционной деятельностью. В соответствии с Законом РК «О государственной поддержке прямых инвестиций» под инвестиционной деятельностью понимается предпринимательская деятельность, связанная с процессом осуществления инвестиций.

Как известно, в первые годы независимости Казахстана, в связи с жесточайшим кризисом и высокой инфляцией республика не могла быть привлекательной страной с точки зрения привлечения инвестиций как отечественных, так и иностранных.

В этой связи, в последующие годы, экономическая стратегия Казахстана заключалась в достижении стабилизации макроэкономики, что означает сокращение дефицита бюджета и последовательное проведение жесткой монетарной и кредитной политики в целях подавления высокой инфляции.

Многие ученые экономисты и практики подвергают серьезной критике эту политику. Однако надо помнить о том, что наше Правительство не проводило монетарную политику в чистом ее виде, только за счет ограничения денежной массы.

Несмотря на тяжелейшее финансовое положение, государство оказывало существенную финансовую поддержку реальному сектору экономики. **Были созданы особые финансовые институты:**

- - Эксимбанк - для финансирования инвестиционных и социальных проектов, объектов малого и среднего бизнеса;
- - Реабилитационный банк - для проведения санации и реабилитации государственных предприятий;
- - Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства - для финансирования нужд сельского товаропроизводителя.

На начальном этапе отсутствие реального собственника привело к тому, что руководители предприятий, получив экономическую свободу, практически не несли никакой экономической и уголовной ответственности за результаты своей финансово-хозяйственной деятельности.

Литература:

1. Послание народу Казахстана. Президент республики Н.А. Назарбаев.
2. Закон РК «О государственной поддержке прямых инвестиций».

ОСНОВЫ КЛАССИФИКАЦИИ И ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ В СТРАХОВОЙ СФЕРЕ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Риск является неизбежной составной частью любой хозяйственной деятельности, а его отсутствие означает и отсутствие шанса на получение предпринимателем дополнительной прибыли, вызванной ситуацией неопределенности. Поэтому существование риска и неизбежной неопределенности в изменении факторов внешней среды деятельности выступает постоянным и сильнодействующим фактором развития экономики. Следует отметить, что для крупных компаний с большой численностью персонала склонность к риску характерна в гораздо меньшей степени, чем для предприятий, экономическая активность которых связана именно с использованием ситуаций повышенного риска. Для таких предприятий характерными являются решения и действия, ориентированные на уменьшение риска. При этом их риск никак не связан с возможностью получения дополнительной прибыли и способен породить только убытки, вызванные неспособностью их партнера или работодателя к выполнению своих обязательств. Страховым риском является предполагаемое событие, на случай наступления которого проводится страхование. И в этом случае риск выступает объектом страхования. Страховой риск должен обладать признаками вероятности и случайности его наступления. Риск в страховании рассматривается в нескольких ракурсах: как конкретное явление (событие или совокупность событий), при наступлении которого производятся выплаты из ранее образованного централизованного страхового фонда; как отношения в связи с застрахованным объектом. Событие или совокупность событий не рассматриваются абстрактно, сами по себе. Любой риск имеет конкретный объект проявления, и по отношению к объекту, соответственно, проявляются факторы риска. Анализ информации позволяет добиться предотвращения или существенного снижения негативных последствий осуществления риска; риск сопряжен с вероятностью гибели или повреждения застрахованного объекта, при этом вероятность выступает в качестве меры объективной возможности наступления данного события, обладающего вредным воздействием. Чем меньше вероятность риска, тем легче и дешевле можно организовать его страхование. В исследованиях современных западных специалистов также часто можно встретить аналогичный подход к определению сущности риска. Риски определяются весьма широко - как любое событие, вследствие которого финансовые результаты деятельности компании могут оказаться ниже ожидаемых. Под риском понимается: “неопределенность, связанная с принятием решений, реализация которых происходит только с течением времени”, “возможность возникновения неблагоприятных ситуаций в ходе реализации

планов и исполнения бюджетов предприятия”, “возможная опасность, действие наудачу в надежде на счастливый исход”, “опасность потери запланированной доходности проекта как за счет увеличения затрат, так и за счет нереализации на практике прогноза получения выручки”. Обобщая вышеизложенное, наиболее полным, на наш взгляд, является следующее определение риска: риск - это потенциальная возможность возникновения события в условиях неопределенности среды функционирования предприятия, которая поддается количественной и качественной оценке. Экономическая деятельность характеризуется огромным количеством проявлений риска, которые определяются и трактуются по-разному. Под классификацией рисков понимается распределение риска по определенным группам в зависимости от выбранного классификационного признака. Научно обоснованная классификация рисков позволяет четко определить место каждого риска в общей системе. Она создает возможности для эффективного применения специфических для каждого вида приемов минимизации риска. Классификация рисков включает в себя категории, виды, подвиды и разновидности рисков. В настоящее время универсальный классификатор отсутствует, что обуславливает самостоятельную категоризацию рисков компании в соответствии с целью работы. Риск - это экономическая категория, которая, с одной стороны, выражает неопределенность исхода намеченного к осуществлению проекта, а с другой - отражает степень успеха предпринимателя. Традиционно выделяют следующие функции риска: конструктивная - заставляет исследовать источники риска для предотвращения или снижения его последствий; деструктивная - подталкивает к реализации авантюрных мероприятий при отсутствии исследования рынка; защитная - вынуждает руководителей искать средства и формы защиты от нежелательного риска; компенсирующая - стимулирует поиск способов компенсации причиненного ущерба от реализации риска. Деятельность любой современной отечественной коммерческой организации осуществляется в условиях воздействия трех видов рисков: внутренних, внешних и распределенных, угрожающих не только авторитету, но и безопасности субъектов предпринимательства. Для оценки риска в страховой практике используют различные методы, из них наиболее известны следующие: 1. Метод индивидуальных оценок применяется в отношении рисков, которые невозможно сопоставить со средним типом риска. Страховщик дает оценку, отражающую его профессиональный опыт и субъективный взгляд. Внедрение достижений научно-технической революции в различные отрасли промышленности и сельского хозяйства, создание крупномасштабных объектов с уникальной технологией делают необходимым использование этого метода при заключении договоров страхования. 2. Метод средних величин предполагает подразделение отдельных рисков на подгруппы. Тем самым создается аналитическая база для определения размера по рисковому признакам (например, балансовая стоимость объекта страхования). 3. Метод процентов представляет собой совокупность скидок и надбавок (накидок) к имеющейся аналитической базе, зависящей от возможных положительных и отрицательных отклонений от

среднего рискового типа. Основные категории, которые позволяют считать риск страховым, - это: риск, включающийся в объем ответственности страховщика, должен быть возможным; риск должен носить случайный характер. Объект, по отношению к которому возникает страховое правоотношение, характеризуется неустойчивым, временным типом связи и не должен подвергаться опасности, заранее известной страховщику или собственнику объекта страхования; случайность проявления данного риска следует соотносить с массой однородных объектов. С этой целью организуется соответствующее статистическое наблюдение, анализ данных которого позволяет установить адекватную прогнозу страховую премию; наступление страхового случая, выраженное в реализации риска, не должно быть связано с волеизъявлением страхователя или иного заинтересованного лица; наступление страхового случая неизвестно во времени и пространстве; страховое событие не должно иметь раз меры катастрофического бедствия; негативные последствия реализации риска необходимо объективно измерить и оценить.

Литература:

- 1 Более подробно см.: Шиминова М.Я. Договор страхования в системе гражданско-правовых договоров. *Вопр. экономики и права*. 2012.
- 2 Шапкин А.С., Шапкин В.А. Теория рисков и моделирование рискованных ситуаций: учебник. М., 2008.
- 3 Хан Д., Хунгенберг Х. Стоимостно-ориентированные концепции контрагента. М., 2005.
- 4 Ефимов С.Л. Энциклопедический словарь "Экономика и страхование". М., 1996. Поступила в редакцию 03.07.2012 г.

Абуова Д. Д.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
г. Семей, Республика Казахстан Магистрант кафедры «Финансы»
kurmanbaeva1968@mail.ru

Особенностью оценки эффективности инвестиций, вкладываемых в проекты в условиях рыночной экономики, является большая степень неопределенности и непостоянства применительно к перспективным результатам из-за частых и достаточно быстрых изменений в целях, стоимости, технологии и конкуренции. В нынешних условиях дополнительным переменным фактором, влияющим на конечный результат, является инфляция, обусловившая

непрерывное изменение процентных ставок, обменного курса национальной валюты, изменение спроса, неустойчивость законодательства и другие.

Большие колебания в экономической ситуации ведут к повышенному риску долгосрочного планирования, поэтому в западной экономике при оценке эффективности вложений большое значение придается краткосрочным, но определенным возможностям. Вторая особенность оценки эффективности инвестиций в методиках стран с рыночной экономикой - обязательный учет фактора времени путем дисконтирования затрат и выгод. Третья особенность - повышенная роль процентной ставки. Недостаточно точная оценка эффективности инвестиций приводила к тому, что для реализации принимались неэффективные долгосрочные проекты, возникали ситуации дефицита и нехваток, увеличивалось незавершенное строительство, происходило омертвление вложенных средств.

Следовательно, цель анализа эффективности инвестиций состоит в максимизации общественного или частного благосостояния с учетом ряда ограничений. Каждое инвестиционное решение целесообразно оценивать с двух точек зрения: финансовый анализ - для оценки выгод конкретного инвестора, экономический анализ - для определения эффективности инвестиций для общества.

Если в ходе финансового анализа все затраты и выгоды определяются в рыночных ценах, инвестиции распределяются на весь срок службы проекта или срок займа и используется частная ставка дисконтирования, то задачей экономического анализа является максимизация выигрыша в общественном благосостоянии при условии выполнения ряда социальных целей.

В теории и практике наиболее часто применяются 5 основных методов, которые можно объединить в две группы:

1. Методы, основанные на применении концепции дисконтирования:

- метод определения чистой текущей стоимости;
- метод расчета внутренней нормы окупаемости;
- метод расчета рентабельности инвестиций.

2. Методы, основанные на учетных оценках: метод расчета периода окупаемости инвестиций;

- метод определения бухгалтерской рентабельности инвестиций (Return on Investment - ROI).

Одним из основных методов экономической оценки инвестиционных проектов является метод определения чистой текущей стоимости (NPV), на которую ценность фирмы может прирасти в результате реализации инвестиционного проекта. Этот метод исходит из двух предпосылок:

- любая фирма стремится к максимизации своей ценности;
- разновременные затраты имеют неодинаковую стоимость.

Так как приток денежных средств распределен во времени, его дисконтирование производится по процентной ставке « i ». Очевидно, что при $NPV > 0$ проект следует принять, при $NPV < 0$ проект должен быть отвергнут. При выборе альтернативных проектов предпочтение следует отдавать проекту с более

высокой чистой текущей стоимостью. Данный метод анализа эффективности инвестиций позволяет определить выгоды и издержки в каждый год проекта по мере их образования.

Преимущество отражения издержек и выгод за весь жизненный цикл проекта состоит в учете прогнозируемых изменений цен, риска или неопределенности. Поэтому определение чистой текущей стоимости в условиях рыночных отношений является наиболее распространенным и точным инструментом анализа эффективности инвестиций. Наиболее часто применяемым показателем оценки эффективности вложений, особенно среди частных зарубежных инвесторов является показатель «внутренней нормы окупаемости» (IRR).

Этот показатель соизмерим с существующими рыночными ставками для капиталовложений, так как реализация любого инвестиционного проекта требует привлечения финансовых ресурсов, за которые необходимо платить. Поэтому большинство инвесторов именно по нему определяют степень доходности вкладываемых средств. Основной недостаток данного метода состоит в том, что он не учитывает весь период функционирования инвестиций - рассматривается только период покрытия расходов в целом. Поэтому показатель срока окупаемости можно рекомендовать использовать лишь в виде ограничения при принятии решений. Кроме того, согласно этому показателю преимущество получают не те инвестиционные проекты, которые дают наибольший эффект, а те, которые окупятся в кратчайший срок.

Поскольку для общества важна не столько скорость возмещения инвестиций, сколько другие выгоды, то в зарубежной практике этот показатель используется только для финансового анализа. Метод определения бухгалтерской рентабельности инвестиций (коэффициента эффективности инвестиций - (ROI) ориентирован на оценку инвестиций на основе не денежных поступлений, а бухгалтерского показателя - дохода фирмы. Этот показатель представляет собой отношение средней величины дохода фирмы по бухгалтерской отчетности к средней величине инвестиций.

Особенно это касается крупномасштабных инвестиционных проектов, имеющих длительный временной горизонт. Поэтому при определении эффективности инвестиций необходимо учитывать степень риска, используя методы, применяемые в странах с развитой рыночной экономикой. Например, в Великобритании официально рекомендуемая ставка дисконтирования в 5% увеличивается еще на 2% при наличии неопределенности в получении дохода.

Таким образом, рассмотрев главу, мы можем сказать, что инвестиционная деятельность предприятия - целенаправленно осуществляемый процесс изыскания необходимых инвестиционных ресурсов, выбора эффективных объектов инвестирования, формирование сбалансированного инвестиционного портфеля. Поскольку инновации используются на всех стадиях процесса воспроизводства (непосредственное производство, распределение, обмен и потребление), постольку они выступают в качестве объективной необходимости, обусловленной существующей системой производственных отношений.

Таким образом, в экономике формируется многочисленными разновидностями инноваций, образующих ложную систему, структура которой многомерна в пространстве и во времени, статике и движении, в фазах воспроизводства и так далее. Важным методологическим критерием их классификации является персонализация экономических отношений и определение субъективности инноваций, то есть выявление их управляющего воздействия, влияние на ход инвестиционного процесса. На повышение благосостояния населения и так далее. В этом плане создается возможность построения научно-обоснованной на принципах таксономии классификации. Действительно, развитие инвестиционной деятельности неразрывно связано с циклическим развитием технологий. Так как создает объективную основу использования высоких технологий в коммерческо-производственной деятельности.

Но необходимо отметить, что инновационная деятельность выходит за рамки развития техники и научно-технического прогресса в целом. Ведь навсегда научные исследования заканчиваются новшеством, поэтому ограничивать инновации в рамках развития изобретения или техники нецелесообразно.

При сравнении рассмотренных классификаций инноваций приходим к выводу, что они подходят для оценки инноваций или новшеств обобщенного порядка. В исследованиях длинных волн экономической динамики высказывается гипотеза о том, что появление и кластеризация разных типов продуктовых и технологических инноваций связано с различными фазами длинной волны. В этой связи Ван-Дейн предлагает разбивку инноваций на базисно-продуктовые, дополняющие продуктовые, базисно-технологические в отраслях, дополняющие технологические в отраслях.

Практически в каждом исследовании по длинным волнам авторы опираются на ту или иную классификацию нововведений, выделяя базисные и дополняющие, радикальные и улучшающие псевдоинновации, представляющие незначительные изменения, касающиеся, главным образом, внешнего вида изделий, создающие лишь видимость новизны.

Список использованных источников

1. Богокин А.Л. Стратегическое планирование и нововведения в корпорациях // Формирование стратегии и выбор приоритетов в научно-техническом развитии США. – 1988. – 75 с. .
2. Предпосылки анализа и формирование инновационной политики / Д.В. Соколов, А.Б. Титов, М.М. Шабанов. – СПб.: ГУЭФ, 1997.
3. Словарь современной экономической теории Мак Милана / Б-ка слов. ИНФРА-М. – М.: ИНФРА-М, 1997. – 608 с.
4. Новый экономический и юридический словарь / под ред. А.Н. Азриляна. – М.: Ин-т новой экономики, 2003. – 1088 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

магистрант специальности «6М050900 Финансы»

agsamova_aida@mail.ru

Для устойчивого и стабильного развития лизинга в условиях республики необходима специальная программа, состоящая из адресных мероприятий по лизинговому бизнесу в области права, налогообложения, стимулирования, управления и т.д., которая должна обладать многогранным, комплексным характером, взаимосвязанностью всех задач между собой не только общей целью, но и определенной зависимостью, и взаимообусловленностью.

В ходе ее реализации будут созданы необходимые условия для развития лизинга путем решения следующих проблем:

- обеспечение нормативно-правовой базы;
- развитие института лизинга;
- создание экономической базы;
- стимулирование внешнеэкономической лизинговой деятельности;
- информационное и научно-методическое обеспечение;
- совершенствование системы регулирования лизинговой деятельности.

Негативные факторы, оказывающие влияние на деятельность производителей оборудования могут корректироваться посредством лизинговых услуг, позволяющих осуществлять более эффективное функционирование конкретного производителя.

Для решения задачи по обеспечению нормативно-правовой базы следует внести изменения и дополнения в действующее законодательство Республики Казахстан, разработать новые законы и нормативные акты, направленные на организацию и развитие лизинговой деятельности. Существующие нормативы, которые регулируют сферу лизинговой деятельности, рассматривают интересы лизингодателя и организационные формы реализации лизинговых отношений, в то время, как интересы и позиции лизингополучателей, для которых существует сам лизинг, не нашли в них отражения. Путем совершенствования действующего законодательства можно повысить эффективность использования лизинга на предприятиях как фактора развития производства.

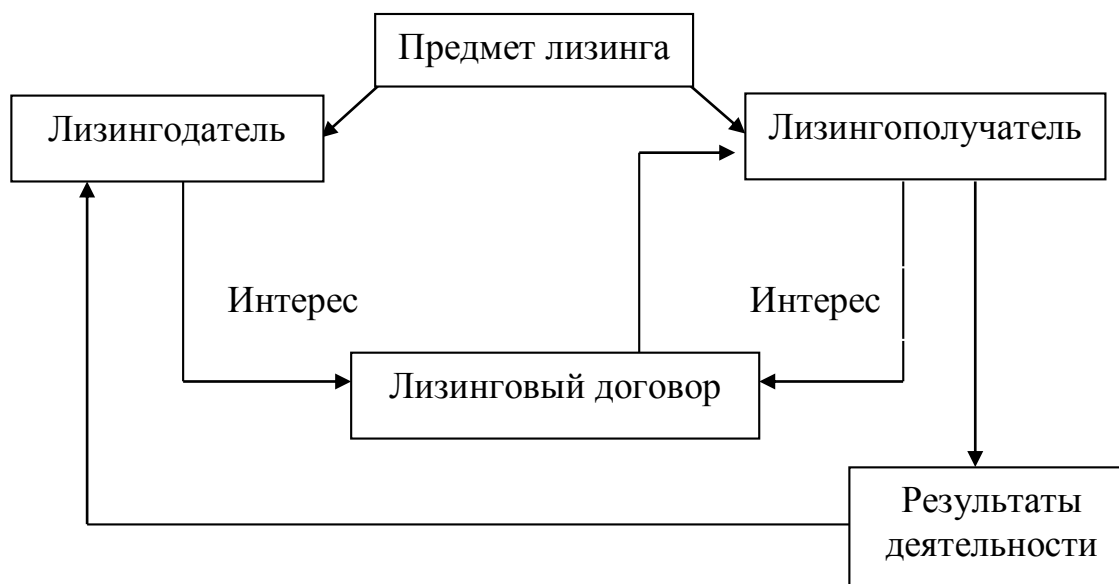
Во избежание излишних процедур, требующих от лизингодателя новых путей передачи техники, возвращенной ему первичным лизингополучателем, необходимо уточнение в законодательстве Республики Казахстан понятия «вторичный лизинг», которое предусматривает удовлетворение интересов обеих сторон лизингового процесса, значительную экономию времени при доставке, предпродажной подготовке и сборке техники.

В результате можно предопределить использование гибкого подхода при покупке техники (сезонные, оптовые, другие скидки продавцов и возможность

учета производственной специфики спроса и предложения на остродефицитную технику) [1, с.35-38].

Из-за отсутствия условий применения вторичного лизинга компании терпят убытки. При возврате техники лизингополучателем и отсутствии возможности повторной передачи ее в лизинг они осуществляют продажу предмета лизинга аффилированной компании с целью последующей покупки техники у нее же для конкретного лизингополучателя. Следовательно в данной цепочке вновь фигурирует продавец, что позволяет осуществлять передачу техники во вторичный лизинг, хотя этот процесс удорожает объект лизинга.

Лизинг как форма взаимовыгодного сотрудничества предполагает формирование наиболее оптимальных взаимоотношений между соответствующими субъектами в соответствии с рисунком 1.



Примечание – Разработан автором на основе проведенного исследования

Рисунок 1 - Схема совмещения интересов лизингополучателя и лизингодателя для достижения эффективного сотрудничества

Таким образом, отношения между объектами лизинга необходимо поддерживать на определенном уровне оптимальности, обеспечивающем обоюдную заинтересованность лизингодателя и лизингополучателя.

Для выхода Казахстана на международный рынок и закрепления своих позиций следует стабилизировать положение на внутреннем ценовом рынке, что важно для сельхозтоваропроизводителей при вступлении республики во Всемирную Торговую Организацию, для этого необходимо выделение экспортных субсидий [2, с.12-18].

Используя методику коэффициента защиты сельхозтоваропроизводителей (соотношение внутренних цен к мировым) и учитывая объемы реализованной продукции, были определены необходимые размеры субсидий по республике.

Расчеты показывают, что размер субсидий для сельхозпроизводителей возрастет в среднем за 2016-2020 гг. по сравнению с 2011-2015 гг. в 2,1 раза (Таблица 1).

Меры государственной финансовой поддержки производства сельскохозяйственной техники, оборудования, услуг будут соответствовать требованиям ВТО, если государство сможет компенсировать транспортные затраты при их реализации на мировом рынке [4, с.45-51].

Таблица 1 - Прогноз размеров субсидий сельхозпроизводителям Казахстана

Год	Коэффициент защиты сельхозпроизводителей	Объем реализованной продукции, млрд. тенге	Требуется выделение субсидий, млрд. тенге (гр.2 x гр.3)	Выплачено налогов в бюджет, млрд. тенге	Субсидии, млрд. тенге (гр.4 - гр.5)
1	2	3	4	5	6
2011	0,458	195	89,3	9,2	80,1
2012	0,407	245	99,7	10,1	89,6
2013	0,347	295	101,6	11,1	90,5
2014	0,303	354	107,3	12,8	94,5
2015	0,291	423	123,0	17,4	105,6
В среднем за 2011-2015 гг.	0,345	302	104,2	12,0	92,2
В среднем за 2016-2020 гг.	0,290	765	222,1	30,1	192,0
Примечание – Расчеты выполнены автором на основе данных Агентства РК по статистике, 2011 г., оперативной информации, 2012 г. и методики НИИ экономики АПК и РСТ.					

Республика Казахстан по возможности должна извлечь чистые экономические выгоды, для этого необходимо снизить отрицательное сальдо по балансу услуг и доходов, не допускать роста масштабов внешнего долга частного сектора, обеспечивать поддержку эффективного курса национальной валюты, проводить мониторинг деятельности экспортоориентированных предприятий, не выделять субсидии на покрытие эксплуатационных убытков, не допускать прямого списания задолженности.

В общем виде стратегия развития лизинга в АПК Казахстана объединяет три направления – инновационно-инвестиционное, экономическое и организационное в соответствии с рисунком 2.

Проведенные исследования по совершенствованию лизинговых услуг в Республике Казахстан позволили разработать и обосновать бизнес-план по передаче сельскохозяйственной техники на лизинговой основе зернопроизводителям Акмолинской, Костанайской, Северо-Казахстанской, Восточно-Казахстанской областей, способствующий совершенствованию лизинговых услуг в республике, конечным результатом развития которых станет создание эффективного, конкурентоспособного аграрного сектора страны.



Примечание – Разработано автором на основе исследования лизинговых отношений в Республике Казахстан.

Рисунок 2 - Стратегия развития лизинга в АПК республики

Список использованной литературы

1. Кенжегузин А.Д. «Формирование экономики Казахстана», Алматы, 2003 г.
2. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. – М.: Финансы и статистика, 2004 г.
3. Ильясов Г.Т. Как улучшить финансовое состояние предприятия // Финансы, № 10, 2015 г., с. 70-73.
4. Мамырова А.Т., Эффективность инвестиций в промышленном производстве, Алматы 2002 г.

ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Роль информации в современном мире неуклонно возрастает. В предпринимательской деятельности от качества экономической информации зависит деловой успех, выражающийся в получении прибыли и росте капитала. Для принятия инвестиционных решений, выбора клиентов, поставщиков, прочих деловых партнеров необходима полнота и достоверность сведений.

Под бухгалтерским отчетом понимается получаемая информация, представленная в приемлемом для пользователя виде.

Как правило, отчет представляется на бумажном носителе, но может и в электронном виде или в любом другом. Важен не носитель, а обращенность отчета к пользователю. Одним из важнейших источников информации является бухгалтерская (финансовая) отчетность, составляемая организацией для публичного пользования. Бухгалтерская отчетность представляет собой единую систему показателей, отражающих имущественное и финансовое положение организации на определенную дату, а также финансовые результаты ее деятельности за отчетный период. Отчетность является своего рода связующим звеном организаций и других субъектов рынка.

Однако не следует отождествлять периодически составляемую и регламентированную законодательную отчетность со всеми бухгалтерскими отчетами. Первая составляется скорее для государственных нужд, однако предприятию может понадобиться информация, сгруппированная не предусмотренным законодательным способом, - в этом случае субъект учета вправе составлять отчеты для внутреннего пользования. Более того, использование для принятия управленческих решений только периодической отчетности практически невозможно, поэтому более широкий взгляд на бухгалтерские отчеты – в частности, понимание принципов, по которым они могут быть сконструированы, - должен быть неотъемлемой чертой каждого современного профессионала в области бухгалтерского учета.

Разделение учета на несколько смежных дисциплин, произошедшее на рубеже веков, породило возможность составления отчетов, аналогичных бухгалтерскими, и по смежным дисциплинам. Все они – статистика, аудит, анализ, - представляют собой информационные экономические системы, поэтому формирование отчетов на основе их данных, по сути, не отличается от формирования бухгалтерского отчета. Так, возможны отчеты статистические, аудиторские и другие. Если принять разделение учета на финансовый и управленческий, периодическую отчетность следует считать финансовыми отчетами, а все отчеты, составляемые для внутреннего пользования – управленческими.

Полный комплект финансовой отчетности включает в себя следующие компоненты:

- 1) баланс;
- 2) отчет о прибылях и убытках;
- 3) отчет, показывающий либо:
 - все изменения в собственном капитале; либо
 - изменения в собственном капитале, отличные от тех, которые возникают в результате операций собственников с капиталом и выплат собственникам;
- 4) отчет о движении денежных средств;
- 5) пояснительные примечания, включая краткое описание существенных элементов учетной политики и прочие пояснительные примечания [4].

Одним из основополагающих понятий бухгалтерского учета является баланс. Бухгалтерский баланс – это заключительный прием учета, позволяющий в обобщенном стоимостном виде представить данные о предмете учета – имуществе предприятия, находящемся в его распоряжении на определенную дату.

Баланс включает три основных элемента финансовой отчетности:

1) Активы - это ресурсы, контролируемые организацией в результате прошлых событий, от которых организация ожидает получения будущих экономических выгод.

2) Обязательства - это существующая обязанность организации, возникающая из прошлых событий, урегулирование которой приведет к выбытию из организации ресурсов, содержащих экономические выгоды.

3) Капитал - это доля в активах организации, остающаяся после вычета всех ее обязательств.

В соответствии с характером деятельности, организация определяет, представлять или не представлять краткосрочные и долгосрочные активы и обязательства как отдельные классификации в самом балансе. Классификация активов и обязательств на краткосрочные и долгосрочные позволяет раскрыть в балансе чистые активы, постоянно циркулирующие в качестве оборотного капитала, отдельно от тех, которые используются в долгосрочных операциях, а также выделить активы, которые предполагается реализовать в текущем операционном цикле, и обязательства, подлежащие погашению в течение этого же периода.

Если классификация не проводится, то активы и обязательства представляются свободно, в порядке их ликвидности.

Организация раскрывает суммы, погашение или возмещение которых ожидается более чем через двенадцать месяцев, по каждой статье активов и обязательств, объединяющей суммы, погашение или возмещение которых ожидается до или после двенадцати месяцев от даты баланса независимо от классификации активов и обязательств.

Отчет о прибылях и убытках представляет собой отчет, измеряющий результаты деятельности организации. Основными элементами отчета о доходах и расходах являются:

- доходы – это увеличение экономических выгод в течение учетного периода в форме притока или прироста активов или уменьшения обязательств, что приводит к увеличению капитала, отличному от увеличения, связанного с взносами лиц, участвующих в капитале.

- расходы - это уменьшение экономических выгод в течение учетного периода в форме оттока или уменьшения активов или возникновения обязательств, которые приводят к уменьшению капитала, отличному от уменьшения, связанного с распределениями лицам, участвующим в капитале.

Все статьи доходов и расходов, признаются в том периоде, в котором включены в доходы и расходы, если иное не требуется стандартом или интерпретацией.

Однако, согласно принципу осмотрительности некоторые статьи могут исключаться из доходов и расходов текущего периода. Например, корректировка ошибок и эффект от изменений в учетной политике.

Отчет о прибылях и убытках содержит следующие линейные статьи:

- доход;
- затраты по финансированию;
- долю прибылей и убытков ассоциированных организаций и совместных организаций, учитываемых по методу долевого участия;
- расходы по уплате налога;
- прибыли или убыток после налогообложения, признанные при выбытии активов или урегулировании обязательств, относящихся к прекращаемой деятельности;
- прибыль или убыток.

В отчете о прибылях и убытках также раскрывается прибыль или убытки, относимые на долю меньшинства и на акционеров организации-учредителя.

Литература:

1. Методические рекомендации по применению МСФО №10 «События после даты баланса» 01.01.2005.
2. Нурсеитов Э.О. Бухгалтерский учет в организациях/ учебное пособие. – Алматы, 2006. – 472 с.
3. Тумасян Р.З. Бухгалтерский учёт. – Москва: «Омега-Л», 2006. – 794 с.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 2004 – 432 с.
5. Патров В.В., Ковалев В.В. Как читать баланс. М.: Финансы и статистика. 2005.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ МІНДЕТТІ ӘЛЕУМЕТТІК САҚТАНДЫРУ ЖҮЙЕСІНІҢ ҚАЛЫПТАСУЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті аға оқытушысы,
Экономика ғылымдарының магистрі

Халықаралық еңбек ұйымы - әлеуметтік қорғау ұғымын халықтың экономикалық белсенді бола алмау және өзін жоғары жалақылы еңбекпен айналыса алмауы жағдайында (кәрілік, денсаулық, асыраушысынан немесе жұмысынан айрылуы) оларға өмір сүруге қажетті жағдай жасап азаматтардың тұрмыс жағдайының деңгейін көтеру деп түсіндіреді.

Осыған сәйкес Қазақстандағы реформа жылдары әлеуметтік қорғаудың үш деңгейлі жүйесі құрылды:

1-деңгей - Базалық әлеуметтік төлемдер (базалы зейнетақы, мемлекеттік жәрдемақы, бір реттік төлемдер);

2-деңгей - Міндетті зейнетақы жарналары есебінен төленетін зейнетақы төлемдері мен «Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қоры» АҚ төленетін әлеуметтік төлемдер;

3-деңгей - Өзінің қаражаттары есебінен азаматтардың ерікті сақтандырылуы.

Бірінші деңгей – Қазақстан Республикасының Конституциясымен кепілдендірілген әлеуметтік төлемдер, яғни қоғамның дамуына азаматтың қосқан жеке үлесін есепке алмай бірдей деңгейде барлық азаматтарға беретін төлемдер (базалық зейнетақы төлемі, мемлекеттік жәрдемақы, бала тууына/бала күтіміне берілетін бір реттік төлемдер);

Екінші деңгей – міндетті зейнетақы жарналары есебінен төленетін зейнетақы төлемдері мен «Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қоры» АҚ төленетін әлеуметтік төлемдер, яғни азаматтардың қоғамның дамуына қосқан жеке үлестерін ескере отырып қосымша әлеуметтік қамсыздандыру.

Үшінші деңгей – ерікті сақтандыру есебінен әлеуметтік төлемдер.

Бүгінгі күні әлеуметтік сақтандыру жүйесі Қазақстандағы әлеуметтік-экономикалық қатынастардың маңызды және қажетті элементтерінің бірі болып отырғанын атап өткен жөн. Республикадағы міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесінің негізін айқындайтын заңнамалық база жасалған. Сақтандырудың басқа түрлерінен (мүлікті, көлікті және т.б. сақтандыру) оның принципті айырмашылығы, ол еңбек қызметіне араласа алмауы себепті материалдық қамтамасыз етілмеуден азаматтарды қорғауды қамтамасыз етеді. Сондықтан, әлеуметтік сақтандырумен ең бірінші өмір сүрудің негізгі көзі еңбек ақысы немесе табысы болып табылатын өз еңбегі арқасында өмір сүріп жүрген жалдамалы жұмысшылар қамтылған.

Осылайша міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесі деп мемлекет белгілейтін және кепілдік беретін міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушылар

арасындағы қатынастарды реттейтін нормалар мен ережелер жиынтығын айтамыз.

Міндетті әлеуметтік сақтандырудың негізгі принциптері:

1) міндетті әлеуметтік сақтандыру туралы Қазақстан Республикасының заңнамасын сақтаудың және орындаудың жалпылығы;

2) әлеуметтік төлемдермен қамтамасыз ету үшін қолданылатын мемлекет кепілдік берген шаралар;

3) әлеуметтік сақтандыру жүйесіне міндетті қатысу;

4) әлеуметтік қатер туған жағдайда әлеуметтік төлемдер төлеу үшін әлеуметтік аударымдарды пайдалану;

5) міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушыларға әлеуметтік қатер туған жағдайда әлеуметтік төлем төлеу міндеттілігі;

6) міндетті әлеуметтік сақтандыруды қамтамасыз етуші мемлекеттік органдар қызметінің жариялылығы.

Қазақстандағы міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесі жүйеге қатысушыларды, яғни республикадағы жұмыспен қамтылған халықты әлеуметтік қорғаудың қосымша түрі болып табылады. 2005 жылдан бастап міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушыларға әлеуметтік қатер туған жағдайда әлеуметтік төлем төлеу жарғылық капиталына мемлекеттің жүз пайыз қатысуымен құрылған «Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қоры» акционерлік қоғамының (МӘСҚ) қаржы ресурстары есебінен жүргізілуде.

Бұл ретте МӘСҚ қаржылық ресурстары «Міндетті әлеуметтік сақтандыру туралы» Қазақстан Республикасы Заңымен белгіленген мынадай ставкалар бойынша төлеушілер төлейтін, Қорға аударылған әлеуметтік аударымдарды шоғырландыру және әлеуметтік салықты қайта бөлу жолымен қалыптастырылады.

Әлеуметтік аударымдар жүргізілген және әлеуметтік қатер туған жағдайда әлеуметтік төлемдер алуға құқы бар заңды тұлғалар міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушылар болып табылады.

Әлеуметтік аударымдарды есептеуді және төлеуді жүзеге асыратын жұмыс берушілер немесе өзін-өзі жұмыспен қамтыған тұлғалар (өзін өзі жұмыспен қамтыған оларға табыс әкелетін жеке кәсіпкер, жеке нотариус, адвокат) әлеуметтік аударымдарды төлеушілер болып табылады.

Қор негізгі қызметін өз міндеттері бойынша өз активтерімен жауап беретін сақтандыру ұйымдары сияқты сақтандыру принциптері арқылы жүзеге асырады.

МӘСҚ мемлекеттің бюджет жүйесіне кірмейді және бюджеттен тыс ұйым ретінде құрылған. Қор қызметінің айқындаушы сәті коммерциялық емес, әлеуметтік мақсат болып табылады: міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушыларға әлеуметтік қатер туған жағдайда әлеуметтік төлем төлеуді жүргізу. Міндетті әлеуметтік сақтандыру туралы» 2003 жылғы 25 сәуірдегі № 405-II Қазақстан Республикасының Заңына (13.12.04ж. және 20.12.2004 ҚР Заңдарымен енгізілген өзгерістерімен және толықтыруларымен) сәйкес міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне жұмыс істейтін зейнеткерлерді қоспағанда, қызметкерлер, Қазақстан Республикасының аумағында тұрақты тұратын және

Қазақстан Республикасының аумағында табыс келтіретін қызметті жүзеге асыратын шетелдіктер мен азаматтығы жоқ адамдарды қоса алғанда, өзін-өзі жұмыспен қамтыған адамдар жатады. Зейнеткерлік жасқа жеткен, не «Зейнетақымен қамсыздандыру туралы Қазақстан Республикасы Заңының 9 және 60-баптарында көрсетілген әскери қызметте еңбек еткен Зейнетақы төлеу жөніндегі мемлекеттік орталықтан зейнетақы алатын тұлғалар зейнеткерлер болып табылады. Жоғарыда айтылғандар бойынша зейнеткерлік жасқа жетпеген жұмыс істейтін мүгедектер немесе әскери қызметте еңбек етпеген тұлғалар ай сайын Қорға әлеуметтік аударымдарды есептеп төлеп тұруы қажет.

Осы Заңда белгіленген тәртіппен әлеуметтік аударымдарды есептеуді және Қорға төлеуді жүзеге асырушы жұмыс беруші немесе өзін-өзі жұмыспен қамтыған адам;

1. Арнайы салық режимін қолданушылардан басқа, төлеуші Қорға әлеуметтік аударымдарды Орталықтың банк шоты арқылы жүзеге асыру жолымен есепті айдан кейінгі айдың 15-інен кешіктірмей төлейді.

2. Арнайы салық режимін қолданатын төлеуші әлеуметтік аударымдарды Қазақстан Республикасы Салық кодексімен белгіленген мерзімде жүргізеді.

Жұмыс істейтін зейнеткерлерді қоспағанда, қызметкерлер, Қазақстан Республикасының аумағында тұрақты тұратын және Қазақстан Республикасының аумағында табыс келтіретін қызметті жүзеге асыратын шетелдіктер мен азаматтығы жоқ адамдарды қоса алғанда, өзін-өзі жұмыспен қамтыған адамдар міндетті әлеуметтік сақтандырылуға тиіс.

Өзі үшін әлеуметтік аударымдар жүргізілген міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушыға, ал асыраушысынан айрылған жағдайда оның асырауында болған отбасы мүшелеріне осы Заңға сәйкес әлеуметтік төлемдер алу құқығын беретін, Қорға төленетін осы Заңда белгіленген міндетті төлемдер;

Міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушылар:

- төлеуші;
- өзі үшін әлеуметтік аударымдар аударылған міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесіне қатысушы;
- алушы;
- «Зейнетақы төлеу жөніндегі мемлекеттік орталық» РМҚК; (ЗТМО);
- «Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қоры» АҚ (МӘСК);
- Қазақстан Республикасының Үкіметі;
- Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкі;
- басқа да уәкілетті органдар.

Міндетті әлеуметтік сақтандыру – жұмыс істейтін (жұмыс істеген) халықты міндетті әлеуметтік сақтандыру есебінен әлеуметтік төлемдер жүргізілетін халықты әлеуметтік қорғаудың екінші деңгейі. Әлеуметтік сақтандыру төлемдері жұмыс берушінің міндетті әлеуметтік аударымдарынан жүргізіледі. Бұл жағдайда әлеуметтік қамсыздандыру әр бір адамның сақтандыру жүйесіне қатысуының ұзақтығына және мөлшеріне байланысты болады.

Міндетті әлеуметтік сақтандыру келесі жағдайларда төленеді:

- еңбек ету қабілетінен айрылуы;
- асыраушысынан айрылуы;
- жұмысынан айрылуына байланысты шыққан табыс бөлігін қайтару үшін ұйымдастырылатын, бақыланатын және мемлекет кепілдік беретін шаралар жиынтығы;

- жүктілігі және босануы;
- нәресте күтімі үшін.

Сақтандыру төлемдерін жүзеге асыру жолымен еңбек (қызметтік) міндеттерін атқару кезінде денсаулығы мен өміріне зиян келген жұмысшылардың мүліктік көзқарастарын қорғау Қазақстан Республикасының «Еңбек (қызметтік) міндеттерін атқару кезінде жұмысшының денсаулығы мен өміріне келген зиян үшін жұмыс берушінің азаматтық-құқықтық жауапкершілігін міндетті сақтандыру туралы» Заңымен реттеледі.

Сақтандыру жағдайлары мыналар:

- жұмысшының өлуі;
- жұмыс істеу қабілетінен толығымен айырылу (мүгедектік).

Сонымен, әлеуметтік сақтандырудың негізделген жүйесі – бұл әлеуметтік әділеттілікті қатамасыз ету мен саяси тұрақтылықты қалыптастырудағы алғышарттардың бірі болып табылады. Оның мәні мен мазмұны міндеттерімен, принциптерімен, мақсаты және рөлімен, сонымен қатар механизмі мен формаларымен анықталады.

Әдебиеттер:

1. Қазақстан Республикасының Міндетті әлеуметтік сақтандыру туралы жылғы 25 сәуірдегі 2003 ж. N 405 Заңы
2. «Мемлекеттік әлеуметтік сақтандыру қорынан төленетін әлеуметтік төлемдердің мөлшерін есептеу, қайта есептеу (айқындау) және арттыру ережесін бекіту туралы» Қазақстан Республикасы Үкіметінің 2013 жылғы 30 мамырдағы №562 қаулысы
3. Қазақстандағы әлеуметтік қорғау. www.enbek.gov.kz сайтының мәліметтері

Алтаева А.К.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСТІ ҚАРЖЫЛАНДЫРУЫ

Оқытушы, «қаржы және аудит» кафедрасы. Семей қаласы Қазақ инновациялық гуманитарлық - заң университеті

Шағын және орта бизнес қазіргі қоғамның формациясының негізі болып табылады, көптеген дамыған мемлекеттерінің ЖІӨ-нің негізгі бөлігін қалыптастырады. Осы секторда ұлттық ресурстардың негізгі массасы шоғырланған. Шағын және орта бизнестің қызметі инновациялық және

зерттеушілік қызметінің бастамасы ретінде болады: зерттеулер көрсеткендей негізгі идеялар мен ірі бизнеске қарағанда, көбірек шағын және орта бизнестен ұсынылып отырады. Шағын және орта бизнесті нығайту мақсатында шағын және орта бизнесті қолдаудың және бағыттары қойылған – бұл салық ауырпашылығын азайту; меншік пен активтерін легализациясы; несие ресурстағы қол жетімдігін жеңілдету; әкімшілік процедураларды және рұқсаттамаларды оңайлату; бюрократиялық шексіздіктен және бақылау тексеру органдарын қорғау; шағын және орта бизнесті қолдаудың аумақтық орталықтарын құру; маркетингтік зерттеулер жүргізуде, кәсіптілігін жоғарлатуында көмек көрсету. Барлық меншік нысандарындағы кәсіпорындарда өз қызметін жүзеге асыру және пайда алу барысында қарыз қаражаттарын тарту қажеттілігі туындайды. Қаражаттарды тартудың ең таралғн нысаны несие келісімшарты бойынша банктік ссуданы алуы болып табылады. Осыған байланысты шағын бизнес субъектілерін қажетті қаражаттармен қамтамасыз ету мәселесі бүгінгі күнге дейін өте актуалды болып қала береді. Нарық экономикадағы шағын бизнес — экономикалық өсу қарқындарын, жалпы ұлттық өнімнің құрылымымен сапасын анықтайтын жекеше секторлардың бірі. Дамыған елдерде шағын бизнестің үлесіне ЖҰӨ-нің 60-70 % -ын құрайды. Сондықтан көптеген дамыған мемлекеттері шағын бизнестің қызметін бар күшімен қолдап отырады. Шағын кәсіпкерлік нарық конъюктураның өзгеруіне жедел түрде жауап беру арқылы нарық экономикаға қажетті икемділігін беріп отырады. Шағын бизнес бәсеке ортаның қалыптасуына өз үлесін қосады. Сонымен қатар ҒТП-тің маңызды бағыттарының бірқатары бойынша алға тартуын жүзеге асыруында шағын бизнестің рөлі елеулі, біріншіден электроника, кибернетика, информатика аясында. Шағын бизнестің осы және басқа да қасиеттері оның дамуын ҚР-ң экономиканың қайта құруындағы құрамдас бөлігі мен маңызды фактор ретінде қарастыруға мүмкіндік береді.

Бүгінгі күні әлемде кәсіпкерліктің жалпылама анықтамасы жоқ. Американдық ғалым, профессор Роберт Хизрич кәсіпкерлікті құны бар жаңашылдықты жасау процесс ретінде, ал кәсіпкерді бұған барлық қажетті уақыт пен күшті салып, қаржылық психологиялық және әлеуметтік тәуекелді өзіне жүктеп алып, нәтижесінде пайдасына ақшамен қанағатты алатын адам ретінде қарастырады. Американдық әдебиеттерінде кәсіпкерлікті және кәсіпкерді экономикалық, политэкономикалық, басқару мен т.б. көзқарас тұрғысынан сипаттайтын көптеген анықтамалар берілген. ҚР-ның заңнамасына сәйкес, шағын бизнестің субъектілері кәсіпкерлік қызметпен айналысатын қарамағында қызметкерлердің орташа саны 50 адамнан аспайтын, жылына активтердің жалпы құны 60 есе айлық есептік көрсеткешпен аспайтын заңды тұлғаны құрмай жеке тұлғалар және заңды тұлғалар табылады. Шағын бизнестің субъектілері ретінде заңды тұлғаны құрмай жеке тұлғалар және мынадай ұйымдық-құқықтық нысандарындағы заңды тұлғалар бола алады:

1 толық серіктестік

- 2 сенім серіктестігі
- 3 жауапкершілігі шектеулі серіктестік
- 4 қосымша жауапкершілігі бар серіктестік
- 5 өндірістік кооператив.

Кәсіпкерлікке тән келесі белгілерін бөліп айтуға болады:

пайда болу белгісі бойынша кәсіпкерлік иесінің, тауар өндірушінің немесе делдалдың мәндік белгілерімен айқындалған сәйкес тауарлы табиғаты бар нарық шаруашылықтың субъектілерінің шаруашылық әрекетінің типі.

пайданы максимизациясы-тек толық шаруашылық дербестілік шартымен жетуге мүмкін кз-келген кәсіпкердің мақсаты.

шаруашылық субъектілерінің мүліктік жауапкершілігімен экономиканың қызмет етудің бәсеке-сайыстық режимі.

меншік иесі мен басқарудың қызметтерін бірігуі немесе функциялардың бір бөлігін басқа тұлғаға беру нәтижесінде ақпаратты байланыстың тізімділігін қысқарту.

кәсіпкерліктің әлеуметтік экономикалық анықтылығы.

тәуекелмен басқару нарық субъектілерінің айқынсыздығымен тұрақсыздығы туындаған мүмкін жоғалтуларды азайтуы.

қаржылық, несиелік, өндірістік, технологиялық басқа да мүмкіншілітермен ресурстарды шектеулі қолдануы.

нормативті және заң базасының жиі өзгеру себебімен саяси және экономикалық жағдайларына тәуелділік.

ҚР бойынша экономиканың шаруашылықтың нарықтық жағдайларына өтуі кезеңнің басынан бастап шағын бизнестің тұрақтандыруы экономиканың сәтті қайта құрудың көрсеткіштерінің бірі болып табылады. Сонда кәсіпкерлік тап экономикалық қатынастарының дербес субъекті ретінде нарықтың дамуының құрамдас атрибуты ретінде шығады.

Шағын бизнес мемлекеттің экономикалық өркендеуі мен халықтың экономикалық көтерілуіне ықпал ететін маңызды факторлардың бірі және оның дамуы бәсекеқабілетті, динамикалық және диверсификацияланған экономиканың құруына ықпалын тигізеді.

ҚР-да кәсіпкерліктің дамуымен байланысты бірқатар заң актілері қабылданған болатын. Бұл халықтың жұмыспен қамтуын көтеру, бәсекені дамыту, экономиканың перспективті саласында оның үлесін ұлғайту, халықтың орта буынын құру мақсатында шағын және орта бизнесті мемлекеттік тарапынан қолдау мен ынталандыруына дәлел ретінде бола алады.

Республиканың экономиканың секторы ретінде шағын кәсіпкерлікпен бірталай кезең өткергендігі, жұмыс атқарылғандығы туралы мынадай факторлар дәлел:

1 шағын және орта бизнестегі субъектілер саны әжептәуір артқан, ал жалпы коммерциялық қызмет, сауда сияқты мамандыруларды шекті мәнге жетті

2 Шағын кәсіпорындардың көбісі нарық жағдайында қызмет етуде белгілі бір тәжірибені жинап алды

3 Орта және ірі капиталы бар кәсіпорындардың үлесі аз емес, осы сферадағы заңнамасы көптеген өзгерістерге ұшырады

4 Қазіргі жағдайдың айрақша белгілері

5 Коммерция сферадағы шағын бизнестің дамуы

6 Қызметтер саласында бизнестің жетіспеушілігі

7 өндірістік және ауылшаруашылық шағын және орта кәсіпорындардың әлсіздігі (Алматы қаласы бойынша өнімді өндірумен айналысатын шағын кәсіпкерлік субъектілердің үлесі-6,2 пайыз, құрылыста-6,2 пайыз).

Жүргізіген сұраулар бойынша қазақстандық шағын кәсіпорындар банк қаржыландырудың қызметтерін өте сирек пайдаланады (жүргізілген зерттеулер мәліметтері бойынша 1999 жылы шағын кәсіпорындардың 37,1 пайызы банк қаржыландырудың қызметтерін пайдаланған), бірақ онсыз шағын бизнес ешқашан аяғына тұра алмайды. Әріне шағын бизнесті қаржыландырудың тәжірибесі мүлдем жоқ деп айтуға болмайды. Қаржыландырудың аясында коммерциялық банктердің бірқатары қызмет етіп отыр.

Біріншіден, шағын кәсіпорындарды қаржыландырудың көлемдері елдегі төмен инвестициялық белсенділік жағдайында да айқынсыз болып келеді. Шағын бизнесті қаржыландырудың көлемінің айқынсыздығы бір жағынан, банктер үшін елеулі пайда түсіре алмайды, екінші жағынан шағын кәсіпорындардың қарыз қаражаттарындағы қажеттіліктерін сәйкес деңгейде қанағаттандыра алмайды. Екіншіден шағын кәсіпорындағы берілетін несиелердің көп бөлігі қысқа мерзімді сипатта болады, яғни қарыз алушының қызметін кеңею мәселесін шеше алмайды. Айналым қаражаттарына несиелер әрине өте маңызды, бірақ ұзақ мерзімді қаражаттарды алу мүмкіншіліксіз шағын бизнестің барлық қызметі тек 3-4 айлық перспективасы бар өмір сүру.

Шағын бизнесті банктермен қаржыландырудың аз көлемдері жалпы нашар инвестициялық климатымен, шағын бизнесті қаржыландырудың жоғары тәуекелдермен байланысты. Жоғары тәуекелдер мәселесін шағын кәсіпорындарды қаржыландырудыңдегі банктердің тәуекелдерді басқару процесстер мен механизмдерін жүзеге асыру керек.

ҚР-ғы шағын бизнес қайта бөлу қатынастар жағдайында дамыды. Нәтижесінде жиынтық капиталдың белгілі-бір үлесінің меншік иесі ретінде қазақстандық шағын бизнестің жағдайының әлсіздігі, сәйкессіздігі орын алып отыр. Бүгінгі күні елдің негізгі капиталындағы меншік иесі ретіндегі шағын кәсіпорындардың үлесі осы капиталдың жалпы құнынан 1,5 пайызы, соның ішінде өндірістік – коммерциялық капитал активтеріне меншіктің үлесі 2-2,5 пайыз. Мұндай көрсеткіштер қазіргі жағдайда нақты қалыптасқан шағын бизнестің даму деңгейіне сәйкес келіп отырған жоқ.

Қазіргі кезде негізгі капиталға меншікті көбейтуге кәсіпорындардың ұмтылысына әсер етуші факторлар нарықтардың тұрақсыздығы, мәжбүрлі көппрофильдігі, т.б.

Қазақстан Республикасында шағын бизнестің құрылуының алғашқы этаптарында шаруашылық қызметтің көп профильдігі – бизнесті ұстауды қолдау негізінде қажетті шарты болды. Бұдан басқа сауда мен делдалдық есебінен көптеген шағын кәсіпорындар тікелей өндірістің кейбір элементтерін ұстап қалуға мүмкіншілікке ие болған, бірақ заман өзгерді. Бүгінгі күні мұндай жағдай ұзақ мерзімі коммерциялық табыстылыққа қайшы келетін түрі болып табылады. Сол себептен шағын бизнес секторындағы ең көп инвестициялар құрылыс саласына құйылады, яғни нарық тұрақты, ал шаруашылық қызметтің бағыттары біртекті болып тұған жерде (ғимараттарды монтаждау, өңдеу жұмыстары, вентиляциялық және сантехникалық құрал-жабдықтарды монтаждау). Құрал-жабдықтардың дамыған екінші реттегі нарықтың болмауы шағын кәсіпорындарды меншікті негізгі капиталға ірі салымдарды салудан ұстап тұрады.

Шағын бизнестің сферасындағы банктік қаржыландырудың тәуекелдерінің қалыптасуына және осы тәуекелдермен басқаруына әсер ететін ҚР-ғы шағын бизнестің үшінші факторы немесе ерекшелігі шағын бизнестің бүкіл кәсіпкерлік ортаның қалыптасуынан алшақтығы болып табылады. Бұл алшақтық шағын бизнестің (кооперативті қозғалыс стадиясында да) ірі кәсіпорындардан бұрын кіргенімен байланысты; кейін соңғылар мұндай қадамды жасап, көбісі ұтылған болатын. Нәтижесінде шағын бизнес ірі кәсіпорындардың қолдауынсыз дамып келе жатыр. Ал әлеуметтік тәжірибе бойынша олармен өзара әсерлесетін шаруашылықтың шағын формалардың кепілі, ал кейбір жағдайда оларға қажетті несие-инвестициялық ресурстар бойынша кепіл беруші ретінде шығады, және де мұндай байланыс міндетті түрде бірегей инновациялық және өндірістік-технологиялық тізбелер аясында мықты шаруашылық өзара әсерлесуіне негізделуі керек.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

- 1.Лиясов Қ.Қ, Құлпыбаев С. Қаржы негіздері Оқулық Алматы
- 2.Әбдіманапов Ә.Ә. “Бухгалтерлік есеп пен есепберудің принциптері”. Алматы, 2006
- 3.Кеулімжаев Қ.К. "Шоттар корреспонденциясы". Алматы, БИКО 2006.
- 4.Назарова В.Л. Бухгалтерский учет хозяйствующих субъектов. Алматы: Экономика, 2004.
- 5.Рахимбекова Р.М., Кеулімжаев К.К., Айтхожина Л.Ж., Салменова А. “Финансовый учет на предприятии”. Алматы, Экономика 2003.
- 6.Радостовец В.К., Радостовец В.В., Шмидт О.Ю. “Кәсіпорындардағы бухгалтерлік есеп” Алматы. 2002.
- 7.В.П. Проскурина Бухгалтерлік есеп бойынша есептер жинағы Алматы 2011 жыл
- 8.Миржакыпова С.Т.,Аппакорва Г.Н., Иманкулова Ш.А. “Основы бухгалтерского учета по МСФО”. 2009.

ДИНАМИКА РИТМИЧНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

Магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры финансы и учет Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

При изучении деятельности предприятия важен анализ ритмичности производства и реализации продукции. Ритмичность - равномерный выпуск продукции в соответствии с графиком в объеме и ассортименте, предусмотренных планом.

Один из наиболее распространенных показателей - коэффициент ритмичности. Величина его определяется путем суммирования фактических удельных весов выпуска за каждый период, но не более планового их уровня. Для оценки ритмичности производства на предприятии рассчитывается также показатель аритмичности как сумма положительных и отрицательных отклонений в выпуске продукции от плана за каждый день (неделю, декаду). Чем менее ритмично работает предприятие, тем выше показатель аритмичности. В нашем случае можно сказать, что предприятие работает ритмично.

Ритмичная работа является основным условием своевременного выпуска и реализации продукции. Неритмичность ухудшает все экономические показатели:

- снижается качество продукции;
- сильно увеличиваются объемы незавершенного производства и сверхплановые остатки готовой продукции на складах и, как следствие, замедляется оборачиваемость капитала;
- не выполняются поставки по договорам и предприятие платит штрафы за несвоевременную отгрузку продукции;
- несвоеременно поступает выручка;
- перерасходуется фонд заработной платы в связи с тем, что в начале месяца рабочим платят за простои, а в конце за сверхурочные работы.

Все это приводит к повышению себестоимости продукции, уменьшению суммы прибыли, ухудшению финансового состояния предприятия.

Для оценки ритмичности производства на предприятии рассчитывается также показатель аритмичности как сумма положительных и отрицательных отклонений в выпуске продукции от плана за каждый день (неделю, декаду). Чем менее ритмично работает предприятие, тем выше показатель аритмичности. Внутренние причины аритмичности - тяжелое финансовое состояние предприятия, низкий уровень организации, технологии и материально-технического обеспечения производства, а также планирования и контроля, внешние - несвоевременная поставка сырья и материалов поставщиками, недостаток энергоресурсов не по вине предприятия и др.

Анализ реализации продукции тесно связан с анализом выполнения договорных обязательств по поставкам продукции. Недовыполнение плана по договорам для предприятия оборачивается уменьшением выручки, прибыли, выплатой штрафных санкций. Кроме того, в условиях конкуренции предприятие может потерять рынки сбыта продукции, что повлечет за собой спад производства. Особо важное значение для предприятия имеет выполнение контрактов на поставку товаров для государственных нужд. Это гарантирует предприятию сбыт продукции, своевременную ее оплату, льготы по налогам, кредитам и т.д.

В процессе анализа определяется выполнение плана поставок за месяц и с нарастающим итогом в целом по предприятию, в разрезе отдельных потребителей и видов продукции, выясняются причины невыполнения плана и дается оценка деятельности по выполнению договорных обязательств. В ходе анализа динамики объема производства продукции могут применяться натуральные (штуки, метры, тонны и т.д.), условно-натуральные (тысяча условных банок, количество условных ремонтов и др.), стоимостные показатели объемов производства продукции. Последний показатель является более предпочтительным. Стоимостные показатели объема производства должны быть приведены в сопоставимый вид. В условиях инфляции нейтрализация изменения цен или «стоимостного» фактора является важнейшим условием сопоставимости данных. Ритмичность - равномерный выпуск продукции в соответствии с графиком в объеме и ассортименте, предусмотренном планом. Аритмичность производства продукции влияет на все экономические показатели: снижается качество продукции, растут объем незавершенного производства и сверхплановые остатки готовой продукции на складах, замедляется оборачиваемость оборотных средств предприятия. За невыполненные поставки продукции предприятие платит штрафы, несвоевременно поступает выручка, перерасходуется фонд оплаты труда, растет себестоимость продукции, падает прибыль.

Темпы роста объема производства и реализации продукции, повышение качества непосредственно влияют на величину издержек, прибыли и рентабельности. Деятельность хозяйствующих субъектов должна быть направлена на то, чтобы произвести и продать максимальное количество продукции высокого качества при минимальных затратах. По этому анализ объема производства и реализации продукции имеет важное значение.

Цель анализа производства и реализации продукции состоит в выявлении наиболее эффективных путей увеличения объема выпуска продукции и улучшения ее качества, в изыскании внутренних резервов роста объема производства.

Основными задачами анализа объема производства и реализации продукции на предприятиях являются: оценка динамики по основным показателям объема структуры и качества продукции; проверка сбалансированности и оптимальности бизнес планов, плановых показателей, их напряженности и реальности; выявление степени количественного влияния факторов на изменение величины объема производства и реализации продукции;

выявление внутрихозяйственных резервов увеличена выпуска и реализации продукции; разработка мероприятий по использованию внутрихозяйственных резервов для повышения темпов роста продукции, улучшения ассортимента и качества.

Объектами данного направления анализа являются: объем производства и реализации продукции; ассортимент и структура продукции; качество продукции; ритмичность продукции.

При наличии структурных сдвигов стоимостные показатели не отражают реальных трудовых затрат. Это обусловлено тем, что стоимость продукции состоит из затрат живого и овеществленного труда, соотношение этих затрат в различных видах продукции различно, вследствие чего выделяют трудоемкое, материалоемкое, капиталоемкое производство. Поскольку между ценами и затратами труда нет прямо пропорциональной зависимости, то изменение структуры производства может оказывать существенное влияние на объем производства в стоимостном выражении (завышая или занижая его). Это требует использования и других измерителей объема производства, более точно характеризующих трудоемкость производства продукции на данном предприятии. К ним относится объем производства, исчисленный в нормо-часах или в нормативной зарплате. Использование показателей, реально отражающих трудоемкость производства продукции, предполагает определение объема продукции, произведенной собственными силами хозяйствующего субъекта, а также производительности труда, фондоемкости, фондоотдачи, материалоемкости, материалоотдачи.

Измерение объема производства в нормативной зарплате имеет определенные преимущества, так как отражает использование труда различной сложности и квалификации, служит мерой затраченного труда и дает качественную характеристику трудовых затрат. Расчет объема производства в нормативной зарплате определяется путем умножения количества выпущенной продукции в натуральном выражении по плану и факту на норматив заработной платы на единицу продукции. Суммируя расход нормативной зарплаты, по всем изделиям определяют плановый и фактический объемы производства в нормативной зарплате. Определяем отклонение в целом по изделиям по удельному весу. На основе проведенных расчетов делаем вывод. Затем проводится оперативный анализ производства и отгрузки продукции, в котором отражаются плановые и фактические сведения о выпуске и отгрузке продукции по объему, ассортименту, качеству за день нарастающим итогом с начала месяца, а также отклонения от плана. Анализ реализации продукции связан с анализом выполнения договорных обязательств по поставкам продукции. Недовыполнение плана по договорам для предприятий оборачивается уменьшением выручки, прибыли, выплатой штрафных санкций, что может привести к потере рынка сбыта, а, следовательно, к снижению производства.

Результаты финансово-хозяйственной деятельности во многом определяются ассортиментом и структурой производства и реализации продукции. В составе товарной и реализованной продукции могут быть изделия

с низким уровнем рентабельности либо невостребованные изделия. Чтобы избежать последствий, необходимо изучать факторы, воздействующие на спрос данных видов продукции, с целью поиска путей недопущения или минимизации потерь. Отсюда следует, что хозяйствующий субъект должен постоянно вести работу по формированию товарного ассортимента. Формирование ассортимента - проблема конкретных товаров, их отдельных серий, определения соотношения между «старыми» и «новыми» товарами, товарами массового, серийного и единичного производства, «наукоемкими» и «обычными». Основная цель ассортиментной концепции заключается в том, чтобы сориентировать предприятие на выпуск товаров, которые по своей структуре, потребительским свойствам и качеству наиболее полно соответствуют потребностям покупателей. Товаропроизводитель занят не просто созданием и производством товаров, но и формированием клиентуры. Формирование ассортимента и структуры выпуска продукции должно учитывать и эффективное использование трудовых, материальных и финансовых ресурсов, имеющихся в его распоряжении.

В процессе анализа необходимо выяснить, как хозяйствующий субъект выполняет план по ассортименту в натуральном и стоимостном выражении, какова динамика выпуска отдельных видов изделий. В процессе анализа необходимо установить выполнение плана и динамику по производству сертифицированной продукции. По результатам проведенного анализа сделать выводы. Следует изучить выполнение плана по изделиям, которые являются объектом кооперированных поставок согласно заключенным договорам.

Оценка выполнения задания по ассортименту предполагает выявление причин невыполнения плана по ассортименту и определение мероприятий по обеспечению его выполнения. Вся совокупность причин, влияющих на данный показатель, можно разделить на две группы: внешние и внутренние.

К внешним причинам относят конъюнктуру рынка, востребованность продукции по видам изделий, состояние материально-технического обеспечения, состояние рынка сырья. Внутренними причинами являются низкий уровень организации производства и труда, низкое техническое состояние активной части основных фондов, непроизводительные потери рабочего времени, недостатки в системе управления и материального стимулирования работников.

АНАЛИЗ РЕЗЕРВОВ УВЕЛИЧЕНИЯ ВЫПУСКА И РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры финансы и учет Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

В соответствии с ПБУ 5/01 товары, морально устаревшие, полностью или частично потерявшие свое первоначальное качество либо текущая рыночная стоимость которых снизилась, отражаются в бухгалтерском балансе на конец года за вычетом резерва под снижение стоимости товаров. Резерв под снижение стоимости товаров образуется за счет финансовых результатов организации на величину разницы между текущей рыночной стоимостью и фактической стоимостью товаров, если последняя выше текущей рыночной стоимости.

Изучив динамику и выполнение плана по реализации продукции и выполнению договоров поставки, необходимо установить факторы изменения ее объема. Возможны два варианта методики анализа реализации продукции. Если выручка на предприятии определяется по отгрузке товарной продукции, то баланс товарной продукции будет иметь вид:

$$\text{ГПн} + \text{ТП} = \text{РП} + \text{ГПк}$$

где - ГПн - готовая продукция на начало отчетного периода,

ТП - товарная продукция,

РП - реализованная продукция,

ГПк - готовая продукция на конец отчетного периода.

Расчет влияния данных факторов на объем реализации продукции производится сравнением фактических уровней факторных показателей с плановыми и вычислением абсолютных и относительных приростов каждого из них. Отрицательное влияние на объем продаж оказали следующие факторы: увеличение остатков готовой продукции на складах предприятия, а также рост остатков отгруженных товаров на конец года, оплата за которые не поступила еще на расчетный счет предприятия. Поэтому в процессе анализа необходимо выяснить причины образования сверхплановых остатков на складах, несвоевременной оплаты продукции покупателями и разработать конкретные мероприятия по ускорению реализации продукции и получению выручки.

Расчет влияния данных факторов на объем, валовой и реализованной продукции можно произвести одним из приемов детерминированного факторного анализа. Затем, зная причины изменения среднегодовой выработки персонала, фондоотдачи и материалоотдачи, следует установить их влияние на выпуск продукции путем умножения их прироста за счет i -го фактора соответственно на фактическую численность персонала, фактическую

среднегодовую стоимость основных производственных фондов и фактическую сумму потребленных материальных ресурсов.

Резервы увеличения выпуска продукции исчисляются следующим образом:

- дополнительное количество материала делится на норму его расхода на единицу вида продукции и умножается на плановую цену единицы продукции. Затем результаты суммируются по всем видам продукции;

- сверхплановые отходы материалов делятся на норму их расхода на единицу вида продукции и умножаются на плановую цену единицы соответствующего вида продукции, после чего полученные результаты суммируются.

Резервы увеличения выпуска продукции должны быть сбалансированы по всем группам ресурсов. Максимальный резерв, установленный по одной из групп, не может быть освоен до тех пор, пока не будут выявлены резервы в таком же размере и по другим группам ресурсов. На нашем предприятии резерв увеличения выпуска продукции ограничен материальными ресурсами. Максимальный резерв выпуска продукции за счет улучшения использования оборудования может быть освоен, если предприятие найдет еще по трудовым ресурсам резервов и по материальным ресурсам. При определении резервов увеличения реализации продукции необходимо, кроме данных резервов, учесть сверхплановые остатки готовой продукции на складах предприятия и отгруженной покупателям. При этом следует учитывать спрос на тот или другой вид продукции и реальную возможность ее реализации.

Необходимым условием получения прибыли является определенная степень развития производства, обеспечивающая превышение выручки от реализации продукции над затратами по ее производству и реализации. Сравнение массы прибыли с затратами характеризует эффективность работы предприятия. Одним из самых доступных методов оценки результатов предпринимательской деятельности является операционный анализ, осуществляемый по схеме: издержки - объем продаж - прибыль. Данный метод позволяет выявить зависимость финансового результата производственно-коммерческой деятельности от изменения издержек, цен, объема производства, и сбыта продукции. В отличие от внешнего финансового анализа (по данным публичной бухгалтерской отчетности) результаты операционного (внутреннего) анализа составляют коммерческую тайну предприятия.

С помощью операционного анализа можно выявить ряд резервов повышения эффективности деятельности организации на основе оценки достигнутых результатов по следующим названным особенностям: оценки прибыльности производственно - торговой деятельности; прогнозирования рентабельности предприятия на основе показателя «Запас финансовой прочности»; оценки предпринимательского риска; выбора оптимальных путей выхода из кризисного состояния; оценки результатов начального периода функционирования новой фирмы или прибыльности инвестиции, осуществления для расширения основного капитала; разработки наиболее выгодной для

предприятия ассортиментной политики в сфере производства и реализации товаров. На основании факторного анализа можно оценить качество прибыли исследуемого предприятия. Качество прибыли от основной деятельности признается высоким, если ее увеличение обусловлено ростом объема продаж, снижением себестоимости продукции.

Исследуемое предприятие обеспечивает экономическое обоснование цен, опережающий рост по сравнению с затратами, относительное удешевление продукции для потребителя. Основным источником повышения рентабельности и прибыльности предприятия является - оптимизация затрат. В переходный период рыночной экономики цены должны отражать общественно необходимые затраты на производство и реализацию продукции, ее потребительские свойства, качество и платежеспособный спрос. Они используются как активное средство воздействия на рост эффективности производства, повышение качества и снижение себестоимости продукции (работ, услуг). Предприятие обязано обеспечить экономическое обоснование цен, или проектов, расчетов, опережающий рост по сравнению с затратами, относительное удешевление продукции для потребителя. От решений в области ценообразования зависят перспективы роста торгового оборота и достижения рентабельности. Выбор стратегии ценообразования зависит от целей, преследуемых предприятием.

Улучшение состояния основных средств на базе внедрение нового оборудования, позволило бы расширить ассортимент выпускаемой продукции, повысить качество выпускаемых изделий и быть конкурентно способными на рынке сбыта. Снижение себестоимости реализуемой продукции возможно и за счет сокращения управленческих расходов. Предлагаемая методика сокращения управленческих расходов методом реорганизации предприятия, и создания новых организаций с упрощенной системой налогообложения позволит сократить затраты предприятия на отчисления из заработной платы работников.

$$Z = C + E \cdot K$$

где Z - затраты на единицу продукции, руб.,

C - себестоимость единицы продукции, руб.,

E - нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений,

K - удельные капитальные вложения на единицу продукции, руб.:

Важным условием бесперебойной работы предприятия является полная обеспеченность потребности в материальных ресурсах. Потребность в материальных ресурсах может покрываться за счет заключенных договоров, а также остатков материальных ресурсов. В ходе анализа выяснилось, что потребность в материальных ресурсах полностью удовлетворяется с помощью заключаемых договоров. Но особенно важное значение имеет ритмичность поставки материалов.

Уровень обеспеченности предприятия сырьем и материалами определяется сравнением фактического количества закупленного сырья с их плановой потребностью. Проверяется также качество полученных яиц домашней птицы от поставщиков, соответствие их стандартам, техническим условиям. Задачи анализа обеспеченности и использования материальных ресурсов.

Источниками информации являются: договоры на поставку сырья и материалов, форма №5-з о затратах на производство, сведения аналитического учета о поступлении, расходе и остатках материальных ресурсов.

Атаева Н.К.

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРИ ПРИМЕНЕНИИ СИСТЕМЫ НЕПРЕРЫВНОГО УЧЕТА ПРОДАЖИ

Магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры финансы и учет Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г.Семей

Готовая продукция является одним из наиболее значительных активов предприятия и одним из основных источников выручки, т. е. Ее учет и оценка в большой степени влияют на баланс и отчет о результатах финансовой хозяйственной деятельности. Под запасами подразумеваются активы, которые предназначены для продажи в течение обычного делового цикла или для производственного потребления с целью изготовления и реализации продукции.

С запасом готовой продукции связано три бухгалтерские проблемы:

1. Проблема учета запасов;
2. Проблема оценки запасов;
3. Проблема отражения в отчетности.

Чтобы правильно учесть запасы, бухгалтеру необходимо принять одну из возможных альтернатив. Адекватная система учета запасов является базой для разработки эффективной системы их планирования и контроля, что в свою очередь, помогает менеджерам принимать правильные управленческие решения.

Существует два возможных метода учета запасов:

1. система постоянного учета запасов,
2. система периодического учета запасов.

В первом случае все закупки записываются прямо на счет запасов и на конец месяца сальдо счета запасов равно величине конечных запасов.

При использовании периодической системы учета запасов остается незаменимым в течение периода, все закупки отражаются на счет «Закупки». Величина конечных запасов определяются путем инвентаризации. Себестоимость реализованной продукции рассчитывается. В конце периода следующим образом:

Себестоимость начальные конечные
реализованной = запасы + закупки - запасы
продукции

Заключительная запись периода счет запасов дебетует на величину конечных запасов, а счет себестоимости реализованной продукции – на рассчитанную величину начальных запасов, а счет закупок на сумму закупленных товаров.

На первый взгляд, системы приводят к аналогичным результатам. Однако это не совсем так. Например, при различии бухгалтерских записей и результатов инвентаризации при системе постоянного учета запасов на величину расхода делается запись по дебету счета «Запасы», когда результаты инвентаризации меньше бухгалтерских. В случае же использования периодической системы учета счет «Недостача или избыток запасов» вообще не будет открыт, недостача или избыток будут автоматически включены в себестоимость реализованной продукции и не будут отдельно показаны в отчетности.

Кроме вопроса о том, что является запасом, существует вопрос, как учитывать скидки? С точки зрения покупателя, так же существует две возможности учета покупных скидок или скидок при покупке за оплату в срок: валовой метод или чистый метод. В первом случае предприятие отражает всю сумму задолженности, а если получает скидку, то записывает её на счет «Скидки при покупке»; во втором – отражает чистую сумму без скидок при использовании валового метода скидки при покупке вычитаются из закупок при расчете себестоимости реализованной продукции.

Себестоимость реализованной продукции рассчитывалась так: начальные запасы + закупки – возврат закупленных товаров – скидки при покупке + затраты на транспортировку – конечные запасы.

Вторая большая проблема, связанная с запасами – это проблема оценки стоимости запасов поскольку цена на одни и те же товары варьируется в течение года.

Конечные запасы по методу ФИФО в балансе отражают реальную стоимость запасов на отчетный момент.

Как известно валовой доход от реализации, полученный в течение отчетного периода, подсчитывается путем вычитания себестоимости реализованных товаров из выручки от продажи за отчетный период. Величина себестоимости от реализованной продукции определяется вычитанием стоимости запасов на конец отчетного периода и стоимости товаров для продажи. В связи с этим, чем выше стоимость конечных запасов, тем ниже будет себестоимость реализованных товаров и соответственно выше валовой доход.

Таким образом, от величины стоимости конечных запасов зависит, какая часть себестоимости товаров для продажи будет вычтена из суммы – нетто реализации как ее себестоимость и какая часть будет перенесена на следующий отчетный период как начальные запасы. Необходимо помнить, что стоимость товаров для реализации включает в себя начальные запасы и нетто-покупки отчетного периода.

Поэтому нужно недопускать ошибки при определении конечных запасов на конец отчетного периода. В зависимости от применяемых методов оценки материальных запасов зависит и размер корпоративного подоходного налога, уплачиваемый предприятием.

Ошибки или изменение в материальных запасах могут повлечь ошибку в определении доходов.

При управления запасами необходимо использовать некоторые принципы управления, которые предполагают ответ на два вопроса:

1. Какова должна быть структура источников запасов?
2. Каков должен быть объем запасов?

Целью управления запасами готовой продукции является разработка политики, с помощью которой можно достичь оптимальных вложений капитала в запасы. Успешное управление запасами готовой продукции помогает повысить доходы.

В современных условиях рыночной экономики показатели выпуска готовой продукции, ее отгрузки и реализации имеют большое значение для оценки производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Реализация продукции является завершающей стадией кругооборота средств предприятия. Именно на этой стадии появляется возможность выявления результатов его производственно-хозяйственной деятельности, выполнения договорных обязательств, эффективности сельскохозяйственного производства.

Требования к данному участку учета постоянно возрастают, что объясняется умножением и расширением хозяйственных связей, появления новых видов продукции, повышения требований к качеству выпускаемых изделий. Учет готовой продукции становится все более трудоемким и сложным в силу того, что увеличивается число признаков, положенных в основу разнообразных группировок для получения количественной и качественной характеристики готовой продукции. При получении продукции на данном предприятии клиент выписывает пропуск для прохождения на территорию предприятия. Кладовщик выписывает накладную на отпуск продукции со склада, где он указывает количество отгруженной продукции, ее наименование.

После получения продукции покупатель вновь идет в бухгалтерию, где бухгалтер таксирует накладную. Накладная выписывается в 2-х экземплярах, один экземпляр остается у кладовщика, второй у покупателя. В конце отчетного месяца кладовщик сдает в бухгалтерию отчет о движении продукции, где бухгалтер ведет учет готовой продукции, проводит сверку на основании первичных документов. Таким образом, при ручной обработке информации готовой продукции, ее отгрузке и реализации в силу большой трудоемкости и особенностей формирования входных данных со склада с данными в бухгалтерии практически невозможно обеспечить столь необходимое для данного участка учета качества, как оперативность. Следует отметить, что готовая продукция должна отражаться в учете не только по наименованию, но и по видам исчисления, сортам и т.д.

Применение натурального и стоимостного измерения на данном участке учета также увеличивает его трудоемкость. Кроме этого, сбор необходимой информации затрудняется в связи с тем, что данные по учету готовой продукции формируются как внутри предприятия, так и за его пределами. Поэтому, для дальнейшего развития и совершенствования бухгалтерского учета готовой продукции, финансово-расчетных операций, итоговых данных синтетического учета и составления Главной книги требуется изменение в процессе учета

готовой продукции, ее отгрузки и реализации. Мною предлагается такой путь совершенствования как внедрение и использование ЭВМ для данного участка учета.

В свою очередь это существенно повысит качество и снизит трудоемкость учета, появится возможность машинного заполнения первичных документов. Но для более эффективной и оперативной работы учета на данном участке следует применять локальную вычислительную сеть, которая связывала бы ряд ЭВМ, находящихся в одной локальной зоне, т.е. одним или несколькими рядом расположенных зданий.

В настоящее время на предприятии для эффективной работы бухгалтерского учета применяется программа 1С – бухгалтерия, в которой отражены все проводки Типового плана счетов, а также все необходимые операции по учету готовой продукции и ее реализации. С целью ускорения реализации произведенной продукции, предприятием практикуется передача произведенной продукции на реализацию на консигнационной основе к счету 1320 «Готовая продукция» следует открывать субсчета: 1320-1 «Готовая продукция на складах предприятия», на котором будет учитываться готовая продукция, хранящаяся на складах и предназначенная для реализации.

1320-2 «Готовая продукция, переданная на консигнацию», на котором следует учитывать готовую продукцию, переданную на консигнацию. Следует отметить, что при применении указанных субсчетов в учете реализации продукции появится возможность точно отразить в учете фактическую себестоимость отпущенной продукции для реализации, сумму предполагаемого дохода и НДС, если реализация продукции состоится.

Оптимальный размер заказа можно определить при помощи формулы, где учитываются основные соотношения между стоимостью хранения, стоимостью выполнения заказа и его размером. Стоимость выполнения заказа рассчитывается по следующей формуле:

Общая потребность на период
Заказанное количество

* Стоимость выполнения заказа

Стоимость выполнения заказа = $N \cdot S / P$, где N – общая потребность, S – стоимость выполнения заказа, P – заказанное количество

Крупные предприятия могут позволить себе хранить десятки тысяч единиц различных запасов. Нужно чтобы запасы подразделялись на категории по важности, чтобы предприятие могло использовать системы контроля запасов только для наиболее важных статей. Прогноз реализации является основой оценки количества каждой статьи запасов, которые будут приобретены в данном периоде.

ОСНОВНЫЕ ПУТИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры финансы и учет Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

Основная роль в системе антикризисного управления предприятием отводится широкому использованию внутренних механизмов финансовой стабилизации. Это связано с тем, что успешное применение этих механизмов позволяет не только снять финансовый стресс угрозы банкротства, но и в значительной мере избавить предприятие от зависимости использования заемного капитала, ускорить темпы его экономического развития.

Финансовая стабилизация предприятия в условиях кризисной ситуации последовательно осуществляется по таким основным этапам:

1. Устранение неплатежеспособности. В какой бы степени не оценивался по результатам диагностики банкротства масштаб кризисного состояния предприятия, наиболее неотложной задачей в системе мер финансовой его стабилизации является восстановление способности к осуществлению платежей по своим неотложным финансовым обязательствам с тем, чтобы предупредить возникновение процедуры банкротства.

2. Восстановление финансовой устойчивости (финансового равновесия). Хотя неплатежеспособность предприятия может быть устранена в течение короткого периода времени за счет осуществления ряда аварийных финансовых операций, причины, генерирующие неплатежеспособность, могут оставаться неизменными, если не будет восстановлена до безопасного уровня финансовая устойчивость предприятия. Это позволит устранить угрозу банкротства не только в коротком, но и в относительно более продолжительном промежутке времени [31].

3. Обеспечение финансового равновесия в длительном периоде. Полная финансовая стабилизация достигается только тогда, когда предприятие обеспечило длительное финансовое равновесие в процессе своего предстоящего экономического развития, т.е. создало предпосылки стабильного снижения средневзвешенной стоимости используемого капитала и постоянного роста своей рыночной стоимости. Эта задача требует ускорения темпов экономического развития на основе внесения определенных корректив в отдельные параметры финансовой стратегии предприятия. Скорректированная с учетом неблагоприятных факторов финансовая стратегия предприятия должна обеспечивать высокие темпы устойчивого роста его операционной деятельности при одновременной нейтрализации угрозы его банкротства в предстоящем периоде.

Каждому этапу финансовой стабилизации предприятия соответствуют ее

внутренние механизмы, которые в практике финансового менеджмента принято подразделять на оперативный, тактический и стратегический.

Таблица-Внутренние механизмы финансовой стабилизации предприятия, соответствующие основным этапам ее осуществления

Этапы финансовой стабилизации	Внутренние механизмы финансовой стабилизации		
	Оперативный	Тактический	Стратегический
1. Устранение неплатежеспособности	Система мер, основанная на использовании принципа «отсечения лишнего»	–	–
2. Восстановление финансовой устойчивости	–	Система мер, основанная на использовании принципа «сжатия предприятия»	–
3. Обеспечение финансового равновесия в длительном периоде	–	–	Система мер, основанная на использовании «модели устойчивого роста»
Примечание – составлено автором на основе личных исследований			

Оперативный механизм финансовой стабилизации, основанный на принципе «отсечения лишнего», представляет собой защитную реакцию предприятия на неблагоприятное финансовое развитие и лишен каких-либо наступательных управленческих решений.

Тактический механизм финансовой стабилизации, используя отдельные защитные мероприятия, в преимущественном виде представляет собой наступательную тактику, направленную на перелом неблагоприятных тенденций финансового развития и выход на рубеж финансового равновесия предприятия.

Стратегический механизм финансовой стабилизации представляет собой исключительно наступательную стратегию финансового развития, обеспечивающую оптимизацию необходимых финансовых параметров, подчиненную целям ускорения всего экономического роста предприятия.

Для стабилизации финансового положения предприятия руководству и главному бухгалтеру надлежит принять срочные меры по стабилизации финансового положения предприятия. Такими мерами должны стать:

- совершенствование организации расчетов с покупателями (следует иметь в виду, что в условиях инфляции, как правило, выгоднее продавать продукцию быстрее и дешевле, чем ожидать выгодных условий её реализации);

- проведение инвентаризации состояния имущества с целью выявления активов "низкого" качества (изношенного оборудования, залежалых запасов материалов; сомнительной дебиторской задолженности) и списание их с баланса в установленном порядке и др.

Используемые вышеперечисленные механизмы финансовой стабилизации носят «защитный» или «наступательный» характер. Тактический механизм финансовой стабилизации, используя отдельные защитные мероприятия, в преимущественном виде представляет собой наступательную тактику, направленную на перелом неблагоприятных тенденций финансового развития и выход на рубеж финансового равновесия предприятия.

Стратегический механизм финансовой стабилизации представляет собой исключительно наступательную стратегию финансового развития, обеспечивающую оптимизацию необходимых финансовых параметров, подчиненную целям ускорения всего экономического роста предприятия. В процессе управления активами необходимо уделять особое внимание контролю за состоянием денежной наличности, в которой нуждаются все хозяйствующие субъекты.

Эффективное финансовое управление способствует достижению тактических и стратегических целей предприятия. В теории и практике финансового менеджмента различают несколько основных направлений управления финансами: операционный менеджмент, риск-менеджмент и др. Концентрация усилий в определенном направлении зависит от специфики деятельности субъекта и ряда проблем, стоящих перед ним в тот или иной момент.

Предприятия должны основательно подойти к разработке финансовой стратегии, которая опиралась бы на следующие основные параметры:

- в области операционного финансового менеджмента, базирующегося на управлении финансовыми результатами основной производственно-хозяйственной деятельности, должна быть заложена стратегия снижения производственных издержек, с учетом чувствительности операционных доходов на изменение цены и различных групп затрат;

- в области инвестиционного менеджмента должна разрабатываться стратегия инвестиционной деятельности, которая связана с выработкой правил мобилизации дополнительных финансовых ресурсов, направляемых в инвестиции и для решения текущих финансовых задач;

- в области риск - менеджмента должна действовать стратегия управления риском в неопределенной хозяйственной ситуации, основанная на прогнозировании риска и приемов его снижения;

- основной составляющей финансовой стратегии является стратегия предотвращения несостоятельности (банкротства) фирмы. Для получения наиболее информативных показателей по этому вопросу необходимо проводить

детализированный анализ финансового состояния и давать оценку перспективам развития предприятия.

Финансовая устойчивость предприятия также зависит от состояния дебиторской задолженности. Руководители финансовых служб предприятия обязаны знать и использовать приемы и способы рационального управления эти видам текущих активов:

- ускоренно выписывать счета за проданную продукцию (выполненную работу, оказанные услуги);
- избегать заключения контрактов с клиентами, обладающими высоким уровнем риска;
- периодически пересматривать предельную сумму отпуска или процент от общего объема продаж товаров с последующей оплатой, учитывая фактически финансовое положение клиента;
- получать залог с кризисных предприятий на сумму не меньшую, чем сумма дебиторской задолженности;
- поощрять покупателей и заказчиков за досрочную оплату гибкой системой скидок и др.

Более подробно затронув систему внутренних факторов, определяющих финансовое состояние хозяйствующего субъекта, а также попытались их связать с внутренней политикой предприятия. Это обусловлено тем, что управление финансами является видом самоуправления, которое осуществляется предприятием с помощью собственных оценок и интересов. При этом принципиально важно, что внешнее и внутреннее финансовое управление диалектически взаимодействуют друг с другом.

Важными внутренними факторами являются состав и структура финансовых ресурсов, объем издержек и доходов предприятия. Оптимальность этих показателей определяется реализацией основных функций управления финансами: управление активами, управления источниками формирования имущества и финансовый анализ деятельности предприятия [30].

В процессе управления активами необходимо уделять особое внимание контролю за состоянием денежной наличности, в которой нуждаются все хозяйствующие субъекты. Практика зарегистрировала ряд вариантов ускорения получения наличности, например:

- ускорение процесса выставления счетов покупателям и заказчикам (доставка счетов наложенным платежом);
- своевременное депонирование чеков, полученных от покупателей и заказчиков;
- концентрация банковских операций путем аккумуляции средств на специальных счетах в местных банках;
- получение наличности со счетов, на которых она лежит без использования;
- усиление роли вексельного обращения и др.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
г. Семей, Республика Казахстан, Магистрант кафедры «Финансы»
kurmanbaeva1968@mail.ru

Постановка проблемы. Совершенствование организации планирования в управлении промышленным комплексом является проблемной задачей, как для регионов, так и для государства в целом. Указанная проблема решается путем повышения эффективности систем планово-прогностической деятельности уполномоченных государственных органов по управлению промышленным комплексом.

Теоретическим и методологическим аспектам проблем планирования и прогнозирования на предприятии уделено внимание в работах Л.Е. Басовский [1], Ф.Л. Шарова [2], Т. Г. Морозовой [3], А. В. Пикулькина [3], В.И. Кушлина [4], Н.А. Волгина [4], Р. Гусейнов [5] и других. Вместе с тем ряд аспектов теоретического, методологического характера стратегического прогнозирования и планирования развития управления промышленного комплекса в условиях рыночной экономики в литературе на сегодня рассмотрено недостаточно.

Целью исследования является разработка методических основ организации планирования и прогнозирования в управлении промышленным комплексом на основе инновационных технологий и выработке соответствующих рекомендаций.

Основные результаты исследования. Для промышленного комплекса Казахстана на современном этапе наиболее эффективным является развитие долгосрочного планирования. Причиной тому является разработка и утверждение системы индикаторов для достижения целей планирования в промышленном комплексе. При этом, долгосрочное планирование промышленного комплекса возможно на региональном уровне, так и на республиканском.

Сегодня, в условиях рыночной экономики и нестабильности финансового сектора экономики, планирование в управлении промышленным производством является сложными и рискованными процессами. Но с положительной стороны качественная разработка перспективного плана реализует стратегические проблемы промышленного комплекса, связанные:

- с повышение менеджмента качества структуры производства;
- своевременным внедрением инноваций в промышленности;
- создания эффективных интегрированных структур;
- и иных стратегических проблем.

Однако разработка качественного плана не возможна без системы прогнозирования промышленного комплекса. При этом система прогнозирования содержит четкие и целенаправленные процессы прогнозирования. Само прогнозирование включает два этапа. В первый этап входит разработка прогноза НТП промышленности государства или региона. На втором этапе составляется прогноз наиболее перспективных направлений динамики техники и технологии, а также определяются приоритетные производства.

Далее на основе проведенного исследования технологий и техники, и выбора приоритетных производств составляется долгосрочный план развития производственного комплекса.

Реализация долгосрочного плана напрямую зависит от выбора методик его реализации. На практике существует методика путем дифференциации заданий долгосрочного плана на несколько периодов (в основном период разбивается по годам). Тем самым обеспечивается непрерывность процесса планирования, своевременная корректировка планов в случае изменения рыночной ситуации.

В процессе применения вышеуказанной методики, уполномоченные государственные органы составляют долгосрочный план с разбивкой заданий плана по периодам. При этом важным является определить объем выполняемых работ для каждого этапа реализации плана. Также необходимо определить срок и необходимый для назначенного исполнителя указанных работ.

Однако составление такого плана невозможна без эффективной планово-прогностической деятельности в управлении промышленным комплексом. В целях совершенствования планово-прогностической деятельности необходимо вести изменения в двух направлениях:

- совершенствование системы планово-прогностических органов;
- рационализация структуры планово-прогностических документов.

В первом направлении приоритетной задачей является усиление роли консультативного аппарата в структуре планово-прогностических органов всех уровней. Основную роль в реализации планово-прогностического процесса на государственном уровне осуществляет Комитет промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан, а на региональном – структурные управления и отделы при акиматах областей и районов.

В Казахстане планированием и прогнозированием процессов индустриально-инновационного развития и также анализом современного состояния стратегических программ развития промышленного комплекса осуществляет АО «Казахстанский институт развития индустрии» (АО «КИРИ»), далее институт [6].

Согласно устава АО «КИРИ», институт осуществляет следующие виды деятельности:

- 1) проведение исследований в сфере индустриальной политики, модернизации и диверсификации казахстанских производств, повышения конкурентоспособности обрабатывающих секторов промышленности и индустрии туризма;

- 2) проведение исследований теоретических, методологических и практических вопросов развития промышленности и индустрии туризма;
- 3) проведение исследований экономических факторов реструктуризации отраслей промышленности, индустрии туризма и развития межотраслевой кооперации, разработка мер по стимулированию и поддержке реструктуризации и межотраслевой кооперации в промышленности, индустрии туризма;
- 4) проведение исследований экономических факторов диверсификации производств, объектов туризма и развития кластеров, разработка мер по стимулированию и поддержке диверсификации производств, объектов туризма и развитию кластеров;
- 5) разработка технико-экономических обоснований создания и схем территориального размещения новых производств и объектов туризма, разработка экспертных заключений по инвестиционным проектам, разработка концепций формирования и развития региональных производственных систем, туристской и промышленной инфраструктуры;
- 6) подготовка предложений по обеспечению интеграции сегментов отраслей промышленности и индустрии туризма Казахстана в мировые производственно-хозяйственные системы, по развитию международного сотрудничества в сфере промышленности и туризма;
- 7) участие в разработке законопроектов, отраслевых программ, мастер планов и планов мероприятий государственных органов по вопросам развития промышленности и индустрии туризма;
- 8) разработка методик и практических руководств для оценки и мониторинга экономических показателей развития промышленности и индустрии туризма;
- 9) подготовка предложений по оптимальному размещению производств, развитию кластеров, созданию специальных экономических и индустриальных зон;
- 10) прогнозирование основных тенденций развития отраслей промышленности и индустрии туризма;
- 11) оказание информационно-аналитических и консультационных услуг в области развития приоритетных секторов экономики;
- 12) участие в мониторинге исполнения отраслевых программ в сфере индустриально-инновационной деятельности;
- 13) оказание услуг уполномоченному органу в области государственной поддержки индустриально-инновационной деятельности по разработке и актуализации единой карты приоритетных товаров и услуг;
- 14) оказание услуг уполномоченному органу в области государственной поддержки индустриально-инновационной деятельности по анализу экономической эффективности карты индустриализации;
- 15) содействие казахстанским предприятиям и организациям в создании новых производств с привлечением передовых технологий.

Анализ функций института показывает, что АО «КИРИ» осуществляет консультацию в области развития приоритетных секторов экономики и прогнозированию основных тенденций развития отраслей промышленности.

Данные функции предусматривают необходимость личного участия специалистов института по оказанию услуг при разработке планово-прогностических документов на местах по регионам, а также дистанционной связи через систему «Интернет» в портале электронного правительства Казахстана.

В целях реализации второго направления совершенствования планово-прогностической деятельности институт может выполнять следующие услуги:

- составление программ прогноза и планирования и сопроводительных документации;
- координация составления планово-прогностических документов госорганов на местах;
- обеспечение сбалансированности данных разработок и обобщение их в едином прогнозе, плане социально-экономического развития региона.

Однако на практике выступают проблемы по независимому контролю или консультированию планово-прогностической деятельности специалистов института и госорганов на местах.

Выводы и предложения. На основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

- 1) планово-прогностическая деятельность в промышленном комплексе является ключом к выполнению долгосрочных стратегических программ индустриально-инновационного развития страны;
- 2) планово-прогностическая деятельность является сложным процессом, от качества которой зависит эффективность развития промышленности и государственного сектора экономики в целом;
- 3) регулирование планово-прогностической деятельности в промышленном комплексе Казахстана осуществляет Комитет промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан. В этот орган входят функции по совершенствованию системы планово-прогностических органов;
- 4) в Казахстане орган, осуществляющий консультационные услуги по рационализации планово-прогностической документации, является АО «Казахстанский институт развития индустрии». В функции института также входят координация развития промышленности и прогнозирование основных тенденций развития отраслей промышленности.

Однако в целях совершенствования организации планирования и прогнозирования в управлении промышленным комплексом необходимо провести следующие мероприятия:

1. создать в каждом регионе страны независимые консультативные центры по предоставлению услуг планирования и прогнозирования управления промышленным комплексом региона
2. на основе независимых консультативных центров создать экспертные учреждения по проведению независимых экспертиз планов по реализации стратегических программ развития региональной промышленности;
3. к разработке региональных прогнозов, планов, программ привлекать специалистов предприятий.

4. в целях обеспечения информацией регионов необходимо внедрить в качестве основного инструментария отдельный электронный сайт Комитета промышленности в сети Интернет. В функции сайта будет входить представление широкого спектра аналитической, прогнозной, нормативно-правовой информации, а также информация о государственных закупках.

В целом государственное регулирование планирования и прогнозирования в управлении промышленным комплексом заключается в обеспечении своевременного внедрения новых передовых систем прогнозирования и планирования, не только аналитических, но и оптимизационных.

Список литературы:

1. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Л.Е. Басовский. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 260 с.
2. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Под ред. Ф.Л. Шарова. – М.: МИЭП, 2007. – 96 с.
3. Прогнозирование и планирование в условиях рынка Учеб. пособие для вузов /Под ред. Т. Г. Морозовой, А. В. Пикулькина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. — 279 с. - (Серия «Профессиональный учебник: Экономика»)
4. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник / Под общ. ред. В.И. Кушлина, Н.А. Волгина. – М.: «Экономика», 2000. – 735 с.
5. Гусейнов Р. История мировой экономики: Запад – Восток – Россия: Учеб. пособие / Р. Гусейнов. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2004. – 552 с.
6. Интернет ресурс комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан <http://www.comprom.kz>

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности 6М050900 Финансы
Казахского Гуманитарно-Юридического Инновационного Университета г.
Семей,

Предпринимательство, как особый стиль хозяйственного поведения, в основе которого лежат поиск новых возможностей для развития бизнеса, ориентация на инновации, умение привлекать и использовать для собственного развития ресурсы из самых разнообразных источников. По нашему мнению, именно развитие предпринимательской деятельности в регионе является основным фактором в достижении цели экономического и социального развития региона. Несмотря на это, невозможность получить объективные данные для оценки эффективности предпринимательской деятельности в регионе препятствует процессу планирования ее дальнейшего развития и постановки задач для достижения стратегических целей. В связи с новизной проблемы, методов оценки и управлением предпринимательской деятельностью существует необходимость в наличии системы оценки эффективности предпринимательской деятельности в регионе.

В общем представлении эффективность (в переводе с латинского - действенный, производительный, дающий результат) характеризует развитые различные системы, процессы, явления.

Эффективность - качественная категория. Связанная с интенсивностью развития предпринимательства - динамической качественной категорией, она отражает глубинные процессы совершенствования, происходящие во всех его элементах, и исключает механистические подходы.

Широко известны показатели эффективности производства, его результативность, интенсивность функционирования системы, степень достижения цели и уровень организованности системы и т.д. Это свидетельствует о многогранности категории эффективности с одной стороны, и с другой - сложности ее представления в показателях и измерителях.

Для определения принципов и методов оценки эффективности предпринимательства рассмотрим взаимоотношения между двумя важнейшими экономическими категориями - эффект и эффективность.

Очевидна единая направленность этих категорий. И эффект, и эффективность отражают рост и развитие экономического объекта, т.е. его способность к прогрессивным количественным изменениям, отраженным в объемных показателях, и к прогрессивным качественным изменениям, дополняющим количественные и связанными, как правило, со структурной динамикой объекта. Эффективность, в отличие от эффекта, учитывает не только результат деятельности (прогнозируемый, планируемый, достигнутый,

желаемый), но рассматривает условия, при которых он достигнут. Эффективность определяется соотношением результата (эффекта) и затрат, обуславливающих этот результат. Эффективность, поэтому, есть сравнительная оценка результата деятельности, отражающая не только ее способность к обеспечению экономического роста, но и способность стимулировать прогрессивные структурно - качественные изменения. Эффект, таким образом, представляет собой один из компонентов, соотносимых между собой в процессе решения задач оптимизации.

Эффективность любой деятельности принято выражать с помощью отношения результата к затратам. Целевая ориентация такого отношения - стремление к максимизации. При этом ставится задача: максимизировать результат, приходящийся на единицу затрат.

Конкурентная среда предъявляет к деятельности предприятий все более жесткие требования, в результате чего большинство организаций, зачастую, обладающие необходимыми ресурсами, показали свою несостоятельность в вопросах адаптации к требованиям рынка. От эффективности производства, возможностей национальных предприятий производить конкурентную продукцию в решающей степени зависит уровень развития экономики Казахстана.

Предпринимательству, базирующемуся на современной маркетинговой концепции, всегда присуща множественность целей. Она проявляется, в первую очередь, в альтернативности процесса целеполагания, когда из множества целей выбирается одна, в наибольшей степени соответствующая принципам эффективности. Множественность целей может проявляться в ее многокомпонентном составе. Предпринимательская деятельность, как известно, агрегирует в себе три аспекта: производственный, коммерческий и финансовый. Для каждого из направлений характерны собственные цели, иногда взаимоисключающие (например, при стремлении к росту прибыли и минимизации затрат). При этом, разумеется, ставятся задачи поиска единогонаправленных целей, или, в крайнем случае – установления разумного компромисса. Такой компромисс не всегда возможен, и задача оценки эффективности в этих случаях решается с помощью метода многоцелевой оптимизации.

Эффективность предпринимательской деятельности – это категория, характеризующая уровень использования финансовых, материальных, трудовых ресурсов и средство для достижения высоких финансовых результатов. Оценка эффективности предпринимательской деятельности коммерческих структур осуществляется на основании обобщающих и частных показателей. Для данной оценки используются показатели эффективности основных, оборотных средств, нематериальных активов, трудовых ресурсов и т. п. Общая информация о повышении эффективности использования определенного ресурса не дает представления о том, благодаря чему, достигнут подобный эффект, деятельность какого подразделения более эффективна. В связи с этим, подразделение, внесшее наивысший вклад в достижение результата, не будет выявлено, а его сотрудники

не будут в должной мере оценены. Кроме того, могут быть не выявлены подразделения, ухудшающие использование данного ресурса. В связи с этим, возникает размытость ответственности в отношении достижения высоких значений обобщающих и частных показателей эффективности предпринимательской деятельности, отсутствуют дополнительные стимулы достижения этого результата у отдельных сотрудников.

В зависимости от применяемой стратегии и внешних условий могут выдвигаться как количественные, так и качественные цели. Однако в системе предпринимательства к процессу целеполагания предъявляются особые требования. Они обусловлены интеграцией целеполагания в единый планово - управленческий цикл. В этом цикле целевые установки составляют базу для стратегических решений, реализация которых обеспечивается тактическими и оперативными мероприятиями. Они же закладываются в основу контроля полученных результатов, где осуществляется процедура сравнения целей и результатов. На этапе контроля количественные оценки дают более точные и обоснованные результаты. Качественные оценки также пригодные, в принципе, для проведения процедур контроля, позволяют получать менее точные и надежные результаты. Безусловно, любые качественные категории могут быть описаны количественными оценками с помощью баллов или индексами. Но такие оценки всегда имеют элемент условности, который можно сократить (например, с помощью соблюдения всех правил и принципов экспертного метода), но невозможно полностью исключить. Поэтому при оценке эффективности предпринимательства следует отдавать предпочтение количественным оценкам, используя их как для характеристики цели, так и для характеристики результата.

Таким образом, одно из направлений оценки экономической эффективности предпринимательской деятельности должно быть основано на исследовании отдельных функциональных подразделений коммерческой организации (служб сбыта, снабжения, финансов и т. п.), т. е. должен быть реализован функциональный подход. Очевидно, что совокупный вклад отдельных функциональных (структурных) подразделений должен оцениваться на основе интегрального показателя, что в том числе позволит исследовать его в динамике. Таким образом, функционально-интегральный подход является одним из важнейших направлений исследования эффективности предпринимательской деятельности.

Список использованной литературы

1. Бухгалтерский учет, Богаченко В.М., Кириллова Н.А., 2015.
2. Алпатова Н. Чем измерить эффективность? // Управление компанией. 2011. № 3. С. 34-37.
3. Багиев Г. Л., Асаул А. Н. Организация предпринимательской деятельности: учеб. пособие / под общей ред. проф. Г. Л. Багиева. СПб., 2010.

ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности 6М050900 Финансы
Казахского Гуманитарно-Юридического Инновационного Университета г.
Семей,

Финансы предприятия - это экономическая категория, особенность которой заключается в сфере ее действия и присущих ей функции.

Современная финансовая система государства состоит из централизованных и децентрализованных финансов.

"Финансы - это совокупность экономических денежных отношений, возникающих в процессе производства и реализации продукции, включающих формирование и использование денежных доходов, обеспечение кругооборота средств в воспроизводственном процессе, организацию взаимоотношений с другими предприятиями, бюджетом, банками, страховыми организациями и др."

Финансовое состояние - это совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов.

Так как, цель анализа состоит не только и не столько в том, чтобы установить и оценить финансовое состояние предприятия, но еще и в том, чтобы постоянно проводить работу, направленную на его улучшение.

Анализ финансового состояния показывает, по каким конкретным направлениям надо вести эту работу, дает возможность выявить наиболее важные аспекты и наиболее слабые позиции в финансовом состоянии предприятия.

Оценка финансового состояния может быть выполнена с различной степенью детализации в зависимости от цели анализа, имеющейся информации, программного, технического и кадрового обеспечения. Наиболее целесообразным является выделение процедур экспресс-анализа и углубленного анализа финансового состояния. Финансовый анализ дает возможность оценить:

- имущественное состояние предприятия;
- степень предпринимательского риска;
- достаточность капитала для текущей деятельности и долгосрочных инвестиций;
- потребность в дополнительных источниках финансирования;
- способность к наращиванию капитала;
- рациональность привлечения заемных средств;
- обоснованность политики распределения и использования прибыли.

Основу информационного обеспечения анализ финансового состояния должна составить бухгалтерская отчетность, которая является единой для организации всех отраслей и форм собственности.

Она состоит из форм бухгалтерской отчетности в соответствии с Законом Республики Казахстан "О бухгалтерском учете и финансовой отчетности" от 26

декабря 1995 года № 2732., а именно бухгалтерского баланса; отчета о финансовых результатах и их использовании - форма № 2; справка к форме № 2 и приложения к бухгалтерскому балансу.

Результаты финансового анализа позволяют выявить уязвимые места, требующие особого внимания, и разработать мероприятия по их ликвидации.

Не секрет, что процесс принятия управленческих решений в большей степени искусство, чем наука. Результат выполненных формализованных аналитических процедур не является или по крайней мере не должен являться единственным критерием для принятия того или иного управленческого решения. Результаты анализа - "материальная основа" управленческих решений, принятие которых основывается также на интеллекте, логике, опыте, личных симпатиях и антипатиях лица, принимающего эти решения.

Все это лишний раз свидетельствует о том, что финансовый анализ в современных условиях становится элементом управления, инструментом оценки надежности потенциального партнера.

Необходимость сочетания формализованных и неформализованных процедур в процессе принятия управленческих решений накладывает отпечаток, как на порядок подготовки документов, так и на последовательность процедур анализа финансового состояния. Именно такое понимание логики финансового анализа является наиболее соответствующим логике функционирования предприятия в условиях рыночной экономики.

Финансовый анализ является частью общего, полного анализа хозяйственной деятельности; если он основан на данных только бухгалтерской отчетности - внешний анализ; внутрихозяйственный анализ может быть дополнен и другими аспектами: анализом эффективности авансирования капитала, анализом взаимосвязи издержек, оборота и прибыли и т.п.

Финансовый анализ деятельности предприятия включает:

- анализ финансового состояния;
- анализ финансовой устойчивости;
- анализ финансовых коэффициентов:
- анализ ликвидности баланса;
- анализ финансовых результатов, коэффициентов рентабельности и деловой активности.

По содержанию процесса управления выделяют: перспективный (прогнозный, предварительный) анализ, оперативный анализ, текущий (ретроспективный) анализ по итогам деятельности за тот или иной период.

Текущий (ретроспективный) анализ базируется на бухгалтерской и статической отчетности и позволяет оценить работу объединений, предприятий и их подразделений за месяц, квартал и год нарастающим итогом.

Главная задача текущего анализа - объективная оценка результатов коммерческой деятельности, комплексное выявление имеющихся резервов, мобилизация их, достижение полного соответствия материального и морального стимулирования по результатам труда и качеству работы.

Текущий анализ осуществляется во время подведения итогов хозяйственной деятельности, результаты используются для решения проблем управления.

Особенность методики текущего анализа состоит в том, что фактические результаты деятельности оцениваются в сравнении с планом и данными предшествующего аналитического периода. В этом виде анализа имеется существенный недостаток - выявленные резервы навсегда потерянные возможности роста эффективности производства, т. к. Относятся к прошлому периоду.

Текущий анализ - наиболее полный анализ финансовой деятельности, вбирающий в себя результаты оперативного анализа и служащий базой перспективного анализа.

Оперативный анализ приближён во времени к моменту совершения хозяйственных операций. Он основывается на данных первичного (бухгалтерского и статического) учёта. Оперативный анализ представляет собой систему повседневного изучения выполнения плановых заданий с целью быстрого вмешательства в процесс производства и обеспечения эффективности функционирования предприятия.

Оперативный анализ проводят обычно по следующим группам показателей: отгрузка и реализация продукции; использование рабочей силы, производственного оборудования и материальных ресурсов: себестоимость; прибыль и рентабельность; платёжеспособность. При оперативном анализе производится исследование натуральных показателей, в расчётах допускается относительная неточность т. к. нет завершённого процесса.

Перспективным анализом называют анализ результатов хозяйственной деятельности с целью определения их возможных значений в будущем.

Раскрывая картину будущего, перспективный анализ обеспечивает управляющему решение задач стратегического управления.

В практических методиках и исследованиях задачи перспективного анализа конкретизируются по: объектам анализа; показателям деятельности; наилучшее обоснование перспективных планов.

Перспективный анализ как разведка будущего и научно-аналитическая основа перспективного плана тесно смыкается с прогнозированием, и такой анализ называют прогнозным.

Под методом финансового анализа понимается способ подхода к изучению хозяйственных процессов в их становлении и развитии. К характерным особенностям метода относятся: использование системы показателей, выявление и изменение взаимосвязи между ними.

В процессе финансового анализа применяется ряд специальных способов и приемов. Способы применения финансового анализа можно условно подразделить на две группы: традиционные и математические.

Для финансового менеджера финансовые коэффициенты имеют особое значение, поскольку являются основой для оценки его деятельности внешними пользователями отчётности, акционерами и кредиторами. Целевые ориентиры

проводимого финансового анализа зависят от того, кто его проводит: управляющие, налоговые органы, владельцы (акционеры) предприятия или его кредиторы.

Список использованной литературы

4. Бухгалтерский учет, Богаченко В.М., Кириллова Н.А., 2015.
5. Алпатов Н. Чем измерить эффективность? // Управление компанией. 2011. № 3. С. 34-37.
6. Багиев Г. Л., Асаул А. Н. Организация предпринимательской деятельности: учеб. пособие / под общей ред. проф. Г. Л. Багиева. СПб., 2010.

Балажанова А. Ж.

МЕМЛЕКЕТТІК ҚАРЖЫЛЫҚ БАСҚАРУ ЖҮЙЕСІНДЕГІ ҚАРЖЫЛЫҚ БАҚЫЛАУ БАҒЫТТАРЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті

Бюджет үдерісін реформалаудың стратегиялық мақсаты көрсетілген басымдықтарға сәйкес мемлекеттің бюджет саясатын жасау және жүзеге асыру, бюджет шығындарының нәтижелілігі мен тиімділігін жоғарылату болып табылады.

Мұндағы маңызды міндет – бұл мемлекеттік қызмет көрсетуге бағытталған шығындарға қатысты нәтижелерге бағдарланған бюджеттендіруді енгізу және ол қызметтер көрсету деңгейінің нысаналы көрсеткіштерімен бірге мемлекеттік қызметтер көрсету жұмысын қаржыландыруды байланыстыратын тетікті қалыптастыруға мүмкіндік беріп отыр.

Мемлекеттік қызметтердің едәуір бөлігі өңірлерде көрсетілетінін ескере келгенде бюджет шығыстарының тиімділігін арттыру жөніндегі барлық шаралар жергілікті деңгейде іске асырылуы тиіс.

Жаңадан қабылданған бюджет кодексінің басты мақсаты – әлемде кеңінен қолданылатын орта мерзімді қаржыландыру жоспары аясында нәтижелерге бағдарланған бюджеттеу (НББ) үлгісі негіз болып табылатын мемлекеттік басқарудың нәтижелер бойынша интеграцияланған жүйесін құру, енгізу және оның тиімді жұмыс істеуін қамтамасыз ету.

Бұл үлгінің негізгі міндеті әлеуметтік-экономикалық саясаттың ұзақ мерзімді басымдықтарына сәйкес және орта мерзімді перспективаға жоспарланған бюджет ресурстары көлемі шегінде бюджет ресурстарын мемлекеттік органдар мен қол жеткізілген нақты нәтижелерге байланысты олар іске асыратын бюджеттік бағдарламалар арасында бөлу болып табылады.

Нәтижелерге бағдарланған бюджеттеуге көшу бір жылдан асатын кезеңде стратегиялық мақсаттарға қол жеткізуді жоспарлау, бюджеттік бағдарламалар әкімшілері игеретін және басқаратын ресурстар көлемінің ашықтығын арттыру мақсатында орта мерзімді бюджетті қалыптастыруды көздейді. Белгіленген әлеуметтік-экономикалық нәтижелерге белгілі бір уақыттардан кейін ғана қол

жеткізуге болатындықтан және мақсаттардың өздері ұзақ мерзімді сипатта болатындықтан бюджеттеудің жаңа әдістерін одан әрі дамыту көп жылдық бюджеттеу қажеттілігіне алып келеді.

Көптеген бюджеттік бағдарламалар бір қаржы жылының шеңберінде бітпейтіндіктен және әсіресе, инвестициялық жобаларға қатысты, бюджеттік шығыстарды жоспарлау орта мерзімді перспективада жүзеге асырылуы тиіс.

Көп жылдық бюджеттеу мынадай міндеттерді шешуге мүмкіндік береді. Атап айтқанда, мемлекеттік орта мерзімді және ұзақ мерзімді стратегиялардың заңнамалық шешімдерінің сәйкестігін белгілеу, бюджет процесінің сабақтастығын қамтамасыз ету және фискалдық тәртіпті арттыру, бюджеттік жобаларды құру және бекітілген жобаларды одан әрі орындауға жұмсалған уақыт пен басқа да ресурстарды үнемдеу.

Базалық шығыстар – бұл тұрақты сипаттағы шығыстар, сондай-ақ басталған немесе жалғастырылған инвестициялық жобаларға арналған шығыстар. Яғни, базалық шығыстар бұл қабылданған және бюджетті қалыптастыру үшін негіз болып табылатын міндеттемелер. Егер келешекте қосымша қаржы ресурстарын іздестіру мүмкіндігі туындаса, онда жаңа ұғым – “жаңа бастамаларға арналған шығыстар” пайда болады, яғни бұл шығыстар стратегиялық және бағдарламалық құжаттарға сәйкес туындайды.

Елдің әлеуметтік-экономикалық дамуының жаңа басым бағыттарын іске асыруға бағытталған шығыстар және оларды осылайша бөлу бюджетті қалыптастыру және қарау кезінде жаңадан бекітілетін шығыстарға басты назар аударуға мүмкіндік береді.

Жоспарлау сатысында бюджет процесін реформалаудың негізгі бағыты бюджеттік бағдарламаларды қалыптастыру рәсімдерін сапалы қайта қарау болып табылады.

Бюджеттік бағдарламалар мемлекеттік орган көрсететін мемлекеттік қызметтерге негізделетін болады, яғни мемлекет көрсететін қызметтердің құнын, сондай-ақ бюджет қаражатын бөлу мен жоспарланғанның арасындағы тікелей байланысты, одан кейін белгіленген стратегиялық бағыттар мен мақсаттарға сәйкес оларды пайдаланудың нақты нәтижелері арасындағы байланысты да көрсететін болады. Бюджеттік жоспарлау олардың стратегиялық жоспарларында белгіленген мемлекеттік органдар қызметінің нәтижелілігінің мақсатты көрсеткіштеріне қол жеткізуге бағытталған.

Бюджеттік бағдарламаларды жасау маңызды, бірақ ол да жеткіліксіз қадам. Мемлекеттік органдар қызметі бюджет шығыстарын жүзеге асырудың нәтижелеріне жұмылдырылуы қажет. Қызмет көрсетуді ұсыну нәтижелілігінің басты көрсеткіші бюджет қызметін пайдаланушылардың олардың сапасына қанағаттану дәрежесі болып табылады және мемлекеттік органның қандай да бір шығыстарды бюджет есебінен қаржыландыруды жалғастыруы осыған байланысты болады.

Қолданылған әдебиеттер

1. Қазақстан Республикасының мемлекеттік билік органдары Анықтамаламық: Қазақстан Республикасы Президентінің Мұрағаты. – Алматы: Эдельвейс, 2011ж.
2. Әшеева Р. Қаржы жетпейді емес, игерілмейді. //Алтын Орда газеті, 15.07.2010 ж.
3. Сәтқалиев М.А. Еліміздің қаржылық тұрақтылығын арттырудағы қаржылық бақылаудың рөлі// Егемен қазақстан 13.12.2011
4. akorda.kz; www.nationalbank.kz; www.minfin.kz;
5. governtnt.kz; www.finplan.kz; www.stat.kz
6. Есеп комитетінің веб-сайты: esep.kz

Бекболатова С.Р.

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ КАЗАХСТАНА

магистрант специальности «6М050900 Финансы»
bek.sabina@mail.ru

Оборотный капитал в процессе своего движения проходит последовательно три стадии кругооборота: заготовительную, производственную и сбытовую.

Необходимо отметить - чем быстрее оборотный капитал делает кругооборот, тем больше предприятие получит и реализует продукции при одной и той же сумме оборотного капитала за определенный отрезок времени. Задержка движения оборотных средств на любой стадии ведет к замедлению оборачиваемости капитала, требует дополнительного вложения средств и может вызвать значительное ухудшение финансового состояния предприятия [1, с.25-28].

В условиях жесткой конкуренции, для того чтобы удержать клиентов и завоевать большую долю рынка, компании стараются предоставить большую отсрочку платежа своим клиентам, создать такие условия, чтобы на складе всегда был товар, который может потребоваться покупателю, и т. д. Если компания-монополист и имеет возможность диктовать свои условия, то она идет на сокращение сроков кредитования и ограничивает ассортимент товарами, на которые наибольший спрос. В первом случае компания вынуждена создавать большие оборотные средства, а во втором имеет возможность значительно сократить их объем. Выявлены проблемы и предложены пути решения проблем (Таблица 1).

Таблица 1 - Проблемы и пути эффективности использования оборотных средств предприятий

Проблемы	Меры по решению проблем
Наличие сомнительной дебиторской задолженности	Жесткий мониторинг и контроль за повышением уровня дебиторской задолженности. Письменное напоминание дебиторам.
Отсутствие контроля за выполнением обязательств предприятия	Периодическое составление платежного календаря. Контроль за соблюдением договорных обязательств.
Наличие кредиторской задолженности	Проведение взаимозачетов. Контроль за состоянием кредиторской задолженности. Привлечение краткосрочных кредитов

Эффективность использования оборотного капитала характеризуется:

- ростом оборачиваемости оборотного капитала;
- снижением потребности в оборотных средствах на 1 тенге объема выпуска продукции.

Рост оборачиваемости оборотного капитала способствует [2, с.15-21]:

- экономии оборотного капитала (сокращению потребности в оборотном капитале);
- приросту объемов продукции;
- увеличению получаемой прибыли.

Резервами ускорения оборачиваемости оборотных средств являются:

- оптимизация производственных запасов;
- эффективное использование материальных, трудовых и денежных ресурсов;
- сокращение длительности производственного цикла;
- сокращение сроков пребывания оборотных средств в остатках готовой продукции и в расчетах.

Предлагаем предприятию принять ряд мер по ускорению оборачиваемости оборотных средств (Таблица 2).

Таблица 2 - Резервы ускорения оборачиваемости оборотных средств

Резервы	Объект воздействия	Мероприятия	Получаемый результат
Уменьшение материалоемкости и выпускаемой продукции	Произведенная продукция	Совершенствование конструкции изделий; сокращение отходов при обработке; ликвидация брака.	Уменьшение потребности в материалах, сырье, комплектующих изделиях, сокращение доли оборотных средств в производственных запасах.

Совершенствование порядка планирования и формирования оборотных средств	Технико-организационный уровень производства	Определение потребности в ресурсах Расчет нормативов оборотных средств	Повышение точности расчета нормативов оборотных средств и усиление контроля за их величиной
Совершенствование системы материально-технического снабжения	Технико-организационный уровень производства	Снижение удельного веса готовой продукции на складе	Сокращение норматива оборотных средств в готовой продукции на складе предприятия

Руководители предприятия с целью повышения эффективности его деятельности должны организовать постоянный мониторинг соблюдения нормативов в динамики во времени фактических удельных расходов и оборачиваемости оборотных средств [3, с.32-37].

На основе приведенного анализа финансового состояния предприятия, разработаем ряд рекомендаций по улучшению использования оборотных средств предприятия. В таблице 3 представлен перечень предложенных мероприятий с указанием экономического эффекта и ответственного за выполнение данного мероприятия (Таблица 3).

Таблица 3 - Экономический эффект от предложенных направлений

Перечень мероприятий	Экономический эффект	Ответственный
Сокращение торговых и материальных запасов: уменьшение складских помещений для их хранения, сокращение затрат электроэнергии	Снижение себестоимости	Склад
Налаживание связей между отделом продаж и складом: информирование о наличии товаров на складе, по графику проводить инвентаризацию	Снижение себестоимости	Заведующая складом
Разработать маркетинговую стратегию работы на рынке: оценить на сколько выгодной является позиция организации на рынке того или иного товара; информация о спросе на рынке данного товара; анализ конкурентной позиции предприятия	Увеличение выручки	Отдел маркетинга
Снижение цен поставщиков и транспортных расходов за счет	Увеличение выручки	Бухгалтерия

увеличения партий закупок: не нужно лишний раз пользоваться услугами транспортных организаций; можно получить скидку при заказе крупной партии		
Примечание – Составлено автором на основе личных исследований		

Основные пути оптимизации эффективности использования оборотного капитала [4, с.50-68]:

1. Уменьшение материалоемкости производства, что позволяет снизить расход сырья и материалов на единицу продукции. Это в свою очередь ведет к уменьшению запасов сырья, которые требуется для нормального хода производства;
2. Рационализация снабжения, позволяющая сократить время нахождения материальных ценности в пути, на подготовку их к производству, накопления материальных ценностей в текущем, страховом или сезонном запасах;
3. Сокращение производственного цикла, обуславливающее снижение остатков незавершенного производства и полуфабрикатов;
4. Регулярный и бесперебойный сбыт продукции, вследствие чего уменьшаются остатки готовой продукции;
5. Уменьшение фонда обращения, на что влияет своевременное выполнение заказа по объему и качеству продукции.

Финансовое состояние предприятия может быть восстановлено за счет обоснованного снижения уровня запасов и затрат, оптимизации структуры пассивов. Необходимо проводить работу по повышению мобильности товарно-материальных ценности, снижения удельного веса кредиторской задолженности в общей сумме пассивов.

Список использованной литературы:

1. Жуйриков К.К. Финансы предприятия в условиях рынка. Учебное пособие. А.: «Бастау», 2002.
2. Жуйриков К.К. , Раимов С.Р., Танирбергенова Г.Б. Финансовый анализ предприятия. Учебник. А.: «АЭСА», 2003.
3. Пастолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебное пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений, экономистов и преподавателей. – М.: Академический проект, 2003- 573с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия – Минск: ООО Новое знание, 2000, 512 с.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ И СОСТАВ ИНВЕСТИЦИЙ, И ИХ МЕСТО В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

магистрант специальности «6М050600 Экономика»
sovietkalieva@mail.ru

Само понятие инвестиции (от лат. *investio* – одеваю) означает вложения капитала в отрасли экономики внутри страны и за границей. Различают финансовые (покупка ценных бумаг) и реальные инвестиции (вложения капитала в промышленность, сельское хозяйство, строительство, образование и др.).

Под инвестициями в экономической теории понимают финансовые ресурсы, направляемые на совершенствование производительных сил общества. Формы инвестиций могут быть различными: вложения средств в расширение или реконструкцию производства, в мероприятия, обеспечивающие повышение качества продукции и услуг, в образование кадров и проведение научных исследований.

Иными словами инвестиции – это экономические ресурсы, увеличивающие реальный капитал общества, включая, помимо технического капитала, такие его формы, как человеческий и природный (натуральный) капитал. Функционирование и рост экономики в значительной степени зависят от того, насколько легко могут быть мобилизованы денежные средства для финансирования возрастающих потребностей как государства и компаний, так и частных лиц [1, с.15-25].

Реальные инвестиции представляют собой вложения капитала в какую-либо отрасль экономики или предприятие, результатом чего является образование нового капитала или приращение наличного капитала (здания, оборудование, товароматериальные запасы и т.д.). Финансовые же – вложения капитала (государственного или частного) в акции, облигации, иные ценные бумаги. Здесь прироста реального капитала не происходит, происходит лишь покупка, передача титула собственности. Налицо, таким образом, трансфертные (т.е. передаточные операции).

Зарубежные исследователи подчеркивают, что только в примитивных экономиках основная часть инвестиций относится к реальным, в то время как в современной экономике развитых стран большая их часть представлена финансовыми инвестициями. Высокое развитие институтов финансового инвестирования в значительной степени способствует росту реальных инвестиций. Как правило, эти формы являются взаимодополняющими, а не конкурирующими. Вложенные средства могут приносить доход при коммерческом использовании вещей (сдаче дома в аренду) или в виде залога в финансовых операциях.

Понятие инвестиционных ресурсов охватывает все произведенные средства производства, т.е. все виды инструмента, машины, оборудование,

фабрично-заводские, складские, транспортные средства и сбытовую сеть, используемые в производстве товаров и услуг и доставке их к конечному потребителю. Процесс производства и накопления этих средств производства называется инвестированием.

Инвестиции – это то, что «откладывают» на завтрашний день, чтобы иметь возможность больше потреблять в будущем. Одна часть инвестиций – это потребительские блага, которые не используются в текущем периоде, а откладываются в запас (инвестиции на увеличение запасов). Другая часть инвестиций – это ресурсы, которые направляются на расширение производства (вложения в здания, машины и сооружения) [2, с.25-30].

Таким образом, под инвестициями понимаются те экономические ресурсы, которые направляются на увеличение реального капитала общества, то есть на расширение или модернизацию производственного аппарата. Это может быть связано с приобретением новых машин, зданий, транспортных средств, а также со строительством дорог, мостов и других инженерных сооружений. Сюда следует включать и затраты на образование, научные исследования и подготовку кадров.

Эти затраты представляют собой инвестиции в «человеческий капитал», которые на современном этапе развития экономики приобретают все большее и большее значение, ибо, в конечном счете, именно результатом человеческой деятельности выступают и здания, и сооружения, и машины, и оборудование, и самое главное, основной фактор современного экономического развития – интеллектуальный продукт, который предопределяет экономическое положение страны в мировой иерархии государств.

Инвестиций можно представить при помощи следующей схемы (Рисунок 1) взятой из книги Бланка «Инвестиционный менеджмент».

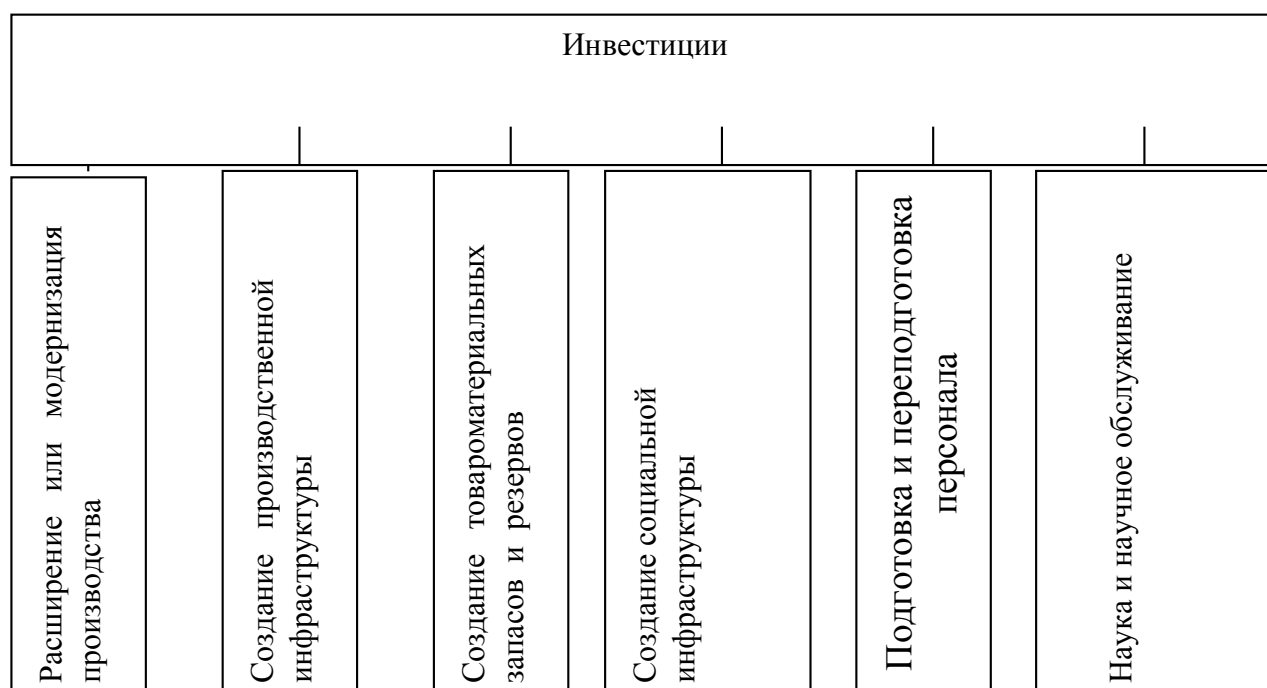


Рисунок 1. Схематичное отображение инвестиций

В системе отношений расширенного воспроизводства инвестиции выполняют важнейшую структурообразующую функцию.

От того, в какие отрасли народного хозяйства вкладываются средства для его развития зависит будущая структура экономики: или преобладающими будут машиностроительные заводы, выпускающие сельхозтехнику или машиностроительные заводы, выпускающие военную технику и снаряжение. Или, далее, преобладание будет на стороне строительных фирм, специализирующихся на возведении крупных производственных комплексов, или на стороне строительных фирм, возводящих комфортное жилье.

Частные инвестиции, в основном, полностью сосредоточены на задаче получения прибыли. Следовательно, уровнем прибыльности каждой отдельной отрасли экономики, подотрасли, отдельного предприятия определяется уровень инвестиционной предпочтительности данной отрасли.

Согласно действующему законодательству инвестиционная деятельность может финансировать за счет:

- собственных финансовых ресурсов и внутрихозяйственных резервов инвестора (прибыль, амортизационные отчисления, денежные накопления и сбережения граждан и юридических лиц, средства выплачиваемые органами страхования в виде возмещения потерь от аварий, стихийных бедствий и др. средства);

- заемных финансовых средств инвестора (банковские и бюджетные кредиты, облигационные займы и др. средства);

- привлеченных финансовых средств инвестора (средства, полученные от продажи акций паевые и иные взносы членов трудовых коллективов, граждан юридических лиц);

- денежных средств, централизуемых объединениями предприятий в установленном порядке;

- инвестиционных ассигнований из государственных бюджетов, местных бюджетов и внебюджетных фондов;

- иностранных инвестиций;

- собственные финансовые ресурсы (самофинансирование) Прибыль главная форма чистого дохода предприятия, выражающая стоимость прибавочного продукта. Ее величина выступает как часть денежной выручки, составляющая разницу между реализационной ценой продукции (работ услуг) и ее полной собственностью.

Прибыль является обобщающим показателем результатов коммерческой деятельности предприятия после уплаты налогов и других платежей из прибыли в бюджет у предприятия остается чистая прибыль. Часть ее можно направить на капитальные вложения социального и производственного характера. Эта часть прибыли может использоваться на инвестиции в составе фонда или другого фонда аналогичного назначения, создаваемого на предприятии.

Прибыльность – это важнейший структурообразующий критерий, определяющий приоритетность инвестиций. Негосударственные источники инвестиций направляются, прежде всего, в высокорентабельные отрасли с быстрой оборачиваемостью капитала. В этих условиях, сферы экономики с медленной окупаемостью вложенных средств, остаются недоинвестированными [3, с.32-38].

По источникам финансирования инвестиции делятся на внутренние и внешние. Внутренние источники финансирования складываются из сбережения, т.е. той части личного или общественного дохода от текущего производства, которая не расходуется на текущее потребление. Они имеют две формы: добровольные и принудительные сбережения.

Внешние источники инвестиций обычно приобретают форму международного инвестирования – прямого или портфельного (косвенного). Прямая инвестиция – это форма вложений, дающая инвестору непосредственное право собственности на ценные бумаги или имущество и контроль над ними. Например, когда инвестор покупает акцию, облигацию, ценную монету или участок земли, чтобы сохранить стоимость денег или получить доход, он осуществляет прямое инвестирование. Портфельная инвестиция – это вложения в портфель, иначе говоря, набор ценных бумаг или имущественных ценностей, приносящих доход.

Инвестиции играют центральную роль в экономическом процессе, они предопределяют общий рост экономики. В результате инвестирования средств в экономику увеличиваются объемы производства, растет национальный доход, развиваются и уходят вперед в экономическом соперничестве отрасли и предприятия в наибольшей степени удовлетворяющие спрос на те или иные товары и услуги. Полученный прирост национального дохода частично вновь накапливается, происходит дальнейшее увеличение производства, процесс повторяется непрерывно.

Таким образом, инвестиции, образуемые за счет национального дохода в результате его распределения, сами обуславливают его рост, расширенное воспроизводство. При этом, чем эффективнее инвестиции, тем больше рост национального дохода, тем значительнее абсолютные размеры накопления (при данной его доле), которые могут быть вновь вложены в производство. При достаточно высокой эффективности инвестиций прирост национального дохода может обеспечить повышение доли накопления при абсолютном росте потребления.

Список использованной литературы:

1 Формирование инновационной стратегии в условиях рыночного развития промышленных предприятий. Материалы международной научно – практической конференции, посвященной к 10-летию Стратегии «Казахстан-2030» «Всесторонняя ускоренная модернизация экономики Казахстана и средней Азии: современность и перспективы». – Алматы, 2011. – С. 343-346.

2 Дюсембаев К.Ш. Анализ финансового положения предприятия: Учебное пособие.- А.: Экономика, 1998.

3 Пути совершенствования инновационной деятельности Республики Казахстан. Материалы международной научно – практической конференции «Транспорт Евразии: взгляд в 21 век». – Алматы, 2004. – С. 180-182.

Газизов Д.К.

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЛИЗИНГА КАК МЕТОД ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА

магистрант специальности «6М050900 Финансы»
danchik@mail.ru

Одним из источников инвестирования является лизинг, позволяющий рационально использовать материальные, финансовые и трудовые ресурсы.

Лизинг выражается в осуществлении сделок, основанных на аренде определенных видов движимого и недвижимого имущества. Он выступает как форма деловых отношений, развивающихся одновременно с расширением практики хозяйствования, которые охватывают сложный комплекс имущественных взаимосвязей, возникающих при осуществлении финансово-коммерческих и кредитно-арендных операций [1, с.28-34].

В современном понимании лизинг рассматривается как «вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга индивидуальным предпринимателям или юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях по договору с правом выкупа имущества лизингополучателем».

Смысловая нагрузка понятия «лизинг» в основном предусматривает аренду какого-либо имущества, что и предопределяет возможность получения его в пользование для целей предприятия, связанных с перевооружением и переоснащением производства.

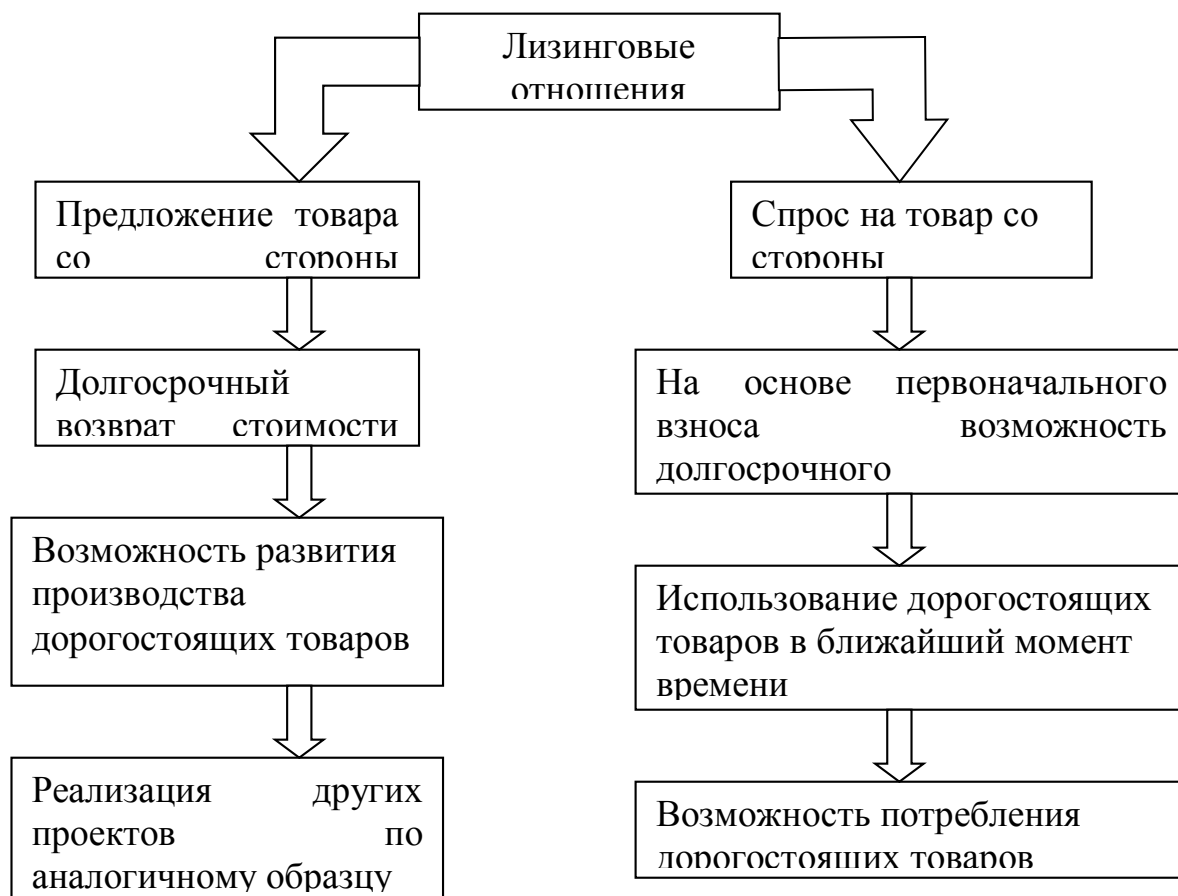
В связи с этим лизинг представляет собой промежуточную форму между кредитованием и прямым инвестированием. Он предоставляется в виде средств производства на условиях краткосрочной, среднесрочной или долгосрочной аренды, когда предприятия при недостатке собственных финансовых средств и повышении стоимости банковского кредита нуждаются в модернизации и диверсификации производства.

Исходя из этого, лизинг является экономической категорией, которая обладает определенными свойствами, соответствующими характеристиками, различными формами проявления, эффективно выражающейся во взаимодействии рыночных субъектов.

Содержание лизинга в процессе изменения экономики также преобразуется, видоизменяются его формы, а степень совершенствования лизинговых отношений зависит от специфики и уровня развития экономики. Следовательно,

лизинг не является застывшей постоянной формой взаимоотношений между хозяйствующими субъектами, а, напротив, адаптируется наиболее приемлемым для него способом к реальным экономическим условиям развития производства.

Под развитием лизинговых отношений необходимо понимать не только их качественное изменение, но и способность оперативно адаптироваться к конкретным рыночным потребностям, что является наиболее прогрессивным и перспективным с точки зрения обеспечения оптимального взаимодействия различных субъектов лизинга, системности в развитии долгосрочной (финансовой) аренды в соответствии с рисунком 1.



Примечание – Составлен автором на основе изучения зарубежного и отечественного опыта

Рисунок 1 - Взаимная поддержка производителей и потребителей на основе отношений долгосрочной (финансовой) аренды

В соответствии с рисунком 1 все процессы взаимодействия лизингодателя и лизингополучателя увязаны, с учетом рыночных потребностей и полученных результатов от их взаимоотношений.

Таким образом, лизинг становится не только способом достижения переоснащения предприятий-лизингополучателей, но и одним из факторов обеспечения их эффективной деятельности, что выражается в повышении

конкурентоспособности производства на уровне как макро-, так и микроэкономики [2, с.31-42].

Наиболее распространенный вид лизинговых отношений - финансовый лизинг, под которым понимается долгосрочная аренда машин, оборудования, транспортных средств, сооружений производственного назначения, когда арендатор постепенно погашает задолженность по мере использования имущества. Этот вид лизинга служит основой обеспечения техникой и оборудованием потребителей, которые не в состоянии одномоментно оплатить полностью всю их стоимость. При такой системе лизингового взаимодействия наблюдаются значительные преимущества как для лизингодателя, так и потребителя.

Арендодатель непосредственно связан с большим риском возможных потерь в результате его собственной недооценки или переоценки рынка и рыночной конъюнктуры. Потребитель рискует значительно меньше, чем лизингодатель, его риск проявляется в возможности потери лизингового продукта по каким-либо причинам. Для потребителя риск проявляется в виде воздействия фактора несвоевременной оплаты и потери по этой причине предмета лизинга, для лизингодателя - в результате нестабильной рыночной ситуации, т.е. для лизингополучателей – это микропричины, для лизингодателей – макропричины.

В современный период лизинговый бизнес получил широкое распространение благодаря развитию лизинговых компаний, создаваемых при коммерческих банках или их соучредительстве, а также с участием зарубежных инвесторов. Рост объемов лизинговых операций в стране связан со значительным увеличением числа лизинговых компаний, занимающихся финансовым и оперативным лизингом. В составе лизинговой структуры появляются брокерские лизинговые компании, занятые в основном поставкой информации о возможных партнерах (поставщиках, лизинговых компаниях) и обслуживающие отечественные и зарубежные фирмы, совместные лизинговые компании и т.д. Растет численность небольших лизинговых компаний, объем операций которых заметно увеличивается.

Наличие лизинговых компаний с различной специализацией обусловлено растущей потребностью хозяйствующих субъектов в использовании прежде всего поставки оборудования на лизинговой основе для технологического переоснащения их предприятий и привлечения для этой цели иностранных инвестиций в форме лизинга. Несмотря на это, в экономике республики он еще не приобрел необходимого уровня развития, который вполне достигим. Обычная схема отечественного лизинга заключается в возможности лизингового взаимодействия с позиции одного конкретного проекта, причем, чем крупнее такой проект, тем он труднее для исполнения, поскольку требует множества различных согласований и предоставления дополнительных условий по его выполнению [3, с.72].

Хотя в настоящее время в практической деятельности предприятий индустриального и сельскохозяйственного секторов экономики существует значительная потребность в крупных перспективных проектах, их реализация

сдерживается рядом негативных факторов, среди которых выделяются малая емкость отечественного рынка, отсутствие высоких технологий, что создает дополнительные трудности для возврата вкладываемых средств.

Международный лизинг несколько отличается от внутреннего своей отраслевой структурой. Так, например, если на внутреннем национальном лизинговом рынке преобладают производственное оборудование, автомобили и другое имущество, то на международном - морские и речные суда, самолеты, железнодорожный подвижной состав и т.д.

Как правило, международный лизинг получает развитие при наличии имеющихся преимуществ в таможенных процедурах по сравнению с обычными закупками, налоговых преференций, а также отличий в законодательстве, исключающих возможные потери по сравнению с лизинговыми операциями внутри республики.

Большинство банков рассматривают лизинговые услуги как дополнительный инструмент кредитования. В отдельных случаях лизинговая схема выгодна как для банка, так и заемщика. В первую очередь это касается нестандартных проектов, где требуется более углубленный анализ (не случайно многие считают, что лизинг - это форма проектного финансирования), или проектов, по которым необходимо дополнительное обеспечение. Преимущества лизинга по сравнению с кредитом обусловлены также особенностями налогообложения и учета лизинговых операций. Таким образом, для банков лизинг стал важным механизмом, позволяющим диверсифицировать деятельность, снижая риски, обеспечивая более гибкий подход к клиентам и в конечном счете расширение клиентской базы [4, с.58-65].

Следовательно, лизинг как экономическая категория позволяет достигать роста основных показателей развития экономики, например увеличения валового национального продукта, налоговых отчислений и поступлений за счет повышения объемов продаж, роста занятости населения путем привлечения его к новым видам деятельности и т.д. То есть совершенствование лизинговых отношений является по своей сути резервом для дальнейшего развития экономики страны.

Список использованной литературы

1. Кенжегузин А.Д. «Формирование экономики Казахстана», Алматы, 2003 г.
2. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. – М.: Финансы и статистика, 2004 г.
3. Ильясов Г.Т. Как улучшить финансовое состояние предприятия // Финансы, № 10, 2015 г., с. 70-73.
4. Мамырова А.Т., Эффективность инвестиций в промышленном производстве, Алматы 2002 г.

СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ ВОСТОЧНО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

магистрант, специальности 6М050600 «Экономика
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Образование как система это уникальный социальный институт призванный развивать способности личности социально значимые идеалы, конструирующие будущее общество удовлетворять потребности людей в образовании в течение всей жизни непрерывность образования, а также удовлетворять потребность общества в социальной адаптации молодых людей в использовании их профессиональных навыков для развития экономики.

Президент страны Н.А. Назарбаев к стратегическим направлениям развития республики в ближайшее десятилетие относит образование и науку, от развития которых в решающей мере зависят темпы экономического, технико-технологического прогресса, политическое развитие, состояние культуры и духовности в обществе.

За годы реформ предприняты смелые шаги по внедрению нововведений.

Повышение квалификации и переподготовка кадров в ней также не являются уровнями образования, а рассматриваются как основные формы дополнительного профессионального образования.

Система образования ВКО в последние 10 лет претерпела значительные изменения. В конце 90-х годов имели место сокращение доли фактического объема финансирования, закрытие оптимизация ряда образовательных учреждений, кризисные явления в системе в целом. В настоящее время система образования области вступила в период стабилизации, что характеризуется широким развитием инновационных процессов в содержании, организации и управлении образованием, принесших определенные позитивные результаты. Организована работа 51 дошкольного мини-центра при общеобразовательных школах. Общий контингент детей, охваченных дошкольным воспитанием и образованием, составляет 9 395 человек, или 90% от численности детей трех-шести лет.

Образование детей дошкольного возраста имеет важное значение для формирования навыков общения, развития речи, физического развития и подготовки к школе. Образование, которое дает школа, является одним из главных факторов, обеспечивающих активное включение детей в социально-экономические процессы общества. Оно составляет основной уровень системы непрерывного образования и включает в себя 3 ступени начальную, основную и среднюю общеобразовательные школы.

Стратегическими направлениями в деятельности системы образования города являлись: обеспечение доступности качественного образования, создание

условий для развития детей и молодежи, повышение эффективности управления и финансирования системы образования.

В системе общего среднего образования в городе Семей функционирует 68 школ, контингент учащихся составляет 36 320 детей. « Одним из самых прорывных проектов в системе среднего образования является программа электронного обучения – e-learning. Областная программа развития системы образования предусматривает улучшение материально-технического обеспечения школ, включая их дальнейшую компьютеризацию, а также широкое использование разновариантных и электронных учебников, внедрение регионального компонента содержания образования. Особое внимание в региональной программе уделено начальному и среднему профессиональному образованию. Его развитие в области предполагает решение следующих вопросов бесплатного профессионального образования, расширения сети классов профессиональной подготовки для учащихся старшей ступени общеобразовательной школы увеличения плана набора ПТШ квотирования рабочих мест для выпускников ПТШ из числа детей-сирот. За последние 10 лет в основном из-за отсутствия финансирования вузовская наука намного снизила свои показатели по всем позициям. Однако, несмотря на сложности переходного периода высшим учебным заведениям региона в определенной степени удалось смягчить последствия технического, материального и кадрового дефицита, продолжить работы по важнейшим научно-техническим проблемам, связанным с развитием производственных комплексов региона, адаптироваться к новым условиям хозяйствования и финансирования, т.е. развивать рыночные механизмы функционирования научной сферы, предпринять существенные шаги по интеграции вузовской науки с производством, подготовке научных кадров и переподготовке специалистов производства.

Внедрена академическая мобильность в высших учебных заведениях среди студентов и преподавателей в ведущих вузах. Академическая мобильность отличается от традиционных зарубежных стажировок, прежде всего, тем, что, во-первых, студенты едут учиться за рубеж хоть и на ограниченные, но длительные сроки - от семестра до учебного года, и, во-вторых, во время таких стажировок они учатся полноценно, не только изучают язык и ознакомительно отдельные дисциплины, а проходят полный семестровый или годичный курс, который им засчитывается по возвращении в базовый вуз. Студент фактически имеет право выбрать любое высшее учебное заведение на территории Республики Казахстан или за ее пределами, которое обеспечит перезачет кредитов (т.е. оценок за прослушанные курсы).

Таким образом, хочу отметить: выработанная нами стратегия обновления городской образовательной системы выверена годами и перспективна. Тому подтверждение – и результаты ежегодного рейтинга деятельности городских организаций образования, включающего оценку главных составляющих качества образования: условий и результата.

КӘСІПОРЫНДАРДА ИНВЕСТИЦИЯЛЫҚ ТАРТЫМДЫЛЫҚТЫ АРТТЫРУДЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МАЗМҰНЫ

«6M050900 Қаржы» мамандығының магистранты
ainura.gan@mail.ru

Инвестиция сөзі латын тілінен шыққан, «Investire» - жұмылдыру деген мағананы білідіреді. Феодал эпохасы кезінде инвестиция деген вассалдың феодалдық қолына кіруін айтқан: бұл сөзбен Епископтардың орын тағайындауын да айтылатын, және шіркеудің жерін билеуге, сол жердің иесін білідіретін Инвестура жаңа жерге ие болу мен қатар және сол жердің ресурстарын билеуге, өз пайдасына қолдануға рұқсат берілген.

Бір жағынан қарқынды инвестиция ақталады және сол жердегі территориялардан табыс табу бірнеше есе өсіп қоймай, және жер даму факторы ретінде қолданылды [1, с.25-31].

Инвестиция- деп қаржы-қаражат, банктік заемдер, пай, акциялар, және тағы басқа құнды қағаздар, технологиядағы машиналар, лицензия, товар белгілері, кредиттер т.б. мүлік немесе мүліктік құқықтар, интеллектуалды игіліктер, жаңадан іске қосылған кәсіпорындар және т.б. жұмыс түріне, пайда табу арқасынада әлеметтік жағымды эффект өсіру деп айтуға болады.

Ал инвестициялық қызмет бойынша түсінігі, шаруашылық қызметті жүзеге асыру үшін әр – түрлі капитал салымдары.

Инвестиция объектісі:

1. Мүлік инвестициясы (матриалдық инвестиция). Материалды инвестиция деп – инвестиция тікелей өндіріс процесіне қатысады. (Мысалы: инвестиция - құрал жабдық, материалдарға, құрлысқа)
2. Қаржы инвестициясы – қаржы мүлігін, басқа басқа фирма жұмысына қол сұғу және т.б. фирмалардың құқықтық жұмыстарына қатысу (акция сатып алу.)
3. Материалды емес инвестиция – материалды емес құндылыққа инвестиция салу [2, с.35-43].

Объектіге қатысты инвестицияны екі түрге бөлуге болады: портфельдік және тікелей.

Портфельдік – құнды қағазға салынуы, курстың өзгеруі байланысты дивидендтер алу, тағыда сол шаруашылықтың басқаруына қатысуға құқық береді.

Портфельдің пайда болуы ол- құнды қағаздар және тағы басқа активтерді сатып алу арқасында пада болды.

Портфель – бұл неше түрлі инвестициялық құндылықтар жинтығы, бұл инструмент салушының жалпы бір тікелей нақты инвестиция нысанын көрсетеді. Портфельдің ішіне бір типті құнды қағаздар кіруі мүмкін (акция) және әртүрлі инвестициялақ құндылығы бар (акция, облигация, жинақталғын депозит, сертификаттар, және т.б.)

Тікелей (реалды) инвестиция - мемлекетпен және жеке фирмамен инвестицияны бір өндіріске құйылуы.

Инвестицияға анықтама берген кезде оның тек мағыналық сипатына ғана көңіл бөлмей, мақсатты түрде бағытталуын да көрсету маңызды. Осы тұрғыдан қарағанда, инвестициялар жалпы ұлттық өнім өндірісіне жұмсалатын табыстардың маңызды бөлігін құрайтын жаңа технологияны, материалдарды және басқа да еңбек құралдарын енгізумен байланысты өндірісті кеңейту және жұмыс жағдайын жақсарту мақсатында жұмсалатын қаражаттардың активтерге салынуы болып табылады.

Бірақ осы кезге дейін экономикалық тақырыптағы әдебиеттерде инвестиция деген ұғымға алуан-түрлі түсініктер беру орын алып келді. Көптеген авторлар күрделі қаржы мен инвестициялардың бір-бірінен айырмашылығы жоқ деп көрсетсе, ал кейбіреулері инвестицияны мақсатты бағытталуына байланыссыз салынған қаражат салымының кезкелген түрі деп есептейді.

Мәселен, Ресей ғалымдары Г.П. Журавлева, И.Ю. Малышева инвестицияны жаңа технологияларды, материалдарды және басқа да құрал-жабдықтарды өндіріске енгізе отырып, өндірісті кеңейту және жаңарту ісіне жұмсалатын шығындар деп есептейді [3, с.51-67].

Бұл жерде негізгі және айналым қорлары аралығындағы айырмашылықтар, сондай-ақ, ғылыми-техникалық прогресс, еңбек ресурстары тағы да басқа факторлар есепке алынбады. Осыған дейін белгілі болғандай инвестиция бүгінгі күнде халықаралық кәсіпкерлік құрамында маңызды рөл атқарады. Тікелей инвестицияның ерекшелігі болып оның басқа кәсіпорындық әдістерге қарағанда өзіндік тұрақтылығында болмақ. Тікелей шетелдік инвестициялар экономикалық реформаға әсер етуде экономикалық басқа нысаналармен салыстырғанда бірсыпыра маңызды, үстемдігі бар: тауар өндіру мен қызметтер атқаруға, күрделі қаржы тауып салудың қайнар көзі, жаңа технологияны пайдаланылған етуде, ноу-хау, басқарудың алдыңғы қатарлы әдістері және маркетингті дамытуға қолайлы. Онымен бірге қарызды өтеуде қаржы жинақтауда керек.

Кәсіпорынның капиталы - қосылған құнның бөлігі түріндегі капитализация ретінде түсіндіріледі. Ол екіге бөлінеді:

- Тікелей инвестициялар- елдің экономикасына инвестордың жеке тәуекелімен салынған шетел капиталы.
- Портфельдік инвестиция – қаржылық құралдардың тиімді капитал түрінде салынуы.

Мысалы акция және облигация сол сияқты бағалы қағаздар. Оспанов М.Т және Мұхамбетов Т.И өзінің жұмыстарында былай деп жазады. Шетелден келетін капитал ағымы 3 канал бойынша жүзеге асырылады: Дамуға ресми көмек; экспорттық кредиттер; кәсіпорынның капиталы [4, с.74-85].

Дамуға ресми көмек ол мемлекеттің құзырына тиелі және 2-ге бөлінеді: техникалық және қаржылық Экспорттық кредиттер бір немесе бірнеше жобалармен байланысты. Бұл тауарды немесе қызметті экспорттаушы елден сатып алу шартымен берілген кредиттер. Шетелдік инвестициялар- өз еркімен

әртүрлі формада бір мемлекеттен екінші мемлекет территориясындағы кәсіпорынға салынған шетел капиталы.

Қарастырылған инвестициялардың барлық түрлерін төмендегі 1 - сурет бойынша жүйелеп, топтастырып көрсетуге болады.



1 Сурет - Инвестицияның түрлері

Сонымен қатар, инвестицияларды меншік нысанына байланысты келесідей түрде бөліп қарайды: Мемлекеттік меншік нысанындағы инвестициялар мемлекеттік бюджет есебінен қаржыландыруды сипаттайды, оның жұмсалу бағыты әлеуметтік сала болып табылады.

Жекеменшік капитал нысанындағы инвестициялар кәсіпкерлік қызметпен айналысатын ұлттық шаруашылық субъектілерінің өз қаражаттары мен тартылған қаражаттарының жиынтығын сипаттайды. Мұндай мемлекеттік және жеке меншік нысанындағы инвестицияларды бір сөзбен отандық инвестициялар деп те атайды.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Богатов В.В. Инвестиции: Инвестиционный портфель. Источник финансирования. Выбор стратегии. СПб: Питер 2003 г.
2. Беренс В., Хавранек П.М. Руководство по оценке эффективности инвестиций. Пер.с англ. М. Юнити 2000 г.
3. Вахрин П.И. Инвестиции: Учебник. М: Дашков и К 2003 г.
4. Инвестиционная деятельность в Республике Казахстан: Статистический сборник // Под ред. А.А. Смаилова. – Алматы: Агентство РК по статистике, 2004 г.

Жумагулова Г. С.

КӘСПОРИННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН ТАЛДАУ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Нарықтық қатынастары жағдайында кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдаудың маңызы өте зор. Бұл кәсіпорындардың тәуелсіздікке ие болуымен сондай-ақ олардың меншік иелері, жұмысшылар, коммерциялық серіктестіктер және де басқа контрагенттер алдында өзінің өндірістік-кәсіпкерлік қызметінің нәтижелері үшін толық жауапкершілікте болуына байланысты.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылық жағдайына көптеген факторлар әсер етеді:

Пайд болу орнына дайланысты – ішкі және сыртқы;

Нәтижесінің маңыздылығына байланысты – негізгі және негізгі емес;

Құбылыс бойынша – қарапайым және күрделі;

әрекет ету уақыты бойынша – тұрақты және уақытша.

Ішкі факторлар кәсіпорынның өзінің жұмысын ұйымдастыруына байланысты болады, ал сыртқы факторлар кәсіпорынның еркне бағынышты емес.

Негізгі ішкі факторларды қарастырайық. Кәсіпорынның тұрақтылығы ең бірінші өндіріс шығындарымен үздіксіз байланысқан өндірілген өнім мен көрсетілген құрамы мен құрылымына тәуелді. Сондай-ақ тұрақты және айнымалы шығындар арасындағы қатынас маңызды болып табылады.

Кәсіпорынның өндірілетін өнім және өндіріс технологиясымен тығыз байланысқан қаржылық тұрақтылығының маңызды факторларының бірі – активтердің тиімді құрамы мен құрылымы, сондай-ақ кәсіпорынның басқару стратегиясын дұрыс таңдап алуы болып табылады. Ағымдағы активтерді басқару өнері – кәсіпорын шотында оның ағымдағы жедел қызметі үшін қажет болатын қаржының ең төменгі сомасын ұстаудан тұрады.

Қаржылық тұрақтылықтың ішкі, маңызды факторларының бірі – бұл қаржы ресурстарының құрамы және құрылымы, олардың басқару стратегиясы мен тактикасының дұрыс таңдалып алынуы. Кәсіпорынның өз қаржы ресурстары, соның ішінде таза табыс қаншалықты көп болса, соншалықты өзін жайлы сезіне алады.

Сонымен бірге таза табстың көлемі ғана емес, сонымен қатар оны тарату құрылымы, әсіресе оны өндірісті дамытуға бағытталған бөлігі де өте маңызды болып табылады.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына қарыздық капиталдар нарығындағы қосымша жұмылдырушы қаражаттар үлкен әсерін тигізеді. Кәсіпорын ақша қаражаттарын қаншалықты көп тартатын болса, оның қаржылық мүмкіндіктері де соншалықты жоғары болады, алайда, сонымен бірге қаржылық тәуекелділікте өседі – яғни кәсіпорын өз кредиторларымен уақытында есептесе ала ма, жоқ па? – деген қауіп туады.

Және де бұл жерде кәсіпорынның төлеу қабілеттілігін қаржылық кепілінің бір түрі ретінде резерфтерге үлке рөл беріледі.

Жоғарыда айтылғандарды қорта келе, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына әсер ететін мынадай факторларды атап өтуге болады:

кәсіпорынның салалық топқа жатуы;

шығарылатын өнімнің (жұмыс, қызмет) құрылымы және оның жалпы қабілеттілігі бар сұраныстағы үлесі;

төленген жарғылық капиталдың мөлшері;

шығындардың көлемі және олардың ақшалай табыспен салыстырғандағы динамикасы;

қорлар мен резервтерді, олардың құрамы мен құрылымын қоса алғандағы мүлік пен қаржы ресурстарының жағдайы;

кәсіпорындарды басқару тиімділігі.

Сыртқы факторларға шаруашылық жүргізудің экономикалық жағдайының әсері, қоғамда үстемдік етуші техника мен технология, төлеу қабілеті бар сұраныс және тұтынушылар табысының деңгейі, ҚР үкімінің салық және несие саясаты, кәсіпорын қызметін бақылау жөніндегі заң актілері, сыртқы экономикалық байланыс және тағы басқалар жатады.

Кәсіпорынның тұрақты қаржылық жағдайын қалыптастыру оның өз контрагенттері мен (салық органдары, банктер, жабдықтаушылар, сатып алушылар, акционерлер және тағы басқалар) өзара қарым қатынасы үлкен әсер етеді. Сондықтан да серіктестермен реттелген іскерлік қатынаста болу – жақсы қаржылық жағдайдың бірден-бір шарты болып табылады. Әрине, акционерлер өзжинақ қорын тұрақты тиімділікке ие және дивиденттерді ұқыпты төлейтін қаржылық тұрақты кәсіпорындарға салады. Инвестициялық тартымдылығы болуы үшін, тек бүгінгі күн ғана емес, болашақта да кәсіпорынның қажылық жағдайы көршісіне қарағанда жақсы болуы тиіс.

Сондай-ақ, бұл жыл сайын өз облигациясы бойынша белгілі бір пайызбен алғысы келеді, ал зым мерзімі біткен кезде – облигация құнын толвқ өтеуді талап ететін облигация иелерінеде қатысты. Кез еклген коммерциялық кәсіпорын сияқты банктерде өз несиелері мен тәуекел ете отырып несие алушының өз қарызын уақытында және толық өтеуін қалайды, сондықтан оны беру туралы шешім қабылдай отырып, кез келген банк өз клиентінің қаржылық жағдайын және бұл қарыздың қамтамасыз етілуін тексереді. Басқаша айтқанда, кәсіпорынның қаржылық жағдайы банктер осы кәсіпорынға несие беру орынды

ма, жоқ па, ал бұл сұрақты дұрыс шешкен жағдайда – қандай пайызбен және қандай мөлшерде деген сұрақтарды шешудегі негізгі белгі болып табылады.

Жабдықтаушылар мен тұтынушылар сенімді және төлем қабілеттілігі жоғаты кәсіпорынмен келісімшартқа үлкен ықыласпен отырады. Тіпті қаржы органдағы, салық инспекциясы кәсіпорынның жағдайы тұрақты болғанын қалайды, тек осындай кәсіпорын ғана салықтар мен басқада міндеттерді уақытылы және толық төлей алады.

Осылайша, қаржылық жағдай кәсіпорынның бәсекелестік қабілетін және оның іскерлік қарым-қатынастардағы потенциялын анықтайды, кәсіпорынның және оның серіктестерінің қаржылық және басқа қатынастар тұрғысындағы экономикалық қызығушылықтары қаншалықты дәрежеде кепілдендірілгенін бағалайды. Кәсіпорынның қаржылық жағдайының объективті дұрыс бағасын алудың ең жақсы тәсілі, бұл – талдау, ол кәсіпорынның даму бағытын бақылауға, оның шаруашылық қызметіне кешенді түрде баға беруге мүмкіндік береді өңдеумен кәсіпорынның өзінің өндірістік кәсіпкерлік қызметі арасында байланыстырушы қызметін ақтарады.

Кәсіпорын осы мерзімге дейінгі уақытта қаржы ресурстарын қаншалықты дұрыс басқарды деген сұраққа жауап береді: кәсіпорын осы мерзімге дейінгі уақытта қаржы ресурстарын қаншалықты дұрыс басқарды. Қаржы ресурстары жағдайының нарық талаптарына сай болуы және де кәсіпорынның дамуына байланысты қажеттіліктерге жауап бере алуы өте маңызды болып табылады, себебі қаржылық тұрақтылықтың жетіспеушілігі кәсіпорынның төлеу қабілетінің жоқтығына және оның дамуына қажетті қаражатының болмауына, ал көп болуы – дамуына кедергі жасап, басы артық қорлармен және резерфтермен кәсіпорын шығындарын көбейтуіне әкеліп соғуы мүмкін.

Нарықтық экономика жағдайында жұмыс істеуші кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдаудың басты мақсаты (міндетті) келесілер болып табылады:

қаржылық жағдайға баға беру және оның есеп беру мерзіміндегі өзгерісі;
активтер мен олардың қалыптасу көздері арасындағы сәйкестікті, оларды таратудағы рационалды және пайдаланудағы тиімділікті реттеу;

айналым капиталының көлемін, оның өсуін (кемуін) және ағымдағы міндеттемелермен арақатынасын анықтау;

қаржы-есептік және несие ережесін сақтау;

кәсіпорын активтері және оның міндеттемелерінің құрылымын зерттеу;

ағымдағы активтердің ай

налымдылық есебі, оның ішінде дебиторлық борыш және қорлар есебі;

баланстың өтімділігі, кәсіпорынның сұрақтылығының және төлеу қабілеттілігінің абсолюттік және салыстырмалы көрсеткіштерін анықтау;

кәсіпорынның табыстылығын бағалау;

кәсіпорын табысының салыстырмалы көрсеткіштерін, сондай-ақ олардың деңгейінің өзгеруіне әсер ететін факторларды есептеп шығару;

кәсіпорынның іскерлік белсенділігін анықтау;

кәсіпорынның қаржылық жағдайының тұрақтылығын ұзақ және қысқа мерзімді болжау, яғни оның қаржылық стратегиясын анықтау.

Қаржылық жағдайды талдай кәсіпорынның шаруашылық қызметін талдаудың қортындылаушы кезеңі болып табылады. Және ол 3 сатыны қамтиды: жабдықтау, өндіріс және өткізу; бұлардың жыйынтығы коммерциялық, өндірістік және қаржылық қорды құрайды. Кәсіпорынның қаржылық қызметі – бұл оның осы қызмет нәтижесінде меншікті және тартылған капиталдың көлемі мен құрамына өзгеріс әкелетін қызметі болып табылады. Ол қаржы ресурстарының жүйелі түрде түсу мен тиімді пайдаланылуына, есеп және несие тәртібін сақтауға, меншікті және несие қаражаттарының арасындағы арақатынастың рационалдылығына, сондай-ақ кәсіпорынның тиімді қызмет ету мақсатында қаржылық тұрақтылыққа қол жеткізуге бағытталуы тиіс. Кәсіпорын қызметінің қаржылық, өндірістік және коммерциялық жақтары арасында тығыз байланысы пен өзара тәуелділік бар. Осылайша қаржылық қызметтің жетістігі, көбінесе оның өндірістік-сату көрсеткіштері мен анықталады. Кәсіпорынның өзі алатын төлемдерді және ақша қаражаттарын оның өнімді сатуына, алын ала қарастырылған сұрыпталымды ұстап тұруына, өнім сапасының қажеткі деңгейге сәйкестігіне және оның бір қалыпты өндіруге және төлеуге байланысты болады.

Жоғарғы сапалы өнімді үздіксіз өндірі және өткізі кәсіпорынның қаржылық ресурстарының қалыптасуына оң әсерін тигізеді. өндіріс процесінде өнім сапасының төмендеуі және оны сатудың қиындықтары кәсіпорын шотына ақша қаражаттарының келіп түсуіне кедергі жасайды, нәтижесінде кәсіпорынның төлеу қабілеті төмендейді. Кері байланыс та бар, ол ақша қаражаттарының болмауы материалдық ресурстардың келіп түсуінің іркілісіне, демек өндіріс процесінің тоқтауына әкеліп соқтыруы мүмкін.

Шығындар көлемі өндіріс процесінің тиімділік деңгейімен анықталады. Олардың тиімділігі қаншалықты көп болса, кәсіпорын өнімді өткізу көлемін сақтай отырып ресурстарды, соның ішінде қаржылық ресурстарды соншалықты аз жұмсайды. Және керісінше, шикізат пен материалдар шығындарының нормасының өсуі, еңбек өнімділігі деңгейінің төмендеуі, басқа да ресурстардың мөлшерден тыс жұмсалуды және өндірістік емес шығындар қосымша қаржы қаражаттарының қажеттілігіне себепші болды.

Әдебиеттер:

1. К.Ш.Дүйсенбаев, Э.Т.Төлегенов, Ж.Г.Жұмағалиева «Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдау»; Алматы «Экономика» 2001ж
2. «Аль-Пари» журналы №1(49). Г.П.Көптаева «Қаржылық жоспарларды басқарудағы қаржы стратегиясынң ролі»;
3. Д.О. Абленов «Қаржылық бақылау және басқарушылық аудит: теориясы, әдіснамасы, тәжірибесі», Алматы – Экономика, 2007 жыл.
4. Т.А. Тасмағанбетов, Д.О. Әбленов «Бизнестегі есеп пен талдау», Оқу құралы, Алматы «Дәуір» 2002 жыл.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

магистрант специальности «6М050900 Финансы»

ernar.igishov@mail.ru

Управление организациями заключается в умении рационально распоряжаться денежными средствами и другими ресурсами.

Вместе с системой прогнозирования и планирования и методами принятия решений в области менеджмента глубокое понимание принципов и технологий финансового управления деятельностью предприятия является необходимым условием развития бизнеса.

Термин “финансовый менеджмент” в 90-х годах XX-го столетия пришел в Казахстан из зарубежной практики. На наш взгляд, понятие “финансовый менеджмент” идентичен понятию “управление финансами”. Для доказательства этой точки зрения проведем аналогию понятий “финансовый менеджмент” и “менеджмент” [1, с.19-25].

“Менеджмент” - термин американского происхождения и его применяют лишь в том случае, когда речь идет о бизнесе. В литературе “менеджмент” рассматривается как форма управления социально-экономическими процессами посредством и в рамках предпринимательской деятельности коммерческой организации.

Исходной позицией при рассмотрении понятия “финансовый менеджмент” является функционирование его в экономике рыночного типа. На этом строится различие понятий “финансовый менеджмент” и “управление финансами”. Последнее является более широким понятием по отношению к финансовому менеджменту.

Финансовое управление присутствует во всех экономических формациях, в том числе и в плановой экономике. Управление финансами осуществляется как на уровне государства, так и на уровне организации; это направление управленческой деятельности свойственно и коммерческим, и некоммерческим организациям.

Управление финансами присутствовало в плановой экономике и представляло собой финансово-кредитный механизм как часть хозяйственного механизма государства. Его основу составляла централизованная система планирования, форм, методов и условий финансирования и кредитования общественного производства.

Финансово-кредитный механизм основывался на признании общности денежного оборота предприятий и государства. Его действие было направлено, прежде всего, на управление финансами предприятий. Но конечная цель такого воздействия - обеспечение нормальных условий функционирования финансов и кредита в общегосударственном масштабе.

В условиях распределительной системы финансово-кредитный механизм и тем самым управление финансами было управлением государства, и саморегулирование на уровне организации практически не реализовывалось.

На наш взгляд, финансовый менеджмент - саморегулирующаяся финансовая система на уровне коммерческой организации, которая взаимодействует с внешней средой и ее функционирование направлено на достижение общих целей управления предприятием.

Финансовый менеджмент коммерческой организации входит в состав финансового управления наряду с финансово-кредитным механизмом государства и управлением финансами в некоммерческих организациях [2, с.25-34].

В Казахстане отдельные элементы финансового менеджмента присутствовали на разных этапах экономического развития, но в полном смысле этого понятия финансовый менеджмент не был реализован.

Переход к рыночным отношениям приводит к разделению функций управления финансами на уровне государства и финансовых отношений организации до саморегулирования в рамках коммерческой организаций, что создает формальную основу для реализации финансового менеджмента.

В функциях государства остается финансирование социальной сферы, а у коммерческой организации - самофинансирование собственного развития, поэтому благополучие организации зависит от правильности действий и быстроты реакции управленческого персонала этой организации, а не от финансирования государства.

Первоначально функциями финансового менеджмента занимались специалисты в области экономики предприятия, плановики, бухгалтеры-аналитики, которые шли от учета и проведения расчетов, построения планов, прогнозов и калькулирования цен к вопросам подготовки и принятия решений по широкому спектру проблем управления ресурсами предприятия. За финансовым менеджментом закрепились роль контроля, строжайшего учета и оптимизации издержек производственного процесса. Последнее связано с постановкой налогового планирования на предприятии.

Следующим шагом в развитии финансового менеджмента стала разработка универсальных правил и процедур для принятия решений в этой области, что позволило интерпретировать его как совокупность общих стандартизированных финансовых методов, процедур и технологий.

Руководители предприятий учатся самостоятельно принимать финансовые решения по формированию финансовых ресурсов и их структуре, по направлениям вложения средств, по использованию новых финансовых инструментов.

На современном этапе развития рыночных отношений, когда организации функционируют в условиях нестабильного социально-экономического окружения, их руководство понимает необходимость быстрых изменений в управлении, в том числе в элементах финансового менеджмента. Это приводит к необходимости реализации системных принципов [3, с.70-73].

Анализ различных подходов к определению предметной области финансового менеджмента позволяет исследователям сделать вывод, что эволюция взглядов на предмет финансового менеджмента в сжатой, концентрированной форме повторяет в общих чертах исторически сложившиеся и чередовавшиеся постулаты эффективного управления в общем менеджменте.

В систематизированном виде содержание этапов развития финансового менеджмента в Казахстане нами представлено в таблице 1.

Таблица 1 - Этапы развития финансового менеджмента

Период	Этап	Основные постулаты
1	2	3
1985-1994 гг.	Формирование самостоятельной области финансового менеджмента	строжайший контроль оптимизация издержек правильное проведение финансовых операций
1990-1996 гг.	Функциональный подход	выделение функций финансового планирования, организации и контроля
1993 г. – по настоящее время	Системный подход	разработка универсальных процедур для принятия решений выделение элементов системы финансового менеджмента определение их взаимосвязей

Эволюция, представленная - это объективное развитие теоретического обоснования финансового менеджмента, вызванное потребностями практики.

Поэтому ряд авторов работ, посвященных финансовому менеджменту, тяготеют к нескольким направлениям и в развитии переходят от одного подхода к другому, т.к. возникает объективная необходимость в их переосмыслении.

Однако, с нашей точки зрения, имеющиеся методы и инструменты финансового менеджмента, анализируемые в литературе и применяемые в казахстанской практике, не рассматриваются в комплексе, во взаимосвязи с общей системой управления организацией.

А также не учитывается необходимость адаптации системы финансового менеджмента коммерческой организации, приспособления к цикличности развития организации.

Список использованной литературы

1. Стоянова Е.С. Финансовый менеджмент, М. 2003 г.
2. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. – М.: Финансы и статистика, 2004 г.
3. Самсонова Н.Ф. Финансовый менеджмент, М.2004 г.

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

магистрант специальности «6М050900 Финансы»

Pjibaev.marat@mail.ru

Одним из способов решения проблемы управления денежными потоками организации зарубежных стран является их оптимизация. Денежный поток – это движение денежных потоков организаций за определенный период времени. Денежный поток на различных стадиях движения принимает форму входящих и исходящих денежных потоков, кроме того, на конец отчетного периода он принимает форму сальдо денежного потока [1, с.19-25].

Входящие денежные потоки – это совокупность поступлений денежных потоков от текущей, инвестиционной и финансовой деятельности на расчетный, валютный счет и в кассу организаций.

Исходящие денежные потоки – это совокупность выбытий денежных потоков с расчетного, валютного счета и кассы организаций, связанных с осуществлением текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

В экономической науке существует такое понятие как сальдо. Одно из его значений – это разница между поступлением и выбытием денежных потоков фирмы, организаций за определенный промежуток времени. Таким образом, разница между входящим и исходящим денежным потоком – это сальдо денежного потока.

Мировая практика выделяет три направления хозяйственной деятельности организаций - текущая, инвестиционная и финансовая. Так к текущей относится основная деятельность организаций, определенная в ее учредительном документе – производство товаров, выполнение работ, оказание услуг.

К инвестиционной деятельности относится приобретение и реализация основных потоков, нематериальных активов.

Финансовая деятельность заключается в получении и предоставлении кредитов, займов, ссуд, выплате дивидендов. В зависимости от того, в какой сфере деятельности возникают денежные потоки, они так же подразделяются на входящие и исходящие потоки от текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Денежные потоки, как правило, являются ограниченным ресурсом в условиях рыночной трансформации экономики, потому успех финансово-хозяйственной деятельности организаций определяется возможностью руководства мобилизовать имеющиеся потоки и эффективно их использовать.

Денежные потоки, которые формируются на предприятии в процессе его хозяйственной деятельности, являются важнейшим самостоятельным объектом финансового управления [2, с.23-31].

Анализ денежных потоков предприятия зарубежных стран может выявить несбалансированные денежные потоки, в результате чего возникает дисбаланс, а именно превышение исходящего денежного потока над входящим.

Выбор методов оптимизации потоков зависит от длительности периода дисбаланса, то есть краткосрочного или долгосрочного.

В случае если дисбаланс возник в краткосрочном периоде, то чаще всего применяется метод, который получил название «Системы ускорения-замедления платежного оборота» в Великобритании и США (или «Системы лидс энд легс») [3, с.34-42].

Суть этого метода заключается в разработке соответствующих мероприятий по дополнительному привлечению потоков, т. е. увеличению входящего денежного потока и замедления выплат организаций или сокращению исходящего денежного потока.

Увеличение входящего денежного потока организаций в краткосрочном периоде может быть достигнуто за счет:

- использования предоплаты за всю или большую часть продукции, которая имеет повышенный спрос;
- сокращения сроков предоставления товарного (коммерческого) кредита покупателям продукции;
- увеличения размеров ценовых скидок при реализации продукции, которая не имеет высокого спроса;
- использования современных форм рефинансирования просроченной дебиторской задолженности — учет векселей, факторинга, форфейтинга;
- индивидуальной работы с каждым дебитором с целью ускорения поступления потоков;
- использования краткосрочных финансовых кредитов и ссуд.

С целью замедления выплат потоков в краткосрочном периоде рекомендуются такие мероприятия:

- увеличение сроков (по согласованию с поставщиками) товарного (коммерческого) кредита;
- замедление инкассации собственных платежных документов;
- реструктуризация краткосрочных финансовых долгов путем перевода их в долгосрочные долги;
- получение отсрочки по платежам в бюджет и внебюджетные фонды;
- уменьшение размера платежей за счет усовершенствования внутренней и внешней финансовой политики организаций, направленной на экономию расходов.

В долгосрочной перспективе увеличение входящего денежного потока можно достичь за счет:

- увеличения размеров собственного капитала;
- привлечения дополнительных финансовых кредитов и ссуд;
- продажи части активов для увеличения объема потоков в обороте;
- продажи части имущества, в первую очередь основных фондов, или сдачи их в аренду в случае их недостаточно эффективного использования;
- увеличения объема продаж товаров или услуг;
- диверсификации деятельности.

Уменьшить объем исходящего денежного потока в долгосрочном периоде можно за счет [4, с.46-58]:

- введения ограничений на приобретение основных потоков, которые не обеспечивают существенного увеличения входящего денежного потока в долгосрочной перспективе;
- сокращения объемов инвестирования
- снижения расходов на приобретение материальных оборотных активов;
- оптимизации транспортных и складских расходов;
- сокращения штата при повышении производительности труда;
- профилактики и снижения издержек производства.

В процессе оптимизации денежных потоков предприятия зарубежных стран, очень важно обеспечить их сбалансированность во времени. Для этого можно использовать два основных метода: выравнивание и синхронизацию.

Выравнивание денежных потоков направлено на регулирование их объемов в разрезе отдельных периодов, что позволяет устранить сезонные и циклические колебания в формировании входящего и исходящего денежных потоков.

Добиться абсолютного согласования входящего и исходящего денежных потоков обычно не удастся, но существенно уменьшить периоды между их пиковыми значениями все-таки можно, и это составляет основу процедуры. Сближение периодов поступления и выбытия потоков, наложение периодов осуществления выплат и поступлений выравнивает совокупный денежный поток организаций.

Синхронизация денежных потоков предприятия зарубежных стран (бюджетирование доходов и расходов) направлена на обеспечение более четкой зависимости между входящими и исходящими денежными потоками [4, с.48-58].

При этом основным критерием оценки качества синхронизации является повышение коэффициента корреляции потоков, который должен стремиться к единице. Решение задачи по синхронизации потоков поступлений и выплат денежных потоков во времени и пространстве обеспечивает бесперебойность производственно-коммерческой деятельности организаций, финансовую стабильность и перспективы развития управления денежными потоками.

Кроме того, высокий уровень синхронизации поступлений и расходований денежных потоков по объему и во времени позволяет снизить реальную потребность организаций в текущем и страховом остатках денежных активов, обслуживающих основную деятельность, а также резерв инвестиционных ресурсов для осуществления реального инвестирования.

В результате оптимизации денежных потоков предприятия зарубежных стран создаются предпосылки для максимизации чистого денежного потока. При этом повышение его величины может быть достигнуто совокупностью мероприятий, а именно:

- эффективной финансовой и налоговой политикой;
- эффективной ценовой политикой;

- снижением постоянных и переменных расходов в операционной деятельности; применением более эффективных методов амортизации основных фондов;
- сокращением сроков хранения материальных оборотных активов;
- повышением производительности труда и качества работы организаций в целом;
- повышением эффективности претензионной работы с целью полного и своевременного взыскания штрафных санкций и дебиторской задолженности

Таким образом, конечной целью оптимизации денежных потоков предприятия зарубежных стран является максимизация чистого денежного потока организаций, что повышает уровень его самофинансирования и снижает зависимость от внешних источников финансирования.

На основе оптимизации денежных потоков предприятия зарубежных стран может быть построена система планов рационального использования потоков организаций с учетом его специфики и внедрена соответствующая система контроля над их исполнением.

Список использованной литературы

1. Жуйриков К.К. Финансы хозяйствующих субъектов. Учебное пособие. А.: ТИП «Комплекс», 2001.
2. Жуйриков К.К. Финансы предприятия в условиях рынка. Учебное пособие. А.: «Бастау», 2002.
3. Жуйриков К.К., Раимов С.Р., Танирбергенова Г.Б. Финансовый анализ предприятия. Учебник. А.: «АЭСА», 2003.
4. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. – М.: Финансы и статистика, 2004 г.

ҚАРЖЫЛЫҚ ТӘУЕКЕЛДЕРДІН БАҒАЛАУ ӘДІСТЕРІ ЖӘНЕ ОЛАРДЫ БАСҚАРУДЫҢ МӘНІ

«6M050900 Қаржы» мамандығының магистранты
Kakenova.M@mail.ru

Тәуекел - бұл табиғаттың әр түрлі құбылыстарынан және адамның қызмет түрлерінен пайда болатын жоғалтулар қаупінің мүмкіндігі. Тәуекел - тарихи және экономикалық категория болып табылады [1, с.28].

Тәуекел әрқашанда адам қызметінің кез келген аясында бірге болады және оның қызметінің табыстылығы тәуекел мәселесін жақсы шешуіне байланысты болды.

Қазіргі банктік сектор тәуекелсіз болуы мүмкін емес, өйткені тәуекел әр банк операциясында бар, бірақ белгілі бір тәуекелдің жіктелуі әр түрлі болуы мүмкін. Тәуекелден құтылу мүмкін емес. Сондықтан кез келген кәсіпкер тәуекел деңгейін минимумға түсіруге тырысады және бірнеше альтернативті шешімдер ішінен тәуекел деңгейі минималды шешімді таңдайды, сондай-ақ тәуекел деңгейі мен табыс шамасының оптималды қатынасын таңдауға тырысады. Осыған байланысты Қазақстандық банкирлерге банктік қызмет нарығында қалыптасқан жағдайды бағалау және батыс тәжірибесіндегі банктік тәуекел басқару мен мониторингіне көңіл аудару керек.

Тәуекел тарихи категория ретінде қоғам дамуымен байланысты болып және адамның болашақта болатын қауіпті түсінуімен байланысты болады. Қоғамның даму барысында тәуекел экономикалық категорияға айналды.

Тәуекел экономикалық категория ретінде кез-келген кәсіпкердің қызметімен, соның ішінде банктің қызметімен байланысты болатын, оның нәтижелігінің анықсыздығын және сәтсіздік жағдайында қолайсыз нәтиже мүмкіндігін көрсететін жағдайдағы сипаттама болып табылады. Қолайсыз жағдай орын алғанда үш экономикалық нәтиже болуы мүмкін: кері (ұтылу, жоғалту, шығын); нөлдік және оңды (ұтыс, табыс, пайда).

Нарықтық қатынастың қалыптасқанына қарай тәуекелдік (қатер) ұғымы банк өміріне әсер ететін болады. Тәуекелділік кез келген операцияда бола береді, алайда, олардың ауқымы әр түрлі. Сондықтан да банк қызметінде тәуекелділіктің мүлдем болмағаны маңызды емес, оны ең аз шамадағы деңгейге дейін жеткізу және кеміту маңызды.

Әдетте «қатер» сөзін естігенімізде оның болу ықтималдығы алдымен еске түседі, дәлірегі, банктердің өз ресурстарының, табысының бір бөлігінен айырылып қалу қаупін немесе қаржылық операцияларды жүзеге асыру барысында қосымша шығын шығару қаупін ұғамыз. Банк қызметі залалды болуы үшін шығыс, ысырап, залал секілді категорияларға бағдарланып, оларды қолдану қажет [2, с.31-35].

Ысырап - банк қызметіне тән тәуекелділікті сипаттайтын қорытындылаушы көрсеткіш тұрғысындағы банк пайдасының болжанбаған кемуі ретінде ұғылады. Бұл көрсеткіш сөзіне шығыс пен залалды ұштастырады, сол себепті де қатердің деңгейін басқа көрсеткіштерге қарағанда анық сипаттай алады. Қатер мен ысырап ұғымдары бір-бірімен өзара тығыз байланысты. Осыған қарай, қатерді ысырап категориясын пайдалана отырып, сандық тұрғыдан сипаттауға болады. Бұл тәсілдеме тәуекелділік теориясын дамытудың базасы болып табылады.

Шығыс - банк өз қызметінде белгілі бір шығын шығарады. Бұлар салымшыларға төленетін пайыз; өзге қаржылық институттан қарызға алынған несие ресурсы үшін төлем; есеп айырысу операцияларымен бағалы қағаздармен байланысты шығыстар; жұмыскерлерді, үй-ғимаратты және тағы басқа ұстауға кететін шығыстар. Шығыс категориясы қатынасында болжанбаған ахуалға қарай белгіленген шығыстан да көп шығыстың шығып кетуі қатері пайда болады [2, с.37-41].

Табысты ала алмау формасына көрінетін немесе белгіленген шығыстан да көп шығыс шығару формасында көрінетін залал алдағы кезеңнің операцияларын жеткілікті дәрежеде талдамаған кезде, жансақтыққа ұрынған жағдайда немесе ахуалды болжауға келмейтін жағдайда пайда болады. Нашар несие портфелімен (ресурстарды дұрыс орналастырумен) конъюнктураны кем есептеумен байланысты мұндай залалдардың қатері банктің қызметіне үлкен қауіп төндіреді. Кез келген қызмет түрі белгілі бір қатермен байланысты. Нарық жағдайында жұмыс істейтін кез келген кәсіпорын секілді банк те ысырап пен банкротқа ұшырау қатерінен алып кете алмайды, яғни, олар да ысырап пен банкротқа ұшырауы мүмкін. Банк басшылығы пайданы барынша көп алуға ұмтылумен қатар, ысырап пен залалды да барынша келтіруге ұмтылады.

Бұлардың барлығы да белгілі бір дәрежеде банк пен қожайындарының және олардың салымшыларының мүдделерінің сәйкеспеуіне байланысты бір біріне қайшы болады. Банктер қосымша пайда алуға ұмтылып, осы үшін тәуекелдікке барса, салымшылар үшін банкке сеніп тапсырған өз қаражатының аман сақталуы маңызды. Табыстылық пен тәуекелділіктің арасындағы оңтайлы арақатынасты ұстап тұру банктерді басқарудың ең басты әрі ең күрделі мәселесі болып табылады.

Қаржы тәуекелінің бірқатары активті операциялармен, бірінші кезекте кредиттік және инвестициялық қызметпен байланысты. Депозиттерге, бағалы қағаздарға қаржы тарту қызметі де көптеген тәуекелдерге байланысты. Банкінің бір мезетте активті және пассивті операцияларды іске асыруы тәуекелдің қосымша факторларының пайда болуына, және олардың әсерін шектеуге ерекше қарауды талап етеді. Тәуекелді басқару функциясы банк қызметінің барлық бағытын қамтиды. Қаржы тәуекелінің бірқатары активті операциялармен, бірінші кезекте кредиттік және инвестициялық қызметпен байланысты. Депозиттерге, құнды қағаздарға қаржы тарту қызметі де көптеген тәуекелдерге байланысты. Банкінің бір мезетте активті және пассивті операцияларды іске асыруы тәуекелдің қосымша факторларының пайда болуына, және олардың

әсерін шектеуге ерекше қарауды керек етеді. Сондықтан да тәуекелді басқару банкінің стратегиялық басқаруының маңызды мәселелерінің қатарына жатады. Аталған мәселе тәуекелді басқарудың ерекше жүйелерін жасау жолдары арқылы іске асырылуы және ол банкінің қандай да болмасын бөлімдерінің қызметін қамтуы керек. Банктік бір тәуекелдер - банктік қызметтердің ұсынылуы мен нашар менеджмент нәтижесінде пайда болатын тәуекел екендігімен біз келісеміз.

Біздің пікірімізше, қажет көлемде өтімділік қаржысы бар, капиталы нарыққа еркін шыға алатын, төлем төлеу қабілетінің көрсеткіштері мен табыстылығы (рентабельдігі) жоғары, менеджментінің жоғары сапалы көрсеткіштері бар банк сенімді болып саналады.

Қаржы басқаруында «тәуекел - кірістілік» байланыстылық тұжырымдамасының маңызы өте зор. Кірісті көбейту үшін инвестордың үлкен тәуекелге баруына тура келеді. Бірақ нормативтік актілер банкілердің тіпті жоғары табыстарға жетуге, соған байланысты өте үлкен тәуекелдерге баруына шектеу салады [3, с.12].

Көптеген шектеулердің болуына да қарамастан табыстың өсуі мен тәуекелдің біреуін тандауға тура келеді. Бір жағынан банкілер коммерциялық кәсіпорын ретінде жоғары (максималды) табыс табуға ұмтылады. Сондықтан олар өздерінің ресурстарын тәуекелдік операцияларға бағыттауға тырысады. Жоғары тәуекелді операциялар жоғары түсімді болып табылады. Екінші бір жағынан алғанда, банк қауіпсіздікке ұмтылуы керек. Банкілер үшін қауіпсіздік дегеніміз - өтімділік соманың жеткілікті болуы. «Өтімділік» термині тура мағынасында жүзеге асыру, сату, материалдық құндылықтар мен басқа да қаржы түрлерін ақша қаражатына айналдырудың жеңілдігі дегенді білдіреді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Рыскулов Т. "Управление финансовыми рисками" Қаржы-қаражат 2014 жыл. №3, стр 28.
2. Тюрина А.В. О кредитных рисках и возможностях кредитования // Финансы и кредит. 2008г. № 12. С 146-148.
3. Лисак.Б.И. "Современные методы оценки и управления рисками" Банки Казахстана 2015, №9, с.12.

ФИНАНСОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ СДЕЛОК ПО ВРАЖДЕБНОМУ СЛИЯНИЮ И ПОГЛОЩЕНИЮ В СТРАНАХ ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

магистрант специальности «6М050900 Финансы»

kanagatov@mail.ru

Западные исследователи, проведя сравнительный анализ отдельных факторов банкротства предприятий, пришли к выводу, что до 80% случаев причины банкротства предприятий могут быть сведены к "человеческому фактору", т.е. к неопытности, некомпетентности, расточительности, склонности к спекуляциям или нечестности самих предпринимателей. Основная часть банкротств приходится на долю вновь образованных компаний, тогда как фирмы старше пяти лет обнаруживают более высокую устойчивость [1, с.31-35].

Как правило, новая компания испытывает острый недостаток оборотных средств. Самое простое решение данной проблемы - взять кредит в банке. Для последнего жизненно важно правильно оценить представленный бизнес-план, поскольку он рискует просто не вернуть свои деньги.

Американский экономист Джеймс, проанализировав причины банкротств банков в США, пришел к выводу, что "издержки банкротств" банков (разница между балансовой и рыночной стоимостью банка на момент ликвидации) составили в среднем 30%, что значительно выше, чем при банкротстве предприятий других отраслей. Характерное для финансовой сферы взаимопереплетение капиталов в случае банкротства одного кредитного учреждения ставит под удар другие банки и предприятия, вызывая "цепную реакцию" банкротств. Вероятны и серьезные нарушения системы расчетов - при этом сбой в одном из звеньев может легко распространиться на всю систему.

Практика знает немало случаев чисто "административного" вмешательства в деятельность банков при угрозе их банкротства. В кризисных ситуациях применялись такие меры, как закрытие банков на определенный срок, назначение надзорным органом "кризисного управляющего" и др.

Вмешательство в деятельность банков требует соответствующих финансовых средств, одним из источников которых являются системы депозитного страхования (СДС), создаваемые самими банками. Такого рода системы существуют сейчас практически во всех развитых странах мира.

Есть несколько путей воздействия на банки, находящиеся в критической ситуации. Зарубежные исследователи выделяют три основные стратегии такого воздействия: выжидание, ликвидация и реструктуризация баланса.

Стратегия выжидания действует в том случае, если затруднения банка носят временный характер, и он сам в состоянии преодолеть их. Такая стратегия использовалась, например, в отношении ряда крупных банков США непосредственно после обострения долгового кризиса развивающихся стран в

80-е годы и в ряде случаев сопровождалась предоставлением надзорными органами некоторых льгот банкам [2, с.41-53].

Ликвидация (продажа кредитного учреждения по частям) применяется сравнительно редко, так как разделение банка приводит к разрушению сложившихся отношений с клиентурой и потому связано со значительными потерями. Реструктуризация баланса (санация) предполагает прямое или косвенное увеличение капитала. Тем самым акционеры подают публике сигнал, что они уверены в жизнеспособности и будущей рентабельности банка. Отказ акционеров от соответствующих действий может рассматриваться в качестве аргумента для инициирования процедуры банкротства.

Важнейшую роль в организации процедуры воздействия на "проблемные" банки за рубежом играют системы депозитного страхования (СДС).

Основными функциями этих систем являются: обеспечение стабильности и укрепление доверия к банковской и финансовой системе, защита интересов мелких вкладчиков, минимизация издержек страхования.

Так, к числу основных задач Фонда страхования вкладов частных банков в Германии относится оказание необходимой помощи в интересах вкладчиков и недопущение снижения доверия к частным кредитным учреждениям. Для решения этой задачи используются все необходимые для поддержки меры, в том числе платежи отдельным кредиторам, финансовая поддержка банков, предоставление гарантий или принятие на себя их обязательств. Наряду с этим можно использовать и такие меры, как временное закрытие банка, запрет на осуществление финансовых операций, которые не служат цели погашения долгов, запрет на прием новых вкладов и т.д.

В США в соответствии с федеральным законом о страховании депозитов Федеральная корпорация страхования вкладов (ФКСВ) уполномочена оказывать финансовую помощь при угрозе закрытия застрахованного банка.

ФКСВ может учреждать на срок до пяти лет и так называемые бридж-банки, если после закрытия кредитного учреждения не удастся сразу найти подходящего покупателя.

Бридж-банк имеет статус национального и управляется советом директоров, которые назначаются ФКСВ. Создаются такие банки при условии, что издержки, связанные с их организацией и функционированием, не превышают затрат по ликвидации банков-банкротов.

В процессе санации нередко производится выделение недействующих активов банка в особое управление.

В США сепаратное управление является обычным и осуществляется специально создаваемым банком или ликвидационным обществом под управлением ФКСВ.

Санация банковских учреждений, как и других предприятий, рассматривается за рубежом лишь в качестве средства, позволяющего повысить эффективность использования финансовых и других ресурсов, и потому обычно сопровождается реструктуризацией. Она, как правило, предусматривает совершенствование организационной структуры; упорядочение филиальной

сети; концентрацию на тех сферах деятельности, которые приносят наибольшую прибыль, и отказ от других; высвобождение работников и т.д.

Вопросы замены руководства решаются при этом в разных странах неодинаково. Так, в США после объявления ФКСВ банка банкротом, как правило, назначается управляющий его имуществом. ФКСВ действует при этом как доверительный собственник в отношении затронутого банкротством имущества в пользу кредиторов. ФКСВ проводит оценку имущества, реализует активы обанкротившегося банка, удовлетворяет требования кредиторов и ликвидирует банк. При этом преимущественное право на удовлетворение своих требований имеют массовые вкладчики. Возврат вкладов осуществляется в течение трех-пяти рабочих дней после закрытия банка. Выплаты производятся наличными или переводом вклада в другой банк - член ФКСВ. При выборе второго варианта ФКСВ стремится продать за определенное вознаграждение застрахованные вклады ликвидируемого банка другому устойчивому в финансовом отношении учреждению, которое действовало бы как агент ФКСВ по их выплате [3, с.10-27].

В США, например, смена руководства банка, является нормой. В Швеции и Финляндии данная мера осуществлялась реже, что отчасти объясняется тем, что одновременное возникновение проблем у многих кредитных учреждений рассматривается там, в качестве аргумента в пользу "невиновности" руководства отдельных банков, а отчасти тем, что в небольших странах ощущается дефицит высококвалифицированных руководящих банковских работников.

Список использованной литературы:

1 Ильин А.И. Управление предприятием. Мн.:Высшая школа, 2000. - 275 с.

2 Кейлер В.А. Экономика предприятия: Курс лекций. – М.: ИНФРА – М, Новосибирск: ИГАЭиУ, «Сибирское соглашение», 2002. – 132 с.

3 Артеменко В.Г., Беллендир Н.В. Финансовый анализ. - М.: ДИС, 2005, 398 с.

Кангалаков Е. Е.

КӘСІПКЕРЛІК ҚЫЗМЕТТЕГІ ТӘУЕКЕЛДЕРДІ ТӨМЕНДЕТУ ЖОЛДАРЫ

Қазақ инновациялық гуманитарлық – заң университеті

Кез-келген кәсіпкерлік қызметті жүзеге асыру кезінде кәсіпкерлер міндетті түрде тәуекелдерге барады. Себебі, жалпы экономиканы басқарудың барлық деңгейінде белгілі-бір шешімдерді қабылдау процесі соңғы нәтижелердің белгісізділік жағдайында іске асырылатыны белгілі. Соған байланысты кәсіпкерлік қызметтің кез-келген түрін жүзеге асыру әртүрлі тәуекелдермен тығыз байланысты деп айта аламыз. Экономикалық тұрғыдан алып қарағанда тәуекел – бұл «жоғалту қауіпі», «жоғалту ықтималдылығы» деп түсіндіріледі. Сондықтан да күнделікті өмірде тәуекелді әртүрлі материалдық және моралдық

шығындардың пайда болуына әкелетін кейбір қолайсыз жағдайлардың пайда болу ықтималдылығы деп қарастыруға болады.

Кәсіпкерлік қызметті жүргізу кезінде оған қатысушы барлық тұлғалар көптеген объективті және субъективті себептерге байланысты әртүрлі тәуекелдерге барады. Тәуекелді белгілі-бір жағдайлардың болуы да, болмауы да мүмкін деп қарастырсақ және осы жағдайлардың біреуі іске асқан кезде кәсіпкерлік қызметке қатысушы тұлғалар мынандай экономикалық нәтижелерге қол жеткізуі мүмкін:

- оң нәтиже – пайданың көбеюі, шығындардың азаюы немесе белгілі-бір тиімділікке қол жеткізу;
- теріс нәтиже – салынған ақша қаражаттарының жартысын жоғалту, жеткілікті мөлшерде табыс алмау немесе қосымша шығындардың пайда болуы;
- нөлдік нәтиже – кәсіпкерлік келісімге қатысушылардың қаржы-шаруашылық нәтижелерін көрсететін көрсеткіштерге әсер етпеуі.

Тәуекелдерді төмендетудің тиімді жолдарын іздестіру экономиканың кез-келген саласы үшін өзекті мәселе болып табылады.

Бүгінгі күні кәсіпкерлік қызметтерге тән типтік тәуекелдерді жіктеу кезінде, оның бір түрі ретінде серіктестік тәуекелін енгізу қажет деп ойлаймыз. Себебі, біз кәсіпкерлік қатынастарды ең алдымен серіктестік қатынас ретінде қарастырамыз. Серіктестік тәуекелі кәсіпкерлік қатынастарға қатысушы тұлғалар арасындағы келісім қатынастарына негізделеді. Серіктестік тәуекелі, әдетте кәсіпкерлік қатынасқа қатысушы бір тұлғамен келісім-шарт бекіткен оның серіктесі белгілі-бір себептермен өз міндеттемелерін орындаудан бас тартуы мүмкін жағдайларда пайда болады.

Серіктестік тәуекелі кәсіпкерлік қатынастарға қатысушы барлық тұлғалардың жүргізетін операцияларымен өте тығыз байланысты. Тәуекелдің осы түрін басқару мынандай екі факторға тәуелді: кәсіпкерлік қызмет түрлерінің ерекшеліктеріне және бекітілген келісім-шарттардың өмірлік кезеңдеріне. Кәсіпкерлік қызмет түрлерінің ерекшеліктеріне байланысты кәсіпкерлік субъектілерінің арасындағы серіктестік қатынастар әртүрлі болады.

Бекітілген кәсіпкерлік келісім-шарттардың өмірлік кезеңдерін үшке бөліп қарастыруға болады:

- келісімді бекіту (тәуекелді таңдау),
- келісімді іске асыру (міндеттемелердің орындалуын үнемі қадағалау),
- келісімнің жабылуы (міндеттемелердің толық орындалуы).

Келісімдерді дайындау және бекіту кезеңінде серіктестерінің сенімділігіне, сапасына және сонымен бірге, олардың келісімдерді іске асыру кезінде өзгеру ықтималдылықтарына талдау жүргізіледі. Серіктесінің сапасы ең алдымен, оның қаржылық жағдайымен, айналысатын қызмет түрінің болашағымен және елдегі немесе белгілі-бір саладағы жалпы макроэкономикалық жағдайлардың өзгеруімен анықталады. Ал, серіктесінің сенімділігін талдау және бағалау кезінде, оның қай елде орналасқаны, қандай салада жұмыс істейтіндігі, беделі, несиелік тарихы, төлем қабілеттілігінің болашағы және т.б. көптеген факторлар ескерілуі қажет.

Кәсіпкерлік келісім бекітілгеннен кейін, осы келісімге қол қойған барлық тұлғалар серіктестерімен қатынастарының өзгеру мүмкіндіктеріне байланысты тәуекелдерді үнемі қадағалап отыруы керек. Қадағалауды әрбір субъект өздерінің қызметтерінің ерекшеліктеріне байланысты әртүрлі ұйымдастырады. Тәуекел түрлері анықталғаннан кейін болашақта мүмкін болатын шығындар көлемін азайту мақсатында тәуекелдерге әсер ету әдістері таңдалады. Әдетте, тәуекелдің әрбір түріне оны азайтудың дәстүрлі екі-үш әдісін пайдалануға болады. Сондықтан да, тәуекелге әсер ететін әдістердің ішінен ең тиімділерін таңдау үшін, олардың тиімділіктерін салыстырмалы түрде бағалау мәселелері туады. Экономика секторларындағы салалық ерекшеліктерге қарамастан, экономиканың барлық салаларында тәуекелдерді төмендетудің бір-біріне ұқсас тетіктері пайдаланылады. Олардың барлығын бірнеше бағыттар бойынша топтастыруға болады. Сол бағыттардың ішінен біздің ойымыз бойынша кәсіпкерлік қатынастарға тән тәуекелдерге әсер етудің төмендегідей әдістерін пайдалануға болады:

серіктестерді таңдау туралы қосымша ақпараттар жинақтау;
өзін-өзі сақтандыру және кездейсоқ шығындардың орнын жабу үшін ақша қаражаттарын резервке сақтау;
тәуекелді бөлу (әртараптандыру);
сақтандыру.

Тәуекелді төмендетудің осы жоғарыда аталған бағыттарын таңдау кезінде кәсіпкерлік келісімге қатысушылар төмендегідей қағидаларды сақтауы қажет деп ойлаймыз:

- меншікті капитал есебінен жоғары мөлшерде тәуекелге баруға болмайды;
- тәуекелдің салдарлары туралы ойлану қажет;
- аз мөлшердегі табыс үшін жоғары мөлшерде тәуекелге бармау керек.

Бірінші қағиданы іске асыру үшін кәсіпкерлік қатынастарға қатысушылар тәуекелдер бойынша мүмкін болатын ең жоғарғы шығын көлемін анықтау, оны нақты кәсіпкерлік келісімге салынатын ақша қаражаттарымен салыстыру және сол көрсеткіштерді барлық меншікті қаржылық ресурстармен салыстыру арқылы салынған капиталды жоғалту кәсіпкерлік келісімге қатысушы субъектіні банкроттылыққа әкелетіндігін немесе әкелмейтіндігін анықтау сияқты іс-әрекеттер жасау қажет.

Кәсіпкерлік қатынастарға қатысушы субъектілер екінші қағиданы іске асыра отырып, ең алдымен мүмкін болатын шығынның ең жоғарғы көлемін білу арқылы тәуекел салдарларын анықтауы қажет және сол арқылы тәуекелді төмендету әдістері немесе сол шараларға қатысудан бас тарту туралы шешімдерді қабылдау талап етіледі.

Үшінші қағида шығын мөлшері салыстырмалы түрде жоғары болған жағдайда тәуекелден бас тарту қажеттілігін көрсетеді. Енді жоғарыда көрсетілген тәуекелдерді төмендету әдістеріне жеке-жеке тоқталайық.

Кәсіпкерлік келісімге қатысушы барлық субъектілер өздерінің тәуекелдерін неғұрлым төмендетуге қызығушылықтары бар. Бірақ олар тәуекелден толығымен қаша алмайды.

Серіктестерді таңдау бойынша қосымша ақпараттар жинақтау тәжірибе жүзінде келесідей шаралардың көмегімен іске асырылуы қажет деп ойлаймыз:

- кәсіпкерлік субъектілерінің ұйымдастырушылық құрылымында міндетті түрде заң бөлімдерінің, аналитикалық бөлімшелердің, болжау, жоспарлау үшін маркетингтік зерттеу қызметтерінің болуы керек;
- баспасөз беттеріндегі және қауіпсіздік бөлімдерінің материалдары негізінде серіктестер бойынша ақпараттарды үнемі қадағалап, бақылап отыру қажет.

Тәуекелдерді басқару мәселелерін шешудегі маңызды қадамдардың бірі келісімдерді толық немесе жартылай өзін-өзі сақтандыру және ақша қаражаттарын резервке сақтау мүмкіндіктерін оқып-білу болып табылады. Өзін-өзі сақтандыру бұл тәуекелдерді өзіне қабылдау болып табылады және тәуекелмен күрестің салыстырмалы түрде ең арзан әдісі болып саналады. Бұл жағдайда мүмкін болатын шығын ағымдық ақша қаражаттарымен немесе арнайы құрылған резервтердегі қаражаттармен жабылады. Сондықтан да өзін-өзі сақтандыру мүмкіндіктерін пайдалану шектеулі. Осы әдіс негізінен мүмкін болатын шығындар сомасы аз болған жағдайда ғана өзін-өзі ақтайды. Өзін-өзі сақтандыру әдісін пайдаланудың кәсіпкерлік субъектілері үшін келеңсіз жақтарының болатынын да ескерген жөн. Бұл ең алдымен айналым капиталындағы ақша қаражаттарының азаюына әсер етеді. Кездейсоқ пайда болатын шығындардың орнын жабу үшін ақша қаражаттарын резервтендіру бағыты да тәуекелді төмендетудің тиімді құралдарының бірі болып табылғанымен кәсіпкерлік қатынастарға қатысушы тұлғалар мешікті капиталдарының белгілі-бір бөлігін резервте үнемі ұстауы қажет. Яғни, бұл ақша қаражаттары жаңа және тиімді келісімдерді бекіту кезінде пайдаланылмайды, себебі, оларды айналысқа жіберу өте қауіпті дегенді білдіреді. Өзін-өзі сақтандыру әдісін белгілі-бір деңгейде барлық субъектілер өз тәжірибелерінде қолданады. Себебі, кез-келген субъектілерде тек қана өз күштерімен және ақша қаражаттарымен реттелуі мүмкін тәуекелдер де кездеседі. Мысалы, аз мөлшердегі тәуекелдерді (құжаттардың жоғалуы және т.б.) өзіне алуға келісім беретін сақтандыру компаниялары, гаранттар немесе серіктестер болмауы да мүмкін

Келесі кезекте, кәсіпкерлік келісімге қатысушылар арасында тәуекелдерді бөлу әдісі, яғни кәсіпкерлік субъектілері үшін тәуекелді төмендетудің бір құралы — әртараптандыру әдісіне тоқталайық. Әртараптандыру дегеніміз бір-біріне байланысты емес әр түрлі объектілер арасында тәуекелдерді бөлу. Мысалы, заңға қайшы келмейтін әр түрлі кәсіпкерлік қызметтермен айналысу.

Әртараптандыру нарықтық тәуекелді төмендетудің неғұрлым кең тараған тетіктерінің бірі болып саналады. Сонымен бірге, бұл әдіс кәсіпкерлік келісімдерге тікелей байланысты тәуекелдерді, яғни типтік тәуекелдерді төмендету үшін ғана тиімді екендігін ескерген жөн. Сондықтан әрбір субъекті өз

қызметтерін мынандай бағыттар бойынша неғұрлым әртараптандыруға ұмтылулары керек:

- кәсіпкерлік объектілері бойынша;
- кәсіпкерлік қызметтердің түрлері бойынша және т.б.
- әртүрлі субъектілермен жұмыс істеу;
- ақша қаражаттарын әртүрлі жобаларға салу;

Сонымен, әртараптандыру әдісінің мәні кәсіпкерлік қатынастарға қатысушы субъектілердің бір немесе бірнеше қолайсыз факторларға тәуелділігін азайту, яғни кездейсоқ жағдайларға байланысты болашақта мүмкін болатын шығындарды мүмкіндігінше төмендету, бірақ бұл жағдай үнемі бақылауды қажет ететін тәуекел түрлерінің санын көбейтеді.

Кәсіпкерлік қызметтегі тәуекел деңгейі неғұрлым жоғары болғандықтан сақтандыру сұрағы өзектілігі ерекше мәселелердің бірі болып табылады.

Кәсіпкерлік келісімдердегі тәуекелдерді сақтандырудың негізгі нұсқаларының бірі банкрот болу тәуекелі. Бұл тәуекелді төмендету үшін «сақтандыру келісім-шартын» бекіту керек деп ойлаймыз.

Кудайбергенова Р. Р.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности 6М050900 Финансы
Казахского Гуманитарно-Юридического Инновационного Университета г.
Семей

Оборотный капитал – это капитал, инвестируемый предприятием в текущие операции в течение каждого цикла и представляющий собой наиболее мобильную часть имущества компании, так как он делает полный оборот или несколько оборотов за год.

В системе мер, нацеленных на повышение эффективности работы фирм и укрепление его финансового состояния, важное место занимают вопросы оптимального применения оборотных средств. Проблема улучшения применения оборотных средств стала еще более определенной в критериях рыночных отношений. Интересы компаний требуют полной ответственности за итоги своей финансово-хозяйственной деятельности. Т.к. финансово-экономическое состояние компаний находится в непосредственной зависимости от состояния оборотных средств и подразумевает соизмерение затрат с результатами хозяйственной деятельности и возмещение затрат своими средствами, компании заинтересованы в разумной организации оборотных средств – организации их перемещения с минимально возможной суммой для получения наибольшего экономического результата.

Эффективность применения оборотных средств характеризуется системой показателей, прежде всего оборачиваемостью оборотных средств.

Оборачиваемость оборотных средств - это длительность одного полного оборота средств с момента превращения оборотных средств в денежной форме в товарные запасы и до их реализации.

Эффективность применения оборотных средств находится в зависимости от многих критериев, которые можно поделить на внешние, оказывающие воздействие вне зависимости от интересов компании (общеекономическая ситуация, налоговое законодательство и т.д.), и внутренние, на которые предприятие может и обязано активно воздействовать.

Разумная организация товарных запасов – неперемное условие увеличения эффективности применения оборотных средств. Основные пути уменьшения товарных запасов сводятся к ликвидации сверхнормативных запасов товаров, совершенствованию нормирования, улучшению организации снабжения, в том числе путем установления точных договорных критериев поставок и обеспечения их исполнения, рационального выбора поставщиков, налаженной работы автотранспорта. Принципиальная роль отведена улучшению организации складского хозяйства.

Политика управления оборотным капиталом заключается в воздействии на структуру и размер оборотных активов, а еще на источники его формирования с целью увеличения эффективности использования.

Пути повышения эффективности использования оборотного капитала:

- нормирование оборотных средств;
- снижение себестоимости продукции;
- оптимизация производственных запасов;
- оптимизация доставки сырья и материалов;
- оптимизация хранения и доставки готовой продукции;
- управление дебиторской задолженностью;
- управление денежными средствами;
- сокращение производственного цикла;
- снижение потребности в инвентаре.

Оборотные фонды – предметы труда – включают некоторые виды тары, материалы для хозяйственных нужд, топливо, спецодежду, а также сырье, применяемое организациями внедомашнего питания.

К фондам обращения относят:

- товарные запасы текущего хранения;
- сезонные запасы товаров;
- товары досрочного завоза в торговую сеть на базах, складах и в пути;
- готовую продукцию на предприятиях общепита;
- денежные средства в кассе организации, в пути, на расчетном и остальных счетах в банке.

Состав и структура оборотного капитала в неодинаковых компаниях различна. Так, в компаниях, занимающихся производством продукции, большой удельный вес составляют производственные запасы, в частности, предметы труда (сырье, материалы и т.д.), незавершенное производство, готовая продукция, средства в расчетах. Предметы труда полностью потребляются в

производственном цикле, утрачивая собственную натурально-вещественную форму, и включаются в стоимость готовой продукции.

В торговых компаниях доминируют запасы товаров, денежных средств, средства в расчетах, хотя удельный вес товаров в оборотных активах находится в зависимости от вида торговой компании (оптовая, розничная, общественное питание, торговля продовольственными и непродовольственными товарами и т.д.).

Размер оборотного капитала, разные источники его формирования, затраты, появляющиеся в процессе функционирования оборотного капитала, и продолжительность операционного цикла оказывают прямое воздействие на окончательные результаты, а следственно на эффективность функционирования компании. В данной связи нужно целенаправленно и непрерывно улучшать процесс функционирования оборотного капитала средством выработки точной политики управления оборотными активами.

Политика управления оборотным капиталом заключается в воздействии на структуру и размер оборотных активов, а еще на источники его формирования с целью увеличения эффективности использования.

Основной целью управления оборотным капиталом организации является максимизация прибыли (рентабельности) при обеспечении устойчивой и достаточной платежеспособности предприятия. Данные две цели в конкретной степени противостоят друг другу. Так, для увеличения рентабельности нужно, чтоб денежные средства были вложены в разные виды оборотных активов с заведомо наиболее низкой, чем денежные средства, ликвидностью. А для обеспечения стабильной платежеспособности у предприятия постоянно обязана находиться на счете некая сумма денежных средств, практически изъятая из оборота для текущих платежей, либо же часть средств должна существовать в виде высоколиквидных активов. Таким образом, принципиальной задачей в части управления оборотным капиталом хозяйствующего субъекта считается обеспечение рационального соотношения между платежеспособностью и рентабельностью путем поддержания соответственных размеров и структуры оборотного капитала.

Для показателей оборачиваемости оборотного капитала используется несколько характеристик:

- коэффициент оборачиваемости оборотного капитала является отношением выручки от реализации к среднему остатку оборотных средств;
- средняя продолжительность одного оборота в днях считается отношением продолжительности периода к коэффициенту оборачиваемости;
- коэффициент загрузки средств в обороте, является обратным коэффициенту оборачиваемости.

Показатели оборачиваемости оборотного капитала могут рассчитываться по всем оборотным средствам, участвующим в обороте, и по отдельным элементам.

Скорость оборачиваемости оборотных средств позволяет торговой организации значительно понизить потребность в них, т.к. между скоростью

оборота этих активов и их объемом есть обратно пропорциональная зависимость. Модификация оборачиваемости узнается путем сравнения фактических показателей с плановыми или показателями предшествующего периода. В итоге сопоставления показателей оборачиваемости оборотного капитала показывается его ускорение или замедление.

Управление оборотными средствами напрямую соединено с механизмом определения плановой потребности компании в них, их нормированием. Для компании принципиально верно найти оптимальную потребность в оборотных средствах, это позволит с минимальными издержками обрести прибыль, запланированную при этом размере производства. Преуменьшение величины оборотных средств потянет за собой неудовлетворительное финансовое состояние, перебои в производственном процессе и, в следствии, уменьшение размера производства и прибыли. В свою очередь, завышение объема оборотных средств понижает возможности компании создавать капитальные затраты по расширению производства.

Список использованной литературы

1. Бухгалтерский учет от азов до баланса. Практическое пособие 2014 год В. П. Проскурина
2. Федотова М.А. Как оценить финансовую устойчивость предприятия. // Финансы. – 2013 г.
3. Агеев А. И. Предпринимательство: проблемы собственности и культуры. - М., 2013

Кустаубаев М. Д.

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Ключевым фактором, определяющим возможность стабилизации и последующего экономического роста, является высокая инвестиционная активность. Осуществляемые в Казахстане экономические реформы существенно изменили правовое финансово-экономическое и социальное положение основного звена народного хозяйства - предприятия (организации), его статус в системе хозяйственного и гражданского оборота. Вместо преобладавших ранее во всех отраслях экономики предприятий (организаций), основанных на государственной собственности, возникли и функционируют миллионы предприятий (организаций), базирующихся на частной, смешанной акционерной собственности. Все это повлияло на изменение механизма управления и организации инвестиционной деятельности как основы экономического роста, на повышение конкурентоспособности организаций и экономики в целом.

Президент республики Н.А. Назарбаев в своем Послании народу Казахстана в качестве одного из основных приоритетов развития общества выделяет экономический рост, базирующийся на открытой рыночной экономике с высоким уровнем иностранных инвестиций и внутренних сбережений. Политика привлечения иностранного капитала исходит из общей экономической стратегии развития Казахстана. Действительно, в условиях суверенного Казахстана инвестиции выступают мощным экономическим, финансовым инструментом, оказывающим огромное влияние на развитие всей экономики страны в целом. В связи с этим актуализируются вопросы привлечения в страну внутренних и внешних (иностраннх) инвестиций, выработки действенной инвестиционной политики предприятий и организаций по их рациональному использованию и функционированию.

По мнению западных экспертов, инвестиционный климат в Казахстане в целом благоприятный, но серьезные преграды в виде бюрократических препон, финансовых рисков, недостатков в налоговом законодательстве и администрировании, недостаточно развитой правовой инфраструктуры в сфере страхования, залогов и т.д. могут начать сдерживать процесс притока иностранного капитала и инвестиций. С другой стороны, Казахстан считается для зарубежных инвесторов привлекательным рынком по самым базовым параметрам делового климата: республике свойственны крупный рыночный потенциал, изобилие природных и трудовых ресурсов. Потенциальная прибыльность инвестиций выступает существенным фактором для инвесторов, ожидающих получить больше прибыли от инвестиций в Казахстане.

В настоящее время Республика Казахстан уделяет большое внимание укреплению и развитию многосторонних связей с государствами Центральной Азии. Проблемы -политические, экономические культурные, экологические у наших государств во многом совпадают. Экономика государств связана и имеет взаимное влияние.

Для лучшего развития экономик государств, интеграции в мировую экономику следует ускоренным темпом развивать данный комплекс.

Для этой цели необходимо привлекать инвестиции: внутренние и внешние.

В условиях современной трансформации социально-экономической системы Казахстана на одно из первых мест выдвигается проблемы обеспечения экономического роста, во всех отраслях народного хозяйства. Для решения этого необходимо привлечение значительных инвестиционных ресурсов в реальный сектор экономики.

В настоящее время экономика Казахстана находится на этапе перехода от экономического подъема к периоду устойчивого экономического роста, что обуславливает роль и значение инвестиционных процессов как ключевых факторов, определяющих динамику капитала в экономике, темпы и характер экономического роста.

Вместе с тем на динамику инвестиций в экономике Казахстана накладывается множество процессов, связанных с особенностями формирования рыночной экономики и поведением хозяйствующих субъектов. В связи с этим

чрезвычайно актуальным является изучение факторов и характер инвестиционного поведения Казахстанских компаний, общие закономерности в динамике их инвестиций.

При этом преимущественно за счет собственных средств компаний осуществляется обновление производственных мощностей, оборудования и технологий.

Одной из важнейших сфер деятельности любой фирмы являются инвестиционные операции, т. е. операции связанные с вложением денежных средств в реализацию проектов, которые будут обеспечивать получение фирмой выгод в течение периода, превышающего один год.

В коммерческой практике принято различать следующие типы инвестиций:

- 1) инвестиции в физические активы
- 2) инвестиции в денежные активы
- 3) инвестиции в нематериальные активы

Инвестировать можно как полный научно-технический и производственный цикл (наука-техника-производство), так и его элементы (стадии): научные исследования, проектно-конструкторские работы, расширение или реконструкция действующего производства, организация нового производства или выпуск новой продукции и т. д.

Объекты инвестиций можно различать как по масштабам проекта, так и по направленности проектов.

По масштабам проектов различают: малые проекты и мегапроекты.

Сохранение и развитие своего производственно-экономического потенциала является одной из важнейших сторон производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Деятельность предприятия в этом направлении называется инвестиционной деятельностью. В соответствии с Законом РК «О государственной поддержке прямых инвестиций» под инвестиционной деятельностью понимается предпринимательская деятельность, связанная с процессом осуществления инвестиций.

Как известно, в первые годы независимости Казахстана, в связи с жесточайшим кризисом и высокой инфляцией республика не могла быть привлекательной страной с точки зрения привлечения инвестиций как отечественных, так и иностранных.

В этой связи, в последующие годы, экономическая стратегия Казахстана заключалась в достижении стабилизации макроэкономики, что означает сокращение дефицита бюджета и последовательное проведение жесткой монетарной и кредитной политики в целях подавления высокой инфляции.

Многие ученые экономисты и практики подвергают серьезной критике эту политику. Однако надо помнить о том, что наше Правительство не проводило монетарную политику в чистом ее виде, только за счет ограничения денежной массы.

Несмотря на тяжелейшее финансовое положение, государство оказывало существенную финансовую поддержку реальному сектору экономики. **Были созданы особые финансовые институты:**

- - Эксимбанк - для финансирования инвестиционных и социальных проектов, объектов малого и среднего бизнеса;
- - Реабилитационный банк - для проведения санации и реабилитации государственных предприятий;
- - Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства - для финансирования нужд сельского товаропроизводителя.

На начальном этапе отсутствие реального собственника привело к тому, что руководители предприятий, получив экономическую свободу, практически не несли никакой экономической и уголовной ответственности за результаты своей финансово-хозяйственной деятельности.

Литература:

1. Абдикеев, Н., Ильдеменов, С., Данько, Т. Реинжиниринг бизнес-процессов: уроки внедрения./ Н. Абдикеев, С. Ильдеменов, Т. Данько - М.: Эксмо, 2005.
2. Гуиляр Ф.Ж., Келли Дж. Преобразование организаций./ Ф.Ж. Гуиляр, Дж. Келли - М.: Дело, 2000.
3. Друкер, П., Бизнес и инновации./ П. Друкер - М.: Вильямс, 2009 г.
4. Кирьяков А.Г. Воспроизводство инноваций в рыночной экономике. - Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2006. - 212 с.
5. Медынский В.Г., Скалюй Л.В. Инновационное предпринимательство: Учебное пособие/ В.Г. Медынский, Л.В. Скалюй - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. - 589 с.

Муканова Л.Қ.

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕС СУБЪЕКТІЛЕРІНІҢ НЕСИЕЛЕУ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН НЕСИЕ ЖҮЙЕСІН ЖЕТІЛДІРУ

«Қаржы және есеп» кафедраның аға оқытушысы, экономика магистрі
Қазақ инновациялық гуманитарлық –заң университеті университеті. Семей қ.
Laura.mukanova.76@mail.ru

Экономикасы нарықтық бағытқа бет алған Қазақстан үшін кәсіпкерліктің даму мәселесі - өзекті мәселелердің бірі болып табылады. Өйткені, нарықтық экономиканың өзі – кәсіпкерлік экономика. Кәсіпкерлікті дамыту – нарықтық экономиканы дамытудың кепілі. Сондықтан да, кәсіпкерлік төңірегіндегі көптеген мәселелердің көтеріліп жатуы да оның экономикадағы рөлінің өте маңыздылығын дәлелдейді. Қазақстан Республикасының Конституциясында былай деп жазылған: “Әркімнің кәсіпкерлік қызмет еркіндігіне, өз мүлкін кез-келген заңды кәсіпкерлік қызмет үшін еркін пайдалануға құқығы бар”. Бәрімізге мәлім, өндірістің негізгі факторлары табиғи, еңбек, өндірістік ресурстар болып табылады. Нарықтық экономика кезінде осы факторлардың жұмыс істеп, қозғалысқа түсуіне әсер ететін нақты күш бар. Олар: іскерлік, басқару және өз мүмкіндіктерін белгілі бір мақсатта жетістікке қол жеткізуге пайдалана білу икемділігі.

Мемлекет басшысы Н.Назарбаевтың 2015 жылғы 30 қарашадағы «Қазақстан жаңа жаһандық нақты ахуалда: өсім, реформалар, даму» атты жолдауында «біз «5 институттық реформаны жүзеге асыру бойынша 100 нақты қадам» Ұлт жоспарын жүзеге асырудамыз. Парламент Ұлт жоспарын заңнамалық қамтамасыз ету үшін жұмыс істеуде. Олар 80-нен астам заң. Олар біз жоспарлағандай, 2016 жылдың 1 қаңтарынан жұмыс істей бастайды. Шағын және орта кәсіпкерлік үшін әкімшілік кедергілер жойылуда, мемлекеттік басқару, білім беру мен денсаулық сақтау жетілдірілуде. Осы шаралардың бәрі де мемлекетке, қоғамға біздің экономикамызға қосымша төзімділік береді» - деп атап өтті [1].

Бизнесті несиелеуде кедергі болып отырған ең негізгі жағдайлар: біріншіден, несие алу күрделілігі және берілген өтінішті қарап шығу мерзімінің ұзақтығы, екіншіден, несие сыйақы ставкаларының жоғарылығы, үшіншіден, несиені қамтамасыз ететін кепілге қатаң талаптардың қойылғандығы.

Жағдайдың күрделілігінің бірден-бір себебі, банктер үшін несие тәуекелдігін жоғары деңгейде екендігі, сондықтан да, шағын және орта бизнес субъектілеріне несие қысқа мерзімге беріледі. Көпшілік шағын бизнес субъектілері аз өтімді.

Тағы да үлкен қиындық жаңа жұмысты бастау және дамыту үшін қосымша инвестиция қажет ететін бастаушы кәсіпкерлерде байқалады. Банктер банк тәуекелдерін басқару бойынша өзінің ішкі несиелік саясатын және нормативтік құжаттарын басқарады, табысы тұрақты болмаған кәсіпорындарға қаржы бөлмейді. Нарыққа жаңа шығып жатқан шағын және орта фирмалар өзіне жоғары деңгейде банкроттық рисктерін алады, осы нарықта қызмет көрсетіп жатқан, тәжірибесі мол ірі және шағын кәсіпорындармен бәсекелесе алмайды.

Шағын және орта бизнесті несиелеуде тағы да бір проблема бизнесті жаңа бастаушылардың несие алу жағдайында еместігі, себебі коммерциялық банктер несие ресурстарын тұрақты жұмыс істеп тұрған және әр ай сайын табыс алатын шағын және орта бизнеске ғана береді.

Шағын бизнесті несиелеуде ауылшаруашылығы өнімдерін өндірушілерді несиелеу ерекше орын алады. Бұл саланы несиелеуде тәуекел деңгейі өте жоғары. Бұл біріншіден, аграрлық өндірістің табиғи жағдайларға тәуелділігі болса, екіншіден, ауыл шаруашылығы өнімдерінің бағасы тұрақсыз [2].

Ең маңызды және күрделі мәселе – несиенің мерзімінен кеш қайтарылуы, немесе тіптен қайтарылмауы. Бұл жағдай қазіргі кезеңдегі экономикалық ауыр қаржылық жағдайдың тікелей салдары болып табылады. Нарықтық қатынастардың тұрғысынан несиенің қайтарылмауы – кері көрініс, себебі бұл мерзімдік, қайтарымдылық, ақыл, қамтамасыз етілу принциптері бойынша әрекет ететін несие капиталының табиғатымен сәйкес келмейді. Құн қозғалысының қайтарымдылығы ретінде несие сипатынан шығатыны, тек уақытша маусымдық қаржылар мен шығындар несие алудың есебінен құралуы мүмкін.

Бұл принциптер сақталмаған жағдайда, экономиканың әрекет етуінің бүкіл нарықтық механизмі бұрмаланады, объективті пропорциялар мен шаруашылық байланыстар бұзылады.

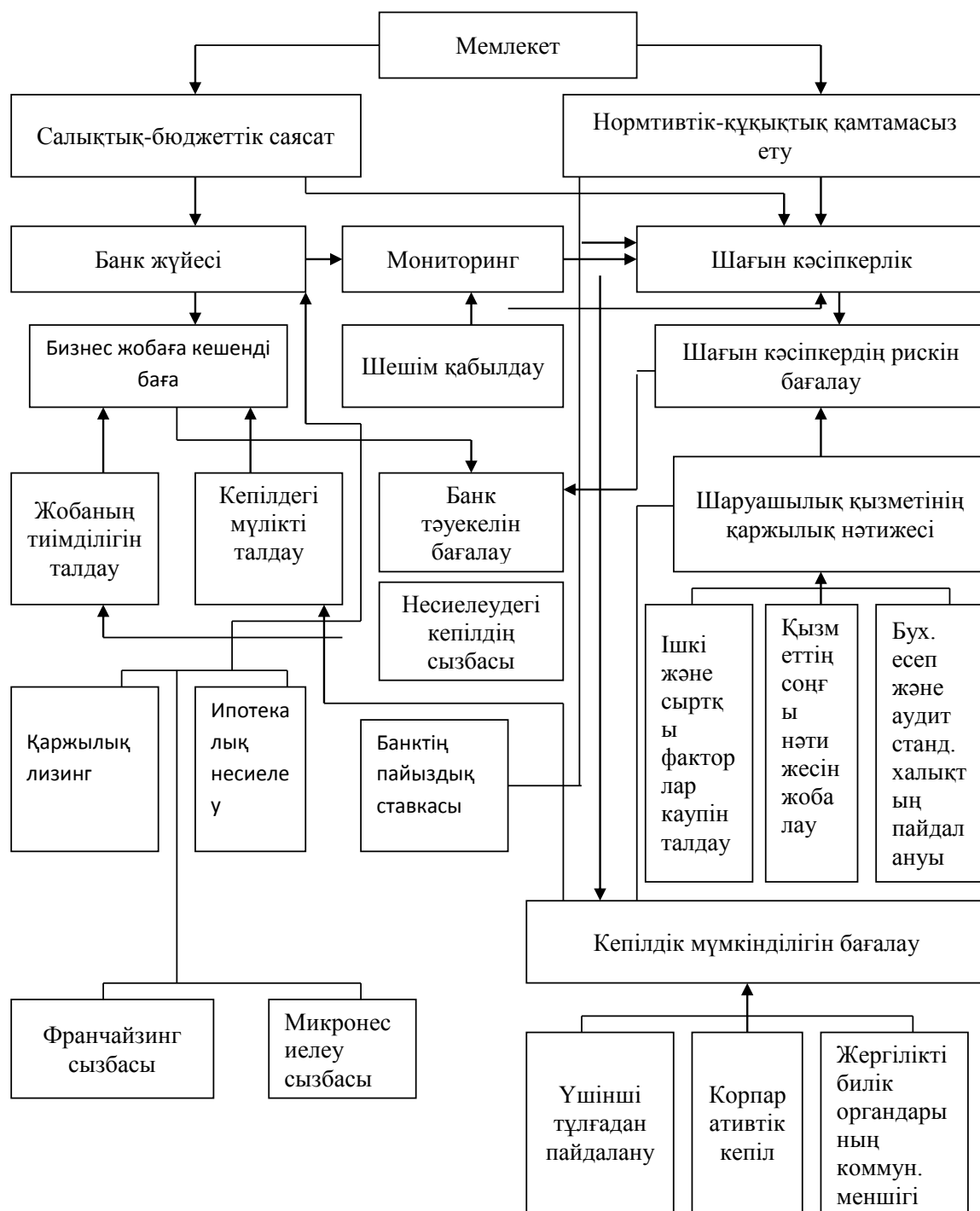
Бұл жағдай мемлекеттік аграрлы саясатқа да, Қазақстанның агроөнеркәсіп кешенінің қаржы-несие қатынастары механизміне де маңызды түзетулер енгізуді талап етеді.

Бәрімізге белгілі, нарыққа өтудің басты мәні мемлекеттік қамқорлық, арқа сүйеушілік, иесіздік пен жауапкерсіздік орнына шаруашылық ісінің еркіндігі, жоғары өнімді еңбек материалдық берекесінің шешуші факторы болып табылатын тауарөндірушілердің бастамасы болуы керек еді. Нарыққа өтудің мәні экономиканың барлық саласы мен өрісі үшін бір, бірақ өту жолдары, формалары, жағдайлары маңызды арнайы ерекшеліктерге ие. Бұл әсіресе өзіндік әлеуметтік-экономикалық жүйе болып келетін өндірістің аграрлы саласына қатысты. Бұл мәселе тек максималды түрде нақтылы және қоғамдық еңбекке ғана емес, сонымен қатар жерді, малды және биологиялық мүмкіндіктерге де бағытталуға тиіс шаруашылық механизміне едәуір талаптар қояды [3].

Шағын және орта бизнесті несиелеуді жетілдіру үшін банктер де мемлекеттік қолдауды қажет етеді. Мұндай жағдайдан шығып кету және банк несиелерінің ставкаларын төмендету мен несие алуда құжаттарды көріп шығуды жеңілдету үшін келесідей шараларды қолдану қажет.

Біріншіден, мемлекет банктердің шағын және орта бизнесті несиелеуден мүдделі болуы керек, пайыздық төлемдердің бір бөлігін субсидиялап отыруы қажет. Бұл шағын және орта бизнес саласында жобаларды жүзеге асырудағы тәуекелдіктерді төмендетеді және инвестициялық жобалардың орнын толықтыру мерзімін қысқартады, олардың несиелеу ұйымдары үшін тартымдылығын жоғарылатады. Ал, екіншіден, несие бойынша кепіл жүйесін шағын және орта бизнес субъектілерінің қарамағына беруді енгізу қажет. [4].

ШОБ несиелеуді жетілдіру схемасын былайша ұсынамыз (1-сурет).



1 сурет. Екінші деңгейлі банктердің шағын және орта бизнесті несиелеуді жетілдірудің жалпы схемасы

Келесі қадам, жергілікті бюджет қаражаттарының субсидиялары есебінен банк несиелік ставкаларын төмендетуді ынталандыру болып табылады. Бұл үшін жобаларды бюджетпен екінші деңгейлі банктер бірлесіп бірдей негізде қаржыландыру тәжірибесін

жалғастыруы мүмкін. Сыйақы ставкасын банктер өздерінің ішкі несиелеу саясатына сәйкес белгілейді, ал мемлекет несиенің бір бөлігінің ставкасын нолдік сыйақы ставкасы бойынша береді. Нәтижеде, потенциалды қарыз алушылар үшін несиелеу құны жеңілдетіледі. Сонымен бірге несиелеуде банк тәуекелділігіде төмендейді.

Мемлекеттік қолдаудың тағы бір тәсілі – екінші деңгейлі банктердің шағын және орта бизнес субъектілерін несиелеуде несиелеу сыйақы ставкасы мен нарықтық ставка арасындағы айырмашылықты мемлекеттің төлеуі. Бұл банктердің несиелеу көлемін кеңейтеді.

Қазақстан Республикасы бойынша экономиканың шаруашылықтың нарықтық жағдайларына өтуі кезеңнің басынан бастап шағын және орта бизнестің тұрақтандыруы экономиканың сәтті қайта құрудың көрсеткіштерінің бірі болып табылады. Сонда бизнес тап экономикалық қатынастарының дербес субъекті ретінде нарықтың дамуының құрамдас атрибуты ретінде шығады [5].

Шағын және орта бизнес мемлекеттің экономикалық өркендеуі мен халықтың экономикалық көтерілуіне ықпал ететін маңызды факторлардың бірі.

Белгілі бір тәжірибесі бар және қызметтің жаңа бағыттарын игеру үшін жоғары технологиялы жабдықтар мен қосымша капиталға мұқтаж кәсіпкерлер үшін қаржылық қолдаудың жаңа құралдары (лизинг, венчурлық қаржыландыру және басқалары) іске қосылады. Лизингтік құрылымдарды дамыту мен венчурлық құрылымдарды құру жаңа өндірістердің пайда болуына және жұмыс істеп тұрғандарын және дәстүрлі қаржыландыру көздерін тарта алатын кезеңге дейін өндірістерді қалпына келтіруге ықпал етеді.

Бұдан басқа, екінші деңгейлі банктердің шағын және орта бизнес субъектілеріне несиелер беру рәсімдерін және онымен байланысты шығыстарды:

- шағын және орта бизнес субъектілері үшін несиелеуге қызметтер көрсету төлемдерін азайту жөніндегі тетіктерді әзірлеу және енгізу;
- шағын және орта бизнес кәсіпорындарын оларды жеңілдетілген нысан бойынша жобаның техника-экономикалық негіздемесімен ауыстыра отырып, несиелеу берілетін іс – шара бойынша бизнес-жоспарларды міндетті түрде ұсынудан босату;
- қарыз алушы – шағын және орта бизнес кәсіпорындарының қаржы жағдайын бағалау өлшемдерін, сондай-ақ несиелерді қамтамасыз ету түрлеріне қойылатын талаптарды жеңілдеті жолымен оңтайландыру қажет болады.

Шағын және орта бизнес субъектілерінің несиелеу ресурстарына қол жетімділігін кеңейтуге байланысты мәселелердің шешілуі, қарыз алушылардың тізілімдерін жасау мен жүргізу оларға несиелеу тарихын қамтамасыз етуге мүмкіндік береді, бұл шағын кәсіпорындар саны мен өнімділігінің тұрақты өсуіне ықпал ететін болады [6].

Шағын және орта бизнестің инфрақұрылымын дамыту. Бағдарламаны іске асыру шеңберінде кәсіпкерлердің қызметті игеру немесе кеңейтуге байланысты шығындарын жүйелі түрде сүйемелдеу және олардың уәждері мен мақсаттарын есепке алу жолымен қысқарту үшін жағдайлар жасалады. Осы міндетті орындау әкімдердің шағын бизнес инфрақұрылымын жергілікті жерлерде дамытуға жауапкершілігін және Шағын және орта бизнес жөніндегі республикалық ақпараттық-көрме орталығы мен оның филиалдық желісі, кәсіпкерлердің жұмыс істеп тұрған қауымдастықтары, бизнес орталықтар, бизнес-инкубаторлар мен технопарктер, оқу және ақпараттық – талдау

орталықтары қызметінің тиімділігін арттыру есебінен мүмкін болады. Шағын және орта бизнесті дамыту үшін ірі кәсіпорындармен шағын және орта бизнестің ықпалдасуы үлкен маңызға ие болады. Сондықтан мемлекет тарапынан шағын және ірі шаруашылық құрылымдардың ынтымақтастығын ұйымдастыру мен қолдау жөніндегі іс-шаралар жүргізіледі.

Шағын және орта бизнесті оқыту, ақпараттық, ғылыми-әдістемелік қамтамасыз ету және насихаттау. Бизнеске оқыту қазіргі кезеңде шағын бизнесті қолдаудың бірыңғай білім беру және ақпараттық - әдістемелік қолдау жүйесін құруды талап етеді. Ел халқының ауқымды бөлігін бизнес қызметке оқыту жүйесін одан әрі жетілдіру оларды кейіннен кәсіпкерлердің өңірлік қауымдастықтары, Шағын және орта бизнес жөніндегі республикалық ақпараттық - көрме орталығы базасындағы оқу және ақпараттық талдау орталықтарының желісі арқылы енгізілетін және сүйемелдейтін бірыңғай оқыту әдістері мен бағдарламаларын әзірлеуге негізделеді. Бұл шағын бизнес саласы үшін қажетті кадрларды даярлауды қамтамасыз етуге мүмкіндік береді[7].

Шағын және орта бизнесті мемлекеттік қолдауды қаржылай қамтамасыз ету көрсетілген мақсаттарға арнап жыл сайын көзделетін қаржы бөлу шегінде республикалық және жергілікті бюджеттер қаражатының, сондай-ақ Қазақстан республикасы алатын мақсатты қарыздардың, мемлекеттік заттай гранттардың және Қазақстан Республикасының заңнамасында тыйым салынбаған басқа да көздердің есебінен жүзеге асырылатын болады[8].

Пайдаланған әдебиеттер тізімі

1. Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы: «Қазақстан жаңа жаһандық нақты ахуалда: өсім, реформалар, даму». 2015 жылғы 30 қараша
2. Шағын және орта бизнестің тұрақтылығы-экономикалық дамудың кепілі // Түркістан.-01.11.2010.-12 б.;
3. Малый и средний бизнес//Международный деловой журнал .-2008.- №5/6.;
4. Қошқаров Ж., Экономикалы дамыған елдердің шағын кәсіпкерлігі / Ж. Қошқаров , Д. Аташева//Ізденіс.- 2003.- №3.-65-68б.
5. Төлегенова А.Д. ҚР-ғы кәсіпкерлікті мемлекеттік қолдау қажеттілігі.: Евразиское сообщество.- 2010.- 143 б.;
6. «Егеменді Қазақстан» газеті. – 2013. – 25 маусым. – 3 б.
7. www.damu.kz сайтынан алынған ақпараттар, 2013.
8. Бизнестің жол картасы: www.dkb2020.kz сайтынан алынған ақпараттар.

КӘСІПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН БАҒАЛАУ

6M050900 Қаржы мамандығының магистранты ҚазИГЗУ Семей қаласы

2017 жылғы 31 қаңтар «Қазақстанның үшінші жаңғыруы: жаһандық бәсекеге қабілеттілік» атты мемлекет басшысы Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауында, біздің стратегиялық мақсатымыздың бірі – елдің ішкі жалпы өніміндегі шағын және орта бизнестің үлесі 2050 жылға қарай кем дегенде 50% болуын қамтамасыз ету. Бұл – өте өршіл мақсат, бірақ оған қол жеткізуге болады. Оны орындау үшін қазіргі кезеңде мынадай қадамдар жасалуы қажет. Бірінші. Үкімет биылдан бастап Нәтижелі жұмыспен қамту және жаппай кәсіпкерлікті дамыту бағдарламасын іске асыруға кірісіп кетті.

Бұдан былай Қазақстан азаматтары өз бизнесін жүргізу үшін ауылда да, қалада да 16 миллион теңгеге дейін шағын несие ала алады. Шағын несие беру аясын кеңейтіп, кәсіпкерлерге кепілдік жасау және қызмет көрсету тетіктерін белсенді пайдалану керек. Бұл шараларды бизнес жүргізу және қаржылық сауаттылыққа үйрету ісін ұйымдастырумен қатар атқару керек. Жаппай кәсіпкерлікті қолдау тетіктерін одан әрі жетілдіру керек. Қазақстанның әр өңірі жаппай кәсіпкерлікті, соның ішінде отбасылық кәсіпкерлікті дамыту бағытында кешенді шаралар ұсынуға тиіс. Екінші. Үкімет «Атамекен» ұлттық кәсіпкерлер палатасымен (ҰКП) бірлесіп, бизнестің барлық шығынын жаппай азайту жөнінде шаралар қабылдауы қажет

Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдаудың ақпараттық негізі қаржылық есеп беру болып табылады.

Қазақстан Республикасының 2007 жылғы 28 ақпандағы «Бухгалтерлік есеп пен қаржылық есептілік туралы» № 234 Заңында Қазақстан Республикасында бухгалтерлік есеп пен қаржылық есептілік жүйесін реттейді, 2007 жылдан бастап қаржылық есеп беруге мыналар жатады:

- 1) бухгалтерлік баланс;
- 2) пайда мен зияндар туралы есеп;
- 3) ақша қаражатының қозғалысы туралы есеп;
- 4) капиталдағы өзгерістер туралы есеп;
- 5) түсіндірме жазба.

Кәсіпорынның өз міндеттемелері бойынша есептесу мүмкіндігі немесе "Сауда, несие және басқа да төлем сипатындағы операциялардың нәтижесінде пайда болатын кәсіпорынның төлем міндеттемелерін уақтылы және толық орындау мүмкіндігін көрсететін төлем қабілеттілігі, қаржылық тұрақтылықтың сыртқы көрінісі болып табылады. Кәсіпорынның жұмысы нарық жағдайына етумен бірге оның қаржылық жағдайы және оны сауықтыру жолдарын іздеу жөніндегі сұрақтар да шиелінісе түсті.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылық жағдайына көптеген факторлар әсер етеді, оларды В.М. Радинова келесідей түрлерге жіктейді.

- 1) пайда болу орнына байланысты - ішкі және сыртқы;
- 2) нәтижесінің маңыздылығына байланысты - негізгі және негізгі емес;
- 3) құрылысы бойынша - қарапайым және күрделі;
- 4) әрекет ету уақыты бойынша - тұрақты және уақытша.

Ішкі факторлар кәсіпорынның өзінің жұмысын ұйымдастыруына байланысты болады, ал сыртқы факторлар кәсіпорын еркіне бағынышты емес.

Негізгі ішкі факторларды қарастырайық. Кәсіпорынның тұрақтылығы ең бірінші өндіріс шығындарымен үздіксіз байланысқан өндірілген өнім мен көрсетілген қызметтің құрамы мен құрылымына тәуелді. Сондай-ақ, тұрақты және айнымалы шығындар арасындағы қатынас маңызды болып табылады.

Кәсіпорынның өндірілетін өнім және өндіріс технологиясымен тығыз байланысқан қаржылық тұрақтылығының маңызды факторларының бірі - активтердің тиімді құрамы мен құрылымы, сондай-ақ кәсіпорынның басқару стратегиясын дұрыс тандап алуы болып табылады. Ағымдағы активтерді басқару өнері кәсіпорын шотында оның ағымдағы жедел қызметі үшін қажет болатын қаржының ең төменгі сомасын ұстаудан тұрады.

Қаржылық тұрақтылықтың ішкі, маңызды факторларының бірі - бұл қаржы ресурстарының құрамы мен құрылымы, оларды басқару стратегиясы мен тактикасының дұрыс тандалып алынуы. Кәсіпорынның өз қаржы ресурсы, соның ішінде таза табысы қаншалықты көп болса, соншалықты ол өзін жайлы сезіне алады.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығына қарыздық капиталдар нарығындағы қосымша жұмылдырушы (мобилизацияланушы) қаражаттар үлкен әсерін тигізеді. Кәсіпорын ақша қаражаттарын қаншалықты көп тар-татын болса, оның қаржылық мүмкіндіктері де соншалықты жоғары болады, алайда, сонымен бірге қаржылық тәуекелділік те өседі, яғни кәсіпорын өз кредиторларымен уақытында есептесе ала ма, жоқ па? -деген қауіп туады. Және де бұл жерде кәсіпорынның төлеу қабілеттілігінің қаржылық кепіліні бір түрі ретінде резервтерге үлкен рөл берілген.

Қаржылық тұрақтылық кәсіпорынның қаржылық жағдайын нақты бағалайтын мақсатты ерекшелігі болып табылады, ал ішкі шаруашылық мүмкіндіктерді, қаражаттарды және оларды тұрақтандыру жолдарын іздестіру экономикалық талдаудың жүргізілуі мен мазмұнының ерекшелігін анықтайды. Соныменен, қаржылық тұрақтылық— қаржылық ресурстардың тиімді қалыптастырылуы, бөлінуі мен пайдаланылуы бойынша қызметінің нәтижесінде кәсіпорынның кепілді төлемқабілеттілігі мен несиеқабілеттілігі. Сонымен қатар ол— қорлардың меншікті қалыптасу көздерімен қамтамасыз етілуі, және кәсіпорын активтерін өтеу көздері болып табылатын меншікті және қарыз қаражаттарының қатынасы.

Жалпы жағдайда, кәсіпорын қаржылық тұрақтылығы дегеніміз кәсіпорынды кездейсоқтықтан және кенеттен болатын өзгерістерден сақтап тұратын белгілі бір беріктік қорлардың болу нәтижесі.

Кәсіпорынның шаруашылық жағдайы, оның тұрақтылығы мен қалыпты қызметі оның өндірістік, коммерциялық, қаржылық қызметінің нәтижелеріне

тәуелді болады. Егер кәсіпорынның өндірістік және қаржылық жоспары ойдағыдай орындалса, онда ол оның қаржылық жағдайына жағымды әсер етеді. Және, керісінше, өндіріс пен өнімді өткізу бойынша жоспардың соңына дейін орындалмауы нәтижесінде өнімнің өзіндік құнының ұлғаюы, табыс пен пайда соммасының төмендеуі және олардың салдары ретінде кәсіпорынның қаржылық жағдайы мен оның төлемқабілеттілігінің нашарлауы. Сондықтан тұрақты шаруашылық жағдай кездейсоқтан пайда болмайды, ол кәсіпорынның шаруашылық қызметінің нәтижелерін анықтайтын барлық факторлар кешенін тиімді басқару арқылы жүзеге асады.

Өз кезегінде, тұрақты шаруашылық жағдай өндірістік жоспарлардың орындалуы мен өндірістің қажетті ресурстармен қамтамасыз етілуіне жағымды әсерін тигізеді. Сондықтан шаруашылық қызметтің құрамдас бөлігі ретінде қаржылық қызметтің ақшалай ресурстарының жоспарлы келіп түсуі мен шығындалуының қамтамасыз етілуіне, сандық және сапалық есептің орындалуына, меншікті және қарыз капиталдарының рационалды үлестеріне қол жеткізуге және олардың тиімді қолданылуына бағытталуы қажет.

Кәсіпорынның қаржылық жағдай түсінігі кәсіпорынның өз қызметін қаржыландыра алу қабілетін білдіреді. Ол кәсіпорынның қалыпты қызметіне қажетті қаржылық ресурстармен қамтамасыз етілеуін, оларды орналастырудың мақсаттылығы мен пайдаланылуының тиімділігін, басқа да жеке және заңды тұлғалармен қаржылық қарым-қатынасын, төлемқабілеттілігі мен қаржылық тұрақтылығын ерекшелейді.

Қаржылық тұрақтылықты бағалау талдаудың сыртқы субъектілеріне (ен алдымен келісім қатынастары бойынша серіктестерге) капитал құрылымына, кредиторлар және инвесторлармен қатынас деңгейіне, қаржыландырудың сыртқы көздерін тарту мен қызмет көрсетуге байланысты, алдағы кезеңге кәсіпорынның қаржылық мүмкіндіктерін анықтауға мүмкіндік береді. Мемлекеттің экономикалық секторының өкілдерін қоса, кәсіпорындардың басшылары белгілі бір қызметке меншікті капиталының едәуір аз бөлігін салуға және қарызға алынған қаражаттар негізінде қаржыландыруды қалайды. Бірақ, егер «меншікті капитал-қарыз капитал» құрлымы қарыз жағына қарай ұлғайса, қолайсыз бір уақытта бірнеше кредитор өз қаражаттарын өтеуді талап етсе, кәсіпорын банкроттыққа ұшырауы мүмкін. Сондықтан баланстің өтімділік деңгейін, айналыс қаражаттарын, ұйым төлемқабілеттілігін анықтаумен байланысты қысқамерзімді жоспарда қаржылық тұрақтылықты бағалау маңызды болып табылады.

Сонымен, кәсіпорын қаржылық тұрақтылығына көптеген факторлар әсер етеді. Егер бұл факторлар әсерін және олардың мүмкін болатын салдарын талдамаса, кәсіпорын банкроттыққа ұшырауы мүмкін. Негізінен кәсіпорын қаржылық жағдайына пайда болу орны бойынша сыныпталатын сыртқы және ішкі факторлар әсерін тигізеді.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

4. Жеке кәсіпкерлік туралы Қазақстан Республикасының Заңы (2011.10.07. берілген өзгерістер мен толықтыруларымен)
5. Мемлекет басшысы Н.Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауы. 2015 жылғы 30 қараша
6. Масалимова С. Ж., Зиядин С. Т. «Қаржылық менеджмент», Семей-2006 ж.
7. Дүйсенбаев К. Ш. Қаржылық есептілігін талдау, 2011, 360 бет.
8. Зиядин С.Т., Мұқанова Л.Қ. Қаржы нарығы, 2012.

Садыгулова А.А.

КІРІСТІҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ҰҒЫМЫ ЖӘНЕ ОНЫҢ ҚАЖЕТТІЛІГІ

«БМ050900 Қаржы» мамандығының магистранты, sadigulova@mail.ru

Нарықтық қатынастарда пайда салық салынатын пайда ретінде құрылған материалдық өндірісінің таза пайдасын көрсетуден алынған ақшалай кіріс пен оны сатуға жұмсалған шығындардың айырмасы. Атап айтқанда, пайда — бұл өндірістің айналымының қорытындысын білдіретін кәсіпорын қызметінің экономикалық көрсеткіші. Кез келген кәсіпорында жалақы ұжымға оның жұмсаған еңбегінің бір бөлігінің ғана орнын толтыратынын, ал оның екінші бөлігі — қосымша еңбек, қосымша өнім немесе құндығынан алғанда, пайда құрайтыны осыдан келіп мұнсыз жалпы тауар өндірісінің болуы мүмкін. Шынында да, сатқанда бұйым тек жұмсалған шығынды ғана өтеп, ешқандай пайда келтірмесе, кәсіпорынға бұйым шығарудың қажеті не? [1, с.19-31].

Шынында да, кәсіпорын қорлануының мөлшері неге байланысты? Егер белгілі бір кезеңде ұжым қажет болып отырған өнім өндіруді арттырып, оның сапасын жаңартып, ассортиментін кеңейтсе, егер еңбек өнімділігі артып, өндіріс шығыны азайтылса, пайда мөлшері де өседі. Демек, бұл кәсіпорынның өндіріс тиімділігін арттырады деген сөз.

Кіріс баланстық және есептеулік болып бөлінеді. Жалпы баланстық Кіріс мынадан құралады:

- тауарлы өнімдерді сатудан түскен Кіріс;
- тауарлы өнімнің құрамына жатпайтын басқа өнімдерден және қызмет көрсетуден түскен Кіріс немесе зиян;
- сатудан тыс операцияларды жоспарлаудан түскен Кіріс немесе зияндар. Оған жататындар: айыппұлдар, сыйлықтар және т.б.

Кіріс жоспары бағалар мен келісім-шарттар, салыстырмалы және қазіргі қолданылып жүрген бағалар негізінде жасалады. Кіріс көлемін

анықтау тікелей немесе талдау әдістерімен жүргізіледі. Кіріс ны тікелей есептеу әдісімен анықтау — өнімнің әрбір жеке түрлеріне көтерме бағамен есептегендегі сатудан түсетін ақшалай түсім және оның өзіндік құнының арасындағы айырмасы болып табылады.

Кіріс белгілі бір нысандарды орындайды. Негізінен, кәсіпорын қызметінің нәтижесіне жетудегі тиімділікті сипаттайды.

Біріншіден, Кіріс ынталандыру нысанына ие болады. Мазмұны, ол бір жолғы қаржы нәтижесі және қаржы ресурстарының негізгі элементтері болып табылады.

Екіншіден, Кіріс бюджеттің түрлі деңгейін қалыпың бірден-бір көзі. Ол бюджетке салық түрінде кәне басқа да табыс түсімдерімен қатар қоғамдық қажеттілікті қанағаттандыру үшін қаржыландыруға Кіріс ланатын экономика жағдайында Кіріс ның маңызы. Оны алуға ұмтылу тауар өндірушілерді өнім көлемін арттыруға, оған кететін шығындарға бағыт көрсетеді.

Кәсіпорынның Кірісі әр түрлі қызмет есебінен алынады. Барлық Кірістің жиынтық деңгейі — бұл жалпы Кіріс сы. Жалпы Кіріс ның негізгі элементтері болатындар: сатудан, қызмет атқарудан, қызмет көрсетуден түсетін Кіріс [2, с.10-18].

Қорларды, сол сияқты басқа да кәсіпорынның мүліктерін сатудан түсетін Кіріс; сатудан тыс операциялардың қаржы нәтижелері. Кәсіпорынның Кірісі екі көрсеткішке байланысты және оны өндіруге кететін шығындар. Нан өнім бағасы — сұраныс пен ұсыныстың өзара байланыс нәтижесі. Еркін бәсеке жағдайында нарық құрылымы заңының әсерінен өнім бағасы, не төмен болуы өндірушінің немесе сатып қалауынша болуы мүмкін емес, ол автоматты.

Кіріс - кірістің сатылған тауарлардан (қызмет) өндірілген шығыннан (капиталдан) асып кеткенін көрсетеді.

Кіріс дегеніміз - кәсіпорнынның (ұйымдардың, мекемелердің) іс-әрекеттерінің қортынды бағалаушылық көрсеткіштерінің бірі.

Кіріс екі маңызды қызметті орындайды:

- 1) кәсіпорнынның іс-әрекеттерінің соңғы қаржылық нәтижелерін, оның ақшадай қорлануының мөлшерін сипаттайды;
- 2) кәсіпорнынның өндірістік және әлеуметтік дамуының басты көзі болады (Кірістен алынатын салық - мемлекеттік бюджет кірісінің маңызды элементі).

Кәсіпорын (фирма) іс-әрекеттерінің негізгі принципі- Кірісті көп алуға ұмтылу. Осы себептен Кіріс өндіріс тиімділігінің негізгі көрсеткіші болады.

Нарықтық қатынастар даму барысында, Кірістің дәстүрлі кіріс пен шығындар арасындағы айырмашылыққа баруы барған сайын кеңейе түсуде. Бұл Кірістің бухгалтерлік анықтамасына дәл келеді. Нарыққа ауысумен бірге, бухгалтерліктен басқа, экономикалық Кіріс анықталды. Бухгалтерлік есепте Кіріс күнделікті шығындарды орнына

келтіргеннен кейін және банктен алған қысқа мерзімді кредиттің проценттерін бергеннен кейінгі қалған кірістің бір бөлігі делінеді.

Кірістер - кәсіпорны (фирма) жұмысының маңызды экономикалық көрсеткіш. Мұнда оның барлық іс-әрекеттерінен түскен қаржылары көрсетіледі де, соңғы нәтижесі ретінде өндірілген және іске асырылған өнімдер (көрсетілген қызметтер, орындалған жұмыстар), тапсырушылар төлеген фирмалардың шығындарының түрлеріне сәйкесті кірістер де бөлінеді:

Жалпы кіріс - TR (total revenue) - бұл белгілі сандағы тауарды сатудан алған ақша сомасы (түсімдер). Бұл тауардың бағасын сол тауар санына көбейтілгенмен тең болады:

Шектеулі кіріс - MR (marginal revenue) - бұл өндірілген және сатылған өнім санының аз-аздап шексіз ұлғаю есебінен ескен жалпы кіріс (жалпы кірістің бірлік өнімін сатудан көбейген жалпы кірістің өсуі) [3, с.21-27]:

Шектеулі кіріс өндірілген әр бір қосымша өнімнің орнын толтыру мүмкіндігін бағалауға жағдай жасайды.

Шектеулі шығын көрсеткіштерімен бірге, кәсіпорнын ұлғайту мүмкіндіктеріне құндылық бағдар қызметін атқарады.

Фирма "нолдік эконимикалық Кіріс" ол кезде, өзінің шығындарын жабады. Жай нормалы Кіріс деген де бар, бұл Кірісден фирма басшылары басын аулақ салық оз ресурстарын басқа бір іске салуды қолайлы көреді. Бұл ресурс иелерінің Кірісланған ресурстарының бара-барлық қана қуыын беретін тайда.

Ең жоғарғы Кіріске жету ішкі және сыртқы фирма іс-әрекеттерінің өзара байланыстылығы арқасында болады. Бұған жету үшін әр бір шығарылған өнім бірлігінің Кіріслылығы арқасында. Фирмалар жалпы кіріс пен жалпы шығындар арасындағы айырманы барынша жоғарылатуға ұмтылады.

Әрбір қосымша өндірілген өнім бірлігі шектеулі шығын келемін ұлғайтқанымен, мұнымен бірге жалпы кіріс те ұлғаяды да, ол шектеулі кіріс мөлшеріне жетеді.

Шектеулі кіріс шектеулі шығынан артық болып тұрған кезде, Кіріс түгелдей дерлік көбейе түседі де, оның шектеулі жоғарғы -деңгейіне жеткенше, фирма өнім көлемін ұлғайтуға мүмкіндік , алады.

Шектеулі шығын шектеулі кірістен асып кеткенде, жалпы Кірісның өсуі төмендей бастайды, бұл кездегі өндіруді көбейту Кіріс әкелмейді. Сөйтіп, Кірістің ең жоғарғы шегіне жету тек шектеулі кірістің шектеулі шығынға тең болғанда ғана болады.

Кәсіпорын өнім өндіруді ұлғайтуға шешім қабылдағанда белгілі сай ережені естен шығармағаны жөн болады. Бул - өнімді ұлғайту деңгейінің мүмкіндігі тек шектеулі кірістің мөлшері шектеулі шығындармен тең мөлшерге дейін болатыны.

Кірісланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қаржы негіздері (Жоғары оқу орындарына арналған оқулық) Автор: С. Құлпыбаев 2009ж.
2. Корпоративтік қаржы. Ібришев Н.Н 2009 ж.
3. Дүйсенбаев К. Ш. Қаржылық есептілігін талдау, 2015, 360 бет.

Сейіт Ж.С.

ЕКІНШІ ДЕНГЕЙЛІ БАНКТЕРДЕН НЕСИЕ АЛУШЫЛАРДЫҢ НЕСИЕ ҚАБІЛЕТТІЛІГІ ТАЛДАУ ЖӘНЕ НЕСИЕЛІК ОПЕРАЦИЯЛАР ЕСЕБІН ҰЙЫМДАСТЫРУ

преподватель кафедры "Финансы и учет"

Казахский гуманитарно - юридический инновационный университет
jan_nur_23@list.ru

Бүгінгі күні Қазақстанның коммерциялық банктерінен алынатын таза кірістің шамамен 2/3 бөлігін несиелік операциялардан болатын кірістер құрайды. Несиелік операциялардың жүргізілуімен байланысты несие тәуекелділігі пайда болады. Тәуекелділік банктің қалыптасуының ажырамас бөлігі. Несие тәуекелділігі банк тәуекелділігінің бір түрі ретінде банктің үнемі назарда тұратын объектісі болып табылады. Несие тәуекелділігін банктік басқару менеджменттің дәстүрлі және классикалық қызметі.

Егер банк клиенттің несиелік қабілетіне неғұрлым терең талдау жасаса, банктің несиелік портфелінің сапасы соғұрлым жоғары болады. Әдетте клиенттің несиелік қабілетін анықтаудың келесідей үш түрлі маңызы бар:

1. Несиелік тәуекелді мейлінше азайту.
2. Несиелік портфелдің сапасын белгілі бір деңгейде ұстау.
3. Банк өзінің өтімділігін демеп отыру.

Клиенттердің несиелік қабілетін анықтауға байланысты іс-қимыл әрекеттерінің мазмұны келесі негізгі факторлармен анықталады:

1. Банк пен клиент арасындағы серіктестік қатынастардың қалыптасып, даму дәрежесі.
2. Клиенттің қандай да бір болмасын бизнес саласындағы репутациясы.
3. Экономикадағы жалпы макроэкономикалық жағдай.
4. Банк менеджментінің сапасы.

Осы аталған факторлар клиенттің несиелік қабілетін бағалау қажеттілігін де анықтайды. Әрбір коммерциялық банктерде жеке несиелік саясатқа байланысты клиенттің несиелік қабілетін анықтаудың өр түрлі амалдары, тәсілдері болуы мүмкін. Алайда, қазіргі кезде, клиенттің несиелік қабілетін анықтаудың әдіс-тәсілдері, жолдары көп жағдайларда клиенттің өзінің экономикалық сипатымен байланысты. Міне осыған сәйкес қазіргі кездерде

коммерциялық банктерде клиенттің несиелік қабілетін анықтаудың әдістері сол клиенттерді үш түрлі топқа бөлумен тығыз байланысты қалыптасқан:

- 1) Ірі клиенттер.
- 2) Орташа клиенттер.
- 3) Шағын және кіші бизнес клиенттері.

Осылайша, клиенттерді топқа бөлу дәрежесіне сәйкес қарыз алушының несиелік қабілетін бағалаудың да үш түрлі әдісі бар:

- 1) Несиелік қабілетті ақша ағынын сараптау арқылы бағалау.
- 2) Несиелік қабілетті қаржы коэффициенттерін есептеп, талдау арқылы бағалау.
- 3) Клиенттің іскерлік репутациясын бағалау арқылы оның несиелік қабілетін анықтау.

Сонымен қатар, несиелік қабілеттіліктің ең маңызды аспектілерінің бірі - алынған қарыздың материалдық жағынан қамтамасыз етілуі. Осылайша, несиелік қабілеттілікті қозғалмайтын мүлікке салынған капиталмен байланыстырады, яғни «Қозғалмайтын мүлік қарызды қайтарудың ең сенімді кепілі» [1, 161 б].

Жалпы клиенттің несиелік қабілеті түсінігі және оның төлем қабілеті түсінігі бірдей ұғым ретінде жиі анықталады. Бірақ олар ұқсас болғанымен де, олардың бір-бірінен едәуір айырмашылығы бар.

Төлем қабілеттілік дегеніміз - жеке және заңды тұлғаның берілген уақытта өзінің міндеттемелерін өтеу мүмкіншілігі мен қабілеті. Ал, несиелік қабілеттілік - бұл ссудалық қарызды өтеу мүмкіншілігі. Бұл жағынан келгенде, несиелік қабілеттілік түсінігі төлем қабілеттілігі ұғымына қарағанда айтарлықтай тар. Яғни, банк қарыз алушыға несие беру туралы дұрыс шешім қабылдау үшін тек қана оның несиелік қабілеттілігін анықтаса жеткілікті.

Ал енді қарыз алушының несиелік қабілеттілігіне әсер ететін факторларға тоқталып өтейік. Қарыз алушының несиелік қабілеттілігі көптеген факторларға тәуелді болып келеді. Әр фактор (банк үшін - тәуекел факторы) міндетті түрде бағаланып, есептелінуі керек. Сонымен қатар, несиелік қабілеттілік үшін әр фактордың өзіндік «салмағын» анықтау қажет. Әрине ол өте үлкен қиындықтармен ұштасып жатыр.

Қарыз алушының несиелік қабілеттілігін анықтайтын барлық факторлардың болашақтағы өзгеруін бағалау одан да күрделі болып келеді.

Несие беруші банк үшін қарыз алушының ссудалық қарызын өтеу қабілеті болашақ кезеңге қатысты болған жағдайда ғана өте маңызды болып келеді. Ал, тәжірибеде негізінен қолданылатын несиелік қабілеттілікті анықтайтын барлық көрсеткіштер өткен кезеңге қатысты болғандықтан, олар клиенттің алдағы уақыттағы нәтижелерін дәл анықтауға мүмкіндік бермейді. Яғни, бұл көрсеткіштер өткен кезеңдегі мәліметтер бойынша есептелінеді. Мысалы, белгілі бір мерзім аралығындағы өнім айналымы туралы динамикалық мәліметтер берілмей, белгілі бір есеп беру кезеңіндегі қалдықтар жайлы мәліметтер беріледі. Бұл жалпы несиелік қабілеттілік көрсеткіштерінің мәні шектеулі екенін көрсетеді.

Сонымен бірге, несиелік қабілеттілікті анықтаудың тағы да бір қосымша күрделілігі - санмен өлшеуге және бағалауға болмайтын бірқатар факторлардың өмірде орын алуы. Бұндай факторларға, қарыз алушының репутациясын және оның моральдық тұстарын жатқызуға болады.

Осыған қоса, ссудалық қарыздың өтеу мүмкіншілігін сипаттайтын, көрсеткіштерді бұрмалап көрсететін инфляция да айтарлықтай қиындылық туғызады. Ол капиталдың айналымдылық көрсеткіштерімен, оның бөліктері - активтерге, негізгі капиталға және резервтік қорларға қатысты болып келеді.

Жалпы айтқанда, сандық және сапалық мәліметтерді жалпылап, қарыз алушының несиелік қабілеттілігін бірыңғай және синтетикалық бағалау мүмкін емес. Ол үшін маман аналитиктердің сараптамалық талдау жасауы қажет.

Жалпы несиелік қабілеттілікті бағалау қарыз алушылардың ерекшеліктеріне, сондай-ақ нақты банк-кредитордың мақсаттарына байланысты болып келеді. Айта кеткен жөн, несиелік қабілеттілікті бағалаудың келесідей әдістері бар:

- 1) Қаржылық коэффициенттерге талдау жасау арқылы бағалау.
- 2) Ақша ағымына талдау жасау арқылы бағалау.
- 3) Іскерлік тәуекелді талдау арқылы бағалау,

Бұл әдістер бірін-бірі әрқашанда толықтырып отырады. Сондықтан да, несиелік қабілеттілікті анықтау барысында, осы үш әдісті бірдей қолдану қажет.

Іскерлік тәуекелді талдау қарыз алушының келісім жасау барысында, тек қана бір ссудалық операцияға және сонымен байланысты ақша ағынына негізделініп талдау жасауға мүмкіндік берсе, ал қаржылық коэффициенттер жүйесі болашақтағы тәуекелді болжауға мүмкіндік береді. Қарыз алушының ақша ағымына талдау жалпы клиенттің несиелік қабілеттілігін бағалап қана қоймай, осының негізінде болашақтағы жаңа қарыздардың шекті мөлшерін көрсетеді. Сонымен бірге, кәсіпорынды басқарудың әлсіз жақтарын танытады.

Біздің ойымызша, «несиелік қабілеттілік» категориясының экономикалық маңызы - бұл несие алу мүмкіншілігі, алған несиені тиімді пайдалану және несиелік келісімнің шартына сәйкес қарызын берілген мерзімде және толық сомада өтеу қабілеті [2, 186 б].

Банк операцияларын басқару жалпы банк кірісін қамтамасыз ететін активтер жинағымен, банктік портфельімен байланысты тәуекелдерді басқару болып табылады. Банктік портфельдің негізгі бөлігін заңды және жеке тұлғаларға берілетін ссудалар құрайды. Демек, осы операциялармен байланысты тәуекел банктер үшін ерекше маңызды болып келеді.

Сонымен қатар, қарыз алушының қаржылық тұрақтылығы да несиелік тәуекелді бағалаудың негізгі көрсеткіші болып табылады. Қаржылық жағдайды талдау - банкроттықты болдырмаудың ең басты элементі.

Біздің ойымызша, қарыз алушының қаржылық жағдайы және несиелік тәуекел арасында кері пропорционалды функционалдық байланыс бар. Яғни, неғұрлым қарыз алушының қаржылық тұрақтылығы өссе, соғұрлым несиелік тәуекелдің дәрежесі азаяды.

ПАЙДАЛАНЫЛҒАН ӘДЕБИЕТТЕР

1. Міржақыпова С.Т. Банктегі бухгалтерлік есеп. Оқулық. – Алматы: Экономика, 2004. – 710 бет.
2. Бименова А.Ә. Банктегі бухгалтерлік есеп. Оқу құралы. – Астана: Фолиант, 2010, 192 бет.
3. А.К.Нурпейсова. ҚР-да банктік жүйенің дамуы. Алматы, «LEM» баспасы, 2011 жыл.

Сулейменова Р.С.

ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ СТРУКТУРЫ ИСТОЧНИКОВ КРАТКОСРОЧНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

магистрант специальности «6М050900 Финансы», rasija@mail.ru

Упущения в организации финансов хозяйствующих субъектов носят следующий характер:

- предприятие недостаточно занимается системным анализом, диагностикой и прогнозированием своей финансовой деятельности;
- между финансовыми службами предприятий слабо развиты горизонтальные структурные связи;
- зачастую отсутствует целостный, содержательно согласованный комплект внутрифирменной документации, который должен регламентировать все аспекты финансовой деятельности и может содержать процедуры подготовки, принятия, реализации управленческих решений в области финансов.

Необходимо отметить, что многие предприятия имеют значительные объемы просроченных задолженностей, нарушения платежной дисциплины.

Эффективное финансирование способствует достижению тактических и стратегических целей предприятия. В теории и практике финансового менеджмента различают несколько основных направлений управления финансами: операционный менеджмент, риск-менеджмент и др. Концентрация усилий в определенном направлении зависит от специфики деятельности субъекта и ряда проблем, стоящих перед ним в тот или иной момент.

При оценке предприятий ключевой является проблема, какую информацию принять за основу: данные о прошлом и настоящем предприятия, или отдать приоритет прогнозам о его будущем. Эти подходы ни в коей мере не исключают, а скорее дополняют друг друга.

Неправильная оценка предприятия приводит к искусственному занижению или завышению его цены при продаже.

На практике существует множество методов оценки предприятий, имеющих свои положительные и отрицательные качества. Можно, к примеру, выделить целую группу методов, базирующихся на данных предыстории и текущих данных. К ним относятся: метод скорректированной балансовой стоимости, метод замещения и метод ликвидационной стоимости [1, с.19-25].

Все эти методы основаны на оценке активов предприятия. Но, может получиться так, что ранее высокоприбыльные предприятия станут малоприбыльными или даже убыточными, и наоборот, что обусловлено, скажется на цене. Поэтому нельзя оценивать предприятие только на базе информации о прошлом и настоящем. Методы, базирующиеся на прогнозах, могут скорректировать цену предприятия. Однако, в условиях меняющейся рыночной среды прогнозировать финансовые результаты хозяйственной деятельности достаточно сложно. Особенно остро эта проблема встает на промышленных предприятиях, так как любые сдвиги в производственной системе влекут за собой изменение финансовых показателей. Целесообразным, на наш взгляд, было бы использование комплексного метода, основанного на обоих подходах к оценке предприятий.

Оценка будущих доходов предприятия осуществляется методами периода окупаемости, чистой текущей стоимости и внутренней ставки отдачи. Промежуточное положение занимает метод капитализации доходов предприятия. Обычно здесь используются данные как прошлых и настоящих, так и будущих периодов.

Стоимость предприятия зависит от того, какой потенциал накоплен им в прошлом. Важнейшей характеристикой этого потенциала является стоимость его активов.

Балансовая стоимость предприятия представляет собой не что иное, как активы предприятия за минусом износа и его обязательствами.

В настоящее время предприятия Казахстана располагают, в основном, изношенными и морально устаревшими основными фондами, отсталыми ресурсоемкими технологиями.

При использовании балансового метода оценки активов предприятиям необходима их предварительная переоценка. Простой и более точной является оценка имущества предприятия с помощью индекса инфляции. К сожалению, этот подход применим только в том случае, когда темпы роста цен на активы совпадают с индексом инфляции. В мировой практике переоценка учитываемых объектов с корректировкой на инфляцию производится либо по колебаниям курсов валют, либо по колебаниям уровней товарных цен.

Однако, этот способ переоценки малоприменим в наших условиях, так как его можно использовать лишь в случае, когда курсовое соотношение тенге и доллара точно соответствует соотношению покупательской способности. Сегодня более точной является переоценка по колебаниям уровня товарных цен. Причем переоценка может быть проведена как на товарную массу в целом, так и на каждый конкретный товар.

При оценке активов должно быть выявлено и особенно тщательно оценено все устаревшее имущество. Важно правильно установить причины банкротства (это может быть следствие функционального старения оборудования или ошибки в управлении) и учесть эти причины при оценке предприятия [2, с.45-52].

Преимущество данного метода заключается в простоте и эффективности

установления: какими активами фактически располагает предприятие при условии правильного ведения учетной политики.

Скорректированная балансовая стоимость может отразить нижнюю границу цены работающего предприятия.

Общий недостаток этих двух методов оценки активов заключен в том, что не учитывается прибыль, полученная от использования активов предприятием.

Поэтому, если в качестве критерия оценки брать только чистую или скорректированную балансовую стоимость, не исключается, что предприятие, имеющее большой объем чистых активов, будет оценено выше, но приносить меньшую прибыль и даже может быть убыточным.

При использовании скорректированной балансовой стоимости для определения рыночной цены предприятия прибыль последнего может уменьшиться, а убытки, соответственно, увеличиться, т.е. предприятие становится менее привлекательным для инвестора [3, с.58-61].

На оценке текущей стоимости активов базируются методы стоимости замещения и ликвидационной стоимости. Метод замещения позволяет ответить на вопрос: сколько денежных средств потребуется для того, чтобы сейчас начать такой же бизнес и достичь аналогичного положения на рынке. Метод включает в себя определение экономической стоимости имущества предприятия путем установления стоимости замещения оцениваемой собственности с учетом поправок на ее функциональный, экономический и физический износ.

Отличие метода замещения от методов балансовой стоимости и скорректированной балансовой стоимости заключается в том, что при использовании метода замещения оцениваются также и нематериальные активы (патенты, лицензии, авторские права), а также учитывается стоимость создания и управления предприятием и т.д. данный подход часто используется для целей страхования. Оценка стоимости замещения применена также для оценки отдельных видов активов. Недостаток метода замещения такой же, как и у методов балансовой стоимости и скорректированной балансовой стоимости – не отражает способности активов приносить прибыль.

Оценка текущего состояния активов является основой для определения рыночной цены предприятия методом ликвидационной стоимости.

Ликвидационная стоимость показывает, сколько останется денежных средств после ликвидации предприятия, продажи активов и выплаты долгов.

Метод ликвидационной стоимости предполагает инвентаризацию и оценку каждого актива с учетом специфических факторов: месторасположения, степени специализации, ликвидности и т.п. причем одни из них могут уменьшать ликвидационную стоимость, тогда как другие увеличивают.

Ликвидационная стоимость используется, когда бизнес не приносит дохода и не менее перспектив развития. Ликвидационная стоимость определяет минимальную цену предприятия при продаже в случае высокой вероятности его банкротства [4, с.28-35].

Недостатком метода ликвидационной стоимости является то, что он не

отражает способности активов приносить прибыль.

К методам, использующим информацию прошлого и настоящего, относится также метод капитализации дохода. Однако, этот метод базируется не на оценке активов, а на доходах предприятия. Суть этого метода заключается в определении величины чистых ежегодных доходов предприятия, соответствующей этим доходам нормы капитализации. На основе этих показателей производится расчет цены предприятия, приносящей данный объем чистых доходов.

Для оценки предприятия также используется метод капитализации дивидендов, который предпочтителен для акционеров, не владеющих контрольным пакетом акций, поскольку для них важнее величина дивидендов.

Главное достоинство метода капитализации прибыли в том, что он отражает потенциал чистого дохода, который может принести бизнес.

Список использованной литературы:

1. Жуйриков К.К. Финансы предприятия в условиях рынка. Учебное пособие. А.: «Бастау», 2002.
2. Финансовый менеджмент: теория и практика/ Под ред. Стояновой Е.С. - М.: Перспектива, 2002.
3. Пастолов С.М. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебное пособие для студентов экономических специальностей высших учебных заведений, экономистов и преподавателей. – М.: Академический проект, 2003- 573с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия – Минск: ООО Новое знание, 2000, 512 с.

Турукпаева А. Т.

ФИНАНСОВАЯ СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет

Финансовая отчетность является структурированным представлением информации о финансовом положении, результатах деятельности и движении денежных средств организации, которая будет полезной для широкого круга пользователей при принятии экономических решений. Кроме того, финансовая отчетность показывает результаты деятельности руководства по управлению ресурсами организации.

Наряду с информацией, приведенной в примечаниях, указанные сведения помогают пользователям финансовой отчетности прогнозировать движение денежных средств организации, определять сроки возникновения и степень определенности денежных потоков.

Финансовая отчетность представляет информацию о следующих показателях организации:

- активах;
- обязательствах;
- собственном капитале;
- доходах и расходах, включая прочие доходы и убытки;
- движении денежных средств.

Финансовая отчетность организации должна беспристрастно и достоверно представлять финансовое положение организации, результаты деятельности, движение денежных средств организации. Достоверное представление финансовой отчетности требует:

- точного представления влияния операций, других событий и условий в соответствии с определениями и критериями оценок согласно МСФО;
- выбора и применения учетной политики;
- представления информации, включая учетную политику, обеспечивая уместность, надежность, сопоставимость и понятность информации;
- представления дополнительных раскрытий в тех случаях, когда требования МСФО недостаточны для определения влияния конкретных операций или событий на финансовое положение и финансовые результаты деятельности организации.

Достоверность финансовой отчетности достигается в том случае, если отчетность составлена в соответствии со всеми международными стандартами. Ясное и четкое утверждение о таком соответствии МСФО должен быть отражен в примечаниях. При этом соответствие МСФО означает, что отчетность удовлетворяет всем требованиям каждого стандарта и применяемым интерпретациям Постоянного комитета по интерпретациям [1].

Форма финансовой отчетности должна быть четко идентифицируемой и отличающейся от другой информации, данной в том же опубликованном документе, как, например, в годовом отчете организации или проспекте эмиссии. Каждый компонент финансовой отчетности идентифицируем, а также содержит следующую, иногда и повторяющуюся информацию:

- наименование организации и другие реквизиты;
- является ли финансовая отчетность результатом деятельности отдельной организации или группы;
- дату баланса или период, охватываемый финансовой отчетностью;
- валюту отчетности;
- степень точности использования представленных цифр в финансовой отчетности [2].

Отчетным периодом для годовой финансовой отчетности является календарный год, начиная с 1 января по 31 декабря.

Первый отчетный год для вновь созданной организации начинается с момента ее государственной регистрации по 31 декабря того же года.

Организации представляют финансовую отчетность:

- 1) собственникам в соответствии с учредительными документами;

2) органам государственной статистики Республики Казахстан по месту регистрации в органах статистики Республики Казахстан;

3) органам государственного контроля и надзора Республики Казахстан в соответствии с их компетенцией.

Организации представляют годовые финансовые отчеты не позднее 30 апреля года, следующего за отчетным.

В пределах срока, указанного выше, собственник вправе определять сроки представления финансовой отчетности и устанавливать иную периодичность, но не реже одного раза в год [3].

Принципы подготовки и составления финансовой отчетности содержат следующие основополагающие допущения:

- учет по методу начисления, согласно которому результаты операций и прочих событий признаются по факту их совершения, (а не тогда, когда денежные средства или их эквиваленты получены и выплачены). Применение этого метода означает, что на каждую отчетную дату производится начисление соответствующих доходов и расходов компании;

-непрерывность деятельности компании. В соответствии с этим принципом при составлении финансовой отчетности подразумевается, что компания действует и будет действовать в обозримом будущем. Компания не собирается и не нуждается в ликвидации или существенном сокращении масштабов своей деятельности. В случае ожидания прекращения деятельности компании, ее банкротства отчетность должна быть составлена исходя из предположения, что все активы будут проданы по ликвидационной стоимости.

Допущение имущественной обособленности организации, согласно которому активы и обязательства организации существуют обособленно от активов и обязательств собственников этой организации и активов и обязательств других организаций, действующее в российской практике, МСФО не предусмотрено.

Практическая реализация этого допущения на отечественных предприятиях приводит к тому, что при отражении активов в бухгалтерском учете юридическая форма превалирует над экономическим содержанием. Например, организация в коммерческих целях приобрела здание и начала пользоваться им, извлекая экономические выгоды, однако государственная регистрация здания еще не осуществлена. В соответствии с российским законодательством данный объект учета нельзя отнести к основным средствам (он должен числиться в составе капитальных вложений), не допускается в данном случае и начисление амортизации, что негативно сказывается на достоверности представляемой финансовой отчетности: искажается информация о реальной стоимости активов, а также о расходах организации. МСФО позволяют избежать подобных несоответствий.

В соответствии с МСФО качественные характеристики являются «атрибутами, делающими представляемую в финансовой отчетности информацию полезной для пользователей» МСФО выделяют четыре основные качественные характеристики: понятность, сопоставимость, уместность и

надежность. Две первые характеристики касаются представления информации, две последующие — ее содержания.

Понятность означает доступность информации для понимания пользователем, имеющим достаточные знания в сфере деловой и экономической деятельности, бухгалтерского учета.

Информация, содержащаяся в финансовой отчетности, должна быть сопоставимой внутри компании по отчетным периодам, а во внешней среде с информацией других компаний. Это позволяет проследить тенденции изменения финансового положения компании и результатах ее деятельности.

Уместной считается информация, влияющая на экономические решения пользователей, помогающая им оценивать прошлые, настоящие и будущие события, подтверждающая или исправляющая прошлые оценки. Качественные характеристики информации тесно взаимосвязаны. На уместность информации значительное влияние оказывает ее существенность.

Литература:

1. Методические рекомендации по применению МСФО №10 «События после даты баланса» 01.01.2005.
2. Нурсеитов Э.О. Бухгалтерский учет в организациях/ учебное пособие. – Алматы, 2006. – 472 с.
3. Тумасян Р.З. Бухгалтерский учёт. – Москва: «Омега-Л», 2006. – 794 с.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 2004 – 432 с.
5. Патров В.В., Ковалев В.В. Как читать баланс. М.: Финансы и статистика. 2005.

Толыкбаева А.С.

ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУДЫҢ ИНДУСТРИАЛДЫҚ- ИННОВАЦИЯЛЫҚ МОДЕЛІНІҢ ТИІМДІЛІГІ

«6M050600 Экономика» мамандығының магистранты, aidana@mail.ru

Мемлекеттік әлеуметтік-экономикалық дамуының алдағы отыз жылға арналған «Қазақстан-2030» стратегиялық бағдарламасында болашақтағы Қазақстан дамуының стратегиясы көрсетілген. Онда 2030 жылға дейінгі Қазақстан Республикасының экономикалық саясатының негізгі жеті басылымдықтары анықталған. Қазақстан Республикасының бұл бағдарламасының басты стратегиялық мақсаты – жоғары индустриалды – инновациялық дамуға қол жеткізу және Қазақстанның дамушы елдерінің қатарынан дамыған индустриалдық елдердің қатарына көшуін қамтамасыз ету. Қазақстан Республикасының «Қазақстан-2030» бағдарламасында көрсетілген мәселелерге қол жеткізу үшін төмендегідей мақсаттарды анықтаған:

Біріншіден, экономиканың барлық салаларына ғылым – техникалық жетістіктерді ашу мен енгізу жолында ішкі және сыртқы мемлекет аралық кәсіпкерлік іс-әрекеттегі бизнестің барлық төрт деңгейін қалыптастыру, әсіресе ынталандыру саясатын жалғастыру;

Екіншіден, экономикада құрылымдық салаларды қайта құруды жүзеге асыру, Қазақстандағы жүзеге асырылған индустриаландырудың ірі экономикалық потенциалдың қалыптасуына мүмкіндік жасау;

Еліміздің экономикасындағы технологиялық құрылымындағы өзгерістер тұрғысынан қарағанда республикадағы индустриалдыру процесі алғашқы он жылда іс жүзінде аяқталмай қалып отырды. Ол кезде экономиканың технологиялық құрылымының жағдайы төмендегідей еді:

- технологиялық базистің 2/3-ге жуық бөлігін төмен деңгейлі артта қалған және алғашқы машиналық технология құрады;
- автоматтандырылған және кешенде механикаландырылған өндіріс технологиялық базистің 1/3-ін құрады;
- кибернетикалық техника мен ақпараттық технология технологиялық базистің елеусіз бөлігін ғана құрады.

Сондықтан да ғалым-экономистер ұсынғандай әлеуметтік экономикалық даму стратегиясының басты бағыты қазіргі ғылыми- техникалық революция жетістіктері негізінде индустриалды-инновациялық жүйеге көшу қажет.

Индустриалдық саясатты жүзеге асырудың экономикалық механизмі төмендегі экономикалық стимулдарды барынша қолдана білуге негізделуі: жедел амортизация және амортизациялық аударымдар, баж салығы, дотация, несие ставкалары, жеңілдікті салық салу. Сонымен қатар, индустриалдық саясаттың нақты стимулдары қажетті құрылымдық өзгерістердің мақсатына, тереңдігіне және қарқынына байланысты әркелкі қолдану мүмкін.

Жаңа индустриалдық-инновациялық қоғам жолындағы бағыт – Қазақстан Республикасының салалық құрылымын қайта құруға жол ашты.

Құрылымдық қайта құру – Қазақстан Республикасының болашақтағы экономикалық саясаттың маңызды басышылықтардың бірі болып саналды.

Дамыған елдерде экономикалық бәсеке қабілеттілігінің күрделі мәселелерін шешуге және олардың әлемдік нарықтағы позициясын нығайтуға мүмкіндік беретін өнеркәсіп пен ауыл шаруашылығы арасындағы тұрақты пропорцияның болуы.

Болашақта ауыл шаруашылығының өнеркәсіпке арақатынасы 1/3 үлесінде қамтамасыз етілетіндей дамуы керек. Өнеркәсіпте ғылыми сыйымды өндірістің үлесі айтарлықтай артуы тиіс. Сонан соң ақпараттық технологияның үлесі атқаратын қызмет көрсету саласының өсуін қамтамасыз ету қажет. Өйткені онсыз бәсеке қабілетті өнімінің кеңейтілген ұдайы өндірісін әрі қарай дамыту мүмкін емес.

Дүниежүзілік тәжірибе көрсеткендей осы мақсаттарға жету үшін инвестицияның төмендегідей көздерін пайдаланғанымыз тиімді болады, олар мыналар:

- банктер мен халықтың жинаған қорларын тарту;

- шикізат экспортынан түсетін табыс және ұлттық қорды құру;
- тікелей және партфелдік шетел инвестицияларын тарту;
- шетел капиталын біріктіретін біріккен кәсіпорындар құру;

Қазақстан Республикасы стратегиялық дамуының «Қазақстан-2030» бағдарламасында экономика салаларының басымдылықтары деп : отын-энергия, металлургия, азық –түлік өдірісі. халық тұтынатын тауарлар, өндіріс салалары және коммуникация салаларын атады .Сонымен бірге

Президент Н.Ә. Назарбаев өзінің «Қазақстан-2030» Жолдауында былай атап көрсеткен: «Өндірістің инерциялық және ауыр жүкті құрылымын бірдей жөндеу мүмкін емес. Дүниежүзілік тәжірибеде ауылшаруашылығы мен өндіруші өнеркәсіп өнімінің жалпы ұлттық өнімдегі үлесінің үнемі азайып, керісінше, қайта өндіруші өндірістің, әсіресе , ғылыми сыйымды , жоғары қосымша құнды өндірістің, сонымен бірге қызмет көсету салаларының үлесінің өсуіне негізделген белгілі бір реттіліктің қажеттігі дәлелденді» деген. Осыған байланысты

Экономикалық құрылымды қайта құруды жүзеге асыруда айтарлықтай нәтиже беретін мемлекеттің кәсіпкерлік инициативасы маңызды рол атқарады. Қазақстан Республикасы үкіметті кәсіпкерлік инициативасын көтере отырып , болып жатқан өзгерістерге үлкен мән берді. Банкроттықтың алдында тұрған ірі отын-энергетикалық , металлургиялық кәсіпорындарды көтеру үшін шетел инвесторларының инвестицияларын елімізге тарты.

Жалғыз тек теңіз мұнай кен орнын іске қосу Қазақстан Республикасының алдағы 20 жыл ішінде 100 млрд.доллорға жуық табыс алуына жағдай жасады.

Соңғы бес жылдықта Еліміздің экономикасын дағдарыс салқынынан шығарып, қарқынды даму жолына түсуінің басты себебі , Ел басшысының дер кезінде дағдарысқа іс қимыл бағдарламасының Қазақстандық үлгісін қабылдауы болып табылады , осындай дер кезінде әрі қаржылық жағынан қамтамасыз етілген шарарлардың нәтижесінде еліміз экономикасының барлық саласында күрделі қиындықтарға жол берілмеді. Соның нәтижесінде өткен жылы ел экономикасы 7,5 пайыз өсімге қол жеткізді. Оның ішінде еліміздің өнеркәсіп саласында жеткен жетістіктері жоғары. Өнеркәсіп – Республика халық шаруашылығының жетекші саласы болып табылады. Ол еліміздің қоғамдық өнімдердің жартысынан астамын өндіреді. Қазақстан өнеркәсібінің тағы бір ерекшелігі , оның жергілікті шикізат және жанар –жағар майымен толық қамтамасыз етілуі болып табылады.

Бағдарламаға сәйкес 2010-2014 жылдар аралығында бұл кәсіпорындарды жанғыртуға 1,72трлн. теңге инвестиция салынып,3мың жаңа жұмыс орны ашылмақ. Алдағы уақытта негізінен ірі кәсіпорындар маңайына шоғырланған шағын және орта кәсіпорындар қатарын көбейту мәселесі күн тәтібіне қойылған. Елбасы Н.Назарбаев «Әлеуметтік-экономикалық жаңғырту-Қазақстан дамуының басты бағыты» атты Жолдауында «Қазақстан үшін экономикалық табыстар мен қоғамдық игіліктерді қамтамасыз етудің оңтайлы теңгерімін табу-өмірлік маңызды нәрсе. Бұл таяу оңжылдықтардағы Қазақстан дамуының басты бағыты» деп атап көрсеткен болатын. Сел экономикасын даму баспалдағының

жаңа биіктеріне көтеру үшін өнеркәсіп саласын жаңғыртып, тың табыстарға қол жеткізудің маңызы зор.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. «Қазақстан – 2050» Стратегиясы.
2. Қазақстан Республикасының 2020 жылға дейінгі Стратегиялық даму жоспары.
3. Үдемелі индустриялық-инновациялық дамыту жөніндегі мемлекеттік бағдарламасы.

Төлеумұхаметова А.Ж.

ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ БИЗНЕС-ЖОСПАРЛАУ КОНЦЕПЦИЯЛАРЫ

«6M050900 Қаржы» мамандығының магистранты
aija.t@mail.ru

Бизнес-жоспарлау процесін ұйымдастырудың “оптималдық конструкцияға негізделген” жаңа концепциясын қарастырайық.

Кәсіпорын табысын анықтайтын барлық факторлар классикалық түрде 2-ге бөлінеді: ішкі (оларға кәсіпорын әсер ете алады) және сыртқы (кәсіпорынның ішкі ортасы). Сыртқы факторлар құрамынан үшінші типті факторды бөліп көрсетуге болады: кәсіпорын шектеулі түрде әсер ете алатын сыртқы факторлар. Бұл, мысалы, локалды нарық сегментіндегі бағалар, егер компания онда айтарлықтай үлес алса. Ішкі факторлар да біртектес емес: біреулерін ауыртпашылықсыз өзгертуге болады (мысалы, қор немесе аванстық төлем деңгейі), ал енді басқаларының өзгерісі үлкен әлеуметтік шығындармен немесе үлкен ақшалай шығындармен байланысты (жұмыскерлер саны мен жалақының төмендеуі, ішкі құрылымдардың өзгерісі) [1, с.19-31].

Жаңа шарттарға бейімделген бизнес-процесстер және бизнес-процедуралар (бизнес-жоспарлау, бюджеттеу, бухгалтерлік және басқарушы есеп және т.с.с) ішкі факторларды қолдану кезінде компания сыртқы жағымсыз факторларға төтеп бере алатындай және ішкі жағымды факторларды табыс алу үшін барынша тиімді пайдалана алатындай нәтиже алу керек.

Бизнес-жоспарлау бұл жерде шешуші роль атқарады, өйткені ол барлық ішкі және сыртқы орта факторларын, кәсіпорынның барлық ресурстарын бір ғана құжатта – бизнес-жоспарда біріктіреді.

Саланың реструктуризациясы мен ырықтануынан кейін әсер ете бастайтын қосымша елеулі факторларды төмендегідей жіктеуге болады:

А) қосымша сырт факторлар:

- Кәсіпорын шығаратын өнім нарығы (мысалы, энергия нарығы);
- Компания ресурстарының жаңа нарықтары (мысалы, энергия жөндеу нарығы);

- Капитал нарығы (инвестиция, несие);
- Кәсіпорынның жекелеген бөлімшелерінің бөлініп шығуы, басқа бизнес-бірліктермен бірігу мүмкіндіктері мен қаупі;

Б) қосымша ішкі факторлар:

- Кәсіпорын иелерінің, акционерлердің талаптарының қатаңдауы – жоғары тасбытылықты және қаржылық тұрақтылықты талап ету, осыған байланысты кәсіпорынның ішкі орта факторларының өзгеруі;
- Кәсіпорын менеджментіне белсенді маневр жасау үшін кеңістіктің кеңеюі (ырықтандыру арқасында) – барлық ішкі факторларды қамтиды, соның ішінде баға белгілеуді де.

Бизнес-жоспарлау жүйелері мен теорияларының барлығы, ең алдымен, бәсекелік ортада қызмет ететін кәсіпорындарға негізделген, сондықтан әр түрлі дәрежеде барлық факторларды ескереді. Алайда кәсіпорынның қызмет ететін саласының ерекшелігіне байланысты бір сала үшін елеулі маңызды факторлар енді бір сала үшін онша маңызды болмауы мүмкін, сондықтан бизнес-жоспарлау кезінде ішкі және сыртқы факторлардың салалық ерекшеліктері ескерілу керек [2, с.9-15].

Қазіргі кездегі бизнес-жоспарлау концепцияларының көпшілігі тұрғысынан қарағанда, бизнес-жоспар – бәрін жасауға болатын “пластилин” тәрізді (яғни кең шеңберде ішкі факторлар мен ресурстарды өзгертуге болады).

Бұл көзқарасқа қарама-қайшы, технологиялық интеграцияланған компаниялар (энергетика, отын өнеркәсібі, металлургия) – бұл қатаң бөлшектерден тұратын конструкция сияқты. Бұл бөлшектер – цехтар, заводтар, электр станциялары, транспорттық жүйелер – “қатаң” бірліктер, олар стандарттық сападағы бірнеше өнім түрлерін шығаруға бағытталған. Олардағы персонал саны, өндірістік процесс, шығындардың айтарлықтай бөлігі, бөлімдер мен қызметтердің ішкі құрылымы – бұлардың барлығы қолда бар технологияға қатаң бейімделген және көпшілік жағдайда тек технология өзгерген кезде ғана өзгереді.

Сондықтан технологиялық интеграцияланған компанияның нарықтық жағдайлардың өзгерістеріне бейімделуінің (сондай-ақ саяси және әлеуметтік жағдай өзгерістеріне) басты тәсілдерінің бірі – жеке құрамдас бөліктерден компанияның өміршеңдігін қамтамасыз ете алатындай конструкция құру. Қосылу, бірігу, жұту, акция бумасын сатып алу, басқару функциялары, тиімсіз “бөліктерді” компания құрамынан ажырату, оларды сату, филиалдар мен жекелеген заңды тұлғаларға лауазым беру, бөліктер арасында құралдарды қайта бөлу, жалпы өткізу құрылымдары, ішкі трансферттік бағалар – бұлардың барлығы интеграцияланған компаниялардың қолданатын әдістері.

Сәйкесінше, мұндай компаниялардағы бизнес-жоспарлау, бір жағынан, ескі дәстүрлі функцияларды атқаруы керек:

- оптималды маркетингтік саясатты және оны жүзеге асыру үшін қажетті шығындарды анықтау;

- өндірістік бағдарламаны анықтау (нарықтағы жағдай мен ұзақ мерзімді маркетингтік саясатқа байланысты – күрделі құрылыс, сондай-ақ, өндірістік бағдарламаның “тар” жерлерінен – техникалық қайта жарақтандыру);

- персоналды басқару (жұмыскер саны, жалақы, қайта оқыту, біліктілікті арттыру, ынталандыру - өндірістік және инвестициялық бағдарламаға қарай);

- шығындарды оптимизациялау, соның ішінде шығындарды басқару (өндірістік, инвестициялық және еңбек ақы шығындарына қарай);

- компания қаржысын оптимизациялау (бюджет, қарызды басқару, салық және несие саясаты, пайданы жұмсау).

Сонымен қатар, бизнес-жоспардың ескі дәстүрлі функцияларына жаңаларын қосуға болады:

- бұрыннан қалыптасқан құрылымның және ондағы әр құрамдас бөліктің тиімділігін бағалау (қызмет түріне байланысты, трансферттік баға белгілеуге, синергия әсерін бағалау әдістеріне негізделген);

- құрылымды жетілдіру жоспары (соның ішінде капиталды басқару);

- құрылымға төтенше “шабуыл” (жұту, акция бумасын сатып алу, мемлекеттік антимонополиялық органдардың қысымы) жасауларға төтеп беру жоспары.

Сөйтіп, технологиялық интеграцияланған компаниядағы бизнес-жоспарлауды 2 деңгейде қарастыруға болады:

- жекелеген құрамдас “бөліктер” деңгейінде – компанияның жекелеген бизнес-бірліктерінің бизнес-жоспарлары (филиалдар, өкілеттіктер, тәуелді және басқаратын компаниялары);

- компания деңгейі – осы “бөліктермен” не істеу керек және қалай – бұл процесті бизнес-конструкциялау деп атауға болады.

Сонымен, бизнес-жоспарлауды жетілдіру келесі негізгі қадамдарды қамтиды:

А) жекелеген “бөліктер” үшін стандартты:

- шағын (тек аса маңызды ақпарат),

- талдауға болатын (сонымен бір мезгілде, қазіргі кезде орын алған тенденцияларды, артықшылықтарды және проблемаларды айқындайтын),

- функционалдық (проблемалар мен шешімдерді басқару блоктарына негізделген),

- өзара үйлесімді бизнес-жоспарларды құру.

Бұл жердегі “бизнес-конструкциялау” түсінігі “корпоративтік басқару” түсінігіне жақын, бірақ бизнес-конструкциялау нақты есептеу әдістерін, соларға негізделген жоспарлар мен стратегияларды біртұтас құжат – бизнес-жоспарға сыйғызып береді, ал корпоративтік басқару – бұл компания менеджерлерінің осы жоспарды жүзеге асыру механизмі [3, с.39-43].

Бизнес-жоспарлаудың мұндай жүйесі қызмет түрлеріне және трансферттік баға белгілеу бойынша жіктелген логикалық түсінікті механизмді талап етеді. Сонымен қоса, әр бөліктің жалпы құрылымға әкелетін синергия әсерін бағалаудың математикалық әдістері қажет. Мұндай математикалық–экономикалық қиыншылықтар – бизнес-конструкциялаудың кемшіліктерінің

бірі. Компаниялардың барлығы үшін бірдей пайдалануға келетін бизнес-жоспарың типтік моделін құру мүмкін емес. Сондықтан тек қана бәсеке ғана бизнес-жоспарды құру әдістерін, модельдерін және бағдарламалық өнімдерін жетілдіруге ықпал ете алады. Мұндай процесті мысалы, қазірде бухгалтерлік есеп үшін жазылған компьютерлік бағдарламалар нарығында байқауға болады. Керісінше, кез келген шектеулер бизнес-жоспарлау әдістерін және теориясын жетілдіру процесін тежейді.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Виленский А. Этапы развития малого бизнеса. Вопросы экономики . 2014 . - №7 . - С.38-41.
2. Дмитриев Ю.А., Гутман Г.В., Краев В.Н. Бизнес - план/структура, содержание/. Методические указания к разработке - М: Финансы и статистика, 2001.-30.
3. Лунев П.. Макаревич Л. Бизнес-план для получения инвестиций. Методические рекомендаций. -М.: Внешсигма, 2005.

Улыкпанов А.Б.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕСІНІҢ ДАМУЫ

Оқытушы, «қаржы және аудит» кафедрасы. Семей қаласы
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті

Қазақстанда кәсіпкерліктің, әсіресе шағын және орта бизнестің дамуы экономикалық реформаларды жүзеге асыруда маңызды рөл атқарады. Ал, бизнестің жоғары деңгейде дамуын қамтамасыз ету үшін мемлекет тарапынан белгілі бір дәрежеде қолдау көрсетілуі керек. Осыған байланысты бизнес бастаманы қолдау және жеке бизнесті дамытуды ынталандыру мақсатында мемлекет тарапынан әр түрлі қолайлы экономикалық және құқықтық жағдайлар жасалуы тиіс. Қазақстан Республикасының «Жеке кәсіпкерлік туралы» Заңында елімізде жеке бизнесті қолдауға арнайы тарау арналған. Осы заңда анықталған төмендегідей бағыттар мен жолдарды атап көрсетуге болады. Жеке бизнесті мемлекеттік қолдау мынадай негізгі бағыттар бойынша жүзеге асырылады: Жеке бизнесті мәселелері жөніндегі заңнаманы жетілдіру; Жеке бизнесті қолдау орталықтарын, бизнес-инкубаторларды, технопарктерді, индустриялық аймақтарды және жеке бизнес инфрақұрлымының басқа да объектілерін құру және дамыту. Бюджет қаражаты есебінен жеке бизнес субъектілерінің қызметін оқу-әдіснамалық, ғылыми-әдістемелік және ақпараттық қамтамасыз ету. Жеке бизнесті мемлекеттік қолдау және дамытуды жүзеге асыру жолдары ретінде келесілерді атауға болады: Мемлекеттік органдар жанынан жеке кәсіпкерлік проблемеларын зерделеу және оны дамыту ұсыныстарын әзірлейтін ғылыми-зерттеу институттарын құру; Орталық мемлекеттік және жергілікті атқарушы

органдардың жанындағы сарапшылық орталықтарды ұйымдастыру; Жеке бизнесті мемлекеттік қолдау және дамытудың қаржы институттарын құру; Бизнес-инкубаторлардың және идустриялық аймақтардың қызметін ұйымдастыру. Шағын бизнесті мемлекеттік қолдау жоғарыда аталған бағыттармен бірге келесілерді де қамтиды: Шағын бизнес субъектілерінің мемлекеттік, қаржылық, статистикалық, материалдық-техникалық және ақпараттық ресурстарды, сондай-ақ ғылыми-техникалық әзірлемелер мен технологияларды пайдалану үшін жағдай жасау; Шағын бизнес субъектілерін мемлекеттік тіркеудің және таратудың оңайлатылған тәртібін белгілеу; Шағын бизнесті дамытудың мемлекеттік, салалық және өңірлік бағдарламаларын әзірлеу; Оңтайлы салық режимін белгілеу; Шағын бизнеске кредит берудің бағдарламаларын қабылдау, сондай-ақ бюджет қаражаты есебінен гранттар мен займдар беру; Шағын бизнесті қолдау мен дамыту үшін инвестицияларды, оның ішінде шетелдік инвестицияларды тарту мен пайдалану жүйесін жасау; Мемлекеттік мұқтаждар үшін тауарларды сатып алудың кепілдендірілген көлемін қамтамасыз ету; Жұмыс істеп тұрған оқу және зерттеу орталықтарын, консалтингтік ұйымдар мен шағын кәсіпкерлікті қолдау мен дамытудың ақпараттық жүйелерін дамыту және жаңаларын құру жолымен кадрлар дайындауды, қайта даярлауды және олардың біліктілігін арттыруды ұйымдастыру. Шағын бизнесті мемлекеттік қолдаудың негізгі қағидалары: Қазақстан Республикасында шағын бизнесті дамытудың басымдығы; Шағын бизнесті мемлекеттік қолдаудың кешенділігі; Шағын кәсіпкерлікті қолдау инфрақұрлымының және жүзеге асырылатын шаралардың шағын бизнестің барлық субъектілері үшін қажеттілігі; Шағын бизнесті қолдау мен дамыту саласындағы халықаралық ынтымақтастық; Шағын бизнесті қолдау мен дамыту келесі жолдармен жүзеге асады: Қаржылық қолдау көрсету; Шағын бизнесті қолдау орталықтарының желісін ұйымдастыру; Бизнес-инкубаторлардың қызметін ұйымдастыру Бір жылдан астам пайдаланылмаған мемлекеттік меншік объектілерін шағын бизнес субъектілеріне сенімгерлікпен басқаруға немесе жалға беру; Өнеркәсіп саласын ұйымдастыру және халыққа қызмет көрсету саласын дамыту үшін немесе сенімгерлікпен берілген объектілерді шағын бизнес субъектілеріне 1 жыл өткен соң өтеусіз беру. Мемлекеттік даму институттары Қазақстан Республикасында жеке кәсіпкерлік субъектілерінің қалыптасуы мен экономикалық өсуін ынталандыру, сондай-ақ елдегі жалпы иновациялық және инвестициялық белсенділікті арттыру, оның ішінде жоғары технологиялық, ғылыми сыйымдылықты өндірістерді, өндірістік инфрақұрлымды және өңдеуші өнеркәсіпті дамытуға жәрдемдесу, ел экономикасына ішкі және сыртқы инвестицияларды тарту мақсатында құрылады.

Жоғарыда аталған заңда (Жеке кәсіпкерлік туралы) алғаш рет идустриялық аймақтар құру мен дамыту мәселесі көтерілді. Идустриялық аймақ деп коммуникациялармен қамтамасыз етілген, мемлекет және бизнес субъектілеріне өнеркәсіп объектілерін орналастыру және пайдалану үшін беретін ауыл шаруашылығы мақсатындағы емес жерді айтамыз. Идустриялық аймақтар жеке бизнесті дамыту үшін экономикалық және ұйымдық жағдайларды қамтамасыз ету

мақсатында құрылады. Олардың негізгі міндеттеріне өнеркәсіп саласындағы жеке бизнесті жедел дамытуға жәрдемдесу; жаңа өндірістер инфрақұрлымын құруға және дамытуға арналған шығындарды оңтайландыру; өндіріс тиімділігін арттыру және халықты жұмыспен қамту жатқызылады. Елімізде бизнесті, соның ішінде шағын және орта бизнесті, әсіресе инновациялық бизнес пен венчурлік бизнесті дамытуға мемлекеттік даму институттарының қызметін ұтымды пайдалану және үйлестіру едәуір ықпал етеді. Олар жеке бизнес субъектілерінің қалыптасуы мен экономикалық өсуін ынталандыру, сондай-ақ елдегі жалпы инновациялық және инвестициялық белсенділікті арттыру, оның ішінде жоғары технологиялық, ғылыми сиймдылықты өндірістерді, өндірістік инфрақұрлымды және өңдеуші өнеркәсіпті дамытуға жәрдемдесу, ел экономикасына ішкі және сыртқы инвестицияларды тарту мақсатында құрылады Қазақстан Республикасында бизнесті қолдау мен дамытудың бірнеше мемлекеттік бағдарламалары қабылданды. Қазақстан халқына жолдауында айтылған ішкі және сыртқы саясатымыздың 30 серпінді бағытының бірі – шағын және орта бизнесті қолдау жөніндегі дәйекті іс-қимыл деп аталады. Мұнда шағын кәсіпорындарды дамыту бойынша мынадай алты мәселе атап көрсетіледі: Біріншіден, Үкімет іскерлік бастамашылық жолында заңнамалық, әкімшілік және бюрократиялық кедергілердің қашан және қалай пайда болатынын анықтап алуға, оларды барынша қысқартуға, сондай-ақ шағын және орта бизнес құрлымдарының мемлекет алдында қандай да бір негізсіз есепті болуына жол бермеуге тиіс. Сонымен қатар, салық заңнамасының бизнестің дамуын толығымен ынталандыруы, сондай-ақ бизнестің «қалтарыстан» шығуына жәрдемдесуі үшін одан әрі жетілдіре түсу қажет. Екіншіден, біз әділ бәсекелестік орта қалыптастыру мен экономикалық ойыншылардың бәріне бірдей жағдай туғызу жөніндегі жұмысты тиянақтауға тиістіміз. Үкіметке антимонополиялық заңнамаға кешенді тексеріс жүргізіп, бәсекені шектеу мен нарыққа қатысушылардың ымыраластығы фактілерін анықтаудың, экономикамыздың іргелі салаларын «жасырын» монополияландыруға жол бермеудің айқын тетіктерін жасауды, сондай-ақ айыппұл санкцияларын қолдану туралы тиісті ұсыныстар әзірлеу. Үшіншіден, біз табиғи монополиялар аясын барынша қысқартуға тиіспіз, біздің тиісті салалардағы бәсекелестік қатынастарды құрылымсыздандыру мен дамытудың жаңа бағдарламаларын жасап, қолданылып жүргендерін жаңалауымыз керек. Экономиканың табиғи монополиялар сақталып қалған телекоммуникациялар мен аэронавигация, темір жол көлігі мен порттар, электр энергетикасы, мұнай мен газ құбырлары көлігі, сондай-ақ тұрғын үй коммуналдық шаруашылығы сияқты секторларын реттеу мен бақылау мақсатында тәуелсіз салалық реттегіштер жасақтауымыз керек. Төртіншіден, жаңа кәсіпорындар мен компаниялар құру барысын жетілдіру қажет. Мәселен, «жалғыз терезе» жүйесінің шеңберінде кәсіпкерге фирманы екі-үш күнде тіркете алатындай жағдай туғызу керек. Бесіншіден, тұрлаулы және серпінді өсу үшін біздің Қазақстанның шағын және орта бизнесінің жоғары сапалы өнімдері мен қызметіне сұраныс туғызудың негізі ретінде мемлекет пен мемлекеттік компаниялардың ресурстарын жариялы әрі конкурстық негізде белсендірек пайдалануымыз керек. Алтыншыдан, жаңа өндірістерді ашық және жариялық конкурстық негізде дамыту

үші арнаулы бағдарламалар әзірлеу тиімді, онда үздік бизнес-идеялар, яғни жаңа бизнес қалыптастыру, айталық, заңгерлік және консультациялық шығындарды жабу үшін қаржылық және техникалық қолдау алар еді. Бұл міндет «Қазына» қоры арқылы шешілуі тиіс. Яғни, кәсіпкерлер жұмысын себепсіз тексеруге жол берілмейді және барлық тексерулер тоқтатылады. Шағын және орта бизнесті мемлекеттік қолдау жөнінде белсенді жұмыстардың жүргізілуі елімізде бизнестің дамуына оң әсер етеді. Ел экономикасының ілгері басуына шағын және орта бизнестің қосар үлесі зор. Дамыған елдерде экономиканың қомақты бөлігін осы шағын кәсіпкерлік құрайды. Сондықтан біздің елімізде де шағын және орта бизнестің қанат жаюына жағдай жасап, табысты саланың өркендеуіне айрықша көңіл бөлуде. Алакөл ауданында кәсіпкерлікті жүйелі түрде жүргізіп, оны одан әрі өркендету үшін 2010 жылы «Шағын кәсіпкерлікті дамыту мен қолдаудың 2010 – 2012 жылдарға арналған бағдарламасы» жасалды. Осы бағдарламаға сәйкес шағын кәсіпкерлікті тұрақты дамытуды қамтамасыз ету, жаңа жұмыс орындарының санын арттыру, нақты бәсекелестік орта құру, қоғамда халықтың орташа тобын қалыптастыру жолында жұмыс жасалуда. Азаматтар жеке кәсіпкерлігін жүргізуге талпынса, ол ауданның атқарушы органдарынан да, кәсіпкерлік бөлімінен де қолдау тауып, көздеген мақсатына жедел қол жеткізеді. Дегенмен, табыс өздігінен келген жоқ. Осы орайда, салық комитеті, басқа да мекемелермен бірлесе отырып, кәсіпкерлерге, әсіресе, жұмысын жаңа бастаған адамдарға нарықтың талаптары мен ерекшеліктерін, салық төлеудегі өзгерістер мен толықтыруларды түсіндіру, бизнесті дамытудың жаңа жолдары туралы жиі-жиі сабақ өткізіп, «дөңгелек үстелдер» ұйымдастыруы өз нәтижесін беруде. Үкіметтің әлеуметтік-экономикалық дамудың тұрақтылығын қамтамасыз ету жөніндегі қаулысын жүзеге асыру мақсатында шағын кәсіпкерлік субъектілеріне несие беру мәселесі жөнінде екінші деңгейлі банктермен бірлесе жұмыс жасауда. Бүгінде кәсіпкерлердің көбі несие алу арқылы аяғына тұрып, көпшілігі бизнесін шыр айналдырып әкетті.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Илиясов Қ.Қ., Құлпыбаев С. Қаржы негіздері Оқулық Алматы 2.Әбдіманапов Ә.Ә. “Бухгалтерлік есеп пен есепберудің принциптері”. Алматы, 2006
3. Кеулімжаев Қ.К. "Шоттар корреспонденциясы". Алматы, БИКО 2006.
4. Назарова В.Л. Бухгалтерский учет хозяйствующих субъектов. Алматы: Экономика, 2004.
5. Рахимбекова Р.М., Кеулімжаев К.К., Айтхожина Л.Ж., Салменова А. “Финансовый учет на предприятии”. Алматы, Экономика 2003.
6. Радостовец В.К., Радостовец В.В., Шмидт О.Ю. “Кәсіпорындардағы бухгалтерлік есеп” Алматы. 2002.
7. В.П. Проскурина Бухгалтерлік есеп бойынша есептер жинағы Алматы 2011 жыл
8. Миржакыпова С.Т., Аппакорва Г.Н., Иманкулова Ш.А. “Основы бухгалтерского учета по МСФО”. 2009.

ПОЛИТИКА УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
г. Семей, Республика Казахстан, Магистрант кафедры «Финансы»
kurmanbaeva1968@mail.ru

Активы – это контролируемые предприятием экономические ресурсы, являющиеся результатом событий прошлых периодов и источником будущих экономических выгод.

Традиционно активы группируются на текущие и долгосрочные.

Товарно-материальные ценности относятся к текущим активам.

Будущая экономическая выгода, заключенная в активе – это потенциал, который прямо или косвенно войдет в поток денежных средств предприятия. Потенциал может быть производительным, т.е. быть частью операционной деятельности организации.

Организации обычно используют свои активы для производства товаров и услуг, способных удовлетворить желания и потребности покупателей: поскольку такие товары и услуги необходимы, покупатели готовы платить за них и тем самым увеличивать поток денежных средств организации. Сами денежные средства обслуживают предприятие благодаря своей значимости по отношению к другим ресурсам.

Будущие экономические выгоды, заключенные в активе, могут поступать разными путями:

- применены отдельно или в сочетании с другими активами при производстве товаров и услуг, продаваемых предприятием;
- обменены на другие активы;
- использованы для погашения обязательств.

Активы предприятия – это денежные ресурсы, которое предприятие вложило при его создании и должно приумножить в будущем. Для того, чтобы его увеличить необходимо, в первую очередь, следовать четырем функциям менеджмента: организация, планирование, контроль и мотивация. Управление (контроль) активами требует точного и своевременного планирования.

Учетная политика – это принципы, основы, условия, правила и практика, принятые организацией для ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчетности. По Международным стандартам особое внимание и главный акцент при ведении бухгалтерского учета делается на профессиональное мнение работника, ведущего бухгалтерский учет. Поэтому существование учетной политики помогает правильно понять финансовые показатели, отраженные в учете, каждым заинтересованным, имеющим соответствующую квалификационную подготовку лицом – будь то проверяющей или партнер. Специфика учета каждого предприятия отражается в ее учетной политике.

Учетная политика разрабатывается предприятием как долгосрочный документ постоянного действия, утверждается приказом руководителя.

Любое и даже самое маленькое предприятие разрабатывает бизнес – планы и стратегические планы, чтобы в будущем увеличить свой доход, занять определенную нишу на рынке, продвигать свои товары и создавать новые.

А для того, чтобы воплотить в реальность все составленные планы, необходимо целесообразно ими управлять. Поэтому предприятия должно максимально достоверно организовывать бухгалтерский учет и в обязательном порядке проводить инвентаризацию всех активов (основные средства, нематериальные активы, запасы), а также проводить анализ хозяйственной деятельности, организовывать ежегодный внутренний и внешний аудит.

Инвентаризация товарно-материальных ценностей – один из приемов контроля, обеспечивающий сохранность собственности, качественное состояние ценностей, ведение их складского и бухгалтерского учета.

Анализ хозяйственной деятельности является связующим звеном между учетом и принятием управленческих решений. В процессе его учетная информация проходит аналитическую обработку: проводится сравнение достигнутых результатов деятельности с данными за прошлые периоды времени; определяется влияние разнообразных факторов на результаты хозяйственной деятельности; выявляются недостатки, ошибки, неиспользованные возможности, перспективы и др. С помощью анализа достигается осмысление, понимание информации. На основе результатов анализа разрабатываются и обосновываются управленческие решения.

Связь анализа с бухгалтерским учетом также имеет обоюдный характер. С одной стороны, сведения бухгалтерского учета являются главным источником информации при анализе хозяйственной деятельности. Не зная методики бухгалтерского учета и содержания отчетности, очень трудно подобрать для анализа необходимые материалы и проверить их доброкачественность. С другой стороны, требования, которые ставятся перед анализом, так или иначе переадресуются бухгалтерскому учету. Чтобы обеспечить анализ качественной информацией, сделать ее более оперативной, правдивой, точной, в необходимой степени детализированной, доступной и понятной, вся система бухгалтерского учета постоянно совершенствуется.

Основные задачи анализа:

- контроль за выполнением планов, управленческих решений, за экономным использованием ресурсов.
- изучение влияния субъективных и объективных, внутренних и внешних факторов на результаты хозяйственной деятельности.
- поиск резервов повышения эффективности функционирования предприятия на основе изучения передового опыта и достижений науки и практики.
- оценка результатов деятельности предприятия по выполнению планов, использованию имеющихся возможностей и диагностика его положения на рынке продуктов и услуг.
- разработка рекомендации по использованию выявленных резервов.

Внутренний контроль (аудит) включает в себя контрольные функции, осуществляемые руководителями предприятий или другого уполномоченного лица в соответствии с законодательством РК. Задача внутреннего контроля - проверка хозяйственных операций в производственных единицах в целях недопущения перерасхода материальных и финансовых ресурсов, выполнения производственных и финансовых планов, рационального использования рабочей силы, внедрения новых методов труда и прогрессивной технологии.

Внутренний аудит проводится в соответствии с Законом «Об аудиторской деятельности», Международными стандартами аудита в Казахстане.

Главная задача внутреннего аудита – обеспечение достижения целей управления. Для этого внутренний аудит снабжает управление предприятия результатами выполненного анализа, оценками деятельности того или иного подразделения, рекомендациями и своевременной правдивой информацией для правильного принятия решений.

Внутренний аудит включает в себя:

- проверку финансовой и операционной деятельности;
- анализ экономичности, эффективности операций;
- анализ соответствия законом и правилам, различным внешним требованиям.

Работа службы внутреннего аудита строится на принципах коллегиальности, компетентности, самостоятельности, ответственности.

В функции внутреннего аудита кроме контроля еще входят: проверка, оценка, мониторинг адекватности и эффективности систем бухгалтерского учета.

Внутренние стандарты разрабатываются на основе Международных и Национальных стандартов.

Цель внутренних стандартов:

- Установить основные принципы практики внутреннего аудита;
- Определить концептуальную базу, лежащую в основе широкого спектра услуг в области внутреннего аудита;
- Создать основу для оценки деятельности внутреннего аудита;
- Способствовать совершенствованию систем и процессов внутри организации.

Внешние аудиторские проверки более эффективны, чем внутренние. Однако не каждое предприятие может позволить себе приглашать аудитора и воспользоваться его услугами.

Товарно – материальные ценности являются одним из наиболее ликвидных активов предприятия и одним из основных источников выручки, т.е. их учет и оценка в большей степени влияют на баланс и отчет о результатах финансово-хозяйственной деятельности. Поэтому организации при разработке учетной политики, бизнес – планов, стратегических планов и других мероприятий должны как можно благоприятно, рационально, экономно использовать ресурсы, внедрять передовой опыт других стран, применять новые технологии, современное оборудование, создавать ноу-хау в своей отрасли,

выявлять недостатки организации труда, излишние затраты, улучшить внутренний контроль, приглашать внешних аудиторов.

В результате этого укрепится экономика предприятия, повышается эффективность его деятельности и в итоге предприятие придет к признанию покупателей, а также повысит свои доходы.

Список литературы:

1. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Л.Е. Басовский. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 260 с.
2. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие/Под ред. Ф.Л. Шарова. – М.: МИЭП, 2007. – 96 с.
3. Прогнозирование и планирование в условиях рынка Учеб. пособие для вузов /Под ред. Т. Г. Морозовой, А. В. Пикулькина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. — 279 с. - (Серия «Профессиональный учебник: Экономика»)
4. Государственное регулирование рыночной экономики: Учебник / Под общ. ред. В.И. Кушлина, Н.А. Волгина. – М.: «Экономика», 2000. – 735 с.
5. Гусейнов Р. История мировой экономики: Запад – Восток – Россия: Учеб. пособие / Р. Гусейнов. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2004. – 552 с.
6. Интернет ресурс комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий Республики Казахстан <http://www.comprom.kz>

Шобалаева А. К.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ МАЛЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВОМ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
г. Семей, Республика Казахстан, Магистрант кафедры «Финансы»
kurmanbaeva1968@mail.ru

Основными принципами государственной поддержки малого предпринимательства являются:

- приоритет развития малого предпринимательства в Республике Казахстан;
- комплексность государственной поддержки малого предпринимательства;
- доступность инфраструктуры поддержки малого предпринимательства и осуществляемых мер для всех субъектов малого предпринимательства;
- международное сотрудничество в области поддержки и развития малого предпринимательства;

Поддержка малого предпринимательства государством и общественными организациями выступает как поддержка рыночной конкурентной экономики в

целом. В отношениях государства к малому предпринимательству можно выделить две основные функции: регулирования и поддержки. Первая заключается в формировании правовой среды малого предпринимательства, решении организационно-административных вопросов и контроле за выполнением соответствующих задач. Функция поддержки - в доведении до субъектов малого бизнеса материальных, денежных, информационных ресурсов, государственных заказов, оказании им услуг.

Обязательной государственной регистрации подлежат индивидуальные предприниматели, которые отвечают одному из следующих условий:

- используют труд наемных работников на постоянной основе;
- имеют от предпринимательской деятельности совокупный годовой доход, исчисленный в соответствии с налоговым законодательством.

Для государственной регистрации субъекта малого предпринимательства представляются следующие документы:

- заявление по форме, установленной уполномоченным органом;
- документ, подтверждающий уплату в бюджет сумм сбора за государственную регистрацию;
- устав;
- учредительный договор;

После государственной регистрации субъект малого предпринимательства должен встать на регистрационный учет в течение 10 дней в налоговый орган:

юридическое лицо:

- по местонахождению
- по месту осуществления деятельности
- по местонахождению объектов, связанных с налогообложением

физическое лицо:

- по месту жительства
- по местонахождению или регистрации объектов налогообложения
- по месту осуществления предпринимательской деятельности

Одновременно налогоплательщик должен определиться с постановкой на учет в качестве плательщика НДС.

Получив свидетельство налогоплательщика, РНН, свидетельство плательщика НДС субъект должен выбрать налоговый режим, т.е порядок расчета с бюджетом. Если субъект малого бизнеса отвечает всем условиям, то он имеет право выбрать только один из нижеперечисленных режимов:

- налоговый режим на основе разового патента
- налоговый режим на основе патента
- налоговый режим на основе упрощенной декларации
- общеустановленный порядок

Специальный налоговый режим устанавливает для субъектов малого упрощенный порядок начисления и уплаты социального налога, корпоративного и индивидуального подоходных налога, за исключением налогов, удерживаемых у источника выплаты.

Специальный налоговый режим не распространяется на следующие виды деятельности:

- 1) производство подакцизных товаров;
- 2) хранение и оптовая реализация подакцизных товаров;
- 3) реализация отдельных видов нефтепродуктов;
- 4) организация и проведение лотереи;
- 5) недропользование;
- 6) сбор и прием стеклопосуды;
- 7) сбор, хранение и реализация черных и цветных металлов;
- 8) консультационные услуги;
- 9) деятельность в области бухгалтерского учета и аудита;
- 10) финансовая и страховая деятельность;

Специальный налоговый режим на основе патента применяют индивидуальные предприниматели, соответствующие следующим условиям:

- 1) не использующие труд работников;
- 2) осуществляющие деятельность в форме личного предпринимательства;
- 3) доход которых за налоговый период не превышает 200-кратного минимального размера заработной платы, установленной законом Республики Казахстан о республиканском бюджете.

Патент выдается на срок не менее одного и не более 12 месяцев.

Исчисление стоимости патента производится путем применения ставки в размере 2 процентов к объекту налогообложения. Стоимость патента подлежит уплате в бюджет в виде:

- 1) индивидуального подоходного налога - в размере $\frac{1}{2}$ части стоимости патента;
- 2) социального налога – в размере $\frac{1}{2}$ части стоимости патента за минусом социальных отчислений, исчисленных в соответствии с Законом Республики Казахстан «Об обязательном социальном страховании».

Если в течение срока действия патента фактический доход не достигает размера дохода, указанного в расчете, индивидуальный предприниматель вправе представить дополнительный расчет на сумму уменьшения.

При прекращении предпринимательской деятельности до истечения срока действия патента внесенная сумма налогов возврату и перерасчету не подлежит, за исключением случаев признания индивидуального предпринимателя недееспособным.

Специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации применяют субъекты малого бизнеса, соответствующие следующим условиям:

- 1) для индивидуальных предпринимателей:
предельная среднесписочная численность работников за налоговый период составляет двадцать пять человек, включая самого индивидуального предпринимателя;
предельный доход за налоговый период составляет 10 000,0 тысяч тенге
- 2) для юридических лиц:

предельная среднесписочная численность работников за налоговый период составляет пятьдесят пять человек;

Для перехода на специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации со специального налогового режима на основе патента налоговое заявление представляется налогоплательщиком не позднее десяти календарных дней со дня возникновения несоответствия условиям применения специального налогового режима на основе патента.

Исчисление налогов на основе упрощенной декларации производится налогоплательщиком самостоятельно путем применения к объекту налогообложения за отчетный налоговый период ставки в размере 3 процентов.

Государственная поддержка и развитие малого предпринимательства осуществляются путем:

- 1) оказания финансовой поддержки;
- 2) организации сети центров поддержки малого предпринимательства;
- 3) организации деятельности бизнес инкубаторов;
- 4) передачи субъектам малого предпринимательства в доверительное управление или аренду не используемых более одного года объектов государственной собственности;

Кроме этого государством осуществляется и финансовая поддержка малого предпринимательства через закуп гарантированного объема товаров (работ, услуг), кредитование через банки второго уровня, выдачи государственных субсидий и грантов для реализации социально значимых проектов в отраслях экономики, реализацию специальных инвестиционных программ.

Для оказания финансовой помощи субъектам малого предпринимательства в республике создан специальный фонд, задачами которого являются:

- проектное финансирование;
- развитие сети микрокредитных организаций;
- создание системы гарантирования субъектам малого предпринимательства при получении ими кредитов в банках второго уровня;
- развитие финансового лизинга;
- обучение и консалтинг субъектов малого предпринимательства;

Займы субъектам малого предпринимательства, осуществляющим сельскохозяйственную деятельность, предоставляются в первоочередном порядке.

Государственная поддержка частного предпринимательства осуществляется по следующим основным направлениям:

- совершенствование законодательства по вопросам регулирования частного предпринимательства;
- создание и развитие центров поддержки частного предпринимательства, технологических парков, бизнес-инкубаторов, индустриально-инновационных зон;
- научно-методическое и информационное обеспечение деятельности субъектов частного предпринимательства за счет бюджетных средств;

- создание условий для использования субъектами малого предпринимательства государственных, финансовых, статистических и информационных ресурсов, а также научно-технических разработок и технологий;

- разработку отраслевых и региональных программ развития малого предпринимательства;

- установление упрощенного порядка регистрации и ликвидации субъектов малого предпринимательства;

- установление оптимального режима налогообложения;

- создание системы привлечения и использования инвестиций, в том числе иностранных;

Центры поддержки малого предпринимательства создаются в целях вовлечения населения в частное предпринимательство, создания новых субъектов малого предпринимательства.

Задачами центра являются:

1) анализ предпринимательского климата, отечественного и международного рынков, отраслей и секторов экономики;

2) оказание комплекса услуг в области маркетинга и менеджмента;

3) оказание услуг по разработке инвестиционных и бизнес-проектов, консультационных и других услуг;

4) содействие повышению инновационной активности субъектов малого предпринимательства;

5) содействие профессиональному росту субъектов малого предпринимательства;

6) проведение семинаров, тренингов;

7) анализ и обобщение информации по развитию малого предпринимательства и проблемных вопросов его развития;

Задачами бизнес - инкубаторов являются:

1) отбор субъектов малого предпринимательства для размещения в бизнес-инкубаторе;

2) оказание организационно-управленческих услуг;

Государственная поддержка малого предпринимательства осуществляется на основе государственных, отраслевых и региональных программ и представляет собой комплекс мер, направленных на развитие и поддержку малого предпринимательства.

Список литературы:

1. Brown E. Effects of Taxation. Deprecation Adjustments for Price Changes.- Boston.-1952.-P.36

2. Закона РК «О частном предпринимательстве» с изменениями и дополнениями – Алматы

3.Программа «Бизнес - советник» // Бюллетень бухгалтера. - 2013-№34. -С.3-4.

4. Statistical Abstract of United States.- 2009. P.27

5. Правила по ведению бухгалтерского учета от 22 июня 2007 года №221
6. Приказ Министерства финансов РК от 21.06.2010 г №216 «Об утверждении форм первичных учетных документов»
7. Пресс-релиз Департамента статистики ВКО от 06.04.2013 г. «Мониторинг малого и среднего предпринимательства»
8. Послание Президента РК народу Казахстана от 28.01.2011
9. Указ Президента «О мерах по стабилизации и подъему производства в отраслях материальной сферы»
10. Налоговый кодекс РК

Шойбакова Е.О.

АУДИТ ПЕРСОНАЛА И ЕГО ХАРАКТЕРИСТИКА

ст.преподаватель ,магистр экономики кафедры «Финансы и учет»

Аудит персонала — система консультационной поддержки, аналитической оценки и независимой экспертизы кадрового потенциала организации.

Цель аудита персонала — оценка эффективности и производительности деятельности персонала как одного из важнейших факторов, обеспечивающих прибыльность организации.

Задачи аудита персонала:

определить соответствие организационного и кадрового потенциала целям и стратегии развития организации;

выявить соответствие деятельности персонала и структуру управления организации существующей нормативно-правовой базе;

определить эффективность работы с персоналом по решению задач, стоящих перед персоналом организации, ее руководством, отдельными структурными подразделениями;

выявить причины возникающих в организации социальных проблем и определить возможные пути их разрешения или снижения негативного воздействия.

Принципы аудита персонала

Аудит персонала осуществляется на основании общепризнанных для любой аудиторской проверки принципов: профессионализм, независимость, достоверность, честность, объективность, сопоставимость с международным правом.

Аудиту подлежат три основные области:

1. процессы — управленческие и кадровые, их соответствие стратегическим целям и задачам организации, технологическому уровню;

2. структуры — эффективность организационной структуры, ее адекватность реализуемым процессам;

3. персонал — качество, численность, распределение внутри организации, наличие кадрового резерва, качество резерва.

Показатели аудита персонала

Определить кадровый потенциал одним показателем невозможно. Поэтому применяется система показателей, отражающая различные стороны трудового потенциала организации. К ним можно отнести следующие показатели:

анализ списочного состава работников по социально-демографическим характеристикам;

анализ структуры кадрового состава по психологическим характеристикам;

оценку укомплектованности кадрового состава в целом и по уровням управления, включая оценку обеспеченности персоналом технологического процесса;

оценку соответствия образовательного и профессионально-квалификационного уровня персонала, степени его подготовленности требованиям производственной деятельности;

анализ структуры кадрового состава на соответствие требованиям технологии и классификатору должностей;

проверку и анализ данных об использовании рабочего времени;

оценку текучести кадров и абсентеизма, изучение форм, динамики причин движения работников, анализ потоков перемещений внутри организации, состояния дисциплины труда;

определение в динамике количества работников, занятых неквалифицированным и малоквалифицированным трудом, тяжелым ручным трудом;

исследование социальных аспектов трудовой деятельности (мотивации труда, профессионально-квалификационного роста, семейного положения, обеспеченности жильем и др.);

сбор и анализ данных об уровне санитарно-гигиенических производственных и бытовых условий (состояние рабочих мест, мест общественного питания);

диагностику управленческого, инновационного потенциала персонала организации, его способности к обучению.

Таблица 1 -Основные параметры аудита кадровых процессов

Кадровые процессы	Содержание аудита кадровых процессов
Планирование трудовых ресурсов	Оценка наличных ресурсов, целей, условий и перспектив развития организации, будущих потребностей в персонале
Набор персонала	Оценка перспектив внутренних и внешних источников привлечения персонала с точки зрения актуальной ситуации и стратегии развития организации

	Оценка адекватности предлагаемых к использованию методов набора с точки зрения требований к персоналу, кадровой стратегии и тактике организации
Отбор персонала	Оценка результативности разработанной программы оценочных процедур Анализ изменений кадрового потенциала организации
Адаптация персонала	Оценка эффективности имеющихся методов адаптации персонала Выявление проблем, возникающих в период адаптации
Система стимулирования	Оценка соответствия разработанных принципов, структуры зарплаты и льгот условиям на рынке труда, производительности и прибыльности организации Проведение сравнительных исследований, определение эффективной системы вознаграждения
Обучение персонала	Оценка программ с точки зрения эффективности обучения, практической ориентированности, формирования мотивации к труду, создания благоприятной атмосферы в рабочих группах Разработка и апробация альтернативных программ
Оценка трудовой деятельности	Оценка результативности использования методик Адаптация эффективных методик оценки
Перемещения сотрудников	Оценка эффективности используемой системы кадрового мониторинга, адаптация компьютерных методов кадрового мониторинга Оценка результативности методов планирования карьеры Оценка адекватности программ развития персонала целям, стратегии и состоянию развития организации
Подготовка руководящих кадров	Анализ и проектирование управленческой деятельности в организации Оценка управленческого потенциала и определение потребности в подготовке управленческого персонала
Мониторинг социально-психологической ситуации и организация	Диагностика кадровых процессов и социально-психологического климата, оценка уровня социальной напряженности в организации

коммуникации внутри организации	Диагностика организационной культуры, типа управленческой команды, оценка уровня их соответствия другим элементам организации (целям, структуре, технологии, финансам, системе управления, кадровому составу) Определение потребности в подготовке и реализации программ развития внутриорганизационных коммуникациях
---------------------------------	--

Таблица 2 -Классификация типов аудита персонала

Признак классификации	Тип аудита персонала	Основные характеристики
1. Периодичность проведения	текущий оперативный (специальный) регулярный панельный	проводится по заранее установленному регламенту за определенный период времени проводится по оперативному распоряжению руководства проводится через определенные промежутки времени проводится с определенной периодичностью, с неизменной методикой и инструментарием на тех же группах людей и тех же объектах
Полнота охвата изучаемых объектов	полный локальный	охватывает все объекты охватывает отдельно выделенную группу объектов или один объект
Методика анализа	тематический комплексный выборочный	включает все объекты, но по одной тематике используется весь арсенал методов анализу подвергаются работники, выбранные по специальной методике- выборке

Уровень проведения	стратегический управленческий тактический	оценка производится на уровне высшего руководства оценка производится на уровне линейных руководителей оценка производится на уровне службы управления персоналом
Способ проведения проверки	внешний внутренний	проводится силами сторонних специалистов (организаций) проводится работниками самой организации

Этапы аудита персонала:

1. Подготовительный. На этом этапе определяются цели аудита, осуществляется подбор персонала для проведения аудиторской проверки, разрабатываются внутриорганизационные документы (приказ, распоряжение), определяются сроки, задачи, исполнители и участники проверки, проводится инструктаж исполнителей и участников, разрабатывается план сбора, предоставления и программы рассмотрения анализируемой информации.
2. Этап сбора информации. В процессе сбора информации проводится мониторинг персонала, проверяется документация и отчетность, проводятся наблюдение, опросы, анкетирование, беседы, осуществляется предварительная обработка статистических данных. Компьютерная техника и современные информационные технологии позволяют ускорить и качественно оформить эти процедуры.
3. Этап обработки и анализа информации. Полученная информация обрабатывается и формализуется в виде таблиц, схем, графиков, диаграмм, а потом по разработанному алгоритму осуществляются анализ и оценка данных о деятельности персонала путем сравнения с другими аналогичными организациями или научно обоснованными нормами.
4. Заключительный этап. На этом этапе готовится отчет о результатах аудиторской проверки, формулируются выводы и рекомендации по рационализации труда персонала и совершенствованию службы персонала организации.

По результатам аудита можно оценить:

- коэффициент кадровой обеспеченности и потребность в персонале;
- качественную структуру управленческого персонала;
- потребность в обучении;
- стили управления;
- социально-психологический климат;
- инновационный потенциал;
- основные источники сопротивления изменениям;
- распределение персонала в рамках организации.

Направление 5
Механизмы, гарантии реализации и защиты прав
граждан РК в контексте Стратегии 2050

Абдрахманов С. Т.

ПОНЯТИЕ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА: ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ
АСПЕКТЫ

Магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного
университета, 1 курс, специальность «Юриспруденция»

Казахстанское гражданское законодательство оперирует такими категориями, как «вред», «ущерб», «убыток». «Под вредом понимается материальный ущерб, который выражается в уменьшении имущества потерпевшего в результате нарушения принадлежащего ему материального права и (или) умалении нематериального блага (жизнь, здоровье человека и т.п.)» [1]. В качестве синонима вреда используется понятие ущерба. Убыток является денежным выражением ущерба или вреда.

За юридическое признание морального вреда одним из первых высказывался С.А. Беляцкий, считавший возможным возмещение как имущественного вреда, так и морального вреда. Анализируя законодательство того времени, он не нашел категорического запрета по данному вопросу, и именно отсутствие запрета, по его мнению, должно было "развязать руки" судебной практике. «Если на букве действующих законов нельзя обосновать стройной системы возмещения нравственного вреда, то позволительно, однако, думать, что в важных случаях такого вреда, как причинение смерти близкому человеку, повреждение здоровья, лишение свободы, оскорбление чести, нарушение привилегий и авторских прав, не исключая также случаев обязательного нравственного вреда от нарушения договоров и обязательств, наши суды не грешили бы ни против смысла закона, ни против юридической логики, присуждая потерпевшему вознаграждение по усмотрению судьи» [2].

Аналогичной позиции придерживался и И.А. Покровский, указывавший, что «неисполнение договора даже имущественного содержания может причинить контрагенту, кроме материального вреда, еще нематериальные неприятности; любое обыкновенное правонарушение (деликт) может быть источником глубоких нравственных потрясений для того, против кого оно было совершено» [3].

В 1917 г. был разработан проект закона «Об обязательном праве», который предусматривал возмещение нематериального вреда при телесном повреждении; при лишении свободы, даже если потерпевший не понес материальных убытков (ст. 1201); при прелюбодеянии и обольщении (ст. 22); в случае неисполнения должником своих обязательств, при наличии умысла или грубой неосторожности. Принятие данного проекта способствовало бы тому, что в

странах СНГ, также как и в других странах Запада, институт компенсации морального вреда прошел стадию становления не в конце, а в начале XX века. К сожалению, принятие данного проекта оказалось невозможным в связи с Октябрьскими событиями 1917 г [4].

Следующий шаг в развитии теории морального вреда сделал Б. Утевский. По его мнению, «формальным основанием для решения вопроса о моральном вреде являлась ст. 44 УК РСФСР (1926 г.), предусматривавшая возложение на осужденного обязанность загладить вред, и ст. 403 ГК РСФСР (1922 г.), согласно которой возмещению подлежит не только имущественный вред, но и вред, причиненный личности». Б. Утевский признавал, что моральный вред, заключающийся в нравственном и физическом страданиях, сам по себе, как таковой, не может быть возмещен и восстановлен, но, однако это не значит, что он не может быть компенсирован [5].

А. Зейц резко критиковал возможность применения института морального вреда, его возражения сводились к тому, что «сама идея возмещения морального вреда по своей сущности является буржуазной и поэтому она чужда советскому правосознанию» [6].

В последующие годы вопрос о возмещении морального вреда юристами не обсуждался. Лишь в 1939 г. он вновь был поднят М.М.Агарковым, предложившим совершенно новую позицию по данному вопросу, суть которой в том, что необходимо возмещать моральный вред в определенных случаях, указанных в законе [7].

В 70-80-х годах в числе других проблему морального вреда анализировали М.Я. Шиминова и А.М. Белякова. По их мнению, компенсация направлена на возмещение неимущественных потерь граждан и обеспечение надлежащего, исключаящего совершение правонарушений поведение членов общества, таким образом, признавалась не только восстановительная, но и воспитательная функция компенсации [8], [9].

Особого внимания заслуживает точка зрения Н.С. Малеина. Под моральным вредом он понимает «неимущественный вред, выражающийся в причинении потерпевшему нравственных и физических страданий» [10]. По его мнению, более правильной была бы постановка вопроса о гражданско-правовой ответственности за причинение морального вреда вместо возмещения морального вреда.

Действительно, возмещение морального вреда носит некоторые черты юридической ответственности: оно имеет общую и специальную превенции, носит характер негативных последствий за нарушение норм права и др. Однако главное в возмещении морального вреда - помочь потерпевшему компенсировать его страдания, максимально «приблизить» его к тому положению, в котором он находился до момента причинения вреда. Мы разделяем позицию, высказанную С.А. Беляцкиным: «Когда законодатель устанавливает возможность компенсировать моральный вред, он меньше всего думает о причинителе, но все внимание уделяет страданиям потерпевшего». Действительно, основной целью возмещения морального вреда является

компенсация перенесенных страданий, вопросы же наказания правонарушителя занимают второстепенное место [2].

В 80-е годы имелись и противники идеи компенсации морального вреда. В.Т. Смирнов и А.А. Собчак указывали, что моральный вред лишен экономического содержания и не подлежит материальному возмещению. Волошин Н.П., основываясь на принципах коммунистической морали также полагал, что вред немущественный, причиненный чести, достоинству, имени потерпевшего и т.п., не может иметь денежного выражения, а потому не подлежит материальному возмещению [11]. Эти мнения поддерживали и некоторые другие юристы.

Интересным представляется подход к понятию морального вреда Н.Ю. Рассказовой, рассматривавшей его, «как нарушение нормальных жизненных связей потерпевшего, которое может быть ликвидировано или сглажено путем соответствующих материальных затрат» [12]. При рассмотрении вопроса о возмещении морального вреда Н.Ю. Рассказова использует выводы социологов, представляющих структуру личности следующим образом:

1) биопсихологические элементы - физическое состояние организма, его функционирование;

2) психосоциогенные элементы - представления о том, каким нужно быть в культурном плане, чтобы снискать признание окружающих: выполнение социальной роли - положение личности в различных группах, характеризующееся набором прав и обязанностей; отраженное «я» - представление о том, как личность видят и оценивают другие; субъективное «я» - представление о своей подлинной внутренней сущности.

Вред может быть причинен любому из указанных элементов личности и выразиться в нарушении целостности и функций организма, в прекращении привычных жизненных связей, в опорочении чести и достоинства.

Любое неправомерное действие или бездействие может вызвать нравственные страдания той или иной степени. Такие действия по отношению к личности обязательно затронут ее социальное, физическое или психологическое благополучие. Однако понятия «физический вред» и «физические страдания» не тождественны, а существенно различаются. «Физический вред» является немущественным, но одновременно материальным вредом, так как в результате его причинения страдает телесная сфера человека. А.М. Эрделевский предлагает ввести понятие «телесный вред», исключив понятие «физический вред» и, понимая под телесным вредом любые негативные изменения в телесной сфере человека, требующие также возмещения (расходы, связанные с коррекцией или функциональной компенсацией телесных недостатков) [13]. Таким образом, любой телесный вред можно разделить на моральный и имущественный вред. Моральный вред, как часть телесного вреда, - это негативные изменения в психической сфере, имущественный вред - негативные изменения в собственно телесной (имущественной) сфере.

С.А. Беляцкин пишет, что моральный вред не включает в себе никакого имущественного элемента, являясь чисто физическим или чисто нравственным

(например, когда причинено обезображение лица женщине, не собиравшейся выходить замуж). Предположим, что данному человеку, действительно, не причинено никакого имущественного вреда, тогда действительно в телесном вреде остается только физический и психический вред, то есть понятия телесного вреда и морального вреда становятся в этом смысле равнозначными [2].

А.М. Белякова высказала суждение о недопустимости компенсации морального вреда, выражающегося в душевных переживаниях, страданиях, физической боли потерпевшего: «Как бы не была велика утрата матери, лишившейся ребенка из-за автокатастрофы, компенсировать ее с помощью денег невозможно... И если невозможно оценить в деньгах душевные страдания, то допустимо было бы взыскание с причинителя средств с целью облегчения жизни потерпевшего. За счет причинителя вреда можно было бы приобрести телевизор для потерпевшего, лишенного возможности ходить в театр и кино, потерявшего вследствие увечья зрение и т.д.». Приведенная позиция представляется противоречивой: с одной стороны, отвергается любая денежная компенсация морального вреда, с другой, - не отрицается некоторое материальное обеспечение потерпевшего (что также является компенсацией).

Страной, которая раньше всего и больше всего усвоила принцип возместимости морального вреда, по мнению Беляцкого С.А., является Англия. «Английская система вознаграждения за моральный вред удивляла и удивляет своей житейской гибкостью и глубоким практическим смыслом. Неуклонное стремление судей давать удовлетворение каждому пострадавшему за счет виновного, не упуская ни одного случая, постоянное присуждение денежных сумм с нарушителей чужих личных прав и благ, - не только частных лиц, но и лиц должностных - во многом содействовали в Англии выработке идеала гражданина и служителя государства, укрепляя уважение к чужому праву и чужой личности как в обывателе, так и носителе власти» [2]. Думается, что введение института компенсации морального вреда в законодательство должно преследовать достижение тех же результатов.

Аналог компенсации морального вреда в Германском Гражданском Уложении именуется «Schmerzensgeld», то есть «деньги за боль» или компенсация за страдания, которая предусмотрена за умаление неимущественных прав и благ. Возможность компенсации за боль предусмотрена в случаях нарушения телесной неприкосновенности (любое посягательство на внешнюю неприкосновенность) и причинения вреда здоровью, нарушения физических и психических жизненных процессов в организме человека (физический ущерб, вызвавший необходимость лечения, - § 847); склонение женщины угрозами, обманом к сожительству (§ 1300); лишение свободы (§ 847) [14].

Возмещению страданий за боль судебная практика Германии не всегда придавала то значение, какое отводит в настоящее время. Ранее преобладал подход к компенсации, как к штрафу, взыскиваемому в пользу потерпевшего скорее для искупления деликвентом - правонарушителем своей вины, чем для защиты интересов пострадавшего. Отсутствие страданий после причинения вреда здоровью практически не учитывалось при определении размера

компенсации. В дальнейшем федеральный суд стал придавать определяющее значение при оценке компенсации за причиненный нематериальный вред способности потерпевшего испытывать страдания и боль и осознавать свое ущербное положение [15].

Проблема возмещения морального вреда наиболее радикально решена законодательством Великобритании и США. Право этих стран не знает разницы между имущественным и неимущественным вредом. Главное условие возмещения - действительность вреда и серьезность последствий правонарушения. Аналогом морального вреда является «Psychological damage» (психологический вред), который определяется, как физические и психические страдания, причем под психическими страданиями американская судебная практика понимает негативные эмоциональные реакции. При возмещении морального вреда в сфере деликтного права суд может выйти за пределы действительного причиненного ущерба как имущественного, так и морального и присудить в дополнение к компенсационным убыткам так называемые штрафные или примерные убытки в зависимости от моральной оценки правонарушения, способа его совершения, повторяемости и тяжести последствий. «В этом случае цель суда сводится к наказанию правонарушителя и является средством устрашения для его последователей» [16].

В отечественном законодательстве впервые упоминание о моральном вреде появилось в Основах уголовного судопроизводства Союза ССР и союзных республик: «Потерпевшим признается лицо, которому преступлением причинен моральный, физический или имущественный вред» (ст. 24). В соответствии со ст. 29 Уголовно-процессуального кодекса РСФСР гражданин, потерпевший от преступления, т.е. лицо, которому этим преступлением причинен моральный, физический или имущественный вред (ст. 53), вправе предъявить гражданский иск о компенсации морального вреда при производстве по уголовному делу. Моральный вред признавался возникшим, как правило, в каждом случае повреждения здоровья или причинения смерти. Если же действие (бездействие), причинившее повреждение здоровья или смерть, не могло быть квалифицировано как преступление и последствия не носили характер имущественного вреда, то потерпевший не имел права на какую-либо компенсацию, а причинитель вреда не нес никакой ответственности.

Нормативное закрепление возможности компенсации морального вреда дало основание целому ряду юристов внедрять в юридическое сознание общества необходимость материального возмещения морального вреда, причиненного правонарушениями, не содержащими признаки состава преступления. Наибольшее развитие проблема компенсации морального вреда получила в 90-х годах, найдя свое закрепление в нормативных актах.

Таким образом, становление института морального вреда характеризует общую тенденцию законодательства на расширение прав и свобод личности.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), принят

Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.)

2. Беляцкий С.А. Возмещение морального (неимущественного) вреда. - Петербург: Изд-во Юридического склада «Право», 1913. - С. 6. (Переизд.- М.: Городец, 1996.)

3. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. 1917. (в серии Классика российской цивилистики»). — М.: Статут, 1998.— С.138.

4. Синайский В.И. Русское гражданское право. - Киев:, 1915. - С. 227.

5. Утевский Б. Возмещение неимущественного вреда как мера социальной защиты // Еженедельник советской юстиции. - 1927.- № 35.- С. 1083

6. Зейц А. Возмещение морального вреда по советскому праву // Еженедельник советской юстиции. - 1927.- № 47. - С. 1465.

7. Агарков М.М. Обязательства из причинения вреда // Проблемы социалистического права. — 1939.—№ 1. — С.73.

8. Шиминова М.Я. Компенсация вреда гражданам. - М., 1979. - С.51.

9. Белякова А.М. Гражданско-правовая ответственность за причинение вреда [теория и практика]. - М.: Изд-во МГУ, 1986.

10. Малейн Н.С. Гражданский закон и права личности в СССР. - М.: Юридическая литература, 1981.-С. 163.

11. Смирнов В.Т., Собчак А.А. Общее учение о деликтных обязательствах в советском гражданском праве. - Л.: Изд-во ЛГУ, 1983.

12. Рассказова Н.Ю. Проблемы ответственности предприятий за вред, причиненный рабочим и служащим, связанный с исполнением ими трудовых обязанностей.-Л., 1988.-С 10.

13. Эрделевский А.М. Компенсация морального вреда. - М.: Юристъ, 1996. -С.10.

14. Залесский В.В. Бергман В., Суханов Е.А. Германское право. М.: Международный центр финансово-экономического развития, 1996.- Часть 1.- С. 190, 195.

15. Шапп Я. Основы гражданского права Германии: Учебник. - М.: БЕК, 1996.- 273.

16. Комаров А.С. Ответственность в коммерческом обороте. - М., 1991.- С. 39. Ведомости Верховного Совета СССР.- 1959.- №1. - Ст. 15.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

магистр юриспруденции, ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин, Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей. 4 курс, специальность «Юриспруденция»

Право на социальное обеспечение – одно из основных социально-экономических прав человека. Оно закреплено в ст.26 Всеобщей декларации прав человека 1948 года, в ст.11 Международного акта об экономических, социальных и культурных правах 1996 года и других международных актах. Право на социальное обеспечение закреплено в ст.28 Конституции Республики Казахстан, в которой сказано: «Гражданину Республики Казахстан гарантируется минимальный размер заработной платы и пенсии, социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца и по иным законным основаниям»[1, с.10].

Термин «социальное обеспечение может употребляться в различных смыслах: во-первых, под социальным обеспечением понимается особая форма распределительных отношений; во-вторых – как функция государства; в-третьих – как государственная система и форма материального обеспечения граждан в старости, при потере кормильца, нетрудоспособности и в других случаях; в-четвертых – как отрасль права; в-пятых, как право граждан.

На наш взгляд, социальное обеспечение – это форма распределения материальных благ не за труд. В социальном обеспечении материальные блага распределяются нетрудоспособным членам общества за счет государства и специальных фондов в случаях и на условиях, установленных в социальных нормах. В то же время, социальное обеспечение можно определить, как систему создаваемых государством правовых, экономических и организационных мер, направленных на компенсацию потерянной заработной платы, как источника средств существования вследствие наступления обстоятельств, признаваемых государством социально значимыми.

Социальное обеспечение осуществляется за счет средств социально предназначенных на эти цели. В зависимости от источника денежных средств можно различить два вида социального обеспечения:

- государственное социальное обеспечение, которое осуществляется за счет государственного и местного бюджетов;
- негосударственное социальное обеспечение, которое осуществляется за счет средств юридических и физических лиц- вкладчиков пенсионных фондов.

Виды социального обеспечения

Независимо от источника денежных средств, государственное социальное обеспечение может осуществляться в следующих видах:

- денежные выплаты (пенсии, пособия, компенсации, материальная помощь и т.д.);
- натуральная помощь (медикаменты, продукты питания, технические приспособления для инвалидов);
- льготы и услуги (содержание в домах-интернатах для престарелых и инвалидов, в детских домах, социальное обслуживание на дому и т.д.);
- компенсация дополнительных расходов, связанных с лечением, реабилитацией и оздоровлением инвалидов (в стационаре, амбулаторное лечение, в санаториях, домах-интернатах для престарелых и инвалидов), проездом к месту лечения и обратно, переобучение (переподготовка) безработных;
- единовременные денежные и другие виды поддержки отдельных категорий граждан[2].

Предметом права социального обеспечения являются общественные отношения по поводу обеспечения граждан пенсиями, пособиями, компенсациями, а также оказанием услуг процедурного и правозащитного характера. Они включают в себя:

- общественные отношения по обеспечению граждан пенсиями, пособиями, компенсациями;
- общественные отношения по предоставлению помощи в натуральной форме, т.е. обеспечение конкретными товарами, услугами, предоставляемыми бесплатно или по льготным ценам;
- общественные отношения процедурного или процессуального характера[3].

Правоотношения процедурного характера возникают в связи с совершением юридически значимых действий:

1. установление юридических фактов, без которых не может возникнуть материальное отношение (например, для назначения пенсии по инвалидности необходимо установить факт инвалидности, а для назначения пособия по временной нетрудоспособности необходимо установить факт нетрудоспособности и т.д.);

2. в связи с реализацией права на социальное обеспечение, т.е. при назначении любого вида социального обеспечения;

Правоотношения процессуального характера связаны с рассмотрением споров, возникающих в этой области и обжалованием решений должностных лиц или государственного органа в административном или судебном порядке. Эти споры могут возникать по различным вопросам: отказ в назначении того или иного вида социального обеспечения или при определении его размера в денежной форме, установлении причин или группы инвалидности, определении права на льготы и т.д.

Кроме основных, пенсионных отношений, в предмете социального обеспечения можно выделить некоторые производные, процедурные отношения.

К ним относятся отношения по формированию и использованию Пенсионного фонда, отношения по выплате различных пособий, медицинскому и санаторно-курортному обслуживанию граждан, предоставление льгот и преимуществ ветеранам войны и труда за счет государственных источников[4].

Социальная защита и социальное обеспечение Всеобщая декларация прав человека, принятая Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 года, закрепила права человека на такой жизненный уровень, включая пищу, одежду, жилище, медицинский уход и необходимое социальное обслуживание, который необходим для поддержания здоровья и благосостояния его самого и его семьи, и право на обеспечение на случай безработицы, болезни, инвалидности, вдовства, наступления старости или иного случая утраты средств к существованию по независящим от него обстоятельствам. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах, принятый Генеральной Ассамблеей ООН 16 декабря 1966 года, развил эти положения, закрепив право каждого человека на социальное обеспечение. Республика Казахстан также взяла на себя обязательства по выполнению этих международно-правовых норм, закрепив и развив их в своем законодательстве[5]. Право на социальное обеспечение закреплено в Конституции Республики Казахстан от 30 августа 1995 года, которая провозгласила, что Казахстан является социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Конкретизация этого положения содержится в статье 28 Конституции Республики Казахстан, в соответствии с которой каждому гражданину гарантируется минимальный размер заработной платы и пенсии, социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца и по иным законным основаниям. Законом устанавливаются государственные пенсии и социальные пособия. Поощряется добровольное социальное страхование, создание дополнительных форм социального обеспечения и благотворительность [1, с.10].

Признавая право каждого на социальное обеспечение, Конституция Республики Казахстан одновременно возлагает на государство обязанность создавать все необходимые условия для осуществления этого права.

В ч.1 статьи 28 Конституции Республики Казахстан перечисляются условия, наступление которых является основанием для социального обеспечения. Это могут быть определенные периоды жизни, связанные с его возрастом (детство, старость), состоянием здоровья или трудоспособности (болезнь, инвалидность), выполнение или невозможность выполнения семейных обязанностей (воспитание детей, потеря кормильца). Данный перечень не является исчерпывающим, так как социальное обеспечение может быть предоставлено и в других случаях, установленных законом. Например, приобретение статуса безработного, пребывание в отпуске по беременности и родам, по уходу за ребенком и т.д. В статье 28 Конституции Республики Казахстан говорится только о денежной форме социального обеспечения, о государственных пенсиях и социальных пособиях. Кроме денежных выплат социальное обеспечение может осуществляться и в натуральных формах: содержание в домах-интернатах для

престарелых и инвалидов, в детских домах, социальное обслуживание на дому и пр.

Социальная защита – это политика государства, направленная на обеспечение социальных, экономических, политических и других прав и гарантий человека независимо от его пола[6].

В действующем законодательстве понятие социальная защита используется в сравнительно узком смысле: оно означает политику государства, направленную на обеспечение прав и гарантий человека в сфере уровня жизни. В то же время концепция социальной защиты населения включает в себя законодательное закрепление минимальных гарантий, предоставляемых государством (либо под его контролем) любому гражданину, оказавшемуся в сложной жизненной ситуации, независимо от его трудового стажа, размера пенсионных взносов и т.д.

Следовательно, социальная защита населения – это система мер правового, социально-экономического и организационного характера, гарантированная и реализуемая государством, для обеспечения достойной жизни человека, то есть его материальной обеспеченности на уровне стандартов современного развития общества и доступа к ценностям культуры. Поэтому, говоря о соотношении понятий «социальная защита» и «социальное обеспечение», можно сделать вывод о том, что первое из названных – понятие более широкое и объемное, а второе понятие входит в него как одна из составных частей[7].

Список использованной литературы:

1 Конституция Республики Казахстан. Учебно-практическое пособие.- Алматы ТОО «Издательство «Норма-К»,- 2011, 44 с.

2 Концепция правовой политики Республики Казахстан на 2010-2020 гг., утвержденная указом Президента РК от 24.08.2009 г. – [Электронный ресурс]. – (Дата обращения: 18.02.2017г.). -<http://online.zakon.kz>

3 Шайхатдинов, В.Ш. Социальное обеспечение - на уровень правового государства / В.Ш. Шайхатдинов. // Правовое государство: теория и практика. Общественно-политический и научно-правовой журнал. 2005. № 2. С. 15.

4 Кобзева, С.И. Источники права социального обеспечения России: монография / С.И. Кобзева. – М.: Проспект, 2009. – С. 24.

5 Челнокова, Г.Б. Социальное законодательство, направленное на защиту от бедности в России / Г.Б. Челнокова. – М.: Проспект, 2009. – С. 16.

6 Гражданское право. Учебник. Том 2. Изд. 2-е, перераб. и доп. / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. – М.: Проспект, 2000. – 720 с.

7 Тулебаев К. Казахская модель пенсионного обеспечения населения). Алматы. Гылым, 2003 с.3.

ПОРЯДОК ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность 6М030100 «Юриспруденция»

Правильное исчисление срока предполагает точное определение его начального и конечного моментов. Срок может быть определен календарной датой, периодом времени или указанием на событие, которое неизбежно должно наступить. Календарной датой срок определяется в случае, когда возникновение, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей необходимо связать с определенным моментом времени, либо с конкретным числом каждого месяца, квартала и так далее. В соответствии со ст. 173 Гражданского кодекса Республики Казахстан течение срока начинается на следующий день после календарной даты или наступления события, которым определено его начало. Так, наниматель обязан вносить квартирную плату за занимаемое им по договору жилое помещение ежемесячно, не позднее 10 числа, следующего за прожитым месяцем.

Просрочка начинается с 11 числа месяца, следующего за прожитым (ст. 173 ГК РК). Следовательно, по общему правилу, предусмотренному этой статьей, первый день срока не учитывается.

Периодом срок определяется, если необходимо указать промежуток времени, в пределах которого гражданские права и обязанности должны возникнуть, существовать, изменяться или прекращаться. В этом случае срок исчисляется годами, месяцами, неделями, днями, часами, минутами, кварталами, декадами, сутками и т.п. Чтобы определить срок периодом времени, необходимо установить начальный момент его течения. Сроки могут определяться путем указания на события, которые неизбежно должны наступить (начало сезона, достижение определенного возраста).

Начало течения срока специальным законодательством может быть определено и иначе. Так, при невозможности установить день получения последних сведений об отсутствующем начале безвестного отсутствия считается первое число месяца, следующего за тем, в котором были получены последние сведения о нем, а если невозможно установить этот месяц - 1 января следующего года. Исчисление срока доставки грузов железной дорогой начинается с 24 часов дня приемки грузов к перевозке. Срок, исчисляемый годами, истекает в соответствующий месяц и число последнего года срока. Срок, исчисляемый месяцами, истекает в соответствующее число последнего месяца срока. Срок, определенный в полмесяца, рассматривается как срок, исчисляемый днями, и считается равным 15 дням. Срок, исчисляемый неделями, истекает в соответствующий день последней недели срока. В случаях, когда последний день срока приходится на нерабочий день, днём окончания срока считается ближайший следующий за ним рабочий день. Например, если договор заключён

7 октября сроком на один месяц, то исполнение, предложенное должником 9 ноября, должно считаться исполненным в срок. Если срок установлен для совершения какого-либо действия, оно может быть совершено до 24 часов последнего дня срока. Должник, обязанный вернуть долг 3 июня, может совершить это действие до 24 часов указанного дня. Правило это не применяется, когда действия должны быть совершены в организации. В таком случае лицо ограничено временем работы организации. Если последний срок совершения действия должны быть совершены до конца рабочего дня организации, а не до 24 часов последнего дня срока. Все письменные заявления и извещения, сданные на почту или телеграф до 24 часов последнего дня срока, считаются сданными в срок. Данное правило носит общий характер. Например, иск, предъявленный гражданину, в случае сдачи искового заявления на почту до 24 часов последнего дня трёхлетнего срока считается предъявленным в пределах срока исковой давности, хоть и поступил в суд за его пределами. При письменном заключении договора с указанием срока для ответа, ответ считается данным своевременно, если он сдан на почту либо телеграф до 24 часов последнего дня срока.

Надлежащее исполнение обязательства, которое является одним из основных принципов гражданского права, включает в себя как важнейший элемент соблюдение условия о сроке. Срок исполнения является одним из существенных условий большинства видов договоров. В новом гражданском кодексе, правда, не предусмотрено правило, относившее срок наряду с предметом и ценой к существенным пунктам договора. Это вызвано тем, что как между гражданами, так и, хотя в меньшей степени, между социалистическими организациями возможны так называемые бессрочные договоры. Собственно, обязательным для всех видов договоров является лишь предмет обязательства. Поэтому ГК РК относит к существенным те пункты договора, которые признаны такими по закону или необходимы для договоров данного вида, а также все те пункты, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение. Для отношений между социалистическими организациями характерно то, что условие о сроке, как правило, должно быть предусмотрено законом или договором.

Срок исполнения можно понимать двояко: 1) как момент исполнения, 2) как промежуток времени, который дается должнику для исполнения обязательства. В.И. Корецкий считает, что о сроке исполнения можно говорить лишь во втором значении. Условие о моменте исполнения наряду с условием о сроке исполнения включается им в более общее понятие «условие о времени исполнения». Но на практике между этими терминами не делают особого различия и понятие «срок исполнения», так же как и «время исполнения», употребляют и когда имеется в виду момент исполнения, и когда имеется в виду промежуток времени, необходимый для исполнения. Срок исполнения обозначается календарной датой, отрезком времени (например, «через месяц») или ссылкой на определенное событие (например, «с открытием навигации»).

Различают общие и частные (или промежуточные), начальные и конечные сроки исполнения. Под общим сроком понимается срок исполнения всего

обязательства в целом, под частным — исполнение его в определенной части, когда такое исполнение по частям предусмотрено законом или договором.

Кроме того, в пределах общего срока исполнения выделяют срок, в который должник обязан приступить к исполнению своих обязанностей (начальный), и срок окончания исполнения (конечный). В большинстве договоров значение имеет лишь конечный срок исполнения. Но в некоторых обязательствах, относящихся в основном к производству работ, правовое значение придается начальному сроку. Кроме того, надо различать еще срок действия договора, в пределах которого наступают сроки исполнения обязательств по договору. Общий срок исполнения не всегда совпадает со сроком действия договора. Исполнение последней по порядку обязанности в договоре может быть произведено раньше истечения срока действия договора. Например, договор поставки заключен на год, но последнее обязательство исполнено раньше окончания года. В таких случаях срок действия договора становится формальным.

Важнейшую роль, несомненно, играют общие сроки. Но наряду с ними и именно для выполнения их имеют значение и промежуточные сроки. Они стимулируют неисправную сторону к выполнению конечных сроков исполнения договоров. В договоре поставки, например, за нарушение каждого частного срока исполнения с должника взыскивается неустойка, а непоставленная продукция прибавляется к количеству продукции следующего промежуточного периода. В договоре подряда на капитальное строительство в случае выполнения работ к конечному сроку, предусмотренному договором, пеня и неустойка, взысканные за нарушение промежуточных сроков, возвращаются подрядчику (принцип «двойного стимулирования»).

Общие сроки в планово-договорных обязательствах, как правило, устанавливаются в соответствии с плановыми актами, на основе которых заключается договор. Промежуточные сроки стороны могут устанавливать по своему соглашению. Споры о сроках исполнения договоров занимают довольно значительное место среди преддоговорных споров.

Установление в договорах частных сроков поставки (особенно внутримесячных) и соблюдение их приобретают особое значение в новых условиях экономического стимулирования, так как это способствует выполнению заданий. Но на практике нередко недооценивают значение промежуточных сроков и вовсе не устанавливают их в договорах. Особенно это касается договора подряда на капитальное строительство. Отсутствие промежуточных сроков не дает возможности применять штрафные санкции за нарушение их, не стимулирует должника к своевременному исполнению обязательства, приводит к нарушению конечных сроков исполнения.

В обязательственном праве различают неисполнение обязательств и ненадлежащее исполнение, одним из видов которого является просрочка должника. Кредитор также может не исполнить своих обязанностей, тогда говорят о просрочке кредитора. Определение этих понятий и отграничение их от других видов неисполнения, несомненно, имеют большое значение для

правильного применения правил об ответственности за нарушение договорных обязательств.

Просрочка является прежде всего юридическим фактом, но в отличие от таких нарушений договора, как нарушение условия о качестве, она является длящимся юридическим фактом.

Освобождение должника от ответственности также имеет место не на основании вины кредитора в просрочке, а на основании причинной связи между просрочкой кредитора и просрочкой должника. Для того чтобы должник освободился от ответственности за свою просрочку, необходимо и достаточно установить, что его просрочка явилась следствием просрочки кредитора (не мог отгрузить продукцию в срок, так как покупатель не представил отгрузочную разнарядку; не мог своевременно выполнить строительно-монтажные работы, потому что заказчик не обеспечил в срок материалами или оборудованием и т.п.).

Как просрочка должника, так и просрочка кредитора вызывают однотипные правовые последствия. Это объясняется близостью таких нарушений, как просрочка должника и просрочка кредитора, которые в силу своей однотипности и схожести вызывают применение однотипных и схожих гражданско-правовых санкций.

Гражданско-правовая ответственность выполняет важные функции: 1) восстановление нарушенных неисполнением обязательства имущественных интересов кредитора, возмещение причиненного ущерба (компенсационная функция), 2) стимулирование надлежащей деятельности участников гражданских правоотношений (стимулирующая, или воспитательная, функция). Однако эти функции могут осуществляться надлежащим образом лишь в том случае, если применение гражданско-правовой ответственности будет обладать достаточно большой эффективностью.

Вопрос об эффективности имущественной ответственности - очень большая и сложная проблема, исследование которой выходит далеко за рамки настоящей работы. Можно только указать на отдельные причины, которые мешают в надлежащей мере использовать институт гражданско-правовой ответственности.

Нельзя забывать, что имущественная ответственность является подсобным средством обеспечения своевременного выполнения плановых обязательств, что она может играть стимулирующую роль лишь в правильном сочетании с другими правовыми мерами и средствами, способствующими выполнению договоров в срок. Гражданско-правовая ответственность помогает в исправлении отдельных погрешностей, допущенных в отношениях между субъектами, но если методы хозяйствования несовершенны, если создаются объективные препятствия, приводящие к постоянному нарушению сроков выполнения по причинам, не зависящим от договорных контрагентов, она не в состоянии оказать надлежащего стимулирующего воздействия. Для полного использования стимулирующей роли ответственности необходимо, с одной стороны, чтобы применение гражданско-правовых санкций незамедлительно отражалось на результатах деятельности субъектов, ощутимо воздействовало на

размеры прибылей, с другой — чтобы субъекты были материально заинтересованы в неуклонном и последовательном применении санкций за ненадлежащее выполнение договорных обязательств их контрагентами (ощутимость уплаты санкций и заинтересованность во взыскании штрафных санкций и убытков).

Для эффективности ответственности важное значение имеет создание таких условий, чтобы ответственность наступала неотвратимо. Усиление ответственности совсем не обязательно заключается в увеличении размера санкций. Главное заключается в том, чтобы создать такие условия, при которых ответственность могла оказывать стимулирующее влияние, и в том, чтобы ответственность применялась в каждом случае нарушения.

Как отмечали Малейн Н.С. и другие ученые цивилисты «Применение материальной ответственности в случае нарушения договорного обязательства в отношениях между социалистическими организациями является обязательным. Социалистическая организация в случае нарушения обязательств договорным контрагентом не только имеет право взыскать неустойку и убытки, она обязана сделать это. В этом находит свое выражение принцип неотвратимости материальной ответственности».

Список использованных источников

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года). Алматы: Юрист, 2008 Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть) от 27 декабря 1994 года. Алматы: Юрист, 2008
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть) от 1 июля 1999 года N 409-1 ЗРК (с изменениями по состоянию на 7 июля 2004 г.). Алматы: Юрист, 2008
3. Аксенов Г.П. Причина времени. [Текст] – М.: Норма. 2007. – С. 271.
4. Черепяхин Б.Б. Приобретение права собственности по давности владения // Труды по гражданскому праву. М.: Статут, 2001.
5. Щенникова Л.В. Вещные права в гражданском праве России. М.: БЕК, 1996.
6. Яковлев В. "Гражданский Кодекс и судебная практика"//Право и Экономика; 1998 г.; № 1

ОБЪЕКТ ЗАВЕЩАНИЯ ПО ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность 6М030100 «Юриспруденция»

В 1999 году была введена в действие Особенная часть Гражданского Кодекса Республики Казахстан Законом Республики Казахстан «О введении в действие Гражданского кодекса Республики Казахстан (Особенная часть)». Гражданский кодекс 1999 года (Особенная часть) разрешил ряд проблем, возникших еще со времен обретения Республикой Казахстан независимости и которые вплоть до 1999 года оставались не разрешенными и регулировались советским законодательством.

Наследование, по Гражданскому кодексу Республики Казахстан 1999 года, возможно по закону и по завещанию. Наследование по закону имеет место, когда завещание отсутствует либо определяет судьбу не всего наследства, а также в иных случаях, установленных законодательством.

Нормы статей раздела VI «Наследственное право» применяются к наследству, открывшемуся после введения в действие Гражданского кодекса Республики Казахстан (Особенная часть)].

Понятие завещания всегда предполагает наличие объекта завещания, соответственно, объектом завещательного распоряжения является имущество, которое переходит к наследникам. Поэтому решение вопросов, касающихся понятия имущества, его состава, порядка перехода имущества к наследникам и многих других неясных и спорных вопросов, связанных с объектом завещания, является не только практической, но и теоретической необходимостью.

По действующему законодательству Республики Казахстан, завещание – это односторонняя сделка, направленная, прежде всего на распределение имущества между лицами, названными завещателем своими наследниками в порядке, установленном законом. Существенным признаком любого завещания является распределение принадлежащего наследодателю имущества. Следовательно, как справедливо отмечает профессор В.К. Дронилов, объектом завещательного распоряжения является имущество, которое переходит к наследникам в том составе, какое оно имело в момент смерти завещателя.

Однако необходимо отметить, что не только завещание является актом, регулирующим порядок распределения имущества, необходимо учитывать и согласовывать содержание завещания с нормами гражданского законодательства.

Важным вопросом, касающимся объекта завещания, является рассмотрение вопроса о составе наследственного имущества. Иными словами, какое имущество наследодатель может иметь в частной собственности и, соответственно, передать наследникам и устанавливает ли закон какие-нибудь

ограничения. Чтобы дать точный ответ на поставленный вопрос, необходимо обратиться к общим нормам Гражданского Кодекса Республики Казахстан, а именно разделу II – право собственности и иные вещные права. Согласно п. 2 ст. 191, в частной собственности может находиться любое имущество, за исключением отдельных видов имущества, которые, в соответствии с законодательными актами, не могут принадлежать гражданам или юридическим лицам, за исключением запрещенного такими законодательными актами имущества, количество и стоимость имущества, находящегося в частной собственности, не ограничивается. Вопросы ограничения либо запрещения отдельных видов имущества и прав, которые не могут принадлежать гражданам и юридическим лицам, регулируются следующими законодательными актами: Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 года; Гражданский Кодекс Республики Казахстан 1999 года; Закон Республики Казахстан от 21 сентября 1994 года «о транспорте в Республики Казахстан».

Таким образом, объектом завещания может быть имущество, которое принадлежало наследодателю и посредством завещания переходит к наследникам в том составе, какой он имел место в момент смерти завещателя. Наследодатель может завещать любое имущество, за исключением запрещенного законодательными актами.

Сущностью любого завещания является распоряжение имуществом на случай смерти, следовательно, разрешение множества неясных дискуссионных проблем, связанных с объектом завещания, является практической и теоретической необходимостью.

Рассматривая данную проблему наследования, хотелось бы обратить внимание на одну из статей в журнале «Закон и Время», которая действительно заставляет задуматься о многом...

Эта история, подобная сюжетам многочисленных детективов, развернулась вокруг одного завещания. Сей листок бумаги имел свою ценность – дом и находящееся в нем имущество. Противоборствующими сторонами были: сестра и сноха с двумя несовершеннолетними детьми уже покойной завещательницы.

Манзура – апай (здесь и далее имена и фамилии действующих лиц по этическим соображениям изменены) страдала раком молочной железы, вследствие чего ей ампутировали правую грудь и правую руку. Жила она в своем доме с сыном, снохой Диларом и двумя внуками. Уже обреченная женщина испытывала сильные муки, и ее родная сестра Шырын, будучи медработником, взяла на себя роль приходящей медсестры, при необходимости колола наркотики.

За три дня до смерти Манзуры-апай заботливая Шырын везет ее в одну из нотариальных контор г. Тараза, где оформляет завещание о том, что все имущество Манзуры переходит в случае смерти последней непосредственно к ней... «В данной ситуации грубейшую халатность допустил нотариус: заявительница находилась в машине, - рассказывает прокурор отдела прокуратуры области, - и он лично не удостоверился в том, что именно автор завещания поставил под ним свою подпись. Тем более что гражданин, в пользу

которого завещается имущество, не должен присутствовать при составлении завещания, а тем более подписывать его за завещателя». Именно это, по всей видимости, и произошло, так как сама Манзура- апай уже не имела правой руки и никогда не подписывалась левой. В момент подписания завещания у Манзуры – апай был еще жив ее сын, являющийся инвалидом (туберкулез открытой формы). Умер он, спустя шесть месяцев после смерти своей матери. Только после того, как умер прямой наследник завещателя, сестра покойной вытасила на свет добытое завещание. Озадаченная сноха, потерявшая и тещу, и мужа, с двумя несовершеннолетними детьми на руках предприняла попытку отстоять свои права.

По существующему законодательству ее мужу, инвалиду 1 группы или его детям, независимо от содержания завещания полагается не менее 2/3 доли, которая причиталась бы при наследовании по закону. Но это только в том случае, если завещание законно. Однако прокуратура ставила под сомнение этот факт. Сестра покойной тем временем подает иск в суд о принудительном выселении снохи с детьми из дома. Настораживал тот факт, что заявительница, не сделала этого до тех пор, пока был жив родной сын завещательницы, который умер, не успев оформить право на наследование. Диляром подает встречный иск в суд на том основании, что, являясь снохой умершей и проживая с ней в одном доме, претендует на наследство всего домовладения по закону. Кроме того, указывает на недействительность завещания, так как завещательница, будучи тяжело больной и испытывая сильные боли, за 3 дня до смерти не могла в достаточной степени понимать смысл своих действий.

В ходе судебного разбирательства стороны заключили мировое соглашение, по которому сестра обязалась выплатить Диляром в течение 2 месяцев сумму, эквивалентную 9000 долларов США, после чего последняя вместе с детьми должна была выселиться из дома. Но этого условия сестра так и не выполнила. Согласно заключения посмертной судебно – психиатрической экспертизы, проведенной по требованию, завещательница в силу своего тяжелого недуга в момент подписания завещания не могла понимать смысл и значение своих действий и руководить ими. Даже будучи под воздействием болеутоляющих средств она не могла адекватно оценивать свои поступки.

Областной прокуратурой, а впоследствии и судебной коллегией по гражданским делам Верховного Суда РК определение суда г. Тараза и постановление президиума областного суда отмечено, а дело направлено на новое рассмотрение в тот же суд в ином составе. В определении коллегии Верховного Суда РК четко сказано, что «при таких обстоятельствах дела при новом рассмотрении необходимо тщательно исследовать довод ответчицы о том, что завещательница не могла подписать заявление, поскольку правая рука была ампутирована, а левой она никогда не расписывалась. Для определения принадлежности подписи на завещании назначить по делу судебно - почерковедческую экспертизу, выяснить, могла ли завещательница в силу своего болезненного состояния понимать смысл и значение своих действий, проверить

законность составления завещания, дать оценку собранным доказательствам и принять по делу законное и обоснованное решение».

Это дело опять на рассмотрении местных судей. Чем оно завершится, решить им.

Список использованных источников

1 В.К. Дроников. Наследование по завещанию в советском праве. Москва, 1957. С. 136.

2. Советское наследственное право. / Под.ред. Б.С Антимонова и К.А. Граве. Москва, Юридическая литература, 1955. С. 264.

3 Терминологический словарь Республики Казахстан. Алматы, Боржы, 1999.

4 В.Н. Хропанюк. Теория государства и права. Москва, Интерсталь, 2001. С. 323.

5 Конституция Республики Казахстан. Алматы, Юрист, 2003. С. 40.

26. Гражданский Кодекс Республики Казахстан. Часть общая, особенная. Алматы, Жеті Жары, 2007. С. 136.

Акылбекова А. К.

МӘНГІЛІК ЕЛ» ҰЛТТЫҚ ИДЕЯСЫНЫҢ МЕМЛЕКЕТТІЛІКТІ ДАМУДАҒЫ МАҢЫЗЫ

магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного
университета

Н.Ә.Назарбаевтың «Қазақстан жолы – 2050: Бір мақсат, бір мүдде, бір болашақ» (17 қаңтар, 2014 ж.), «Нұрлы жол – болашаққа жол» (11 қараша, 2014 ж.) атты Жолдауларындағы «Мәңгілік Ел» ұлттық идеясын қалыптастыру туралы ой отандық саясаткерлер, философтар, тарихшылар ортасында кеңінен қолдау тапты [1].

«Қазақ халқының мыңжылдық тарихи тәжірибесінен, тәуелсіздік жылдарындағы Қазақстан жолынан туындаған «Мәңгілік Ел» ұлттық идеясы жария етілді», - делінеді Қазақстан халқы Ассамблеясының ел азаматтарына Үндеуінде. Ортақ мақсатымыз – «Мәңгілік Елді» нығайту,

Отанымыздың–

Қазақстанның Тәуелсіздігін нығайту! Ортақ мүддеміз – біздің баршамызға ортақ құндылықтарымыз, еркін және өркендеуші елде өмір сүруге деген құштарлығымыз! Ортақ болашағымыз – «Мәңгілік Елдің» - біздің ортақ үйіміздің – Қазақстан Республикасының гүлденуі.

«Мәңгілік Ел» - Қазақстанның әлемнің ең дамыған 30 елінің қатарына кіру стратегиялық мақсатын жүзеге асыруға бағытталған қуатты жұмылдырушы бастама. Біздер Қазақстандықтар ортақ халықпыз біз үшін ортақ тағдыр- бұл біздің Мәңгілік Ел, лайықты әрі ұлы Қазақстан! Мәңгілік Ел- жалпы

қазақстандық ортақ шаңырығымыздың ұлттық идеясы. Бабаларымыздың снау ерте заманнан бергі асыл арманы. Егеменді ел болып дамудың 22 жылнда барша қазақстандықтарды біріктіретін, ел болашақтың ірге тасын қалаған басты құндылықтар жасалды. Лар көктен түскен жоқ. Бұл құндылықтар – уақыт сынынан өткен Қазақстандық жол тәжірибесі.

Жаңа Қазақстандық Патриотизмнің идеялық негізі осы мемлекет құраушы, жалпы ұлттық құндылықтарда жатыр. Президент Әкімшілігіне, Үкіметке, Қазақстан халқы Ассамблеясына «Қазақстан-2050» жалпы ұлттық қозғалысымен бірлесіп, «Мәңгілік Ел» Патриоттық актісін әзірлеп, қабылдауды ұымдастыруды тапсырамыз. Біз өз халқымыздың игілігі жолында ұлы мақсаттарды алға қоямыз, сондықтан барлық саяси партияларды және қоғамдық бірлестіктерді, барынша сы іске қосу керек.

Қазақстан Халқы Ассамблеясы атап өткендей: 1) Қазақстан халқы алдында тұрған стратегиялық міндеттердің орындалуы Қазақстанда жасақталған бірегей модель – қоғамдық келісім мен ұлттық бірлік моделі негізінде ғана жүзеге асуы мүмкін; 2) тұрақты түрде өркендеуші Қазақстанды құру, қасиетті жерімізде берекелі қоғам құру сынды озық міндеттерді орындау үшін ұымдасып, бірігу қажет (Астана, 17 қаңтар, 2014 ж.)[2].

Қазақстан Президентінің «Мәңгілік ел» ұлттық идеясын қалыптастыру туралы айтылған ойы отандық саясаткерлер, философтар, тарихшылар пікірлерінде кең көрініс тапты.

Осылайша, саясаттанушы Құбаш Сағидоллаұлының пікірінше, «Мәңгілік ел» идеясы қай заманда да даңқты тарихы бар ұлы көшпенділер империясын әлемдік өркениетпен байланыстырған көпір болып келді. Ол Ұлы Жібек жолында, ізгілік, кеңпейілділік пен мейірбандық, береке-бірлік сынды жалпыадамдық қасиеттерге ие көшпенді өркениеттің даму жолында жүзеге асты.

Бүгінгі жаһандану дәуірінде, ... «Мәңгілік ел» идеясы біздің көне түркілік дүниетанымымызды – болмысымызды, көшпенділер өркениетінің негіздерін заманға лайық қайта жаңғыртудың, еліміздің алдыңғы қатарлы қуатты мемлекет ретінде өркендеуінің кепілі болып табылады. Тәуелсіздіктің келуімен еліміз тарихи тұрғыда осы идеяны жүзеге асыру мүмкіндігіне ие болды.

Бұл татулық көршілестікке, бейбітшілікке ұмтылған мемлекет ретінде әлем қауымдастығына танымал Тәуелсіз Қазақстанның әзірге ешкім бағаламаған және игерілмеген аса зор әлеуетке ие екендігін білдіреді. Ал бұл «Мәңгілік ел» идеясы – біздің ұлттық кодымыздың кілті», - деген ойды білдіреді[3].

«Мәңгілік Ел» ұлттық идеясы қазақ елінің жарқын болашағын білдіре отырып, Қазақстанның дамыған елдермен қатарласуына мүмкіндік беретіндігін білдіруде. Бұл – ұлттық бірлік пен бейбітшілік, экономиканың нығаюы, халықты әлеуметтік қорғау, ұлттық қауіпсіздік, мәдениеттің, тілдің дамуы негізге алынатын Қазақстан жолының жаңа кезеңі. Ел дамуының бүгінгі жағдайында «Мәңгілік Ел» ұлттық идеясы – болашаққа сенімді қадам. Ол барша қазақстандықтардың ынта-жігерін қоғам алдында тұрған маңызды міндеттерді шешуге жұмылдыруы тиіс.

«Мәңгілік Ел» идеясы Қазақстанды ел ретінде ғана емес, біртұтас ұлт ретінде танытады. Біз экономикалық тұрғыда ғана емес, рухани да дамуымыз керек. Қазақстан өзінің көпұлттығына қарамастан, біртұтас, ортақ идеяны дүниеге әкелді. Бұл – біздің өмір бойы аңсаған, іздеген арманымыз. «Мәңгілік Ел» - Қазақстанның қазіргі даму жағдайындағы мемлекеттік идеологиясының түпкі мәні, – деп жазады саясат ғылымдарының докторы, профессор Г.Сұлтанбаева [4].

«Мәңгілік Ел» идеясы мәңгілік халық, мәңгілік мемлекет ретінде халқымыздың көп ғасырлық арман-мұратына, ел дамуының нақты нәтижелеріне негізделген. «Мәңгілік Елдің» жұмылдырушы күш-қуаты келесілерге негізделген:

- 1) өз барабарлығын, өз тамыр-тегін, өз ұлттық рухы мен өзіндік бірегей даму жолын сақтауға;
- 2) әлем қауымдастығындағы өз рөлін айқындауға;
- 3) тарихи-мәдени құндылықтарды ұрпақтан-ұрпаққа жеткізу үшін сақтауға мүдделілікке;
- 4) маңызды міндеттерді барынша ауқымды түрде шешуге ұмтылысқа.

Оның басымдықтары – дәстүрлі құндылықтарды қолдау; ұлттық барабарлықты анықтайтын адамгершілік бағдарларды қалыптастыру және дамыту, қоғамның зияткерлік әлеуетін күшейту. Негізгі өлшемдер – гуманизм мен әділеттілік, әлеуметтік-адамгершілік прогресс (Ж.Ж.Молдабеков).

«Президент Қазақстанның «Мәңгілік ел» ретіндегі болашағы туралы сөз қозғағанда, ол ұлттың тарихи санасына қатысты мәселелерді күн тәртібіндегі бірінші мәселе ретінде қарастырады. Әлеуметтік-мәдени категория ретінде сипатталатын тарихи жады мейлінше терең болған сайын, сондай-ақ тарихи сана неғұрлым тереңнен тамыр тартқан сайын, адам және тұтас қоғам соғұрлым рухани байи түседі.

Бүгінгі күнді түсініп, келешекті болжау үшін өткенді білу қажет. Адам алдыңғы буынның жинақтаған әлеуметтік-мәдени тәжірибесіне терең бойлағанда, оның өмірлік және азаматтық ұстанымдары айқындала түседі.

Жаһандану үстіндегі әлемдегі қатаң бәсекеге қабілеттілік жағдайында Қазақстанның «Мәңгілік елді» қалыптастыруға ұмтылысы саяси, әлеуметтік-экономикалық егемендікпен қоса, рухани тәуелсіздікке де қол жеткізуді қажетсінеді.

Осыған орай ұлт сынды күрделі жүйенің тыныс-тіршілігін қамтамасыз ету үшін осы қоғамға тән тарихи сананы қалыптастыру керек (төл тарих пен мәдениеттің өзіндік болмысын сипаттайтын ұлттық дүниетанымды, рухани қайнар көздерді, жаңғырту арқылы).

Тарих өткенмен, адам жадысымен және әлеуметтік санамен сабақтас. Тарихи сананы төл тарихты зерттеп-зерделеу, ұлттық мәдениеттің негізін құрайтын іргелі құндылықтарды игеру арқылы ғана қайта жаңғыртуға болады. Адамдарды рухани оятатын ана тілімен қоса, дәстүрді де жаңғырта отырып, халықтың өткен тарихын толығымен қалпына келтіру қажет. Тәуелсіздіктің рухани тұғырнамасын түзетін тарихи сана-сезімнің қалыптасуы деген – осы», - дейді философия ғылымдарының докторы, профессор Б.Сатершинов [3].

«Мәңгілік Ел» ұлттық идеясының мәнін жоғарыда айтылған қағидалар аясында зерделеу нәтижесінде келесі ой қорытылады: «Мәңгілік Ел» - Қазақстан Республикасының мемлекет құрушы ұлты болып табылатын қазақ халқының – Қазақ елінің тарихы. Сонымен қоса бұл – әлемді мойындатуға және дүниежүзілік қауымдастықта өзіне лайық орнын алуға ұмтылған көпұлтты мемлекет ретіндегі Қазақстан Республикасының қалыптасу тарихы бола тұра, тағы да Қазақ елінің тарихы.

Жоғарыда айтылғандарды ескере отырып, мынадай ой тұжырымдалады: Қазақстанда қалыптасқан «Мәңгілік Ел» ұлттық идеясы оның халқын дiттеген нысанаға мақсатты түрде жетелейтiн аса қуатты импульс болып табылады. Осы ретте нақты айқындалған мiндеттердi шешу үшiн баршаның және әрқайсының күш-жiгерi қажет.

Әдебиеттер:

1. Интервью Президента РК Агентству «Хабар»: «Размышления у подножия Улытау» (24 августа 2014 года) //pravo.zakon.kz/4648972-ervju
2. Обращении Ассамблеи народа Казахстана к гражданам страны» (Астана, 17 января 2014г.).
3. В чем значение формулы «Казахстан - Мәңгілік Ел»?//altyn-orda.kz/v-chemznachenie

Амирова М.А.

ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К ПОСТАВЩИКУ СОГЛАСНО ЗАКОНА РК «О ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ»

магистрант 2 курса юридического факультета
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
г.Семей, amirova_mika@mail.ru

Ежегодно в Республике Казахстан на государственные закупки, выделяется огромные деньги, которые государственные органы тратят на свои нужды, разыгрывая их посредством проведения государственных закупок между потенциальными поставщиками.

Понятно, что организация по распределению таких средств посредством госзакупок требует особого контроля со стороны государства и вместе с правами, которые предоставлены участникам госзакупок, за нарушения законодательства по госзакупкам предусмотрена и ответственность. Думаю, что ответственность поставщика следует разделить **на два этапа**:

1. До заключения договора о государственных закупках (далее - Договор)– т.е. во время проведения закупок, когда еще поставщик не признан/определен победителем госзакупок и именуется потенциальным поставщиком;

2. После заключения Договора – т.е. когда потенциальный поставщик определяется победителем госзакупок и с ним заключается Договор.

На первом этапе ответственность поставщика включает в себя недопущение его к госзакупкам и признанием его не соответствующим квалификационным требованиям. Однако, в соответствии с пп. 2) п.4 ст. 9 Закона, когда потенциальные поставщики, определенные победителями (потенциальные поставщики, занявшие второе место), уклоняются от заключения Договора, к ним применяется ответственность, предусмотренная для второго этапа, т.е. они подлежат включению в Реестр недобросовестных участников госзакупок (далее -Реестр). Реестр формируется на основании решения уполномоченного органа. В этом случае потенциальному поставщику будет запрещено участвовать в госзакупках в течение 24 месяцев. При уклонении потенциальные поставщики также теряют обеспечение заявки, составляющую 1 % от суммы, выделенной для приобретения товаров, работ, услуг.

В соответствии с п. 4 ст. 12 Закона реестр недобросовестных участников государственных закупок представляет собой перечень:

1) поставщиков, с которыми заказчики в одностороннем порядке расторгли договоры о государственных закупках, в ходе исполнения которых установлено, что поставщик не соответствует квалификационным требованиям и требованиям конкурсной документации (аукционной документации) или предоставил недостоверную информацию о своем соответствии таким требованиям, что позволило ему стать победителем конкурса (аукциона), по результатам которой заключен такой договор;

2) потенциальных поставщиков, определенных победителями (потенциальных поставщиков, занявших второе место), уклонившихся от заключения договора о государственных закупках;

3) поставщиков, не исполнивших либо ненадлежащим образом исполнивших свои обязательства по заключенным с ними договорам о государственных закупках.

К потенциальным поставщикам предъявляются общие и специальные квалификационные требования.

2. Потенциальный поставщик должен соответствовать следующим общим квалификационным требованиям:

1) обладать правоспособностью (для юридических лиц), гражданской дееспособностью (для физических лиц);

2) являться платежеспособным, не иметь налоговой задолженности;

3) не подлежать процедуре банкротства либо ликвидации.

3. Потенциальный поставщик товаров, работ, услуг, кроме общих квалификационных требований, установленных пунктом 2 ст.9 Закона «О государственных закупках», должен соответствовать специальному квалификационному требованию в части обладания материальными, финансовыми и трудовыми ресурсами, достаточными для исполнения обязательств по договору о государственных закупках.

4. Потенциальный поставщик в подтверждение его соответствия

квалификационным требованиям, установленным статьей 9, представляет организатору государственных закупок соответствующие документы, предусмотренные правилами проведения электронных государственных закупок.

5. Потенциальный поставщик-нерезидент Республики Казахстан в подтверждение его соответствия квалификационным требованиям, установленным статьей 9, представляет те же документы, что и резиденты Республики Казахстан, либо документы, содержащие аналогичные сведения о квалификации потенциального поставщика-нерезидента Республики Казахстан.

6. Потенциальный поставщик вправе подтвердить соответствие общим квалификационным требованиям посредством предоставления одного из следующих документов:

- 1) документа, подтверждающего присвоение потенциальному поставщику рейтинга международной рейтинговой организации;
- 2) выписки из фондовой биржи о включении потенциального поставщика в официальный листинг биржи;
- 3) исключен Законом РК от 20.02.2009 № 138-IV (порядок введения в действие см. ст. 2).

Правоспособность потенциального поставщика, осуществляющего виды деятельности, подлежащие лицензированию, подтверждается посредством государственной информационной системы в соответствии с законодательством Республики Казахстан об информатизации.

В случае отсутствия сведений в государственной информационной системе потенциальный поставщик представляет нотариально засвидетельствованную копию соответствующей лицензии, выданной в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях.

7. Квалификационные требования, установленные пунктами 2 и 3 настоящей статьи, распространяются также на физических и юридических лиц, которых потенциальный поставщик предусматривает привлечь в качестве субподрядчиков по выполнению работ либо соисполнителей по оказанию услуг, являющихся предметом проводимых государственных закупок.

Потенциальный поставщик, который предусматривает привлечь субподрядчиков (соисполнителей) работ либо услуг, должен представить организатору государственных закупок разрешительные документы, подтверждающие право привлекаемых субподрядчиков (соисполнителей) осуществлять работы либо услуги, предусмотренные государственными закупками. В случае привлечения субподрядчиков (соисполнителей) для выполнения отдельных видов работ либо услуг разрешительные документы представляются на выполняемые ими виды работ, услуг.

Предельные объемы работ и услуг, которые могут быть переданы субподрядчикам (соисполнителям) для выполнения работ либо оказания услуг, устанавливаются правилами проведения электронных государственных закупок.

8. Потенциальный поставщик вправе подтвердить соответствие общему квалификационному требованию о платежеспособности посредством предоставления обеспечения исполнения договора в виде банковской гарантии одного либо нескольких банков-резидентов Республики Казахстан в размере, равном ста процентам от суммы проводимых государственных закупок:

1) вместе с заявкой на участие в конкурсе при осуществлении государственных закупок способом конкурса либо вместе с заявкой на участие в аукционе при осуществлении государственных закупок способом аукциона. Обеспечение исполнения договора о государственных закупках предоставляется потенциальным поставщиком на срок, установленный в конкурсной либо аукционной документации для полного исполнения обязательств по договору о государственных закупках;

2) на этапе определения его соответствия квалификационным требованиям при осуществлении государственных закупок способом из одного источника на срок, достаточный для полного исполнения обязательств по договору о государственных закупках.

Ответственность потенциального поставщика подразумевает лишения потенциального поставщика прибыли поступающей от Договоров по госзакупкам путем лишения потенциального поставщика права участия в Закупках на срок в 24 месяца. Здесь чувствуется влияние Западного типа определения наказания, сформированные в принятых в общемировой практике правил организации государственных закупок сформулированных в законодательствах отдельных стран и зафиксированных в ряде международных документов, таких как Директивы ЕС, Многостороннее соглашение о государственных закупках в рамках ВТО, документы Организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества и других, где ответственность направлена не на личность правонарушителя, а на его «карман».

Этим и отличаются ответственность потенциального поставщика на первом этапе, когда в качестве ответственности применяется не допущение к госзакупкам потенциального поставщика, не соответствующего квалификационным требованиям к госзакупкам, за исключением случаев, когда потенциальный поставщик определенный победителем (либо потенциальные поставщики, занявшие второе место) уклонился от заключения Договора.

При этом на **втором этапе** наступает реальная ответственность, при применении которой поставщика включают в список недобросовестных поставщиков и ему запрещается участвовать в госзакупках в течение 24 месяцев. Для многих, если не всех, такая длительная «дисквалификация» равнозначна банкротству предприятия, компании.

В пример можно привести из практики, когда компания по предварительным подсчетам не успевала выполнить свои обязательства и на все требования ускорить процесс никаких действий предпринято не было. Они готовились писать претензию и в дальнейшем подавать в суд. Однако перед этим решили выйти на руководителя этой компании и объяснили, чем это им будет грозить. На встрече руководство компании признало, что включение в список

недобросовестных поставщиков по сути означает банкротство компании. Требования были выполнены в полном объеме.

Какие выводы может поставщик сделать для себя из этой статьи?

Во-первых, за предоставление недостоверной информации по квалификационным требованиям, несоответствия квалификационным требованиям, а также непредставления документа (документов) для подтверждения соответствия квалификационным требованиям потенциального поставщика и (или) привлекаемого им субподрядчика (соисполнителя) потенциальный поставщик признается не соответствующим квалификационным требованиям и не допускается к госзакупкам.

Во-вторых, ответственность для поставщика наступает после заключения договора, в случаях когда Потенциальные поставщики предоставили недостоверную информацию, позволившую им стать победителем конкурса (аукциона), по результатам которой с ними заключен договор о госзакупках, также ответственность наступает в случае когда потенциальный поставщик определенный победителем (либо потенциальные поставщики, занявшие второе место) уклонился от заключения Договора. В случае уклонения потенциальные поставщики теряют обеспечение заявки, что может являться серьезным ударом по платежеспособности потенциального поставщика, в зависимости от суммы госзакупок.

В третьих, потенциальным поставщикам и поставщикам следует быть предельно внимательными при подаче заявки на госзакупки, ведь при не допущении их к госзакупкам они потеряют много времени и сил на подготовку и подачу заявки, которые не оправдаются. В случае же определения их победителями госзакупок они будут обязаны соответствовать квалификационным требованиям предоставленными ими во время подачи заявки и выполнять условия предусмотренные Договором, иначе их признают не добросовестными поставщиками и лишат возможности участвовать в госзакупках в течение 24 месяцев.

Список использованной литературы

1. Закон Республики Казахстан «О государственных закупках» от 04.12.2015г.
2. Постановление Правительства Республики Казахстан от 15.05.2012 г. № 623 «Об утверждении Правил проведения электронных государственных закупок»
3. Газета «Казахстанская Правда» от 27.01.2012 г. №30-31 (26849-26850) с.6

ПРАВА ОБЩЕЙ СОБСТВЕННОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность 6М030100 «Юриспруденция»

Одна и та же вещь, имущественный комплекс могут принадлежать нескольким лицам на праве общей собственности. В этом случае право собственности разделено между несколькими собственниками (сособственниками).

Совокупность правовых норм об общей собственности образует институт права общей собственности.

Общая собственность возникает при поступлении в собственность двух или нескольких лиц имущества, которое не может быть разделено без изменения его назначения (неделимые вещи) либо не подлежит разделу в силу закона. Например, средства производства, принадлежащие крестьянскому (фермерскому) хозяйству, при выходе одного из его членов из хозяйства разделу не подлежат (п.2 ст. 225 ГК РК).

Вместе с тем, закон допускает возникновение права общей собственности и на делимые вещи в случаях, предусмотренных законодательными актами или договорам. К ним относятся вещи составные или собирательные (библиотека, картинная галерея и т.п.), в составе которых отдельные вещи (определенные книги, товары и прочее) могут принадлежать одному, а другие другому, либо на основании договора, либо законодательного акта.

Правоотношения при общей собственности отличаются рядом особенностей. К обычному правоотношению собственности, как правоотношения собственника вещи к другим субъектам (при индивидуальной собственности), присоединяется еще правоотношение субъектов права собственности друг к другу, то есть возникает правоотношение между собственниками и третьими лицами.

Поэтому эти отношения между участниками общей собственности не являются абсолютными, а носят относительный характер, так как здесь имеет место конкретный, строго огороженный круг участников правоотношений. Общим для этих отношений является наличие общего объекта (имущества или материального блага), на которое одинаковой мере или в соответствии с долями в нем имеют притязания все участники правоотношения, соглашение между которыми направлено на достижение общей цели.

Характер взаимоотношений между собственниками (друг другу) определяется также и характером формы собственности.

Субъектами общей собственности могут быть физические и юридические лица, в том числе иностранные, а также Республики Казахстан и ее административно-территориальные единицы.

Право общей собственности возникает на основе различных юридических фактов, в частности, из договоров, сделок, наследования либо иных оснований, предусмотренных законодательством. Так, общая собственность может возникать на основе совместного предпринимательства, с супругов на приобретенное в браке имущество.

Таким образом, право общей собственности в объективном смысле есть система правовых норм, устанавливающих, регулирующих и охраняющих нескольких лиц по владению, пользованию и распоряжению имуществом как единым объектом.

В субъективном смысле право общей собственности понимается как юридически обеспеченная возможность двух или более лиц по своему усмотрению сообща владеть, пользоваться и распоряжаться принадлежащим им общим имуществом в пределах и в порядке, предусмотренных законом или договором между собственниками.

Содержанием права общей собственности является охраняемая законом возможность нескольких лиц сообща владеть, пользоваться и распоряжаться общим имуществом.

В свою очередь, общая собственность подразделяется на два вида: долевая (когда доли участников определены в момент ее возникновения) и совместная (когда доли участников не определены в момент ее возникновения).

Далее рассмотрим каждый вид в отдельности.

Под долевой собственностью понимается такая, при которой в праве собственности определяются доли каждого из участников общей собственности.

Отличительным признаком долевой собственности является то, что в момент ее возникновения обозначаются доли, принадлежащие каждому из собственников в общем имуществе. Критерий такого разделения устанавливается соглашением собственников либо законодательными актами. Так, соглашением всех участников долевой собственности может быть установлен порядок определения и изменения их долей в зависимости от вклада каждого из них в образование и приращение собственности не может быть определен на основании законодательных актов и не установлен соглашением всех ее участников, доли считаются равными.

В законе определена судьба улучшений общего имущества, произведенных одним из собственников. При определении размера доли в имуществе обязательным является соблюдение установленного порядка использования общего имущества и определение природы улучшения: делимые или неделимые. Если улучшения неделимы и при их внесении был соблюден установленный порядок использования общего имущества, то собственник имеет право на соответствующее увеличение своей доли в праве на общее имущество. Если эти улучшения делимы, то на них не распространяются нормы общей собственности. Они являются общей собственностью того, кто их произвел (ст.211 ГК РК).

Владение, пользование и распоряжение общей собственностью осуществляются по соглашению всех участников.

В случае не достижения согласия по владению и пользованию имуществом, находящимся в деловой собственности, вопрос решается в порядке, устанавливаемом судом по иску одного или нескольких собственников у другому (другим) собственнику. Если же разногласия касаются правомочия распоряжения (например, один желает продать, другой - подарить), то этот вопрос не подведомственен суду и должен решаться исключительно самими сторонами на основе соглашения.

Принадлежащая участнику долевой собственности доля - это доля в праве. Она не воплощается в какой-то определенной части общего имущества. Но данный участник может быть заинтересован не только в получении доходов от общего имущества, но и в пользовании частью этого имущества. Данные правомочия оформляются договором между собственниками, который должен быть надлежащим образом оформлен, в частности, в отношении недвижимого имущества зарегистрирован в порядке, установленном для регистрации недвижимости.

Каждый из участников общей деловой собственности вправе требовать выдела в натуре своей доли из общего имущества. Если выдел в натуре не допускается законодательными актами или невозможен без несоразмерного ущерба имуществу, находящемуся в общей собственности, выделяющийся собственник имеет право на выплату стоимости его доли другими участниками деловой собственности (п. 3 ст. 218 ГК РК). Под таким ущербом понимают, например, невозможность использования имущества по целевому назначению, существенное ухудшение его технического состояния либо материальной или художественной ценности (к примеру, коллекция картин, монет и т. п.).

При отказе участников общей собственности от выплаты стоимости доли выделяющемуся участнику или не достижении соглашения между собственниками о размерах и порядке выплаты стоимости доли спор между ними может быть разрешен в судебном порядке.

В тех случаях, когда выдел доли в натуре без причинения несоразмерного ущерба общему имуществу возможен, замена этого выдела денежной или иной компенсацией допустима, как правило, с согласия собственника, требующего выдела доли. Но выплата компенсации возможна без согласия этого собственника, а по решению суда при наличии трех условий: отсутствии существенного интереса выделяющегося в получении доли в натуре.

Если выдел доли окажется явно нецелесообразным, например, из-за неделимости в натуре общей собственности и нежелания или отсутствия реальных возможностей выплаты собственниками стоимости этой доли участнику деловой собственности, требующему выделения доли, то суд вправе принять решение о продаже всего общего имущества с публичных торгов. При этом врученные на торгах суммы распределяются между участниками общей собственности соразмерно их долям.

Некоторым своеобразием, как было отмечено выше, отличается осуществление правомочия распоряжения. Закон предусматривает, что каждый участник долевой собственности вправе по своему усмотрению продать, подарить, завещать, заложить свою долю либо распорядиться ею иным образом

с соблюдением условий, предусмотренных статьей 216 Гражданского Кодекса о преимущественном праве покупки. На это согласия других собственников не требуется. Предусматривая эту возможность, закон вместе с тем принимает во внимание интерес других собственников, для которых вступление в общую собственность постороннего не всегда желательно. В виду этого и предусмотрено для них право преимущественной покупки. Так, при возмездном отчуждении одним из участников деловой собственности своей доли остальные участники имеют право преимущественной покупки продаваемой доли по цене и на условиях, по которым она продается, за исключением продажи с публичных торгов.

Продавец доли обязан известить в письменной форме остальных участников деловой собственности о намерении и условиях продажи. Если же они откажутся от покупки или не приобретут продаваемую дано в праве общей собственности на недвижимое имущество в течение месяца, а в отношении прочего имущества в течение десяти дней со дня получения извещения, продавец вправе продать свою долю любому лицу. При нарушении преимущественного права покупки любой другой участник долевой собственности имеет право в течение трех месяцев потребовать в судебном порядке переводы на него прав и обязанностей покупателя (ст. 216 ГК РК).

Из общего правила о праве преимущественной покупки статья 216 делает изъятие только для случаев продажи доли с публичных торгов. Публичные торги в данном случае могут проводиться при отказе от покупки доли в праве долевой собственности остальных участников долевой собственности и при условиях, предусмотренных пунктом 2 статьи 222 Гражданского Кодекса и в иных случаях, предусмотренных законодательными актами.

В Гражданский Кодекс введено новое правило о том, что нормы о преимущественном праве покупки доли применяются также при отчуждении доли по договору мены (п. 5 ст. 216 ГК РК). В этом случае участнику общей собственности нужно будет взять на себя все обязательства по предоставлению равноценного имущества, предусмотренного по договору мены.

1. Сулейменов М.К., Покровский Б.В. Право и предпринимательство в РК. Алматы. «Жети жаргы». 1994-145 с.

2. Сулейменов М.К., Басин Ю.Г. Гражданский Кодекс РК (общая часть). Комментарий. В двух книгах. Книга 2. Алматы, 1998-432 с.

3. Суркова С. Для ТД "Селенские Исады" закончилась "черная полоса". Астраханские ведомости № 33 от 13.08.1998 г., с.7.

4. Тихомиров М.Ю. Юридическая энциклопедия. Москва. 1998 - 526 с.

5. Томилин А.К. К вопросу о ничтожных и оспоримых сделках. Юридический мир, № 4 1998 г., стр.41-45.

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫЕ СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАДИАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГРАЖДАН

магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность 6М030100 «Юриспруденция»

Радиационная безопасность представляет собой комплексный правовой институт, являющийся синтезом отношений в области экологической, промышленной и техногенной безопасности, основными задачами которого являются разработка критериев для оценки ионизирующего излучения как вредного фактора воздействия на человека и окружающую среду, а также анализ способов оценки и прогнозирования радиационной обстановки и путей приведения ее в соответствие с выработанными критериями безопасности на основе создания комплекса технических, медико-санитарных и административно-организационных мероприятий, направленных на обеспечение безопасности в условиях применения источников ионизирующего излучения в различных областях общественной жизни.

Отношения в области радиационной безопасности непосредственным образом связаны с ядерной безопасностью, поскольку именно с момента создания атомной промышленности возник комплекс теоретических и практических задач, связанных с уменьшением возможности возникновения аварийных ситуаций и несчастных случаев на радиационно опасных объектах.

Свойства и особенности воздействия ионизирующего излучения определяют специфику разработки методов защиты, к которым относятся нормирование дозиметрических величин, разработка системы профилактических и иных мероприятий, подготовки квалифицированных кадров, а также правового регулирования, связанного с обеспечением радиационной безопасности и охраны окружающей среды.

Законодательную основу отношений в области обеспечения радиационной безопасности населения составляет закон от 9 января 1996 г. "О радиационной безопасности населения", которым устанавливается совокупность правовых, социально-экономических, организационно-технических, технологических и иных мероприятий, направленных на поддержание безопасного функционирования техногенных источников радиоактивного излучения (промышленные, производственные или хозяйственные объекты, где происходит обращение с радиоактивными элементами и веществами), исключающих возникновение радиац

В настоящее время в Республики Казахстан функционируют более 1,5 тыс. радиационно опасных объектов, большая часть которых представляет не только экономическую, оборонную и социальную значимость для страны, но и потенциальную опасность для здоровья и жизни населения, а также окружающей среды. В зонах возможного воздействия поражающих факторов при

радиационных авариях на указанных объектах проживают свыше 90 млн. жителей РК.

Законодательные основы отношений в области обеспечения радиационной безопасности составляет совокупность неоднородных по форме и содержанию нормативно-правовых актов, среди которых следует выделить международно-правовые акты, Конституцию РК, конституционные, законы, подзаконные акты различного уровня, касающиеся экологической, техногенной и иных сфер безопасности, а также акты субъектов РК, которые в пределах своей компетенции осуществляют подготовку, принятие и реализацию актов для обеспечения радиационной безопасности на принадлежащей им территории.

В указанной сфере применяются следующие нормативно-правовые акты:

1) Конституция РК, являющаяся основным актом общерегулирующего действия, где помимо иных положений устанавливаются основы, а также объекты и субъекты национальной безопасности государства, составным элементом которой является и радиационная безопасность;

2) специальные законы в области обеспечения радиационной безопасности населения. Следует отметить, что массив иных нормативных правовых актов, регулирующих отношения в области радиационной безопасности населения, достаточно обширен.

Право граждан на радиационную безопасность - данное право тесно соотносится с правом на благоприятную окружающую среду, закрепленным Конституцией РК (ст. 42), где устанавливаются также права каждого на достоверную информацию о состоянии окружающей среды и на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу граждан экологическим правонарушением, рассматриваемые в контексте ст. 17 Конституции РК, предусматривающей, что в РК признаются и гарантируются права и свободы человека и гражданина и указывающей, что основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения.

В соответствии со ст. 11 закона от 10 января 2002 г. N 7- "Об охране окружающей среды" каждый гражданин имеет право на благоприятную окружающую среду, на ее защиту от негативного воздействия, вызванного хозяйственной и иной деятельностью, чрезвычайными ситуациями природного и техногенного характера, на достоверную информацию о состоянии окружающей среды и на возмещение вреда окружающей среде.

Указанным Законом устанавливается, что благоприятной окружающей средой признается такое качество окружающей среды, которое обеспечивает устойчивое функционирование естественных экологических систем, природных и природно-антропогенных объектов. Иными словами, благоприятная окружающая среда не оказывает негативного воздействия на здоровье и жизнедеятельность человека, не препятствует реализации его жизненно важных интересов, является приемлемой средой для обитания других живых организмов и качество которой соответствует установленным нормам.

Закон "О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения" (ст. 8) также устанавливает, что каждый гражданин имеет право на благоприятную

среду обитания, факторы которой не оказывают вредного воздействия на человека.

Под правом на радиационную безопасность следует понимать предусмотренное действующим законодательством право граждан РК, получать выплаты и компенсацию, санаторно – курортное лечение.

Но, тем не менее не смотря на все принимаемые меры уровень радиационной опасности в стране остается достаточно высоким, что, несомненно, не лучшим образом сказывается на здоровье нации.

Список использованных источников:

1Никулин Е. С Возмещение ущерба, причиненного преступлением государственным и общественным организациям. М.: Юридическая литература. 1974. С. 67. С.42.

2Оразаева С. Мои права.- мое богатство (проекты) // Ваше право. 1998.5 июня.

3Павлодский Е.А. Случай и непреодолимая сила в гражданском праве. М., 1978.

4Комментарий к Гражданскому Кодексу РК, части первой / Под ред. М.К. Сулейменова, Ю. Г. Басина. Алматы., 2003. - с.831.

Байдакпаева К.С.

РЕФОРМИРОВАНИЕ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ ПЛАНА НАЦИИ «100 ШАГОВ: «СОВРЕМЕННОЕ ГОСУДАРСТВО ДЛЯ ВСЕХ»

магистр юриспруденции, Государственный Университет имени Шакарима
г. Семей

С первых дней обретения суверенитета Республика Казахстан взяла курс на формирование правового демократического государства. За прошедшие 26 лет много сделано для становления новой судебной системы, призванной создать механизм для охраны законности и порядка в государстве. Справедливая судебная власть, подчиненная только власти закона, призвана стать гарантом защиты прав и свобод человека и других субъектов права.

В цивилизованном обществе суду принадлежит центральное место во всей правовой системе. Именно суд олицетворяет подлинное право, истинную справедливость. Чем выше роль, авторитет суда и правосудия в целом, чем большей самостоятельностью и независимостью обладает суд во взаимоотношениях с органами управления, тем выше в стране уровень законности и демократии, тем надежнее защищены от возможных посягательств права и свободы.

Конституция Республики Казахстан в п.1 ст.76 предписала, что «судебная власть осуществляется от имени Республики Казахстан и имеет своим

назначением защиты прав, свобод и законных интересов граждан и организаций, обеспечение исполнения Конституции, законов, иных нормативных правовых актов, международных договоров Республики».

В настоящее время в Казахстане активно осуществляются институциональные реформы по Плану нации «100 шагов: «Современное государство для всех».

«100 шагов» — это 100 конкретных поручений Лидера нации, которые охватывают реформирование всех сторон государственного развития и жизни общества, которые содержат 100 детальных и практических решений, закладывающих основы поэтапной модернизации государства, экономики и общества.

«100 конкретных шагов» - это ответ на глобальные внутренние вызовы и одновременно ПЛАН НАЦИИ по вхождению в 30-ку развитых государств в новых исторических условиях.

План закладывает коренные преобразования в обществе и государстве, главная цель которых – лечение системных заболеваний, а не сглаживание их внешних симптомов, – говорится в данном документе.

В основу плана вошли пять институциональных реформ: формирование профессионального госаппарата; обеспечение верховенства закона; индустриализация и экономический рост; идентичность и единство; формирование подотчетного государства.

В соответствии со вторым приоритетом реформ «Обеспечение верховенства закона» предусмотрено 19 целевых шагов по вопросам развития правовой системы страны. Из них 11 шагов по реформированию судебной системы, за реализацию которых отвечает Верховный суд. Эта реформа подразумевает совершенствование системы отбора судей и модернизацию судостроительства и судопроизводства.

Это последовательное совершенствование законодательных и процессуальных норм деятельности судов, совершенствование судостроительства, активное внедрение альтернативных способов разрешения споров и конфликтов, обеспечение доступности правосудия, повышение профессионализма судебного корпуса. Эти приоритеты нашли свое непосредственное воплощение в целевых шагах институциональной реформы.

Первое – это оптимизация инстанций судебной системы для упрощения доступа граждан к правосудию. Переход от пятиступенчатой системы правосудия (первая, апелляционная, кассационная, надзорная и повторная надзорная) к трехуровневой (первая, апелляционная, кассационная).

Согласовано формирование трехзвенной судебной системы. Суд первой инстанции – районный суд, апелляционная инстанция – областной суд и кассационная инстанция – Верховный суд. Чем меньше ступеней, тем быстрее будет выноситься окончательное решение, меньше будет судебной волокиты. Гражданам это позволит сократить время ожидания вынесения и исполнения решения суда, упростит процесс оформления необходимых документов, следовательно, будет формироваться и доверие населения к суду.

Второе – это ужесточение квалификационных требований и механизмов отбора кандидатов на судейские должности. Поддержано предложение повысить до 30-ти лет возрастной ценз для кандидатов в судьи. Предлагается введение пятилетнего стажа работы, непосредственно связанного с участием в судопроизводстве. Это такие специальности как секретари судов, работники прокуратуры и адвокаты. Срок стажировки магистрантов в судах будет увеличен до одного года. Стажировка будет проводиться на освобожденной основе, с выплатой (в размере от 50 до 70% должностного оклада судьи).

Вводится годичный испытательный срок для вновь избранных судей. По истечению испытательного срока кандидатура судьи должна будет утверждаться на пленарном заседании областного суда. При положительном заключении их профессиональные качества будут оценены квалификационной комиссией Судебного жюри. Затем они будут представлены Высшему судебному совету для решения вопроса о даче рекомендации для назначения Указом Главы государства на постоянный срок.

Третье – это выделение Института правосудия из структуры Академии государственного управления в целях усиления взаимосвязи обучения и судебной практики. Данный институт будет функционировать при Верховном суде, и обеспечивать повышение квалификации действующих судей на регулярной основе

Четвертое – это усиление подотчетности судей. Усиливаются требования к действующим судьям. Будет разработан новый этический кодекс судьи, а также расширяются возможности граждан по обжалованию действий судьи в Судебное жюри. В компетенцию обновленного жюри предлагается ввести вопросы оценки профессионального уровня действующих судей по истечению первых пяти и десяти лет работы, а также при участии в конкурсе на занятие должности в вышестоящем суде. Таким образом, это будут прямые инструменты проверки профессионального уровня судей.

Пятое – это внедрение аудиовидеофиксации (АВФ) всех судебных процессов в обязательном порядке. Интеграция системы АВФ со списком слушаний дел, размещенных на интернет-ресурсе, уже сейчас позволяет отслеживать время точного начала судебного заседания. Также участники судебных заседаний посредством централизованной системы хранения данных смогут воспользоваться возможностью просмотра в режиме реального времени записей судебных заседаний, зайдя в Судебный кабинет. Кроме того, в рамках АВФ планируется развивать возможность проведения дистанционных судебных заседаний посредством видеоконференцсвязи со следственными изоляторами и исправительными учреждениями. Применение дистанционных судебных заседаний при рассмотрении уголовных дел без этапирования подсудимых лиц, находящихся в следственных изоляторах и в местах лишения свободы, посредством видеоконференцсвязи приведет к экономии бюджетных средств и исключению других рисков.

Планомерная информатизация судебной системы позволит обеспечить оперативную информационно-правовую поддержку процессу отправлению

правосудия, сокращение сроков рассмотрения дел, повышение эффективности исполнения решения суда. И это еще один шаг по пути создания мобильного, прозрачного, доступного для всех и основанного на верховенстве закона правосудия.

Шестое – это расширение области применения суда присяжных. В частности, законодательное определение категории уголовных дел, по которым суд присяжных должен являться обязательным. Прорабатываются вопросы расширения сферы обязательного применения суда присяжных заседателей и оптимизации механизма их отбора. Расширяется перечень дел, рассматриваемых судами присяжных заседателей.

Участие судебных заседателей стимулирует состязательность процесса, повышает требования к качеству работы стороны защиты и обвинения, следователя, обеспечивает прозрачность самого судебного процесса.

Седьмое – это обеспечение баланса между обвинением и защитой в судах за счет поэтапной передачи следственному судье полномочий по санкционированию всех следственных действий, ограничивающих конституционные права человека и гражданина. В рамках усиления судебного контроля предложено передать следственному судье ряд дополнительных функций. Это санкционирование осмотра, выемки, обыска и личного обыска. В настоящее время согласно статье 55 УПК следственный судья наделен правом санкционировать 12 процессуальных действий и решений, рассматривать 8 вопросов и выполнять 8 иных полномочий. Он принимает решение о содержании под стражей, домашнем аресте, временном отстранении от должности, запрете на приближение, экстрадиционном аресте. Кроме того, судья уполномочен продлить сроки содержания под стражей, домашнего ареста, экстрадиционного ареста.

Восьмое – это создание отдельного судопроизводства по инвестиционным спорам, организация в Верховном суде инвестиционной коллегии для рассмотрения споров с участием крупных инвесторов. В Верховном суде будет создана еще одна коллегия. На нее будет возложена функция по рассмотрению дел с участием крупных инвесторов по первой инстанции. Соответствующие изменения уже предусмотрены в проекте Гражданского процессуального кодекса (ГПК).

Это решение должно повысить инвестиционную привлекательность и улучшить бизнес-климат, что немаловажно в настоящий момент- период мирового кризиса и падения цен на нефть.

Девятое – это создание в Астане Международного арбитражного центра AIFC на примере опыта Дубайского финансового центра. Этот суд будет иметь особый статус и не будет входить в судебную систему нашей республики. В данном суде будут применяться нормы общего права наряду с действующим в Казахстане континентальным правом. Судопроизводство будет вестись на английском языке. Также здесь будет создан свой собственный коммерческий арбитраж. Совет будет консультировать Верховный суд по вопросам совершенствования казахстанского правосудия.

Десятое – это создание Международного совета при Верховном суде РК для внедрения лучших международных стандартов с участием авторитетных зарубежных судей и юристов. Совет будет консультировать Верховный суд по вопросам совершенствования казахстанского правосудия.

Одиннадцатое – это сокращение участия прокурора в суде по гражданско-правовым спорам для упрощения судебных процедур и ускорения судебного процесса, внесение соответствующих поправок в Гражданский процессуальный кодекс. Обязательное участие прокурора сохранится только в следующих случаях – по инициативе суда или прокурора, когда затрагиваются интересы государства в отношении граждан, не имеющих возможности самостоятельно себя защитить, и когда требуется защита общественных интересов широкого круга лиц. Это, например, случаи массового нарушения трудовых, жилищных прав граждан, споры с участием трудовых коллективов и другие.

Сокращение участия прокурора в гражданских процессах необходим не только для упрощения судебных процедур, но и гуманизации судопроизводства, так как прокурор является стороной обвинения.

Таким образом, меры, принятые Главой государства по дальнейшему реформированию судебной системы, не только поднимут на новый уровень судебную защиту конституционных прав и свобод граждан нашей страны, но и качественно улучшат достигнутый за последние годы позитивный имидж судебной системы Казахстана.

Все эти меры направлены, естественно, на совершенствование судоустройства и судопроизводства. Поэтому с уверенностью можно сказать, что реформы, коим подвергается судебная система, способствует целенаправленному осуществлению государством стратегического курса на сохранение стабильности общества и государства, его ценностных социально-политических и правовых основ. Реализация программы «100 шагов» ведет к повышению благосостояния казахстанцев, формирования доверия к правосудию.

Список использованной литературы

1. Конституция РК от 30 августа 1995 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.03.2017 г.)
2. Мами К. Становление и развитие судебной власти в Республике Казахстан.-Астана., 2001.
3. Н. Комарова. О реформах судебной системы в рамках Плана нации// <http://ogni.kz/rubrika/v-sud-idem/o-reformakh-sudebnoy-sistemy-v-ramkakh-plana-natsii-.html>
4. «100 шагов»: Обеспечение верховенства закона// http://bnews.kz/ru/news/archive/analitika/100_shagov_obespechenie_verhovenstva_zakona-2015_09_24-1072833

ПРОБЛЕМЫ ИСКА И ПРАВА НА ИСК В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ТЕОРИИ И ПРАКТИКЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА

магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность 6М030100 «Юриспруденция»

1 Понятие иска

Деление исков на виды (классификация исков) по процессуально-правовому признаку до сих пор не имеет однозначного решения в науке гражданского процессуального права.

В научной литературе принято подразделять иски по их процессуальной цели или содержанию либо способу защиты права (законного интереса) в зависимости от того, какого мнения о понятии иска и его элементах придерживается тот или иной автор. Представляется, что при классификации исков следует исходить из способа судебной защиты права, поскольку истец обращается к суду с требованием о предоставлении ему определенной, конкретной защиты права или законного интереса. Таким образом, различение исков производится по их третьему элементу. В зависимости от способа защиты права все иски делятся на три вида:

1) о присуждении (исполнительные);

2) о признании (установительные);

3) о прекращении или изменении правоотношения (преобразовательные или конститутивные).

Иски о присуждении (исполнительные иски) — наиболее распространенный в судебной практике вид исков. «Первую, основную и главную группу образуют иски, направленные на принудительное осуществление гражданских прав или, точнее, на признание требований, вытекающих из субъективных гражданских прав, подлежащих принудительному осуществлению признанием судом требований истца, подлежащих принудительному осуществлению, равносильно присуждению ответчика к исполнению обязанностей, лежащих на нем ...» (Е.В. Васьковский).

Иском о присуждении истец требует от суда обязать ответчика совершить определенное действие или воздержаться от их совершения (Я. М. Пятилетов). В качестве примеров исков, которыми потребуются от суда присудить ответчика к совершению действий, можно назвать иски о передаче вещи в натуре, выселении из помещения, взыскании заработной платы, алиментов, убытков, неустойки, штрафа и т.д. Примерами исков, направленных на пресечение совершения действий ответчиком или принуждение его к воздержанию от совершения действий могут являться иски о сносе ограждения, нарушающего право пользования общим земельным участком, о запрете к публикации документов, содержащих сведения литого характера, и другие.

Таким образом, иском о присуждении (исполнительным иском) называется иск, направленный на принудительное исполнение подтвержденной судом обязанности ответчика. Истец требует не только признания за ним определенного субъективного права, но и присуждения ответчика к совершению конкретных действий в свою пользу.

Предметом иски о присуждении является нарушенное или оспариваемое субъективное право или материальное правоотношение в целом (М. А. Гурвич). Например, иск о взыскании алиментов имеет своим предметом право ребенка на получение содержания от своих родителей и других членов семьи, предметом иска о выселении может служить право истца на получение денег за использование ответчиком жилого помещения и обязанность ответчика уплатить денежную сумму, обусловленную договором найма.

Основанием иска о присуждении (фактическим) являются две группы юридических фактов:

1) факты, с которыми связано существование самого права, обязанности или материального правоотношения (например, принятие наследства как основание возникновения права собственности на унаследованное имущество, создание произведения как основание возникновения авторского права и т.д.);

2) факты, с которыми связано обращение к суду с требованием о защите права или законного интереса (например, истечение срока исполнения обязанности, совершение действий, порочащих честь, достоинство или деловую репутацию и т. д.).

- Способом защиты права исполнительного иска является присуждение к исполнению обязанностей ответчиком по отношению к истцу, понуждение к совершению действий в пользу истца или воздержанию от совершения конкретных действий. Например, обязать ответчика передать имущество, денежную сумму, восстановить на работе, возместить ущерб, не препятствовать пользованию общим имуществом и т.д.

Иском о признании (установительным иском) называется иск, направленный на подтверждение судом наличия или отсутствия субъективного права у истца или правового отношения между истцом и ответчиком.

Понятие иска о признании и его подвидов нашли, на наш взгляд, достаточно полное отражение в Курсе лекции, читанных профессором Ю. С. Гамбаровым в 1894-1895 академическом году. Поэтому считаем возможным, подробно изложить его исследования данной проблемы.

Самое лучшее и широкое определение этих исков мы находим в новом общегерманском процессуальном кодексе, параграф 231 которого предусматривает: «Иск может быть подан на установление существования или несуществования юридического отношения, на признание подлинности или подложности документа, когда истец имеет юридический интерес в том, чтобы юридическое отношение или документ со стороны своей подлинности или подложности были установлены судебным решением».

Из этого определения видно, что предметом иска о признании служит или юридическое отношение или документ. Иск направлен при этом или в положительную или в отрицательную сторону: в первом случае имеется в виду признание данного юридического отношения существующим и данного документа подлинным; во втором — признание такого же отношения несуществующим и документа подложным. Но общая всем искам этого рода и самая характерная их черта заключается в той цели, которую они преследуют, цели, состоящей в признании, в противоположность цели осуждения, характеризующей все другие иски, направленные на принуждение противной стороны к какому-нибудь действию или бездействию.

Иски о признании имеют целью лишь судебное признание и установление тех юридических фактов и отношений, из которых заинтересованные лица могут только в будущем вывести какие-либо для себя притязания или возражения на эти притязания.

Установительные иски (иски о признании) направлены на официальное признание или, иначе, установление, удостоверение судом наличия или отсутствия юридического отношения. Если истец требует от суда признать материальное правоотношение или субъективное право существующим, то предъявленный истцом иск именуется положительным (позитивным) иском о признании. Примерами могут служить иски о признании права собственности на имущество, о признании права на изобретение, полезную модель, промышленный образец, об установлении отцовства и другие.

Если истец требует от суда признать материальное правоотношение или субъективное право несуществующим (установить его отсутствие), то предъявленный истцом иск именуется отрицательным (негативным) иском о признании. Примерами таких исков являются иски о признании гражданско-правовой сделки недействительной, об оспаривании отцовства (материнства), о признании брака недействительным и другие.

В отличие от исков о присуждении, по искам о признании защита права осуществляется самим судебным решением (С. А. Иванова). На ответчика не возлагается обязанность по совершению определенных действий в пользу истца или воздержаться от совершения действий, нарушающих право истца. Предметом иска о признании является материальное правоотношение между истцом и ответчиком либо субъективное право, наличие или отсутствие которого требуется подтвердить судебным решением. Некоторые авторы полагают, что иски о признании могут служить средством установления спорной обязанности (С.А. Иванова). Думается, что это мнение является спорным, поскольку закон не предусматривает такого способа защиты гражданских прав как признание обязанностей.

Основанием иска о признании (фактическим) в зависимости от подвида иска могут выступать юридические факты положительного или отрицательного характера, обосновывающие соответственно существование или отсутствие правоотношения (субъективного права).

Основание иска о признании отличается от основания иски о присуждении тем, что иск о признании не обосновывается юридическими фактами, влекущими за собой принудительное осуществление субъективного права.

Способом защиты права установительного иска является признание наличия или отсутствия права (правоотношения) решением суда, вступившим в законную силу (признать авторское право истца, признать усыновление или удочерение недействительным и т.д.). «Решение по иску о признании устраняет сомнения, неопределенность, неясность в правовых отношениях» между истцом и ответчиком (И. Е. Энгельман).

Преобразовательным иском (конститутивным иском) называется иск, направленный на изменение или прекращение существующего между истцом и ответчиком правового отношения по решению суда. Наличие данного вида исков признавалось и учеными дореволюционного периода. Ряд авторов отрицают необходимость выделения преобразовательных исков. (А. А. Добровольский, С. А. Иванова, А. Ф. Клейнман, К. С. Юдельсон и др.). Позиция их по данному вопросу основывается на следующих положениях:

- суд должен защищать только то право, которое у истца существовало и существует в реальной действительности;

- суд не может своим решением прекращать или изменять субъективные права и тем более создавать права или обязанности, которых у истца до решения суда не было;

- суд лишь подтверждает право, существовавшее до обращения за судебной защитой;

- суд должен только проверить, есть ли право при данных конкретных обстоятельствах.

Противники третьего вида исков полагают, что все иски могут быть отнесены к искам о признании либо к искам о присуждении, делением исков на два вида исчерпывается их классификация. Однако, как указывается в научной литературе, эти доводы по данному вопросу противоречат нормам материального права.

Гражданское законодательство предусматривает прекращение или изменение правоотношений как один из способов защиты гражданских прав судом (п. 1 ст. 9 ГК). Более того, материальный закон закрепляет судебное решение в качестве юридического факта, вызывающего определенные правовые последствия (изменение или прекращение правоотношения). Это находит свое прямое отражение в статье 7 ГК, регулирующей основания возникновения гражданских прав и обязанностей. В ней закрепляется, что гражданские права и обязанности возникают из судебного решения, установившего гражданские права и обязанности. Таким образом, судебное решение в законодательном порядке признается юридическим фактом, который влечет за собой преобразование (изменение или прекращение) правоотношений в установленных законом случаях. Из этого следует, что существует и третий вид исков - преобразовательные иски.

Важнейшая черта преобразовательных решений и исков заключается в том, что суд может выносить такие решения только в случаях, указанных законом, если имеются факты, с которыми закон связывает возникновение права на изменение или прекращение правоотношения (И. М. Пятилетов).

Предметом преобразовательного иска является материальное правоотношение (субъективное право, юридическая обязанность), которое требует истец от суда своим решением изменить или прекратить.

Основанием преобразовательного иска (фактическим) следует понимать указываемые заинтересованным лицом юридические факты, влекущие за собой изменение или прекращение материального правоотношения (субъективного права, обязанности), являющегося предметом иска.

В большинстве случаев, как указывает И. М. Пятилетов, основание преобразовательного иска составляют факты двойного значения:

- а) факты, с которыми связано возникновение правоотношения, подлежащего изменению или прекращению;
- б) факты, с которыми связана возможность осуществления преобразовательного правомочия на изменение или прекращение правоотношения.

В подтверждение этого им приводится следующий пример: в иске о расторжении договора купли-продажи ввиду недостатков купленной вещи к фактам первой группы относится заключение договора купли-продажи, к фактам второй группы - наличие недостатков в проданном товаре.

Способом защиты права преобразовательного иска является прекращение или изменение правоотношения между истцом и ответчиком.

Классификация исков по процессуальному признаку не является единственной. Иски делят на определенные группы также и по материально-правовому признаку. Иски могут возникать по спорам, вытекающим из различных видов материальных правоотношений: гражданских, семейных, трудовых, жилищных, административных, финансовых, земельных и др. Соответственно характеру материально-правового отношения выделяются виды исков. Эта классификация, как отмечается в работах А. А. Добровольского и С. А. Ивановой, имеет большое практическое значение. Виды исков по материально-правовому признаку положены в основу правовой статистики и полезны для обобщения судебной практики. Рассматриваемая классификация позволяет выявить и учесть процессуальные особенности, связанные с рассмотрением и разрешением отдельных категорий гражданских дел, возникших из тех или иных видов исков.

В нашей правовой действительности, как указывает М. С. Шакарян, возникло новое явление — иски в защиту прав и интересов неопределенного круга граждан, народного хозяйства, окружающей среды, преследующие общественные, групповые интересы. Это - правовой институт, существенно отличающийся от ранее известного, природа которого подлежит исследованию. В научной литературе такие иски именуется по-разному: косвенные, производные, групповые

Г. Л. Осокина считает, что необходимо выделять еще одни вид исков - корпоративные иски, сущность и предназначение которых заключается в защите прав и законных интересов заведомо определенного круга лиц, т.е. субъектов так называемых корпоративных отношений. В зависимости от субъекта, обращающегося в суд требованием о защите своего права или интереса, по ее мнению, корпоративный иск может существовать в трех разновидностях: иск корпорации против члена (членов) корпорации; иск члена (членов) корпорации против корпорации, т.е. юридического лица; иск члена (членов) корпорации против должностных лиц (менеджеров) корпорации

Список использованных источников

1. Тлегенова Ф.А. Принцип осуществления правосудия только судом // Право и государство. 1997. - № 3. – С.16-24.
2. Баймолдина З.Х. Мирное соглашение в гражданском судопроизводстве // Договор в гражданском праве : проблемы теории и практики. Том 1. / Отв. Ред. М.К.Сулейменов. – Алматы : КазГЮА, 2000. С. 156–160.
3. Абдуллина З.К. Производство гражданских дел к судебному разбирательству .- Алматы : АТ и СО, 1998. 284 с.
4. Абдраимов Б., Мухаметшин Р. Некоторые теоретические и практические вопросы гражданского судопроизводства // Правовая реформа в Казахстане.- 2000. - № 3 . – С. 12-18.
5. Баймолдина З.Х. К вопросу о сущности принципа диспозитивности гражданского процессуального права // Научные труды Каз ГЮУ. Выпуск 1. Алматы, 1999. С. 49-60.

Батырханова А.П.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ПОНЯТИЯ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРОИЗВОДСТВА И ЕГО ВИДЫ

Магистрант, 2-курс, МЮ-122 группа, специальность «юриспруденция»
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей

Административное производство – это нормативно урегулированный порядок совершения процессуальных действий, обеспечивающих законное разрешение индивидуальных административных дел, объединенных обязательностью предмета. Все административные производства подразделяются на 2 группы:

- 1) процессуальное производство;
- 2) юрисдикционное.

Процессуальное производство охватывается понятием делопроизводство. Предметом процессуального производства являются индивидуальные административные дела бесспорного характера. В рамках процедуры

производства правовая оценка поведения лица не является обязательной. Процессуальное производство не имеет своим результатом применение принудительных мер.

Различают следующие виды процессуальных производств:

- 1) лицензировано-разрешительные;
- 2) регистрационные;
- 3) нормотворческие.

Лицензионно-разрешительное производство регулируется законом «О лицензировании отдельных видов деятельности», который определяет, что лицензия – это основной документ, который разрешает осуществление определенного вида деятельности в определенные сроки и устанавливает условия осуществления этого вида деятельности. Для получения лицензии заявитель должен представить в лицензирующий орган определенный пакет документов. В большинстве случаев, кроме предоставления документов требуется проведение экспертизы. Срок для выдачи лицензии – 30 дней. Отказ в выдаче лицензии может быть обжалован в арбитражном суде. Лицензии выдаются сроком от 3х до 5 лет. Передача лицензии другим лицам запрещается. Лицензирующий орган при наличии нарушений может приостановить действие лицензии на срок до 6 месяцев. Отзыв лицензии возможен только по решению суда, но лицензия на осуществление банковской деятельности только Национальным Банком РК.

Разрешительная система – совокупность правил, регламентирующих порядок производства, хранения и т.д. оружия, взрывчатых веществ, а также порядок открытия и функционирования оружейных, ремонтных, пиротехнических производств и строительство тиров.

Регистрационное производство осуществляется уполномоченными органами. Министерство юстиции осуществляет регистрацию НПА ФОИВ. Миграционная служба осуществляет учет граждан РК и иностранных граждан по месту жительства и месту постоянного пребывания. Орган юстиции осуществляет регистрацию юридических лиц.

Орган по кадастру осуществляет регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним.

К юрисдикционному производству относят:

- 1) производство по делам об административном правонарушении;
- 2) дисциплинарное производство;
- 3) производство по жалобам.

Особенности юрисдикционного производства:

- 1) специфическим предметом административной юрисдикции является конкретный административный спор;
- 2) правовая оценка поведения лица является важнейшим условием разрешения административно-правового спора;
- 3) возможность или необходимость применения соответствующих мер юридической ответственности к виновной стороне спора.

Административная юрисдикция – это административно-процессуальная деятельность уполномоченных исполнительных органов, осуществляемая во

внесудебном порядке с целью рассмотрения и разрешения индивидуальных административно-правовых споров и дел. Суть дисциплинарного производства закрепляется в применении дисциплинарного принуждения к лицам, совершившим правонарушение в виде дисциплинарного проступка. Дисциплинарное производство регламентировано многими актами, но в общем виде оно выглядит следующим образом: взыскание применяется непосредственно за обнаружение проступка, но не позднее 1 месяца со дня обнаружения и в месяц со дня совершения. До применения взыскания с работника затребовано письменное объяснение. Дисциплинарное взыскание налагается прямым или непосредственным начальником в устной или письменной форме.

Дисциплинарное взыскание считается погашенным, если в течение года со дня его наложения не будет наложено новое взыскание. Нормативной основой производства по жалобам является Закон «О порядке рассмотрения обращений физических и юридических лиц», ГПК РК, КоАП РК.

Административное производство является частью административного процесса. В частности административное производство - это процедура разрешения административных споров. Выделяются следующие виды административных производств: по делам об административных правонарушениях, дисциплинарное производство, производство по жалобам, заявлениям, обращениям граждан. Признавая административное производство частью административного процесса, Д.Н. Бахрах определяет его как «особый вид административной деятельности по разрешению дел определенной категории, на основе общих и специальных процессуальных норм» и предлагает следующую классификацию видов производств: в административно-правотворческом процессе: по принятию актов Правительством; по принятию актов центральными органами исполнительной власти.

В административно-праводелительном процессе: по комплектованию личного состава; по распределению ресурсов; по выдаче разрешений; по регистрации; надзорные и др.

В административно-юрисдикционном процессе: по жалобам граждан; по делам об административных правонарушениях; дисциплинарное; исполнительное; по применению мер административного пресечения.

В классификации В.Д. Сорокина выделяются следующие виды административных производств:

1. производство по принятию нормативных актов государственного управления;
2. производство по предложениям и заявлениям граждан и обращениям организаций о реализации принадлежащих им прав в сфере государственного управления;
3. производство по административно-правовым жалобам и спорам;
4. производство по организационным делам в аппарате государственного управления;

5. производство по делам о поощрениях в сфере государственного управления;

6. производство по делам о применении принудительных мер в сфере государственного управления.

В качестве основания своей классификации В.Д. Сорокин использовал характер индивидуально-конкретных дел, то есть комплекс наиболее существенных свойств, присущих данной группе дел и требующих в связи с этим специфической процедуры их разрешения.

Являясь сторонником трактовки административного процесса как юрисдикционной деятельности, М.Я. Масленников выделяет три вида производств в сфере административной юрисдикции: производство в органах административной юрисдикции первой инстанции; ускоренное; в органах административной юрисдикции второй инстанции. Эти производства он называет общими, дополнительно уточняя, что они осуществляются в отношении граждан (физических и должностных лиц) по правилам КоАП. Кроме того, М.Я. Масленниковым выделяются особые виды производств. К ним он относит производства в отношении хозяйствующих субъектов, осуществляемые на основе специальных нормативных правовых актов по делам о нарушениях: 1) таможенных правил; 2) земельного законодательства (осуществляется органами по земельным ресурсам и землеустройству); 3) земельного законодательства (осуществляется органами охраны природных ресурсов); 4) земельного законодательства (осуществляется органами Госстроя); 5) лицензионной деятельности на транспорте (осуществляется органами инспекции); 6) правил дорожного движения (осуществляется органами МВД); 7) санитарных правил; 8) в области строительства; 9) антимонопольного законодательства; 10) прав потребителей; 11) законодательства о рекламе; 12) правил сертификации и стандартизации; 13) правил рыбоохраны; 14) прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг; 15) в области производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции; 16) в отношении юридических лиц за нарушения законодательства о выборах и референдумах и, наконец, 17) производство по делам о нарушении налогового законодательства.

Используемые литературы:

1. Козлов Ю.М., Попов Л.Л. Административное право: Учебник. – М., 2008
2. Бахрах Д.Н. Административное право России: Учебник для вузов. – М., 2006.
3. Старилов Ю.Н. Административное право. Учебник для вузов М., 2009.
4. Бородин Н.Н. Трудовая дисциплина и меры ее укрепления. – М., 1973г.
5. Панова И.В. Административный процесс в РФ: понятие, принципы и виды // Изд.вузов. Правоведение. 2007. №2
6. Бахрах Д.Н. Административное судопроизводство, административная юстиция и административный процесс // Государство и право. 2005. №2

ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ С СОТРУДНИКАМИ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса, специальность 6М030100- Юриспруденция

Прокурорские работники как государственные служащие являются наемными работниками, выполняющими государственные функции. Трудовые правоотношения прокурорских работников характеризуются чертами, присущими любым трудовым правоотношениям, и в то же время в силу своего публичного характера имеют некоторые особенности.

Ряд особенностей трудовых правоотношений прокурорских работников появляется уже на стадии их возникновения, которая характеризуется сложным юридическим составом: кроме контракта как вида трудового договора здесь имеет место и специфический акт - назначение на должность. Весьма существенны и другие отличительные черты правового регулирования трудовых и производных от них отношений прокурорских работников, возникающих в ходе прохождения службы в прокуратуре: ограничения, установленные законодательством для прокурорских работников в период службы, способы проверки соответствия занимаемой должности (стажировка, испытание при приеме на службу, аттестация), присвоение классов чин, дисциплинарная ответственность, материальное обеспечение, порядок прекращения службы в органах и учреждениях прокуратуры и др.

Рассматривая особенности трудовых отношений прокурорских работников, следует четко разграничивать, кто к ним относится. Термины «работник прокуратуры» и «прокурорский работник» неоднозначны. Работники прокуратуры - это все работники, состоящие в трудовых отношениях с соответствующим органом прокуратуры, должности которых предусмотрены в штатном расписании прокуратуры, не являющиеся прокурорскими работниками. К работникам прокуратуры, кроме прокурорских работников, относятся секретари, заведующие канцелярией, инспекторы прокуратуры, технические работники и т.д. Это обычные работники, с которыми заключается трудовой договор или контракт, и на них полностью распространяется трудовое законодательство. Прокурорский работник - прокурор, следователь прокуратуры, стажер прокуратуры; работник прокуратуры - лицо, состоящее в трудовых отношениях с органом прокуратуры и не являющееся прокурорским работником.

Государственный служащий - гражданин Республики Казахстан, занимающий в установленном законодательством Республики Казахстан порядке оплачиваемую из республиканского или местных бюджетов либо из средств Национального Банка Республики Казахстан государственную должность в государственном органе и осуществляющий должностные

полномочия в целях реализации задач и функций государства. Прокурорские работники в соответствии с законодательством о государственной службе являются государственными служащими [1].

Должности, включенные в штатное расписание государственного органа в целях технического обслуживания и обеспечения деятельности этого органа в соответствии с перечнем, определяемым Правительством Республики Казахстан или уполномоченным им органом, не относятся к государственным должностям.

Особенности трудовых отношений прокурорских работников касаются:

- 1) требований к кандидатам на должность прокурорского работника;
- 2) прав и обязанностей прокурорского работника;
- 3) правоограничений, установленных для прокурорских работников как государственных служащих;
- 4) гарантий для прокурорских работников;
- 5) оснований прекращения службы в органах прокуратуры (помимо общих оснований) [2].

Прокуратура Республики Казахстан является одной из структур государства, деятельность которой направлена на обеспечение верховенства права, законности, правопорядка в целях защиты прав и свобод граждан, законных интересов государства, субъектов хозяйствования, учреждений, организаций, общественных объединений. Важность и значимость направления деятельности прокуратуры влечет предъявление к лицам, претендующим на занятие должности прокурорского работника, особых требований. Особенности правового положения прокурорских работников обусловлены тем, что прокуроры и следователи прокуратуры выполняют важнейшие функции по осуществлению надзора за законностью и т.д., в силу чего они должны обладать высокими личностными качествами, соответствующими ряду формальных требований, предъявляемых к ним законодателем [3].

В соответствии со статьей 83 Конституции Республики Казахстан прокуратура от имени государства осуществляет высший надзор за применением законов, указов Президента Республики Казахстан и иных нормативных правовых актов на территории республики, за законностью оперативно-розыскной деятельности, дознания и следствия, административного и исполнительного производства, принимает меры по выявлению и устранению любых нарушений законности, а также опротестовывает законы и другие правовые акты, противоречащие Конституции и законам республики. Прокуратура представляет интересы государства в суде, а также осуществляет уголовное преследование в случаях, порядке и в пределах, установленных законом [4].

Несение службы в органах прокуратуры является выражением особого доверия со стороны общества и государства, а это предъявляет высокие требования к морально-этическому облику и нравственности сотрудников органов прокуратуры. Сотрудник органов прокуратуры должен стремиться к укреплению престижа и авторитета прокуратуры Республики Казахстан, добросовестно выполнять служебные обязанности, а также неукоснительно

соблюдать на службе и в быту требования, предъявляемые к чести сотрудников органов и учреждений прокуратуры РК и иные морально-этические нормы. Ни в коем случае не стоит допускать проявление действий, вызывающих негативный общественный резонанс. Кроме того, они должны воздерживаться от поведения, которое может навредить их репутации; проявлять скромность, не подчеркивать и не использовать свое служебное положение; избегать любых личных связей, могущих скомпрометировать высокое звание сотрудника органов прокуратуры; воздерживаться от финансовых и деловых взаимоотношений, которые могут повлиять на беспристрастность и объективность исполнения профессиональных обязанностей.

Список использованной литературы:

1. Закон Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 416-V «О государственной службе Республики Казахстан» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 20.12.2016 г.) // www.prokuror.kz
2. Закон Республики Казахстан от 21 декабря 1995 года № 2709 «О Прокуратуре» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.12.2016 г.) // www.prokuror.kz
3. Концепция правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года Утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 24 августа 2009 года № 858//www.prokuror.kz
4. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме) 30 августа 1995 г.//www.paragrav.kz

Душечкина Е.В.

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ

магистрант по специальности юриспруденция **Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей**

Иновация, нововведение (*innovation*) —это внедрённое новшество, обеспечивающее качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованное рынком. Является конечным результатом интеллектуальной деятельности человека, его фантазии, творческого процесса, открытий, изобретений и рационализации. Примером инновации является выведение на рынок продукции (товаров и услуг) с новыми потребительскими свойствами или качественным повышением эффективности производственных систем.

Большинство развитых стран мира находятся в состоянии непрерывной модернизации и реформирования системы образования. Не остался в стороне и Казахстан: по темпу внедрения инноваций в области образования наша страна находится в числе передовых. «Инновационный потенциал страны заключается в становлении и формировании образованной нации, составлении и объединении

различных видов источников, таких как материальных, финансовых, интеллектуальных и других. Инновационный потенциал системы образования включает в себя две части: обновляющую (научно-технический потенциал научных и образовательных организаций) и внедренческую (образовательный потенциал учебных заведений). Научно-технический потенциал сферы образования включает в себя научно-технический потенциал учреждений профессионального образования, а также научно-технический потенциал Национальной академии наук РК (НАН РК), Национальной академии образования им. Ы.Алтынсарина (НАО) и отраслевых научных организаций, проводящих НИР в области образования. При разработке стратегических планов инновационного развития образования необходимо учитывать следующее условие: темпы роста затрат на науку и образование должны превышать темпы роста числа учащихся и студентов, магистрантов и докторантов, поскольку процесс получения и усвоения новых знаний на современном этапе научно-технологического развития становится все более дорогостоящим по причине расширения состава, сложности и масштабности решаемых научных и научно-технических проблем, неуклонного повышения новизны и научно-технического уровня ожидаемых научных результатов, использования в больших масштабах уникального и дорогостоящего оборудования и приборов» [1, с. 25-28].

Ни для кого не секрет, что «В развитом мире большая часть инноваций приходится на университетскую науку, поэтому необходимо продолжить работу по развитию исследовательских вузов в Казахстане. Успешные университеты должны быть автономными, академически свободными и ориентированными на научно-исследовательскую деятельность. Согласно этому государственная политика в области образования и подготовки профессиональных кадров должна решать следующие задачи:

- 1) Определение подготовки кадров для инновационной деятельности в качестве одного из приоритетов развития образования;
- 2) Создание институтов, занимающихся вопросами профессиональной подготовки, аттестации и переподготовки специалистов рабочих и технических специальностей с участием государства и частного сектора;
- 3) Повышение материально-технической и методической базы всех видов образования;
- 4) Разработка и внедрение образовательных стандартов, отвечающих международным требованиям;
- 5) Международное сотрудничество в области подготовки и привлечения высококвалифицированных специалистов для работы в Казахстане на создаваемых новых производствах
- 6) Создание (на основе международного опыта) новых или репрофилирование действующих высших учебных заведений в специализированные институты (университеты) для подготовки кадров в области высокотехнологичных производств;

7) Подготовка специалистов по специальностям, необходимым для развития инновационной деятельности в республике, таким, как: менеджеры и эксперты инновационных проектов; специалисты по международному маркетингу и патентному праву, оценке потенциального риска инновационных проектов и способам его уменьшения, по организации венчурного финансирования и др» [1, с. 28-29]

Несложно заметить, что внедрение инноваций является очень серьезным процессом, сопряжённым с рядом трудностей теоретического и практического характера, а также существенной долей риска. Однако это не должно останавливать людей на их пути к улучшению образовательной системы, в противном случае, вся система может надолго погрязнуть в неактуальных и устаревших образовательных методах, что грозит снижением не только желания молодёжи обучаться в учебных заведениях различного уровня, но и снижением уровня её морального, психологического, этического, социального и культурного развития.

Также хотелось бы отметить, что в настоящее время в Казахстане идет становление новой системы образования, она в основном ориентируется на вхождение в мировое образовательное пространство. Этот процесс сопровождается изменениями в педагогической теории и практике учебно процесса. Происходит смена образовательной парадигмы: предлагается иное содержание, иные подходы, иное право, иные отношения, иное поведение, иной педагогический менталитет. Это можно увидеть в Послание Президента страны Н.А Назарбаева народу Казахстана «Казахстан-2030» и Государственной программе Президента «Информатизация системы среднего образования Республики Казахстан», которые предусматривают полное оснащение всех учебных заведений современными компьютерами. Постановка данных задач в таком ракурсе, требует новых подходов в системе образования.

«Информационные технологии в образовании являются неотъемлемой частью современных образовательных систем, реализуемых на всех ступенях и уровнях. В 2001 году был завершён первый этап информатизации образования - компьютеризованы многие учебные заведения страны, и сегодня один компьютер приходится на 58 учащихся. Конечно, эта цифра не очень большая, но при этом заметим, что она самая высокая в странах СНГ. Также в 2001 году была разработана первая фаза проекта формирования информационной системы управления образованием (ИСУО), в результате которой автоматизирован ввод данных из областных департаментов образования в министерство по десяти подсистемам. Информатизация образования характеризуется использованием мощных мультимедийных компьютеров и компьютерных телекоммуникаций. Это технический фундамент современного этапа. В республике насчитывается 8068 общеобразовательных школ, из них 6278 (76%) - сельские школы. Сельская школа была и остается единственным культурно-образовательным центром села - это модель общественно-активной жизни. Ее действительное предназначение - быть не просто школой для детей. Более 300 сельских школ подключены к сети Интернет. В сельской местности Республики Казахстан работают 157215

учителей, из них 102347 имеют высшее, 9300 - незаконченное высшее, 42638 - среднее профессиональное образование. Но 2930 учителей имеют только общее среднее образование, что свидетельствует о проблеме дефицита сельских учителей, составляющего в данное время 3,5 тысяч. Для эффективного функционирования информатизации образования в Казахстане важно учитывать опыт работы по данному направлению в России, наиболее близкой к нам стране, но с учетом особенностей Республики Казахстан, менталитета казахского народа» [4, с. 2-3].

На мой взгляд, инновации в системе образования являются неотъемлемой частью для развития современного общества. Инновации являются движением вперед, которое ни в коем случае, не стоит останавливать, а наоборот вкладывать всё больше средств и усилий для его развития. Без развития инноваций в сфере образования и получения новых специалистов в различных областях науки и культуры произойдет застой в развитии государства. Что будет иметь пагубное влияние на развитие государства в целом, как в экономическом, так и в социальном плане.

Список использованной литературы.

1. Жуманова Б., Бейсенгалиев Б. Инновации в системе образования Республики Казахстан
2. . Столяренко А.М. Общая педагогика. М.. ЮНИТИ, 2006. Вигман СЛ. Педагогика в вопросах и ответах /учебное пособие/ М.. 2006
3. Программа по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005-2015 годы. Постановление Правительства Республики Казахстан от 25 апреля. - 2005. - N 387. 4.
4. Тихонов А.Н. Информационные технологии и телекоммуникации в образовании и науке.- М.: ЭГРИ, 2007.
5. Программа по формированию и развитию национальной инновационной системы Республики Казахстан на 2005-2015 годы. Постановление Правительства Республики Казахстан от 25 апреля. - 2005. - N 387.
6. Государственная программа развития образования РК на 2011–2020 гг.
7. Казахстан на пути к обществу знаний. Выступление Президента

Душечкина Е.В.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ И ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ

магистрант по специальности юриспруденция, **Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей**

Финансы, выступают в качестве орудия распределения и перераспределения совокупного общественного продукта и национального

дохода между сферами материального производства, производственной и непроизводственной сферами, между государственным и различными секторами хозяйства, создают, с одной стороны, основу для возобновления кругооборота общественного продукта, а с другой активно влияют на оптимизацию структуры экономики Республики Казахстан.

Роль финансов в общественном производстве на современном этапе огромна и многогранна.

На сегодняшний день концепция развития финансового сектора Республики Казахстан нацелена на создание конкурентоспособного финансового сектора и повышение его эффективности в перераспределении ресурсов в экономике на базе лучших международных стандартов, включая стандарты Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Однако развитие финансовой системы Республики Казахстан на сегодняшний день, к сожалению носит неустойчивый характер и обуславливается наличием ряда ключевых проблем, многие из которых носят затяжной характер. Стагнация финансового рынка на протяжении последних лет вызвана как внутренними причинами, так и ограничениями со стороны реального сектора, в частности:

1) приоритеты кредитования банками отражают диспропорции в структуре экономического роста, базирующегося на потребительском спросе, а не на инвестициях;

2) ограниченный набор услуг, оказываемых крупным предприятиям, и неспособность банков аккумулировать самостоятельно существенный объем ресурсов, необходимых для финансирования масштабных инвестиционных проектов, определяют зависимость финансирования приоритетных направлений развития экономики, в том числе малого и среднего предпринимательства, во многом от ресурсов, выделяемых государством;

3) перекося в сторону розничного фондирования банковской системы при фактическом отсутствии рынка перераспределения ликвидности и неразвитости механизмов рефинансирования делает систему подверженной рискам «смены настроений» вкладчиков;

4) высокий объем неработающих займов снижает возможности банковского сектора гибко реагировать на изменения макроэкономической среды, ситуации на отдельных рынках;

5) несоответствие структуры активов и пассивов банковской системы по видам валют, поскольку кредиторы банков увеличивают предпочтения к иностранной валюте, а заемщики – к национальной валюте;

6) отсутствие внутренних точек роста других сегментов, в частности страхования, когда развитие обеспечивается благодаря обязательным видам страхования либо сопутствующему страхованию, как кросс-продажи при кредитовании банками, пенсионные аннуитеты за счет переводов пенсионных накоплений из накопительных пенсионных фондов в страховые организации;

7) системный риск, связанный с высокой убыточностью отдельных видов страхования в результате законодательного ограничения размера страховых

тарифов и дерегулирования государственных функций с передачей их коммерческим страховым организациям без должного селектирования рисков;

8) низкий потенциал небанковских институциональных инвесторов на рынке частных инвестиций, когда возможности страховых организаций ограничены передачей существенного объема страховых премий перестраховщикам – нерезидентам Республики Казахстан, а в управлении пенсионными деньгами при создании Единого накопительного пенсионного фонда (далее – ЕНПФ) на первый план выходит вопрос обеспечения сохранности средств за счет снижения рисков инвестирования;

9) дефицит предложения и непривлекательность инструментов рынка ценных бумаг относительно депозитов банков и рынка недвижимости для розничных инвесторов;

10) как следствие, отсутствие альтернативности рынку банковских услуг со стороны рынка ценных бумаг;

11) неконкурентоспособность Регионального финансового центра города Алматы (далее – РФЦА) по сравнению с мировыми финансовыми центрами как следствие основных проблем рынка ценных бумаг страны, присущих на данном этапе его развития, а также проблем, носящих системный характер (инфраструктурные, экономические, инвестиционные, деловые, социальные, транспортные, экологические).

Для разрешения данных проблем финансовая политика Казахстана направлена на реализацию в долгосрочной перспективе развития финансового сектора и может быть обеспечена только за счёт достижения отдельными сегментами финансового сектора лидирующих региональных позиций:

- становление рынка ценных бумаг Казахстана как наиболее ликвидного и доступного рынка в СНГ и Центральной Азии;
- становление в Казахстане наиболее ликвидного валютного рынка по основным видам валют;
- становление казахстанских финансовых институтов (банков, пенсионных фондов, страховых компаний и других финансовых институтов) как крупнейших региональных финансовых организаций, способных обеспечить потребности региона СНГ и Центральной Азии в финансовых ресурсах, а также поддерживать и продвигать инвестиции и интересы казахстанских предприятий на региональные рынки.

Существенное развитие финансового рынка планируется к 2020 году. Можно будет увидеть, что государство достигнет следующих целевых ориентиров. Активы банков составят не менее 80 % от нефтефтяного ВВП, ссудный портфель – не менее 60 % от нефтефтяного ВВП, что предполагает расширение их участия в финансировании экономики, особенно в государственных программах развития. Данные значения оцениваются как минимально необходимые для ограничения масштабной экспансии зарубежных банков на казахстанский рынок, сохранения отечественной финансовой системы и снижения потерь отечественных банков от полной либерализации доступа на

нее иностранных финансовых институтов. Однако риски того, что целевые ориентиры по банковскому сектору не будут достигнуты, связаны, прежде всего, с масштабными заимствованиями крупных отечественных предприятий, особенно с государственным участием, и институтов развития на внешних рынках. В результате отечественная банковская система остается востребованной только для малого и среднего бизнеса и населения, потенциал которых не позволит существенно повысить активность банков без надувания «мыльного пузыря». Объем страховых премий по рынку увеличится в 2-2,5 раза. Объем страховых премий будет увеличиваться за счет расширения охвата населения розничным добровольным страхованием, в том числе накопительным страхованием жизни. Рост страховых премий по обязательным видам страхования будет поддерживаться за счет повышения индекса потребительских цен и увеличения количества объектов страхования. Капитализация рынка акций к ВВП увеличится в два раза при условии реализации Программы «Народное IPO» и проведения новых IPO корпоративными эмитентами. 77 Доля исламских банков составит 3-5 % от объема активов банковской системы Республики Казахстан. РФЦА войдет в группу десяти ведущих финансовых центров Азии. Ключевые целевые показатели развития финансового рынка, предполагают рост глубины финансового посредничества, масштаба и качества оказываемых потребителям финансовых услуг до уровней, позволяющих обеспечить необходимый уровень конкуренции с иностранными игроками в условиях открытия границ на основных сегментах финансового сектора. Установление конечных показателей развития финансовой системы года будет базироваться на результатах предложенной финансовой модели. Поэтому установление соответствующих ориентиров должно базироваться на достижении результатов, планируемых к достижению. Принятие и реализация задач Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан создадут основу для качественного развития сегментов финансового рынка в условиях открытия «финансовых границ» после вступления Республики Казахстан в ВТО и создания общего финансового рынка на территории ЕЭП. Будет обеспечен доступ к финансовым услугам широкого круга потребителей. Будут обеспечены повышение их финансовой грамотности, защищенность интересов и сохранность сбережений участников финансового рынка. Все это обеспечит дополнительные условия для вхождения Республики Казахстан в число 30-ти самых развитых стран мира. В заключении необходимо отметить, что Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан будет корректироваться по мере развития механизмов финансового посредничества, в том числе передового мирового опыта.

Список использованной литературы

1. Послание Президента Республики Казахстан народу Казахстана "Новый Казахстан в новом мире" от 28 февраля 2007 года

2. Из послания Председателя Совета Исполнительных директоров. Годовой отчет Всемирного Банка за 2011 год. Washington.: WorldBank, 2011. - 631с.
3. Стратегический план Национального Банка Республики Казахстан.
4. Адамбекова А.А. Финансовый рынок Казахстана: становление и развитие. - А.: Дауир, 2007
5. Послание Президента Республики Казахстан народу Казахстана "Стратегия вхождения Казахстана в число 50-ти наиболее конкурентоспособных стран мира"

Дюсембаев Р. М.

КЛАССИФИКАЦИЯ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Для организации на практике целенаправленного использования лизинга важное значение приобретает правильное определение видов, форм, типов и способов его реализации.

Виды лизинговых отношений дифференцируются в зависимости от: форм организации сделок, их продолжительности; объемов обязательств сторон; особенностей объектов лизинга и условий их амортизации; типов лизинговых платежей; отношения к налоговым льготам; сектора рынка и др.

По объектам сделок лизинг подразделяется на лизинг движимого (дорожный, воздушный и морской транспорт, вагоны, контейнеры, техника связи) и недвижимого (торговые и конторские здания, производственные помещения, склады) имущества. При лизинге недвижимости лизингодатель строит или покупает недвижимость по поручению лизингополучателя и предоставляет ему ее для использования в экономических и производственных целях. Так же, как и в сделках с движимым имуществом, контракт заключается обычно на срок, меньший или равный амортизационному периоду объекта.

В зависимости от срока лизинга и сложности правового состава выделяют финансовый и оперативный лизинг. Финансовый лизинг обладает рядом особенностей.

При финансовом лизинге (англ. finance lease; его еще иногда называют инвестиционным лизингом; лизингом с полной амортизацией) с дополнительным привлечением средств важное значение имеют как процедура приобретения лизингового имущества, так и гарантии, залоги, система страхования. При этом процедура приобретения лизингового имущества может иметь три варианта: первый – когда лизингополучатель самостоятельно выбирает имущество и его продавца (поставщика), а лизингодатель лишь оплачивает эту сделку, и передает право пользования им лизингополучателю, второй – лизингодатель выбирает продавца (поставщика) и при этом несет ответственность перед лизингополучателем за условия поставки имущества; при

третьем варианте лизингодатель уполномочивает лизингополучателя быть агентом по операциям с продавцом (поставщиком).

Финансовый – наиболее распространенный вид лизинга. Он предусматривает сдачу в лизинг имущества на длительный срок и полное возмещение стоимости за период его пользования. По сути это долгосрочный кредит в виде функционирующего капитала. Реализация финансового лизинга осуществляется по схеме, предусматривающей: отбор потенциальным лизингополучателем (предприятием) необходимого имущества; согласование с его продавцом (поставщиком) цены и сроков поставки; оплату имущества лизингодателем (лизинговой компанией) и получение ссуды банка

По договору оперативного лизинга (operating lease; лизинг с неполной амортизацией) имущество передается лизингополучателю на срок, существенно меньший его нормативного срока службы, что дает возможность лизингодателю передавать его в лизинг неоднократно. Срок договора оперативного лизинга обычно устанавливается сторонами в пределах от одних суток до трех лет. Поэтому объектом договора оперативного лизинга чаще всего является имущество (автомобили, самолеты и другие виды техники), необходимое лизингополучателю для выполнения краткосрочных, разовых или сезонных работ, а также техника, быстро устаревающая морально. При оперативном лизинге право выбора имущества также принадлежит лизингополучателю, но возможности выбора ограничиваются наличием имущества на складе лизингодателя.

Согласно п. 2 ст. 7 Закона РК "О лизинге" к основным типам лизинга относятся:

- долгосрочный лизинг (в течение трех и более лет);
- среднесрочный лизинг (в течение от полутора до трех лет);
- краткосрочный лизинг (в течение менее полутора лет).

Деление лизинговых сделок на финансовые и оперативные в большей мере отражает особенности их организации и бухгалтерского учета. При этом в зависимости от условий использования имущества имеет место лизинг как полной, так и с неполной амортизацией.

Полная амортизация характерна для финансового лизинга:

совпадение продолжительности сделки с нормативным сроком амортизации имущества;

полная выплата стоимости имущества при его однократном лизинге.

В п. 1 ст. 31 Закона РК "О лизинге" предусмотрена ускоренная амортизация лизингового имущества (с коэффициентом 3), которая может применяться по соглашению сторон в договоре лизинга с последующим уведомлением об этом налоговых органов. При этом перечень высокотехнологичных отраслей и определенных видов имущества, по которым применяется механизм ускоренной амортизации, устанавливается органами исполнительной власти. Накопление, таким образом амортизационных фондов создает реальные условия для ускоренного восстановления и обновления мощностей предприятия.

Лизинг же с неполной амортизацией, допускающий частичную выплату стоимости имущества, по своему содержанию отвечает параметрам оперативного лизинга.

По методу финансирования различается срочный лизинг, при котором осуществляется одноразовая аренда, и возобновляемый (револьверный) лизинг, когда договор лизинга продолжается по истечении первого срока контракта.

По возвратности вложенных средств лизинг подразделяется на лизинг с полным возмещением расходов и на лизинг с неполным возмещением расходов.

При лизинге с полным возмещением расходов (full payout lease) сумма лизинговых платежей включает в себя все расходы лизингодателя (включая проценты за кредит), а также прибыль лизингодателя.

При лизинге с неполным возмещением расходов (non-full payout lease) возмещается лишь часть расходов лизингодателя, в связи с чем по окончании срока лизинга лизингодатель должен или передать объект лизинга иным лицам, либо продлить договор лизинга с лизингополучателем, либо продать объект лизинга по цене, обеспечивающей покрытие оставшейся части расходов и получение прибыли.

По размеру лизинговых сделок на практике различают мелкий, стандартный (средний) и крупный лизинг.

Мелкий лизинг широко распространен во многих странах. Предметом таких сделок обычно является непроизводственное (не задействованное в процессе производства) имущество – компьютеры, оргтехника, телефонные станции, системы безопасности и др.

В настоящее время в Казахстане рынок мелких лизинговых услуг ограничен, хотя работа в этом секторе подразумевает постоянное заключение большого количества новых договоров. Это в свою очередь требует высокой технологичности в работе лизингодателей (лизинговых компаний), стандартизации и упрощения процедур поиска, рассмотрения, одобрения, заключения и исполнения лизинговых сделок, что сегодня недоступно многим лизингодателям. Лизингодатели (лизинговые компании), как правило, не занимаются мелкими сделками, поскольку при обычном подходе объем работы по оформлению и исполнению такой сделки почти не отличается от объема по средней сделке, в то время как прибыль гораздо меньше.

Между тем в развитых странах сектор мелких сделок является значительной частью лизинговой индустрии. Однако в начале своего становления лизингодатели ориентируются только на крупные и гораздо реже – на средние сделки.

Причина, по которой лизингодатели (лизинговые компании) работают в секторе мелких сделок, заключается в том, что они имеют менее рискованный бизнес.

Различие импортного и экспортного лизинга определяется страной местонахождения лизингодателя и лизингополучателя. При импортном лизинге продавец (поставщик) находится за рубежом, а при экспортном – зарубежным партнером является лизингополучатель.

В зарубежной практике выделяют еще одну разновидность международного лизинга – транзитный лизинг, когда лизингодатель, лизингополучатель и продавец (поставщик) находятся в разных странах.

Транзитный международный лизинг имеет место в тех случаях, когда лизингодатель одной страны берет кредит или приобретает необходимое имущество в другой стране и поставляет его лизингополучателю, находящемуся в третьей стране.

Как правило, транзитные операции контролируются транснациональными корпорациями и банками, которые имеют дочерние лизинговые фирмы с разветвленной сетью зарубежных филиалов и представительств, взаимодействующих с местными лизингополучателями.

Возвратный лизинг позволяет предприятию временно освободить связанный капитал за счет продажи имущества и одновременно продолжать фактически пользоваться им уже на правах лизингополучателя. При этом после выплаты лизинговых платежей лизингополучатель может получить право собственности на переданное в лизинг имущество в соответствии с договором лизинга.

В соответствии со следующим признаком классификации лизинга – по объему сервисного обслуживания лизингополучателя – лизинг может быть чистым, полным, с неполным набором услуг и генеральным.

Чистый лизинг означает, что в обязанность лизингодателя не входит предоставление каких-либо услуг лизингополучателю, в том числе по техническому или ремонтному обслуживанию имущества.

Чистый лизинг имеет место в тех случаях, когда все расходы по эксплуатации, ремонту и страхованию используемого имущества несет лизингополучатель, и они не включаются в лизинговые платежи, которые таким образом "очищаются" от всех сопутствующих затрат. При этом лизингополучатель обязан содержать имущество в рабочем состоянии, обслуживать его и по окончании срока сделки вернуть лизингодателю в состоянии, оговоренном в договоре лизинга.

К полному лизингу относятся сделки, предусматривающие комплексную систему технического обслуживания, ремонта, страхования, а также подготовки персонала, служб маркетинга и рекламы. Лизингодатель, сохраняя право собственности на имущество, уплачивает также и налог на него в течение всего периода сделки. Лизингодатель, как правило, заинтересован в тесном сотрудничестве с лизингополучателем и в течение срока действия договора осуществляет контроль за правильным использованием переданного имущества.

Основное преимущество полного лизинга в сравнении с другими его видами и обычными формами хозяйственных отношений состоит именно в предоставлении широкого спектра сопутствующих высокопрофессиональных услуг, оказываемых пользователю лизингодателем с возможным участием и самого производителя имущества. Такая форма взаимодействия участников лизинга способствует улучшению эксплуатационных возможностей используемого имущества, увеличению выработки продукции, повышению ее

конкурентоспособности. На каждом этапе производственного цикла имущества лизинга могут предусматриваться и соответствующие виды сервисных услуг.

Генеральный лизинг позволяет при постоянном сотрудничестве лизингополучателя с лизингодателем заключить общее соглашение по предоставлению лизинговой линии, по которой лизингополучатель может при необходимости брать дополнительное имущество без заключения каждый раз нового договора.

По характеру лизинговых платежей различают: денежный, компенсационный, смешанный лизинг. При этом денежный лизинг имеет место, если все платежи производятся в денежной форме; компенсационный предусматривает платежи в форме поставки продукции, производимой на используемом имуществе или в форме оказания встречных услуг; смешанный основан на сочетании денежных и компенсационных платежей, в которых присутствуют элементы бартерной сделки.

Выделяют также сублизинг – особый вид отношений, возникающих в связи с переуступкой прав пользования предметом лизинга третьему лицу, что оформляется договором сублизинга. При сублизинге лицо, осуществляющее сублизинг, принимает предмет лизинга у лизингодателя по договору лизинга и передает его во временное пользование лизингополучателю по договору сублизинга.

При передаче предмета лизинга в сублизинг обязательным является согласие лизингодателя в письменной форме. Переуступка лизингополучателем третьему лицу своих обязательств по выплате лизинговых платежей третьему лицу не допускается.

Международный сублизинг (разновидность международного лизинга) обладает отличительной особенностью – перемещение предмета лизинга через таможенную границу РК допускается только на срок действия договора сублизинга (ст. 8 Закона РК "О лизинге").

Лизинг может быть составным и включать одновременно несколько типов, видов, форм из перечисленных выше.

Надо полагать, что на современном этапе развития лизинга в Казахстане не все перечисленные его виды получают одинаково широкое распространение. Как показывает опыт, предпочтение отдается в основном финансовому и оперативному лизингу, как внутреннему, так и международному.

Список использованных источников

1. Богуславский М.М. Международное частное право: Практикум. – М.: Юристъ, 1999.
2. Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 1999.
3. Газман В.Д. Лизинг: теория, практика, комментарии. М., 1997.
4. Гехт Л.И. Развитие лизинговых операций. – М.: Маркетинг, 1991.
5. Гражданское и торговое право капиталистических государств (отв. ред. Е.А. Васильев). М., 1993.

6. Киркорова Н.И., Карачун Т.С. Зарубежная практика и проблемы внедрения международного лизинга в Республике Беларусь. Мн., 1994.
7. Комаров В.В. Межгосударственный лизинг в СНГ (начало, проблемы, перспективы). // Государство и право, 1998, № 9, с. 103-106.
8. Леценко М.И. Инновационно-инвестиционная стратегия в промышленности. – М.: МГИУ, 1997.
9. Леценко М.И. Основы лизинга: Учеб.пособие. – М.: Финансы и статистика, 2000.

Жампеисов Д.А., Жаскайратова М.Ж.

МЕНШІК ҚҰҚЫҒЫН ҚОРҒАУДЫҢ ЗАТТЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ТӘСІЛДЕРІ

Азаматтық құқықтық пәндер кафедрасының аға оқытушысы, Азаматтық
құқықтық пәндер кафедрасының магистранты
Семей қ. Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті
daurxxvek@bk.ru

Азамат өзіне тиесілі субъективті құқықтарды қолданады, жүзеге асырады және олар бұзылғанда немесе ол құқықтарды жүзеге асыруға кедергі жасалғанда оны қорғауға құқығы бар.

Меншік құқығын тану заттық-құқықтық тәсіл ретінде Азаматтық кодекстің 259-бабында қарастырылған. Ол бойынша меншік иесі өзгенің заңсыз иелігінен мүлкін талап етуге құқылы[1].

Заттық-құқықтық тәсіл ретінде меншік құқығын тануды талап етудің ерекшелігі – ол шарттан тыс сипатта болады.

Меншік құқығын тану туралы талап индивидуалды-нақты меншік иесі арқылы қойылады, бұл жағдайда оның құқығына байланысты дау пайда болуы керек немесе оның құқығы үшінші тұлғамен танылмауы керек. Бұл жағдайларда меншік құқығын бұзбау туралы енжар міндетін мензейтін абсолюттік құқық мәніне негізделуі керек[2, 79 б].

Меншік құқығын талап ету үшін негізгі шарт – ол құқық бұзушылықтың жалғаспалы сипатта болуы. Егер құқық бұзушылық тоқтатылса, онда меншік құқығын қорғау басқа тәсілдермен жүзеге асырылады, мысалға үшінші тұлғаның заңсыз иеленуінен келген шығындарды өтетуді талап ету, сондықтан меншік құқығын тануға талап етуге талап ету мерзімінің ескіруі әсер етпейді.

Меншік құқығын тану туралы талаптың пәні болып етушінің мүлікке деген заңды құқығын растау болып табылады. Меншік құқығын тануды талап ету нақты бір міндеттерді орындаумен байланысты емес. Өзінің мәні мен мазмұны бойынша меншік құқығы, абсолюттік құқық ретінде, басқа үшінші тұлғаларды оны жүзеге асыруға кедергі жасамауға енжар түрде міндеттейді.

Меншік құқығын танудың өзінің ерекшелігі меншік құқығын танығанда оны жүзеге асырудағы кедергілердің барлығы жайылады, өйткені ол меншік құқығы мәнінен пайда болады. Меншік құқығын тану түріндегі меншік құқығын қорғаудың заттық-құқықтық тәсіліне мысал ретінде мына жағдайда келтіруге болады. Мүлік иесі болып табылмайтын тұлға адал түрде, ашық және үздіксіз иеленсе, егер ол онда меншік құқығын тануға керек мерзімге жетсе, ол меншік құқығын туралы талап қоя алады. Меншік құқығын қою туралы талап көптеген дәлелдемелерге негізделуі мүмкін және меншік иесі өзінің заңды құқығын заңмен тыйым салынбаған кез келген тәсілдер арқылы дәлелдей алады. Меншік құқығын тану туралы талап құқық беруші құжаттарға, куәліктерге, төлем құжаттарына және басқа да дәлелдемелерге негізделеді. Яғни қорыта келе, әр меншік иесі меншік құқығын тануды талап етуге құқылы [3, 86 б].

Сонымен, виндикациялық талап бойынша мүлікті талап ету құқығы меншік иесінде болады және бұл жерде меншік иесі мүлік оның меншік құқығында екенін дәлелдеуі керек. Виндикациялық талап қою үшін негізгі талаптардың бірі меншік иесі иелігінен мүлік шығып қалуы, яғни, иелену құқығынан айырылуы. Ал, егер мүлік меншік иесі иелігінде қалып, ол мүлікке иелік етуге үшінші тұлғалар ол мүлікпен пайдалануға не билік етуге кедергі жасаса, онда меншік құқығын қорғаудың өзге де тәсілдері қолданылады, мысалы, меншік құқығын тану туралы талап немесе меншік құқығын меншікке иеленуден айырмалағанда бұзылудан қорғау туралы талап. Виндикациялық талап бойынша жауапкер болып басқаның мүлкін заңсыз және осы кезде иеленуші адам танылады. Мысалға, егер бір тұлға басқаның мүлкін ұрлап алса, немесе олжаны өзіне алып қойса. Егер мүлік онымен билік етуге құқығы жоқ адамнан алынса да ол заңсыз алынды деп есептеледі. Өзгенің заңсыз иеленуінен виндикациялық талап бойынша тек нақты жеке дараланған заттарды талап етуге болады, өйткені заттық құқық дегеніміз тек нақты индивидуалды мүлікке деген құқық. Сонымен қоса, өзі сияқты заттардан дараланған затты виндикациялық талаппен алуға болады. Ал егер ол талап етілетін зат өзі сияқты заттармен араласып кетіп, оны қайта бөліп алуға мүмкіндік болмаса, онда оған виндикациялық талап қойылмайды. Бұл жерде меншік құқығы міндеттемелік-құқықтық тәсілмен қорғалынады [4, 59 б].

Виндикациялық талапты қою үшін талап етілетін мүлік бүтін сақталып қалуы және басқа адамның иелігінде болуы керек. Егер мүлік жойылса, қолданылып кетсе, өзінің бастапқы қасиетін жоғалтса немесе толық пайдаланылып кетсе, оған меншік құқығы тоқтатылады және оны талап етуге мүмкін емес. Бұл жағдайда меншік құқығы міндеттемелік талап бойынша қорғалады, яғни шығын өтеледі. Кей жағдайларда мүлік пайдаланылып, бірақ бастапқы қасиетін жоғалтпаса, оны виндикациялауға болады, бұл жерде меншік иесіне мүлікті қалпына келтіруге байланысты шығындар өтеледі. Ал егер мүліктің бір бөлігі пайдаланылып, ал қалған бөлігі бүтін қалса, онда ол мүліктің иесі оның бір бөлігін виндикациялайды, ал қалған бөлігінің шығыны өтеледі. Егер меншік иесі мен мүлікті ұстаушы арасындағы шарт бойынша немесе міндеттемелік қатынастар бойынша дау туса, онда дау шарт бойынша немесе

басқа да міндеттемелік қатынастарды реттейтін тәсілдермен реттелуі керек. Өзгенің заңсыз иеленуінен мүлікті талап етуге жалпыға ортақ үш жылдық талап қою мерзімі қолданылады.

Заңсыз иеленуші болып мүлікті өз бетінше иеленген тұлға ғана емес, сондай-ақ мүлікті иеліктен айыруға құқығы болмаған адамнан алған тұлғалар да танылуы мүмкін. Осыған сәйкес мүлікті заңсыз иеленудің екі түрі болады: 1) арам ниетпен иеленуші; 2) адал ниетпен иеленуші. Егер мүлік оны иеліктен айыруға құқығы болмаған адамнан тегін алынып, алушы мұны білмесе және білуге тиіс болмаса, мүлік меншік иесі немесе меншік иесі мүлікті иеленуші берген адам жоғалтқан не мұның екеуінен де ұрланған, не олардың, не олардың иеленуінен бұлардың еркінен тыс өзге де жолмен шығып қалған ретте қана меншік иесі бұл мүлікті алушыдан талап етіп алдыруға құқылы. Мүлік оны иеліктен құқығы жоқ адамнан тегін алынса, меншік иесі барлық ретте мүлікті талап етіп алдыруға құқылы. Өзінің заңсыз иелігіне мүлікті талап ете отырып, меншік иесі мүліктен түскен немесе түсуге тиіс болған пайданы талап етуге құқылы. Адал немесе арам заңсыз иеленушілікті анықтау ол мүлікті жақсартуға да әсер етеді. Адал немесе арам иеленуші мүлікті қайтарып берген кезде бөлінетін жақсартуды алып қалуға құқылы. Бірақ жасалынған жақсарту бөлінбейтін болса, онда жақсарту үшін шығындар адал иеленушіге ғана өтеледі.

Мүлік меншік иесінде қалған кезде меншік құқығын бұзылудан қорғау. Меншік құқығын қорғаудың бұл тәсілі заңәдебиеттерінде негаторлық талап деген терминмен белгілі.

Заттық-құқықтық қорғаудың бұл тәсілі меншік құқығының келесі белгілерін қорғауға арналған: меншік иесі қателіктерін қанағаттандыру үшін пайдалану және меншік иесіне өз еркі бойынша билік ету.

Меншік құқығының бұзылуын тоқтату шарттық емес талаптарға жатады және басқа үшінші тұлғаларды жүзеге асыруға енжар міндеттейтін абсолюттік құқық мәнінен туындайды.

Меншік құқығын қорғаудың заттық-құқықтық тәсілінің түрі ретінде бұл талап меншік иесімен құқық бұзушы міндеттемелік қатынастарда болмаған кезде қойылады. Иелену құқығы бұзылмағанда меншік құқығын қорғау талап дегеннен мүлік меншік иесі мүлікке деген иелік ету құқығын қалпына келтіруді мақсат етпейді, өйткені мүлік меншік иесінде болады, бұл талап мүлікпен билік ету және пайдалану құқықтарын қалпына келтіруді мақсат етеді. Егер мүлік иеліктен шықса, виндикациялық талап қойылады.

Айта кететін бір жағдай, негаторлық талап жоғарыда көрсетілген екі талапқа қарағанда сирек қолданылады. Өйткені бұл құқық бұзушылық көбінесе әкімшілік органдар арқылы алдын алынады. Бірақ әкімшілік органдар бұл құқық бұзушылықтардың алдын ала алмасы, меншік иесі өз құқықтарын қорғау үшін негаторлық талаппен сотқа жүгіне алады.

Тағы айтатын басты мәселе, өзгенің заңсыз иелігіндегі мүлікті қайтару туралы талап қою шектері. Өзгенің мүлкіне меншік құқығы сол мүлік мазмұны шегінде қорғалады. Арендатор мүлікті аренда құқығын қалпына келтіру үшін талап ете алады. Мүлікті талап ету кезінде арендатор құқықтары шектеулі

болады. Соған сәйкес арендатор мүлікті қайтарып алғанда, шығындар ол алуы мүмкін пайда есебінен жүргізіледі. Салған шығындарды мүліктің иеленушісі алады. Иеліктен айырылумен байланысты емес, өзгенің мүлкіне құқықтарды тану. Өзгенің меншігіндегі заттарға талап қою сияқты, өзгенің мүлкіне байланысты иеліктен айыруға байланысты емес, құқықтарды қорғау да мүліктік заттық құқық мазмұнына байланысты. Яғни, осы түрдегі талап қою адамның сол затқа деген құқық шегінде қойылады.

Азамат талапты өзіне берілген құқықтар шегінде қоя алады. Осындай негаторлық талаптарды шаруашылық жүргізу, оралымды басқару құқығы бар, жермен пайдаланушылар, кепіл ұстаушылар қоюға құқықтары бар.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексі (Жалпы бөлім). 27.12.1994 ж.
2. Сулейменов М.К. Вещные права в РК. – Алматы 1999г
3. М.К.Сулейменов., Ю.Г.Басин Гражданское право. Том 1. Алматы 2000г.
4. Джусупов А.Т. Право собственности и иные вещные права. – Алматы 1996г.

Жампеисов Д.А., Исабеков А.Б.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

ст.преподаватель кафедры Гражданско-правовых дисциплин
магистрант кафедры Гражданско-правовых дисциплин
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г.Семей, daurxxvek@bk.ru

В гражданском обороте, основанном на рыночных отношениях, защита прав потребителей в сфере оказания услуг занимает особое место. Правовые нормы, посвященные защите прав потребителей являются важной правовой гарантией охраны их интересов.

Данная тематика в цивилистической литературе затрагивалась многими авторами. Вместе с тем в науке гражданского права специальных работ монографического характера, посвященных исследованию проблемным вопросам защиты прав потребителя при оказании услуг не так много, большинство существующих современных работ носят скорее информативный характер.

Однако данная проблема требует сегодня всестороннего изучения с учетом практики применения новейшего законодательства о защите прав потребителя, а также с учетом того, что многие аспекты все еще не получили надлежащего законодательного урегулирования. Что же касается имеющихся правовых решений, то они в ряде случаев нуждаются в развитии и совершенствовании.

Особенно возрастает роль потребительского законодательства в реализации фундаментальных прав граждан-потребителей - на образование, на информацию, на безопасность и качество продукции, на судебную защиту, на возмещение понесенного ущерба, на представление своих интересов через соответствующие государственные и общественные организации.

По-нашему мнению, можно смело утверждать, что законодательство о защите прав потребителей является центром гражданского (предпринимательского) права любого государства, законодательная, судебная и исполнительная власти которого проводят целенаправленную политику по формированию и поддержанию цивилизованных традиций делового оборота. Поэтому с развитием в Казахстане рыночных отношений институт защиты прав потребителей неизбежно займет в нашей экономической жизни такое же место, какое он занял во всем мире.

В области защиты прав потребителей можно констатировать, что происходит качественно новый поворот в сторону укоренения целостной системы, способной адекватно представлять и защищать законные права и интересы граждан-потребителей, в том числе и в сфере оказания услуг.

Эффективность применения законодательства о защите прав потребителей и контроль над его соблюдением требуют не только наличия добротной законодательной базы, но и поступательного формирования потребительской политики, вбирающей в себя правовое, организационное, информационное, просветительское и ряд других направлений.

В этой связи существенно усиливается координирующая роль антимонопольных органов в выработке и реализации согласованных действий органов исполнительной власти и общественных организаций потребителей в проведении потребительской политики на республиканском и региональном уровнях. Позитивное влияние на эти процессы, несомненно, оказала расширяющаяся практика создания и реализации региональных программ по защите прав потребителей.

Все большую актуальность приобретают проблемы взаимной корреляции конкурентной и потребительской политики с ориентацией на интересы конечного потребителя. В первую очередь это касается услуг, предоставляемых предприятиями отраслей, относящихся к естественным монополиям, с неразвитой конкуренцией, оказывающих услуги так называемого "народного потребления" (коммунальные услуги).

Однако и в сложившихся условиях, при несовершенной еще конкуренции во многих секторах потребительского рынка, отсутствии устойчивых стереотипов цивилизованного рыночного поведения, потребительское законодательство в основном позволяет обеспечивать защиту прав потребителей.

Необходима дальнейшая активизация проводимой масштабной и доступной для широких масс населения просветительской работы с привлечением средств массовой информации с акцентом на потребительское образование. Вместе с тем необходимо преодолеть негативные тенденции,

связанные с сокращением антимонопольных органов и органов по защите прав потребителей при местных администрациях.

Оценивая достигнутый уровень работы по защите прав потребителей в сфере оказания услуг, можно сделать вывод о том, что она и в перспективе будет увеличиваться нарастающими темпами, причем не столько в количественных характеристиках, сколько в расширении и качественном наполнении направлений потребительской политики.

Среди них определены следующие основные направления:

1. Обновление потребительского законодательства, расширение законодательства требуют:

- расширения и развития системы превентивных, в том числе программных, мер в сфере защиты прав потребителей;

- усиления координации работы по выработке единых позиций в реализации законодательства о защите прав потребителей на основе масштабной правоприменительной практики; органами исполнительной власти, судебной системой и общественными организациями потребителей;

- повышения роли межведомственных и координационных советов по защите прав потребителей как на республиканском уровне, так и на местном уровне в реализации законодательства о защите прав потребителей, определении приоритетных направлений формирования потребительской политики в сфере услуг.

2. Создание необходимых условий для развития и укрепления системы государственной и общественной защиты прав потребителей в сфере услуг с учетом усиления роли органов местного государственного управления и самоуправления в этой области для обеспечения доступности ее для широких слоев населения.

3. В ближайшие годы предстоит перейти на новый этап консолидации государственных и общественных структур в реализации прогрессивной политики в отношении потребителей, в том числе и в сфере услуг, создание и работа общественных объединений профессиональных защитников прав потребителей.

4. С целью накопления практики применения гражданского и потребительского законодательства нужно продолжать проведение мониторинга в различных секторах потребительского рынка услуг в виде крупных комплексных обследований по вопросам соблюдения законных прав потребителей, в том числе медицинских, образовательных услуг, а также по отдельным вопросам обеспечения безопасности и качества оказываемых услуг.

Законодательство о защите прав потребителей в Республике Казахстан в современных условиях получило достаточно мощное развитие, и сегодня это довольно громадный массив правовых норм, которые регулируют отношения в этой области.

Следует отметить, что большинство норм Конституции Республики Казахстан являются так называемыми нормами-принципами, которые образуют основу правовой системы нашей страны. Определенная часть этих норм, по

нашему мнению, имеют непосредственное отношение к защите прав потребителей.

Одно из самых принципиальных положений Конституции, которое имеет наиважнейшее значение в контексте защиты прав потребителей, является положение пункта 2 статьи 6 Конституции Республики Казахстан о собственности: «Собственность обязывает, пользование ею должно одновременно служить общественному благу...»[1].

Гражданский кодекс Республики Казахстан в целом ряде норм содержит правила о понятии и защите прав потребителей.

Статья 2 ГК РК содержит очень важные положения, которые зачастую в цивилистической литературе называют принципами гражданского права[2]. При рассмотрении пункта 8 статьи 10 ГК РК следует отметить важное и принципиальное положение. Понятие "потребитель" кодекс не разделяет на две важные категории: потребитель - как вообще покупатель, и потребитель - как физическое лицо, приобретающее товар, работу или услугу для личного потребления при условии, что товар, работа или услуга выводятся из коммерческого оборота.

Проблема равенства сторон, свободы договора при заключении так называемых договоров присоединения, является весьма актуальной для действующего гражданского законодательства и правоприменительной практики, которая постепенно начинает формироваться в Республике Казахстан.

Смещение понятий физического и коммерческого потребителя особенно характерно для договора розничной купли-продажи. О том, что в этом договоре потенциально одна из сторон является потребителем, указывают, да и то опосредованно, только два обстоятельства, содержащиеся в статье 445 ГК РК.

Во-первых, стороны договора розничной купли-продажи: продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров, покупатель, которому передаются товары, обычно предназначенные для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью.

Во-вторых, договор розничной купли-продажи назван публичным. Других особенностей, которые бы были направлены на особое регулирование договора розничной купли-продажи в связи с участием в этих отношениях граждан-потребителей, ГК РК - слабой стороны не содержит.

Практически не урегулированы ГК РК отношения, которые возникают из так называемых договоров возмездного оказания услуг. Статья 683 ГК РК, как и в целом нормы главы 33 ГК РК, имеют только отсылочный и самый общий характер, что, безусловно, не способствует эффективной защите прав потребителей.

Все сказанное по договору о возмездном оказании услуг позволяет констатировать, что во всех случаях, когда речь идет о заказчике соответствующей услуги, который ее использует для собственных личных нужд, а также о специальном субъектном составе указанных отношений, следует иметь

в виду необходимость субсидиарного применения к таким отношениям положений законодательства о защите прав потребителя.

Но, стало быть, это имеет смысл обозначить четким принципом в самом Гражданском кодексе. Ведь все сказанное о договоре возмездного оказания услуг так же имеет значение и для других видов гражданских договоров, которые предусмотрены в Особенной части ГК РК.

Определенное отношение к защите прав потребителей имеют правила параграфа 4 главы 47 ГК РК, которые посвящены возмещению морального вреда. Согласно пункту 1 статьи 951 ГК РК моральный вред - это нарушение, умаление или лишение личных неимущественных благ и прав физических и юридических лиц, в том числе нравственные или физические страдания (унижение, раздражение, подавленность, гнев, стыд, отчаяние, физическая боль, ущербность, дискомфортное состояние и т.п.), испытываемые (претерпеваемые, переживаемые) потерпевшим в результате совершенного против него правонарушения. Пункт 3 этой же статьи устанавливает основания взыскания морального вреда[3].

Среди указанных в ГК РК оснований нарушения прав потребителя не содержится, поданная форма гражданской ответственности при защите прав потребителя все же возможна. В подтверждение этого можно привести несколько аргументов. Во-первых, подпункту 4 пункта 3 статьи 951 ГК РК возмещение морального вреда предусмотрено в иных случаях, предусмотренных законодательными актами. В данном случае такая возможность установлена статьей 21 Закона РК О защите прав потребителей[4]. Во-вторых, на положение закона обращено внимание судов Республики Казахстан нормативным постановлением Верховного суда Республики Казахстан от 27 ноября 2015 года № 7 «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда»[5], а также пунктом 8 постановления пленума Верховного суда Республики Казахстан от 25 июля 1996 года N 7 «О практике применения судами законодательства о защите прав потребителей»[6].

Список литературы:

1. Конституция Республики Казахстан от 30.05.1995 г. // adilet.zan.kz
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть) от 27.12.1994 г. // adilet.zan.kz
3. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Особенная часть) от 01.07.1999 г. // adilet.zan.kz
4. Закон Республики Казахстан «О защите прав потребителей» от 04.05.2010 г. // adilet.zan.kz
5. Нормативное постановление Верховного суда Республики Казахстан от 27 ноября 2015 года № 7 «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда» // adilet.zan.kz
6. Постановление пленума Верховного суда Республики Казахстан от 25.07.1996 г. N 7 «О практике применения судами законодательства о защите прав потребителей» // adilet.zan.kz

МЕНШІК ҚҰҚЫҒЫ МЕН ӨЗГЕ ДЕ ЗАТТЫҚ ҚҰҚЫҚТАРДЫ ҚОРҒАУДЫҢ АЗАМАТТЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ ТӘСІЛДЕРІНІҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗДЕРІ

Азаматтық құқықтық пәндер кафедрасының аға оқытушысы
Азаматтық құқықтық пәндер кафедрасының магистранты
Семей қ. Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті
daurxxvek@bk.ru

Азаматтардың және заңды тұлғалардың мүліктік құқықтары, сонымен қоса меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтың әртүрлі салаларымен қорғалады: қылмыстық, әкімшілік, қаржылық құқық және басқалар. Мүліктік құқықтарды қорғаудың жүйесінде азаматтық құқық шешуші орын алады. Өйткені мүліктік құқықтар құқықтың осы саласының тікелей объектісі болып табылады. Сол уақытта да азаматтық құқық меншік және өзге де заттық құқықтарды әртүрлі тәсілдермен қорғайды. Жалпы меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғаудың тәсілдері қорғау сипатына қарай заттық-құқықтық және міндеттемелік-құқықтық тәсілдерге жіктеледі [1, 89 б].

Қорғаудың заттық-құқықтық тәсілдері меншік құқығын немесе өзге де заттық құқықтарды бұзған кез келген үшінші тараптарға қолданылады, олар шарттық немесе шарттық емес міндеттемелермен байланысты емес. Заттық-құқықтық тәсіл бұзылған құқықтарды келесідей жолдармен қалпына келтіруді мақсат етеді: 1) Заңсыз алынған мүлікті қайтару; 2) Бұзылған затты қалпына келтіру; 3) Мүлікті пайдаланудағы кемшіліктерді жою.

Жоғарыда көрсетілгендер иелену пайдалану және билік ету құқығы қалпына келгенде жүзеге асырылады, яғни абсолюттік құқық қалпына келу керек.

Ал, міндеттемелік құқықтық тәсіл барысында құқығы бұзылған меншік иесі немесе өзге де заттық құқықтардың иесі өзінің мүддесін шартта көрсетілген шаралар арқылы жүзеге асырады, яғни мүліктің құны өтеледі немесе мүліктің бүлінуі өтеледі. Бұл тәсілдер, яғни тараптардың арасында жасалған міндеттемелерге сәйкес қолданылады, меншік иесі мен өзге де заттық құқықтардың иесінің мүддесі бұзылған жағдайда және осы мүдделерді қорғауға бағытталған шаралар шарт мазмұнында қарастырылмаған реттерде Азаматтық кодексінің және өзге де заңдардың мазмұнында көзделген азаматтық-құқықтық қорғау шараларын қорғауға жол беріледі.

Сонымен заттық-құқықтық қорғау тәсілімен мүлік бүтін түрінде қалпына келтіріледі, мүліктік-құқықтық тәсіл бойынша мүлік бұзылмаған бүтін түрінде болады немесе бұзылғанымен қайта қалпына келтірілуі мүмкін, ал мұндай жағдайлар болмаса, меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтар міндеттемелік-құқықтық тәсілмен қорғалады [2, 65 б].

Меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғаудың заттық құқықтық тәсілдеріне келесілер жатады:

а) мүлік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды тану;

б) меншік иесінің мүлікті өзгенің заңсыз иелігінен талап етуі (виндикациялық талап);

в) меншік иесі иелігінде қалған мүліктің бұзылуын қалпына келтіру.

Ал, меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғаудың міндеттемелік-құқықтық тәсілдеріне келесілер жатады:

а) заңға сәйкес емес нормативтік құқықтық шыққанда, мемлекеттік және басқару органдары заңсыз нормативтік құқықтық акт шығарғанда, жергілікті өкілді орган немесе лауазымды тұлға заңсыз нормативтік акт шығарғанда меншік иесі мен өзге де заттық құқық иесінің меншік құқығы өзге де заттық құқықтары бұзылуынан келген шығындарды өтету;

б) мемлекеттік басқару органдарының, өкілетті немесе атқарушы органның, сондай-ақ лауазымды адамның актісін жарамсыз деп тану, ол актінің қолданбауын талап ету;

в) заңдық актілердің негізінде тоқтатылған меншік құқығын қорғау.

Өзге де қатынастардан пайда болатын құқықтарды азаматтық құқықтың өзге де бөлімдерінде қарастырылатын тәсілдерімен қорғалады.

Құқықты тану, сонымен қатар меншік құқығын тану сот тәжірибесінде көп кездесетін талап болып табылады. Бірақ та, барлық меншік құқығын тану қорғаудың заттық-құқықтық тәсіліне жата бермейді. Меншік құқығын тану шарттық келісім-шарттармен байланысты тууы мүмкін. Мысалға сатып алу-сату шарты бойынша сатып алушыда қашан меншік құқығы пайда болуына байланысты даулардың тууы мүмкін, бұл жерде меншік құқығын тану туралы талап мұрагерлік қатынастардан, ерлі-зайыптылардың ортақ меншігіне немесе жекешелендірілген тұрғын үй ортақ меншігіне байланысты қатынастардан пайда болуы мүмкін.

Меншік құқығын қорғаудың заттық-құқықтық тәсілінің бір түрі меншік иесінің өзгенің заңсыз иелігінен мүлікті талап етуі болып табылады. Меншік құқығын қорғаудың бұл тәсілі заңдебиеттерінде виндикациялық талап деген атпен кеңінен белгілі.

Виндикациялық талап дегенде меншік иесінің өз иелігінен шыққан дараланған мүлікті заңсыз иеленушіден талап етуін түсінуіміз керек. Яғни, меншік иесінен мүлік заңсыз негіз бойынша шығып қалуы оның мүлікке деген меншік құқығының тоқтатылуын білдірмейді, жалпы ереже бойынша меншік иесі мүлікті өз иелігіне қайтарып беру туралы талап қоюға құқылы.

Негаторлық талап қоюдың негізгі талабы – құқық бұзушылықтың созылмалы сипатта болуы. Негаторлық талап меншік иесіне үшінші тұлғалар мүлікпен пайдалануға не билік етуге кедергі жасағанда қойылады. Егер құқық бұзушылық тоқтатылса, меншік құқығын қорғау басқа тәсілдермен жүзеге асырылады, мысалға, үшінші тұлға әрекеттерінен келген шығынды өтеу арқылы. Бұл талап созылмалы болғандықтан талап қою мерзімі қолданылмайды.

Негаторлықталап, жалпы практика көрсеткендей, үшінші тұлға әрекетінен келген шығынды өтеу талабымен бірге қойылады.

Кей жағдайларда сол әкімшілік органдар әрекетінен меншік иесінің мүлікпен пайдалану және билік ету құқығы бұзылады. Әкімшілік органдардың мұндай әрекеттері әкімшілік тәртіппен жоғары тұрған әкімшілік органда тоқтатылады. Әкімшілік органдар әрекеттеріне жоғары тұрған инстанцияларға арыз беру заң актілерімен көзделген жағдайларда ғана жүзеге асырылады. Басқа жағдайларда мүлік иесі осындай құқық бұзушылықтардан кейін негаторлық талаппен тікелей соттарға жүгіне алады.

Азаматтық кодекстің 265-бабына сәйкес заттық-құқықтық тәсілдер өзге де заттық құқықтарды қорғауға да қолданылады. Бұл жерде Азаматтық кодекстің 265-бабында қорғауды меншік иесі еме садам жүзеге асыра алады деп жазылғанымен, ол талапты мүлікке заттық құқығы бар қояды: біріншіден, бұл құқық өзінің абсолюттік сипатымен көрінуі керек [3]. Бұндай топтарды құқықтарды заң әдебиеттерінде өзгенің мүлкіне құқық дейді.

Меншік құқығын қорғау оның мазмұнына қарамастан кез келген заттық құқығына қолданылады (меншік құқығын тану). Ең бастысы мүлік (зат) абсолюттік басқаруда болу керек және бұл құқық объектісі мен дараланған заттар болады.

Өзгенің мүлкіне құқықты тану туралы талап меншік құқығын тану туралы талап сияқты жиі кездеседі. Мұндай дауларға сервитут құқығын тану туралы, талдау туралы шартты заңсыз деп тану туралы талап үшінші тұлғаларға қойылуы мүмкін.

Өзгенің заңсыз иеленуінен мүлікті талап ету. бұл заттық құқықты қорғау тәсілі көп жағдайларда меншік құқығы мазмұнына байланысты өзгенің заңсыз иеленуінен мүлікті талап ету ол заттық құқық мазмұнына байланысты, яғни талап егер иелену құқығы болса ғана қойыла алады.

Меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғаудың келесі тәсілі ол міндеттемелік құқықтық тәсіл болып табылады. Жалпы ереже бойынша бұл тәсіл меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды ғана емес, сонымен қатар азаматтардың және заңды тұлғалардың өзге де мүліктік құқықтарды мен мүдделерін қорғауға да қолданылады (мысалға, меншік иесіне келген шығындарды өтеуге бағытталған қорғаудың азаматтық тәсілі). Сондықтан қорғаудың мұндай тәсілдері Азаматтық кодекстің өзге де бөлімдері мен тарауларында айтылған, мысалы, Азаматтық кодекстің 20-тарауы міндеттеменің бұзылғандығы үшін жауаптылықты қарастырады.

Міндеттемелік-құқықтық тәсілдер, яғни тараптардың арасындағы өзара жасасқан міндеттемелерге сәйкес қолданылады, меншік иесі мен өзге де заттық құқықтардың иесінің мүдделері бұзылған реттерде және осы мүдделерді қорғауға бағытталған шаралар шарт мазмұнында қарастырылмаған реттерде Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексімен және өзге де заңдарда көзделген азаматтық-құқықтық қорғау шараларын қолдануға жол беріледі. Міндеттемелік-құқықтық тәсіл арқылы меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғау мүдделері бұзылған тараптың шеккен залалдарының орнын

толтыруға бағытталады. Егер мемлекеттік басқару органының, жергілікті өкілді немесе атқарушы органның, не лауазымды адамның заңдарға сәйкес келмейтін қалыпты немесе және қуат шығару салдарынан меншік иесінің және басқа адамдардың өзіне тиесілі мүлікті иелену, пайдалану және оған билік ету жөніндегі құқықтары бұзылса, мұндай құжат меншік иесінің немесе құқығы бұзылған адамның талап қоюы бойынша сот тәртібімен жарамсыз деп танылады. Бұл жерде құжат кесірінен пайда болған шығындар өтеледі. Бұл тәсіл де міндеттемелік-құқықтық тәсіліне жатады [4, 56].

Меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғаудың тағы да бір тәсілі – соттарды шешім шығару барысында мемлекеттік органның актісін басшылыққа алмау. Сот шешім шығарғанда Конституцияға сәйкес келмейтін актілерді басшылыққа алмауға міндетті.

Міндеттемелік-құқықтық қорғау шаралары ерікті немесе сот тәртібі арқылы жүзеге асырылуы мүмкін. Шартта белгіленген қорғау шараларын ерікті немесе сот тәртібі арқылы жүзеге асырылуы мүмкін. Шартта белгіленген қорғау шараларын тараптар шарт мазмұнына сәйкес өз еркімен орындайды. Егер осы мәселеге байланысты міндеттемедегі тараптар арасында келіспеушілік болған реттерде шарт мазмұнына сәйкес осы дауды шешу үшін сотқа жүгінуге болады.

Бүгінгі нарықтық қатынастар дамып келе жатқанда азаматтық қатынастар субъектілері өз құқықтарын толық біліп, егер олар бұзылған жағдайларда оларды қорғай ала білуі өте маңызды мәселе болып саналады. Сол себептен әр азамат өзінің меншік құқықтарын қорғай білуі керек.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

5. Сулейменов М.К., Ю.Г.Басин Гражданское право. Том 1. Алматы 2000г.
6. Джусупов А.Т. Право собственности и иные вещные права. – Алматы 1996г.
7. Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексі (Жалпы бөлім). 27.12.1994 ж.
8. Ю.Г.Басин. Ответственность за нарушение гражданско-правового обязательства. – Алматы 1997г.

Жокебаев С. Е.

ПОНЯТИЕ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ ПРОТИВ ЛИЧНОСТИ

магистрант 1 года обучения КазГЮУ

В теории гражданского права моральный вред определялся как неимущественный вред, выражающийся в причинении потерпевшему нравственных или физических страданий, умалении чести и достоинства гражданина .

Первое легальное определение морального вреда практически не отличалось от приведенного, - под моральным вредом понимались физические,

нравственные страдания, причиненные гражданину неправомерными действиями. В гражданском законодательстве Республики Казахстан конкретизируется, что такие страдания выступают как испытываемые потерпевшим унижение, раздражение, гнев, стыд, отчаяние, физическая боль, ущербность, дискомфортное состояние и т. д.

Данные определения были схематичными и требовали дальнейшего уточнения. Без особых затруднений можно понять, что моральный вред по ним трудно подвести под общее определение вреда, которое сформулировано нами ранее. Тот или иной вред в правовом смысле - это всегда умаление конкретного блага в определенной форме, дающее право на возмещение, которое также должно находиться в определенных рамках. В настоящее время моральный вред понимается как результат посягательства на любые блага и права, охраняемые законом, как имущественного, так и неимущественного характера. Согласно действующему легальному определению, моральный вред - это нарушение, умаление или лишение личных неимущественных благ и прав физических и юридических лиц, в т. ч. нравственные и физические страдания (унижение, раздражение, подавленность, гнев, стыд, отчаяние, физическая боль, ущербность, дискомфортное состояние и т. п.), испытываемые (претерпеваемые, переживаемые) потерпевшим в результате совершенного против него правонарушения (п. 1 ст. 951 ГК РК).

Нельзя во всех случаях отождествлять моральный вред с непосредственным умалением благ и прав, против которых совершается правонарушение. Законодатель частично предусмотрел это, указав, что моральный вред возмещается независимо от подлежащего возмещению имущественного вреда (п. 3 Ст. 952 ГК РК). Очевидно, формулировку данной статьи следует изменить и изложить в следующей редакции: "Моральный вред возмещается независимо от имущественного вреда". В результате она охватит и случаи, когда моральный вред является единственным основанием деликтного обязательства.

Начиная с 1994 г. требования о возмещении морального вреда включались в отдельных случаях в иски потерпевших от преступлений. В настоящее время произошел некоторый рост их числа, изменились и подходы к проблеме в судебной практике.

Возможность возникновения морального (неимущественного) вреда, как следствия гражданского правонарушения, неоднократно отмечалась в теории гражданского права. Констатируя возможность причинения морального вреда деликтами, посягающими на различные блага и права, большинство авторов работ, посвященных проблемам гражданско-правовой ответственности, отрицали допустимость и оправданность ее применения.

Недопустимость денежной компенсации морального вреда отмечалась и в теории гражданского права России до 1917 г. В таком аспекте высказывались Г. Ф. Шершеневич и П. Н. Гусаковский. В 20-е - 30-е гг., когда шло утверждение идеологии социализма, отрицание компенсации морального вреда приобрело категоричный характер, хотя отдельные взгляды в пользу компенсации морального вреда имели место быть и в то время 202. Подобная тенденция

сохранялась до 60-х годов, а на рубеже 70 г.г. мнения ученых-юристов относительно возмещения морального вреда разделились. О допустимости компенсации за моральный вред писали Н. С. Малеин, Л. А. Майданик, Н. Ю. Сергеева, Ю. Х. Калмыков, М. Я. Шиминова и В. А. Тархов.

Данная идея находила свое признание постепенно, шаг за шагом. К примеру, А. М. Белякова, ранее отрицавшая возможность решения вопроса о компенсации морального вреда в рамках гражданско-правовой ответственности, впоследствии изменила мнение по этому вопросу. В. А. Тархов, в целом отрицая возможность денежной компенсации морального вреда, настаивал на допустимости взыскания "так называемых номинальных убытков". При этом он указывал, что это должна быть незначительная сумма, чтобы каждый понимал, "что это форма осуждения, равнозначная порицанию". Авторы, отрицавшие возможность компенсации морального вреда, исходили в ряде случаев из того, что этого не допускает законодательство. Однако, такого запрета не существовало, он был установлен судебной практикой, а впоследствии такой подход укоренился и в теории отрасли.

Предварительный анализ динамики взглядов по вопросу о компенсации морального вреда дается для лучшей его характеристики в правовом аспекте, для уяснения его общего понятия и его особенностей. Таким образом, компенсация морального вреда в прошлом отрицалась, а авторы, стоявшие на позиции ее допустимости, считали это возможным лишь наряду с возмещением имущественного вреда, как его дополнение.

Гражданское право до последнего времени стояло на позиции непризнания имущественной оценки личных неимущественных прав, отвергая денежную компенсацию в случае их нарушения. В гражданско-правовых способах защиты личных неимущественных прав (в отличие от уголовных) виделась направленность на восстановление нарушенных прав, что достигается путем удовлетворения исков о признании за потерпевшим тех или иных личных прав (если последние кем-либо нарушены или оспариваются), а также исков о прекращении определенных противоправных действий, либо о совершении определенных положительных действий, обеспечивающих восстановление нарушенных личных прав.

Возможность взыскания морального вреда впервые была предусмотрена в законе СССР "О печати и других средствах массовой информации". Аналогичная возможность была предусмотрена и в республиканском законодательстве. Особенностью ответственности за моральный вред в тот период было ее ограниченное применение. Во многих случаях для возложения ответственности за моральный вред достаточно было применения аналогии закона.

Отдельные иски о возмещении морального вреда, причиненного правонарушениями, помимо распространения сведений, порочащих честь и достоинство, а также вреда, причиненного ненадлежащим исполнением договора по оказанию услуг потребителю, заявлялись, но практика шла по указанному выше направлению.

Предложение считать причинение морального вреда отдельным правонарушением, о котором уже говорилось, обосновано юридико-технической целесообразностью. Возмещение морального вреда происходит по правилам, отдельным от правил, по которым возмещается иной вред. Когда моральный вред причиняется преступлениями, в большинстве случаев обязательным основанием его возмещения является виновность причинителя. (Нами было отмечено, что при взыскании убытков в виде неполученных доходов в некоторых случаях происходит, отступление от принципа вины).

Наконец, моральный вред не погашается возмещением морального вреда. То есть, содержание деликтного обязательства по возмещению вреда в традиционном понимании исчерпывается обязанностью по возмещению имущественного вреда, вызванного повреждением или уничтожением имущества, жизни, здоровья. Поэтому возмещение морального вреда надо понимать только как исполнение специфического деликтного и охранительного обязательства. Одна из его особенностей в том, что реализуемая в его рамках ответственность, являясь гражданско-правовой, по своим функциям несколько отличается от обязательства по возмещению имущественного вреда. Отличие состоит в том, что ответственность за моральный вред не имеет целью восстановление нарушенного блага в буквальном смысле, что в данном случае несколько принижает признание ее компенсаторной функции, одновременно усиливая карательную функцию.

Обобщая сказанное, следует отметить, что законодатель, давая определение морального вреда, смешал психические процессы, которые, как правило, имеют быстропроходящий характер и недостаточно точно охватываются смыслом выражения "физические или нравственные страдания", и те явления, которые можно оценить как проявление морального вреда. Можно ли раздражение и дискомфортное состояние считать проявлением морального вреда? Если дать на этот вопрос утвердительный ответ, то действием норм, предусматривающих ответственность за него, можно будет охватить практически любые отношения людей, в которых имеет место повышение уровня их негативных эмоций. Это, в свою очередь, может практически аннулировать эффект правовых норм, предусматривающих ответственность за причинение морального вреда.

Попутно отметим, что А. М. Эрделевский, анализируя законодательство и судебную практику в Англии и США, рассматривает различные аспекты ответственности за "эмоциональное беспокойство", равнозначное понятию "нравственные страдания", куда в некоторых случаях включаются и беспокойства, волнение, раздражение. Следует заметить, что в данных случаях ответственность ставится в зависимость от самого факта того или иного правонарушения. Например, в Англии учреждена Комиссия по вопросам компенсации морального вреда, причиненного преступлением, которая действует по специальной схеме, разработанной для этих случаев. Если преступное действие влечет причинение телесного повреждения, то, как правило, компенсация за психический вред в основном выплачивается в бесспорном порядке.

Мы полагаем, что выражение "физические и нравственные страдания" представляется неудачным. Ведь причинение физических и нравственных страданий - это процесс возникновения неимущественного вреда. "Физические страдания при телесном повреждении могут сопровождаться переживаниями в «вязи с различными обстоятельствами, например, страхом и беспокойством из-за неопределенности исхода лечения, волнениями о собственном будущем ввиду неспособности работать по специальности, угрозой социального падения, чувством ущербности и тому подобное".

Под моральным вредом следует понимать состояние психики человека, которое является следствием причинения физических или нравственных страданий. Только в этом случае можно обеспечить дифференцированный подход в оценке неимущественного вреда, испытанного каждой личностью.

Отдельные элементы, указанные в определении морального вреда, могут быть рассмотрены в качестве его проявлений (например, горе, ущербность), однако их следует обозначить не бытовой, а медицинской терминологией, как и физический вред, который устанавливается медицинскими способами. Это позволит провести градацию такого вреда по степени тяжести. Подобный подход к оценке морального вреда заложен в праве Англии и США, где имеются различные вариации его определений: психиатрический, психический вред, нервный шок, нервное потрясение, обыкновенный шок, обыкновенное потрясение²¹⁶. Указанная градация способствует определению морального вреда по степени тяжести; последняя зависит от длительности психического расстройства, а также степени его воздействия на психику личности.

В отличие от имущественного вреда, который компенсируется адекватно его размеру, моральный вред компенсируется, исходя из ряда специфических факторов. Но критерий тяжести морального вреда - всегда решающий при определении размера ответственности за него.

Моральный вред может выступать как первичный, если он причинен угрозой, похищением человека, незаконным лишением свободы, незаконным помещением в психиатрический стационар, вербовкой людей для эксплуатации, клеветой, оскорблением (ст. ст. 112, 125 - 130 УК РК). Некоторые из перечисленных составов преступлений против личности являются новыми для законодательства нашей республики. Хотя такие составы, как угроза, оскорбление, клевета предусматривались и в прежнем уголовном законодательстве.

Список использованных источников

1Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть общая). Закон РК от 16 декабря 1994 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Общая часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.

2Теория государства и права / Под ред. С. С. Алексеева. М.: Юридическая литература. 1985. С. 425.

3Ащеулов А. Т. Кредитные правоотношения колхозов в СССР. М. 1971. С. 409.

4 Лившиц Р. З. Теория права: Учебник. М.: БЕК 1994. С.224; М.: БЕК 1994. С. 148.

55. Хутыз М. х., Сергейко П. Н. Энциклопедия права: Учебное пособие М.: Былина. 1995. С. 8.

6Тархов В. А. Ответственность по советскому гражданскому праву. Саратов: Изд-во Саратовского ун-та. 1973. С. 6.

7Басин Ю. Г. Ответственность за нарушение гражданско-правового обязательства: Учебн. пособие. Алматы: Эділет-Пресс. 1997. С. 5.

8Оразаева С. Мои права.- мое богатство (проекты) // Ваше право. 1998.5 июня.

Жумашев А. А.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЩНЫХ АСПЕКТОВ ЗАЛОГА

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Залогом (залоговым правом) признается право на чужую вещь, принадлежащее кредитору в обеспечение его прав требования по обязательству и состоящее в возможности исключительного удовлетворения из стоимости {ценности} вещи.

Институт залога имеет довольно древнюю историю. Залог уже был известен и широко применялся в римском праве. Конструкции римского залога претерпела в ходе исторического развития общества и правовых систем незначительную трансформацию и входит в правовые системы как континентального, так и англо-американского права. Например, в развитом римском праве условно различались два основных вида залога "pignus" и "hypotheca". При этом под "pignus" понималось залоговое право, соединенное с передачей кредитору владения вещью, что соответствует современному понятию залога, "ручного залога". Под "hypotheca" в римском праве понималось залоговое право, при котором вещь не переходила во владение кредитора до момента просрочки обеспеченного обязательства, что соответствует казахстанской конструкции ипотеки, а в ряде стран этот вид залога обозначен при залоге недвижимости как ипотека, либо при залоге движимости – как залог движимой вещи с оставлением предмета залога у залогодержателя.

Несмотря на длительную историю института залога, в цивилистической науке довольно долго ведется спор о том, относится ли залог к числу институтов вещного или обязательственного права, и к этому вопросу уделяется внимание как в работах Д.И. Мейера, Г.Ф. Шершеневича и других дореволюционных цивилистов, так и в работах современных исследователей гражданского права. В связи с этим имеются обоснования необходимости расположения этого института в разделе вещных прав.

Не разделяя последнюю точку зрения ввиду нецелесообразности, нами безусловно признается, что вещные аспекты свойственны отдельным видам

залога, и во многом решение этого вопроса зависит от объекта залоговых правоотношений. И для выявления вещных аспектов отдельных видов залога необходимо определиться с местом и ролью права залога в системе вещных прав в соответствии с гражданско-правовой концепцией этого института. И здесь важно отметить, что теория вещных прав является новым направлением науки гражданского права Казахстана, требующим дальнейшего изучения и разработки. Отнесение права залога к вещным правам требует изучения и разработки теории вещных прав для определения места права залога в этой системе.

Также никак нельзя согласиться с мнением, высказываемым в работах как дореволюционного, так и современного периода, что залог вообще не свойствен вещный характер и что залоговые правоотношения необходимо рассматривать только как обязательно-правовые.

Право залога является, с определенными оговорками, вещным правом, в частности, когда предметом залога является вещь. К тому же вещное право залога относится к группе прав на чужую вещь, и все положения о правах на чужую вещь безусловно относятся и к праву залога на вещь.

Трудности в определении вещных аспектов залоговых правоотношений проявляются в нескольких моментах. Одним из таких моментов является отрицательное отношение к категории вещных прав законодателя советского постнэповского периода и аналогичная ее оценка в юридической науке. Возрождение теории мощных прав началось только с принятием Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик от 31 мая 1991 года. Дальнейшим шагом в этом направлении в Казахстане является принятие Общей части Гражданского кодекса Республики Казахстан от 27 декабря 1994 года, как и в России – принятие первой части ГК Российской Федерации. В частности, в нормативных актах появился раздел "Право собственности и иные вещные права". В то же время в разделах традиционно уделяется значительное внимание праву собственности, отдельные же обобщенные нормы законодательства о вещных правах не раскрывают содержания вещного права, носят более информационный, даже декларативный характер.

Признавая необходимость раскрытия содержания вещного права, современная юридическая наука этого пока, по нашему мнению, не сделала, и эта задача является первоочередной для развития гражданского права.

И то же время существовавшая в дореволюционной России правовая теория вещных прав не может быть механически перенесена и современную юридическую науку стран СНГ как Правопреемников российской правовой системы, что объясняется развитием не только правовой науки советского и постсоветского периода, но и развитием общемировой юридической науки, интеграцией экономик стран с англо-американской и континентальной системами права, их сближением, а в ряде случаев заимствованием друг у друга отдельных институтов. Несомненно одно, что дореволюционная российская концепция вещных прав должна стать основой для дальнейшего изучения и

восстановления их в гражданско-правовой науке стран СНГ, в том числе и Казахстана.

Другим моментом, определяющим сложности вопроса выделения вещно-правовых аспектов залога, является особое положение залога в системе вещных прав. Д.И. Мейер, хотя критически относился к возможности отнесения залога к вещным правам, все же законывал, что наукой гражданского права и к правам на чужую вещь, т.е. к вещным правам, "обыкновенно относится также и право залога". Если мы обратимся к работам Г.Ф. Шершеневича, определяющим вещные права на основе их абсолютности, то найдем упоминание о том, что право залога, как правило, относится к вещным правам по обыкновению, при этом отмечается резкое отличие права залога от иных прав на чужую вещь и ему уделяется особое место в системе вещных прав. В то же время Шершеневич безусловно относил право залога к правам на чужую вещь, что обладателю этого права хотя и "не дает ни владения, ни пользования", но предоставляет "субъекту его несравненно большее правомочие, чем другие вещные права, - оно может повлечь за собою лишение собственника принадлежащего ему права собственности". Обосновывая отнесение права залога к категории прав на чужую вещь, Шершеневич отмечал, что только ценность чужого, а не своего имущества служит обеспечением права требования.

В отношении вещных аспектов залога в современной юридической литературе нет однозначного или обоснованного вывода. Так, в разделе "Право собственности и иные вещные права" московского учебника гражданского права утвердительно упоминается об отнесении правомочий залогодержателя к вещным правам. В другом учебнике гражданского права к иным, кроме перечисленных в законодательстве, вещным правам предлагается относить только право залога недвижимости, при этом не обосновывая ни причины исключительности этого вида залога, ни причины исключения прав залогодержателей по другим видам залога из системы вещных прав.

В работе Л.В. Щенниковой, вслед за Шершеневичем, также отмечается особенное положение права залога в системе вещных прав, при этом выделяется ипотека как наиболее отвечающая признакам вещного права.

Отнесение права залога вещи к вещным правам, несомненно, имеет большое практическое значение. Право залога, являясь вещным, т.е. абсолютным, правом предоставляет его обладателю возможность защиты своего права способами, предусмотренными для защиты права собственности и иных вещных прав, – возможность абсолютно-правовой защиты. При этом залогодержатель вправе предъявлять как виндикационные, так и негаторные требования к любым лицам, нарушающим его права, в том числе и к собственнику имущества или залогодателю.

Являясь центральным вещным правом, право собственности, также является основой всего имущественного оборота. Иные вещные права схожи во многом с правом собственности, ни представляют собой самостоятельные права, хотя бы и содержащие отдельные правомочия, аналогичные правомочиям собственника. При этом в содержании вещных прав могут находиться отдельные

правомочия пользования, а когда это необходимо для осуществления пользования, – также и правомочия владения (но только не правомочие по распоряжению, которое хотелось бы особо рассмотреть позже) либо их сочетание как и полном объеме, принадлежащем собственнику (например, право постоянного землепользования), так и в ограниченном виде (например, право "земельного сервитута). Правомочия обладателя вещного права по осуществлению пользования либо пользования и владения и их объем могут устанавливаться на основании как договора с собственником вещи, так и законодательного акта. В то же время любое вещное право в силу своей правовой природы является, с нашей точки зрения, ограничением прав собственника по осуществлению владения, пользования или распоряжения вещью, обремененной иным вещным правом, а также возможности собственника по своему усмотрению осуществлять упомянутые полномочия. Эти ограничения являются следствием наделения в ограниченном объеме определенными правомочиями обладателя иных вещных прав, но не лишения собственника правомочия вообще.

Ограничение правомочий собственника достигается путем предоставления в случае конфликта приоритета правам на чужую вещь, но никак не лишением каких-либо правомочий собственника. Собственник вправе осуществлять только такие действия, которые бы не мешали осуществлению вещных прав на чужую вещь. Приоритет иных вещных прав, основанных на законных началах (положениях законодательных актов, содержании договоров, порождающих вещные права), над правами собственника является центральным моментом институт; вещных прав. Данный приоритет закрепляется в законодательстве при конструировании правового регулирования каждого отдельно взятого вещного права. Для залога это проявляется в закреплении в определении залога возможности собственник передавать в обеспечение исполнения обязательства свое имущество, в безусловной возможности залогодержателя обратиться взыскание на предмет залога при неисполнении обязательств должником и в приоритете залогодержателя перед третьим лицами в удовлетворении своих требований из заложенного имущества, в том числе и перед собственником вещи

Список использованных источников

1. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права (по изданию 1907 г.) - М.: Спарк, 1995. - 556 с.
2. Вердников В.Г., Кабалкин А.Ю. Новые гражданские кодексы союзных республик. - М.: Изд-во «Юридическая литература», 1965. - 134 с.
3. Иоффе О.С. Советское гражданское право (курс лекций). Отдельные виды обязательств. — Л.: Издательство Ленинградского университета, 1961. - 532 с.
4. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz

СЫРТҚЫ ЭКОНОМИКА САЛАСЫНДА МЕМЛЕКЕТ ИММУНИТЕТІ

Аға оқытушы, құқықтану магистрі

Халықаралық байланыстардың, оның ішінде сыртқы экономикалық байланыстардың терең дамуы мемлекеттің әртүрлі құқық қатынастарға белсенді қатысуына әкелді. Осы құқық қатынастар екі түрлі сипатта болады. Біріншіден, мемлекет билік субъектісі ретінде болады, яғни бұл қатынастар жария-құқықтық сипатта болады; екіншіден, мемлекет жеке-құқықтық қатынастар субъектісі болады.

Егемендік - әрбір мемлекеттің ажырамас қасиеті. 1975ж. Еуропадағы қауіпсіздік пен ынтымақтастық жөніндегі Кеңесте Еуропаның даму жолдары туралы пікір-таласына белгілі бір қорытынды жасалды. Хельсинки Кеңесі мемлекеттердің қарым-қатынасы дербес теңдік, дербестікке тән құқықтарды қорғау қағидаларына негізделулері қажет екендіктерін растап берді.

Егеменді (дербес) теңдік қағидасы қарама-қайшы қоғамдық жүйелері бар мемлекеттердің тең құқықтарын мойындауды білдіреді. 1975ж. Қорытынды Актіде егемендікке тән құқықтардың толық тізімі берілмеген. Құжатта әлемдік бірлестіктің қауіпсіздігі үшін аса маңызы бар бірнешеуі ғана көрсетілген.

Ең алдымен, егеменді теңдік элементтерінің бірі - әрбір мемлекеттің заңи теңдік құқығы аталған. Егеменді теңдікті мойындау, мемлекеттердің тәуелсіздігін құрметтеу - мемлекеттердің әлемдік аренада бейбіт қатар өмір сүру саясатының басты элементі болып табылады. Осы қағиданы халықаралық құқықтың негізгі қағидалар жүйесіне енгізу бейбітшілікті сүйетін күштердің халықаралық қауіпсіздік үшін күресінің үлкен жетістігі болып есептеледі. Қазіргі заманның басты мақсаты - осы қағидалардың халықаралық проблемаларды шешу барысында сақталуын қамтамасыз ету. Бұл қағиданы халықаралық құқықта «тең алдында тең билік көрсете алмайды» деп атайды [1].

Егеменді (дербес) теңдік қағидасының негізі мемлекеттің иммунитеті. Әлемдік заң әдебиеттерінде және тәжірибеде мемлекет иммунитетін абсолюттік және шектеулік (функционалдық) деп бөледі. Абсолюттік иммунитет – бұл барлық егеменді мемлекеттерге және оның барлық қызметіне таралатын иммунитет. Мемлекет иммунитетінің бірнеше түрі бар.

Ерекше атайтын иммунитет, заңнама күшіне бағынбау иммунитеті, яғни бір егеменді мемлекет екінші егеменді мемлекеттің заңнамасына бағынбайды, мемлекет өз қызметін ішкі заңнамаға және халықаралық құқық нормаларына сәйкес жүзеге асырады.

Мемлекет иммунитеті халықаралық құқықта көбінесе мемлекеттің және оның бағынышты органдарының басқа мемлекеттің билігіне бағынбауы түрінде түсіндіріледі. Осы жағдайда, мемлекет иммунитетіне сот иммунитеті, алдын ала қамтамасыз етуден иммунитет және орындаудан иммунитет кіреді [2].

Сот иммунитеті мемлекеттің басқа мемлекет соттарына сотты еместігін көрсетеді, яғни сотта шетел мемлекетіне қарсы талап берілмейді, ал егер мұндай талап қозғалса, ол қаралмай тасталуы керек.

Жеке тұлға өзінің мемлекетіне дипломатиялық келіссөздерді шетел мемлекетімен жүргізуге ынта білдіруі мүмкін. Бұл жағдайда дауды шешу халықаралық құқық қағидаларына сәйкес жүзеге асуы тиіс. Көбінесе жеке және заңды тұлғалар мемлекетпен келісім-шарт жасасқан кезде шартта аралық сот (арбитраж) жөнінде жағдайды көздейді (аралық сот (арбитраж) жөнінде ескерту). Бұл жерде де міндетті түрде нақты анықталған мемлекет келісімі қажет.

Алдын ала қамтамасыз етуден иммунитет деп шетел мемлекетіне талап болған кездің өзінде, мемлекет шетел мемлекетінің мүлкіне мәжбүрлеу шараларын (мүлкін арестке алуға, банктағы қаражаттарына қол жеткізуге тыйым салуға т.б.) қолдануға құқығы жоқтығын айтамыз. Тек шетел мемлекетінің нақты анықталған келісімі болған кезде ғана алдын қамтамасыз етудің шараларын қолдану мүмкін болады.

Орындаудан иммунитет деп мемлекетке қарсы шығарылған шешім оның келісімсіз мәжбүрлеп орындалмауын айтамыз. Мәжбүрлеп орындауды қолдану тек мемлекеттің нақты анықталған келісімі болған кезде ғана мүмкін болады.

Сонымен, иммунитеттің қарастырылған түрлерінің мазмұны процестің жеке сатыларымен байланыста және әртүрлі. Сонымен қатар, иммунитеттің үш түрі бір-бірімен тығыз байланысты. Олардың байланысы мемлекет егемендігінің қағидасынан шығады. Араларындағы теңдік және мемлекеттердің тәуелсіздігі – иммунитеттердің барлық түрлеріне негіз.

Мемлекет және оның органдарының иммунитетімен қатар, заң әдебиеттерінде иммунитеттің жеке түрі ретінде мемлекет меншігінің иммунитеті табылады. Мемлекет меншігіне ешкімнің қол сұғуына құқығы жоқ, яғни ол меншік иесінің келісімсіз мәжбүрлеп алына алмайды (арестке т.б.), оны шетел аумақта мәжбүрлеп ұстауға болмайды; ол басқа мемлекеттің және оның органдары мен жеке тұлғалары тарапынан талан-таражға салынбауы тиіс.

XX ғасырда шетелдік заң әдебиеттері мен практикасында мемлекет иммунитетін шектеуге бағытталған пікір орын алған. Осы теорияға сәйкес «функционалдық иммунитет» деп – мемлекеттің кейбір функцияларына ғана таралатын иммунитетті айтамыз, яғни мемлекет иммунитеті тек саяси билік субъектісі ретінде әрекет жасаған кезде ғана танылады (тек мемлекет өзінің егемендігі атынан ғана қызмет атқарған кезде танылады). Егер шетел мемлекеті азаматтық айналымда сыртқы сауда мәмілелерін жасасу кезінде өзінің флотын сауда мақсатында пайдаланса, онда ол осы мәмілеге қатысты иммунитетті қолдана алмайды. Мұндай жағдайда мемлекетке мәжбүрлеу шаралары қолданылуы мүмкін. Сонымен, бұл теория егеменді мемлекеттерді заңды тұлғалар жағдайына қояды. Шетел мемлекетінің әрекеттері заңды тұлғалардың әрекеттері сияқты сот қарауына жатады.

Бұл теория бірнеше халықаралық келісімдерде бекітілді, бірақ кеңінен қолданылмайды. 1926 жылдың 10 сәуірінде Брюссельде мемлекеттік теңіз кемелерінің иммунитетіне қатысты кейбір ережелерді унификациялау туралы

конвенцияға қол қойылды. Брюссель конференциясына Бельгия, Ұлыбритания, Венгрия, Голландия, Германия, Дания, Испания, Италия, Норвегия, Польша, Румыния, Франция, Швеция, Югославия, Жапония мемлекеттері қатысты. Бұл конвенцияның мағынасы мемлекеттің меншігіндегі кемелер жүк тасымалдағанда жеке тұлғалар сияқты жауапкершілік режимін және міндеттемелерді көтеретіндігінен көрінеді, ал әскери кемелерге, мемлекеттік яхталарға және жария қызметтерді жүзеге асыратын сауда емес, қорғау, қамтамасыз ету т.б. кемелерге мемлекет иммунитеті таралады. Бұл конвенция тек оған қосылған мемлекеттерге ғана заңды күшінде болады. 1926 жылғы конвенция 15 мемлекетпен 2 Дүниежүзілік соғысқа дейін ратификацияланды, ал 1955 жылы оған Греция мен Франция қосылды. 1953 жылы Польша конвенциядан бас тартты.

Халықаралық актілерде функционалдық иммунитет теориясын бекітудің келесі қадамы - Еуропалық Кеңестің шегінде мемлекеттік иммунитет туралы Еуропалық конвенцияның қабылдауы табылады. Бұл конвенция Базелде 1972 жылдың 5 мамырында қабылданып, 1976 жылдың 2 маусымында Австриямен, Бельгиямен және Кипрмен ратификацияланғаннан кейін күшіне енді. Конвенцияда мемлекет азаматтық-құқықтық қатынастардың қатысушы бола тұра, сот иммунитетіне жүктелуге құқығы жоқ жағдайлар көзделген (1-14 баптар), ал басқа жағдайларда мемлекеттік иммунитет танылады (15 бап).

Осыған ұқсас заңдар Канадада (1981 ж.), Пәкістанда (1981 ж.), Сингапурда (1979 ж.) және ОАР (1981 ж.) қабылданды. Қазақстан Республикасында осындай заң қабылдау қажеттігі өмірдің желісі. 1991 жылдың 16 желтоқсанында Қазақстан одақтық жартылай тәуелді мемлекеттен егеменді мемлекетке айналды. Осы уақыттан Қазақстан Республикасының толық халықаралық құқықсубъектілігі басталады. Қазақстан Республикасы кең сыртқыэкономикалық байланыстарды жүзеге асырып келеді, сондықтан мемлекеттік иммунитет туралы заңды қабылдау мемлекеттің халықаралық қатынастардағы тұрғысын толық бекітеді.

Сонымен, тағы бір атайтын жайт, мемлекетке тиесілі иммунитет оның органдарына да (министрліктерге, ведомстволарға, тағы басқа мемлекеттік мекемелерге) таратылады.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1Т. Бегишев. Инструменты государственного регулирования внешнеэкономической деятельности РК. Вестник КазГУ. Серия экономическая. Алматы, 1998, № 10.

2Щебарова Н. Государственное регулирование: соотношение свободы торговли и протекционизма // Мировая экономика и международные отношения. - 2003. - №3.

ПРЕЗИДЕНТ САЙЛАУЫ ИНСТИТУТЫНЫҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ ЖӘНЕ ТАРИХИ-ТЕОРИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕРІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.
МЮ-111 топ, 1 курс, мамандығы «6М030100-Құқықтану»
Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.
құқық бойынша философия докторы (PhD)

Қазақстан Республикасы–жақын уақыттан соң Тәуелсіздіктің 25 жылдығын атап өткелі отырған тәуелсіз жас мемлекет. Көптеген заңгерлер мен тарихшылар қазақ халқының және қазақ мемлекеттігінің ежелгі тарихына сілтей отырып, қарсылық білдірулері мүмкін екендігі де сөзсіз. Сонда да тарихи уақыт шеңберінде тәуелсіз республика ретінде Қазақстан – жас мемлекет. Бірақ Қазақстанда президенттік институт толық қалыптасқан деп айтуға әлі ерте, себебі мемлекет құрылғаннан бері Президент орнына балама кандидат әлі сайланған жоқ. Қазақстан Республикасының бірінші Президенті Н.Ә. Назарбаев 1990 жылдан бастап, алдымен 1995 жылдары өз өкілеттілігін созу арқылы (бүкіл халықтық референдуммен анықталған), одан кейін 1998, 2005, 2010 жылдары бүкілхалықтық сайлау нәтижесінде тұрақты, өзгеріссіз мемлекет басшысы болып қала берді. Қазақстанда мемлекет басына жаңа Президент келген жағдайда сайлау құқығы және мемлекеттік биліктің жоғарғы органдарын ұйымдастыру салаларында жаңа реформалар жүргізілуі мүмкіндігі жоққа шығарылмайды. Сондықтан, Қазақстан Республикасында Мемлекет басшысын сайлау мәселелері өзекті болып қала береді деп ойлаймын. Қазақстан Республикасында Президентті сайлау институтын зерттеу Президентті сайлау тәртібін реттейтін сайлау құқығы дамуының халықаралық тәжірибесін есепке алмай жүргізілуі мүмкін емес. Тек қана дамыған мемлекеттердегі Президенттік сайлау тарихы ерекшелігін зерттей отырып, оның генезисіне әсер ететін факторларды және дамуының негізгі тенденцияларын анықтай отырып, осы салада оңтайлы құқықтық өзгерістер ұсынуға болады.

Мемлекетте Президенттік басқару қалыптасқан және Республикалық басқарудағы мемлекеттің халқына демократиялық зайырлы құқық берілген. Монархиялық және Президенттік басқару түрлері көптеген мемлекеттерде өз үстемдігін жүргізеді, осы Президенттік басқару түрінің ерекшелігі:

- 1) сайлау құқығы
- 2) жеделдігі
- 3) лауазымнан кету(бас тарту) мүмкіндігі [1,10б.].

Президенттік институттың жақында ғана пайда болғандығын және оның отаны АҚШ болып табылатындығын ескере кеткен жөн. Президент билігін енгізу мәселесі алғаш рет 1787 жылы Филодельфиядағы Конституциялық конвентте АҚШ-тың жаңа Конституциясын жасау кезінде талқыланған болатын. Оған дейін мемлекетте жоғары билікті ұйымдастырудың монархиялық тәсілі

болған. Оның өзіне тән айырықша белгілері: тақ мұрагерлігі, билік басында өмір бойы болу және шектеусіз өкілеттік. Алайда, монархтың шектеусіз билігіне британдық тәж тұрақты жақтырмаушылықты қалыптастырған солтүстік американдық штатар үшін бұл тиімсіз болды[2, 176.].

Американдық Конституцияны жасаушылар 1787 жылы президенттік институт негіздерін қалыптастыру барысында штаттардағы заң шығарушы және атқарушы биліктің (ассамблея-губернатор) қалыптасқан қарым-қатынас теңдігіне сүйенді. Осылайша, бұрынғы билік қарым-қатынас жүйесімен сабақтастық сақталды, ол өз кезегінде АҚШ-та президенттік институттың біртіндеп қалыптасуы мен эволюциялық дамуына мүмкіндік туғызды.

Біздің ойымызша, әр алуан нұсқалары ұсынылса да, АҚШ-тың Конституциясын жасап шығарушылар Президенттік сайлаудың ең күрделі жолын таңдаған тәрізді. Бірінші нұсқа бойынша, Президентті АҚШ Конгресінің заң шығарушы органы сайлауы керек болды. Алайда атқарушы биліктің Басшысын сайлаудың мұндай тәсіліне қарсы мынадай дәйектер келтірілді: 1) конгрессмендер Президентті сайлаған жағдайда олардың арасында Конгресс жұмысының тиімділігіне кері әсер ететін келіспеушілік туындайды; 2) Президенттің мұндай сайлауы Конгресте сыбайластық жемқорлық пен шиеленіс жағдайын тудырады; 3) Конгреске мұндай өкілеттікті беру заң шығарушы және атқарушы билік арасындағы күш теңдігін жылжытады[3].

Екінші нұсқада Президент сайлауын штаттардың заң шығарушы жиынының сайлауы ұсынылды. Алайда, жаңа сайланған Президент өзін сайлағаны үшін заң шығарушы жиынға алғыс білдіруі және атқарушы биліктің орталық органдарының ықпалын әлсіретуі мүмкін болғандықтан, бұл нұсқа да жарамсыз болып табылды[4].

Президентті АҚШ азаматтарының тікелей сайлауына қарсы мынадай жайттар болды: басқа штаттардың үміткерлері туралы толық ақпарат алмаған әрбір штаттың тұрғындары өздеріне жақын үміткерге дауыс береді. Яғни өз штатының адамына немесе соған жақын адамға. Бұл жағдайда барлық штат бойынша бірде-бір үміткер абсолютті көп дауыс санын жинай алмау жағдайы мүмкін болды. Сонымен қатар, сайлаудың бұндай жүйесінде халық көп шоғарланған штаттардың ықпалы басым түсетін болды[5, 2656.].

АҚШ Конституциясының 1 Тарауының 2 бабына сәйкес Президент атқарушы билікті басқарады және Вице-Президентпен бірге төрт жылға сайланады. Президент және Вице-Президентті заң шығарушы жиын белгілеген әрбір штат тағайындаған ретпен сайлаушылар сайлайды. Сайлаушылар әрбір штатта Конгреске жіберуге құқығы бар штат жіберген сенаторлар мен өкілдердің жалпы санына тең мөлшерде сайланады; оған қоса Құрама штаттарының қызметінде ресми және табыс әкелетін лауазым атқаратын бірде-бір сенатор немесе өкіл сайлаушы болып тағайындала алмайды[6].

Өз кезегінде сайлаушылар өз штаттарында жиналады да, сайлау бюллетенімен екі адамға дауыс береді, оның біреуі өз штатының тұрғыны болмауы керек. Олар өздері дауыс берген барлық адамдардың тізімін жасайды, онда әрбіреуіне дауыс берілген сандарын көрсетеді: бұл тізімге олар қол қояды,

куәландырады және мөрлеген бетінде Құрама Штатының Үкіметі орналасқан жерге Сенат басшысы және Палата мүшелерінің қатысуымен барлық мөрленген тізімдерді ашады, одан кейін берілген дауыстар есептелінеді. Ең көп дауыс жинаған тұлға, Президент болып сайланады, егер де, бұл сан барлық сайлаушылардың санынан көбірек болса, егер де осындай көбірек дауысты бірнеше адам жинаса, онда Палата мүшелері оның біреуін сөзсіз Президентке қабылдайды: сайлау бюллетендерімен сайлай отырып егерде бірде-бір адам көпшілік дауыс жинамаса, онда айтылған Палата осындай тәсілмен Президентті тізімде болған барлық үміткердің арасынан ең көп дауыс жинаған бес адамның арасынан сайлайды. Бірақ, Президентті сайлауда дауыстар штаттар бойынша беріледі, сонымен қатар әрбір штаттан бір дауыс болады: бұл жағдайда Палата мүшелері нәтежелерді екі немесе үш штаттан жинайды; сонымен қатар Президентті сайлауда барлық штаттардың дауыстары қажет. Әр жағдайда Президент сайлауынан кейін сайлаушылардың ең көп дауысын жинаған адам Вице-Президент болып сайланады [7, б. 487].

АҚШ Президентіне үміткерлерге қойылатын талаптар:

- 1) Туғаннан АҚШ азаматы болу керек;
- 2) 35 жасқа толған;
- 3) АҚШ аумағында 14 жыл бойы тұру керек;

Штаттарда құрылатын сайлаушылар алқасын құрудың қағидасын атап айтуға болады: заңнама жиналысы арқылы сайлау; сайлаушылардың жалпы дауыс беруі сайлау; штаттар ішіндегі сайлау округтары бойынша сайлау арқылы. 1796 жылы сегіз штат сайлаушыларды жалпы дауыс беру арқылы дауыс берумен сайлады. 1800 жылы сайланушыларды штаттар легистатураларында сайлау Массачусетс, Пенсильвания, Нью-Гэмпшире штаттарында қолданыла басталды. Вирджиния штатында сайлаушылардың жалпы дауыс беруімен бір тізім бойынша сайланды. Нью-Йорк штаты сайлаушылардың топтарын заңды жиналыс арқылы құрастыруға құқық берді. Пенсильванияда бұл легислатура құқығы болды, бірақ толығымен емес, палаталар бойынша болды (XVIII ғасыр аяғында Пенсильвания екі палаталы легислатура жүргізді).

Сайлау аяқталғаннан кейін хаттама жазылады, онда сайлаушылар атаған барлық үміткерлер және әрбіреуіне берілген дауыс сандары көрсетіледі. Жиналыс қорытындысының хаттамалары конвертте мөрленіп Конгресс сенатының төрағасына жіберіледі, олар палата жиналысында ашылып жарияланды [7, б. 264-265].

Жоғарыда көрсетілген АҚШ-та Президентті сайлау жүйесінің авторларының бірі А. Гамильтон көрсеткендей «Құрама Штаттарының жоғары лауазымды тұлғасын сайлау тәртібі – қатаң сөгістен аулақ болған немесе оның қарсыластары тарапынан әлсіз қолдау алған жүйенің жалғыз маңызды бөлігі». Ең салмақты басылым беттері президент сайлауы өте жақсы қорғалған деп мойындады. Алға көз жіберіп, еш күмәнсіз айта аламын: олардың тәртібі жетілдірілмеген болғанымен, керемет. Қалағанымыздай, барлық артықшылықтар жоғары дәрежеде біріктірілген» [76.446].

А. Гамильтон қалайлар ретінде атап көрсетті:

- 1) Сонымен, халықтың «жоғары сенімі» лайықты тұлғаға көрсетіледі;
- 2) Лайықты Президентті алдын ала қалыптасқан орган емес, «халықтың сайлауымен нақты байланыстар мен ерекше мақсаттар үшін» тұлғалар сайлайды;
- 3) Халықтың арасынан сайланған сайлаушылар Президентке үміткер туралы жақсы хабардар және сайлауды жүзеге асыру кезінде талдауға қабілетті адамдар;
- 4) Бұл жүйе АҚШ-та халықтық толқыныстарды ескертеді, өйткені Президентті халық сайлағанда, халықтың толқуы артады. Егерде Президентті сайлау өз штаттарында бір-бірінен алшақта және халықтың алыс сайлаушылардың азырақ санымен жүргізілсе, онда халықтың қарсылығы бірнеше есе қысқарады;
- 5) Ең негізгісі, Президентті сайлаудағы осындай тәсіл қастандықтың, шиеленістің және сыбайластық жемқорлықтың алдын алу болып табылады [126.447-448].

19-ғасырда үкімет басшылығындағы өз жүйесінде Президенттік институтты АҚШ-тан кейін бірінші болып енгізген Латын Америка елдері болды. Еуропа елдерінің ішіндегі бірінші Президенттік республикалар болғандар Швецария мен Франция [8].

Латын Америкасы елінде Президентті сайлауда негізгі жүйе АҚШ-тың құраған жүйесі болды, бірақ ол бұл аумақта тұратын ұлттардың ментальдық ерекшелігіне байланысты бейімделе алмады.

Президент бүкіл халықтық дауыс берумен 4 жылға сайланады. Берілген мерзімнен кейін Президент лауазымына вице-президент және оның туыстары алтыншы ұрпаққа дейін сайлануға болмайтын. Президент сайлауы егер де екі миллионнан кем емес дауыс қатысқанда ғана өткізілді деп саналған. Осы дауыстың көпшілігін жинаған үміткер сайланушы болып саналған. дауыс есебін сайлау әрекеттерінің хаттамалары жеткізілуге тиіс болған Ұлттық жиналыс жүзеге асырған. Егерде сайлауға екі миллионнан кем азамат қатысса және Конституцияның 44- бабының бұзылуы байқалса, онда Президент сайлауы халықтық жиналыстың «жасырын берілумен және сайлануға жіберілген, дауысты көбірек жинаған бес үміткердің ішінен» жүргізіледі [9].

Францияда Президент сайлануында ерекшеліктерді жүйелейтін келесі заңды актілер үшінші республиканың Конституциясы және конституциялық заңдары болды. Республика Президентінің формалды-заңды мәртебесі 1875жылы Конституциялық заңдарқабылданғаннан кейін өзгегенін атап өту керек. 1871-1875 жылдары Республика президенті атқарушы өкіметтің басшысы болды. Ол үкіметті қалыптастырды, оның төрағасы болып, оның жұмысын бағыттады. Президенттің Ұлттық жиналысқа тікелей әсер етуі тым мардымсыз болды: ол тек Ұлттық жиналысының шешіміне тыйым салуға құқылы болды (1873 жылғы 13 наурыздағы Заңы). Сонымен қатар, Конституциялық заңдардың мәтінінде алдыңғы қабылдаған заңдардың кейбір ережелері табылды.

Сайлаудың жаңа тәртібі онсыз да көшбасшылықтағы президент жағдайын нығайтуға қызмет етті. Конституция да, басқа заңнама да бұл орынға үміткерлердің ең төменгі жасын белгілемейді. осы жерде Ұлттық жиналысқа

азамат 23 жастан, ал Сенатқа 35 жастан қаншалықты сайлана алады деген сұрақ туындайды. Президент өкілеттілігінің мерзімі – 7 жыл, Францияда қайта сайлануға ешқандай шектеу қойылмаған, алайда мұндай жағдайлар әдетте өте сирек. Бесінші республика тарихында тек екі рет сайланған Голль (1958 және 1965 жылдары) және Франсуа Миттеран (1981 және 1988 жылдары)[18,б.420].

Кейбір ғалымдардың пікірінше, Франциядағы Президент институты американдық үлгінің көшірмесі деп танылса да [6,9], мемлекет басшысын сайлау процедурасы АҚШ-та Президент сайлау рәсімінен анағұрлым ерекшеленеді.

Осылайша, президенттік институты қалыптаса бастаған кездің өзінде мемлекет басшысын сайлаудың екі үлгісі жасалды. Біріншісі – Президентті алқалық орган сайлайды. Менің пікірімше, Парламенттік республикалардағы мемлекет басшыларын сайлау жүйесі американдық үлгіден туындайды, оның негізіне Президентті халық емес, белгілі бір азаматтар тобы сайлайтын қағида жатады. Президент сайлауының екінші үлгісі– бүкілхалықтық дауыс беру арқылы сайлау, бұл үлгі республикалық басқару нысаны бар көпшілік мемлекеттерде, оның ішінде Қазақстан Республикасында қолданылады. Сондай-ақ, әр үлгінің қандай да бір ұлтқа тән өз ерекшеліктері мен өзгеше белгілері бар. Президентті сайлаудың американдық үлгісі кеңестік дәуірден кейінгі кеңестік елдеріне жарамсыз, сондықтан да ең тиімді болып табылған мемлекет басшысын бүкілхалықтық сайлау жүйесі негізге алынды.

Қолданылған әдебиеттер :

1.Ибрагимова Н.Ш. Становление и развитие института президентства: теоретический и историко - правовой анализ. Автореферат на соиск. степени канд. юр. наук. Краснодар – 2007

2.Паречина С.Г. Институт президентства: история и современность. Минск, 2003. С. 163.

3. Зюзина Е.Б. Институт президентства в США и России: сравнительный анализ. Диссертация на соиск. степени канд. полит.наук. Воронеж, 2002. С. 220 // Научная библиотека диссертаций и авторефератов disserCat <http://www.dissercat.com/content/institut-prezidentstva-v-ssha-i-rossii-sravnitelnyi-analiz#ixzz38YLekgQo>

4. История США в документах // <http://istoria-usa.at.ua/publ/5-1-0-2>

5. . Федералист: Политические эссе А. Гамильтона, Дж. Мэдисона и Дж. Джея. –М.: Издательская группа “Прогресс” – “Литера”, 1994. – С. 446–450.

6. Конституция Франции от 4 ноября 1848 года // <http://worldconstitutions.ru/?p=67415>.

7. Қазақстан Республикасының Конституциялық Заңы «Қазақстан Республикасы Сайлау» туралы. Қабылданды: 28 қыркүйек 1995жыл өзгертулер мен толықтырулар енгізілген 3 қазан 2013 жыл // adilet.zan.kz

ПРИНЦИПЫ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальности «Юриспруденция»

Правовые принципы представляют собой выраженные в праве исходные начала, основные положения, определяющие единство права, существенные черты его содержания и общую направленность развития правовых норм в пределах всей системы права либо отдельных отраслей или институтов.

Встречающиеся в юридической литературе формулировки основных принципов правового регулирования труда, основных принципов трудового права, а также правовых принципов организации труда, как справедливо было замечено, являются по сути идентичными, ибо речь во всех трех случаях идет об одной и той же категории трудового права.

Принципы претворяются в нормы, то есть воплощаются в них. Закон можно считать правовым в той мере, в какой в нем воплощены принципы права. Правовые принципы как исходные начала, основные идеи, выражающиеся в отдельных общих положениях — нормах, закрепляются в Конституции, декларациях, законах (нормы-принципы), либо в скрытом виде отражены в содержании многих норм (например, в "Трудовой договор" отражен принцип свободы труда и свободы трудового договора).

Правовые принципы, отраженные в законодательстве, сами приобретают регулирующее воздействие. И при применении законов, и при восполнении пробелов в правовом регулировании, и в судебной практике правовые принципы служат своего рода указателями в правоприменительной деятельности. Но если принципы выражены в законодательстве, то, возможно, они не отличаются от правовых норм? На этот вопрос следует ответить отрицательно.

Отличие заключается в том, что принципы не определены столь конкретно (не содержат конкретный образец поведения), не имеют они, как правило, и присущей нормам структуры: гипотезы, диспозиции и санкции. Поэтому с помощью принципа нельзя всесторонне урегулировать то или иное общественное отношение, однако принцип дает возможность правильно понять сущность правовых норм, которые это отношение регулируют [1, с.44].

Кроме того, правовые принципы более долговечны, они определяют сущность и содержание не только действующих, но и будущих правовых норм.

Важная роль правовых принципов заключается в том, что они:

- 1) позволяют уяснить смысл законодательства и его связи с экономикой и моралью;
- 2) определяют общую направленность и тенденции развития правовых систем и их частей;

3) помогают практическим органам в применении норм и в решении вопросов, не урегулированных нормами права;

4) обеспечивают единство норм отрасли.

Можно сказать, что правовые принципы представляют собой исходные начала, основные положения, которые определяют взаимосвязь и внутреннюю согласованность правовых норм в пределах отдельной отрасли и ее институтов.

Отрасль права существует лишь тогда, когда кроме своего предмета и метода характеризуется положениями — специфическими, общими, принципиальными для данной системы норм. Внешне это выражается в выделении внутри каждой отрасли права так называемой общей части, охватывающей общие черты содержания конкретных норм данной отрасли права. Эти черты отражают специфику данной отрасли права по сравнению с другими отраслями.

Известный ученый в области трудового права Н.Г. Александров считал невозможным довольствоваться только анализом конкретного содержания различных норм права и считал необходимым характеризовать содержание права также в обобщенных категориях. Такой категорией, которая служит для обобщенной характеристики содержания всей данной системы права или отдельных его отраслей (либо отдельных институтов в этих отраслях), являются, по его мнению, соответствующие (общие, межотраслевые, внутриотраслевые) принципы права [2, с.33].

Существуют и несколько иные подходы к решению вопросов о системе правовых принципов и о месте межотраслевых принципов, которые порой вовсе не выделяются как таковые.

Между тем вряд ли можно отрицать наличие принципов, выражающих особенности нескольких отраслей права, например, трудового, гражданского и отчасти административного, в сфере применения труда. Представитель науки трудового права Л.А. Сыроватская справедливо говорит о выделении межотраслевых и соответствующих отраслевых принципов правового регулирования труда не только в их традиционном понимании, но и исходя из того, как они определены в Конституции Республики Казахстан [3, с.81].

Большинство ученых, рассматривая вопрос о разграничении правовых принципов, склонны определять их как системы. Эта система включает: принципы права в целом, (общие или общеправовые), межотраслевые (нескольких отраслей), отраслевые (отдельной отрасли) и принципы правовых институтов. Согласно этой иерархии одна группа принципов как бы вытекает из другой, и все они различаются по степени общности.

Принципы, права в целом (общие или общеправовые) пронизывают всю систему права (все отрасли), отображают то существенное, что присуще всему праву и закреплено в законодательстве, связанном со всеми или с большинством отраслей (принцип законности, демократизма, защиты прав человека и др.).

Основополагающие начала и положения о существенном в нескольких отраслях права выступают как межотраслевые принципы (например, принцип

свободы труда присущ не только трудовому, но и административному, и гражданскому праву в той части, где они связаны с трудом).

Принципы отрасли, в том числе и трудового права, являясь выражением существенного в данной отрасли права, связаны со всеми или с большинством составляющих ее правовых институтов, либо, в силу особого положения общей части отрасли, хотя бы с одним институтом общей части. Отражая специфику отрасли права, эти принципы как бы преломляют основные начала права в целом или нескольких его отраслей, более детально раскрывая сущность этих основ, подключая к ним определенный механизм обеспечения (гарантии). Например, межотраслевой принцип свободы труда (ч. 1 ст. 37 Конституции) дополняется отраслевым принципом свободы трудового договора, который выступает правовой формой свободы труда, предоставляющей наибольшую степень самоопределения сторонам трудового договора (работнику и работодателю).

Отраслевые принципы находят более конкретное выражение в принципах институтов, которые ближе других к обычным нормам права (принципы разрешения индивидуальных или коллективных трудовых споров либо принципы социального партнерства).

Следовательно, под принципами трудового права можно понимать выраженные в этой отрасли права исходные начала и основные положения, определяющие его единство, сущность правового регулирования и общую направленность развития данной системы правовых норм [4, с.19].

Современные принципы трудового права, с одной стороны, отражают сложившуюся систему общественных отношений по организации труда, обусловленную действием объективных экономических законов. С другой стороны, в принципах правового регулирования отношений, связанных с трудом, наиболее ярко должен проявляться гуманистический и демократический характер всей системы права Республики Казахстан. Учитывая такую диалектическую взаимосвязь, познание принципов трудового права дает возможность глубже выявить и понять основные закономерности развития общественных отношений по труду в условиях рыночной экономики.

Природу норм трудового права выражают многочисленные принципы, относящиеся к различным ступеням правовой иерархии. В этой связи следует различать межотраслевые, отраслевые принципы права и принципы отдельных институтов трудового права.

В трудовом праве, как и в любой другой отрасли права, межотраслевые принципы действуют, проявляются не целиком, а лишь применительно к особенностям регулируемых нормами этой отрасли права общественных отношений. Например, межотраслевой принцип охраны собственности проявляется через установление обязанности работника бережно относиться к станкам, сырью и иному имуществу, с которым он связан по работе, а также установление материальной ответственности за виновное причинение вреда этому имуществу. В других отраслях права (гражданском, административном, уголовном) этот принцип, естественно, имеет свои особенности применения.

Отраслевые принципы трудового права выражают общие существенные свойства норм только данной отрасли права. Таких принципов большинство и они конкретизируются и проявляются в отдельных институтах и нормах в зависимости от их содержания и целевой направленности.

Современные принципы трудового права Республики Казахстан можно подразделить на четыре основные группы: 1) выражающие политику государства в области правового регулирования рынка труда и эффективной занятости;

2) содержащие руководящие начала в области установления условий труда работников;

3) определяющие правовое регулирование применения труда наемных работников;

4) отражающие главные направления правовой политики в области охраны здоровья и защиты трудовых прав работников.

Основные принципы трудового права нашли свое закрепление в Конституции Республики Казахстан и важнейших законодательных актах этой отрасли права. Так, в ст. 37 Конституции РК закреплён принцип свободы труда: “Труд свободен. Каждый имеет право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию” [5]. Ряд важных принципов закреплён в ТК РК [6]. Однако в современных условиях не все основные принципы трудового права получили текстуальную формулировку в статьях Конституции и других важнейших нормативных актах, между тем наличие легальных формулировок принципов права — одно из свидетельств высокого уровня систематизации и качества действующего законодательства. Текстуальное легальное формулирование принципов трудового права важно в теоретическом и практическом отношении: оно даёт возможность обратить внимание всех граждан на наиболее важные руководящие положения трудового законодательства и правильно уяснить сущность и смысл конкретных норм права.

Учитывая наличие пробелов в текстуальном законодательном закреплении основных принципов трудового права Республики Казахстан, ТК РК предусматривает введение новой статьи, устанавливающей основные начала (принципы) регулирования трудовых отношений. К их числу относятся: свобода труда; обеспечение права каждого свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию; запрещение принудительного труда и дискриминации в сфере трудовых отношений; обеспечение права на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены; обеспечение права на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного национальным законом минимального размера оплаты труда; обеспечение права на отдых[6];

- установление государственных гарантий защиты трудовых прав работников, обеспечение надзора и контроля за их соблюдением; обеспечение права на содействие занятости и защиту от безработицы; обеспечение права на возмещение вреда (ущерба), причиненного работнику; содействие

профессиональному развитию работника на производстве, подготовке кадров; признание права на индивидуальные и коллективные споры с использованием установленных национальным законом способов их разрешения, включая право на забастовку;

- признание права на объединения, включая право создавать профессиональные союзы и иные представительные органы работников для защиты своих интересов; участие объединений работников и работодателей в регулировании трудовых отношений.

Безусловно, такое дополнение ТК РК статьей об основных принципах трудового права Республики Казахстан усиливает его идеологическую, регулятивную и охранительную направленность, которая особенно необходима в условиях перехода страны к рыночной экономике.

Указанная дополнительная статья важна далее тем, что она дает возможность не только легально определиться с текстуальной формулировкой принципов трудового права, но и классифицировать их по основным перспективным направлениям правового регулирования труда в Республики Казахстан.

Литература

1. Шайбеков К.А. Трудовое право Республики Казахстан, 1996.- 285 с.
2. Александров Н.Г. Законность и правоотношения в советском обществе. М., 1955. С.192
3. Сыроватская Л.А. Ответственность по советскому трудовому праву. С.222.
4. Иванов С. А. Российское трудовое право: история и современность // Государство и право. 1999. № 5, с.32.
5. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 21.05.2007 г.) //www//paragrav.kz.
6. Трудовой Кодекс Республики Казахстан (с изменениями и дополнениями от 06.04.2016 г.)//www//paragrav.kz.

САЛЫҚТЫҚ ҚҰҚЫҚТЫҚ ҚАТЫНАСТАҒЫ САЛЫҚТЫҚ ЖОСПАРЛАУ ИНСТИТУТЫ

Мемлекеттік құқықтық пәндер кафедрасының магистранты
Қазақ инновациялық гуманитарлық заң университеті, Семей қ.

Салық қатынасы қазіргі күндегі өзекті мәселелердің бірі деуге болады. Салық институтының дамуы мен мемлекеттің қаржылық қатынастарының артуына байланысты оның қоғамдық мәні артып отыр. Сондықтан салықтардың жалпыға міндетті мәжбүрлі болуына байланысты ондағы субъектілердің құқықтық жағдайларын реттеу маңызды болады. Соның ішінде салықтық жоспарлауға байланысты қатыастардың заңдық реттелуі мен теориялық негіздерінің берілуі мемлекет пен салық төлеуші үшін көптеген келісімді мәселелерін шешіп береді. Ол мемлекеттік салықтарды жоспарлау, олардың бюджетке түсуін қамтамасыз ету, салықтөлеушілердің салықтық жоспарлауын жүргізуі т.с.с. жағдайларын бір жүйеге келтіреді.

Салық қатынастарының қоғамдық маңыздылығы артып келеді. Салықтық жоспарлау мемлекеттің экономикасы мен инвестициялық потенциялының артуына мүмкіндік береді. Оған дәлел 2005 жылдың 18-ақпандағы Елбасы Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы. Онда еліміздің 1990- жылдардың басындағы экономикалық ахуалынан неден басталғаны туралы айтылады. Қазақстанның ішкі өнімінің екі есе ұлғаюына, нарықтық экономиканың құрылуына инвестицияның тигізген әсері мол болды. Жолдауда « Экономикаға 30 миллиард АҚШ долларындай тікелей шетел инвестициясы тартылды. Бұл бүгінгі Қазақстанның тұрақты, тиімді әрі сенімді әріптес екенін барша инвесторларға көрсетеді» деп айтылуы инвесторлармен қатар еліміздің экономикасының даму жолына түскендігін, әлем Қазақстанға өз қаржысын салғысы келетінін көрсетеді. Өйткені инвестиция дегеніміз табыс табу және капиталды ұлғайту мақсатымен өндірістік және басқа да қызметтерге қаржы жұмсау болып табылады, яғни қаржы үнемі жұмыс істеуге басқаша айтқанда, қандай да бір табыс түсетін жұмысты немесе іске жұмсалынуы тиіс. Елбасы Н.Ә. Назарбаевтың ең алғашқы, яғни 1997 жылы 10-қазанда Алматы қаласында өткен Республика белсенділерінің жиналысындағы «Қазақстан – 2030» барлық қазақстандықтардың өсіп-өркендеуі, қауіпсіздігі және әл-ауқатының артуы» Жолдауында шетел инвестициясы тоқталды.

«Шетел инвестицияларын тиісінше қорғауды және пайданы кері қайтарып алу мүмкіндіктері бұрынғысынша назарда бірінші кезектегі мәселелер қатарында ұсталады.» -деп атап өтілуі инвестициялардың еліміздің экономикасын дамытуға қажеттілігін көрсетеді.

2003 жылдың 9-сәуірдің Президенттік Қазақстан Жолдауында үкімет 2015 жылға дейінгі Индустриялық - инновациялық даму бағдарламасын әзірлеген. Бұлардың бәрі Қазақстандағы салықтық қатынастарды дамытуда мемлекетпен

бірге жеке салықтөлеушілердің салық төлеу міндеттерін орындауы мен оларды алдын ала болжау жағдайларын қарастыру болады. Сондықтан оның негізгі теориялық мәселелері мен заңдық аспектілерін көрстеу, қоғамға қажетті жақтарын көрстеу маңызды болады.

Салықтар – тауарлы өндіріспен бірге, қоғамның топқа бөлінуінің және мемлекеттің пайда болуымен, оған әскер, сот, қызметкерлер ұстауға қаражаттың қажет болуынан пайда болды. Салықтар барлық елдерде олардың қоғамдық – экономикалық құрылысы мен саяси іс бағытына қарамастан ұлттық мемлекет кірістерінің негізгі көзі, ұлттық табысты қайта бөлудің басты қаржылық тетігі, мемлекеттің кірістерін және бюджеттің кірістерін қалыптастырудың шешуші көзі болып табылады.

Қазақстан Республикасы Конституциясының 35-бабында: заңды түрде белгіленген салықтарды, алымдарды және өзге де міндетті төлемдерді төлеу әркімнің борышы әрі міндеті болып табылады, - жазылған. Салықтар мемлекеттің өмір сүруінің негізі болып саналады. Мемлекетті ұстау үшін, халықтың ақшалай немесе натуралдық формада тұрақты түрде төлейтін жарналары қажет болады. Адамзаттың даму тарихында салықтың нысандары мен әдістері мемлекеттің сұранымдары мен қажеттеріне қарай бейімделіп, өзгерістерге ұшырап отырады.

Салықтар мемлекеттің құрылуымен бірге пайда болады және мемлекеттің өмір сүріп, дамуының негізі болып табылады. Мемлекет құрылымының өзгеруі, өркендеуі қашан да болса, оның салық жүйесінің қайта құрылуымен, жаңаруымен бірге қалыптасады.

«Салық» ұғымымен «салық жүйесі» ұғымы тығыз байланысты. Мемлекетте алынатын салықтар мен бюджетке төленетін басқа да міндетті төлем түрлерінің, оны құру мен алудың нысандары мен әдістерінің, принциптерінің, салық заңдары мен салыққа қатысты нормативті актілердің, салық қызметі органдарының жиынтығы мемлекеттің салық жүйесін құрайды.

Экономикалық жағынан салық жүйесі мемлекеттің, аймақтардың және муниципалды құрылымдардың қызметін қаржылай қамтамасыз етуге байланысты әр түрлі мемлекеттер, мемлекет пен салық төлеуші арасындағы, әр түрлі салық төлеушілер арасындағы, сондай-ақ оған тікелей қатысушы заңды және жеке тұлғалар арасындағы күрделі өзара байланысты әлеуметтік-экономикалық қатынастардың жиынтығын құрайды. Салық жүйесіне қажетті негізгі талаптар мыналар:

- салық құрамы дәл анықталуы қажет. Ол үшін салық заңдылығында мемлекетте алынатын салықтардың толық тізімі мазмұндалуы керек;

- салық жүйесі салық төлеушілер үшін салықтан жалтару тиімсіз болатындай етіп жасалуы тиіс;

- салық жүйесінің қарапайымдылығы. Бұл әсіресе, салықтың дұрыс төленуі үшін бақылауды жүзеге асыруда маңызды;

- салық жүйесі салық төлеушінің өз қаражатын өндіріске салуына ықпал етуі керек. Жалпы, салық жүйесі мемлекеттің қаржы көздерін жасақтаудың ең негізгі құралы болуымен қатар, ел экономикасын қайта құруға, өндірістің

ұлғайып, дамуына және саяси-әлеуметтік шаралардың толығымен жүзеге асуына мүмкіндік туғызады.

Салықты жоспарлау – ең аз шығынмен ең жоғарғы қаржылық нәтижеге жету үшін салық салу жүйесін ұйымдастыру. Кешенді салықты жоспарлау кәсіпорындағы қаржыны жоспарлаудың бір бөлігі болып табылады. Салықты жоспарлау жалпы алғанда салық салуды тиімді етуді, салық төлемдерін кемелдендірудің жағдайлы схемаларын әзірлеуді, түрлі басқарушылық шешімдердің салықтық салдарын уақытылы талдау үшін салық салуды ұйымдастыруды білдіреді. Салықты жоспарлау аясында салық төлемдерін жоспарлау кәсіпорынға қолда бар ресурстарын тиімдірек басқаруға мүмкіндік береді. Салықты жоспарлаудың негізгі қағидалары мыналар:

- салық салуды кемелдендірудің барлық тәсілдері мен әдістерінің заңдылығы;

- салық салуды кемелдендіру схемаларын ендірудің үнемділігі;

- нақты бір салық төлеушінің қызметіне және ерекшеліктеріне деген жеке қарастыру, әдіс (қатынас);

- әзірленген салық салу схемалары мен әдістерін қолданудың кешенділігі мен көп варианттылығы.

Салықты жоспарлауды ұйымдастыру төмендегілерден құралады:

- ұйымның қаржы-шаруашылық қызметтерін алдын-ала талдаудан

- салықты жоспарлаудың біршама перспективалы бағыттарын айқындау мақсатында әрекеттегі заңнаманы зерттеуден, нақты бір салық төлеушінің салық проблемаларын зерттеуден және талдаудан

- нақты бір қызмет түрлеріндегі серіктестер мен бәсекелестерге салық салуды кемелдендіру схемаларын зерттеуден, және сонымен қатар, кәсіпорындағы ең тиімді салық салу тәсілдерін қолданудан.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Худяков А.И. Налоговая система Казахстана. Подходный налог. Алматы: Баспа, 1997.311с.

2. Худяков А.И. Налоговые правонарушения. Алматы: Баспа, 1997. 420с.

3. Худяков А.И. Налоговое право Республики Казахстан. Алматы: ЖетіЖарғы, 1998. 450с.

4. Найманбаева С.А. ҚР Салық құқығы. Алматы: Жеті Жарғы, 2008. 510с.

5. Худяков А.И. Финансовое право Республики Казахстан. Общая часть.- Алматы: ЖетіЖарғы, 2001.360с.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ВИДОВ ЦЕННЫХ БУМАГ

ст.преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин, магистр
юриспруденции, магистрант 2 курса

Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г.Семей

С позиций усиления оборотоспособности и обеспечения условий защиты против возможных незаконных действий предшествующих держателей закон (статья 130 ГК) проводит деление ценных бумаг на именные, ордерные и предъявительские, Законодательными актами может быть предусмотрено, что какие-либо бумаги могут выпускаться только определенного вида (например, акции могут быть только именными - пункт 1 статьи 91 ГК, пункт 2 статьи 21 Закона об акционерных обществах²⁰) либо, напротив, не выпускаться в виде именных, ордерных либо предъявительских бумаг (пункт 3 статьи 130 ГК²¹).

Именные бумаги выдаются на имя держателя, обозначенного непосредственно в тексте бумаги. Значит, при ее передаче приобретатель знает, от кого он ее получил, и знает, следовательно, к кому обращаться претензии, если бумага окажется незаконной. Максимально обеспечивается достоверность записи. Но каждая передача именной бумаги возможна в весьма сложном порядке, установленном для цессии (пункт 2 статьи 132 ГК). То есть для каждой передачи требуется сделка, заключенная в установленной форме (письменная, нотариально удостоверенная, надлежаще зарегистрированная). Более того, лицо, передающее именную ценную бумагу другому лицу, отвечает только за действительность выраженного в бумаге требования, но не за его исполнение (пункт 2 статьи 132 ГК). Поэтому приобретатель (получатель) именной ценной бумаги берет на себя риск невозможности осуществления права, достоверно подтвержденного документом. Да и сама передача такой бумаги понимается весьма условно, ибо согласно пункту 2 статьи 132 ГК передаваемая бумага аннулируется, а на имя нового владельца выдается другая именная ценная бумага. Пункт 2 статьи 132 допускает установление законодательными актами иного (значит - и более простого) порядка передачи именных акций. Но для других именных ценных бумаг такое исключение не предусматривается.

Такие качества данного документа позволяют в случае его утраты без особых затруднений восстанавливать его дубликат.

Однако при этом оборотоспособность именной ценной бумаги резко падает, она почти неразрывно привязывается к первоначальному держателю. Поэтому именные ценные бумаги на практике применяются обычно в качестве краткосрочного документа, не рассчитанного на многократную передачу. Исключения сделаны только для акций (см. пункт 2 статьи 132 ГК) и то потому, что они, как правило, выступают в дематериализованной форме, о чем будет сказано ниже.

Напротив, предъявительские ценные бумаги максимально оборотоспособны, ибо невозможно, кроме доказанного судом правонарушения, усомниться в законной принадлежности предъявительской ценной бумаги ее фактическому владельцу. Оборотоспособность ценной бумаги вплотную приближается к оборотоспособности наличных денег, о чем свидетельствуют равные условия, ограничивающие виндикацию денег и предъявительских ценных бумаг у добросовестного приобретателя (статья 262 ГК)²². Но резко падает защищенность интересов держателя бумаги, так как ему не к кому обратиться за их защитой при совершенном ранее нарушении права, выраженного предъявительской ценной бумагой.

Достаточно эффективным средством снятия отрицательных свойств и именных, и предъявительских ценных бумаг являются ордерные (от слова "oorder" - приказ) ценные бумаги, суть которых заключается в том, что бумага содержит не только точное описание выраженного в ней права, но также последовательный непрерывный перечень лиц, от которых и к которым она переходила, начиная от первоначального представителя и заканчивая держателем, предъявляющим бумагу к исполнению. Для этого права по ордерной ценной бумаге передаются путем совершения на ней передаточной надписи, именуемой индоссаментом. Каждый акт передачи бумаги оформляется передаточной надписью передающего держателя (индоссанта). При этом индоссант передаточной надписью обязывает исполнителя права по ценной бумаге и принимает на себя перед получателем ордерной ценной бумаги ответственность не только за существование права, передаваемого вместе с ценной бумагой, но и за его осуществление (пункт 3 статьи 132 ГК). И поэтому все последующие держатели бумаги могут знать всех своих предшественников, каждый из которых собственноручно подтвердил, что через ценную бумагу передал свое право следующему преемнику (индоссату) и отвечает и за действительность, и за исполнение права. Интересы каждого держателя ордерной ценной бумаги защищены компенсационной обязанностью всех его правопредшественников.

Ордерные ценные бумаги чаще других встречаются на практике: складское свидетельство (статья 800 ГК), ипотечное свидетельство (статья 12 УП РК "Об ипотеке недвижимого имущества"²³).

Все бездокументарные (дематериализованные) ценные бумаги, о которых будет сказано ниже, выпускаются по существу ордерным способом. Хотя передача прав производится без использования (бумажного) документа.

По эмитенту выделяют государственные и негосударственные ценные бумаги.

Правительство Казахстана, будучи эмитентом государственных ценных бумаг, поставляет на фондовый рынок государственные ценные бумаги и постоянно "присутствует" на указанном рынке, ибо оно ответственно перед владельцами этих ценных бумаг.

Важным фактором особой популярности государственных ценных бумаг является именно статус эмитента. Считается, что государственные ценные

бумаги имеют нулевой риск, так как какой бы ни была экономическая ситуация в банковском секторе, государство будет нести свои обязательства всегда. 24

Государственные ценные бумаги играют в настоящее время значительную, если не сказать решающую, роль на фондовом рынке Республики Казахстан. Роль государственных ценных бумаг на указанном рынке обуславливается прежде всего тем, что сегодня они являются самым надежным видом ценных бумаг, который обращается на казахстанском рынке. Национальный банк Казахстана поддерживает не только ликвидность ценных бумаг, но и государственного долга. В тот момент, когда бумаги падают в цене, он их покупает, а когда растут - продает. Другими словами, осуществляет операции Нацбанка на открытом рынке по поддержанию государственных ценных бумаг и денежной системы в целом. У нас, в Казахстане, он поддерживает преимущественно последнюю, так как это его основная функция. Но тем не менее, покупатель ГКО-3 (государственные краткосрочные казначейские обязательства) или ГКО-6, как правило, покупает ее не на весь срок, а вкладывает деньги на 10,7,5 дней, то есть на тот срок, который ему нужен, зная, что в любой момент он может продать эти бумаги, вернуть свои деньги и даже чуть больше - получить прибыль путем проведения, например, операций РЕПО или обратного РЕПО. За счет высокой ликвидности в рынок государственных краткосрочных казначейских обязательств идет много денег и, соответственно, падает доход.

Другой рынок, который очень похож на рынок ГКО, - это рынок НСО (национальных сберегательных облигаций внутреннего государственного займа). Так как это облигации, то сроки их обращения достигают года и более. Но в отличие от ГКО у них есть купонный доход, или плавающие проценты доходности, которые выплачиваются ежеквартально, начиная с 91, 182, 274 и 364 дней срока их обращения.

Несмотря на то, что все государственные ценные бумаги - это долговые ценные бумаги, каждая из них имеет собственную, только ей присущую дефиницию, которая исходит из общеустановленной нашим законодательством:

государственные ценные бумаги - это облигации внутреннего государственного займа, а также иные ценные бумаги, выпускаемые в соответствии с законодательными актами Республики Казахстан в пределах внутреннего государственного долга. Обычно, кроме термина "облигация" используются и такие термины, как "казначейские обязательства", "казначейские векселя", "займы", "ноты", "боны", "сертификаты" и т.д. Причем, спектр применения этих терминов в той или иной стране зависит от множества субъективных и объективных причин.

По выполняемым функциям все ценные бумаги также могут быть разбиты на несколько групп:

- а) расчетные (например, чеки);
- б) кредитные (например, облигации);
- в) товарораспорядительные (например, складские свидетельства, коносаменты);
- г) инвестиционные (акции, облигации).25

Некоторые ценные бумаги могут выполнять несколько функций. Облигации, например, могут быть и средством кредита, и инвестиционным средством.

При изменении гражданского законодательства Республики Казахстан в 1997 году из перечня ценных бумаг, предусмотренного Гражданским кодексом, были исключены чеки и векселя. Мотивы исключения не объяснены и не обоснованы²⁶. По всем традиционным признакам и качествам, которыми эти документы наделяются, по нормам международного частного права и чек, и вексель должны быть отнесены к ценным бумагам. И чек, и вексель являются ценными бумагами и по российскому законодательству (статья 143 ГК Российской Федерации). Эти качества подтверждены и авторитетными международными договорами.

Эта история с исключением чека и векселя из перечня ставит и более общий вопрос об определении закрытого перечня документов, относимых к ценным бумагам.

Статья 130 ГК РК определяет, что ценные бумаги охватывают облигации, коносамент, акции и другие документы, которые законодательными актами или в установленном ими порядке отнесены к числу ценных бумаг. Практика, однако, показывает, что такая формальность на самом высоком уровне может повредить четкости правового режима того или иного документа. Это хорошо иллюстрирует практика выпуска государственных ценных бумаг в Казахстане. Так, в различные годы правительство Республики Казахстан выпускало долговые обязательства, которые по всем основным признакам обладали теми качествами облигаций, которые предусмотрены статьей 36 Гражданского кодекса. Именовались же они в зависимости от года выпуска по-разному: казначейские обязательства, специальные валютные государственные облигации, национальные сберегательные облигации, краткосрочные ноты Национального банка и т.п.²⁷

В мировой практике нет единого общепринятого термина "ценная бумага"²⁸. Желательно поэтому официально относить к ценным бумагам либо те из них, какие прямо названы таковыми законодательными актами, либо документы, обладающие качествами, установленными статьей 129 Гражданского кодекса Республики Казахстан, и отнесенные к ценным бумагам Национальной комиссией по ценным бумагам Республики Казахстан (Национальная комиссия) при регистрации эмиссии выпуска. Ориентиром для такого отнесения могли бы служить те качества эмитируемого документа, какие указаны выше.

Между тем преамбула Закона содержит перечень терминов, которые одинаково должны пониматься во всем Законе, то есть и в разделе II. В преамбуле же вексель определяется как платежный документ строго установленной формы, содержащий одностороннее безусловное денежное обязательство.

Итак, первое противоречие: согласно преамбуле вексель выражает безусловное, а в статье 80 - условное обязательство.

Преамбула наряду с векселем содержит определение коммерческого (товарного) векселя как документа, выданного на основе сделки купли-продажи. Это понятие по признакам классификации договоров ближе к содержанию статьи 80. Но в преамбуле вексель и коммерческий вексель - разные понятия, а в статье 80 под термином "вексель" очевидно имеется в виду коммерческий (товарный) вексель. Явно смешаны родовое и видовое понятия. Все равно как смешать государственное предприятие с казенным предприятием.

Это - второе противоречие.

Но противоречия содержатся и в самом разделе II, специально посвященном особенностям вексельного обращения в Казахстане.

Так, в рассматриваемой статье 80 вексель определяется как документ об отсрочке платежа по сделке о поставке товара (то есть как условное обязательство платежа), а в статье 94 того же раздела суду запрещено рассматривать условия договора, который послужил основанием для выдачи векселя, то есть суд оценивает вексель как безусловное платежное обязательство.

И еще одно внутреннее противоречие раздела II. В статье 80 высказано, что вексель выдается для отсрочки платежа по договору поставки, а в статье 84: "юридические и физические лица на территории Республики Казахстан вправе использовать... вексель в расчетах между собой при условии, что это предусмотрено в соответствующем договоре". Здесь уже говорится о договоре вообще, а не только о договоре поставки.

Можно назвать и другие погрешности текста раздела II казахстанского Закона о вексельном обращении, но и сказанного достаточно: Закон весьма противоречиво определяет правовую природу векселя и явно по небрежности составителей текста Закона дает повод для противоречивого толкования его текста.

Поэтому, несмотря на исключение правила об отнесении векселей ценным бумагам из текста Гражданского кодекса, вексель был и остается для всего цивилизованного мира разновидностью ценных бумаг. Достаточно сослаться на мнение известных российских цивилистов³⁰ и на других зарубежных современных авторов³¹. Нет исключений и в законодательстве СНГ³².

Не лишним было бы вспомнить, что все основные качества ценной бумаги, особенно технология ее участия в обороте, и законотворческой, и правоприменительной практикой отработывались на модели векселя.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ:

1. Гражданский Кодекс Республики Казахстан от 27 декабря 1994 г. (Общая часть)
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан от 1 июля 1999 года N 409-1 ЗРК (Особенная часть) (с изменениями, внесенными в соответствии с Законами РК от 29.11.99 г. N 486-1; от 29.03.2000 г. N 42-II; от 5.07.2000 г. N 75-II; от 18.12.2000 г. N 128-II)

3. Закон Республики Казахстан от 30 марта 1995 года N 2155 О Национальном Банке Республики Казахстан

4. Закон Республики Казахстан от 10 июля 1998 г. N 281-1 Об акционерных обществах (с изменениями, внесенными в соответствии с законами РК от 16.07.99 г. N 436-1; от 15.12.99 г. N 497-1)

5. Закон Республики Казахстан от 28 апреля 1997 года N 97-1 О вексельном обращении в Республике Казахстан

6. Указ Президента Республики Казахстан, имеющий силу закона, от 23 декабря 1995 г. "Об ипотеке недвижимого имущества"

7. Закон Республики Казахстан от 5 марта 1997 года N 78-1 О регистрации сделок с ценными бумагами в Республике Казахстан (с изменениями, внесенными Законами РК N 154-1 от 11.07.97 г., N 282-1 от 10.07.98 г.; N 162-II от 02.03.2001 г.; от 11.07.01 г. N 237-II)

Кайырбекулы А., Исаева Ф.

ПОНЯТИЕ СУБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

магистр права и экономики, ст. преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин, Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г. Семей. 4 курс, специальность «Юриспруденция»

Нормы о субъектах права занимают исключительно важное место в праве. Еще римские юристы (в частности, Гай) утверждали, что все право, которым мы пользуемся, относится или к лицам, или к вещам (объектам), или к искам[1].

Лицами были в Риме как отдельные люди - физические лица, так и объединения физических лиц (род, цех, корпорация) или независимые от них учреждения - юридические лица.

Понятие юридического лица только зародилось в Риме, и большого значения юридические лица в хозяйственной жизни не приобрели[2].

Понятия «субъект права» и «лицо», как правило, совпадают. Из этого часто делается вывод об их полной идентичности. Например, Цезаре Санфиллино утверждает:

«Этот - то субъект, который, с одной стороны, является адресатом объективного права, а с другой - носителем права субъектного, имеет юридическое наименование «лица». Лицо это обладает личностью, которая признается за ним правопорядком и в силу этого может быть в широком значении названа «юридической личностью»[3].

Субъект права - это лицо, обладающее правосубъектностью. Но из этого определения вытекает и другое: то, что могут быть лица, не обладающие правосубъектностью и поэтому не являющиеся субъектами права.

Субъект права именовался в римском праве *persona*. Тому, что теперь называется правоспособностью, в римском праве соответствовал термин *caput*. Быть правоспособным значило *caput habere*.

Полная правоспособность человека в области частноправовых отношений, в свою очередь, складывалась из двух элементов: а) *ius connubii*- право вступать в регулируемый римским правом брак, создавать римскую семью; б) *ius commercii* - право быть субъектом всех имущественных правоотношений и участником соответствующих сделок[4].

Интересно, что впервые понятие юридического лица было выработано католической церковью в своих религиозных целях. Признание самостоятельной личности за корпорацией вынуждало религию определить свое отношение к этим вновь возникающим лицам, выявить возможность подчинения их церкви, а также возможность их отлучения от церкви в случае неповиновения[5].

В своей булле в 1245 году римский папа Иннокентий IV дал определение этим новым субъектам, причем введя новый термин для их обозначения:

«Юридическое лицо существует лишь в понятии и благодаря фикции, оно не одарено телом, а значит, не обладает волей. Действовать могут только его члены, но не сама корпорация, потому корпорация не может ни совершать преступления, ни быть отлученной от церкви»[6].

В такой теологической оболочке была впервые сформулирована теория фикции, имевшая, несмотря на ее кажущийся отвлеченный характер, большое практическое значение для своего времени[5].

В буржуазном праве под субъектами права понимаются люди, которые именуется физическими лицами, и объединения людей или организации, которые именуется юридическими лицами.

Г.Ф. Шершеневич говорит так: «Признаются две категории субъектов прав: физические и юридические лица. Физическое лицо - это субъект права совпадает с человеком, юридическое лицо - это субъект права, не соответствующий отдельному человеку»

Правовое регулирование физических лиц во всех странах сейчас осуществляется посредством законов. В странах с кодифицированной системой это обычно разделы в Гражданских кодексах. Например, во Франции - это книга 1 ГК «О лицах», в Германии - гл. 1 книги 1 Германского гражданского уложения (ГГУ) «Общая часть» и книга IV ГГУ «Семейное право». В странах общего права хотя и отсутствуют единые нормативные акты, но в отдельных законах положения о физических лицах содержатся. Так, в Великобритании такие нормы содержатся в законах о правовой помощи несовершеннолетним, в гражданско-процессуальном законодательстве. В США эти положения содержатся в законах штатов.

В гражданском и торговом праве западных стран правосубъектность физических лиц раскрывается через категории правоспособности и дееспособности. Гражданские кодексы и другие законы буржуазных стран не различают понятия правоспособности и дееспособности.

Во Французском Гражданском кодексе оба они обозначаются одним словом «сarasite», однако в судебной практике и доктрине приводится различие между правоспособностью как способностью обладать правами (sarasite de jouissance) и дееспособностью, предполагающей наличие у человека способности совершать действия, которыми порождаются гражданские права и обязанности (sarasite d'exercice). В Италии ГК проводит различия между правоспособностью (sarasita diuridica) и дееспособностью (sarasita di agire).

В главе I ГК Японии, посвященной физическим лицам, раздел I говорит об «обладании гражданскими правами», а раздел II - о «способности осуществлять эти права», которая связывается с наступлением совершеннолетия. Германское гражданское уложение пользуется раздельными понятиями правоспособности - способности к совершению сделок и деликтоспособности.

В праве Англии и США понятия правоспособности и дееспособности носят общее название - правоспособность (legal capacity). В судебных решениях и литературе они нередко обозначаются словами «пассивная правоспособность» и «активная правоспособность»[7].

Юридическое лицо (juristische person, person civile, person morale, person juridique, corporation, legal person, juridical person, legal entity) определяется в буржуазном праве в общем виде как организация или учреждение, которые выступают в обороте в качестве самостоятельных субъектов гражданских правоотношений. Гражданские кодексы буржуазных стран предпочитают вообще не давать определения юридического лица.

По этому пути пошел самый известный кодекс - Французский гражданский кодекс 1804 г., в тексте которого до 1978 г. даже не содержалось термина юридическое лицо. Гражданский кодекс Италии 1942 г. в главе, содержащей общие положения о юридических лицах, дает лишь их классификацию. Если даются какие-то определения, то очень краткие. Так, ст. 52 Швейцарского гражданского уложения 1907 г. определяет юридические лица как «соединения лиц, имеющих корпоративное устройство, и самостоятельные заведения, основанные для какой-либо особой цели». Наиболее развернутые определения содержатся в гражданских кодексах стран Латинской Америки. Так, ГК Чили 1855 в ст. 545 дает следующее определение юридического лица: «Является юридическим лицом лицо фиктивное, способное осуществлять права и нести гражданские обязанности и вступать в правовые и неправовые отношения». Данное определение текстуально воспроизводится в гражданских кодексах Колумбии, Сальвадора, Эквадора[8].

Список использованной литературы:

1 Институты Гая. Книга первая, параграф 8. См., например, в кн.: Памятники римского права: Закон XXII таблиц. Институты Гая. Дигесты Юстиниана. М.: Зерцало, 1997. С. 18.

2 Римское частное право: Учебник / Под ред. И.Б. Новицкого и И.С. Перетерского. М.: Юрист, 1999. С. 89.

3 Чезаре Санфиллино. Курс римского частного права: Учебник. Пер. с итал. М.: БЕК, 2000. С. 35

4. Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права. М.: Юрид. литература, 1972. С. 59-60; Римское частное право: Учебник / Под ред. И.Б. Новицкого, И.С. Перетерского. М.: Юристъ, 1999. С. 90.

5 Иоффе О.С. Обязательное право. С. 53-54.

6 Дювернуа Н Л. Конспект лекций по гражданскому праву. Вып. 2. СПб., 1886. С. 31-32; См. также: Грешников И П. Субъекты права. Ч. 1: Юридическое лицо в праве и законодательстве. Алматы: ЛЕМ, 2001. С. 27.

7 Гражданское и торговое право капиталистических государств / Отв. ред. К.К. Яичков. М.: Изд-во «Международные отношения», 1966. С. 59-69; Гражданское и торговое право капиталистических государств / Под.ред. В.П. Мозолина и М.И. Кулагина. М.: Высшая школа, 1980. С. 41.

8 Кулагин М.И. Государственно-монополистический капитализм и юридическое лицо / В кн.: Кулагин М. И. Избранные труды. М.: Статут, 1997. С. 16-17; его же. Предпринимательство и право: опыт запада / там же. С. 221.

Казыбаев Ж. Е.

ОРГАНИЗАЦИЯ И ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Прокуратура существует почти во всех странах, хотя и называется по-разному. С учетом места прокуратуры в системе государственных органов, можно выделить четыре группы стран:

- страны, где прокуратура входит в состав министерства юстиции, хотя при этом может относиться к органам правосудия и действовать при судах, а прокуроры могут принадлежать к судебному корпусу («магистратуре»);

- страны, где прокуратура полностью включена в состав судебной системы и находится при судах, либо пользуется в рамках судебной власти административной автономией;

- страны, где прокуратура выделена в самостоятельную систему и подотчетна парламенту или главе государства;

- страны, где прокуратуры или ее прямого аналога вообще нет [9,с.35].

К первой группе стран относятся: США, Франция, Бельгия, Нидерланды, Дания, Польша, Румыния, Израиль, Япония, Эстония и Сирия. При этом между ними имеются определенные отличия. Так, в США и Канаде – Генеральный атторней, в Польше Министр юстиции одновременно и Генеральный прокурор. Во Франции и Эстонии эти должности разделены. В большинстве из вышеперечисленных стран прокуроры действуют при судах. Тем не менее

законодательство почти всех стран подчеркивает независимость прокурора в суде.

В Бельгии, Франции, Нидерландах, Дании, Финляндии, Швеции принят критерий целесообразности преследования, что дает прокуратуре, при условии соблюдения некоторых ограничений, свободу решать, должно ли дело быть продолжено или нет. В Финляндии прокуроры располагают широкими правами не возбуждать либо прекратить уголовное преследование.

В Японии прокуроры обладают широкими дискреционными полномочиями в вопросе судебного преследования. В США атторней «не привязаны» к судам и имеют полностью самостоятельный по отношению к судебной системе статус. Генеральный атторней США (он же Министр юстиции) дает юридические консультации по официальным запросам Президента и глав федеральных ведомств.

Ко второй группе стран относятся: Испания, Колумбия, Болгария и Латвия. В Испании, к примеру, органы прокуратуры действуют при судах, вплоть до провинциального уровня включительно. Будучи включена в систему судебной власти с функциональной автономией, прокуратура выполняет свою задачу в соответствии с принципами единства действий и иерархической зависимости.

К третьей группе стран относятся в основном социалистические (Вьетнам, КНР, КНДР, Куба и Лаос) и постсоциалистические государства (Россия, Украина, Беларусь, Казахстан, Узбекистан, Армения, Таджикистан и Туркменистан). Исходя из анализа конституции и другого законодательства, прокуратуры Азербайджана, Грузии, Латвии, Литвы и Молдовы можно отнести к судебной власти, а Киргизии и Эстонии – к исполнительной. В КНР народные прокуратуры выполняют функции надзора за ведением дел о тяжких преступлениях, в т.ч. органами общественной безопасности и обладают широкими полномочиями. Независимый статус имеют также прокуратуры в странах Латинской Америки, обладающие, как записано в конституциях, «административно-финансовой и функциональной автономией».

К четвертой группе стран относится Великобритания, где института прокуратуры вообще нет. Генеральный атторней возглавляет адвокатский корпус, представители которого в необходимых случаях выступают на судебных процессах в качестве обвинителей. Когда же слушаются особо важные уголовные дела, обвинение поддерживает специальное должностное лицо – Директор публичный преследований. В Великобритании Генеральный атторней выступает юридическим советником короны по правовым вопросам, консультирует правительственные департаменты, дает ответы на запросы в Палате общин.

Таким образом, нет единой модели прокуратуры, определенной системы уголовного судопроизводства, определенного типа уголовного процесса или определенной системы правоохранительных органов. Нет единообразия и в выполняемых прокуратурой функциях.

Только на территории Европейского Союза известны три типа правовых систем: романо-германская (континентальная), английского общего права и

скандинавская (северная). Соответственно, в государствах Европейского Союза существуют разные по своей организационной форме и функциям модели прокуратуры. Так, в Испании и Португалии прокуратура является самостоятельным органом, представляющим государство и охраняющим законность. Во Франции, Бельгии и Италии прокуратура – это часть судебной власти. В Германии – ведомство юстиции в составе исполнительной власти. В некоторых странах континентальной Европы и Скандинавии прокуратура называется «службой государственного обвинения». В Великобритании и Ирландии прокурорские функции возлагаются на ряд ведомств, главными из которых является служба Генерального атторнея и служба Директора публичных расследований.

Для так называемой англосаксонской группы стран, к которой относятся США и Англия, характерна своя специфическая система органов прокуратуры.

Прокурорские функции в США выполняет атторнейская служба. Генеральный атторней США, являясь главным прокурором страны и высшим должностным лицом федеральных органов юстиции, обладает очень широкими полномочиями и осуществляет разнообразные функции. Под руководством Генерального атторнея находятся Федеральное бюро расследования, федеральные тюрьмы и иные места лишения свободы, служба иммиграции и натурализации, наделенная полномочиями расследования преступлений. Атторнейская служба, выполняя правозащитную функцию, осуществляет уголовное преследование лиц, совершивших преступления и при этом атторнеи наделены полномочиями возбуждать уголовные дела, проводить проверки, привлекать к уголовной ответственности, поддерживать обвинение в суде.

Генеральный атторней и подчиненные ему окружные атторнеи (прокуроры) могут прекратить уголовное дело в любой стадии до момента вынесения присяжными своего вердикта. Более того, атторнеи вправе немотивированно отказаться от обвинения, что автоматически прекращает уголовное преследование. Снижение наказания по мотивам содействия обвиняемого установлению истины возможно исключительно по ходатайству прокурора. На него возложены задачи координации всех федеральных программ правоохранительной деятельности и предупреждения преступности. Атторнеи дают также заключение по законопроектам.

В США последовательно осуществляются меры по развитию правового статуса прокуроров, введению в уголовном процессе норм, значительно усиливающих положение государственного обвинителя. Таким образом, деятельность американских прокуроров многогранна и многофункциональна.

В Англии в системе государственных учреждений нет органов прокуратуры, но есть службы и должностные лица, которые осуществляют отдельные функции, свойственные прокурорскому надзору. Так, к числу названных субъектов следует отнести Службу государственных обвинителей и генерал-атторнея.

Во Франции прокуратура является частью судебной власти. Она возбуждает уголовное преследование, осуществляет контроль за предварительным

следствием. Должностные лица и агенты полиции находятся под надзором прокурора. Он может поручить им собирание любых сведений, которые считает полезными в интересах наилучшего отправления правосудия. Также он поддерживает обвинение в суде, при этом следует заметить, что прокурор в суде – фигура особая. На прокурора не распространяется понятие «стороны». Прокурор наравне с судьей может задавать подсудимому и свидетелям вопросы в любой момент допроса, причем вопросы прокурора не подлежат отводу. Прокурор может воздействовать на решения о квалификации полицейских служб, вправе отстранять их от должности в случае нарушений служебной дисциплины и требований закона.

В ФРГ прокуратура создана по французской модели, она может истребовать от любого государственного органа необходимую информацию, осуществлять расследование самостоятельно либо поручить выполнение следственных действий службам полиции. Прокурор вправе проводить допрос обвиняемого, свидетелей, эксперта и завершить расследование либо путем подачи публичного иска в суд с предъявлением обвинения, либо путем прекращения дела.

В начале 80-х гг. в Германии роль прокуратуры существенно возросла: были созданы специальные отделы по расследованию тяжких, государственных, политических и экономических преступлений. Прокуратура в ФРГ также выполняет задачи координации деятельности правоохранительных органов.

В Португалии прокуратура в государственном устройстве страны занимает такое же место, как в России и Казахстане. Помимо всего ей положено: обеспечивать по долгу службы защиту наемных работников и их семей и защищать их социальные права; брать на себя (в установленных случаях) защиту коллективных и общих интересов; надзирать за конституционностью нормативных актов; участвовать в процедурах по банкротству и несостоятельности, а также в других процедурах, касающихся государственных интересов; поощрять и осуществлять акции по предупреждению преступности.

Не меньше функций содержится в Органическом статусе прокуратуры Испании, где прокуратура является самостоятельным органом, представляющим государство и охраняющим законность.

В Мексике на прокурора возлагается санкционирование арестов, сбор и представление доказательств вины привлекаемых к ответственности лиц. В Бразилии прокурор, помимо поддержания государственного обвинения, осуществляет и административный контроль по вопросам, касающимся гражданских свобод, защиты общественных и коллективных прав. Прокурорские работники назначаются пожизненно, и они отвечают за правопорядок, социальные и неотъемлемые личные интересы.

Из правового положения и функций прокуратуры вышеуказанных государств не прослеживаются единые стандарты построения и деятельности прокуратуры в мире как с организационной, так и с функциональной точек зрения. Общими для всех являются только возбуждение уголовного преследования, поддержание обвинения по уголовным делам, участие в

гражданском процессе в публичных интересах, обжалование судебных решений по уголовным и гражданским делам.

В процессе реализации правовой политики Республики Казахстан, несомненно, возможны определенные коррективы в статусе и функциях прокуратуры, оптимизация отдельных отраслей прокурорского надзора, но при этом реформирование прокуратуры должно идти эволюционным путем в соответствии с объективными потребностями правовой системы страны.

Список использованных источников

1. Викут М.А., Зайцев И.М. Гражданский процесс России./авт. Гл. Зайцев И.М. – М.: Юристъ. 1999. – С. 330.
2. Гражданский процесс Учебник / под ред. М.К.Треушникова. – М.: СПАРК. 1998. – С. 362.
3. Каменков В.С. Участие прокурора в пересмотре судебных решений, определений и постановлений по гражданским делам, вступивших в законную силу. Автореферат дис... к.ю.н. – Минск, 1990. – С. 16.

Кенжегулов А. Б.

ПРАВА, ОБЯЗАННОСТИ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

Договор франчайзинга является двусторонним (взаимным) и возмездным договором. Поэтому на стороне обоих контрагентов имеются как права, так и обязанности. Причем обязательство, вытекающее из договора франчайзинга, на стороне лицензиата, вопреки традиционным представлениям, включает в себя обязанности не только перед лицензиаром, но и перед третьими лицами, с которыми он вступает в различного рода взаимоотношения при осуществлении предпринимательской деятельности с использованием исключительных прав, деловой репутации и коммерческого опыта лицензиару.

Несмотря на двусторонний характер договора франчайзинга, в общем плане можно признать, что лицензиар в данном обязательстве по преимуществу выполняет роль кредитора (лица, оказывающего услуги), а лицензиат - роль должника, что находит непосредственное выражение в положениях ГК об объеме и круге прав и обязанностей лицензиара и лицензиата по договору франчайзинга.

Одна из основных обязанностей лицензиата - использовать при осуществлении предусмотренной договором деятельности фирменное наименование или коммерческое обозначение лицензиара указанным в договоре образом (ст. 899 ГК). В юридической литературе данная обязанность лицензиата встретила неоднозначное понимание. Например, А.А. Иванов утверждает: «Однако было бы неправильным сказать, что на лицензиате лежит обязанность, которая одновременно является и его правом. У них различное содержание. Право использовать исключительные права касается главным образом тех

действий, которые может совершать лицензиат. Обязанность же его состоит в том, чтобы не выходить за пределы пользования, установленные договором».

Иной позиции придерживается Л.А. Трахтенгерц, которая указывает: "Пользователь обязан реализовать в полном объеме полученные права. Он должен осуществлять предусмотренную договором хозяйственную деятельность в обусловленном масштабе и на обусловленном качественном уровне... в рамках этой деятельности он обязан выступать под фирменным наименованием (коммерческим обозначением) лицензиару, указывая фирму на ярлыках товаров, в документации, рекламных материалах, на вывесках и другим обусловленным в договоре образом" .

Е.А. Суханов относит к императивно сформулированным законом обязанностям пользователя обязанность последнего использовать фирменное наименование и коммерческое обозначение лицензиару "лишь строго определенным в договоре способом" .

О.А. Городов отмечает, что "обязанность пользователя по договору франчайзинга использовать фирменное наименование как раз и заключается в том, чтобы он реализовал переданное ему право путем публичной демонстрации вещественных предметов, несущих неопределенному кругу лиц информацию, необходимую для распознавания лицензиару".

Представляется, что обязанности лицензиата по договору франчайзинга использовать при осуществлении предусмотренной договором деятельности фирменное наименование или коммерческое обозначение лицензиара указанным в договоре образом присущи оба аспекта, отмечаемые в юридической литературе.

Принимая во внимание цель и экономическую сущность договора франчайзинга (создание или расширение товаропроводящей сети лицензиара), следует сделать вывод, что заключение договора с новым лицензиатом означает появление на определенной территории нового звена в интегрированной производственной или торгово-сбытовой сети лицензиару. В этом случае лицензиар вправе рассчитывать на то, что на соответствующей территории будут реализовываться товары, работы, услуги, которые производятся (выполняются, оказываются) с использованием исключительных прав, деловой репутации и коммерческого опыта лицензиара, под его фирменным наименованием или с использованием его коммерческого обозначения. В этом смысле использование фирменного наименования или коммерческого обозначения лицензиара для пользователя действительно представляет его обязанность перед лицензиатом. Трудно себе представить ситуацию, когда бы лицензиат, заключив договор франчайзинга, получив от лицензиара за вознаграждение право на использование его исключительных прав, тем не менее производил бы соответствующие товары (выполнял работы, оказывал услуги) под собственным фирменным наименованием или с использованием фирмы третьего лица, т.е. не выполнял бы обязанности по использованию фирменного наименования или коммерческого обозначения лицензиара. При таких условиях заключение

договора франчайзинга теряет всякий практический смысл как для лицензиата, так и для лицензиара.

С другой стороны, очевидно, что использование фирмы и иных исключительных прав лицензиара не может осуществляться лицензиатом произвольно, по своему усмотрению. Такое использование должно осуществляться лицензиатом только в том порядке и тем способом, которые предусмотрены договором франчайзинга. Данное обстоятельство представляет собой второй аспект обязанности лицензиата по использованию фирменного наименования или коммерческого обозначения лицензиара. В противном случае можно допустить возможность для лицензиата производить товары (выполнять работы, оказывать услуги) без использования исключительных прав, а также коммерческого опыта лицензиара, но под вывеской его фирменного наименования, что не может не причинить ущерб деловой репутации лицензиара.

Важное значение имеет также обязанность лицензиата обеспечивать соответствие качества производимых им на основе договора франчайзинга товаров, выполняемых работ, оказываемых услуг качеству аналогичных товаров, работ или услуг, производимых, выполняемых или оказываемых непосредственно им же. Данная обязанность направлена прежде всего на защиту прав и законных интересов потребителей, которые, покупая у пользователя производимые им с использованием исключительных прав и коммерческого опыта лицензиара товары, принимая от него работы или услуги, произведенные под вывеской лицензиара, вправе рассчитывать на соответствующее качество этих товаров, работ или услуг. Однако не стоит преуменьшать значения надлежащего исполнения лицензиатом данной обязанности для самого лицензиара, который, предоставив лицензиату возможность использовать свое фирменное наименование и иные исключительные права, при ненадлежащем отношении последнего к исполнению договора франчайзинга рискует потерять (в соответствующем регионе) свою деловую репутацию, что не может не сказаться на материальном положении лицензиара. Поэтому соответствующей обязанности лицензиата противостоит право (а в случаях, предусмотренных договором, и обязанность) лицензиара контролировать качество товаров (работ, услуг), производимых (выполняемых, оказываемых) лицензиатом на основании договора франчайзинга (п. 2 ст. 899 ГК).

Обязанностью лицензиата по договору франчайзинга является также соблюдение инструкций и указаний лицензиара, направленных на обеспечение соответствия характера, способов и условий использования комплекса исключительных прав тому, как он используется самим лицензиаром, в том числе указаний, касающихся внешнего и внутреннего оформления коммерческих помещений, используемых лицензиатом при осуществлении предоставленных ему по договору прав. Как верно отмечает А.А. Иванов, такие инструкции и указания "могут быть даны правообладателем как при заключении договора франчайзинга, так и в любое время в период его действия... Однако правообладатель не может предъявлять к пользователю требования, которые не

соблюдает сам. Именно это правило служит тем ограничением, которое не позволяет давать чрезмерные или невыполнимые инструкции (указания), а потом требовать досрочного расторжения договора франчайзинга по причине их невыполнения". К этому добавим, что лицензиат, несмотря на практически полную экономическую зависимость от лицензиара, остается самостоятельным юридическим лицом (или индивидуальным предпринимателем) и, вполне возможно, занимается и иными видами бизнеса. Поэтому обязательными для него могут признаваться лишь такие инструкции и указания лицензиара, которые даются в рамках договора франчайзинга и характеризуются направленностью на создание условий работы лицензиата (во взаимоотношениях с потребителями), идентичных условиям самого лицензиара.

Следующую группу обязанностей лицензиата по договору франчайзинга объединяет то обстоятельство, что все они проявляют себя во взаимоотношениях его с третьими лицами.

Прежде всего необходимо отметить обязанность лицензиата информировать покупателей (заказчиков) наиболее очевидным для них способом о том, что он использует фирменное наименование, коммерческое обозначение, товарный знак, знак обслуживания или иное средство индивидуализации, принадлежащие правообладателю, в силу договора франчайзинга. Как подчеркивает Л.А. Трахтенгерц, "лицензиата во избежание нарушения правил о защите конкурентного рынка не вправе вводить потребителя в заблуждение и должен информировать его о том, что торговля товаром или иная деятельность осуществляется им по договору франчайзинга". Устанавливая данную обязанность лицензиата, законодатель в то же время преследовал цель обеспечить интересы лицензиара, который, предоставляя лицензиата право использовать свое фирменное наименование и иные исключительные права, решает задачу создания или расширения своей товаропроводящей сети, поэтому для него принципиальное значение имеет то обстоятельство, что покупателям (заказчикам) товаров, работ, услуг известно о том, что продавец, подрядчик, исполнитель услуг является одним из звеньев в производственной или торгово-сбытовой сети лицензиара. Информирование потребителей лицензиатом о том, что он действует на основании договора франчайзинга, необходимо также на случай последующего выявления недостатков приобретенных товаров, выполненных работ или оказанных услуг, поскольку в подобных случаях на лицензиара возлагается субсидиарная ответственность.

Следующая обязанность из группы обязанностей, проявляемых во взаимоотношениях лицензиата с третьими лицами, состоит в том, что лицензиата должен оказывать покупателям (заказчикам) все дополнительные услуги, на которые они могли бы рассчитывать, приобретая (заказывая) товар (работу, услугу) непосредственно у лицензиара. Исполнение лицензиатом этой обязанности также призвано способствовать решению двух взаимосвязанных задач: защите прав потребителей, которые, обращаясь к производственной или торговой сети лицензиара, вправе рассчитывать на стандартный уровень

качества товаров (работ, услуг) и обслуживания, и обеспечению интересов лицензиару, стремящегося сохранить одинаковый уровень обслуживания во всех звеньях своей товаропроводящей сети.

На лицензиата возлагается обязанность не разглашать секреты производства лицензиару и другую полученную от него конфиденциальную коммерческую информацию. При этом имеется в виду не только охраняемая коммерческая информация (ноу-хау), право на использование которой предоставляется лицензиату по договору франчайзинга, но и иная коммерческая информация, в отношении которой договором предусмотрено сохранение ее конфиденциальности (например, размер вознаграждения, выплачиваемый лицензиатом лицензиару, или планируемый ассортимент товаров, которые будут выпускаться лицензиатом с использованием товарного знака лицензиару в будущем году).

Договором франчайзинга может быть предусмотрена также обязанность лицензиата предоставить в течение определенного срока определенному числу лиц право пользования комплексом исключительных прав, принадлежащих лицензиату на условиях коммерческой субконцессии.

Обращает на себя внимание особый подход законодателя к формулированию обязанностей лицензиата по договору франчайзинга: перечисленные обязанности возлагаются на него с оговоркой о том, что он их несет с учетом характера и особенностей деятельности, осуществляемой лицензиатом по договору франчайзинга. Дело, видимо, в том, что коммерческая организация или предприниматель, заключая договор франчайзинга в качестве лицензиата и попадая в экономическую зависимость от лицензиара, формально-юридически сохраняет свою юридическую самостоятельность и в принципе может заниматься и другими видами предпринимательской деятельности, не подпадающими под действие договора франчайзинга. На это обстоятельство обращает внимание, в частности, Ф.С. Карагузов, который пишет: "Характер и особенности деятельности пользователя, в свою очередь, зависят от объема предоставленного по договору комплекса исключительных прав и сферы предпринимательской деятельности... которая может быть самой разнообразной. При этом сфера деятельности реципиента комплекса исключительных прав не обязательно должна совпадать со сферой деятельности лицензиару".

Что касается обязанностей лицензиара по договору франчайзинга, то они дифференцируются на две категории: императивные обязанности, которые возлагаются на всякого лицензиара по этому договору в обязательном порядке, и диспозитивные обязанности, которые возлагаются на лицензиара только в тех случаях, если иное не предусмотрено договором.

К числу императивных обязанностей лицензиара относится обязанность передать пользователю техническую и коммерческую документацию и предоставить иную информацию, необходимую лицензиату для осуществления прав, предоставленных ему по договору франчайзинга, а также проинструктировать лицензиата и его работников по вопросам, связанным с осуществлением этих прав. Объем и характер технической и коммерческой

документации, а также иной информации, которая подлежит передаче лицензиату, зависят от вида исключительных прав, право на использование которых предоставляется по договору франчайзинга, и могут быть определены лишь самими сторонами при заключении договора. В связи с этим нельзя не согласиться с А.А. Ивановым, который указывает: "Перечень данных, которые можно потребовать раскрыть, оставлен открытым. Чтобы избежать необоснованных требований о раскрытии информации, правообладателю в договоре франчайзинга следует указывать, какая именно информация подлежит предоставлению. В противном случае между сторонами договора может возникнуть трудноразрешимый спор об объеме предоставления информации, поскольку понятие "информация, необходимая для осуществления прав" является оценочным".

Другая императивная обязанность лицензиара состоит в том, что он должен выдать пользователю предусмотренные договором лицензии, обеспечив их оформление в установленном порядке.

Как видим, императивные обязанности лицензиара представляют собой по сути те действия последнего, которые он должен совершить для того, чтобы приступить к практической реализации обязательств, вытекающих из договора франчайзинга, иными словами, "запустить" механизм франчайзинга. В дальнейшем, на стадии исполнения указанных обязательств, лицензиат имеет возможность остаться "чистым" кредитором по отношению к должнику-пользователю. Это произойдет, если в заключенном договоре будут содержаться условия, исключающие действие диспозитивных норм, предусматривающих дополнительные обязанности лицензиару.

ГК (п. 2 ст. 898) предусматривает три обязанности, которые возлагаются на лицензиара, если договором не предусмотрено иное (диспозитивные обязанности): во-первых, обеспечить регистрацию договора франчайзинга; во-вторых, оказывать пользователю постоянное техническое и консультативное содействие, включая содействие в обучении и повышении квалификации работников; в-третьих, контролировать качество товаров (работ, услуг), производимых (выполняемых, оказываемых) лицензиатом на основании договора франчайзинга.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.

2. Закон Республики Казахстан от 24 июня 2002 года № 330 - II «О комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинге)». Информационная система «Параграф». www.prg.kz.

3. Привман Л. «Некоторые проблемы практического применения договора комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинг)» // «Предприниматель и право» / № 17 (231) / сентябрь 2003. Стр. 8-9.
4. Ильясова К.М. Договоры об оказании услуг. Алматы, 2007. – 103 с.
5. Трахтенгерц Л.А. Все о новых договорах в ГК РФ. М., 2000 г. – 529 с.
6. Гражданское право: Учебник для вузов. Т.2 / Под ред. Е.А. Суханова-М.: Проспект, 2001. - 516 с.
7. Сулейменов М.К., Басин Ю.Г. Гражданское право. Алматы. - 2002. Т.2. – 621 с.
8. Карагузов 41-48 Объекты гражданских прав по законодательству Республики Казахстан // Объекты гражданских прав: Материалы международной научно-практической конференции (в рамках ежегодных цивилистических чтений). Алматы, 25-26 сентября 2003 г. / Отв. Ред. М.К. Сулейменов. Алматы: КазГЮУ, 2004.
9. Хаймитов А.Н. Договор франчайзинга. // Предприниматель и право. 2008. № 22 (356). - С. 6-14.
10. Жанайдарова С. Комментарий к главе 45 (особенная часть) ГК РК «Комплексная предпринимательская лицензия (франчайзинг)» // «Предприниматель и право» / № 9 (199) / май 2002. Стр. 3-5.

Кенжегулов А. Б.

ЭЛЕМЕНТЫ ДОГОВОРА КОМПЛЕКСНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ЛИЦЕНЗИИ

магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

По договору комплексной предпринимательской лицензии одна сторона (комплексный лицензиар) обязуется предоставить другой стороне (комплексному лицензиату) за вознаграждение комплекс исключительных прав (лицензионный комплекс), включающий, в частности, право использования фирменного наименования лицензиара и охраняемой коммерческой информации, а также других объектов исключительных прав (товарного знака, знака обслуживания, патента и т.д.), предусмотренных договором для использования в предпринимательской деятельности лицензиата.

Отличиями франчайзинга от других видов лицензионных соглашений является то, что договор комплексной предпринимательской лицензии опосредует выдачу исключительной лицензии. Еще одна его особенность заключается в том, что он не заключается по поводу передачи прав на отдельный объект интеллектуальной собственности, а подразумевает передачу прав на лицензионный комплекс. Договор франчайзинга может быть отягощен

элементами оказания услуг. Он носит выраженный предпринимательский характер.

Целью данного договора является распространение конкурентоспособных, высокотехнологичных способов производства товаров народного потребления (собственно товаров, услуг, работ), средств производства (промышленных) товаров.

Договор комплексной предпринимательской лицензии является по своей конструкции консенсуальным, взаимным и возмездным договором.

Формы, способы и сроки оплаты по договорам франчайзинга определяются соглашениями сторон договоров комплексной предпринимательской лицензии. Имеется сложившаяся практика выплаты вознаграждений. Они могут выплачиваться лицензиатом лицензиару в форме фиксированных разовых или периодических платежей, отчислений от выручки, наценки на оптовую цену товаров, передаваемых лицензиаром для перепродажи или в иной форме, предусмотренной договором. В мировой практике наиболее распространенным является первоначальный взнос фиксированной суммы сразу после заключения договора, а затем повременные отчисления.

Будучи предпринимательским, договор франчайзинга должен заключаться в письменной форме. При этом надо отметить, что передача прав на объекты интеллектуальной собственности невозможна без конкретизации самих объектов и объема уступаемых прав в договоре. Поэтому существенными условиями данного договора будут являться условие о предмете договора. В некоторых случаях существенными условиями будут признаваться срок и территория, на которую распространяется действие предоставленной лицензии. Существенным условием договора комплексной предпринимательской лицензии будет являться цена, то есть вознаграждение, подлежащее уплате лицензиатом лицензиару. Это диктуется особенностями предмета договора, определить ценность которого (его отдельных составляющих) нельзя, исходя из обычных (усредненных) ставок вознаграждения, которые причитаются к уплате на рынке в тех или иных случаях. Обоснованность сказанного будет подтверждена рассмотрением предмета договора франчайзинга.

По соглашению сторон, значение существенных может быть придано и иным условиям договора.

Передача прав на некоторые части лицензионного комплекса (в частности прав на изобретения, полезные модели и т.д.) будет требовать предусмотренного законодательством специального порядка заключения сделок с ними (правами на них). Но следует учесть, что в большинстве случаев стороны в договоре комплексной предпринимательской лицензии ограничиваются передачей прав, которые служат индивидуализации товаров, работ и услуг.

Договор комплексной предпринимательской лицензии может быть заключен как срочный договор и как бессрочный (без указания срока его действия).

Сторонами договора комплексной предпринимательской лицензии выступают комплексный лицензиар и комплексный лицензиат. Обе стороны договора являются предпринимателями.

Комплексный лицензиар, это субъект, который передает комплекс исключительных прав на лицензионный комплекс. Объем этих прав должен быть достаточен для последующей передачи их по договору. Как правило, лицензиаром выступает первичный обладатель прав на объекты интеллектуальной собственности (лицензионный комплекс).

Важно подчеркнуть, что передача прав по договору комплексной предпринимательской лицензии сама по себе будет предпринимательской деятельностью и субъект, осуществляя ее, соответственно проявляет себя как предприниматель. В этом проявляется отличие договора франчайзинга, скажем, от договора доверительного управления имуществом. Последний договор в некоторых случаях, опосредуя передачу имущества предпринимателя, одновременно и символизирует завершение им (может быть, временное) участия в предпринимательской деятельности.

Комплексным лицензиатом будет являться любой субъект предпринимательской деятельности, заключивший договор о передаче ему исключительных прав. Поскольку речь идет об осуществлении с помощью полученного лицензионного комплекса устойчивой предпринимательской деятельности, то лицензиатами должны выступать коммерческие юридические лица или индивидуальные предприниматели. Участие некоммерческих юридических лиц, государства, административно-территориальных единиц допускаться в данных правоотношениях не будет.

Предметом договора комплексной предпринимательской лицензии будут являться исключительные права, принадлежащие лицензиару. Примерный перечень объектов интеллектуальной собственности приводится в статье 961 ГК. Как было уже отмечено, основным компонентом лицензионного комплекса являются средства индивидуализации участников гражданского оборота и их товаров, работ и услуг. К ним в соответствии с п.3 названной статьи относятся фирменные наименования, товарные знаки (знаки обслуживания). В силу объективных причин будет неуместной в ряде случаев передача в составе лицензионного комплекса наименований мест происхождения (указания происхождения) товаров. Если законодательными актами будут предусмотрены другие средства индивидуализации товаров (работ, услуг), то они также могут включаться в состав лицензионных комплексов.

Следует отметить, что хотя в законодательстве употребляется выражение комплекс, его трактовка применительно к отношениям франчайзинга является иной. Отсутствует требование о неделимости комплекса прав. Стороны по своему усмотрению могут компоновать устраивающие их «пакеты» лицензионных прав. Все зависит от реальных потребностей сторон (в первую очередь комплексного лицензиата), платежеспособности комплексного лицензиата.

В отличие от сделок, связанных с отчуждением предприятий, при франчайзинге не происходит передача материальных ресурсов, происходит передача нематериальных имущественных ресурсов. Это позволяет практически неограниченно «тиражировать» акт передачи лицензионных комплексов. Ограничения будут устанавливаться лишь условиями первоначально заключенных франшизных соглашений и спросом на данный вид товара на рынке.

Исходя из сказанного, мы можем отметить, что предметом договора комплексной предпринимательской лицензии является товар особого рода (так называемые бестелесные вещи или, говоря проще, имущественные права).

Отличие данных имущественных прав от остальных в том, что они не дают возможности их обладателю требовать передачи в последствие каких-либо денег или вещей от кого-либо. Они представляют самостоятельную ценность.

Помимо средств индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ и услуг в состав лицензионного комплекса могут входить права на результаты творческой интеллектуальной деятельности. Такие составляющие лицензионного комплекса будут являться необходимыми, как правило, при использовании франчайзинга для производственных сфер. В зависимости от отрасли производства будут варьироваться передаваемые права на результаты интеллектуальной творческой деятельности. Например, франчайзинг в области сельскохозяйственного производства может обуславливать передачу прав на селекционные достижения, передача технологий по производству компьютеров передачу прав на топологии интегральных микросхем и т.д.

В соответствии с п. 2 статьи 896 ГК РК предусматривается возможность передачи наряду лицензионным комплексом таких благ, которые не носят характера интеллектуальной собственности, как деловая репутация и коммерческий опыт предпринимателя (лицензиара). Рамки предмета комплексной предпринимательской лицензии должны ограничиваться непередаваемыми благами и правами предпринимателя, к которым в соответствии с действующим законодательством не относится деловая репутация.

Ограничения по применению договора комплексное предпринимательской лицензии, а значит и передаче по лицензии отдельных видов исключительных прав (включению их в предмет договора) могут быть установлены законодательными актами. К примеру, не могут быть переданы по франчайзингу имущественные права на секретные изобретения и т.д. Объективным фактором, не позволяющим передавать лицензионные комплексы, будет возможность нанесения ущерба интересам субъектов, которые наряду с лицензиаром являются лицензиаруемыми на результаты творческой интеллектуальной деятельности.

Исходя из сказанного, следует отметить, что основной правовой целью данного договора является предоставление лицензиату соответствующей лицензии. Она кстати, несмотря на то, что является исключительной, может быть ограничена в действии определенными территориями, периодами времени.

Комплексная предпринимательская лицензия может выдаваться применительно к определенной сфере деятельности, например, только на продажу товаров полученных от лицензиара, или произведенных лицензиатом. Или же лицензия может уполномочивать лицензиата на осуществление иной коммерческой деятельности (выполнение работ, оказание услуг). Лицензия может быть, конечно, выдана и на все виды деятельности, которые осуществляет лицензиар. Предоставление лицензии означает необходимость предоставления лицензиату фактической возможности осуществлять переданные ему права .

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
2. Закон Республики Казахстан от 24 июня 2002 года № 330 - II «О комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинге)». Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
3. Указ Президента Республики Казахстан от 31 декабря 1998 года № 4189 «О государственной программе развития и поддержке малого предпринимательства в Республике Казахстан на 1999-2003 годы». Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
4. Темиргалиева Р.А. «Сборник договоров». Алматы: ТОО «Аян Эдет», 1999. Стр. 135 - 136.
5. Жайлин Г.А. Гражданское право Республики Казахстан. Часть Особенная. Том 2. – Алматы: Данекер, 2001. Стр. 379 - 398.
6. Гражданское право: Учебник для вузов. Т.2 / Под ред. Е.А. Суханова-М.: Проспект, 2001. - 516 с.
7. Кропачева В. «Франчайзинг как модель бизнеса» // «Спектр» №40 (350) 2 октября 2003. Стр. 6.

Кожатаев Е. Б.

ЗАРОЖДЕНИЕ ИДЕИ СОЦИАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА В КАЗАХСТАНЕ: ИСТОРИКО- ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 2 курс, специальность «Юриспруденция»

В Казахстане зарождение идеи о социальной помощи со стороны государства имело некоторую специфику, обусловленную особенностями кочевой государственности. В отличие от последней европейская государственность была основана на земледельческой общине. По мнению В. Тулешова, «такая община складывалась не только на основе прямого кровного родства, но имела более выраженный социальный характер образования, поскольку продукт земледелия не мог перемещаться как скот и, следовательно,

требовал более глубокой профессиональной и социальной организации, чем это было в коллективе кочевников». Именно из-за данного отличия, отмечает он, «семья (род) кочевников поэтому стала основной производственной единицей в условиях кочевого способа производства. Отсюда родовая (этническая) принадлежность в кочевом коллективе стала определяющей, в то время как определяющей в земледельческой европейской общине, выросшей до состояния полиса, стала социальная («гражданская») идентичность.

Именно поэтому определяющим качеством азиатской государственности стала этническая идентичность, остающаяся до сих пор в основе всех процессов её развития. Иными словами, поскольку частнособственнические и гражданские традиции свободных полисов не были присущи восточному обществу и государству, то именно этническая идентичность могла лежать и лежит до сих пор в основе государственной иерархии» [1, с. 111.].

Исходя из этих особенностей кочевой государственности, социальная помощь нуждающимся (вдовам и сиротам) осуществлялась в рамках семейно-родовой структуры общества. Как отмечает В. Тулешов, «на самом деле, все размышления о семье как о социальном институте, характеризующемся определёнными социальными нормами, санкциями, образцами поведения, правами и обязанностями, регулирующими отношения между супругами, междуродителями и детьми, о семье как объединении лиц, связанных экономически – общим семейным бюджетом, о семье как территориальной единице, объединяющей лиц по признаку совместного проживания и о семье как биологической структуре, состоящей из родителей и детей, не имеют дальнейшего продолжения без определения семьи как этнической общности. Для Казахстана это имеет непреходяще важнейшее значение, поскольку в семейно-родовой структуре казахского общества заключалась и природа всего существования жизни казахов, включая все их исторические типы военно-кочевой демократии и весь их культурно-исторический строй жизни».

На семейно-родовое начало, положенное в основу казахстанской государственности, указывают и другие авторы. Так, А.Б. Кожаметов отмечает, что «сплочение и социализация в казахском обществе не были стихийными, они не были произвольными и спонтанными процессами, а основывались на кровнородственной связи и родовом сознании. Поэтому, поскольку семья и все её члены были основой номадической общины, то отношения между членами семьи строились как отношения связанных между собой единиц, они, по сути, были разными, непохожими, но неразрывными частями единого тела семьи. Все основные элементы ментальности казахов происходили из семьи (рода) как номадической общины» [2, с. 55]. З.Н. Сарсенбаева отмечает, что «стержнем социальных отношений кочевников и базовой ценностью мировоззрения являлось родственно-родовое начало, выступавшее основополагающим принципом самоидентификации индивида и общиной, и с естественной средой обитания, прежде всего, с территорией как продолжением своего природного бытия» [3, с. 157-158].

Еще одной особенностью развития организации общества в Казахстане являлось то, что регулирование социальной помощи осуществлялось в рамках морально-этических норм. А.Б. Кожаметов отмечает: «Специфика родовой социальной структуры кочевого народа помимо иерархии и тесной соподчиненности, предполагала взаимную спаянность и ответственность каждого субъекта не только за свою собственную судьбу, но также и судьбу ближайших сородичей в целом за социальную гармонию внутри клана. Такие отношения скреплялись своеобразным социально-этическим кодексом, выраженным в заветах предков - «ата-сөзі» (слова старцев), «аталардан қалған сый» (заветы предков), - которые предполагали сохранять единство при любых обстоятельствах.

Семейный, родовой социальный капитал, следовательно, выражался в формах поддержки индивида в повседневной жизнедеятельности, что, в свою очередь, нашло отражение в кодексах поведения, знать которые с детства приучались все члены рода (племени, этноса). Известен в родовой традиции принцип «асар» (взаимовыручка, поддержка), когда все представители социальной группы приходили на помощь нуждающемуся в этом индивидууму, помогая, и материально, и духовно, сочувствуя ему в минуты горя, и находясь рядом в минуты радости. Таким образом, принципы «жеті ата» и «асар» повседневно и полнокровно задавали каждому казаху, всему народу неустрашимую внутреннюю тягу друг к другу, к воплощению этических идеалов и ценностей, в чем проявлялось их единство и отличие от других» [2, с. 56.]

Далее А.Б. Кожаметов подчеркивает основное различие между общественным строем Казахстана и европейских государств: «Для казахского кочевого общества с рационально не институционализированной, формально-правовой политической системой, морально-этические критерии выступали главными основаниями политической социализации. И если западная политическая традиция пережила разрыв морали и закона в пользу закона и объективных нормативов, стандартов поведения, то кочевая политическая традиция долгое время сохраняла верность установленным моральным принципам. Степная «лихая вольница», представлявшаяся со стороны как своего рода «разбойничья обитель», на самом деле обладала достаточно строгой структурно-функциональной иерархией, о чем говорилось выше, и высокой степенью соблюдения морально-этических норм и табу, принятых в политическом поведении» [2, с. 57].

Вышерассмотренные особенности кочевой государственности можно считать предпосылками зарождения в Казахстане если не идей социального государства, то, по крайней мере, идей социальной ответственности общества. Во-первых, семейно-родовая структура казахского общества обусловила оказание социальной помощи не со стороны третьих лиц или публичных образований, а внутри самого рода, семьи. Во-вторых, социальная помощь нуждающимся прежде всего закреплялась в социально-этических нормах. В-третьих, даже последующее правовое опосредование осуществлялась не в рамках писаного права, а в правовых обычаях, в так называемом обычном праве

казахов - в кодексе Моде, »Джасаке» Чингисхана, «Светлопути Касым-хана», «Древнем пути Есим-хана», «Жеті-жарғы» Таукехана и т.д.

Основным актом, где были сосредоточены правовые обычаи, являлся свод законов хана Тауке «Жеті-жарғы». За годы жизни (1680-1718 гг.) хан Тауке, сын Жангир-хана, укрепил центральное правительство, создал государственный совет и совет биев, способствовал объединению всех жузов и улусов.

«Жеті-жарғы» многие ученые называют конституцией казахского государства в период правления ханов Касыма, Есима, Тауке и последующих ханов, так как данный памятник права создавался в течение многих лет и хан Тауке не был его единственным создателем. Первооснову «Жеті-жарғы» составил свод правил «Касыма праведный путь», существовавших в период правления хана Касыма.

Академик А. Маргулан отмечает, что «Касыма праведный путь», состоящий из пяти установлений, содержал положения: 1) о вещественном иске (споры о земле, скоте, о вещах); 2) об уголовных делах (воровство, убийство, грабеж, насилие); 3) о военной повинности (воинская обязанность,

формирование отрядов, дружин, поставка продовольствия, коней); 4) об обязанностях послов, парламентаров (вопросах этики красноречия, умения держать себя во время переговоров, вежливости); 5) об обычаях (раздача материальной помощи нуждающимся, проведение пиршеств, праздников, массовых мероприятий, правила поведения их распорядителей жасаулов, бекаулов, туткаулов)... В период джунгарского нашествия в крае создалось исторически сложное, напряженное положение. В связи с этим известные тогда в степи бии Туле, Казыбек, Айтеке к прежним пяти главам «Жарғы» прибавили еще две: 6) о вдовствующих женщинах; 7) об уплате компенсации за убитых. Закон получил название «Жеті-жарғы» («Семь истин»)» 61. Главы 5 и 7 имели непосредственное отношение к социальной поддержке нуждающихся со стороны родовой общины [4, с. 106].

Полно и обстоятельно данный источник права был исследован М.К. Тасбулатовым: «В настоящее время существует более двух десятков вариантов «Жеті-жарғы». Большая часть из них собрана в четвертом томе фундаментального сборника «Қазақтың Ата Зандары. Древний мир права казахов» в 10 томах. Многие из них ограничиваются семью положениями, которые зачастую не соответствуют друг другу. Это объясняется буквальным пониманием некоторыми авторами слова «жеті» в названии памятника как «семь», хотя другие авторы справедливо замечают что «жеті» в данном случае означает не число, а полноту разработки степных законов в период правления Тауке и, не ограничиваясь указанным числом, ищут и находят другие более обширные свидетельства существования степного законодательства, объединяя их под общим титулом «Жеті-жарғы» [5, с. 15].

Среди семи основных разделов «Жеті-жарғы» (Семь истин) (свод законов хана Тауке) следует выделить последний: «Закон о вдовах (Жесірдауы), регламентирующий имущественные и личные права вдови сирот, а также обязательства по отношению к ним общины и родственников умершего» [Законы

хана Тауке. История Казахской ССР (с древнейших времен до наших дней). В пяти томах. Том 2. Алма-Ата: Наука, 1979. С. 334 – 341].

Некоторые исследователи помимо раздачи материальной помощи нуждающимся и помощивдовствующим женщинам указывают еще один вид социальной помощи. Так, в работе китайского исследователя Пожыпина БайСуичына «Қазақзаңдары туралы алғашқы зиденіс» указано, что в «Жеті-жарғы» существовал следующий принцип: «Білімдерді құрметтеу» (народ обязан заботиться об ученых и науке) [6, с. 109].

Кроме «Жеті-жарғы» продолжал использоваться в качестве источника права и «Кодекс Касыма», особенно в области международного права. Свообразными дополнениями к кодексам были положения съездов биев – «Ереже» и «Билерсезі» - рассказы, содержащие сведения о практике суда биев - судебном прецеденте.

Первооснову социальной помощи нуждающимся составлял ряд традиционных обычаев, закрепленных в нормах обычного права. Асар – традиция совместного безвозмездного труда, согласно которой со всего аула собираются люди - от стариков до детей – и общими силами выполняют определенную работу, часто непосильную для отдельной семьи. Такой организованный на добровольных началах и коллективный труд и называется асаром.

Баурына басу – обычай усыновления. К обычаю усыновления прибегали в основном только в том случае, если семья была бездетной или дети не выживали. Усыновляют детей близких родственников, обычно старшего или младшего братьев, по предварительной договоренности обеих сторон. Усыновление, передача и прием ребенка происходят в торжественной обстановке, при участии всех аксакалов аула и родственников. После выполнения обрядовых церемоний клятвенно скрепляют договор.

Аменгерство (эменгерлік) – левират. Овдовевшую женщину должен взять в жены один из братьев ее мужа. В жизни кочевого казахского народа этот обычай имел большое социальное значение. Самое главное - потомки покойного оставались в своем роду, непопадали в чужую среду и, живя среди родственников, не чувствовали себя сиротами, обездоленными. Вдове и детям от покойного мужа оказывалась материальная и моральная поддержка.

Еще один обычай – аманат-мал – оказание богатым скотоводом помощи скотом обедневшему сородичу, преимущественно молодняком. Должник за такую помощь должен был по аdata вернуть своему кредитору за взятого годовалого быка или барана через 1 год двух годовалого, через 3 — трех годовалого. При этом богатым скотоводом преследовались две цели: сохранение отразорения сородича и получение дешевой рабочей силы для выращивания своего скота.

Обычай жылу устанавливал для членов родовой и аульной общины обязанность оказывать помощь родичу скотом в случае джута (бескормица) или какого-либо другого стихийного бедствия, следствием которого была потеря скота. Родич, отказавший в такой помощи, терял сам право на ее получение

впоследствии.

Кызыл котеру был аналогичен жылу, однако заключался не в передаче скота, а в передаче мяса обедневшим семьям [7, с.125].

Обычай журтшылык возлагал на родственников и родичей несостоятельного должника обязанность оказать последнему помощь в уплате долга путем раскладки его между ними в зависимости от их состоятельности. Отказавшийся помочь сам терял право на получение помощи в случае необходимости.

Конагасы – обязанность бесплатно предоставить угощение иночлег не только однообщиннику, но и любому путнику, попавшему в казахский аул. Отказать в такой помощи казахи не имели права. «Путник – куда-бы конак (гость от бога), мог в случае негостеприимной встречи обратиться в суд и потребовать штраф в виде коня и шубы» [7, с.126].

Таким образом, как отмечает Е.А. Абиля, «в целом, обычное право казахов обеспечивало социальное благополучие и функционирование хозяйства кочевников, выражая волю и интересы не только и не столько привилегированных групп, но и большей части рядовых членов казахского общества» [7, с.130].

Но не только вековые традиции, но и своеобразие частной собственности у казахов, возможно, имело следствием отсутствие частной благотворительности, которая существовала в Российском государстве. У казахов практически отсутствовала частная собственность на землю. Пастбища и пашни принадлежали роду, общине. На остальные средства производства, в том числе на скот и средства потребления, существовала частная собственность.

При сравнении пути, пройденного Казахстаном и Россией к середине XIX в., можно сделать вывод о том, что если к середине XIX в. Российское государство оказывало социальную помощь пусть даже и в небольшом объеме, то в Казахстане со стороны государства такой помощи не было, а все тяготы жизни и социальные проблемы нуждавшихся разделяли их сородичи.

Вместе с тем зачатки идеи о социальном государстве должны были получить распространение на территории Казахстана, что обусловлено присоединением Казахстана к России и распространением на территории первого имперских норм.

Список литературы:

1. Тулешов В. Азиатский путь: история XXI века. Часть II «Универсальное государство. Схождение Востока и Запада». Алматы: Алматыкітап, 2010.
2. Кожахметов А.Б. Проблемы формирования социального капитала в условиях социально-экономической модернизации: Аттестационная работа на соискание степени «Доктор делового администрирования». М., 2011.
3. Сарсенбаева З.Н. Этнос и ценности. Алматы, 2009.
4. Маргулан А. Касыма праведный путь / Қазақтың Ата Зандары. В 10

томах. Алматы, 2004-2007.

5. Тасбулатов М.К. Формирование и развитие Конституции Республики Казахстан. Павлодар: ПГУ им. С. Торайгырова, 2008.

6. Пожыпин Бай СуичынҚазақзаңдарытуралыалғашқыізденіс / ҚазақтыңАтаЗандары. В 10 томах. Алматы, 2004-2007. Т. 8.

7. Абиль Е.А. История государства и права Казахстана: Курс лекций. Караганда: ТОО «Учебная книга», 2005.

Кибке Р. А.

ДОГОВОР ХРАНЕНИЯ В ГОСТИНИЦЕ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Гостиницы, отели, кемпинги являются специализированными коммерческими организациями, осуществляющими гостиничные услуги. В комплекс гостиничных услуг входят также и услуги по хранению вещей и ценностей клиентов. Гостиницы могут отказать клиентам в предоставлении услуги только в случае отсутствия для этого технических возможностей. А именно - при отсутствии свободных мест. Это также признак публичности договора.

Кроме того, в соответствии с условиями публичного договора гостиница не вправе оказывать предпочтение одному лицу перед другим в отношении заключения публичного договора, кроме случаев, предусмотренных законодательством. Цена товаров, работ, услуг, а также иные условия устанавливаются одинаковыми для всех потребителей, за исключением случаев, когда законодательством допускается предоставление льгот для отдельных категорий потребителей. Отказ гостиницы от заключения публичного договора при наличии возможности предоставить потребителю соответствующие услуги не допускается. При необоснованном уклонении гостиницы от заключения публичного договора применяются положения, предусмотренные п. 4 ст. 399 ГК.

Статья 789 ГК, посвященная этому виду отношений, является специальной по отношению к ст. 788, которая устанавливает общие правила хранения в гардеробах организаций. Отношения, регулируемые ст. 789 ГК, по исключительности субъектного состава отличаются от тех, которые имеет в виду ст. 788 ГК. Прежде всего, это относится к хранителям. Хотя ст. 789 именуется «Хранение в гостинице», она распространяется на хранение вещей граждан в мотелях, домах отдыха, пансионатах, санаториях, банях и других подобных организациях (п. 5 ст. 789 ГК). При всем том существует определенный признак, объединяющий все такие организации. Он заключается в том, что сохранение вещей неизменно сопутствует тем основным услугам, для которых такие организации созданы.

С этим связаны, по крайней мере, два последствия. Первое выражается в том, что определенные обязанности, относящиеся к обеспечению сохранности

вещей граждан, непосредственно возникают из договора, который заключен по поводу оказания основной услуги. Имеются в виду договоры на проживание в гостинице, договоры по поводу пребывания в санатории или пансионате и т.п.

Второе сводится к тому, что в сферу действия ст. 789 ГК входит, причем автоматически, только то лицо, которое заключило договор по поводу оказания основной услуги. Поскольку ст. 789 ГК является специальной по отношению к ст. 788 ГК, к лицам, не входящим в круг тех, на кого распространяется ст. 789 ГК, применяется в соответствующих случаях ст. 788 ГК. Этой последней надлежит, в частности, руководствоваться при утрате, гибели или повреждении вещей, принадлежащих тому, кто пришел к постояльцу в гости либо по делам службы.

В соответствии с п. 1 ст. 789 ГК гостиница, а значит и все другие организации, о которых идет речь в указанной статье, отвечают за утрату, недостачу или повреждение вещей, которые были внесены постояльцами «и без особого на то соглашения». Это позволяет сделать вывод, что договор по поводу проживания в гостинице является смешанным, включающим в себя, помимо прочего, непосредственно оказание различных по характеру услуг, в том числе и тех, о которых идет речь. В силу императивного характера приведенной нормы стороны обязаны ею руководствоваться, а значит - считать соответствующие положения частью договора по поводу проживания независимо от того, достигли ли они по указанному поводу согласия либо нет. Более того, придавая особое значение соответствующему правилу, ГК (п. 4 ст. 789) подобно тому, как это имеет место в законодательстве многих других стран, счел необходимым предусмотреть: «Сделанное гостиницей объявление о том, что она не принимает на себя ответственность за несохранность вещей постояльцев, не освобождает ее от ответственности». Приведенная норма подлежит распространительному толкованию и, соответственно, позволяет сделать вывод, что если гостиница (или иная организация, на которую распространяются правила о хранении в гостинице) включает условие об ее освобождении от ответственности в заключенный ею договор (например, в санаторную путевку), то в силу ст. 158 ГК это условие должно быть признано недействительным. Примером может служить и принятая Советом Европы в декабре 1962 г. Конвенция об ответственности владельцев гостиниц за имущество постояльцев. В ст. 6 Конвенции оговорена недействительность любых объявлений, а также включенных в договор условий о полном или частичном освобождении за убытки, причиненные постояльцу.

Пункт 1 ст. 789 различает три ситуации, при которых юридический факт, с которым связано наступление соответствующей ответственности, т.е. внесение вещи, считается наступившим. «Сюда относится то, что вещь вверена работнику гостиницы или помещена в гостиничном номере, либо в предназначенном для этого месте. Последние две ситуации отличаются тем, что при них отсутствует конститутивный элемент договора хранения - принятие вещей хранителем и их возврат поклажедателю. Таким образом, и в этом случае речь идет не о хранении, а об ином договоре - охране. Как и во всех других случаях конкуренции между

договорами хранения и охраны, практическое значение имеет, помимо прочего, то, что доказывание факта утраты, похищения или повреждения лежат не на том, кто оказывает услуги по охране, а на его контрагенте

Общая норма об ответственности гостиницы за утрату, недостачу или повреждение вещей постояльцев не распространяется на принадлежащие им деньги, иные валютные ценности и другие драгоценные вещи. По поводу этих вещей необходимо заключение специального договора. По своей природе это обычный договор хранения, который подчинен действию общих положений о договорах хранения. В частности, речь идет об обязательной письменной форме. Особый случай составляет помещение ценных вещей в индивидуальный сейф, который был предоставлен постояльцу гостиницей. При этом не имеет значения, помещен ли сейф в его номере или в любом ином помещении. Имеется в виду, что передача клиенту ключа от сейфа и оставление открытой захлопывающейся дверцы сейфа, расположенного вне номера, должны в равной мере рассматриваться как публичная оферта, адресованная конкретно постояльцу.

Содержащееся в том же п. 1 ст. 789 ГК указание на то, что гостиница несет ответственность за утрату денег, иных валютных ценностей, ценных бумаг и других драгоценных вещей при условии, если они были приняты гостиницей на хранение должно оцениваться под углом зрения публичного характера соответствующего договора. Это означает, что указанная норма об исключении ответственности за утрату, недостачу или повреждение вещей не действует, если постоялец докажет, что гостиница отказалась принять соответствующие вещи на хранение».

Наконец, следует особо выделить общую норму, которая в равной мере относится ко всем вообще договорам, связанным с хранением в гостинице. Речь идет об установлении обязанности постояльца, обнаружившего утрату, недостачу или повреждение своих вещей, без промедления поставить в известность о совершившемся администрацию гостиницы. При этом п. 3 ст. 789 ГК предусматривает, что в противном случае гостиница освобождается от ответственности за несохранность вещи. Думается, что соответствующая норма является слишком широкой. Вряд ли есть основания для освобождения гостиницы от ответственности, если просрочка, о которой идет речь, не препятствовала сама по себе установлению обстоятельств, которые привели к утрате хранимых вещей. Таким образом, как представляется, налицо один из случаев, при которых возникает необходимость в ограничительном толковании соответствующей нормы.

Согласно п. 2 ст. 789 ГК, гостиница отвечает за утрату денег, иных валютных ценностей и ценных бумаг только при условии, если они были приняты на хранение. Сравним: гостиницы, дома отдыха, санатории, общежития и тому подобные организации несут ответственность перед проживающими в них лицами за утрату или повреждение их имущества, находящегося в отведенных им помещениях, хотя бы это имущество, кроме денег, ценных бумаг и драгоценностей, не было особо сдано на хранение этим организациям (ст. 427 ГК КазССР).

Таким образом, Кодекс 1963 года требовал сдачи названных вещей на особое хранение (т.е. в специально оборудованные камеры хранения). Думается, что историческое толкование нормы Кодекса 1999 года должно приводить именно к такому выводу, однако, на наш взгляд, целесообразнее прямо закрепить соответствующее положение в ГК и дополнить п. 2 ст. 789, изложив его в следующей редакции: «Гостиница отвечает за утрату денег, иных валютных ценностей и ценных бумаг только при условии, если они были приняты на гостиницей на хранение либо были помещены постояльцем в предоставленный ему гостиницей индивидуальный сейф или ячейку, независимо от того, находится ли этот сейф в его номере или в ином специально отведенном помещении гостиницы». В данном случае, постоялец гостиницы находился бы в более защищенном положении, в свою очередь гостиница освобождалась бы от ответственности за несохранность содержимого сейфа, если доказала бы, что кроме постояльца доступ к сейфу невозможен или стал возможен вследствие непреодолимой силы.

Список использованных источников

1. Комментарий к Гражданскому Кодексу РК, части второй / Под ред. М.К. Сулейменова, Ю. Г. Басина. Алматы., 2003. - с. 831.
2. Гражданское право. Учебник. Ч. 2. Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 1998. - С. 605. (Автор главы «Хранение» - А.П. Сергеев).
3. Климкин С. А. Вопросы правового регулирования договора хранения в гражданском кодексе РК // Юрист. – 2003. - № 5. С. 20-23.
4. Суворова С. Договор хранения // Российская юстиция. - 1998. - №№ 6, 7. - С. 12-15.
5. Советское гражданское право. Т. 2 / Под ред. В.А. Рясенцева. М., 1965. С. 302.

ПРИНЦИП ЕДИНСТВА И ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ В РЕГУЛИРОВАНИИ ТРУДА СУДЕЙ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Соотношения общего и особенного в регулировании трудовых отношений в судебной системе Республики Казахстан является проявлением существующей в трудовом праве дифференциации.

Структурность права как качественное свойство всей нормативной системы, выражается в единстве и согласованности составляющих ее норм и одновременной их дифференциации на отрасли и институты, образующие систему права.

Трудовое право, будучи элементом этой системы, включая в свой предмет определенный круг общественных отношений, уже дифференцирует их и одновременно оставляет внутри единого предмета всего права.

Проблему единства и дифференциации наука трудового права рассматривает в основном только применительно к статусу работников, хотя не исключается дифференцирование внутри данной отрасли права в зависимости и от других факторов. Мысль о развитии отрасли посредством диалектического взаимодействия единства и дифференциации была поддержана в теории трудового права многими авторами. Так, М.В. Молодцов считает, что сближение правового регулирования труда различных категорий трудящихся на основе выравнивания условий труда обуславливает постепенное распространение трудового права на все виды отношений независимо от конкретной формы реализации права на труд. М.Л. Покровская отмечает, что изменения в условиях труда делают необходимым периодический пересмотр специальных норм, влекущих за собой отмену старых специальных норм и либо унификацию законодательства, либо издание новых специальных норм.

В науке трудового права предлагается следующая формулировка целей дифференциации: 1) она необходима для наиболее полного учета особенностей правового регулирования трудовых отношений для отдельных категорий работников; 2) способствует эффективному применению действующих норм трудового права; 3) служит средством реализации единых принципов регулирования, их конкретизации в разнообразных условиях.

Роль единства и дифференциации в трудовом праве определяется по-разному. Одни авторы основную роль факторов единства и дифференциации в трудовом праве видят в том, что их сочетание является необходимым признаком метода правового регулирования труда работников, в то время как другие рассматривают единство и дифференциацию как проявление действия основных принципов трудового права. Кроме того, Л.Ю.Бугров рассматривает данные категории, как существенные элементы и метода трудового права, и его отраслевых принципов. . Выражаем солидарность с этим мнением, так как в

таком подходе наиболее полно учитывается важность этих явлений для трудового права.

При существовании различных мнений относительно оснований дифференциации правового регулирования труда, в науке трудового права определяются четыре группы оснований в зависимости: 1) от месторасположения организации по отношению к географическим, природным, климатическим условиям; 2) от характера связи работника с организацией во временном масштабе и с учетом его занятости; 3) от характера и особенностей производства (отраслевая дифференциация); 4) от психофизических, половозрастных, квалификационных и иных особенностей работников.

Анализируя приводимую выше классификацию, можно сделать вывод, что первые три вида основной классификации относятся к объективным критериям дифференциации, а четвертый – к субъектному. В этой связи отдельные авторы справедливо отмечают некоторую логически-стилистическую несогласованность при их парном употреблении, так как оппозиционным понятием объекта является субъект, а оппозиционным понятием объективного является субъективный. Однако при этом специалисты трудового права отмечают возможность сочетания элементов субъектной и объективной дифференциации применительно к отдельным категориям работников и тем самым устанавливают появление на этой основе качественно новых видов дифференциации.

Если же говорить о формах осуществления дифференциации, то при исследовании данного вопроса в науке трудового права выделяют три группы норм, с помощью которых достигаются цели дифференциации: нормы-изъятия (частично ограничивающие применение общих правил), нормы – дополнения (предусматривающие для отдельных категорий работников дополнительные правила) и нормы-приспособления.

Споры ведутся не только относительно форм дифференциации, но и ее содержания. Многие авторы считают, что нормы-изъятия не обладают широкой перспективой стать регулятором трудовых отношений, так как они свидетельствуют только об ухудшении положения работников соответствующих категорий по сравнению с общими нормами, чего не допускают общие принципы трудового законодательства.

В регулировании трудовой деятельности судей присутствует и такой критерий дифференциации, как учет характера связи работника с организацией - работодателем. Однако в силу законодательных ограничений он получил незначительное распространение и, как правило, проявляется при рассмотрении вопроса о возможности работы по совместительству. В соответствии с п. 2 ст.28 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» судья не может занимать иную оплачиваемую должность, кроме преподавательской, научной или иной творческой деятельности. В деятельности судей отсутствует сезонная работа, как и возможность внештатной работы, так как в соответствии со ст.ст. 6,10,18 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан» структура судебной власти

функционирует только на штатной основе и судьи могут быть назначены только на конкретную должность, При этом общее число судей районного, областного и Верховного Суда устанавливает Президент Республики Казахстан по представлению уполномоченного органа.

Сложнее обстоит дело с применением к судьям правил отраслевой дифференциации, так как возникает вопрос о том, можно ли саму судебную систему рассматривать как отрасль. И если это возможно, то необходимо определить, отраслью чего является судебная система.

При решении поставленных вопросов необходимо исходить из того, что в науке трудового права не может быть понятия отрасли труда, так как труд не делится на отрасли, а может иметь только разное содержание труда в разных отраслях. Казахское законодательство в принципе не оперирует указанным понятием, а в отношении применяемого в России термина «отрасль народного хозяйства» многие авторы указывают на отсутствие его легального определения и некоторую «размытость». При этом некоторые ученые предлагают использовать формулировку «отрасль общественного хозяйства», а применительно к государственной службе (в том числе к судьям) оперировать понятием «отрасль (или вид) государственной деятельности». В последнем случае судебную деятельность можно рассматривать как одну из отраслей государственной деятельности.

Сложность применения отраслевой дифференциации в отношении судей, состоит в первую очередь в том, что содержание понятия «отрасль народного хозяйства» теория трудового права связывает с условиями труда, которые, как правило, характеризуются технико-экономическими показателями. По этому критерию дифференцировать труд судей нельзя, хотя неоспоримо то, что он является сложной интеллектуальной трудовой деятельностью, которая носит творческий характер. Творческое мышление судьи обеспечивается теоретической подготовкой и опытом судебной деятельности. Следует отметить, что в юридической литературе больше внимания уделяется не этому интеллектуальному качеству, а качествам (морально-волевой и эмоциональной сферы), необходимым для осуществления судебной деятельности.

М.Ю. Барщевский относит к особенностям организации и деятельности юристов то, что их профессиональная деятельность протекает в области идеологических общественных отношений, отличается чрезвычайным разнообразием задач, высокой эмоциональностью труда. Он считает, что эту профессиональную группу отличают не только специализация и общность служебных интересов, но и такая особенность культуры, как язык (специальная терминология), особые формы профессиональной солидарности, традиции, социальные ценности их представителей. Данное суждение в полной мере относится и к трудовой деятельности судей.

В этой связи необходимо затронуть такую проблему трудовой деятельности судей, как тенденция к их профессиональной деформации, подверженность стрессам, являющихся следствием особой напряженности труда и высокой моральной ответственности. Факторами стресса в профессии судьи считаются

монотонность трудового процесса, быстрое переключение при принятии решений, степень соответствия между ожидаемым и действительным в труде, стимуляция и длительное эмоциональное напряжение .

Постоянное пребывание в таком состоянии в отдельных случаях может привести к профессиональной деформации судьи, вплоть до его профессиональной негодности. Причинами профессиональной деформации являются влияние на личность работника специфических условий профессиональной деятельности, особенностей ее содержания. Исследователи психологического аспекта деятельности в правоохранительных органах обращают внимание на такое проявление профессиональной деформации, как изменения ценностно-мотивационной сферы личности, проявляющееся в том, что сотрудник теряет перспективу своей деятельности, ходит на работу «зарабатывать деньги» и работает как ремесленник. Интеллектуальная сфера личности трансформируется в плане утраты гибкости мышления, возрастания к стереотипным подходам [80]. У судей может проявляться и деформация в оценке личности участников процесса (подсудимого, потерпевшего, истца, ответчика), в том числе негативная оценка по типу «сам виноват». Отсюда иногда имеет место не критичное отношение к результатам своей деятельности, проявление формального отношения к людям, неправильное понимание властных полномочий и, как следствие, злоупотребление ими.

Поэтому наличие особого интеллектуального и особого напряженного характера труда судей, повышенного риска профессиональной деформации следует рассматривать как факторы, создающие возможность отраслевой дифференциации этого вида трудовой деятельности.

Как уже отмечалось выше, действующее законодательство устанавливает для судей не льготный, а наоборот – более жесткий режим труда. В одних случаях нормы, ухудшающие положение судей действуют в форме изъятий из общих правил – например, невозможно занятие должности судьи лицом, не являющимся гражданином Республики Казахстан. В других случаях расширяется круг оснований для дисциплинарных взысканий судей, которые несут дисциплинарную ответственность не только за противоправные действия, но и за совершение порочащего проступка, противоречащего судейской этике, что можно рассматривать в качестве норм-дополнений. Кроме того, расширяется круг оснований прекращения судейских полномочий: несоблюдение ограничений, связанных со службой, и другие обстоятельства, предусмотренные ст. 28 Конституционного закона «О судебной системе и статусе судей Республики Казахстан».

Ограничения, которые установлены в отношении судьи действующими нормативно-правовыми актами о них, обусловлены тем, что, исполняя свои должностные обязанности, он является выразителем государственной воли и несет ответственность за соблюдение государственных интересов. В связи с этим, к нему вполне обоснованно должны и могут предъявляться дополнительные требования. Здесь также наблюдается взаимосвязь повышенной ответственности с повышением трудозатрат. Поэтому исполнение таких

обязанностей государство не может поручать лицам, трудоспособность которых может быть понижена в силу возраста, состояния здоровья или других объективных обстоятельств, препятствующих им свободно проводить волю государства.

Поэтому существующие в регулировании труда судей нормы-изъятия и нормы – дополнения, по сравнению с нормами трудового права нельзя расценивать как снижение гарантированного уровня осуществления их прав. Различия, исключения, предпочтения и ограничения при приеме на работу, которые определяются свойственными данному виду труда требованиями, не является дискриминацией трудовых прав.

Список использованных источников

1 Сулейменова Г., Сейдалина Ж. Судьи как особый класс государственных служащих // Правовые проблемы реформирования государственной службы суверенного Казахстана: Монография/ Коллектив авторов. -Астана: Институт законодательства Республики Казахстан, 2003.-476 с.

2 Джалмуханбетов К. Особый статус третьей власти. Судей нельзя приравнивать к госслужащим. // "Юридическая газета" от 15 мая 2002 года, №19.

3 Стариллов Ю.Н. Институт государственной службы: содержание и структура // Государство и право.- 1996.- № 5.-С.15.

4 Манохин В.М. Нужны основы законодательства о службе// Государство и право.1997.- №9.-С.7-8.

5 Манохин В.М., Адушкин Ю.С., Багишаев З.А. Российское административное право. М.: Юрист, 1996. -472 с.

6 Манохин В.М. Служба и служащие в Российской Федерации. Правовое регулирование. М., Юристъ, 1997. - 296 с.

7 Манохин В.М. Советская государственная служба. М.: «Юридическая литература», 1966. -195 с.

8 Советское административное право. М.: «Юридическая литература», 1985.-С.123.

9 Стариллов Ю.Н. «Курс общего административного права».М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА- ИНФРА М), 2002. - 711 с.

ВРЕД КАК ОСНОВАНИЕ ДЕЛИКТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ, УСЛОВИЯ ДЕЛИКТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Вред (наличие вреда) является неперенным, обязательным основанием деликтной ответственности. При отсутствии вреда вопрос о деликтной ответственности возникнуть не может .

Как указывается в п. 1 ст. 1064 ГК, вред может быть причинен «личности» или «имуществу».

Причинение вреда имуществу (имущественный вред) означает нарушение имущественной сферы лица в форме уменьшения его имущественных благ либо умаления их ценности. Иногда имущественный вред определяют как разность между материальным положением потерпевшего до причинения вреда и после .

В случае причинения вреда личности объектом правонарушения являются нематериальные блага – жизнь и здоровье человека. Но при возникновении обязательства из причинения такого вреда принимаются во внимание главным образом имущественные последствия, т. е. возмещению подлежит имущественный вред. Лишь в случаях, предусмотренных законом, допускается также компенсация морального вреда (п. 1 ст. 151, п. 2 ст. 1099 ГК). Например, при повреждении здоровья гражданина вред выражается в утрате потерпевшим заработка, в расходах на лечение, уход и т. п. Но наряду с этим, т. е. независимо от возмещения имущественного вреда, возможна и компенсация морального вреда (п. 3 ст. 1099 ГК).

Имущественный вред нередко именуется ущербом. Например, в Конституции РФ закреплено право гражданина на возмещение ущерба. ГК последовательно употребляет термин «вред». Однако иногда встречается и слово «ущерб». Например, в ст. 1088 предусмотрено возмещение лицам, понесшим ущерб в результате смерти кормильца. В литературе (со ссылкой на словарь синонимов русского языка) отмечается, что слово «ущерб» является синонимом слова «вред».

С понятиями «вред», «ущерб» соприкасается понятие «убыток». Убытком называется вред (ущерб), выраженный в деньгах. Таким образом, убыток – это денежная оценка имущественного вреда.

Моральный вред – это физические или нравственные страдания, причиненные гражданину действиями, нарушающими его личные неимущественные права либо посягающими на принадлежащие гражданину другие нематериальные блага.

Такой вред подлежит компенсации по решению суда независимо от того, был ли одновременно причинен указанными действиями имущественный вред. Если же в результате совершения действий (бездействия) произошло нарушение имущественных прав гражданина, то возникший при этом моральный вред

подлежит возмещению только в случаях, предусмотренных законом компенсации морального вреда стали в последние годы весьма частым явлением. При этом нередко заявляются требования о взыскании огромных сумм за «страдания», «переживания» и «душевные муки». В большинстве случаев подобные требования по сути своей безнравственны. В целях совершенствования действующих правил о компенсации морального вреда можно предложить следующие меры. Во-первых, взыскивать (при наличии предусмотренных законом условий) в пользу потерпевшего не более 5-кратного размера минимальной оплаты труда. Во-вторых, взыскивать с нарушителя дополнительно, с учетом степени его вины, денежную сумму, определенную судом, в пользу местной администрации в целях использования таких сумм на финансирование учреждений для больных детей, домов престарелых и т.п.

Исследователи гражданского права зарубежных стран отмечают, что уплата денег в виде «утешения» все больше рассматривается зарубежными авторами как «моральное унижение», а в судах наблюдается отход от практики возмещения морального вреда. Суды нередко ограничиваются присуждением символического возмещения, что означает порицание действий правонарушителя без уплаты потерпевшему больших (или значительных) сумм в оплату его страданий, переживаний и т. п. При наличии вреда как основания деликтной ответственности для применения мер принуждения к правонарушителю необходимо установить наличие условий деликтной ответственности. Они входят в состав генерального деликта, т. е. имеют общее значение и подлежат применению, если законом не предусмотрено иное.

Условия деликтной ответственности – это обязательные общие требования, соблюдение которых необходимо в случае применения к правонарушителю соответствующих мер ответственности – санкций, т. е. для принуждения его к исполнению обязанности возместить вред.

Деликтное обязательство и соответственно ответственность за причинение вреда возникающая при наличии следующих условий:

- противоправность поведения лица, причинившего вред;
- причинная связь между противоправным поведением причинителя вреда и возникшим вредом;
- вина лица, причинившего вред.

4. Противоправность поведения причинителя вреда

На противоправность поведения лица, причинившего вред, как на условие деликтной ответственности ГК указывает путем установления правила о том, что вред, причиненный правомерными действиями, подлежит возмещению в случаях, предусмотренных законом (п. 3 ст. 1064). Следовательно, возмещению подлежит вред, причиненный неправомерными, противоправными действиями (если законом не установлено исключение).

Противоправным признается поведение, если лицо, во-первых, нарушает норму права и, во-вторых, одновременно нарушает субъективное право конкретного лица. Например, неосторожно брошенным металлическим предметом гражданин причинил увечье другому гражданину. В результате были

нарушены нормы объективного права о защите жизни и здоровья человека и одновременно субъективное право потерпевшего на здоровье.

Закон исходит из презумпции противоправности поведения, повлекшего причинение вреда, что вытекает из принципа генерального деликта. В соответствии с этим принципом всякое причинение вреда личности или имуществу следует рассматривать как противоправное, если законом не предусмотрено иное. Из названного принципа следует также, что на потерпевшего не возлагается обязанность доказывать противоправность поведения причинителя вреда, ибо она предполагается (презюмируется).

Противоправное поведение чаще всего выражается в активных действиях, повлекших потери в имущественной сфере лица. Но возможны и вредоносные активные действия в области неимущественных отношений. Например, подлежит возмещению вред, причиненный гражданину в результате неправомерного использования его имени (п. 5 ст. 19 ГК).

Понятием «поведение причинителя вреда» охватываются не только его активные действия, но и бездействие. Бездействие признается противоправным, если лицо было обязано совершить определенное действие и не сделало этого. Например, в связи с нарушением) обязательных правил по охране труда и технике безопасности на предприятии произошло отравление группы рабочих ядовитым газом. В данном случае вред был результатом противоправного бездействия администрации предприятия.

В жизни нередко встречаются ситуации, когда вред причинен, но поведение лица, причинившего этот вред, закон не признает противоправным. По общему правилу вред, причиненный правомерными действиями, возмещению не подлежит. Правомерным признается причинение вреда при исполнении лицом своих обязанностей, предусмотренных законом, иными правовыми актами или профессиональными инструкциями. Например, при тушении пожара обычно повреждается имущество, находящееся в зоне пожара, но возникший в связи с этим вред не подлежит возмещению, если действия пожарных совершались в рамках соответствующих правил. Аналогично решается вопрос и в случаях, когда по решению соответствующей эпидемиологической службы уничтожаются животные, если возникла угроза распространения через них опасного инфекционного заболевания.

Распространенным случаем правомерного причинения вреда является причинение его в состоянии необходимой обороны. Согласно ст. 1066 ГК вред, причиненный в состоянии необходимой обороны, возмещению не подлежит, если при этом не были превышены ее пределы. В случае превышения пределов необходимой обороны вред должен возмещаться на общих основаниях. В частности, при этом должны учитываться как степень вины потерпевшего, действия которого были причиной вреда, так и вина причинителя вреда .

Однако закон предусмотрел один исключительный случай, когда допускается возмещение вреда, причиненного действиями правомерными. Имеется в виду ст. 1067 ГК – причинение вреда в состоянии крайней необходимости. Состояние крайней необходимости, как следует из абз. 1 ст. 1067

ГК, представляет собой ситуацию, когда действия, причиняющие вред, совершаются в чрезвычайных условиях в целях устранения опасности, угрожающей самому причинителю вреда или другим лицам, если эта опасность при данных обстоятельствах не могла быть устранена иными средствами. Следовательно, имеются в виду действия правомерные, не нарушающие никаких требований закона. Вред, причиненный такими действиями, тем не менее подлежит возмещению, поскольку это прямо предусмотрено законом (п. 3 ст. 1064, ч. 1 ст. 1067 ГК).

Данное исключение из общего правила о противоправности поведения причинителя вреда как необходимом условии его ответственности на первый взгляд может показаться некорректным, поскольку трудно оправдать возложение ответственности за вред на того, чье поведение было безупречным, не нарушающим закон. Однако необходимо учитывать, что в рассматриваемых отношениях участвуют три лица: причинитель вреда, потерпевший и третье лицо, в интересах которого действовал причинивший вред. Анализ возникших между ними отношений позволяет прийти к выводу, что весьма неточно рассматривать данную ситуацию как возмещение вреда при отсутствии противоправности поведения причинителя вреда. Если понимать противоправность только как нарушение правовых норм, то поведение причинителя вреда в данном случае действительно можно рассматривать как безупречное, не нарушающее норм права. Тем не менее очевидно, что в рассматриваемом случае происходит нарушение субъективных прав потерпевшего (например, права собственности, иных вещных прав), что также охватывается понятием «противоправность». Таким образом, с одной стороны, налицо причинение вреда правомерными действиями, а с другой – неправомерными (противоправными). Возможно, по этой причине закон не возлагает на причинителя вреда обязанность его возмещения в полном объеме, но и не освобождает его во всех случаях от возмещения вреда.

Что касается третьего лица, в интересах которого действовал причинитель вреда, то говорить о противоправности его поведения нет никаких оснований. Но следует учитывать, что «третье лицо», бесспорно, является заинтересованным, поскольку оно терпело бы определенную убыль в имуществе или в неимущественных благах, если бы кто-то не устранил угрожающую ему опасность. Поэтому вполне справедливо привлечение его к возмещению вреда, возникшего у потерпевшего. Согласно ч. 2 ст. 1067 ГК обязанность возмещения вреда, причиненного в состоянии крайней необходимости, может быть возложена судом либо на третье лицо, в интересах которого действовал причинивший вред, либо на лицо, причинившее вред.

Закон предусматривает и третий вариант: освобождение от возмещения вреда и того, кто причинил вред, и третьего лица. В подобной ситуации имущественные потери несет потерпевший. Конкретный вариант определяет суд с учетом обстоятельств, при которых был причинен вред (ч. 2 ст. 1067 ГК).

Следует отметить, что возмещение вреда в состоянии крайней необходимости не может рассматриваться как деликтная ответственность. Это

относится и к возмещению вреда в состоянии необходимой обороны. В указанных случаях отсутствует противоправность в действиях причинителя вреда и его поведение не заслуживает осуждения. Поэтому ГК и в наименовании, и в тексте ст. 1066 и 1067 термин «ответственность» не употребляет, а ограничивается нейтральными понятиями «причинение вреда в состоянии необходимой обороны» и «причинение вреда в состоянии крайней необходимости».

Список использованных источников

1 Иоффе О.С. Избранные труды по гражданскому праву. Из истории цивилистической мысли. «Гражданское правоотношение. Критика теории хозяйственного права». – М.: Статут, 2000. – 781 с.

2 Пугинский Б.И. Гражданско – правовые средства в хозяйственных отношениях. – М.: Юридическая литература, 1984. – 224 с.

3 Гражданское право: Учебник. / Под ред. А.П. Сергеева, Ю. К. Толстого - М.: Проспект, 2000. - 784 с.

4 Кабалкин А.Ю. Гражданско-правовые договоры в России. Общие положения: Курс лекций. - М.: Юрид. лит., 2002. - 224 с.

5 Басин Ю.Г. Избранные труды по гражданскому праву. НИИ частного права Казгюу. – Алматы, 2003. – 332 с.

Кусманова Д. К.

ДИСЦИПЛИНАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ АДВОКАТА

магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

Адвокаты, стажеры, помощники адвоката могут быть привлечены к ответственности за виновное нарушение требований Закона РК "Об адвокатской деятельности", других законов, Устава коллегии адвокатов, Правил адвокатской этики адвокатов, Положений о стажерах и помощниках адвоката.

Право возбуждения ходатайства о привлечении к дисциплинарной ответственности адвоката, стажера, помощника адвоката, допустивших проступок принадлежит заведующему юридической консультацией. Поводом для возбуждения дисциплинарного производства могут быть заявления граждан, сообщения предприятий, учреждений, организаций, их должностных лиц, судебные постановления, а также материалы проверок, проводимых органами коллегии адвокатов. До рассмотрения дела президиум коллегии адвокатов должен проверить достаточность оснований привлечения к дисциплинарной ответственности, истребовать от адвоката письменное объяснение и ознакомить его с материалами дисциплинарного дела. Представляется, что адвокат вправе представить дополнительные объяснения либо ходатайствовать о проведении дополнительной проверки. Отказ адвоката дать объяснение не может служить препятствием для возбуждения дисциплинарного дела.

При наличии фактов, свидетельствующих о совершении адвокатом проступка, за который он может быть исключен из коллегии адвокатов, президиум имеет право отстранить адвоката от работы до окончательного разрешения дисциплинарного дела.

Рассмотрение материалов на заседании президиума коллегии адвокатов происходит с участием адвоката, в отношении которого возбуждено дисциплинарное дело. В случае неявки адвоката на заседание президиума рассмотрение дисциплинарного дела переносится. Если при повторной неявке адвоката президиумом будет установлено, что у него не имеется уважительных причин (болезнь или иные обстоятельства, объективно воспрепятствовавшие участию на заседании коллегии), дисциплинарное дело может быть рассмотрено в его отсутствие.

По дисциплинарному делу президиум выносит одно из следующих решений:

- 1) о наложении дисциплинарного взыскания в виде замечания, выговора, строгого выговора;
- о прекращении дисциплинарного производства;
- исключение из коллегии адвокатов.

При определении вида дисциплинарного взыскания должны учитываться характер и тяжесть проступка; обстоятельства, при которых он был совершен; последствия, которые он повлек; прежнее поведение совершившего проступок адвоката; стаж работы, а также иные обстоятельства.

За каждый совершенный проступок налагается лишь одно дисциплинарное взыскание. Решение о наложении дисциплинарного взыскания может быть адвокатом обжаловано в суд.

Адвокат может быть исключен из коллегии адвокатов при:

- 1) отзыве или прекращении действия лицензии на право занятия адвокатской деятельностью. Лицензия отзывается по решению суда на основании иска органов юстиции в случаях:

- а) грубого нарушения адвокатом принципов организации и деятельности адвокатуры и неоднократного невыполнения или недобросовестного исполнения обязанностей;

- б) невозможности исполнения адвокатом своих профессиональных обязанностей вследствие недостаточной квалификации.

Действие лицензии прекращается на основании судебного решения в случаях:

- а) признания адвоката в установленном порядке недееспособным или ограниченно дееспособным;
- б) осуждения адвоката за умышленное преступление;
- в) выхода адвоката из гражданства РК.

- 2) систематическое или однократное грубое нарушение адвокатом принципов организации и деятельности адвокатуры и своих обязанностей. Основанием данной крайней меры дисциплинарного взыскания является систематическое (т.е. более трех раз) нарушение правил внутреннего

распорядка, трудовой дисциплины, Устава коллегии адвокатов либо недобросовестное исполнение своих обязанностей.

3) обнаружившаяся невозможность исполнения адвокатом своих профессиональных обязанностей вследствие недостаточной квалификации. Критериями соответствующей квалификации адвоката являются его профессионализм, высокая правовая эрудиция и культура, позволяющие быстро, грамотно и правильно ориентироваться в любых правовых вопросах, независимо от принадлежности их к той или иной отрасли права, и принимать решения. Поэтому профессиональная несостоятельность выражается в отсутствии указанных качеств;

Причинами исключения адвоката из коллегии адвокатов могут быть также:

4) систематическая неуплата членских взносов, порядок вноса которых определяется Уставом коллегии адвокатов;

5) собственное желание.

6) занятие предпринимательской деятельностью или иной оплачиваемой должности, а также иные случаи, предусмотренные Уставом коллегии.

Список использованных источников

1. М.З. Абильдина «Полномочия представителя и их пределы», Право и государство, 2006, № 4;

2. Т.М. Нинчиева «Адвокатура и адвокатская деятельность в Российской Федерации», Правовое обеспечение, № 1, 2007.С.351.

3. Е. Жумабаев «Есть право на защиту и право защищать», Юрист № 8, 2006;

4. В. Баурчулу «Право граждан на юридическую помощь», Закон и жизнь № 9, 2006.

5. Р.Г. Вагизов «Институт уполномоченного по правам человека (омбудсмана), Закон и право № 12, 2007.

6. С.Н. Адилова «Совершенствование государственно-правового обеспечения личных (гражданских) прав человека и гражданина», Закон и право, № 8, 2007.

7. У.А. Сулейменова «Представительство в суде», Правовая реформа в Казахстане, №2, 2006.

8. Е.О. Егембердиев «О принципе состязательности и деятельности адвоката-представителя в гражданском судопроизводстве», Право и государство, № 4, 2006.

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВА И АДВОКАТУРА

магистрант 2 года обучения КазГЮИУ

Государство, объявив высшими ценностями человека, его жизнь, права и свободы (ч.1 ст.1 Конституции РК), тем самым принял она себя обязанность по их обеспечению, которая осуществляется специальными государственными органами, к числу которых относятся суды и правоохранительные органы (прокуратура, органы юстиции, следствия, дознания, а также органы, осуществляющие оперативно-розыскную деятельность). Осуществляя предоставленные законом полномочия, эти органы вправе применять меры государственного принуждения к лицам, нарушившим право вые предписания или оспаривающим те или иные права. В целях обеспечения прав и законных интересов таких лиц, получения ими право вой помощи наряду с судами и правоохранительными органами действует специальная негосударственная организация - адвокатура, основным назначением которой является содействие в реализации гарантированного государством и закрепленного в Конституции РК права человека на судебную защиту своих прав, свобод и получение квалифицированной юридической помощи (ст. 13 Конституции РК, п.1 ст. 1 Закона Республики Казахстан "Об адвокатской деятельности").

Юридическая помощь может оказываться и оказывается многими организациями и лицами, например, юридическими консультациями советов профсоюзов, юридическими отделами предприятий, учреждений и организаций, юрисконсультами и т.д.). Но юридическая помощь, оказываемая адвокатами, имеет особое значение.

Во-первых, адвокатами оказываются самые разнообразные виды юридической помощи по любому правовому вопросу любому гражданину, государственному и иному органу, должностному лицу, которые вправе обратиться в органы адвокатуры и заключить соглашение об оказании такой помощи.

Во-вторых, адвокат имеет более широкие возможности для защит, прав и законных интересов тех, кто обратился к нему за юридической помощью; законодательством прямо предусмотрены используемые адвокатами способы и средства при оказании юридической помощи.

В-третьих, оказание юридической помощи требует не только специальные юридические знания, но и практические навыки их применения, а такими качествами может обладать только специалист. Сложность отношений, складывающихся в юридической сфере, требуют профессионального ориентирования в большом количестве нормативных правовых актов, умения правильно найти необходимый акт, умения истолковать его и применить к конкретным .

В-четвертых, юридическая помощь является главной и единственной функцией адвокатов, а не одной из многих, что позволяет им осуществлять ее эффективно и квалифицированно.

В-пятых, оказание адвокатами квалифицированной юридической помощи имеет государственное, публично-правовое значение, поскольку она необходима не только отдельным гражданам, организациям и другим субъектам, но и самому государству, особенно в лице тех органов, которые осуществляют судопроизводство (гражданское, уголовное, по делам об административных правонарушениях).

Тем самым адвокатура оказывает значительное содействие осуществлению правосудия. Однако это не означает, что адвокатура выполняет государственные функции. Такой вывод был бы ошибочным, поскольку порядок ее образования, принципы ее организации и деятельности, требования, предъявляемые к адвокатам, методы и средства, используемые ими при осуществлении своей деятельности, а также другие признаки не позволяют отнести ее к государственным органам.

Нередко коллегии адвокатов сравнивают, а то и ошибочно называют общественными объединениями". Действительно, некоторое сходство с этими объединениями можно усмотреть: они являются не-государственными, некоммерческими (т.е. не имеют цели извлечения прибыли от своей деятельности), членство в них основано на принципе добровольности, они создаются по инициативе не менее десяти учредителей, их деятельность регламентирована, помимо соответствующих законов, уставами. Однако между ними имеются существенные различия, которые заключаются в следующем.

1. Прежде всего различны организационно-правовые формы этих объединений. Коллегия адвокатов в отличие от общественных объединений имеет специальную организационно-правовую форму, предусмотренную ст. 20 Закона РК "Об адвокатской деятельности" и ст. 17 Закона РК "О некоммерческих организациях", что соответствует требованиям ст. 34 ГК РК - является некоммерческой, независимой, профессиональной, самоуправляемой и самофинансируемой организацией адвокатов. В отличие от общественных объединений коллегии адвокатов являются сугубо профессиональными организациями, так как объединяют лиц только по профессиональному признаку - при наличии у них высшего юридического образования и права на занятие адвокатской деятельностью. Этот признак отличает коллегии адвокатов и от профсоюзов, которые создаются по производственно-отраслевому принципу, что определяет характер взаимоотношений последних с исполнительной властью и работодателями. Эта особенность взаимоотношений предполагает наделение профессиональных союзов средствами воздействия на власть и работодателя, позволяющими им влиять на их социально-экономическую деятельность.

2. Различны цели, задачи и функции этих объединений. Коллегии адвокатов создаются в целях оказания содействия реализации прав граждан и юридических лиц, не являющихся членами коллегии, на судебную защиту их прав, свобод,

законных интересов и получение юридической помощи, тогда, как правильно указывают А. Д. Бойков и Н. И. Капинус" ... общественные объединения создаются для защиты интересов лиц, в него входящих. Им не присущ жесткий отбор членов по профессиональному признаку, они не наделены специальными полномочиями, реализация которых требовала бы тесного сотрудничества с органами государственной власти". Кроме того, коллегии адвокатов содействуют выполнению важной государственной функции в сфере судопроизводства - осуществлению правосудия. Поэтому функции, выполняемые адвокатурой, носят, с одной стороны, публично-правовой характер, с другой - направлены на защиту частного интереса.

3. Различны и требования, предъявляемыми к лицам, вступающим в эти объединения. Если адвокатами могут быть только граждане республики (ч. 1 ст. 7 Закона РК "Об адвокатской деятельности"), то членами (участниками) общественных объединений могут быть не только граждане республики, но и иностранные граждане и лица без гражданства (ст. 11 Закона РК от 19 мая 1996 г. "Об общественных объединениях"). Деятельность адвокатов подлежит лицензированию (ст. 9-12 Закона РК "Об адвокатской деятельности"), тогда как членство в региональных и местных общественных объединениях лицензированием не обусловлено. Кроме того, законом предусмотрен ряд ограничений, установленных для адвокатов в п. 2 ст. 7, п. 6 ст. 15 Закона РК "Об адвокатской деятельности"), для членов же общественных объединений законом такие ограничения не предусмотрены.

4. Профессиональная деятельность адвокатов является основным и единственным источником их дохода. В отличие от адвокатуры общественные объединения могут осуществлять предпринимательскую деятельность постольку, поскольку это может служить достижению уставных целей. Поэтому получаемый ими доход не может перераспределяться между его членами и должен использоваться для достижения указанной цели. В этой связи представляется ошибочным мнение С. Тыныбекова о том, что "коллегия адвокатов как некоммерческая организация может заниматься предпринимательской деятельностью постольку, поскольку это соответствует ее уставным целям.

На наш взгляд, автор ошибочно распространяет действие ч. 3 ст. 34 Гражданского кодекса РК, а также ч. 1 ст. 33 Закона РК "О некоммерческих организациях" на адвокатуру. Действительно, указанные нормы предусматривают, что некоммерческая организация "может заниматься предпринимательской деятельностью лишь постольку, поскольку это соответствует ее уставным целям". Однако это положение не может, на наш взгляд, распространяться на адвокатуру, поскольку в ч. 2 ст. 33 Закона РК "О некоммерческих организациях" установлено, что законодательными актами РК "могут устанавливаться ограничения на предпринимательскую деятельность некоммерческих организаций отдельных организационно-правовых форм". К последним этот же закон относит и коллегию адвокатов (п. 1 ст. 17). В соответствии с п. 5 ст. 34 ГК РК юридическое лицо (в данном случае -

адвокатура) действует на основе ГК РК, Закона РК "Об адвокатской деятельности"), иных законодательных актов и учредительных документов. Закон, определяя назначение адвокатуры, устанавливает запрет на занятие предпринимательской деятельностью (ст.1). Поэтому уставы коллегий адвокатов не могут и не должны содержать положения о занятии предпринимательской деятельностью, что соответствует п. 2 ст. 21 Закона РК "Об адвокатской деятельности", в которой прямо предусмотрено, что устав коллегии адвокатов не должен противоречить законодательству. Несмотря на однозначность законодательного запрета адвокатуры заниматься предпринимательской деятельностью, в юридической литературе в последнее время дискутируется вопрос о неправомерности этого установленного законодательством запрета, хотя имеется и противоположное мнение о том что "говорить о прибыли применительно к деятельности адвокатуры представляется необоснованным"⁸, что на наш взгляд, является правильным.

5. Коллегии адвокатов обязаны в случаях, предусмотренных законом, оказывать юридическую помощь бесплатно (ст. 6 Закона РК «Об адвокатской деятельности») и в порядке обязательного участия в уголовном процессе, а также по делам об административных правонарушениях. В этих случаях возмещение расходов, связанных с защитой и представительством, производится за счет средств республиканского бюджета на основании постановления органа, ведущего уголовный процесс, и определения суда, в производстве которых находится дело. А в соответствии со ст. 5 Конституции и ст. 4 Закона РК "Об общественных объединениях" не допускается возложение на общественные объединения функций государственных органов, а также государственное финансирование общественных объединений.

Таким образом, коллегии адвокатов не могут быть отнесены к числу общественных объединений. Право адвокатов на реализацию предоставленного им ст. 23 Конституции РК как гражданам республики права на свободу объединения реализовано ими в форме Союза адвокатов Казахстана - общественного объединения (ассоциации), добровольно созданного в общих целях защиты законных интересов своих членов, а также путем вступления в любые другие общественные объединения, деятельность которых не связана с оказанием адвокатских услуг.

Большинство исследователей единодушно в том, что адвокатуру нельзя относить к общественным объединениям. Например, А.Д. Бойков и Н.И. Капинус указывают: "Возникший в последние годы спор по вопросу о том, не входит ли адвокатура в число общественных объединений, должен быть решен отрицательно". Своеобразную позицию по этому вопросу занимает М. Ю. Барщевский, который полагает, что "с точки зрения "политико-государственной" (но не юридической) терминологии, коллегии адвокатов могут быть отнесены к общественным демократическим организациям. Вместе с тем с позиции использования точной юридической терминологии, особенно с учетом законодательства, регулирующего порядок создания и

деятельности общественных организаций, признать коллегии таковыми трудно".

Ряд практикующих адвокатов совместно с учеными, указывая на отличия адвокатуры от общественных объединений (по целям, функциям, субъектам правового регулирования, требованиям, предъявляемым к вступающим, и т.д.), справедливо замечают: "Права, которыми наделяются адвокаты, обязанности, возлагаемые на них, особенности их статуса, отношения с клиентами просто не могут быть вписаны в рамки членства общественных объединений".

Коллегии адвокатов отличаются также от различного рода юридических фирм как по характеру, так и по субъектам, видам и целям деятельности. Адвокаты оказывают предусмотренные законом различные виды юридической помощи, что является некоммерческой деятельностью, тогда как юридические фирмы занимаются коммерческой деятельностью и оказывают юридические услуги, в т.ч. дают консультации, составляют документы правового характера, осуществляют представительство в суде при наличии лицензии на этот вид деятельности и доверенности от имени представляемого лица. Адвокат принимает участие в деле на основании ордера. Если же адвокат принимает участие в деле в качестве представителя, то он может действовать по доверенности от доверителя, представляемой вместе с ордером. Сотрудники юридических фирм, в отличие от адвокатов, не могут принимать участие в уголовных и административных делах в качестве защитника, обращаться от своего имени в различные органы, организации, учреждения с запросами для получения сведений, имеющих значение для правильного рассмотрения и разрешения дела, а также осуществлять иные права и обязанности, предусмотренные Законом РК "Об адвокатской деятельности". В частности, на них не распространяются требования Закона РК "Об адвокатской деятельности" о оказании юридической помощи бесплатно в связи с освобождением от оплаты юридической помощи лиц по их просьбе; об обязанности адвоката отказаться от поручения об оказании юридической помощи в определенных законом случаях, заниматься рядом иных видов деятельности и т.д.

Список использованных источников

1. Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 г. (с изм. и доп., внесенными ЗРК от 7 октября 1998г. № 284-1).
2. Об адвокатской деятельности: Закон РК от 5.12.1997 г. // Казахстанская правда. 1997. 11 дек.
3. Барцевский М.Ю. Адвокат. Адвокатская фирма. Адвокатура: Учеб.пособие. М., 1995. 275 с.
4. Броснанэн К.С. Пособие для адвокатов: секреты профессии (на англ. яз.). США, Калифорния, 1992.382 с.
5. Сулейменова Г.Ж., Воронина Л.В. Адвокатура и адвокатская деятельность в Республике Казахстан: Учеб.пособие. Алматы: Алем, 2002.286 с.
6. Тыныбеков С.Т. Организационные формы и деятельность адвокатуры в Республике Казахстан. Алматы: Казак университеті, 1997. 319 с.

7. Шеридан Д.Ж. Практическое пособие для адвоката: Секреты профессии (на англ. яз.). США. Калифорния, 1992.

8. Тыныбеков С.Т. Адвокатура и адвокатская деятельность в Республике Казахстан: Учебник. Алматы: Данекер, 2001.126 с.

9. Тыныбеков С.Т. Организация и деятельность адвокатуры (вопросы и ответы). Алматы: Данекер, 2000.158 с.

Бауыржанов Б.Б., Нурекешов Т.К.

НЕКЕНІ ҚҰҚЫТЫҚ РЕТТЕУДІҢ ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ ӨЗЕКТІ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті Азаматтық құқықтық пәндер кафедрасы

Неке — отбасын құрудың негізгі болып табылады. Ерлі-зайыптылар арасындағы мүліктік және мүліктік емес жеке қатынастарды туындататын отбасын құру мақсатымен, заңда белгіленген тәртіппен тараптардың ерікті және толық келісімі жағдайында жасалған еркек пен әйелдің арасындағы тең құқықтық одақты — неке деп түсінуіміз қажет [1, 8 б.].

Некенің құқықтық жағдайы: Заңда неке таңдауға ерік берілген, яғни некеге тұру немесе оны бұзу үшін тараптардың өзара ерікті келісімі қажет.

Некеде ерлі – зайыптылардың құқықтары мен міндеттері тең, әйелдердің құқығын шектеуге жол берілмейді. Бұл әйелдердің үй шаруашылығын жүргізумен ғана айналысып қоймай, сондай – ақ ерімен бірге бизнеспен айналысуына, мансапқа талпынуына мүмкіндік береді. Ерлі – зайыптық қатынастар, әдеттегідей ғұмырлық, яки некеге тұру бегілі бір мерзім көрсетілмей жүзеге асырылады. Қазақстанда мемекеттік АХАТ органында тіркелген неке ғана танылады. Қазақстанда некеге тұрған кезде отбасылық қатынастарда әлеуметтік, нәсілдік, ұлттық, тілдік немесе қай дінді ұстанатындығына қарай азаматтардың құқығын шектеудің кез келген түрлеріне тыйым салынады. Ерлі – зайыптылар қатынастарына туыстарының араласуына жол берілмейді.

Қазіргі уақытта жастардың отбасыға және некеге деген қатынастары ерекше сипатта болып отыр. Өйткені көптеген бүгінгі жастар өз әріптестерімен қарым–қатынасқа түсуге, істі жауапкершілікпен орындауға үйренбей жатып, ойланбастан немесе неке құруға асығыс шешім қабылдайды. Нәтижесінде неке туралы пікірлері мен сенімдері дұрыс болып шықпайды. Көптеген зерттеулерде көрсеткендей, неке сәтті болуы үшін жастар жауапкершілікті ең басты орынға қоюлары керек. Кейбір жастар ерлі–зайыпты өмірдің бірінші жылында стресстік жағдайларға ұшырап, өмірлік қиындықтарға толық дайын емес болып шығады. Мұның салдарынан жас отбасылар дағдарысқа ұшырап, ажырасулар көптеп белең алып кетеді. Осы орайда, «Үйлену оңай, үй болу қиын» деген нақыл сөзі еріксіз еске түседі. Алып ұшпа-сезімдерінің салдарынан жастардың бір-бірінің

өміріне жауапсыздығы белең алып, «әкесіз бала», «жалғызбасты ана» деген ұғымдар белең алып отырғаны кімді де болса ойландырады [2,89 б.].

Осыған сәйкес қазіргі таңда неке және отбасы заңнамасын жетілдірудің маңызы зор екені барлығымызға аян.

«Неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы туралы» Қазақстан Республикасы жаңа Кодексі қабылданды 2011ж. 26 желтоқсанда Қазақстан Президенті Н. Назарбаев «Неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы туралы» Қазақстан Республикасы Кодексіне қол қойды. Қазақстан Республикасы Неке-отбасы заңнамасы:

- отбасы мүшелері: ерлі-зайыптылар, ата-аналар мен балалар арасындағы, ал Қазақстан Республикасының неке-отбасы заңнамасында көзделген жағдайларда және шектерде басқа туыстар мен өзге де адамдар арасындағы құқықтар мен міндеттері, мүліктік және жеке мүліктік емес қатынастарды белгілейді;
- некеге отырудың (ерлі-зайыпты болудың), некені (ерлі-зайыптылықты) тоқтатудың және оны жарамсыз деп танудың шарттары мен тәртібін белгілейді;
- жетім балаларды, ата-анасының қамқорлығынсыз қалған балаларды отбасына орналастырудың нысандары мен тәртібін айқындайды;
- азаматтық хал актілерін мемлекеттік тіркеу тәртібін реттейді;
- азаматтық хал актілерін мемлекеттік тіркеуді жүзеге асыратын мемлекеттік органдардың функцияларын айқындайды [3].

«Неке (ерлі - зайыптылық) және отбасы туралы» Кодексімен отбасы мүдделері мен құқықтар қорғауды қамтамасыз ететін, оның дамуын Қазақстан Республикасы мемлекеттік әлеуметтік саясатының басым бағыты ретінде анықтай келе, неке-отбасылық (ерлі-зайыптылық) қатынастарын реттейтін мақсаттар, міндетер, принциптер және құқықтық негіздер анықталды.

- «неке (ерлі-зайыптылық)» – ерлі-зайыптылар арасындағы мүліктік және жеке мүліктік емес құқықтар мен міндеттерді туғызатын, отбасын құру мақсатында Қазақстан Республикасының заңында белгіленген тәртіппен тараптардың ерікті және толық келісімімен жасалған еркек пен әйел арасындағы тең құқықты одақ;
- «патронат» - жетім балалар, ата-аналарының (ата-анасының) қамқорлығынсыз қалған балалар қорғаншылық немесе қамқоршылық жөніндегі функцияларды жүзеге асыратын орган мен баланы (балаларды) тәрбиеге алуға тілек білдірген адам жасайтын шар бойынша отбасыларға патронаттық тәрбиеге берілетін тәрбие нысаны;
- «ата - анасы бас тартқан бала» (ата-анасы бас тартқан балалар) – тиісті заңды құжаттарды ресімдеу жолымен оны одан әрі тәрбиленуден, оқытудан, материалдық қамтамасыз етуден ата-аналары (ата-анасы) бас тартқан бала;
- «жетім бала(балалар)» - ата- анасының екеуі де немесе жалғыз анасы (әкесі) қайтыс болған бала (балалар);
- «суррогат ана - суррогат» - суррогат ана болу шартына сәйкес тапсырыс берушілер үшін қосалқы репродуктивтік әдістер мен технологиялар қолданылғаннан кейін құрсақ көтеретін және бала (балалар) туатын әйел;
- «суррогат ана болу» - сыйақы төлене отырып, суррогат ана мен ерлі-зайыптылар арасындағы шарт бойынша, күн жетпей босану жағдайларын қоса

алғанда, бала (балаларды) көтеру және туу; - «суррогат ана болу шарты» - некеде тұрған (ерлі-зайыпты болған) және балалы болғысы келетін адамдар мен қосалқы репродуктивтік әдістер мен технологияларды қолдану жолымен бала көтеруге және тууға өз келісімін берген әйел арасындағы нотариатта куәландырылған жазбаша келісім; - «бала (қыз) асырап алу жөніндегі агенттіктер» - өз мемлекетінің аумағында балаларды асырап алу жөніндегі қызметті жүзеге асыратын және осы Кодексте белгіленген тәртіппен Қазақстан Республикасының аумағында осындай қызметті жүзеге асыру үшін аккредиттелген коммерциялық емес шетелдік ұйымдар;

Осылайша, баланың ата-аналарының, қорғаншы және қамқоршы органдардың, сот пен прокурордың емес, сонымен қатар өздерінің құзыреті шегінде ішкі істер органдары мен басқа да мемлекеттік органдардың қорғауына құқықтары туралы нормалар заңнамалық түрде бекітілген.

Асырап алу тәртібі механизмін жүзеге асыру бөлігінде жаңашылық енгізілді. Сонымен, балаларды асырап алуға тілек білдірген адамдардың құқықтары мен міндеттері Қазақстан Республикасының шегінен тыс жерде тұрақты тұратын, Қазақстан Республикасының азаматтары болып табылатын бала асырап алушылар және шетелдік бала асырап алушылар Қазақстан Республикасының балалардың құқықтарын қорғау саласындағы уәкілетті органға бала асырап алу туралы сот шешімі заңды күшіне енгеннен кейін бала он сегіз жасқа толғанға дейін алғашқы үш жылда әрбір алты ай сайын, кейінгі жылдары – жылына кемінде бір рет асырап алынған баланың тұрмыс, оқу, тәрбие жағдайы және денсаулық жағдайы туралы есептер ұсынуға міндетті.

Жұбайлардың балалардың мүліктік құқықтарын, соның ішінде алименттік міндеттемелерін қозғайтын нормалар реттелген, кейбір жағдайларда алименттік нормалар қатаңдатылды. Мысалы, Ерлі-зайыптылардың ортақ мүлкін бөлу кезінде сот кәмелетке толмаған баланың мүдделерін ескере отырып, ерлі-зайыптылардың талап етуі бойынша қандай мүліктің ерлі-зайыптылардың әрқайсында берілуге тиіс екендігін айқындайды. Егер шарттың талаптары ерлі-зайыптылардың біреуін өте қолайсыз жағдайда қалдырса немесе осы некеден (ерлі-зайыптылықтан) туған немесе асырап алынған балалардың мүліктік құқықтарын бұзса, сот ерлі-зайыптылардың осы біреуінің талап етуі бойынша неке шартын толық немесе ішінара жарамсыз деп тануы да мүмкін [4,89 б.].

Неке-отбасы заңдарының дұрыс қолданылуына Республика Жоғарғы Соты Пленумының басшылыққа алатын түсіндірмелері де ықпал етеді. Отбасы құқығының бастаулары жайлы айтқанда аталған сала құқығының азаматтық құқыққа жақындығын атап айтқан жөн. Осыдан шығатын қорытынды, заң неке-отбасы заңдарымен реттелмеген отбасы мүшелері арасындағы мүліктік-мүліктік емес өзіндік қатынастарға азаматтық заңдар қолданылатынын арнайы атап көрсетілген.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1 Антокольская Н.Б. «Семейное право». Москва 2001 г.

2 Ынтымақов С.А., Карпушина Т.Д. «Отбасы құқығы». Практикум.-Алматы, Заң әдебиеті, 2003 ж.

- 3 Неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы туралы Қазақстан Республикасының 2011 жылғы 26 желтоқсандағы № 518-IV Кодексі
- 4 Крылов З.Г. Имущественные права супругов в условиях перехода к рыночным отношениям. М, 92

Нурекешов Т.К., Муратханова Т.Д.

ШЕТЕЛ АЗАМАТТАРЫНАН АЛИМЕНТ ӨНДІРІШ АЛУ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті Азаматтық құқықтық пәндер кафедрасы

Неке-отбасы қатынастарының қазіргі заманғы құқықтық қоғаммен талқыланатын өзекті мәселелердің бірі- Қазақстанда және шет ел мемлекеттерінен алимент өндіру мәселелері. Өкінішке орай, отбасылар ажырасқан кезде баланы асырап, тәрбиелеу мәселесі бұрынғы ерлі-зайыптылар өзара ақылдасып, кеңесіп емес, сотқа жүгіну арқылы талас тартыспен шешеді. Содан кейін бала бағып, өсіру сот үкімімен өндірілетін алимент арқылы қамтамасыз етіледі. Ал мәжбүрлі алимент өндіру өз кезегінде әкімшілік, қылмыстық жауапкершілік сияқты мәселелерді туындататыны жалтарып, әртүрлі әрекеттерге барып жатады.

Отбасы құқығында алимент сөзі (лат. alimentum- ұстау, асырау) деген мағынада, яғни заңдарда көзделгендей бір отбасы мүшесі басқа отбасы мүшесін асырауға міндеттенеді. Алименттер – бір адам оны алуға құқығы бар екінші адамға беруге міндетті ақшалай немесе материалдық қаражат.[1]

“Алимент” деген сөзге мінездеме беретін болсақ, ол: отбасында баланың өмір сүру көзі болып қызмет атқарады; тура бағытталған мақсаты кәмелетке толмаған баланы асырау; ай сайынғы тұрақты төленетін сомма; ата-аналардың жеке міндеттеріне жатады; аса дербес мінездемесі бар; баланың тумысынан төлеу басталып және баланың кәмелет жасқа толып, толық әрекет қабілеттілік бар болған тоқталады; әрбір кәмелетке толмаған балаларға төленеді (ол қай жерде болмасын, яғни балалар мекемесінде, басқа да табыс көздері болған жағдайда төленеді.); міндеттеме ретінде қарастырылады, егер төленбеген жағдайда қылмыстық жазаға тартылады. [2,92 б.]

Алименттік міндеттемелер Қазақстан Республикасы неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы Кодексімен ғана емес, сонымен қатар кейбір шет елдерде Азаматтық кодекспен реттеледі. Мысалы, Грузия, Франция, Германия, Перу, Испания, Греция, Португалия және т.б. кей мемлекеттерде отбасы қатынастары Азаматтық кодексте реттеледі. Беларусь, Украина, РФ, Вьетнам, Куба және т.б. мемлекеттерде отбасы кодекстерімен реттеледі.

АҚШ-та ата-аналар некелерін бұзған жағдайда сот кәмелетке толмаған балаға әкесіне алимент төлеттіреді. АҚШ-тың соттары және көптеген Еуропа мемлекеттерінің алименттік міндеттемелері борышкердің қайтыс болғаннан соң

тоқтатылады деген пікірді ұстанады. Бірақта кейбір штаттарда (Uniform Marriage and Divorce Act) – (некені бұзу туралы біркелкі заң) алимент төлеу міндеттемелері борышкердің өлімімен тоқтатылмайды, алименттік міндеттемелер баланың кәмелетке толғанша жалғасады екен.

Англияда балаға алимент төлеу бала он алты жасқа келгенше төленеді. Баланың алуын он алты жастан кейін оқу орнына түссе, әрі қарай кәсіптік дайындықтан өтіп жатса, баланың осы жаста жұмыс істеуіне не істеуіне қарамастан сот тәртібімен алиментті өндіріп алуға болады. Балаға алимент өндіру түрлері: тұрақты анықталған соммада; кезендермен төлеу соммасы; мүлікті қайта бөлу.

Кейбір шет мемлекеттерінде ата-аналар және балалардың алименттік міндеттемелері (РФ, Сербия, АҚШ), ата-аналар алименттік міндеттемелері екі ата-анада баланың кәмелетке толғанша және оқуын толық аяқтағанша қамтамасыз етеді. Алимент алушы болып, заңды некеде және некеден тыс туылған балалар, кәмелетке толған балалар егер де олар еңбекке қабілетсіз, көмекке мұқтаж болғандар алимент алуға құқығы бар. АҚШ заңнамасы бойынша бұрынғы ерлі-зайыптылары біреуі біріне 3 түрлі алименттерді анықтайды. Олар: тұрақты, уақытша, қалпына келтіру(реабилитация).

Тұрақты алимент аз қолданылады. Кейбір штаттарда мұндай алимент түрін мүлдем қолданбайды екен. Уақытша алимент ажырасу сатысындағы уақытта төленетін алимент. Мұндай алимент түрі басқа штаттарда әйел жақ жеңіп шығады. Қалпына келтіру алиментінің мақсаты-алимент алушы алимент ала отырып өзінің кәсібилігін арттыру, қайта мамандандырылуы, тәжірибе алуына, әрі қарай өзін асырауға мүмкіндік беру үшін қажет. Алимент егер алимент алу жұбайы басқа некеге отырса немесе басқа азаматпен азаматтық некеде бірге тұрса тоқтатылады.

Англия елінде бұрынғы ерлі-зайыптылардың алименттік міндеттемелері бойынша алимент төлеу тек бұрынғы жұбайына артылатын. Англияда бұрынғы ерлі-зайыптылардың ең төменгі ең жоғарғы алимент төлеу қаражаты анықталмаған. Бірақ тәжірибеде өте қызықты жағдай, Англия соты ажырасқан ерлі-зайыптылардың алимент төлеуді көбіне бұрынғы жұбайына артады және ол әйелін өмір бойы асырауға міндеттенеді. Англия соты қазіргі уақытта үш жылға дейін асырауға міндеттейді, алайда бұлда баламен қалған аналардың жағдайы түзеліп жатқан жоқ.

Франция мемлекетінде алименттік міндеттемелер Азаматтық кодекспен реттеледі. Францияның Азаматтық кодексінің 217-бабы бойынша “ерлі-зайыптылар отбасыға мүмкіндігінше өздерінің үлесін қосу қажет”. Ерлі-зайыптылардың әрқайсысы бір-бірінен алимент талап етуге құқылы. Бұрынғы жұбайы апатқа, денсаулығына, белгілі жасына байланысты әйелінен алимент сұрауға құқығы бар. Франция соты ерлі-зайыптылар ажырасқан кезде мынадай жағдайларды ескереді:

-Ерлі-зайыптылардың материалдық жағдайын, табыс көздерін таба алатындығын, мүліктік жағдайын және өзге табыс көздерін анықтайды;

-Баланың бар екенін және егер араларында бала болса, баланың материалдық жағдайын және қажеттілігін анықтайды;

-Ерлі-зайыптылардың жастарына байланысты денсаулығын анықтайды;

-Ерлі-зайыптылардың әрқайсысының қаржы және біліктілігін анықтайды.

Франция мемлекеті АҚ-нің 281-бабы бойынша “ерлі-зайыптылардың ажырасуға себепкер болуға ерлі-зайыптылардың біреуі толығымен материалдық жауапкер болады”. Сонымен келе жауапкер толығымен материалдық және екінші жұбайды ұзақ уақытқа немесе өмір бойы асырауға міндеттенеді.

Ал Италия мемлекетінің заңнамасы бойынша, егер алдыңғы некесін бұзғанына он ай толмаса, жана некеге тұруға болмайды. Жаңа неке құру үшін итальянстар коммунадан арнайы рұқсатнама қағаздарын алуы қажет. Бұл мемлекеттің өзіне тән, құқықтық материалдық нормаларымен ерекшеленгенімен, өзге елдер сияқты, алименттік өндіру қатаң жүргізіледі, яғни ажырасқан және бөлек тұратын жұбайына, сондай-ақ балаларының шығындарына көмектесуге міндеттенеді.

Мысалға Израиль мемлекетін алатын болсақ, “Алимент өндіру туралы” Заңы бойынша екі жағдайда алимент өндіруге болады. Біріншіден, Ұлттық сақтандыру қызметіне жүгіну (Битаух муми). Егер алимент алушы шет ел мемлекеттерге шығатын болса, алимент алу құқығынан айырылады.[3, 205 б.]

Германия мемлекетінде алимент өндіру “алиментті жағдайы жақсы, алимент төлей алатын жақ болуы қажет” деген қағида ұстанады. Ерлі-зайыптылар ажырасқан кезде мүлікті қайта бөлу, қажеттілікті толтыру мақсатында алимент төлей алатын жаққа ауырлық түседі. Сот алимент алушыны жағдайларға байланысты анықтайды:

- Белгілі бір жағдайларға байланысты жұмыс істей алмайтын болса танылады;

- Ажырасқаннан кейін өмірге бейімделу;

- Некеге тұру кезінде бала босану немесе біліктілігін арттыру.

Сот кейбір жағдайларға байланысты алимент алуға шешімін бермеуі мүмкін.

- Некенің ұзақ болмауына;

- Ерлі-зайыптылардың біреуі қылмыс жасаса, отбасы мүшелеріне қарсы пайдақорлық мақсатымен қылмыс жасаған кезде;

- Пайдақорлық мақсатпен алимент сұрайтын болса;

- Өзге де жағдайлар және жоғарыда айтылғандар орын алса.

Германия мемлекетіндегі отбасы қатынастарын реттеуде “бірінші кезекте” алименттік қамтамасыз ету жағдайы бойынша некеден тыс туылған балаларға алимент төленеді және алимент төлеуші қайтыс болған соң, оның алимент төлеу міндеттері некедегі балаларына өтеді екен. Сонымен қатар Заңда “жүкті кезінде және ортақ баласы туған күннен бастап үш жыл бойы бұрынғы әйелінің бұрынғы жұбайдың неке бұзылғаннан кейін алимент алуға құқығы” көрсетілген. Осыған орай кейбір авторлар мысалы, В.П.Шахматов “осы кезеңде әйелдің уақытша еңбекке қабілеті жоқ, сондықтан алимент алуға құқылы” деп санайды. [4,108 б.]

Қазақстан Республикасының азаматтары емес және өзінің басқа мемлекеттік азаматтығын куәландыратын құжаты бар тұлғаларды шетел азаматтары деп танимыз. Ал Қазақстан Республикасының азаматтары болып танылмайтын және өзінің басқа мемлекеттің азаматтығын куәландыратын құжаты жоқ тұлғаларды азаматтығы жоқ тұлғалар деп танылады. Некелік және отбасылық қатынастары. Қазақстан Республикасындағы шетелдіктер Қазақстан Республикасының азаматтарымен және басқа адамдармен некеге тұрып және оны бұза алады, Қазақстан Республикасының заңдары мен халықаралық шарттарына сәйкес Қазақстан Республикасының азаматтарымен бірдей некелік және отбасылық қатынастардағы құқықтарды пайдаланады және міндеткерлікте болады. Біздің заңнамаға сәйкес, ерлі-зайыптылар тұрғылықты жерді таңдауға ерікті болып табылады. Ерлі- зайыптылар бірге де, бөлекте тұруға құқылы. Бір тұлғаның өзінің тұрғылықты жерін ауыстыру екінші тұлғаға сонын артынан ілесуді талап етпейді. Ерлі-зайыптылар бір-біріне материалдық көмек көрсетіп тұруға міндетті. Егер ерлі-зайыптылардың бірі еңбекке жарамсыз болып қалатын болса, онда біздің заңнама бойынша, оның екіншісі оған материалдық көмек көрсетуге міндетті болып табылады.[5,165 б.]

Ата-аналардың және балалардың құқықтары мен міндеттері, сонымен қатар балаға деген алимент, біздің заңнама бойынша талапкердің талабы бойынша баланың қай мемлекетте тұрақты тұрады, сол мемлекеттің заңнамасы қолданылуы мүмкін. Бұл норма, яғни баланың басқа мемлекеттің азаматы, бірақ тұрақты тұратын мемлекеттің заңнамасының қолданылуы. Заңнама баланың тұрақты тұратын жердің заңнамасын қолдану туралы сотқа міндет артпайды, сот талапкердің талап етіп отырған заңнамасы егер де баланың мүддесіне қайшы келмейді деп шешетін кезде ғана қолданады. Тұлғаның қай мемлекетке жататыны және қай мемлекеттің заңы қолданылуы мүмкін екенін сот шешім қабылдағанша шешеді. Егер бала бір мемлекеттің азаматы болып, шешім шыққанша басқа мемлекеттің азаматы болып танылса, онда сот соңғы азаматтығына қарайды. Егер ерлі-зайыптылар неке шартын және алимент төлеу туралы келісімшартқа отырмаса, ортақ азаматтығы жоқ немесе бірге тұрмаса, олардың белгіленген құқықтары мен міндеттерін жүзеге асыру үшін белгілі мемлекеттің заңнамасын таңдай алады.[6,87 б.]

Кәмелетке толған балаларының ата-аналарының пайдасына алименттік міндеттемелері, сондай-ақ басқа да отбасы мүшелерінің алименттік міндеттемелері аумағында олардың бірге тұратын жері бар мемлекеттің заңдарымен белгіленеді. Бірге тұратын жері болмаған жағдайда мұндай міндеттемелер алимент алуға құқығы бар адам азаматы болып табылатын мемлекеттің заңдарымен белгіленеді. Мысалы, егер шет ел мемлекетінің азаматы болып табылатын әйел баласымен басқа елде тұратын болса, қазақстандық азаматынан Астана қаласында тұратын алимент өндіру туралы біздің елдің сотына талап арыз берген болса, сот бұл дауды қарастыру барысында, баланың қай мемлекеттің азаматы болса, сол мемлекеттің заңнамасын қарастыру керек. Ал бала мен ана Қазақстан жерінде тұрып, басқа мемлекеттің азаматына алимент

өндіру туралы талап арыз түскен жағдайда, сот егер бала Қазақстан азаматтығында болса, біздің елдің заңнамасын қолданады.

Шет елінен алимент өндіру бойынша құқықтық көмек және азаматтардың бірқатар құқықтарының жүзеге асырылуы мақсатында құқықтық реттелетін нормалардың бірі ҚР Минск Конвенциясына қосылғанын айта аламыз. 1993 жылы қаңтар айында Минскте ТМД 10 мемлекеттерінің басшылары арасында (Армения, Беларусь, ҚР, Қырғызстан, Молдова, РФ, Тәжікстан, Түркменстан, Өзбекстан, Украина) азаматтық, отбасылық, қылмыстық істер бойынша құқықтық өзара көмек беру туралы Минск конвенциясына қол қойылды. Бұл келісімшарт азаматтық, отбасылық, қылмыстық істер бойынша соттардың және құқық қорғау органдарының арасында және қай жерде тұратынына қарамастан, азаматтардың тең құқықтарын қамтамасыз ету мақсатындағы механизмі және күш көрсететін тұтқасын шығарды десек те болады.

Сонымен қатар, 1994 жылы 9 қыркүйекте Москва қаласында Әзірбайжан, Армения, ҚР, Қырғызстан, Молдова, РФ, Түркменстан, Өзбекстан, Украина Үкіметтері жасасқан қол қойылған әлеуметтік жәрдемақы, балалы отбасыларғы өтемақы төлеу және алимент төлеу саласындағы азаматтардың құқықтық кепілдіктері туралы келісімге отырды. Бұл келісімнің мақсаты балалы отбасыларға және алимент төлеу саласындағы азаматтарға құқықтық кепілдіктер беру болып табылады. Тараптардың азаматтарына алименттер белгілеу мен өндіріп алу (төлету) олар тұрған аумақтағы тараптың ұлттық заңдарына көзделген тәртіппен жүзеге асырылады. [6,90 б.]

Отбасы қатынастары бұл шеңбер тәрізді оған мемлекет аса қамқорлықпен қарауы тиіс. Алименттік қатынастар бұл өзінің табиғатына қарай біріншіден, отбасы қатынастарында қатысушылардың өзара көмек көрсетуі қамқорлықтың белгісі, екіншіден, алименттік құқықтар мен міндеттерді жүзеге асырудағы мемлекеттің құжат жүзінде жазылуына кепілдік береді, ал бұл ісшаралардың орындалмағанына мемлекет құқықбұзушыларды қылмыстық қудалауды жүзеге асырады

Қолданылған әдебиеттер

1. Қазақстан Республикасы неке (ерлі-зайыптылық) және отбасы Кодексі., 26 желтоқсан 2011 жыл., Алматы «Юрист» 2012 ж.
2. Ынтымақов С.А. Отбасы құқығы. Практикум.-Алматы,2005
3. Максимович Л.Б. Соглашение об уплате алиментов: вопросы теории и практики // Труды института государства и права Российской академии наук. – 2008. – № 2. – С. 205-226.
4. Шахматова В.П. «Законодательство о браке и семье (практика применения, некоторые вопросы теории» Томск, 1981
5. Нысанбекова Л.Б. Халықаралық жеке құқық.- Алматы: Жеті жарғы, 2006.- 165 бет.
6. Карпушина Т.Д, Ынтымаков С.А. Семейное право. Практикум.- Алматы,2002

ИНТЕЛЛЕКТУАЛДЫ МЕНШІК ҚЫЗМЕТІН ДАМУДАҒЫ ҰЛТТЫҚ ИННОВАЦИЯ

Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.
құқық бойынша философия докторы (PhD)

Дамушы елдер және ТМД елдерінің инновациялық даму тенденциялары қазіргі таңда екі параллельді бағытта жүріп жатыр. Біріншісі бизнес құрылымдар өзіндік ғылыми базасын қалыптастырып, ҒЗИ-мен ынтымақтастығын кеңейтуге күш саласа, екінші бағытта мемлекет инновациялық құрылымын қалыптастырып, ҒТҚН коммерциялауды ынталандыру үшін эксперимент түрінде жаңа тетіктерді енгізуде.

Бірақ, бұл талпыныстардың тиімділігінің төменділігі көбінесе көптеген бастамалардың соңына дейін жеткізілмеуімен, олардың мониторингісінің болмауымен, олардың орнына бұрынғының түрленіп, бірақ назардан тыс қалып қойған бастамалар болып шығатын жаңа тәсілдері мен тетіктердің жетілдірілуімен түсіндіріледі.

Нәтижесінде мемлекеттің кейбір жеке жобаларды қаржыландырып, тікелей бақылауға алу әрекеттерінен гөрі, оның араласпауы оң әсер етіп жатады. Осындай жағдайдан кейін мемлекеттік деңгейде инновациялық қызметті ынталандырудың жанама әдістерін пайдалану қызығушылығының алғашқы белгілері пайда бола бастайды.

Дамыған елдерде ғылыми-технологиялық және инновациялық саясатты жасаушылар қоғам игілігіне, халықтың әл-ауқатын дамытуға арналған ғылыми-технологиялық және инновациялық даму бағыттарына баса көңіл бөлінеді. Ол ең алдымен денсаулықты қолдауға арналған биотехнология, нанобиотехнология және фармацевтика салалары. Бұдан басқа қоғамдық өмірді қамтитын ақпараттық-байланыс технологиялары, рухани, материалдық өндіріс және өзге де қызмет түрлері бар. ЭҚДҰ соңғы форумдарында ғылыми-технологиялық дамудың дәл осы бағыттарына баса назар аударған болатын.

Әр елдің ұлттық инновациялық жүйелерінің салыстырмалы зерттеулері олардың дамуының стратегиялық бағыты мен негізгі факторларын көрсетеді. Осы жағынан ЭҚДҰ елдерінде, әсіресе осы ұйымның ядросы болып табылатын жоғары дамыған елдерде ұлттық инновациялық жүйелерінің (ҰИЖ), олардың даму динамикасы мен тенденцияларының көрсеткіші жоғары. Олар жасаған экономикалық, инновациялық жүйелерінің салыстырмалы талдау әдістемелері туындаған мәселелер мен тенденцияларды дәл және уақытында анықтауға мүмкіндік береді.

Инновациялық қызмет мәселелері көптеген әлемнің индустриалды дамыған елдері үшін басты мәселе болып табылады. Ғылыми-техникалық өнім интеллектуалды қызмет нәтижесі ретінде өнеркәсіптік меншікті қорғау жүйесін

кұруды талап етеді және дамыған елдердің атрибуты болып табылады. Мысалы, АҚШ технологиялық саясаты мыналарға бағытталған:

- жеке секторды дамыту үшін қолайлы жағдай жасау және өнімнің бәсекеге қабілеттілігін арттыру;

- технологияларды коммерциялауды дамытуды көтермелеу;

- 21 ғасыр технологиясын жасауға инвестициялау.

Еуропалық одақ елдерінде инновациялық қызметті көтермелеу ұлттық шеңберден шығып, жалпыға ортақ мәселеге айналған. Зерттеулер мен талдамалардағы кооперация еуропалық компанияларға бәсекелестеріне қарсы тұруға, технологиялық ресурстарды біріктіруге, масштабын кеңейту және техникалық, интеллектуалдық мүмкіндіктерін қосу арқылы қаржыны үнемдеуге мүмкіндік жасайды.

Еуропалық одаққа мүше елдердің инновациялық қызмет саласындағы стратегиялық жолы басты бағыттардағы қаржы ресурстарын шоғырландыру болып табылады:

- шағын және орта кәсіпорындарды қаржылай қолдау механизмін құру;

- инновациялық өнімді жасап, шығаратын кәсіпорындарға қандай да бір жеңілдіктер жасайтын жетілген салық механизмін енгізу;

- технология мен өнімді құқықтық қорғау мақсатында шағын және орта кәсіпорындарға қолдау көрсету;

- кадрлардың инновациялық құзыретін арттыру.

Әлемдік тәжірибе қазіргі таңдағы барлық қатысушылардың өзара коммерциялық қатынасы, ғылыми нәтижені нарықтық тауарға айналдыруы ҒЗТКЖ қорытындыларын тәжірибеге қосудың тиімді тәсілі болып табылатынын дәлелдеп отыр. Ондай тәсіл ғылыми зерттеулер мен талдаулар қорытындыларын коммерциялау деген атқа ие. Онда инновациялық үрдістің барлық қатысушылары: ғалымдар мен әзірлеушілер, өндірушілер, инвесторлар экономикалық жағынан қызығуда, яғни инновацияны пайдалану арқылы коммерциялық жетістікке тезірек қол жеткізуге ынта көп. «Коммерциялау» – ғылыми-зерттеулер мен талдаулар нәтижелерін жаңа және жақсартылған өнімдерді, қызмет пен процестерді коммерциялық нәтиже алу үшін нарыққа шығару мақсатында тәжірибеде пайдалану процесі.

әдеттегідей ғылыми зерттеулердің толық аяқталып, коммерциялық тұтынушылар үшін бағалы, ерекшелігі мен артықшылығы басым белгілі бір өнім немесе қызмет бар жерден бастау алады. Коммерциялау өнім нарыққа ұтымды шығарылғанда, шығыны жоқ, яғни сатылымнан түсетін кіріс операциялық шығыннан басым түскен кезде тоқтайды. Сонымен бірге коммерциялау негізгі үш форманы қабылдай алады:

- технологияны коммерциялық пайдалану үшін жаңа бизнес-жобаны бастау;

- бизнеске технологияны пайдалануға лицензия сату;

– техникалық кеңес беру, аналитикалық және талдау қызметтері, сондай-ақ келісім-шарт бойынша зерттеулерді қосқанда қызмет көрестуді ұсыну жолымен технологияны пайдалану.

Американың іс-тәжірибесі

Технология трансфертін реттейтін біраз федералды заңдарды қысқаша қарау бүгінгі механизмдер мен трансферт процестерін түсіну үшін маңызды болмақ. 1980 жылы әлемдегі АҚШ-тың бәсекеге қабілеттілігіне қатысты алаңдаушылығы және Жапония тарапынан бәсекелестіктің өсуі Конгрестің нәтижелер мен университеттік зерттеулер идеяларын коммерциялауға көмектесуіне дейін апарды.

Бэй-Доул заңын қабылдағанға дейін федералдық бюджеттен қаржыландырылатын зерттеулер нәтижелерінен туындайтын интеллектуалды меншік қаржыландыратын федералды органның меншігі болып қалатын. Университтерде зерттеулер идеяларын коммерциялауға стимул болған жоқ. Олар жылына небәрі 250 патент беретін еді. Капитал нарығы да назардан тыс қалды. Ол прототипін жасап, коммерциялық өнімді шығаратын компанияларды табу үшін тиісті инвестицияларды алуда қиындық туғызды.

Осының барлығы университеттер мен ұлттық зертханаларға патентке меншік құқығын беретін және федералды бюджеттен қаржыландырылатын зерттеулер нәтижелерін коммерциялауға жағдай жасайтын 1980 жылы қабылданған технологияларды трансферттеу туралы заңның арқасында өзгерді.

Патентке меншік құқығы туралы мәселенің ашықтығы, жоғары дәрежедегі меншік құқығын көздеген бөтен тұлғалар мен ұйымдар үшін салымдарды жоғалту қаупі азайғандықтан, маңызды күрделі қаржы жұмсалымының қауіпсіз әрі нақты болуын қамтамасыз етті.

Әлемдік тәжірибеге сүйенетін болсақ, технологиялар трансферті мәселелері қойылып, әлемдік қауымдастық арқылы шешімін тауып отырған. Оған мысал ретінде 1980, 1986, 1989 жылдардағы АҚШ-тағы Стивенсон-Уайдлер заңдарын айтуға болады.

Технологиялық инновациялар мен трансферт туралы бұл заңдар әрбір федералды зертханалардан құнды технологиялар мен оларды коммерциялау бойынша офис құруын, сондай-ақ біріккен зерттеулер Орталығын құруды талап етеді.

Федералды үкімет жыл сайын ҒЗТКЖ үлкен қаржы салып отырады – 100 миллиард доллар көлемінде. Федералды қаражат салудың өзіндік мақсаты бар және жекелеген келісім-шарттар және гранттар арқылы анықталатын жеткізілім үшін өнім түрінде тікелей және жанама нәтижелерді алуға арналған.

Бірақ федералды инвестицияның қосымша астары да жоқ емес. ҒЗТКЖ үлесінің кейбір нәтижелерін коммерциялауға немесе саудаға жарамды инновация болмаса ілеспелі нәтижелер жасайтын федералды емес ұйымдарға (әсіресе, жеке меншік) беру бар. Федералды үкімет қаржыландыратын ҒЗТКЖ-ға көптеген үкіметтік органдар демеушілік жасайды және оларды университеттер, федералды зертханалар, өнеркәсіптің ірі және ұсақ салаларын қосқанда түрлі орындаушылар жүзеге асырады.

Технология трансфертінің процесін федералды көздерден қаржыландырылатын зерттеулерден бастап коммерциялауға дейінгі жүйелі іс-әрекет ретінде көруге болады. Яғни федералды үкімет арқылы қаржыландырылатын және университеттер немесе федералды зертханаларда жүргізілетінен зерттеулер қорытындыларын, өнімді дайындау және оны ары қарай сату арқылы интеллектуалды меншікті алу.

Бұл кезеңдердің жүйелілігі және трансферттің коммерциялауға алып келетінін, мемлекеттің экономикалық ахуалы мен өмір сапасын көтеруге бағытталғанын күтуге болады.

Қазақстанда ғылымды коммерциялау басым бағыт

Инновациялық жандандыру және инновациялық қызметтер мәселелері әлеуметтік-экономикалық мақсаттарға қол жеткізу маңыздылығын ескере отырып, Қазақстанның басымдылықтардың бірі болып табылады.

Сондықтан елімізде қазіргі таңда маңызды әлеуметтік-экономикалық міндеті ғылыми зерттемелерді өндірісте тиімді пайдалану болып отыр.

Зерттеулердің коммерциялық маңыздылығын арттырып, нарықта коммерциялау мақсатында ҚР Білім және ғылым министрлігінде технологияларды коммерциялау жобасы ҚР Үкіметі мен Дүниежүзілік банк арасындағы Қарыз туралы келісім шеңберінде жүзеге асырылды. 2008 жылы басталып, 2015 жылы аяқталған «Технологияларды коммерциялау» жобасы аясында ғалымдар мен зерттеушілерге ғылыми зерттеулерін жүргізуге және оны коммерциялау бойынша қолғабыс жасалып, 1500 мың өтінімнен 65 жоба іріктеліп алынған болатын.

Іріктеу жұмыстарымен түрлі елдерден келген ғалымдардан құралған ғылым жөніндегі халықаралық кеңес айналысты. Нәтижесінде 65 жобаға тоқтаған, аға ғылыми және кіші ғылыми қызметкерлер тобы үшін екі гранттық бағдарлама жүзеге асырылды.

65 жобаның 45-сі жалпы сомасы 900 миллион теңгеден асатын дайын өнімді сату деңгейіне қол жеткізді. Олардың 8 лицензиялық келісімдері бар.

Ұлттық «100 қадам» Жоспарын жүзеге асыру аясында коммерциялау жүйесін дамыту үшін ҚР «Ғылыми және (немесе) ғылыми-техникалық қызмет нәтижелерін коммерцияландыру туралы» Заңы қабылданды.

Заң ғылым мен бизнес арасындағы байланысты қолдау механизмдерін қарастырады, технологияларға лицензия алушыларға жеңілдіктер береді, технологияларды коммерциялау офистері қызметтерін қаржыландырады және технологияларды коммерциялауға гранттың жаңа түрін ұсынады.

2016 жылы Дүниежүзілік банктің қолдауымен «Өнімді инновацияларды ынталандыру» жобасының келесі фазасын жіберу жоспарлануда. Ол турасында Қазақстан қоғамы пікір туғызатыны анық. Жоба сомасы – 110 млн. доллар. Басты сомасының 40%-ы коммерциялау әлеуеті бойынша ғылыми зерттемелерді қаржыландыруға жұмсалады. Бұл жобаның аясында 5 компонент жүзеге асырылатын болады.

Бірінші «Инновация үшін білім базасын дамыту» компоненті шеңберінде коммерциялық әлеуеті бар сапасы жоғары ғылыми зерттеулерді жүргізуді

ынталандыру мақсатында ғылыми топтарды қаржыландыру қарастырылған. Сонымен қатар, бұл компонентте тарихи отанындағы жобаларға қазақстандық ғалымдарды тарту мақсатында шетелде жұмыс істейтін немесе оқитын PhD студенттерді қолдау қарастырылған.

Екінші «Инновациялық консорциумдар» компоненті шеңберінде нарықтың, өндірістік сектор және әлеуметтік мәселелер сұранысын шешу үшін ғылым күшін біріктіру арқылы консорциумдар қалыптастыру қарастырылған.

Үшінші «Технологияларды коммерцияландыру циклін шоғырландыру» компоненті шеңберінде бірнеше іс-шараларды жүргізу жоспарлануда. Оның ішінде: Мемлекеттік-жеке меншік әріптестік (МЖӘ) механизмі арқылы тәуекелді бөлу және азайту үшін технологиялық стартап-компанияларға ерте қаржыландыру тиімділігін көрсету мақсатында венчурлық қор қалыптастыру.

Сонымен қатар, мәмілелер ағынын генерациялау жөнінен брокерлік қызмет қарастырылған. Бұл компонент коммерциялық инвестициялық жобаларға технологиялар және инновациялық идеяларды жетілдіру бойынша қызмет нарығын дамытуға бағытталған.

Технологиялар трансфертінің шет елдегі офистерін құру да қарастырылады. Оның негізгі мақсаты қазақстандық технологияларын шетел нарығына жылжыту және Қазақстанға енгізу үшін технологиялар іздестіру болып табылады.

Қазақстан экономикасының бәсекеге қабілеттілігін арттыратын Ұлттық Инновациялық Жүйені ғылым мен өндіріс арасындағы байланысты ынталандыру, осы саладағы технологияларды коммерцияландыру циклін тездетіп, адамзаттық капиталды көтеруге әрекеттесу арқылы нығайту Жобадан күтілетін басты нәтижелер болып табылады.

Түйін

Инновациялар біздің өмірімізде бар және олар қызметтің түрлі салаларын дамыту үшін маңызды. Инновация біздің өмірімізді жеңілдетіп, өндірісті жаңа деңгейге көтереді. Сондықтан, көптеген дамыған елдер инновацияны дамытуға үлкен қаржы жұмсап, жас ғалымдарға барлық жағдайды жасауға тырысады. Бірақ оларды коммерциялау инновацияның маңызды аспектісі болып табылады. Жобалар түсім әкелуі тиіс, ақталуы қажет. Қазіргі таңда әлемдегі инновациялық қызмет өте маңызды. Сондықтан дамыған және дамушы елдердің жетекшілері оларды дамыту үшін бар күшін салуда.

Пайдаланылған әдебиеттер:

1. Дежина И.Г., Салтыков Б.Г. Механизмы стимулирования коммерциализации исследований и разработок // Институт экономики переходного периода / Серия: Научные труды № 72. – Москва. 2004г. – 152с.
2. Коваженков М.А., Бганцева Я.В. Инновационная стратегия управления коммерциализацией интеллектуальной собственности ВУЗа // Журнал «Креативная экономика» №11(35) 2009г., стр. 21-28.
3. Мухамбетжанов С., Баймаганбетова Г. Научные исследования: проблемы коммерциализации их результатов
// http://www.nauka.kz/page.php?page_id=172&lang=1&article_id=89

4. В рамках программы «Коммерциализация технологий» поддержано 65 проектов

// <http://www.zakon.kz/4778693-d.doskaraev-v-ramkakh-programmy.html>

Махатов А. К.

ПОНЯТИЕ И ФОРМЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Ответственность за нарушение обязательства, помимо того, что она является видом юридической ответственности, относится также к разновидности гражданско-правовой ответственности, которая определяется как применение специальных правоохранительных мер защиты субъективных гражданских прав (санкций — мер гражданско-правовой ответственности), направленных на возложение на нарушителя субъективного гражданского права дополнительных имущественных лишений, обеспеченных государственным принуждением, в виде дополнительной гражданско-правовой обязанности или лишения принадлежащего ему гражданского права.

Являясь видом юридической ответственности, ответственность за нарушение обязательства, безусловно, в широком смысле можно определять как возложение каких-то отрицательных последствий на правонарушителя. В то же время ответственность за нарушение обязательства, являясь разновидностью гражданско-правовой ответственности, характеризуется определенными дополнительными имущественными лишениями для правонарушителя в виде дополнительного обязательства по совершению работ, оказанию услуг, уплате денежной суммы, либо лишения какого-то права на имущество, что непосредственно ведет к неблагоприятным имущественным последствиям. Ответственность за нарушение обязательства, как и любая гражданско-правовая ответственность, всегда обеспечивается государственным принуждением или угрозой такого принуждения. Поэтому ответственность за нарушение обязательства можно определить как возложение на нарушителя обязательственного гражданского права дополнительных имущественных лишений, обеспеченных государственным принуждением, в виде дополнительной гражданско-правовой обязанности или лишения принадлежащего ему гражданского права.

Под основанием применения ответственности, закрепленным, в частности, ст. 349 ГК, понимается нарушение должником любого из условий обязательства, относящихся к его (должника) обязанности, в частности, времени, места, способа, количества, качества исполнения, ассортимента, комплектности товаров и т. п.

По объему, степени значимости и правовым последствиям обычно различают две разновидности нарушения обязательства: неисполнение обязательства, т. е. полное нарушение обязательства; ненадлежащее исполнение обязательства, т. е. исполнение обязательства с нарушением каких-то отдельных условий, определенных содержанием обязательства.

В случаях, когда исполнение обязательства лично должником относится к существенным условиям, либо такое исполнение вытекает из требований законодательства (императивные требования), то замена исполнителя также будет относиться к нарушению обязательства и, следовательно, будет основанием для применения мер ответственности.

Нельзя при рассмотрении вопроса о понятии ответственности за нарушение обязательства обойти и проблему соотношения ответственности и основного обязательства. Несмотря на то, что наступление ответственности связано с нарушением субъективного гражданского права, внешне гражданско-правовая ответственность выступает как особое обязательство, отдельное от нарушенного. В тех случаях, когда речь идет о нарушении относительных прав, к которым относятся и обязательственные субъективные гражданские права, ответственность представляет собой вторичное обязательство, возникающее из первоначального в результате совершения должником правонарушения. По своей юридической природе такое вторичное обязательство — есть разновидность охранительных правоотношений и этим отличается от первоначального обязательства, которое относится к разряду регулятивных правоотношений.

Поэтому санкция за нарушение обязательственного права представляет собой дополнительное гражданско-правовое обязательство, особенной чертой которого является его имущественный характер. Именно исполнение дополнительного обязательства, вытекающее из ответственности за нарушение основного обязательства, имеет своим последствием дополнительные имущественные лишения для правонарушителя.

На ответственность за нарушение обязательства распространяются основные положения о гражданско-правовой ответственности с учетом определенных специфических особенностей, к которым относятся основания и условия наступления ответственности, а также особенности по составу определенных санкций, применяемых при защите обязательственных прав.

При рассмотрении вопроса об ответственности за нарушение обязательства и санкциях, относящихся к мерам ответственности за нарушение обязательства, необходимо иметь в виду и то, что возложение ответственности за нарушение обязательства является только одним из способов защиты обязательственных субъективных гражданских прав. Эта защита может также осуществляться регулятивными и предупредительными способами.

Так как ответственность за нарушение обязательства выступает в виде возложения на правонарушителя дополнительного обязательства, то под формой гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательства понимаются те неблагоприятные имущественные последствия, которые

возлагаются на правонарушителя. Иначе говоря, формой гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательства, как определенным проявлением ответственности вовне, является проявление вовне определенных неблагоприятных для правонарушителя мер, санкций за нарушение обязательства. Характерной чертой форм гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательства, без которой она не может существовать, выступает их дополнительный имущественный характер.

Гражданско-правовая ответственность за нарушение обязательства может выступать в форме: возмещения убытков; уплаты неустойки; потери задатка либо уплаты дополнительно суммы задатка сверх возвращенной суммы задатка; конфискации в доход государства всего полученного по сделке, направленной на достижение преступной цели; утраты права собственности на заложенное имущество, а также на имущество, удерживаемое в соответствии с правом удержания; возмещения морального ущерба и т. д. Указанный перечень форм ответственности за нарушение обязательства не является исчерпывающим. Любое особое дополнительное обязательство должника или третьего лица, основанием которого является правонарушение и которое возлагает на правонарушителя дополнительные имущественные лишения, будет относиться к формам гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательства. В то же время необходимо отметить возмещение убытков и уплату неустойки как наиболее распространенные, хотя и не единственные формы ответственности за нарушение обязательства.

Возмещение убытков является общей мерой гражданско-правовой ответственности, и она может применяться при защите любых субъективных гражданских прав (обязательственных, вещных, исключительных и т. д.). Понятие убытков и возможность применения такого способа защиты гражданских прав, как возмещение убытков, во всех случаях нарушения гражданских прав предусмотрено п. 4 ст. 9 ГК. В соответствии со ст. 350, должник, не исполнивший или ненадлежаще исполнивший свое обязательство, обязан возместить кредитору вызванные нарушением убытки, т. е. возмещение убытков допустимо при любом гражданском правонарушении, которое нанесло управомоченному лицу убытки. При этом, по общему правилу, в отношении возмещения убытков за нарушение обязательства действует генеральный принцип полного возмещения убытков, закрепленный п. 4 ст. 9 ГК. Ограничение возможности взыскания убытков в полном объеме допускается нормами законодательных актов или договором.

Принцип полного возмещения убытков предполагает возмещение как реального ущерба, возникшего у кредитора в связи с нарушением права, так и упущенной выгоды.

Под реальным ущербом понимается совокупность произведенных кредитором расходов в связи с нарушением его права (т. е. расходов, произведенных для восстановления нарушенного права), в т. ч. и для восстановления утраченного либо поврежденного имущества. При этом при

возмещении реального ущерба учитываются как произведенные расходы кредитора, так и расходы, которые должны быть им произведены.

Под упущенной выгодой понимаются неполученные доходы, которые кредитор получил бы при обычных условиях оборота, если бы его право не было нарушено. При определении размера упущенной выгоды учитываются как меры, произведенные кредитором для ее получения, так и сделанные с целью получения этих доходов приготовления. С учетом норм ГК о вине кредитора (ст. 364 ГК) и просрочки кредитора (ст. 366) при определении упущенной выгоды должны учитываться и обстоятельства вины кредитора, содействовавшей увеличению убытков, и просрочки кредитора, с возникновением которой неблагоприятные последствия, в т. ч. и убытки, возлагаются на кредитора. При этом размер упущенной выгоды должен определяться на основании объективных критериев и с учетом всех обстоятельств конкретного правонарушения. Не могут быть приняты во внимание расчеты, абстрактно предлагаемые кредитором и не основанные на реальных сведениях с учетом всех обстоятельств, могущих влиять на уменьшение ответственности должника.

При нарушении субъективного обязательственного права не всегда возникают убытки, либо убытки могут включать в себя только реальный ущерб или только упущенную выгоду. Поэтому для обозначения убытков применяется также и термин "действительные убытки", которые отражают убытки при конкретном нарушении права. Соответственно, в понятие действительных убытков при определенных конкретных обстоятельствах могут входить либо только реальный ущерб, либо только упущенная выгода, либо совокупность реального ущерба и упущенной выгоды. При этом в ряде случаев, в частности, когда законодательными актами или договором предусмотрена ограниченная ответственность, сумма реальных убытков может превышать размер убытков, который допускается к взысканию с должника.

В соответствии со ст. 358 ГК, исключения из принципа полного возмещения при возложении ответственности за нарушения обязательства предусматриваются, как правило, нормами законодательных актов, регулируемыми отдельные виды обязательств либо связанными с регулированием определенного рода деятельности.

Возможность ограничения договором ответственности за нарушение обязательства допускается с соблюдением определенных правил, предусмотренных в ГК и законодательных актах. Например, такие правила предусмотрены п. 2 ст. 350, не допускающим соглашения сторон об освобождении должника от возмещения убытков до нарушения обязательства, кроме соглашения, ограничивающего взыскание упущенной выгоды и предусматривающего возможность взыскания только реального ущерба; п. 2 ст. 358 ГК, не допускающим иного соглашения об ответственности по обязательству, в котором кредитором является гражданин, выступающий в качестве потребителя, если размер ответственности для данного вида или за данное нарушение определен законодательством.

В соответствии с п. 3 ст. 350 ГК, при определении размера убытков допускается применение абстрактного способа исчисления убытков, если только законодательством или договором не предусмотрено иное. Абстрактный способ исчисления убытков предполагает привлечение во внимание при исчислении убытков не договорных, а рыночных цен, существовавших в месте, где обязательство должно было быть исполнено. При этом за основу могут быть приняты цены: либо, по общему правилу, существовавшие на рынке товаров в момент исполнения обязательства по договору; либо, при добровольном исполнении нарушенного обязательства (например, при просрочке), существовавшие в момент удовлетворения требований кредитора должником; либо, при принудительном судебном исполнении обязательства, существовавшие в день предъявления иска, вынесения решения или фактического платежа.

Другим распространенным видом меры ответственности является неустойка, правовое регулирование которой предусмотрено ст. ст. 293—298 ГК.

Порядок определения соотношения по взысканию убытков и неустойки предусмотрен ст. 351. По общему правилу, если за нарушение обязательства предусмотрена неустойка, то убытки возмещаются в части, не покрытой неустойкой. В то же время законодательством или договором могут быть предусмотрены случаи, когда допускается взыскание только неустойки (конструкция исключительной неустойки); когда убытки могут быть взысканы в полной сумме сверх неустойки (конструкция штрафной неустойки); когда по выбору кредитора могут быть взысканы либо неустойка, либо убытки (конструкция альтернативной неустойки).

В случаях, когда, в соответствии с п. 4 ст. 9 и ст. 358 ГК, законодательными актами или договором установлена ограниченная ответственность (например, установлена предельная сумма размера взыскиваемых убытков, установлен порядок взыскания только реального ущерба и т. д.), убытки, подлежащие возмещению в части, не покрытой неустойкой, либо сверх, либо вместо нее, могут быть взысканы до пределов, установленных ограничением. Соответственно, если ограничение ответственности установлено в виде взыскания исключительной неустойки, то убытки взысканы быть не могут.

При рассмотрении таких мер ответственности за нарушение обязательства, как возмещение убытков и уплата неустойки, невозможно обойти вопрос о соотношении этих мер с мерами по принуждению должника к исполнению обязательства в натуре, т. е. соотношению ответственности с исполнением обязательства в натуре.

Основополагающим общим гражданско-правовым принципом обязательственных правоотношений является принцип реального исполнения обязательства. Данный принцип вытекает из норм законодательства, регулирующих обязательство и обязательственные правоотношения, в частности, норм ГК о надлежащем исполнении обязательства (ст. 272), недопустимости одностороннего отказа от исполнения обязательства (ст. 273), прекращении обязательства исполнением (ст. ст. 367, 368) и т. п., а также из

норм ст. 355 ГК, предусматривающей такие последствия за нарушение обязательства по передаче индивидуально-определенной вещи, как принудительное изъятие этой вещи и передача ее кредитору.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан (часть особенная). Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.
2. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. (Автор главы М.И. Брагинский) - М.: изд-во «Статут», 2003. — 1053 с.
3. Новицкий И.Б., Лунц Л.А. Общее учение об обязательстве. Курс советского гражданского права. - М.: Гос. изд-во юрид. лит., 1950 - 416 с.
4. Гавзе Ф.И. Обязательственное право (общие положения). — Минск.: Изд-во БГУ им. В.И. Ленина, 1968. - 128 с.
5. Халфина Р.О. Общее учение о правоотношении - М.: Изд-во Юридическая литература», 1974. - 352 с.
6. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть вторая / Под ред. О.Н. Садикова (Автор главы М.Г. Масевич) — М.: Изд-во «ИНФРА-М — НОРМА», 1996. - 780 с.

Мустафина А. Ж.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ РЕБЕНКА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Магистрант Казахского гуманитарно- юридического инновационного университета, 1 курс, специальность «Юриспруденция»

Одна из самых актуальных проблем современного государства- защита прав ребенка. Необходимость повышения внимания к этой проблеме никто не оспаривает, однако декларируемый к ней со стороны интерес государства недостаточно подтверждается на практике [1, с.18].

«Права ребенка являются частью прав человека в обществе в целом. От того насколько эффективно будут обеспечены права ребенка зависит полноценное развитие и становление будущих поколений» [2, с.256].

В современных условиях Казахстан рассматривает себя частью мирового сообщества, являясь участниками Конвенции ООН «О правах ребенка» [3]. Конвенция является одним из источников права; ее нормы, которые не были инкорпорированы во внутреннее законодательство, подлежат непосредственному применению. В случае противоречия между нормами Конвенции и внутригосударственным законодательством, применяются нормы Конвенции. В соответствии с этим международным документом, РК приняла на себя многочисленные обязательства по обеспечению прав ребенка. Взятый

государством курс на построение правового государства, формирование гражданского общества сможет достичь своей цели только при условии, что государство защищает те слои населения (в том числе и детей), которые в силу своей физической беспомощности не могут отстаивать свои законные интересы. От того, какими мы вырастим и воспитаем наших детей, будет зависеть не только жизнь грядущих поколений, но и дальнейшее существование государства [4].

Отношение общества к семье, взаимодействие семьи и личности всегда находились под пристальным вниманием исследователей. За последние годы политическая и экономическая нестабильность, безработица, ухудшение условий жизни сказались отрицательно на семье. Отсюда и возникновение демографической проблемы в стране. Возрождается детская беспризорность, растет число семейных правонарушений.

Конституция РК декларирует нормы, в соответствии с которыми семья, отцовство, материнство и детство является предметом заботы всего общества и преимущественной охраны законом [5]. Забота о детях и их воспитание являются естественным правом и обязанностью родителей

Главная цель государственной политики - укрепление основных гарантий прав и законных интересов детей, а также восстановление их прав в случаях нарушений. Каким вырастет ребенок зависит от воспитания, которое представляет собой целенаправленную деятельность по передаче новому поколению накопленного в обществе опыта.

В семейном воспитании подрастающего поколения кроется существенный интерес нескольких сразу субъектов - государства, детей, родителей. А.С.Макаренко отмечал: «родители рожают и воспитывают сына или дочь не только для своей родительской радости. В каждой семье под руководством родителей растет и будущий гражданин, будущий деятель, будущий борец ... Если вы напугаете и воспитаєте плохого человека, горе от этого будет не только вам, но и многим, и всей стране» [6, с. 55.]. Как правильно отмечал А.Г. Харчев, «роль семьи не сводится лишь к роли биологической фабрики, ибо само воспроизводство населения не тождественно его биологическому воспроизводству». Под воспроизводством человека следует понимать не только производство «человека - биологической особи», но и «человека - личности» [7, с. 16.], что требует специального воспитания. Семья была, есть и будет ведущим, незаменимым фактором социализации личности [8, с. 7.]

Под социализацией личности понимается процесс усвоения определенной системы знаний, норм и ценностей, которые позволяют индивиду функционировать в качестве полноценного члена общества. Дети также заинтересованы в том, чтобы они получили надлежащее воспитание, так как от этого будет зависеть возможность найти в будущем достойное и желаемое применение своих сил, знаний, осуществление прав и удовлетворение личных интересов. Создание здорового морального климата, органически сочетающего взаимное доверие, уважение друг к другу - залог формирования высоконравственной личности с активной жизненной позицией. Создание такой атмосферы зависит от всех и от каждого в отдельности, кто участвует в данном

процессе. Анализ причин, которые порождают споры, связанные с воспитанием детей, выходит за рамки права и является областью деятельности детских психологов. Современная психологическая наука располагает многочисленными данными о том, что складывающиеся в детстве психологические новообразования имеют непреходящее значение для развития способностей и формирования человеческой личности [9, с. 11.]

История учит, что в пору серьезных социальных потрясений больше всего страдают дети. Для них вольно или невольно начинается эпоха бесправия. Подобная ситуация характерна сегодня для Республики Казахстан. Сохраняется высокий уровень дифференциации доходов населения, ухудшились показатели здоровья новорожденных и подростков 15-17 лет. Особую тревогу вызывает степень распространения среди несовершеннолетних алкоголизма, проституции, ВИЧ-инфекции. Растет число больных туберкулезом. Усиливается жестокость и общественная опасность преступлений, совершаемых подростками. Все чаще выявляются факты использования подростков различными преступными группировками. Семейное неблагополучие способствует росту безнадзорности и беспризорности несовершеннолетних, числа детей, оставшихся без попечения родителей, в первую очередь, за счет детей, родители которых лишены родительских прав. Нуждается в улучшении положение детей-инвалидов. Быстрое реформирование общества, обострение проблем занятости, резкое падение жизненного уровня населения, негативные стороны сплошной коммерциализации, экологическое неблагополучие - таков далеко не полный перечень факторов, губительно сказывающихся на детях. Серьезные проблемы в основных сферах жизнедеятельности детей вызывают озабоченность, как государственных органов, так и широкой общественности, т. к. Республика Казахстан, взявшая на себя обязательства уделять первостепенное внимание правам детей, их выживанию, защите и развитию, на деле оказывается не в состоянии эффективно выполнять эту задачу.

В нашей стране на законодательном уровне решен вопрос о праве ребенка на защиту от злоупотреблений со стороны родителей или лиц, их заменяющих, вплоть до обращения несовершеннолетнего в суд по достижении им возраста 14 лет. Предусмотрено обязательное согласие ребенка, достигшего 10 лет, при решении вопроса об изменении его имени, отчества при усыновлении и при его отмене. Согласие 10-летнего ребенка требуется также при восстановлении в родительских правах родителей, ранее лишенных этих прав, а также для усыновления и передачи ребенка, оставшегося без родительского попечения, в приемную семью. Ребенку предоставлено право, выражать свое мнение при решении в семье любого вопроса, затрагивающего его интересы, а также право быть заслушанным в ходе любого судебного и административного разбирательства [10]. Кроме того, права ребенка закреплены Гражданским кодексом Республики Казахстан в статьях 22-25 [11].

Условно права ребенка можно разделить на 6 основных групп:

К первой группе можно отнести такие права ребенка, как право на жизнь, на имя, на равенство в осуществлении других прав и т.п.

Ко второй группе относятся права ребенка на семейное благополучие.

К третьей группе относятся права ребенка на свободное развитие его личности.

Четвертая группа права призвана обеспечить здоровье детей.

Пятая группа прав ориентирована на образование детей и их культурное развитие (право на образование, на отдых и досуг, право участвовать в играх и развлекательных мероприятиях, право свободно участвовать в культурной жизни и заниматься искусством).

И шестая группа прав направлена на защиту детей от экономической и другой эксплуатации, от привлечения к производству и распространению наркотиков, от античеловеческого содержания и обращения с детьми в местах лишения свободы.

Права и свободы ребенка в нарастающей тенденции соблюдаются и эффективно защищаются в нашем государстве. Права ребенка стали объектом внимания государственных органов в большем объеме, нежели это происходило в первые годы становления государства. Однако ребенок до сих пор не понимается как субъект права, обладатель всего спектра прав и свобод человека, в том числе и прав гражданских и политических. Редко уделяется внимание и культурным правам детей, о них общество вспоминает лишь в день защиты ребенка. Под заботой о детях государство понимает в первую очередь социальную политику и лишь потом политику обеспечения других прав детей. Существует много вопросов, требующих своего решения в процессе выполнения обязательств по правам ребенка. Эти вопросы пока сохраняют свою актуальность только потому, что условия их реализации не имеют достаточной материально-экономической основы или достаточных усилий государственных институтов по соблюдению стандартов государственного управления. Причиной этого также является ненадлежащее отношение к правозащитным стандартам, недостаточная освоенность культуры прав и свобод человека в Казахстане, что является издержками просветительской и образовательной работы среди учителей, работников государственных органов и других лиц, работающих с детьми. К сожалению, ребенок сегодня может реализовать свои права только в том объеме, в каком реализацию его прав сочтут нужным его родители, которые права ребенка воспринимают не в качестве присущих каждому, а как дарованные родителями. В обществе до сих пор бытует представление о том, что ребенок находится в полном распоряжении родителей. Вот это и становится источником таких проблем, как насилие в семье, неуважение мнения ребенка при принятии решений, беспризорность, попрошайничество. Нельзя забывать, что правовая защита охватывает всю сферу жизнедеятельности несовершеннолетних: воспитание, образование, здравоохранение, труд, социальное обеспечение, досуг.

Литература:

1. Мардахоева, П. Н. Лишение родительских прав как мера семейно-правовой ответственности : автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. - М., 2005. - 18 с.

2. Тархов В. А. Ответственность по советскому гражданскому праву. Саратов, 1973. -455с.
3. Конвенция о правах ребенка. Вступила в силу для СССР 15 сентября 1990 года// Ведомости Верховного Совета СССР, 1990. №45. Ст.955.
4. Вавильченкова Г. И. Семейно-правовые санкции, применяемые к родителям за недобросовестное осуществление прав и исполнение обязанностей по воспитанию детей в Российской Федерации :диссер. ... канд. юрид. наук - Москва, 2008. - 158 с.
5. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) //www//paragrav.kz.
6. Макаренко А.С. О воспитании в семье. М.:Учпедгиз, 1955. 120с.
7. Ворожейкин Е.М. Семейные правоотношения в СССР. М.: Юрид. Лит., 1972. 336 с.
8. Кормщиков В.М. Криминология семейного неблагополучия / В.М. Кормщиков. - Пермь, 1987 – 310 с.
9. Долгов Ю.Т. Соблюдение интересов ребенка при исполнении решений суда по делам, связанным с воспитанием детей // Исполнение судебных решений судебными приставами-исполнителями по делам о взыскании алиментов и делам, связанным с воспитанием детей: Сб. М., 2000.С.12-16.
10. Кодекс Республики Казахстан от 26 декабря 2011 года № 518-IV «О браке (супружестве) и семье» //www//paragrav.kz.
11. Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.02.2017 г.)//www//paragrav.kz.

ПРИНУДИТЕЛЬНОЕ АДМИНИСТРАТИВНОЕ ВОССТАНОВЛЕНИЕ КАК ИНСТИТУТ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Идея построения в Республике Казахстан правового, светского, демократического и социального государства послужила основой для возвеличения примата прав и свобод человека и гражданина, в результате чего права и свободы человека и гражданина, основанные на формальном равенстве, стали одними из главных ценностных ориентиров общественного развития. Они оказывают огромное влияние на все сферы жизнедеятельности человека, формируют характер государства и государственной власти, являются ограничителями его всевластия, способствуют установлению демократического взаимодействия между государственной властью и гражданами этого государства.

Таким образом, формирование правового государства служит основой для утверждения в общественном сознании идеи о признании высшей ценностью государства человека его прав и свобод.

Следуя лучшим традициям развития теории государства и права, учения о государственности, присоединяясь к общепризнанным социальным ценностям, Казахстан в статье 12 Конституции Республики Казахстан утвердил правовую норму о том, что «в Республике Казахстан признаются и гарантируются права и свободы человека в соответствии с Конституцией».

Права и свободы человека принадлежат каждому от рождения, признаются абсолютными и неотчуждаемыми, определяют содержание и применение законов и иных нормативных правовых актов.

Гражданин Республики в силу самого своего гражданства имеет права и несет обязанности.

Иностранцы и лица без гражданства пользуются в Республике правами и свободами, а также несут обязанности, установленные для граждан, если иное не предусмотрено Конституцией, законами и международными договорами.

Осуществление прав и свобод человека и гражданина не должно нарушать прав и свобод других лиц, посягать на конституционный строй и общественную нравственность».

Приведенные конституционные положения наглядно свидетельствуют о том, что, признав права и свободы гражданина и человека, Казахстан сделал важный шаг в направлении создания правового и социального государства, подтвердил намерение построить его.

Сегодня, достаточно широкое регулирование субъективных прав и свобод гражданина в формируемом законодательстве во всех отраслях права является также свидетельством прогрессивного развития современной казахстанской

правовой системы. Признание государством прав и свобод человека стимулирует рост самосознания граждан и правовой культуры каждого. Оно способствует вовлечению граждан в процессы охраны общественного порядка и безопасности, стимулирует деятельность государства в данной сфере, так как реализация прав и свобод каждого предполагает возможность требовать соответствующего поведения от других субъектов, прежде всего от государственных органов. В то же время оптимизация в вопросах дальнейшего урегулирования прав и свобод гражданина способствует укреплению «авторитета государства, его выходу на международную арену, вхождению в европейское и мировое пространство».

Таким образом, права человека – сложное многомерное явление, политико-правовая категория, представляющая собой систему принципов и норм взаимоотношений личности и государства, обеспечивающих индивиду возможность действовать по своему усмотрению или получать определенные социальные блага. Признание в Конституции Казахстана прав и свобод человека означает, что республика исходит из принятия их в качестве одной из фундаментальных ценностей человеческого бытия и главного ориентира в развитии общества.

Гарантированность прав и свобод человека предполагает их реальный характер, обеспеченность соответствующими социально-экономическими, политическими, духовно-культурными, организационными и правовыми средствами. Они показывают уровень демократического развития общества и служат основанием надежности использования личностью организационных условий и процедур их реализации.

Вместе с тем, место, которое занимают права и свободы человека в культуре общества вообще и политической культуре в частности, во многом определяется характером политического режима, уровнем социально-экономического развития страны, законами и историческими традициями, а также особенностями менталитета граждан страны]. В этом аспекте следует отметить, что на основании исторически сложившихся многовековых этнических традиций, менталитет народа Казахстана отличается высокой степенью толерантности, дружелюбия и доброжелательности. А это способствует тому, что современная политическая власть Казахстана может осуществлять комплексные мероприятия, направленные на дальнейшее возвеличение человека, улучшения его социального, экономического и политического благосостояния, что в дальнейшем послужит необходимым условием для вхождения Республики Казахстан в число 50-ти наиболее конкурентоспособных стран мира.

Вся история многовекового развития человечества, по сути, аккумулируется и отражается в защищенности личности, населения, всего сообщества – иными словами, в правах человека.

Если рассматривать их в аспекте соотношения личности и государства, то они служат пределом осуществления государственной власти обусловленной, в нашем случае, проблематикой разработки административно-правовых форм защиты прав и свобод человека и гражданина.

В этом случае следует указать на то, что защита, с точки зрения В.Н. Бутылина, - это принудительный (в отношении обязанного лица) способ осуществления права, применяемый в установленном законом порядке компетентными органами в целях восстановления нарушенного права.

Традиционно защита рассматривается в качестве направления правоохранительной деятельности, выражающейся в установлении и охране правопорядка; в деятельности по обеспечению точного и полного выполнения положений законодательства всеми гражданами, организациями, государственными органами.

Самостоятельность защитной функции государства обосновывается посредством выявления ее специфических свойств, что достигается путем сравнения ее с охранительной. В центре и охранительных и защитных действий государства, исходя из конституционных приоритетов, находится в первую очередь человек и гражданин, а также само государство и его разные структуры. И охранительная, и защитная функции государства призваны обеспечить установление режима законности как системного состояния правового государства, как условия защиты прав и свобод человека. Это – общий знаменатель названных функций .

Административно-правовые формы защиты прав и свобод человека и гражданина предопределяются, прежде всего, издаваемыми в соответствии с Конституцией законами и подзаконными актами. Они устанавливают полномочия органов исполнительной власти и судов в конкретных сферах управления и определяют в этих сферах характер взаимоотношения органов публичной власти с индивидами. Наряду с этим, они определяют обязанности соответствующих органов и формы защиты граждан от неправомерных действий должностных лиц, имеющих множество форм проявлений (незаконное изъятие земельных участков, превышение власти при рассмотрении имущественных споров, в нарушении норм антимонопольного законодательства и т.п.).

Механизм принудительного административного восстановления нарушенных прав и свобод гражданина и человека в сфере исполнительной власти, учитывая многообразие правовых отношений в этой сфере, требует четкого правового закрепления не только прав граждан, но и корреспондирующих им обязанностей соответствующих государственных органов. Роль регулятора в данной сфере должен выполнять закон. Главное требование, предъявляемое к любому закону, - его полное соответствие нормам Конституции. Не меньшее значение имеет и то обстоятельство, что, как правило, установление обязанностей граждан в сфере исполнительной власти должно также определяться законом. Идея реализации именно этих направлений в развитии Казахстана послужили основой для осуществления Республикой Казахстан всесторонних правовых, судебных и административных реформ.

Законодательное признание прав и свобод человека и гражданина – наиболее значимая проблема в определении стратегии дальнейшего и устойчивого развития современного казахстанского общества и государства.

Вместе с тем, возвеличивая права и свободы гражданина и человека, не следует чрезмерно увлекаться идеей об их приоритетности, забывая о том, что процессы осуществления прав и свобод человека и гражданина должны совмещаться с процессами охраны общественного порядка и общественной безопасности. А это предполагает некоторое ущемление гражданина и человека в пользовании предоставленными ему правами и свободами.

Список использованных источников

1 Конституция Республики Казахстан. Научно-правовой комментарий / под ред. Г.С. Сапаргалиева. – Алматы: Нур-пресс, 2004. – 560с.

2 Головистикова А.Н. Права человека: учебник / А.Н. Головистикова, Л.Ю. Грудцына. – М.: Эксмо, 2006. – 446с.

3 Стариков Ю.Н. Защита прав человека // Права человека в России: декларации, нормы и жизнь: материалы международной конференции, посвященной 50-летию Всеобщей декларации прав человека / Государства и право. – 2000. – № 4. – С. 34.

4 Рудинский Ф.М. Права человека в современном мире // Марксизм и современность. – 2000. – № 1 (15). – С. 54.

5 Бутылин В.Н. Институт государственно-правовой охраны конституционных прав и свобод // Журнал российского права. – 2001. – № 12. – С. 102.

6 Мешкова О.Е. Роль функций государства в формировании предметного и функционального критериев выделения отраслей в системе права // Вестник Омск.унив. – 1998. – Вып. 3. – С. 82-85.

7 Мархгейм М.В. Защита прав и свобод человека и гражданина в России: опыт системного конституционного осмысления. – Ростов н/д., 2003. – С. 17-18.

8 Права человека: учебник для вузов / отв. ред. чл.-кор. РАН Е.А. Лукашева. – М.: Издательская группа НОРМА-ИНФРА-М, 1999. – 573с.

9 Сафонов В.Н. Организованное вымогательство: уголовно-правовой и криминологический анализ. – СПб.: СПБИНВЭССЭП; О-Во «Знание», 2000. – 239с.

Оразова Д. Г.

ДОГОВОР ПОСТОЯННОЙ РЕНТЫ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Договор постоянной ренты. Главным признаком постоянной ренты является бессрочный характер обязательства по выплате ренты, возложенного договором на плательщика ренты. Бессрочность обязательства по выплате постоянной ренты означает, что его существование не ограничивается каким-либо периодом времени, в том числе сроком жизни или существования получателя. Получателями постоянной ренты могут быть граждане, а также некоммерческие

организации, если это не противоречит закону и соответствует целям их деятельности.

Относительно отдельных некоммерческих организаций необходимо сделать пояснения. Некоммерческие организации, созданные на определенный срок или существующие до момента достижения определенных целей, закрепленных в учредительных документах, не могут быть получателями постоянной ренты, так как они не могут вступать в бессрочные отношения, а бессрочность, как было нами показано, является одним из главных признаков постоянной ренты. Такие некоммерческие организации как учреждения, по общему правилу, не могут быть получателями постоянной ренты, потому что закон запрещает им отчуждать или иным способом распоряжаться закрепленным за ними имуществом и имуществом, приобретенным за счет средств, выделенных им по смете. Но те же учреждения могут быть получателями постоянной ренты в случаях, когда они будут отчуждать под выплату ренты то имущество, которое они приобрели за счет разрешенной им приносящей доход деятельности и которым они вправе самостоятельно распоряжаться.

Получателями постоянной ренты не могут быть коммерческие юридические лица. Этот запрет объясняется тем, что их деятельность - предпринимательская, неразрывно связанная с оборотом имущества - несовместима с положением ренты, "живущего на доход, в создание которого он не вовлечен". Данное ограничение объясняется и экономической сущностью ренты: рента как экономическое явление всегда представляет собой доход, не связанный с предпринимательской деятельностью.

Другим признаком договора постоянной ренты является возможность передачи прав получателя ренты в результате уступки требования и возможность их перехода по наследству или в порядке правопреемства при реорганизации юридических лиц. Права получателя постоянной ренты могут быть переданы гражданам, а также некоммерческим организациям, имеющим право быть получателями постоянной ренты.

Возможность передачи прав получателя ренты в результате уступки требования и возможность их перехода по наследству или в порядке правопреемства при реорганизации юридических лиц может быть запрещена законом или договором. Здесь следует иметь в виду, что при любых обстоятельствах запреты на передачу прав или на их переход, введенные в договор соглашением сторон или предусмотренные в законе, не должны лишать договор постоянной ренты бессрочного характера. Поэтому невозможно одновременно включить в договор о постоянной ренте условия о запрете гражданину передавать права получателя постоянной ренты и о том, что эти права не могут перейти к другим лицам в порядке наследования. Если подобное допустить, постоянная рента трансформируется в пожизненную, а плательщик ренты окажется связанным лишь на период жизни гражданина - получателя постоянной ренты.

Форма и размер постоянной ренты определяется правилами ГК РК. Размер рентных платежей является существенным условием договора постоянной

ренты, что объясняется рискованным характером такого соглашения, и должен быть определен сторонами в договоре.

В целях защиты интересов получателя постоянной ренты законом установлено, что, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты, размер выплачиваемой ренты увеличивается пропорционально увеличению установленного законом минимального месячного расчетного показателя (п.2 ст.524 ГК РК).

Основной формой рентных платежей при постоянной ренте является денежная. Вместе с тем, договором постоянной ренты может быть предусмотрена выплата ренты путем предоставления вещей, выполнения работ или оказания услуг, соответствующих по стоимости денежной сумме ренты (п.1 ст.524 ГК РК).

Сроки выплаты постоянной ренты указаны в ст.525 ГК РК, согласно которой, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты, постоянная рента выплачивается по окончании каждого календарного квартала.

В случаях возникновения обязательств, возникающих на основе договора постоянной ренты, особое значение приобретает вопрос о распределении между сторонами риска случайной гибели имущества, переданного под выплату постоянной ренты. В законе он решен следующим образом. Если случайно гибнет или случайно повреждается имущество, переданное бесплатно под выплату постоянной ренты, то риск несет плательщик ренты как лицо, получившее это имущество в собственность безвозмездно. Поэтому он обязан независимо от гибели или порчи имущества продолжать исполнять обязательства по выплате ренты. Если случайно гибнет или случайно повреждается имущество, переданное за плату под выплату постоянной ренты, то плательщик как лицо, понесшее расходы по приобретению этого имущества в собственность, вправе требовать соответственно прекращения обязательства по выплате ренты либо изменения условий ее выплаты [12, с. 71].

Обязательства, порожденные договором постоянной ренты, могут быть прекращены как по общим основаниям, предусмотренным в ГК РК, так и по специальным основаниям, указанным в нормах, касающихся договора постоянной ренты. Однако следует иметь в виду, что прекращение рентного обязательства, возникшего на базе передачи в ренту недвижимого имущества, по таким основаниям, как смерть гражданина и ликвидация юридического лица, невозможно, потому что рента в порядке следования обременяет не только недвижимое имущество, переданное в ренту.

Специальным основанием прекращения обязательств, вытекающих из договора постоянной ренты, является ее выкуп. В соответствии с п.1 ст.526 ГК РК плательщик постоянной ренты вправе отказаться от дальнейшей выплаты ренты путем ее выкупа. Данное право безусловно, поэтому любое положение договора постоянной ренты, закрепляющее отказ плательщика постоянной ренты от права на ее выкуп, ничтожно. В договоре стороны могут предусмотреть лишь одно ограничение на выкуп ренты, а именно то, что право на выкуп постоянной ренты не может быть осуществлено при жизни получателя ренты

либо в течение иного срока, не превышающего 30 лет с момента заключения договора (п.3 ст.526 ГК РК).

Выкуп ренты означает выплату плательщиком постоянной ренты ее получателю вместо рентных платежей выкупной цены постоянной ренты, определенной сторонами в договоре постоянной ренты. При отсутствии условия о выкупной цене в договоре постоянной ренты, по которому имущество передано за плату под выплату постоянной ренты, выкуп осуществляется по цене, соответствующей годовой сумме подлежащей выплате ренты ГК РК. В таких случаях невключение в состав выкупной цены, подлежащей выплате получателю ренты, стоимости имущества, переданного под выплату ренты, объясняется тем, что получатель ренты произвел его отчуждение как продавец, получив при этом за него плату, эквивалентную продажной цене. При отсутствии условия о выкупной цене в договоре постоянной ренты, по которому имущество передано под выплату ренты бесплатно, в выкупную цену наряду с годовой суммой рентных платежей включается цена переданного имущества, определяемая по правилам, предусмотренным ГК РК.

Порядок осуществления плательщиком своего права на выкуп постоянной ренты определен в ГК РК. Данный порядок формализован. О выкупе ренты ее плательщик обязан заявить в письменной форме не позднее чем за три месяца до прекращения выплаты ренты или ранее - в срок, предусмотренный договором постоянной ренты. При этом обязательство по выплате ренты будет считаться прекращенным только с момента получения всей суммы выкупа получателем ренты, если иной порядок выкупа не предусмотрен договором.

Обязательства из договора постоянной ренты могут быть прекращены путем выкупа постоянной ренты плательщиком по требованию получателя ренты.

Получатель постоянной ренты вправе требовать выкупа ренты плательщиком в следующих случаях:

а) плательщик ренты просрочил ее выплату более чем на один год, если иное не предусмотрено договором постоянной ренты;

б) плательщик ренты нарушил свои обязательства по обеспечению выплаты ренты;

в) плательщик ренты признан неплатежеспособным либо возникли иные обстоятельства, очевидно свидетельствующие о том, что рента не будет выплачиваться им в размере и в сроки, которые установлены договором;

г) недвижимое имущество, переданное под выплату ренты, поступило в общую собственность или разделено между несколькими лицами;

д) в других случаях, предусмотренных договором.

С учетом внутренней классификации разновидностей договора ренты к каждой из них должны применяться нормы о его соответствующем виде (подвиде), а при их недостаточности - «Общие положения о ренте и пожизненном содержании с иждивением».

Помимо этого, отношения, связанные с передачей имущества под выплату ренты, с учетом прямых указаний, содержащихся в ГК, регулируются правилами

о купле-продаже - при возмездной передаче имущества в собственность плательщику ренты либо о дарении если передача такого имущества совершалась безвозмездно. И теми и другими нормами руководствуются, когда иное не установлено правилами о договоре ренты вообще, отдельных ее видов (подвидов) в частности, а равно, не противоречит существованию самого договора ренты. Так, из норм о купле - продаже могут указаны, в числе подлежащих применению те, в которых предусмотрен момент перехода риска случайной гибели передаваемого имущества, обязанность передать вещь свободной от прав третьих лиц, обязанности сторон при предъявлении третьим лицом иска об изъятии у покупателя переданной ему вещи.

Среди субсидиарно применяемых норм о дарении могут быть выделены, в частности, о последствиях причинения вреда, вызванного недостатком подаренной вещи и о передаче в дар имущества, находящегося в общей совместной собственности. При этом применительно к дарению во всяком случае исключается возможность использования любых статей, относящихся к консенсуальному договору дарения (т.е. та-кому, который предусматривает обязательство передать другому лицу вещь в виде дара в собственность). Это связано с отмеченным уже лишь реальным характером договора ренты.

Список использованных источников

4 Гражданский Кодекс Республики Казахстан (особенная часть) Закон РК от 1 июля 1999 г. № 410-1 «О введении в действие ГК РК (Особенная часть)» Информационная система «Параграф». www.prg.kz.

5 Иоффе О.С. Избранные труды по гражданскому праву. Из истории цивилистической мысли. «Гражданское правоотношение. Критика теории хозяйственного права». – М.: Статут, 2000. – 781 с.

6 Сулейменов М.К., Басин Ю.Г. Гражданское право. Алматы. - 2002. Т.2. – 621 с.

7 Гражданское право. Часть вторая: Обязательственное право: Курс лекций / Под ред. О.Н. Садикова - М.: Инфра – М - Норма, 1997. - 509 с.

8 Комментарий к Гражданскому Кодексу РК, части второй / Под ред. М.К. Сулейменова, Ю. Г. Басина. Алматы., 2003. - с. 831.

9 Иоффе О.С. Советское гражданское право (курс лекций). Отдельные виды обязательств. - Л.: Издательство Ленинградского университета, 1961. - 532 с.

10 Победоносцев К. Курс гражданского права: Ч.3: Договоры и обязательства СПб., 1890. С.353.

Оспанова А.С.

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ПРАВОВОЙ МЕХАНИЗМ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет,
г.Семей, 2-курс, МЮ-122 группа, специальность «юриспруденция»

Становление таможенного дела в Республике Казахстан происходило в сложных условиях, связанных с образованием независимого государства экономическими реформами и структурной перестройкой.

Развитие экономики на данном этапе, необходимость постепенного вхождения Республики Казахстан в систему межхозяйственных связей, подготовка к вступлению во Всемирную торговую организацию, требовало проведения определенных реформ в таможенной службе и во внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов.

Таможенный контроль является одним из средств реализации таможенной политики государства и представляет собой совокупность мер, осуществляемых таможенными органами Республики Казахстан по обеспечению соблюдения законодательства РК и международных договоров РК, контроль за исполнением которых возложен на таможенные органы. Основная цель осуществления таможенного контроля заключается в выявлении с помощью различного ряда проверок соответствия проведения таможенных операций и действий таможенному законодательству, соблюдение физическими и юридическими лицами, участвующих в таможенной деятельности, установленных таможенных правил и процедур.

Таможенный контроль - совокупность мер, осуществляемых таможенными органами, в том числе с использованием системы управления рисками, в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства Таможенного союза и законодательства Республики Казахстан.

Характер и содержание деятельности таможенных органов во многом определяется именно таможенным контролем занимающим важное место в сфере таможенного дела.

При этом следует обратить внимание на то, что в деятельности таможенных органов большую роль играет реализация функций обеспечивающих исполнения задач, непосредственно относящихся к таможенному контролю.

Они заключаются в следующем:

- а) привлечение специалистов, экспертов для более тщательного проведения таможенного контроля;
- б) проведение идентификации транспортных средств и товаров, помещений;
- в) проверка финансовой деятельности юридических и физических лиц, перемещающих товары через таможенную границу;
- г) проверка внешнеэкономической деятельности этих лиц;
- д) проведение выборочного контроля.

Кроме того, в необходимых случаях, установленным законодательством, при проведении таможенного контроля могут применяться и другие методы контроля, в том числе разрешается использование различных специальных технических средств способствующих упрощению процедуры таможенного контроля, а также имеет большое значение в борьбе с контрабандой товаров и транспортных средств.

Таможенный контроль представляет собой действия должностных лиц таможенного органа, осуществляемые в установленной последовательности и

направленные на обеспечение соблюдения действующего законодательства и установленного порядка перемещения товаров и транспортных средств через границу, в том числе соблюдение мер нетарифного регулирования, при перемещении товаров и транспортных средств под определённый таможенный режим.

К мерам нетарифного регулирования относят ограничения на ввоз в Республику Казахстан и вывоз из Республики Казахстан товаров и транспортных средств, установленные, исходя из экономической политики Республики Казахстан, защиту экономической основы суверенитета Республики Казахстан, выполнение международных обязательств Республики Казахстан, защиту внутреннего потребительского рынка. В качестве ответной меры на дискриминационные и другие ущемляющие интересы казахстанских лиц, акции иностранных государств и их союзов и по другим достаточно важным основаниям в соответствии с Казахстанскими законами, иными нормативно-правовыми актами Республики Казахстан, которые могут выражаться в лицензировании, квотировании, установление минимальных и максимальных цен, сертификации, разрешительной системе и другое.

При ввозе таможенный контроль начинается с момента пересечения товаром и транспортным средством таможенной границы РК, а при вывозе с момента принятия таможенной декларации.

Таможенный контроль при ввозе завершается в момент выпуска товаров и транспортных средств, если иное не предусмотрено Таможенным кодексом РК. При выпуске товаров и транспортных средств, вывозимых за пределы таможенной территории Республики Казахстан, таможенный контроль завершается в момент пересечения таможенной границы Республики Казахстан.

Объектами таможенного контроля являются: товары и транспортные средства, перемещаемые через таможенную границу Казахстана; документы и сведения о них; физические и юридические лица, имеющие отношение к этим товарам — владельцы товаров, лица, действующие по их поручениям — таможенные брокеры, декларанты, таможенные перевозчики и др., их документы; соответствие фактических обстоятельств установленному порядку перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу; возможность предоставления и соблюдения таможенных режимов, выбранных декларантами с согласия таможенных органов в отношении товаров и транспортных средств .

Целью в развитии материально-технической базы таможенных органов в РК и около таможенной инфраструктуры является обеспечение четкого функционирования таможенных органов. Задачами для развития могут быть:

- Усиление материально технической базы таможенных органов;
- Строительство таможенных постов и пунктов переходов;
- Привлечение дополнительных средств для финансирования развития таможенных органов.

Эффективность исполнения задач, стоящей перед таможенной организацией напрямую зависит от уровня технической оснащенности и общим состоянием материально технической базы (МТБ) таможенных органов РК.

В практической деятельности таможенных органов все виды, формы и методы таможенного контроля находится в тесной взаимосвязи. Правовые системы в рамках которых создавался и развивался таможенный контроль, оказали самое непосредственное влияние на его развитие.

Важнейшим принципом осуществления таможенного контроля различие государственных систем является формированием в отношениях между государствами международно-правовых обычаев, основой которых является единообразная практика применения в течении длительного периода времени одинаковых по содержанию национальных правил, соблюдение государственной взаимности в отношении друг с другом. Развитие экономики на данном этапе и необходимость постепенного вхождения Республики Казахстан в систему межхозяйственных связей, подготовка к вступлению во Всемирную торговую организацию требуют проведения определенных реформ таможенной службы и внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов.

В настоящее время понимание сущности законодательных основ таможенного дела в РК, необходимость детального изучения практических вопросов в сфере таможенного оформления, таможенного контроля необходимы любому юридическому лицу. Таможенный контроль является актуальной на сегодняшний день. Актуальность заключается в том, что в настоящее время идет интенсивное формирование транспортной инфраструктуры, идет интеграция в международную транспортную систему. В связи с этим принято решение упростить таможенное оформление, свести к минимуму время нахождения под таможенным контролем.

Используемые литературы:

1. Таможенное право.. Сарсембаев М.А. Алматы Данекер 2000год. 490с
2. Габричидзе А.,ЗобовС;Таможенная служба в РФ, Москва 1991 год. 370с
3. Алиев М. Некоторые аспекты борьбы с экономической контрабандой. //Тураби 1996г.№6; 45с
4. Аметбаев А. В. Правовые и организационные проблемы личного досмотра при таможенном контроле. Вестник КАЗГНУ 1997г.№5.
5. Драганов М. Основы таможенного дела. М., Экономика 1998г.420с

Рахимбердин Т. Б.

СОДЕРЖАНИЕ ДОПРОСА В КОНТЕКСТЕ НОВОЙ РЕДАКЦИИ УПК РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г. Семей
магистрант специальности 6М030100 - Юриспруденция

Допрос - это следственное и судебное действие, осуществляемое в целях получения и фиксации органом расследования или судом в установленной

уголовно-процессуальным законом форме показаний допрашиваемого об известных ему фактах, входящих в предмет доказывания по уголовному делу.

Как утверждает А.П. Рыжаков: «Допрос - самое распространенное следственное действие. Согласно результатам проведенного исследования, следователи на допросы затрачивают 25% своего рабочего времени. Но с точки зрения тактики и психологии производства данного следственного действия оно очень сложно» [1]. Эту же мысль подтверждают В.Л. Бахин, М.Ч. Когамов, Н.С. Карпов. Они, в частности, пишут: «В практической деятельности допрос является одним из самых сложных следственных действий» [2]. В качестве аргумента они приводят мнение А.Н. Васильева и Л.М. Корнеевой о том, что допрос требует от следователя высокого профессионального мастерства. Сложность допроса определяется не только тем, что следователю часто противостоит лицо, не желающее давать показания, но и тем, что в показаниях добросовестного допрашиваемого могут содержаться ошибки и искажения, заблуждения и вымысел, которые необходимо обнаружить и учесть при оценке и использовании показаний [2].

Посредством допроса уполномоченное лицо получает информацию об обстоятельствах совершенного преступления. Любая имеющая отношение к рассматриваемому делу информация - это источник сведений о фактах. В соответствии с ч. 2 ст. 111 УПК фактические данные, имеющие значение для правильного разрешения уголовного дела, устанавливаются показаниями подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля. Эти показания следователь получает путем производства допроса. Показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля - это виды доказательств или средства доказывания. Таким образом, допрос:

- наиболее распространенное следственное действие;
- как следственное действие он может проводиться только по возбужденному уголовному делу;
- процессуальная форма получения показаний, являющихся видом доказательств или средством доказывания.

Процессуальный порядок допроса предусмотрен по правилам, установленным в ст. 208-217 УПК, а также ст. 218 УПК о порядке производства очной ставки.

Из смысла уголовно-процессуального закона, допрос состоит из трех этапов [3]:

- вызов на допрос с определением места и времени производства данного следственного действия;
- производство допроса;
- отражение результатов допроса в протоколе.

Свидетельствующие лица, а также находящиеся на свободе подозреваемый и обвиняемый, как правило, вызываются на допрос повесткой, которая оформляется в соответствии с требованиями ст. 208 УПК. В отдельных случаях свидетель может быть вызван телефонограммой, телеграммой или по факсу, в которой указываются те же сведения, что и в повестке. Кроме указания в

качестве кого лицо вызывается, необходимо изложить, какие последствия ожидают вызываемого в случае его неявки без уважительной причины. Целесообразно также указать, что лицу, приглашенному на допрос (кроме подозреваемого и обвиняемого), возмещаются расходы, понесенные им в связи с вызовом на допрос, предусмотренные ст. 176 УПК.

На основании ст. 210 УК РК производство допроса по решению следователя может быть зафиксировано с помощью применения звуко- и видеозаписи, результаты которых должны быть приобщены к протоколу допроса.

Лицо, вызванное на допрос, обязано иметь при себе документ, удостоверяющий его личность.

Не допускается вызов на допрос нескольких лиц на одно и то же время, так как при этом невозможно выполнить требования, предусмотренные в ч. 1 ст. 210 УПК. Данная норма предписывает следователю принимать меры к тому, чтобы свидетели, потерпевшие, вызванные по одному делу, не могли общаться между собой до начала допроса.

С момента выписки повестки или направления телефонограммы, факса либо телеграммы гражданин приобретает правовой статус свидетеля и становится таковым в процессуальном смысле слова. Именно в связи с этим на него налагаются вполне конкретные обязанности и права. Повестка служит документом, на основании которого по месту работы свидетель освобождается с сохранением за ним заработной платы.

Лица, к которым в порядке меры пресечения применен арест, вызываются через администрацию места содержания под стражей.

Военнослужащие срочной службы для допроса вызываются через командование части.

Повестка или телеграмма вручаются под расписку лицу, подлежащему явке на допрос, а при его отсутствии кому-либо из взрослых членов его семьи (соседей) или представителю кооператива собственников квартир.

Неявка без уважительных причин указанных лиц может повлечь принудительный привод (ст. 157 УПК) и наложение денежного взыскания (ст. 160 УПК). Согласно ч. 2 ст. 157 УК РК, уважительными причинами неявки признаются: болезнь, лишаящая возможности лица явиться; смерть родственников (близких); стихийные бедствия; неполучение повестки и иные обстоятельства, фактически лишившие лицо возможности явиться в назначенный срок.

Особый порядок установлен для вызова лиц, не достигших восемнадцати лет, которые, как правило, вызываются через родителей или иных законных представителей (ч. 3 ст. 208 УПК). В необходимых случаях лицо, не достигшее совершеннолетия, может быть вызвано на допрос через администрацию школы (колледжа), где он учится, или предприятия, если он работает. Одновременно с вызовом несовершеннолетнего на допрос решается вопрос о приглашении его представителей: педагога, одного из родителей или иного законного представителя, а для подозреваемого либо обвиняемого и защитника.

В законе не сказано что-либо о возрасте свидетеля, за исключением того, что им может быть «любое лицо». Поэтому им может быть как малолетний, так и лицо преклонного возраста.

Вызов к следователю людей преклонного возраста, малолетних или больных не рекомендуется. В соответствии с требованиями ч. 8 ст. 210 УПК при наличии у допрашиваемого психического или иного тяжкого заболевания его допрос осуществляется с письменного разрешения врача и в его присутствии. При данных обстоятельствах следователю необходимо самому выехать для производства допроса к месту нахождения этих лиц. В случаях, когда этого сделать невозможно, необходимо в соответствии с требованиями ст. 60, 197 УПК направить отдельное поручение соответствующему следователю или органу дознания о производстве допроса этого лица по месту жительства.

Местом допроса, как правило, является место производства предварительного расследования, если обвиняемый содержится под стражей - в следственном изоляторе. При необходимости следователь вправе произвести допрос в месте нахождения допрашиваемого (ч. 1 ст. 209 УПК), на работе, по месту жительства, в больнице и т.п.

В соответствии с требованиями ч. 3 ст. 209 УПК допрос не может продолжаться непрерывно более четырех часов; его продолжение допускается после перерыва не менее чем на один час для отдыха и принятия пищи. Общая длительность допроса в течение дня не должна превышать восьми часов.

В случае поступления следователю жалобы от допрашиваемого лица на болезненное состояние, лицо может допрашиваться на основании письменного заключения врача о возможности его допроса.

Список использованной литературы:

1. Рыжаков А.П. Следственные действия и иные способы собирания доказательств. Тула, 1996. С. 14
2. Бахин В.П., Когамов М.Ч., Карпов Н.С. Допрос на предварительном следствии. Алматы: Оркениет, 1992. С. 8
3. Толеубекова Б.Х., Капсалямов К.Ж., Шнарбаев Б.К., Бекишев Д.К. Уголовно-процессуальное право Республики Казахстан. Часть Особенная. Досудебные стадии: Учебник. - Алматы НИи-РИО Академии МВД Республики Казахстан, 2000. - С. 101

К ВОПРОСУ О ПРЕДУПРЕЖДЕНИИ КРИМИНАЛЬНОЙ МИГРАЦИИ

Магистрант, Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, Республика Казахстан
e-mail:klara-semuniver@yandex.ru

Республика Казахстан, по оценкам Международной организации по миграции, относится к странам, в которых наблюдаются наиболее сильные миграционные процессы [1, с.137].

В Законе Республики Казахстан «О национальной безопасности Республики Казахстан» к одним из угроз национальной безопасности относятся неконтролируемые миграционные процессы (нелегальная иммиграция) [2, с.4]. Расширение масштабов неконтролируемых миграционных процессов вносит значительный дисбаланс в обеспечение национальной безопасности государства. Поскольку нелегальная иммиграция оказывает значительное влияние на социально-экономические и политические процессы во многих странах мира [3, с. 130]. Вместе с тем, одной из негативных сторон неконтролируемого миграционного процесса является криминальная миграция.

Криминальная миграция - это социальное, относительно массовое, общественно опасное явление, проявляющееся в территориальном перемещении лиц в целях совершения преступлений, а также перемещении криминальных технологий через границы тех или иных территорий. С точки зрения криминологии, сущность криминальной миграции главным образом определяется субъективным фактором это стремление совершить ряд преступлений или осуществить преступную деятельность. Именно по этому признаку криминальная миграция отличается от гуманитарной и трудовой миграции, и вместе с тем, выходит за рамки чисто социально-демографического процесса. Это обусловлено тем, что данное явление находится на «стыке» преступности и миграции [4, с. 84].

Криминальную миграцию можно рассматривать в контексте различных явлений: социально-экономических, политических, национально-этнических, демографических. С социально-экономической точки зрения криминальная миграция, прежде всего, является неотъемлемой частью развитой инфраструктуры криминального бизнеса. Вместе с тем, перемещения правонарушителей отражаются на состоянии всей системы экономических отношений в той или иной стране из-за криминализации, зачастую, легального бизнеса. С политической точки зрения криминальная миграция связана с влиянием геополитических факторов, а именно, экспансией внешнего влияния отдельных государств на внутреннюю политику определенных стран. Криминальная миграция же с национально-этнической точки зрения определяется территориальным перемещением тех наций и этнических групп,

которым характерна повышенная мобильность в криминальном аспекте. С социально-демографической точки зрения криминальная миграция нередко «сливается» с естественной миграцией [5, с. 199].

Учитывая все аспекты влияния криминальной миграции на безопасность и целостность государства, к наиболее опасным ее проявлениям относятся такие преступления, как терроризм, бандитизм, организация незаконных вооруженных формирований. Вызывает опасения и такие виды преступления, как незаконный оборот наркотических средств, торговля людьми, организованная преступность и приобретающая все широкие масштабы новые формы мошенничества. Все эти угрозы в большей степени являются последствием нелегальной миграции.

На международном уровне все страны мира однозначно признают, что незаконная миграция негативно воздействует на социально-экономическое состояние страны, в котором пребывают нелегальные мигранты. Для предупреждения нелегальной миграции приняты ряд международных правовых актов.

На межгосударственном уровне между странами СНГ заключены договора и соглашения: «Соглашение о сотрудничестве государств-участников Содружества Независимых Государств в борьбе с незаконной миграцией»; «Конвенция о приграничном сотрудничестве государств-участников Содружества Независимых Государств»; «О Концепции взаимодействия государств-участников Содружества Независимых Государств в борьбе с преступностью». В Соглашениях предусмотрено - взаимодействие государств в области борьбы с незаконной миграцией, обмен оперативно-розыскной, криминалистической и другой информацией, проведение рабочих встреч по обмену опытом в сфере борьбы с незаконной миграцией, организованной преступностью и охраны общественного порядка, разработка планов совместных действий в случае возникновения чрезвычайных ситуаций [6, с. 384; 7, с.13]

Основными международными правовыми актами, принятые в рамках Организации Объединенных Наций, являются:

- Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности, принятая резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеи ООН в г. Палермо 15 ноября 2000 года;

- Протокол против незаконного ввоза мигрантов по суше, морю и воздуху, дополняющий Конвенцию ООН против транснациональной организованной преступности, принятый резолюцией 55/25 на 62-ом пленарном заседании 55-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН 15 ноября 2000 года в г. Нью-Йорке.

Конвенция ООН и Протокол, прежде всего, обязывает участников принимать все необходимые превентивные меры, в том числе законодательные, для соблюдения и защиты прав лиц, ставших объектом преступных действий, перечисленных в статье 6 Протокола [8, с. 150-151].

За годы независимости активным участником международных миграционных процессов стала и Республика Казахстан. В Послании Президента Республики Казахстан - Лидера нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан -2050» отмечается, что необходимо усилить контроль за

миграционными потоками из сопредельных государств, поскольку нарастающий демографический дисбаланс формирует новые миграционные волны, усиливая социальную напряженность по всему миру.

Основными нормативно-правовыми актами Республики Казахстан, регламентирующие нелегальную миграцию, и вместе с тем, криминальную миграцию являются:

- Закон РК «О миграции населения» от 22 июля 2011 года № 477-IV. Настоящий закон регулирует общественные отношения в области миграции населения, определяет правовые, экономические и социальные основы миграционных процессов;

- Концепция миграционной политики Республики Казахстан, одобренная Постановлением Правительства Республики Казахстан от 5 сентября 2000 года № 1346, которая представляет собой систему основных принципов, приоритетов, механизмов, задач и методов упорядочения и регулирования миграционных процессов. Под регулированием миграционных процессов в данной Концепции понимается комплекс административных и социально-экономических мер, направленных на стимулирование либо ограничение перемещения людей в направлениях, отвечающих текущим и перспективным потребностям Казахстана и обеспечивающих реализацию прав мигрантов [9, с. 449];

- Закон РК «О ратификации Соглашения о сотрудничестве по противодействию нелегальной трудовой миграции из третьих государств» от 28 июня 2011 года № 445-IV. Согласно данному нормативному акту Стороны осуществляют взаимодействие по следующим основным направлениям:

- разработка и реализация согласованной политики по противодействию нелегальной трудовой миграции;

- осуществление согласованных мер в отношении нелегальных трудящихся-мигрантов, физических и юридических лиц, организующих и/или оказывающих содействие нелегальной трудовой миграции [10, с.87].

Приведенные выше нормативно-правовые документы направлены на реализацию задач по урегулированию и упорядочению миграционных процессов в Республике Казахстан.

Для правового обеспечения предупреждения криминальной миграции выделяются ведомственные нормативные акты, определяющие основные направления и порядок работы различных служб, деятельность которых наиболее тесно связана с рассматриваемой проблемой.

На основании вышеизложенного необходимо отметить, что правовая база предупреждения криминальной миграции имеет комплексный характер, сюда относятся нормы международного права, нормы уголовного права, которые нередко основаны на международных соглашениях, и в частности конвенциях. Вместе с тем, несмотря на разработанность нормативно-правовых актов, регулирующих миграционные процессы, проблема нелегальной, в том числе и криминальной миграции, остается быть одной из актуальных и острых проблем любого государства.

Список использованной литературы

1 Ахатова Д.Б. Трудовая миграция: адаптация и интеграция // Сборник материалов V Конгресса социологов Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: социальное развитие общества». - Алматы. - 2014. - с. 137-143

2 Закон Республики Казахстан «О национальной безопасности Республики Казахстан» от 6 января 2012 года № 527-IV // газета «Казахстанская правда». - 2012. - № 19-20. - с. 4-6

3 Алешковский И.А. Нелегальная миграция как феномен глобального мира // Век глобализации. - 2014.- № 2. - с. 129-136

4 Кобец П.Н. Характерные особенности криминальной иммиграции в России в начале второго десятилетия XXI столетия // Юридическая наука. - 2014. - №1. - с. 79-86

5 Кахбулаева Э.Х. К вопросу о понятии криминальной миграции // Пробелы в Российском законодательстве. - 2011. - № 3. - с. 198-200

6 Закон РК от 13 декабря 2000 № 112-III «О ратификации Соглашения о сотрудничестве государств-участников Содружества Независимых Государств в борьбе с незаконной миграцией»// Ведомости Парламента Республики Казахстан. - 2000. - №21. - с. 384

7 Закон РК от 17 февраля 2010 года № 250-IV «О ратификации Конвенции о приграничном сотрудничестве государств-участников Содружества Независимых Государств» // Ведомости Парламента Республики Казахстан. - 2010. - № 3-4.- с. 13

8 Нуфер Г.Ю. Международно-правовое регулирование противодействия незаконной миграции // Юридическая наука. - 2013. - № 4. - с. 150-154

9 Концепция миграционной политики Республики Казахстан, одобренная Постановлением Правительства Республики Казахстан от 5 сентября 2000 года № 1346 // САПП РК. - 200. - №38-39. - с. 449

10 Закон РК «О ратификации Соглашения о сотрудничестве по противодействию нелегальной трудовой миграции из третьих государств» от 28 июня 2011 года № 445-IV // Ведомости Парламента Республики Казахстан. - 2011. - № 10. - с. 87

ДІНИ БІРЛЕСТІКТЕРДІ ҚҰҚЫҚТЫҚ ЖАҒДАЙЫ

¹магистрант, ²з.э.к. Қазақ инновациялық гуманитарлық-заң университеті, Семей қ.

Діни бірлестік —бұл рухани қажеттерін қанағаттандыру үшін өз мүдделерінің ортақтығы негізінде, заң құжаттарында белгіленген, азаматтардың ерікті түрдегі бірлестігі (АК-ның 109-бабының 1-тармағы).[1]

Жергілікті діни бірлестіктер (қауымдастықтар), діни басқармалар (орталықтар) және олардың құрылымдық бөлімшелері, сондай-ақ діни оқу орындары мен ғибадатханалар Қазақстан Республикасындағы діни бірлестіктер деп танылады.).[2] Діни басқармалар (орталықтар) өздерінің жарғыларына (ережелеріне) сәйкес өз жарғылары (ережелері) негізінде әрекет ететін діни оқу орындарын, мешіттерді, ғибадатханалар мен өзге де діни бірлестіктерді құруға құқылы. Діни бірлестіктер қоғамдық қорлар арқылы да, сондай-ақ дербес те қайырымдылық қызметін жүзеге асыруға және рақымшылық жасауға, сондай-ақ қайырымдылық үйлерін (баспаналар, интернаттар, ауруханалар және басқаларын) ашуға құқылы ("Діни сенім бостандығы және діни бірлестіктер туралы" 1992 ж. 15 қаңтардағы №1128-ХП (бұдан әрі - Діни бірлестіктер туралы заң) заңның 14-бабының 3-бөлігі, 7-бабының 1, 3-бөліктері).)

Діни бірлестіктің құқықтық жағдайын Діни бірлестіктер туралы заң айқындайды. Діни сенім бостандығы және діни бірлестіктер туралы заңдар тек заң актілерінен тұрады (Діни бірлестіктер туралы заңның 2-бабы), Бұлар АК, Коммерциялық емес ұйымдар туралы заң және Діни бірлестіктер туралы заң. Қазақстан Республикасының діни бірлестіктермен, олардың орталықтарымен және басқармаларымен, оның ішінде республика аумағынан тысқары тұрған әрі заңмен реттелмеген орталықтармен және басқармалармен қатынастары олар мен Қазақстан Республикасының мемлекеттік органдары арасындағы уағдаластықтарға сәйкес шешіледі (Діни бірлестіктер туралы заңның 7-бабының 5-бөлігі). Діни бірлестікті құрамында кемінде 10 адам болатын азаматтар тобы құруы мүмкін. Тіркеуге ұсынылатын жарғыда (ережеде) мыналар көрсетілуі тиіс:).[4]

- діни бірлестіктің атауы, орналасқан жері және шегінде ол өз қызметін жүргізетін аумақ;
- ұстанатын діні, қызметінің мәні мен мақсаты;
- діни бірлестіктің құрылымы, қалыптасу тәртібі, оның басқару органдарының құзіреті және өкілеттік мерзімі;
- діни бірлестіктің құқықтары мен міндеттері;
- діни бірлестік мүлкінің құралу тәртібі;
- діни бірлестік жарғысына өзгертулер мен толықтырулар енгізу тәртібі;
- діни бірлестікті қайта ұйымдастыру мен тарату тәртібі.

Діни бірлестіктердің саяси партиялар қызметіне қатысуына немесе оларға қаржы жағынан қолдау жасауына жол берілмейді (Діни бірлестіктер туралы заңның 4-бабының 2-бөлігі).

Республиканың екі немесе одан да көп облыстарының аумағында қимыл жасайтын діни басқармаларды (орталықтарды), бірлестіктерді, сондай-ақ олар құратын діни оқу орындарын, ғибадатханаларды және басқа да бірлестіктерді мемлекеттік тіркеуді Қазақстан Республикасының Әділет министрлігі, ал жергілікті діни бірлесіктерді тіркеуді — аумақтық әділет органдары жүзеге асырады. Мемлекеттік тіркеу мерзімі дінтану және өзге сараптама жүргізу, сондай-ақ діни бірлестік берген құжаттар бойынша маманның қорытындысын алу қажет болғанда тоқтатыла тұрады (Діни бірлестіктер туралы заңның 9-бабы).

Діни бірлестік қызметінің дін оқытатын жағын айқындайтын құжаттар мемлекеттік органдарда тіркеуге жатпайды.

Республикадан тыс жерлерде басқару орталықтары бар Қазақстан Республикасының діни бірлестіктер әділет органдарында тіркеуге жатады. Басқару орталықтарының жарғылары (ережелері), егер олар Қазақстан Республикасының заңдарына қайшы келмесе, осындай діни бірлестіктер жарғыларының (ережелерінің) негізіне алынуы мүмкін (АК-ның 109-бабының 3-тармағы).

Шетелдік дін орталықтарының Қазақстан Республикасы аумағында жұмыс істейтін діни бірлестіктердің басшыларын тағайындауы Қазақстан Республикасының тиісті билік органдарымен келісуі бойынша жүзеге асырылады.

Діни бірлестіктер жанынан қайырымдылық жасау, діни әдебиеттерді және өзге де мәдени-ағартушылық қызметті зерделеп, тарату үшін азаматтар қоғамдары, бауырластықтары, басқа да бірлестіктері құрылуы мүмкін. Олардың өз жарғылары (ережелері) болады және қоғамдық бірлестіктер үшін белгілеген тәртіппен тіркеледі.).[3]

Рухани діни оқу орындары мен бірлестіктерін құруға, шетелдік азаматтардың және азаматтығы жоқ адамдардың миссионерлік қызметіне олар жергілікті билік органдарында тіркелгеннен кейін ғана және ол Қазақстан Республикасының заңдарына сәйкес келген жағдайда рұқсат етіледі.

Діни бірлестіктер өз қаражаты есебінен сатып алған немесе өздері құрған, азаматтар, ұйымдар қайырымалдық ретінде берген немесе мемлекет берген және заң құжаттарына қайшы келмейтін басқа да негіздер бойынша сатып алынған мүлікке меншік құқығы болады (АК-ның 109-бабының 9-тармағы). Діни бірлестіктер меншігінде сондай-ақ шетелдердегі мүлік те болуы мүмкін (Діни бірлестіктер туралы заңның 16-бабының 3-тармағы).

Діни бірлестіктерге қатысушылардың (мүшелерінің) осы ұйымға өздері берген мүлікке, оның ішінде мүшелік жарналарға құқықтары сақталмайды. Олар діни бірлестіктің міндеттемелері бойынша жауап бермейді, ал діни бірлестік өз мүшелерінің міндеттемелері бойынша жауап бермейді (АК-ның 109-бабының 10-тармағы).).[1]

Жергілікті өкілді органдар мен мемлекеттік органдар мемлекет меншігіндегі ғибадатханалар мен өзге мүлікті діни бірлестіктердің меншігіне беруге немесе өтеусіз пайдалануға беруге құқылы. Діни бірлестіктер өздеріне ғибадатханаларды маңайындағы аумағымен қоса алуда басым құқықты иеленеді.).[3]

Мемлекет діни бірлестіктерді қаржыландырмайды (Діни бірлестіктер туралы заңның 4-бабының 1-тармағы); егер оны пайдалану Қазақстан Республикасының заңдарына қайшы келмейтін болса, олар шетелдік діни орталықтардан, халықаралық миссионерлік және қайырымдылық қоғамдары мен қорларынан қаржылай және басқа материалдық жәрдем алуы мүмкін.

Діни бірлестік өздерінің жарғылық мақсаттарына сәйкес мінәжаттық мақсаттағы, әлеуметтік және қайырымдылық шараларды қамтамасыз ету үшін кәсіпорындар құруға құқылы. Кәсіпорындар тек шаруашылық серіктестік немесе акционерлік қоғам түрінде құрылуы мүмкін.).[4]

Сондықтан, діни бірлестік, кәсіпорын құрылатын жағдайда оның мүлкінің меншік иесі болмағанымен, құрылтайшысы болады да, кәсіпорының мүлкіне міндеттемелік құқықтарын сақтайды. Бұл арада діни бірлестіктер құдайға құлшылық ету әдебиеттерін шығару және діни мақсаттардағы заттар өндіру жөніндегі кәсіпорындар құруда ерекше құқықты пайдаланады. Басқа мекемелер мен ұйымдар мұндай қызметті тиісті діни бірлестіктердің, басқармалар мен орталықтардың келісімімен ғана жүзеге асыра алады. Діни сипаттағы мерзімді басылымдарды және құдайға құлшылық ету мақсаты көзделмейтін өзге де діни әдебиеттерді шығару баспасөз туралы заңдарға сәйкес жүзеге асырылады (Діни бірлестіктер туралы заңның 13-бабының 3—5-тармақтары).).[3]

Діни бірлестік азаматтық заңдарда көзделген тәртіппен және негіздер бойынша таратылады. Діни бірлестік таратылатын ретте оның меншігінде болған мүлікке иелік ету бірлестіктің жарғысына (ережесіне) және қолданылып жүрген заңдарға сәйкес жүзеге асырылады. Діни бірлестіктерге тиесілі мінәжаттық мақсаттағы мүлікке несие берушілердің талаптары бойынша талаптар қарастырылған.)

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының азаматтық кодексі (1999 ж. 1 шілдедегі № 409-1) (2016.09.04. берілген өзгерістер мен толықтырулармен.) Астана: жеті жарғы.- 2016ж.-296б.

2.Қазақстан Республикасы Конституциясы. 1995 ж. 30 – тамыз.Астана;- (2017.10 наурыз өзгертулер мен толықтырулар енгізілген).

3.Қазақстан Республикасы Президенті Н.Ә. Назарбаевтың қазақ халқына «Қазақстан – 2030» жолдауы.// Егеменді Қазақстан.Алматы-2013.89Б.

4.Төлеуғалиев Ғ. I том. ҚР азаматтық құқығы. / Төлеуғалиев Ғ Алматы - Ғылым, 2011. -216б.

О РАЗВИТИИ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В КАЗАХСТАНЕ

к.полит. н., и.о. ассоциированный профессор кафедры юриспруденция
Государственного университета имени Шакарима города Семей

Современный Казахстан находится на пути ускоренной экономической, социальной и политической модернизации, что требует, прежде всего, создания институтов общественного консенсуса, позволяющих наиболее полно удовлетворить интересы всех слоев общества. Особое место при этом занимает социально-трудовая сфера, состояние которой и происходящие в ней процессы во многом определяют не только экономическую, политическую, но и правовую стабильность общества, позволяют оценить эффективность проводимых в стране социально-экономических и политико - правовых преобразований.

В этой связи, актуальность исследования социального партнерства обусловлена следующим обстоятельством.

Во-первых, дальнейшая демократизация общества, которая неизбежно будет сопровождаться сложностями и противоречиями, возможна лишь на основе сотрудничества всех сил общества, а конструктивный диалог является одним из важных способов достижения партнерских отношений. Обращение к идеям социального партнерства в начале 90-х годов прошлого века, привнесение принципа партнерства в сферу трудовых отношений на наш взгляд, содействовало регулированию социально-трудовых отношений, определило пути повышения социально-экономической политики, повысило уровень жизни граждан республики. Поэтому дальнейшее эффективное развитие системы социального партнерства будет только способствовать социальной стабильности в трудовых коллективах, росту объема производства, решению наболевших социальных проблем.

В Послании Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия – 2050 вхождения Казахстана в число 30-ти самых развитых государств мира» главой государства поставлены амбициозные задачи, одна из которых диверсификация внешней политики, развитие экономической и торговой дипломатии для защиты и продвижения национальных экономических и торговых интересов. Следовательно, задачи социального партнерства становятся первоочередными принципами формирования концепции развития отраслей экономики Республики Казахстан.

Во-вторых, конфликты, которые имели место в Кыргызстане, позволяют сделать вывод о том, что фактор экономического неравенства является одной из основных причин социальных волнений и потрясений. «Революционные» события в Кыргызстане в апреле 2010 года показали, что доведенное до отчаяния население выступило против как государственной власти, так и класса собственников-предпринимателей.

Волнения в Турции начавшиеся 28 мая 2013 года на площади Таксим в центре Стамбула и затем охватили также другие районы города и другие города Турции. По словам представителей Fitch, кредитный профиль Турции уже учитывает низкий уровень политической стабильности в государстве. Кроме того, эксперты призывают не преувеличивать параллели с «арабской весной», так как в турецких протестах участвуют «образованные представители среднего класса, а не уволенные и безработные» [1].

Так же после провозглашения Украиной независимости 24 августа 1991 года государственность страны, находящейся под властью олигархов и националистов, предельно деградировала: многолетние экономические проблемы, демографический спад, политическая чехарда. В 2013—2014 гг. кризис на Украине перешёл в острую стадию, а затем и в настоящую гражданскую войну и распад государства.

21 ноября 2013 года в Киеве начался «Евромайдан» — акция против отказа правительства подписывать соглашение об ассоциации с ЕС. За пару месяцев накачиваемый американцами «Евромайдан» от мирных «цветных» протестов перешёл к стрельбе по сотрудникам милиции и сжиганию милиционеров коктейлями Молотова. 18-23 февраля стоящие за Майданом олигархическо - бандеровские проамериканские силы совершили в Киеве государственный переворот, в ходе которого погибло около сотни майдановцев и десятки силовиков (большинство были убиты «неизвестными снайперами», по всем признакам нанятыми руководством Майдана). Захватившая власть хунта полностью отстранила представителей Юго-Востока страны от реального управления и попыталась отменить закон о региональном статусе русского языка. Боевики бандеровского «Правого сектора» начали бесчинствовать по всей стране, уничтожая памятники и нападая на политических оппонентов. Разрыв отношений с Россией привёл и без того разваленную экономику Украины на грань катастрофы. В Киеве и других регионах расцвёл бандитизм. В ответ на это на всём Юго-Востоке начались массовые митинги против хунты [2].

Поэтому важным направлением деятельности любого государства, в том числе и Казахстана, является разработка и проведение социальной политики, которая бы способствовала развитию социального партнерства, снижению уровня социально-политической конфликтности в обществе.

В-третьих, международный опыт развитых стран свидетельствует о том, что развитие общества без политических потрясений и разрушительных конфликтов во многом связано с реализацией идеи социального партнерства, взаимодействия и сотрудничества различных социальных групп и слоев общества. Поэтому можно с уверенностью сказать, что создание системы социального партнерства выступает общественной, общецивилизационной закономерностью и является одним из факторов стабильности политической системы общества.

В этой связи представляет особый интерес, накопившийся значительный опыт формирования системы социального партнерства в западноевропейских странах. Разумеется, это не означает, что мы призываем копировать зарубежные модели, так как в каждом государстве, система социального партнерства имеет

свою специфику, детерминированную различными условиями формирования рыночной экономики и демократизации политической жизни, культурой, традициями и другими национальными особенностями. Однако учитывать многовековой мировой опыт становления социального партнерства необходимо. Это позволит глубже понять условий, причины становления и функционирования социального партнерства, его положительных и отрицательных сторон и места в политической системе общества. Безусловно, социальное партнерство не является панацеей от всех потрясений, однако оно реально способствует обеспечению оптимального баланса реализации интересов различных социальных групп, формированию мира и согласия в обществе.

Не вызывает сомнений необходимость создания целостного правового механизма социального партнерства, пронизывающего все уровни правового регулирования в социально - трудовой сфере. Его нельзя подменить одним или даже «пакетом» законов. Речь должна идти об основном направлении развития современного казахстанского трудового права и права социального обеспечения - формировании адекватного правового механизма социального партнерства. Этот механизм призван обеспечить сбалансированность интересов работников, работодателей и государства, стабильность социально-трудовых отношений. Это предполагает проведение теоретико-правовых исследований аспектов социального партнерства, социально-трудовой сферы, которые во многом определяют не только экономическую, но и политическую стабильность в обществе, позволяют оценивать эффективность проводимых в стране реформ. Совершенствование качественных аспектов развития социального партнерства должно привести к росту трудового потенциала Республики Казахстан. Все это позволяет утверждать, что исследование правового механизма социального партнерства в регулировании трудовых и социально-обеспечительных отношений на современном этапе развития казахстанского общества приобретает особую значимость и актуальность.

Таким образом, в современных условиях проблема совершенствования развития трудового потенциала и регулирования общественных отношений в рамках социального партнерства в Республике Казахстан приобретает особую актуальность и значимость [3].

Список использованной литературы:

1 Fitch: Волнения в Турции — не "арабская весна", угрозы экономике нет.
<http://www.rbc.ru/economics/>

2 Украинский кризис <http://ruxpert.ru/>

3 Тасмагамбетов И.Н. Социально-политическое обновление Казахстана: тенденции и приоритеты.- Алматы: Институт развития Казахстана, 1996.
<http://www.allbest.ru>

ЗАЩИТА КОНСТИТУЦИОННЫМ СОВЕТОМ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН СОЦИАЛЬНЫХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА

м.ю.н., преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин,
Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет, г.Семей,
dias_101@mail.ru

Новые подходы в осмыслении социально-экономической политики государства и реализации Конституции, дальнейшая модернизация экономики, повышение жизненного уровня населения и многое другое невозможны без активного вмешательства государства. Способы такого вторжения в зависимости от политического режима, состояния экономики и законодательной базы весьма многообразны и подвижны. Важнейшее место среди них занимают конституционно-правовые институты, посредством которых происходит защита социально-экономических прав и свобод личности. Деятельность органов конституционного контроля затрагивает такие сферы рыночных отношений, как собственность, свобода предпринимательства, защита прав потребителей, конфискация имущества, пенсионное обеспечение, налоги и многие другие социально-экономические категории, закрепленные в Конституции. Профессор Зорькин В.Д., в связи с этим отмечает, что «конституционное право как базовый регулятор общественных отношений в современный период приобретает все более выраженное социальное измерение»[1, с.7].

Во многом становление гражданского общества и полноценное функционирование его институтов определяется способностью государства защищать указанные права и свободы. Одним из направлений в системе защиты прав и свобод граждан является институт толкования, занимающий в деятельности органов конституционного контроля самостоятельное направление. Все чаще в поле зрения конституционных судов и советов попадают вопросы собственности, земельных отношений, религиозного характера, пенсионного обеспечения, прожиточного минимума, фискальной политики и т.д. Основное назначение Конституционного Совета при защите норм Конституции заключается в том, чтобы, в случае необходимости, скорректировать правоприменительную практику, выявлять социальную ценность принципов социального государства. Участие Совета в этом процессе может проявляться и в порядке последующего контроля, когда по обращению судов республики отдельные нормы отраслевых законов могут быть оспорены на предмет конституционности и отменены.

Профессор Бондарь Н.С. отмечает, что «проблема собственности выходит далеко за пределы чисто экономических явлений: не только из теории, но и на основе реальной жизни нам известно, что собственность тоже власть, власть

экономическая, всегда претендующая на то, чтобы быть генератором власти политической»[2, с.34]. Несомненно, такая обусловленность присутствует.

В то же время современное общество, основанное на идеалах рыночной экономики, должно стремиться к тому, чтобы упорядочить и сбалансировать политические и экономические интересы, а участие в этом процессе органов конституционного контроля должно служить правовой гарантией внедрения в общественную практику норм Конституции. Стоит также отметить многоотраслевой характер экономических отношений, которые по своему содержанию составляют и охватывают предмет правового регулирования не только конституционного, но и гражданского, частного, публичного, международного и иных отраслей права.

В юридической литературе в связи с этим появилась новая категория – «конституционная экономика», как самостоятельное научное направление, изучающее принципы оптимального сочетания экономической целесообразности с достигнутым уровнем конституционного развития, отраженным в нормах конституционного права, регламентирующего экономическую и политическую деятельность в государстве. Основателем и идейным вдохновителем нового направления стал американский ученый, нобелевский лауреат по экономике Джеймс Бьюкенен. Между тем, комплексный подход к изучению права и экономики сегодня является одним из ключевых вопросов современных государств и привлекает все больше и больше ученых к этой проблематике. Сегодня такие категории как «конституционная экономика», «экономическая Конституция», вопросы соотношения права и экономической политики, влияние конституционного права на экономические отношения, становятся объектом серьезного научного анализа современных ученых[3, 57с.]. Органическая взаимосвязь Конституции и экономики очевидны и подтверждаются практикой конституционного развития современных государств.

Особая роль в конкретизации экономических отношений принадлежит и актам толкования, которые способствует утверждению в обществе рыночных отношений, придают им правовые конституционные начала, обеспечивают соответствие нормотворческой и правоприменительной практики конституционным нормам. Принципы экономической политики, вопросы собственности, свободы предпринимательства и другие экономические категории нуждаются в раскрытии их нормативного содержания. Являясь основой экономической системы общества, они в совокупности воплощают в себе фундаментальные основы конституционного строя.

Воплощение в жизнь экономической политики государства вовлечен и Конституционный Совет Республики Казахстан, который посредством толкования, способствует выработки нового экономического мышления, гарантирует взаимосвязь нормотворческой и правоприменительной практики. Не рассматривая непосредственно споры имущественного характера, правовые позиции Конституционного Совета могут затрагивать имущественные интересы различных субъектов рыночных отношений. Так, рассмотрев обращение о

юридической природе понятия «равенство форм собственности» Совет пояснил, что «равная их защита заключается в том, что и государственный и частный собственник в конкретных правоотношениях будут подчиняться одинаковому правовому режиму, как в публичной, так и в частной сферах». Однако в интересах государства «это право может быть ограничено только законом, в котором могут быть установлены как особенности правового режима государственной собственности, так и ограничения их правосубъектности»[4, 87с.].

К этому следует добавить, что закрепленный принцип равенства форм собственности крайне важен для поддержания стабильности хозяйственного оборота и экономических отношений. Однако правовая позиция о необходимости создания государством равных возможностей для защиты и восстановления нарушенных прав субъектами обеих форм собственности выраженной в данном постановлении не была реализована в полной мере[5].

16 июня 2000 года в Конституционный Совет поступило обращение об официальном толковании пункта 3 ст. 26 Конституции, которая устанавливает, что «никто не может быть лишен своего имущества, иначе как по решению Суда». Напомним, что первоначально толкование указанной нормы давалось к правоотношениям по принудительному взысканию имущества (денег), взыскиваемых во внесудебном порядке государственными органами в виде штрафа. Конституционный Совет, изучив материалы обращения, сделал ряд важных выводов. Во-первых, подтвердил, что «собственность гарантируется законом, а ее лишение возможно только по решению Суда»; во-вторых, сделал предположение, что «имущественное право не является абсолютным, поскольку допускает его ограничение рамками конституционного, административного, уголовного и гражданского законодательства». Т.е. ограничение конкретного имущественного права в случаях предусмотренных законом, правомерно как в гражданско-правовых отношениях, так и в публично-правовой сфере (например, в порядке конфискации при совершении правонарушения, либо в порядке реквизиции для государственных нужд, с последующим равноценным возмещением). Отсюда вытекал вывод, что «при уяснении и применении пункта 3 ст. 26 Конституции, необходимо исходить из того, что установленное конституционное положение не требует во всех случаях предварительного судебного решения о наложении штрафа как меры административного принуждения»[6, с. 451-455].

Признавая как бы первичность норм отраслевого законодательства, Конституционный Совет вместе с тем подтвердил, что субъекты, в отношении которых применяются меры конфискации, вправе обращаться в Суд за защитой своих нарушенных прав. Таким образом, Конституционный Совет несколько расширил смысловое значение конституционной нормы и установил правило, согласно которому государство вправе лишать собственника имущества без предварительного судебного разбирательства, несмотря на то, что норма «никто не может быть лишен своего имущества, иначе как по решению Суда» вполне понятна и не требует каких-либо усложненных вариантов интерпретации.

Проанализировав нормы Конституции и материалы конституционного производства, Конституционный Совет определил следующее: «конституционное положение - «никто не может быть лишен своего имущества, иначе как по решению Суда» - всего лишь конституционное правило, предусматривающее гарантию права собственности и реализацию конституционного права каждого на судебную защиту своих прав и свобод. Однако указанная часть Конституции, по мнению Конституционного Совета не является абсолютной и не предполагает обязательного предварительного судебного решения при отчуждении имущества». Иначе говоря, в указанном постановлении Совет почти целиком воспроизвел ранее выраженную правовую позицию. С учетом того, что в ряде действующих законов[7] меры принудительного лишения имущества без предварительного судебного решения применяются, решение Совета, хотя и небесспорно, но во многом позитивно, поскольку не входит в противоречие со сложившейся правоприменительной практикой и не требует внесения изменений в действующие законодательные акты. Однако такой подход выражает в основном интересы государства, а не собственника – основного субъекта гражданского общества, и во многом не соответствует ст. 1 Конституции, провозглашающей человека, его права и свободы высшей ценностью.

С нашей точки зрения спорность данных решений очевидна. Решения Конституционного Совета по своим нормативным качествам оказывают существенное влияние на практику применения отраслевого законодательства. И в этом отношении они должны быть более аргументированными и понятными для правоприменительных органов, не вызывая необходимости в дополнительном разъяснении. Акт толкования это не просто разъяснение спорной нормы, но еще и разрешение спора о праве между субъектами правоотношений, между государством и собственником.

Конституционный Совет при толковании учитывает, в первую очередь, нормы отраслевого законодательства, допускающие конфискационные меры без предварительного судебного разбирательства, и вовсе не принимает во внимание взаимосвязанные с предметом обращения нормы, содержащиеся в пункте 2 статьи 26 Конституции «собственность гарантируется законом», которое не может быть ограничено ни в какой форме. Эти нормы имеют непосредственное отношение к предмету спора. Кроме того, в качестве фундаментальных основ экономических отношений Конституция называет такие принципы как «экономическое развитие», «свобода предпринимательства», «добросовестная конкуренция» и другие, а установленный судебный порядок является важной гарантией их защиты и становления рыночных отношений в Республике Казахстан.

Неоднозначная интерпретация конституционной нормы, закрепляющей на самом высоком уровне гарантии права собственности от произвола исполнительной власти, в понимании Конституционного Совета не носит абсолютного характера. Не исключено, что в основе такого подхода лежит философский взгляд, «что все земное, в том числе и собственность представляют

собой преходящие явления, а сама собственность ограничена волей государства». В таком случае, какую смысловую нагрузку несет в себе конституционная норма, устанавливающая положение о высшей юридической силе и прямом действии ее норм и обязывающая к тому, чтобы все без исключения субъекты правоотношений руководствовались этим принципом. Признавая верховенство отраслевого законодательства, Конституционный Совет нарушает принцип конституционной законности.

Несовпадение и даже противоречие между актами различной юридической силы во всех случаях должно решаться в пользу Конституции, иначе это подрывает принцип ее верховенства и может негативно сказаться на всей правовой системе государства. Нормы о верховенстве Конституции и прямом ее действии должны рассматриваться фундаментальной основой в деятельности всех органов государственной власти, и в особенности в решениях Конституционного Совета, а конституционная норма должна быть истолкована таким образом, чтобы не возникало противоречий не только с другими нормами Конституции, но и ранее принятыми решениями.

Список использованной литературы:

1 Зорькин В.Д. Защита социальных прав и преодоление несправедливости. Сб. материалов научной конференции 5–7 июня. – Санкт–Петербург. 2007. / Сост. В.В. Коробченко. – СПб: Издательский дом юридического факультета. 2008.– 376 с.

2 Бондарь Н.С. Экономическое развитие общества в контексте решений Конституционного Суда РФ // Закон. – 2006. – №11. – С. 34–37.

3 Конституционное право зарубежных стран. Учебник для вузов / Под общ.ред. Баглая М.В. – М.: НОРМА–ИНФРА, 1999. – 832 с.

4 Сборник нормативных постановлений Конституционного Совета Республики Казахстан. – Астана.: Дом печати «Эдельвейс», 2003.– 814 с.

5 Николаева Т.А. Институт публично–правовой жалобы в Швейцарии // Сб. материалов научной конференции «Совершенствование механизма реализации права как основа экономического развития общества» – М., 2007. – С. 254–257.

6 Сборник постановлений Конституционного Совета Республики Казахстан – Астана, 2010. – с. 526.

7 Об официальном толковании пункта 3 статьи 26 и пункта 1 статьи 39 Конституции РК Нормативное постановление Конституционного Совета Республики Казахстан от 28 мая 2007 года № 5 [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://ksrk.gov.kz/> (Дата обращения 04.04.2017г.)

ПРАВОВЫЕ СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ ПРОФСОЮЗОВ

Казахский гуманитарно-юридический инновационный университет
Магистрант 1 курса специальность «Юриспруденция»

Профессиональный союз, согласно Закону Республики Казахстан от 27 июня 2014 года «О профессиональных союзах» – это общественное объединение с фиксированным членством, добровольно создаваемое на основе общности трудовых, производственно-профессиональных интересов граждан РК для представительства и защиты трудовых и социально-экономических прав и интересов своих членов[1].

Особенности профсоюзов как субъектов права, вызванные их общественной природой и стоящими перед ними задачами, требуют особого подхода к обеспечению реализации ими прав и выполнения обязанностей.

Правомочия профессиональных союзов регламентированы в ст.16 Закона. К ним, в частности относятся: 1) представлять и защищать права и интересы своих членов, а также быть представителями работников во взаимоотношениях с государственными органами в пределах своих полномочий, работодателями, объединениями субъектов частного предпринимательства (ассоциациями, союзами), иными общественными организациями;

2) предъявлять в суд иски в защиту прав и интересов своих членов, выступать в их интересах при проведении медиации, в суде, трудовом арбитраже или арбитраже, в государственных органах, оказывать им иную правовую помощь;

3) обращаться в государственные органы об отмене полностью или частично либо изменении принятых ими нормативных правовых актов, ущемляющих права и законные интересы членов профсоюза;

4) обжаловать в суд акты государственных органов, ущемляющие права и законные интересы членов профсоюза;

5) участвовать в досудебном разрешении трудовых споров;

6) участвовать в разрешении индивидуальных и коллективных трудовых споров в соответствии с трудовым законодательством Республики Казахстан и законодательством Республики Казахстан о медиации;

7) осуществлять общественный контроль за соблюдением прав и законных интересов своих членов в соответствии с настоящим Законом;

8) вести переговоры, заключать соглашения и коллективные договоры;

9) формировать денежные фонды;

10) в составе производственного совета по безопасности и охране труда организовывать совместные действия с работодателем по обеспечению требований охраны труда, предупреждению производственного травматизма и профессиональных заболеваний, а также по проведению проверок условий и

охраны труда на рабочих местах;

11) участвовать в разработке нормативных правовых актов, затрагивающих трудовые и социальные права и интересы граждан, в том числе по вопросам занятости населения;

12) в соответствии с соглашениями и коллективными договорами с соблюдением правил безопасности и охраны труда посещать в лице своих представителей рабочие места членов профсоюза для изучения и принятия мер по обеспечению нормальных условий труда;

13) организовывать и проводить в установленном законодательством Республики Казахстан порядке забастовки, мирные собрания, митинги, шествия, пикеты и демонстрации;

14) вносить предложения государственным органам по привлечению к ответственности лиц, нарушающих законодательство Республики Казахстан о профсоюзах, не выполняющих обязательства, предусмотренные соглашениями и коллективными договорами;

15) заниматься издательской деятельностью, освещать свою работу в печати и других средствах массовой информации, в том числе и в организациях;

16) владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом, принадлежащим профсоюзу на праве собственности;

17) осуществлять производственную и хозяйственную деятельность в интересах своих членов в соответствии с уставными целями;

18) участвовать в осуществлении мероприятий по обеспечению занятости населения [1].

Стимулы, побуждающие профсоюзы использовать свои права, сосредоточены в основном внутри профсоюзной системы. Они воздействуют на членов профсоюзных органов, работников платного аппарата, активистов, с помощью которых используются профсоюзные полномочия.

С этой целью применяются меры общественного воздействия на основе внутрипрофсоюзных актов. Это - поощрение тех, кто умело использует права профсоюзов и способствует их наиболее полному осуществлению - они могут быть премированы, награждены почетными грамотами. К недостаточно активным работникам платного аппарата профсоюзные органы вправе применить меры дисциплинарного взыскания в соответствии с трудовым законодательством (правовые меры воздействия).

Средством обеспечения реализации прав профсоюзов служит и воздействие вышестоящих профсоюзных органов.

Освобожденные и неосвобожденные от основной работы члены профсоюзных органов могут быть выведены из состава профсоюзных органов по решению избравших их (делегировавших) членов профсоюза, принятому на общем собрании (конференции), или по решению другого избравшего их (делегировавшего) профсоюзного органа. То есть отзыв с профсоюзной работы осуществляется в том же порядке, что и избрание (делегирование) в профсоюзный орган.

На осуществление прав профсоюзов оказывает влияние уровень

правосознания трудящихся, понимания ими задач и роли этой организации, необходимость поддержки в ее работе.

Профсоюзы вправе использовать средства «самозащиты» от нарушений их прав работодателями (администрацией), их объединениями, должностными лицами государственных органов, органов местного самоуправления.

К таким средствам относится, например, возможность ставить вопрос или требовать расторжения трудового договора (контракта) или смещения с должности руководящих работников организации (предприятия), нарушающих права профсоюза, т.е. применения к ним определенных мер юридического воздействия.

Юридические гарантии, являясь элементом общей системы условий, средств и способов обеспечения прав профсоюзов, имеют относительно самостоятельное значение. Такие гарантии закреплены в ст.18-19 Закона РК “О профессиональных союзах”. Они призваны обеспечить реализацию прав профсоюзов и выполнение встречных обязанностей и занимают в связи с этим особое место в регулировании общественных отношений. За юридическими гарантиями стоят государственная воля и государственное принуждение как средство воздействия на субъектов общественных отношений с целью соблюдения ими правовых норм.

Юридические гарантии - это такие государственно-правовые средства, которые охраняют и защищают права профсоюзов от нарушений со стороны работодателей (администрации), их объединений, органов исполнительной власти, органов местного самоуправления, дают возможность профсоюзам беспрепятственно осуществлять свои правомочия.

Гарантии, как возможность применения предусмотренных законодательством средств обеспечения прав профсоюзов, относятся к статутным, поскольку они находятся на одном уровне со статусом данной общественной организации. Статусные гарантии обеспечивают переход от общего правового положения профсоюзов к положению определенного профсоюзного органа в возможных правоотношениях и к его субъективным правам в конкретном (наличном) правоотношении. Что и означает гарантированность реального использования прав профсоюзов.

Юридические гарантии в основном направлены на обеспечение любого правомочия профсоюзов. Среди них есть гарантии:

общего действия, обеспечивающие реализацию прав всех профсоюзов и прав, специализированных по признакам субъекта и содержания;

направленные на обеспечение использования прав самими профсоюзами и на их охрану и защиту от нарушений со стороны работодателей (администрации), органов исполнительной власти, органов местного самоуправления.

Охрана прав профсоюзов - это предупреждение их нарушения путем устранения причин, влекущих эти нарушения, принятие превентивных мер, побуждающих обязанного субъекта к выполнению обязанностей, устранение препятствий на пути реализации прав.

Защита состоит в принятии принудительных мер к реализации и восстановлению нарушенного права, наказании правонарушителей.

Законодательством предусмотрены специальные юридические гарантии, обеспечивающие использование, охрану и восстановление в случае нарушения прав профсоюзов.

В систему юридических гарантий прав профсоюзов входят гарантии:

а) имущественные;

б) личные;

в) обязанность государственных органов, администрации содействовать деятельности профсоюзов, с их участием решать социально-трудовые вопросы, когда это предусмотрено законами, иными нормативными правовыми актами;

г) надзор и контроль за соблюдением законодательства о правах профсоюзов;

д) юридическая ответственность.

Имущественные гарантии деятельности профсоюзов в законодательстве сформулированы в основном как их права: право собственности на имущество и денежные средства, необходимые для выполнения уставных задач; право владения и пользования имуществом, переданным профсоюзам в хозяйственное ведение (управление); право юридического лица. Кроме того, профсоюзы пользуются другими имущественными правами.

Личные гарантии - это дополнительные трудовые гарантии лицам, избранным (делегированным) в профсоюзные органы, тем, кто непосредственно сталкивается с работодателями (администрацией), их объединениями, органами исполнительной власти.

Дополнительные гарантии им предоставляются: а) при переводе на другую работу; б) при наложении дисциплинарных взысканий; в) при увольнении по инициативе администрации. Кроме того, этим лицам предоставляется свободное время для выполнения общественных обязанностей.

Юридическая ответственность за нарушение законодательства о профсоюзах, а значит - за несоблюдение предусмотренных этим законодательством профсоюзных прав, прямо установлена законом «О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности».

За такие правонарушения виновные в том должностные лица государственных органов, работодатели, должностные лица их объединений (союзов, ассоциаций) несут ответственность:

а) дисциплинарную (соблюдение законодательства, в том числе законодательства о профсоюзах входит в их должностные обязанности);

б) административную (поскольку нарушение законодательства о профсоюзах может являться административным проступком);

г) уголовную (за воспрепятствование законной деятельности профсоюзов);

д) материальную (если нарушение прав профсоюзов привело для них к материальному ущербу (по нормам гражданского законодательства).

Было бы уместным принять норму, по которой бы, органы профсоюзов, объединений (ассоциаций) профсоюзов, первичных профсоюзных организаций

вправе требовать привлечения к дисциплинарной ответственности вплоть до увольнения должностных лиц, нарушающих законодательство о профсоюзах, не выполняющих обязательств, предусмотренных коллективным договором, соглашением. По требованию указанных профсоюзных органов работодатель будет обязан расторгнуть трудовой договор с должностным лицом, если он нарушает законодательство о профсоюзах, не выполняет своих обязательств по коллективному договору-соглашению.

Список литературы:

1. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями от 7 октября 1998 года) // <http://adilet.zan.kz/>
2. Закон Республики Казахстан от 27 июня 2014 года «О профессиональных союзах» // <http://adilet.zan.kz/>
3. Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями от 06.04.2016 г.) // <http://adilet.zan.kz/>
4. Абузярова Н.А. Трудовое право: учебник – Алматы: Юрист, 2002.
5. Кузнецов М.В. Правовая природа деятельности профсоюзов // Гражданин и право. - М.; Новая правовая культура, 2001. - № 8.
6. Мариненко М.Е. Защита трудовых прав рабочих и служащих: Автореф. дисс.: канд. юрид. наук. Минск, 1969.

Рымкулов А.

ПРОЦЕДУРА ИЗМЕНЕНИЯ ИСКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ПРАВЕ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Изменение иска, отказ от иска, признание иска и заключение мирового соглашения принято именовать в научной литературе распорядительными действиями, совершаемыми субъектами спора о праве. Право материально заинтересованных лиц (истца, ответчика и третьего лица, заявляющего самостоятельные требования на предмет спора) на совершение распорядительных действий вытекает из действия принципа диспозитивности, который определяет механизм движения гражданского процесса, его возникновение, развитие и прекращение. При этом изменение иска и отказ от иска возможен также лицам не имеющими материально-правовой заинтересованности в исходе гражданского дела, но наделенными правом па подачу иска в защиту прав и интересов других лиц, государственных и общественных интересов.

Под изменением иска понимается изменение истцом основания или предмета иска. При этом структура иска, несмотря на внутренние изменения, остается неизменной в ходе судопроизводства по конкретному гражданскому

делу, т.е. суть предъявленного в суд иска сохраняется в первоначальном виде до рассмотрения и разрешения данного иска по спору о праве.

Таким образом, с одной стороны, закон предоставляет истцу право изменить один из элементов иска - основание либо предмет - в силу того, что возможна тождественность иска самому себе при определенных изменениях. С другой стороны, условие сохранения внутреннего тождества иска - это возможные границы изменения иска. Изменение основания иска при сохранении прежнего его предмета или изменение предмета иска с сохранением прежнего его основания - это есть границы изменения иска в судопроизводстве по конкретному делу.

Изменение одновременно двух элементов иска - и предмета, и основания - нарушает внутреннее тождество данного иска. Поэтому в данном случае речь идет о возникновении нового иска, который должен предъявляться в суд в соответствии с общими правилами гражданского судопроизводства и ведет к возбуждению другого гражданского дела.

В отличие от этого, изменение иска не влияет на качественную характеристику возбужденного процесса, который остается прежним, продолжается дальше и завершается, как правило, вынесением судебного решения.

Изменение основания иска может выражаться в различных формах:

- 1) в замене первоначально указанных истцом обстоятельств, на которых истец основывал свое требование, на новые обстоятельства фактического и (или) правового характера;
- 2) в дополнении обстоятельств, обосновывающих заявленный иск;
- 3) в исключении каких-то обстоятельств, указанных первоначально истцом.

Например, в обоснование иска о признании брака недействительным истец указал, что лицо, с которым он вступил в брак, скрыло от него наличие болезни, создающей реальную угрозу членам образованной семьи, личной и общественной безопасности. Затем, дополняя основание предъявленного иска, истец указывает также на обстоятельства, свидетельствующие о заключении брака по принуждению. Указанные истцом обстоятельства являются в соответствии с законом основаниями признания брака недействительным.

Изменение предмета иска — замена первоначально указанного истцом предмета иска на новый предмет иска.

Изменение предмета иска возможно только в исках с альтернативным предметом (Г. Л. Осокина).

Например, в соответствии с пунктом 1 статьи 428 ГК покупатель, которому передан товар ненадлежащего качества. (если недостатки товара не были оговорены продавцом), вправе по своему выбору потребовать от продавца: 1) соразмерного уменьшения покупной цены; 2) безвозмездного устранения недостатков товара в разумный срок; 3) возмещения своих расходов на устранение недостатков товара; 4) замены товара ненадлежащего качества на товар, соответствующий договору; 5) отказа от исполнения договора и возврата уплаченной за товар денежной суммы. Истец-покупатель может заменить

предмет иски, используя предоставленные ему законом права в случае получения товара ненадлежащего качества, основание же предъявленного им иска остается прежним..

В соответствии с ГПК истец вправе также увеличить или уменьшить размер исковых требований, не изменяя сам иск. Изменение размера исковых требований приводит к изменению объема материального объекта иска в соответствии с действительностью и потому допускается законом без ограничений (И. М. Пятилетов).

Изменение основания или предмета иска, увеличение или уменьшение размера исковых требований производятся путем подачи письменного заявления и допускаются до принятия решения судом первой инстанции.

Таким образом, истец сам определяет предмет и основание иска, а также размер заявленного им требования. Это означает, что согласно воле материально заинтересованного лица определяются границы судебного исследования фактов и правоотношений. Суд не вправе по своей инициативе изменять предмет или основание иска. «Суд разрешает дело в пределах заявленных истцом требований. Однако с согласия истца суд может выйти за пределы заявленных им требований, если признает это необходимым для защиты его прав, свобод и законных интересов, а также в других случаях, предусмотренных законом».

В соответствии с ГПК истец вправе отказаться от иска.

По вопросу о сущности и содержании отказа от иска имеются разноречивые мнения. Одни полагают, что отказ от иска как распорядительное процессуальное действие является одновременно и актом материального права (Н. И. Авдеенко, И. М. Пятилетов). Другие считают, что отказ от иска в зависимости от мотивов, лежащих в его основе, во-первых, может означать отказ как от материального, так и процессуального права (напр., в случаях прощения долга, осознания необоснованности своих исковых требований и т.п.), во-вторых, может быть лишь отказом от дальнейшего продолжения процесса, но не отказом от материального права (напр., в случае обещания ответчика добровольно удовлетворить исковые требования истца). В связи с этим авторами указывалось на несовершенство законодательного регулирования отказа истца от иска и необходимость дифференциации процессуальных последствий отказа от иска как акта распоряжения материальным и процессуальным правом и как акта распоряжения лишь процессуальным правом (Ю. А. Огибалин, Н. В. Ченцов). Ими предлагается закрепить отказ от спорного материального права в качестве основания прекращения производства по делу и отказ от иска - основания оставления заявления без рассмотрения, который не препятствовал бы повторному обращению в суд с тождественным иском. Третьи признают отказ от иска распорядительным действием истца, имеющим своим адресатом только суд (Г. Л. Осокина). Последнее мнение представляется наиболее правильным, поскольку мы исходим из той позиции, что иск как институт гражданского процессуального права - это понятие процессуальное, означающее средство защиты субъективного материального

права. Отсюда, отказ истца от иска есть отказ от процессуального права, акт распоряжения процессуальным правом (Р. Е. Гукасян).

Таким образом, отказ от иска - это отказ заинтересованного лица от требования к суду о защите права или законного интереса. Отказ от иска в стадии производства дела в суде первой инстанции производится путем подачи письменного заявления и допускается до принятия судом решения.

Судья (суд) не рассматривает мотивы отказа от иска и правомерность отказа от иска, но обязан разъяснить смысл и значение совершаемого истцом действия и убедиться, что отказ добровольен и воля истца свободна от принуждения. Суд, принимая отказ истца от иска, выносит определение о прекращении производства по делу.

При частичном отказе истца от иска производство по делу прекращается только в части заявленных требований, а в остальной части — процесс продолжается и по результатам рассмотренной части иска судом выносится решение.

Прекращение производства по делу в связи с отказом от иска и принятием его судом препятствует вторичному обращению в суд по спору между теми же сторонами, о том же предмете и по тем же основаниям.

Особенность отказа прокурора, государственного органа или другого управомоченного лица от иска, предъявленного в защиту прав и интересов другого лица, заключается в том, что не лишает лицо, в интересах которого было возбуждено дело, права требовать рассмотрения дела по существу.

Список использованных источников

1. Гражданский процесс: Учебник/Под ред. В.А.Мусина, Н.А.Чечиной, Д.М. Чечота.-М.: ТОО «Фирма ГАРДАРИКА», 1996. 137 с.
2. Гражданский процесс: Учебник/Под ред. В.А.Мусина.-Проспект, 2001. 270 с.
3. Гражданский процесс: Учебник. 3-е изд., испр. и доп. / Под ред. М.К. Треушников. –М.: Городец, 2001. 561 с.
4. Гражданское процессуальное право России : Учебник / Под ред. М.С. Шакарян.-М.:Былина,1999.
5. Жуйков В.М. Проблемы гражданского процессуального права. – М.:Городец, 2001.174 с.
6. Баймолдина З.Х. Мировое соглашение в гражданском судопроизводстве // Договор в гражданском праве : проблемы теории и практики. Том 1. / Отв. Ред. М.К.Сулейменов. – Алматы : КазГЮА, 2000. С. 156–160.
7. Абдуллина З.К. Производство гражданских дел к судебному разбирательству .- Алматы : АТ и СО, 1998. 284 с.
8. Абдраимов Б., Мухаметшин Р. Некоторые теоретические и практические вопросы гражданского судопроизводства // Правовая реформа в Казахстане.- 2000. - № 3 . – С. 12-18.

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРИНЦИПОВ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА И КОНСТИТУЦИИ

магистрант второго года обучения КазГЮИУ

Фактическое взаимодействие систем международного и внутригосударственного права складывается из исторически объективного первичного влияния внутригосударственного права на международное в процессе формирования его норм и влияния уже существующих норм международного права на дальнейшее развитие национального законодательства и в целом на состояние права в конкретной стране. В данной связи следует отметить одно особое обстоятельство, характеризующее взаимодействие систем международного и внутригосударственного права. Оно состоит в том, что такое взаимодействие происходит на уровне и в форме взаимного влияния друг на друга источников права каждой из систем.

Первичность влияния внутригосударственного права на международное право в сегодняшнем мире не следует понимать как признание примата внутригосударственного права над международным. Речь идет, прежде всего, о том, что государства, вступая в процесс выработки норм международного права, исходят из тех возможностей проявления своей воли, которые предоставляются им национальным законодательством, внутренними социально-экономическими и политическими основами государственного устройства. Поэтому говорить о влиянии национального права отдельных государств, оказываемом на международное право, можно, прежде всего применительно к нормам основных законов этих стран - конституций или других актов, закрепляющих фундаментальные принципы их внутренней и внешней политики. Трудно переоценить, например, значение для развития международного права актов Великой Французской буржуазной революции или первых революционных декретов России - Декрета о мире от 8 ноября 1917 г., Декларации прав народов России от 2 (15) ноября 1917 г., 10 принципов внешней политики в Конституции СССР 1977 г., соответствовавших по содержанию принципам, которые были сформулированы в Заключительном акте Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 г. и сыграли известную роль в формальном закреплении их в действующих нормах международного права.

Воздействие сложившихся во внутригосударственной сфере принципов и норм (преимущественно конституционных, но не обязательно только таковых) на международное право в рамках нормообразования последнего выступает наиболее яркой и типичной формой влияния. Здесь существуют самые разнообразные примеры. В частности, известна связь между положениями советского законодательства и последующим закреплением в Уставе ООН такой нормы, как принцип самоопределения народов. Аналогично этому провозглашение Советским Союзом во внутреннем праве, в том числе в актах

национализации, права государства на создание подобным образом государственной собственности и в дальнейшем последовательное и неуклонное отстаивание этого права практически, т.е. в процессе реального осуществления международных политических и торгово-экономических отношений, привело к признанию равноправия двух форм собственности, свободы выбора форм внешнеэкономической деятельности и возникновению тождественного специального принципа международного экономического права.

Равным образом включение развивающимися странами в тексты своих конституций или иных основополагающих национальных актов о неотъемлемом суверенитете над естественными ресурсами и богатствами при эффективной поддержке других государств обусловило появление и нормативное закрепление в международных договорах еще одного специального принципа международного экономического права.

Не менее значимым является и такое направление влияния, как изменение, углубление и развитие содержания, расширение сферы действия и повышение эффективности существующих международно-правовых норм под воздействием национального права. К примеру, в международном праве сложились принципы территориальной целостности государств и нерушимости государственных границ. Согласно этим принципам государства не вправе произвольно изменять в одностороннем порядке (насильственно) положение линии границы. Для обеспечения неприкосновенности границы сопредельные государства устанавливают взаимно согласованный режим государственной границы, включающий вопросы прохождения и обозначения государственной границы, порядка пользования пограничными водами и коммуникациями, лесными, охотничьими, сельскохозяйственными и другими угодьями вблизи границы и т.д.

Внутренним законодательством ряда сопредельных государств и их международными соглашениями учреждаются некоторые специальные институты, такие, например, как совместные комиссии по проверке границы и пограничные уполномоченные (комиссары). Последние в целях упрочения добрососедских отношений и развития мирного сотрудничества, граничащих друг с другом государств осуществляют своевременное адекватное урегулирование различных пограничных инцидентов, возникающих между сторонами. Таким образом, юридическое содержание прав и обязанностей государств, связываемых с принципом уважения неприкосновенности границ, подразумевает и установление аналогичных вышеуказанным специальных органов.

Наряду с этим следует отметить, что в свое время Советский Союз в ходе реализации сотрудничества по поддержанию мирного режима границ с сопредельными государствами привнес немало нового и позитивного в развитие данного института в интересах укрепления добрососедства и безопасности с пограничными государствами, сделав его постоянным элементом в отношениях с сопредельными странами, что подтверждается международными договорами СССР.

Одной из существенных сфер влияния внутригосударственного права на прогрессивное развитие международного права закономерно считается устранение из международного права под воздействием внутригосударственных политических и правовых средств отживших, не соответствующих современному назначению международного права институтов, принципов и норм. Так, была отменена ст. 35 (п. 1) Устава МОТ, содержавшая так называемую "колониальную оговорку", дававшая возможность ряду государств допускать дискриминацию колониальных народов в области их трудовых прав и не применять к ним конвенции МОТ. Равным образом ст. 16-bis Парижской конвенции по охране промышленной собственности 1883 г., содержащая положения о зависимых территориях, вызывала критику стран Восточной Европы в 60-х годах. Вот почему СССР, присоединяясь к Конвенции в 1965 г., на основании своего национального законодательства, принципов внешней политики сделал заявление о том, что подобное положение явно устарело и не соответствует общепризнанным принципам и нормам международного права. В дальнейшем на Стокгольмской конференции по пересмотру Парижской конвенции в 1967 г. положения упомянутой статьи были изменены, хотя и не со всей последовательностью, какая требовалась, исходя из сути современного содержания международного права.

Помимо всего сказанного, рассматривая вопрос о влиянии систем национального права на развитие международного права, необходимо указать и на такой важный аспект, как рецепция и активное использование в настоящее время международным правом основных правовых формул ("юридических максим") - особых юридических принципов, пришедших из внутригосударственного права (первоначально из римского права, а затем усвоенных буржуазными национальными правовыми системами): "последующий закон отменяет предыдущий", "общий закон отменяется специальным", "договоры не вредят и не приносят выгоды третьим лицам", "никто не может предоставить другому больше, чем имеет сам", "равный над равным власти не имеет" и т.д.

Существует ряд областей государственной жизни, в которых влияние международного права на сферу национально-правового регулирования проявляется наиболее активным и заметным образом. Прежде всего, это сфера внешнеполитическая, закрепляемая соответственно в основных законах государств - конституциях. Ранее было показано, как конституционные принципы внешней политики Советского государства, а также республик, входящих в его состав, в том числе и Казахстане (запрещение пропаганды войны, содействие сотрудничеству с другими странами, поддержание и укрепление мира и безопасности и т.д.), зафиксированные в национально-правовых актах, сказались на реальном ходе нормотворчества в международном праве. В данном случае необходимо рассмотреть неотделимый от этого обратный процесс.

Абстрагируясь от разнообразных факторов, определяющих существенные различия между Конституцией СССР 1977 г., Конституцией КазССР 1978 г. и Конституцией Республики Казахстан 1995 г. (с изменениями и дополнениями

1996г.), очевидно, что прослеживается определенная преемственность ряда их положений. Вместе с тем Конституция Республики Казахстан идет намного дальше по пути создания необходимых материально-правовых предпосылок для реального воздействия внутригосударственных норм на развитие международного права, с одной стороны, и усвоение демократических стандартов, выработанных международным правом, - с другой. Так, сегодня Конституция РК включает не отдельные принципы международного права как основы правовой системы, а все "общепризнанные принципы и нормы международного права". Причем важное значение имеет тот факт, что положения, относящиеся к вышеуказанному, содержатся в разделе, определяющем иерархию, т.е. соподчинение соответствующих предписаний, действующих в государстве.

Другой областью, которая непосредственно подвержена воздействию международного права, выступает внутригосударственное регулирование организации и обеспечения в целом внешних сношений данной страны с другими государствами (дипломатическое представительство, представительство в международных организациях), а также заключение, исполнение и денонсация международных договоров. Не менее важной является область защиты и осуществления прав и свобод человека. Положение в современном мире сегодня таково, что государства не могут не полагаться на разработанные в международной сфере стандарты прав человека при создании национально-правовых норм или в ходе правоприменительной деятельности. Если государство является участником Международных пактов о правах человека 1966 г. и если это уже не предусмотрено существующими законодательными или другими мерами, то в силу ст. 2 (п. 2) Пакта о гражданских и политических правах оно обязуется принять меры, которые могут оказаться необходимыми для осуществления прав, признаваемых в Пакте.

Чтобы активно присутствовать на международной арене и участвовать в решении конкретных международных проблем, государства должны вступать в разнообразные политические и иные отношения с другими государствами, заключать международные договоры, причем делать это, не только сообразуясь со своими нормами национального законодательства, но и подчиняться нормам и принципам международного права. Таким образом, чтобы избежать коллизии, следует иметь такое национальное право, которое не противоречило бы установлениям международного права. Подобное согласование международного и внутригосударственного права может быть обеспечено несколькими способами.

Хотя международное право не предписывает, каким образом государство осуществит реализацию взятого на себя между правового обязательства, так как это целиком лежит в плоскости осуществления государственного суверенитета, нельзя сказать, что международное право игнорирует этот вопрос. Механизм согласования, увязки международного и национального права базируется на принципе, что государство обеспечивает выполнение международного договора

всеми находящимися в его распоряжении властными действиями в соответствии с конституционными и иными предписаниями.

Среди юридических форм согласования международного и внутригосударственного права в науке международного права различают: трансформацию (прямую и опосредствованную), инкорпорацию, рецепцию, отсылку к международному договору.

Под прямой трансформацией в международно-правовой литературе чаще всего понимают то, что международный договор, заключенный государством и вступивший в действие, непосредственно приобретает силу закона. При этом аргументация связывается с конституциями государств, которые объявляют международное право либо частью права страны, либо превышающим силу законов. Как устанавливается в ст. VI Конституции США, договоры, которые заключены или будут заключены Соединенными Штатами, являются верховным правом страны, и судьи каждого штата обязываются их исполнять, даже если бы в конституции и законах отдельных штатов встречались противоречащие им постановления. В ст. 55 Конституции Франции закрепляется: "Договоры и соглашения, должным образом ратифицированные и одобренные, имеют силу, превышающую силу внутренних законов, с момента опубликования при условии применения каждого соглашения или договора другой стороной".

В Конституции Республики Казахстан соответствующая воля государства в вопросе соотношения международного и национального права выражена недвусмысленным образом: "Республика Казахстан признаёт приоритет общепризнанных принципов международного права и обеспечивает соответствие им законодательства" (ч. 1 ст. 8).

Список использованных источников

1 Международные договоры, ратифицированные Республики Казахстан, в сфере обеспечения прав, основных свобод человека, охраны труда, миграционной политики: В 2-х кн: Сб. международных актов. Кн.1 / Сост.: И.В. Межибовская, Э.Б.Мухамеджанов.- Алматы: Жеті жарғы, 2000.- 424 с.

2 Международные договоры, ратифицированные Республики Казахстан, в сфере обеспечения прав, основных свобод человека, охраны труда, миграционной политики: В 2-х кн: сборник международных актов. Кн.2 Сост.: И.В.Межибовская, Э.Б.Мухамеджанов.- Алматы: Жеті жарғы, 2000.- 456 с.

3 Ануфриева, Л.П. Международное частное право : В 3-хт: Учебник. Т.1. Общая часть / Л.П. Ануфриева.- М.: Бек, 2002.- 288 с.

4 Научно-технический прогресс и актуальные вопросы международного права / Н.Н.Ульянова, А.А. Шишко, Е.Т. Рулько и др.; Отв.ред. Н.Н.Ульянова, А.А. Шишко; АН УССР; Ин-т гос. права.- Киев: Наук.думка, 1990.- 212 с.

5 Сарсембаев М.А. Международное право в истории Казахстана и Средней Азии.-Алма-Ата:Ана тілі,1991.-152 с.

6 Сарсембаев, М.А. Международно-правовые отношения государств Центральной Азии / М.А. Сарсембаев.- Алматы: Гылым, 1995.- 365 с.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПРИНЦИПОВ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА И КОНСТИТУЦИИ

магистрант второго года обучения КазГЮИУ

Нормы международного права создаются государствами как основными субъектами в процессе разностороннего сотрудничества в самых различных областях в соответствии с их внутренними и внешними потребностями и интересами. Наука международного права других стран, в том числе стран СНГ, в принципе единодушна в вопросе о характере соотношения международного и внутригосударственного (национального) права. Общеизвестными являются положения, что, во-первых, международное и внутригосударственное право - это самостоятельные, хотя и взаимосвязанные правовые системы и что, во-вторых, международное и внутригосударственное право находятся в постоянном взаимодействии, соприкосновении, осуществляя взаимное влияние друг на друга.

В науке права проблеме соотношения и связи между системами международного и национального права уделено немалое внимание. В гораздо меньшей степени разрабатывался вопрос о взаимодействии самих национально-правовых систем, которое, бесспорно, является одним из существенных звеньев более общего взаимодействия в праве, а именно между системами международного и внутригосударственного права. При этом необходимо особо подчеркнуть, что, говоря о подобном взаимодействии, следует учитывать множественность разнородных и разнообразных национальных правовых систем.

Проблема соотношения международного и внутригосударственного права является центральной в теории международного права, поскольку в ходе ее практического исследования имеется возможность конкретно сопоставить объекты регулирования каждой из систем, выявить специфические особенности, пространственную и субъектно-объектную сферы действия, свойственные им методы регулирования, а также определить формы и способы осуществления норм в рамках отдельной страны. Соотношение международного и внутригосударственного права - это всегда отношения прямых и обратных связей, образующих в комплексе.

Проблеме соотношения международного и национального права наука международного права стала уделять внимание с конца XIX в. Первой специальной работой в этом отношении явилась книга известного немецкого юриста Г. Трипеля "Международное и внутригосударственное право", вышедшая в 1899 г. Однако еще раньше русские ученые Л.А. Камаровский и Ф.Ф. Мартенс отмечали несомненную связь и взаимное влияние международного и внутригосударственного права как основную черту их соотношения. Так, Л.А. Камаровский писал в 1892 г.: "Между трактатами и

законами существуют многообразные и живые связи. Часто издаются законы, сообразные с трактатами, и, наоборот, заключаются последние для дальнейшего развития и осуществления первых...". "Здесь нужно строго разграничивать соприкасающиеся области государственную и международную: нельзя одобрить ни перенесения государственных принципов на почву международную ... ни поддержки каких-либо порядков международными мерами"

Исторически в науке международного права в вопросе соотношения международного и внутригосударственного права существовало два основных направления: дуалистическое и монистическое. Последнее распадается на теории примата международного права и примата внутригосударственного права. Дуалистическая теория основывалась на разграничении международного и национального права и их не подчиненности одного другому. Как явствует из вышеприведенных высказываний, русские дореволюционные авторы конца XIX - начала XX в. стояли на позициях дуализма, хотя формально это не было выражено таким образом. Главным тезисом дуалистического направления была констатация различий в объектах регулирования, субъектах права, а также источниках права. Международное и внутригосударственное право, согласно Трипелю, суть не только различные отрасли права, но и различные правопорядки.

Это два круга, которые не более чем соприкасаются между собой, но никогда не пересекаются. Эти суждения не должны квалифицироваться как вывод о том, что дуалисты абсолютизировали независимость рассматриваемых правопорядков, не видели или отрицали связи между ними. Наоборот, в своей специальной работе "Международное и внутригосударственное право", а также в курсе, прочитанном в Гаагской академии международного права, Г. Трипель исследовал вопросы взаимосвязи между обоими право порядками по широкому спектру: "рецепцию" и "репродукцию" положений международного права внутригосударственным правом и наоборот; отсылку одного права к другому; внутригосударственное право, запрещенное международным; перенесение действия норм одной правовой системы в рамки другой и т.д., подчеркивая при этом, что для того чтобы международное право могло выполнять свою задачу, оно постоянно должно обращаться за помощью к внутреннему праву, без чего оно во многих отношениях бессильно. Об отсылке одного к другому говорил также в отношении международного и внутригосударственного права и другой сторонник дуалистического направления - итальянский автор Д. Анцилотти.

Именно дуалистическая теория прошлого во многом составила необходимую основу для современной доктрины соотношения международного и внутригосударственного права, сформировавшейся в науке международного права и отчетливо проявившейся в трудах В.Н. Дурденевского, Е.А. Коровина, Д.Б. Левина, Н.В. Миронова, Р.А., Е.З. Азбаева Мюллерсона, Г.И. Тункина, Е.Т. Усенко, Н.А. Ушакова, С.В. Черниченко, В.М. Шуршалова, А.А. Ескендинова и др.

Монистические концепции в противовес дуалистической исходят из соединения международного и внутригосударственного права в одну правовую

систему и лишь в зависимости от того, какая часть преобладает - внутригосударственное право или международное, - различают примат (верховенство) внутреннего права государства или международного. Теории примата внутригосударственного права получили распространение в конце XIX - первой половине XX в. преимущественно в работах немецких авторов (А. Цорна, А. Лассона, Е. Кауфмана, М. Венцеля), которые основывались в принципе на взглядах Гегеля, считавшего международное право правом "внешнегосударственным". Отсюда и представление указанной категории монистов о международном праве как о сумме внешнегосударственного права различных государств, т.е. о "внешнем государственном праве", что, по существу, означало нигилистический подход вообще к существованию международного права. Особое значение эта теория имела в периоды нарастания германского милитаризма, т.е. подготовки мировых войн, для оправдания произвола в международных отношениях и нарушений международного права.

Ныне в таком формальном выражении она не встречается. Тем не менее, нельзя не отметить в данной связи, что почва для рассматриваемой теории существует и в настоящее время. Например, объявление конкретным государством зоной действия своих интересов весь мир (или любую его часть, выходящую за пределы его государственной территории), по существу, означает возрождение именно этой концепции. События на Балканах, развернувшиеся с весны 1999 г., в результате которых ошутимо поколеблен мировой правопорядок, сложившийся после второй мировой войны на основе обязательности уважения каждым членом сообщества международного права, принципов и норм Устава ООН.

Истоки монистической концепции примата международного права над внутригосударственным коренятся в самом характере международного права, каким оно сложилось к началу XX в. Существовавшее тогда "старое международное право" с его правом на войну, захватом территорий и разделом мира, защитой колониализма и вмешательством во внутренние дела других государств, а, следовательно, и попранием суверенитета государств составляло объективную материальную базу для провозглашения международного права "высшим правопорядком" и устранения из него такой категории, как суверенитет. Главными проповедниками и приверженцами теории примата международного права выступили последователи "чистой теории права" - "нормативисты" (Г. Кельзен), "солидаристы" (Ж. Ссель) и некоторые другие (Ш. Руссо). Так, Г. Кельзен утверждал, что международное право вместе с внутригосударственными правопорядками, "которые находят в нем свое основание", образуют единую систему правопорядков - "универсальную систему всего права".

Неэффективность рассматриваемой теории в нынешних условиях и зачастую ее явное противоречие реальной жизни и практике международного общения привели к отходу от нее и появлению нового течения - "умеренного монизма", который воздерживается от радикальных утверждений о примате международного права и признает, что во внутригосударственной сфере

действует, прежде всего, внутригосударственное право независимо от его возможного противоречия международному праву.

В современный период, как в юридической литературе международно-правового направления, будь то бывшего СССР или Республики Казахстан и других стран СНГ, так и в выступлениях политических деятелей и руководителей различных государств, неоднократно встречаются весьма распространенные высказывания о "примате международного права в международных отношениях". Более того, многочисленные международно-правовые документы конца 80-х - начала 90-х гг. изобилуют положениями о том, что государства "признают примат международного права в международных отношениях", "объединяют свои усилия с целью содействия обеспечению международной безопасности, предупреждению конфликтов и обеспечению примата международного права", а также обязуются "обеспечивать примат международного права во внутренней и внешней политике", "укреплять мир на основе примата международного права" и т.д.

Несомненно, что ныне государства как основные действующие лица в международном сообществе, утверждая концепцию примата международного права, отнюдь не стремятся подчинить внутригосударственную сферу международному праву, с тем, чтобы вернуться к теории международно-правового монизма, а заявляют о принципиально новой роли международного права в условиях взаимозависимого, во многом целостного мира в процессе регулирования межгосударственных отношений, ядром которых сегодня, несмотря ни на что, являются преимущественно военно-политические и экономические аспекты на основе признания общечеловеческих ценностей. Главной функцией международного права, определяющей его сегодняшнее предназначение, выступает решение проблемы безопасности человечества и устранение угрозы ядерной или обычных войн. Рассматриваемая концепция означает незыблемость принципа соблюдения международных обязательств, преимущественное значение норм международного права как гарантии мира, стабильности, развития многопланового взаимовыгодного сотрудничества. Следование этому принципу не означает признания слияния в единое целое международного и национального права.

Как следует из изложенного, главными аспектами проблемы соотношения международного и внутригосударственного права являются: 1) самостоятельность систем международного и внутригосударственного права по отношению друг к другу; 2) влияние внутригосударственного права отдельных государств на образование и развитие принципов и норм международного права, с одной стороны, и влияние международного права на внутреннее право отдельных государств - с другой; иными словами, необходимо подчеркнуть фактическое взаимодействие систем; 3) иерархическое соотношение между нормами международного права и нормами национального законодательства (права как такового).

Список использованных источников

1 История правового регулирования внешнеэкономических связей Казахстана. // Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Часть 1. Алматы, 1995. С.14-28.

2 Сарсембаев М.А. Международно-правовые отношения государств Центральной Азии. Алматы, , 1995. С. 127-145, 172-176, 226-227.

3 Перспективы внешнеэкономической деятельности Казахстана: право и международный опыт. - Алматы, , 1998, - 212 с.

4 Тасенко Е.Т. Формы регулирования международного социалистического разделения труда. М., 1965:

5 мМеждународное право: Учебник / Под ред Г.К. Дмитриевой. М.: Проспект, 2000. С. 69-72.

6 Абайдильдинов Е.М. Соотношение международного и национального права Республики Казахстан (проблемы становления приоритетности). Алматы: Юрид. лит., 2002. С 28-29.

7 Звекон В. Новый гражданский кодекс и вопросы международного частного права // Дело и право. 1993. №11-12. С. 40.

Сырымбетов О. Б.

СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ ПРИНЦИПОВ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Основные принципы современного международного права можно определить как его общепризнанные нормы, имеющие наиболее важное значение для обеспечения нормального функционирования межгосударственной системы и, следовательно, для решения международных проблем. Такое определение нашло подтверждение в решении Международного Суда 1974 года по спору между США и Канадой о границе в заливе Мэн, в котором указывается, что слова принципы и нормы выражают одну и ту же идею, а именно, что термин "принципы" означает правовые принципы, т.е. "он включает нормы международного права", и что "употребление термина "принципы" оправданно, поскольку речь идет о более общих и фундаментальных нормах".

Эпитет "основные" означает, что речь идет о принципах общего международного права, которое является основой всей системы международного права, в отличие от отдельных отраслей международного права, где также имеются свои принципы.

Императивный принцип международного права определен в Венской конвенции о праве международных договоров 1969 года как "императивная норма общего международного права", "которая принимается и признается международным сообществом государств в целом как норма, отклонение от

которой недопустимо и которая может быть изменена только последующей нормой общего международного права, носящей такой же характер" (ст. 53).

От принципов права следует отличать принципы правосознания – субъективные представления людей, общественных движений, политических партий и т. п. о том, как должны регулироваться те или иные общественные отношения. Принцип права – это нормативное отражение объективного порядка вещей, общественной практики, закономерностей общественного развития, а не субъективные представления об этих процессах.

Соблюдение принципов международного права является строго обязательным. Отменить принцип международного права можно, только отменив общественную практику, что не под силу отдельным государствам или группе государств. Поэтому любое государство обязано реагировать на попытки в одностороннем порядке "поправить" общественную практику с помощью нарушения принципов.

Принципы международного права формируются обычным и договорным путем. Они выполняют одновременно две функции: способствуют стабилизации международных отношений, ограничивая их определенными нормативными рамками, и закрепляют все новое, что появляется в практике международных отношений, и таким образом способствуют их развитию.

Однако обращение к универсальным международным договорам не дает возможности обнаружить в них перечень тех или иных принципов международного права. В доктрине по этому вопросу нет единого мнения. Можно утверждать, пожалуй, лишь следующее: основные принципы международного права являются универсальными и не включают отраслевых принципов; основные принципы международного права имеют характер общепризнанных; основные принципы международного права являются нормами *jus cogens*.

Как указывается в Декларации о принципах международного права 1970 года, "добросовестное соблюдение принципов международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами, и добросовестное выполнение государствами обязательств, принятых в соответствии с Уставом, имеют важнейшее значение для поддержания международного мира и безопасности и для достижения других целей Организации Объединенных Наций".

Характерной особенностью принципов международного права является их универсальность. Это значит, что все субъекты международного права обязаны строго соблюдать принципы, поскольку любое их нарушение будет с неизбежностью затрагивать законные интересы других участников международных отношений. Это значит также, что принципы международного права являются критерием законности всей системы международно-правовых норм. Действие принципов распространяется даже на те области отношений субъектов, которые по каким-либо причинам не урегулированы конкретными нормами. Принципы, таким образом, являются фундаментом международного правопорядка.

Основные принципы международного права зафиксированы в Уставе ООН. Широко признано, что принципы Устава ООН носят характер *jus cogens*, то есть являются обязательствами высшего порядка, которые не могут быть отменены государствами ни индивидуально, ни по соглашению между собой.

Наиболее авторитетными документами, раскрывающими содержание принципов современного международного права, являются Устав о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН, принятый Генеральной Ассамблеей ООН 24 октября 1970 г., и Декларация принципов, которыми государства-участники будут руководствоваться во взаимных отношениях, содержащаяся в Заключительном акте Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе от 1 августа 1975г.

При толковании и применении принципов международного права важно помнить, что все они взаимно связаны, и каждый из них должен рассматриваться в контексте всех других принципов.

В науке международного права господствует мнение, что основные принципы международного права имеют императивный характер. Это, по-видимому, близко к действительности, хотя пока и никем конкретно не доказано. Основные принципы современного международного права закреплены, прежде всего, в Уставе ООН. Однако некоторые из них сформулированы в нем очень кратко. Поэтому по инициативе ряда европейских государств в 60-е годы в ООН была проведена работа по кодификации основных принципов. Она завершилась принятием в 1970 году Генеральной Ассамблеей ООН Декларации о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций [10,с.62].

Декларация содержит семь принципов:

- 1) принцип неприменения силы или угрозы силой;
- 2) принцип мирного разрешения международных споров;
- 3) принцип невмешательства в дела, входящие во внутреннюю компетенцию государства;
- 4) обязанность государств сотрудничать друг с другом в соответствии с Уставом ООН;
- 5) принцип равноправия и самоопределения народов;
- 6) принцип суверенного равенства государств;
- 7) принцип добросовестного выполнения государствами обязательств, принятых ими в соответствии с Уставом ООН и Декларацией о принципах международного права.

Это не значит, конечно, что в международном праве только семь основных принципов. Декларация не ставила своей задачей дать полный их перечень.

В Заключительном акте Хельсинского Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе от 1 августа 1975 г. содержится десять основных принципов. К перечисленным в Декларации 1970 года добавлены принципы

нерушимости границ, территориальной целостности государств, уважения прав человека и его основных свобод.

Возрастание роли международных отношений в обществе и появление новых жизненно важных, глобальных проблем ведут к увеличению числа основных принципов международного права. Например, с повышением международного значения проблемы охраны окружающей среды в международном праве возник и развивается важный принцип охраны окружающей среды как принцип общего международного права.

В связи с понятием основных принципов международного права необходимо упомянуть о концепции "основных прав и обязанностей государств". Комиссия международного права ООН по поручению Генеральной Ассамблеи разработала и представила ей в 1949 году проект Декларации прав и обязанностей государств, состоящий из 14 статей. Этот проект, не получив окончательного одобрения Генеральной Ассамблеи, был разослан на отзыв правительствам; отзывов поступило очень мало, и Генеральная Ассамблея к нему более не возвращалась. Да в этом и нет необходимости, поскольку основные права и обязанности государств как субъектов международного права определяются основными принципами международного права.

Классификация основных принципов имеет скорее доктринальный, чем прикладной, характер, однако она является важнейшим методом их исследования, установления периодов развития, соотношения друг с другом, выявления нормативной базы, ее достаточности. Она может быть осуществлена по ряду оснований: по форме объективирования, по историко-политическим признакам, по объекту и важности защищаемых отношений как для сообщества в целом, так и для государств, по характеру взаимосвязей самих принципов.

1. Принципы различаются по форме их закрепления - писанные и обычные, что не означает, естественно, различия в их юридической силе. Некоторые традиционно признанные и находящиеся в стадии становления принципы с успехом реализуются именно в форме обычая. Ряд как традиционно признанных, так и находящихся в стадии становления принципов с успехом реализуются именно в форме обычая. К первым относятся принципы территориальной целостности, нерушимости границ государств, ко вторым - принципы разоружения, защиты окружающей среды.

2. По признаку историческому принято различать принципы, возникшие в период рабовладения, феодализма, становления капиталистического способа производства, так называемые "доуставные принципы", "уставные принципы", пришедшие в систему международного права после второй мировой войны, "послеуставные" - новейшие - принципы международного права, такие, как принцип всеобщего и полного разоружения под эффективным международным контролем, принцип сотрудничества государств по охране окружающей среды. Таким образом, начинается хронологический ряд принцип добросовестного соблюдения международных обязательств, а завершает - принцип, обязывающий субъектов международного права сотрудничать в защите окружающей среды.

Существенный вклад в развитие основных принципов международного права внесли Великая Октябрьская революция 1917 г. и Организация Объединенных Наций.

3. По степени важности, значимости защищаемых принципами отношений можно выстроить систему, во главе которой будут принципы, обеспечивающие общечеловеческие ценности, могущие также быть названными системообразующими факторами нашей цивилизации, уничтожение которых приведет к уничтожению самой цивилизации, - такие, как уважение прав и основных свобод человека, сотрудничество государств по охране окружающей среды. Во второй группе должны следовать принципы, более связанные именно с интересами государств, - такие, как невмешательство во внутренние дела, неприменение силы или угрозы силой, всеобщее и полное разоружение и др. Данный вид классификации показывает, каким принципам должно быть уделено первоочередное внимание в формировании нормативной базы.

4. Особую роль в системе основных принципов играют так называемые функциональные принципы: они пронизывают всю систему международного права, тесно связаны с каждым правоотношением и с каждой нормой международного права, являются неотъемлемой частью их действия. Это принципы добросовестного соблюдения международных обязательств, мирного разрешения международных споров, сотрудничества, равноправия (равенства). Остальные принципы представлены такими, как принцип уважения прав и основных свобод человека, всеобщего и полного разоружения, нерушимости и неприкосновенности границ, невмешательства в дела, по существу входящие во внутреннюю компетенцию государств, и др.

5. По объекту сотрудничества выделяют три группы принципов:

- 1) защищающие мир и безопасность;
- 2) обеспечивающие мирное сотрудничество государств;
- 3) защищающие права человека, народов и наций.

В последней четверти XX в. утвердились новые, послеуставные принципы, заставляющие переосмыслить взаимосвязи между самими принципами, в частности, выделить такие, которые являются важнейшими в системе принципов. В связи с этим в первую группу, по сути, возглавляющую все принципы, должны быть включены принципы уважения прав и основных свобод человека, равноправия и самоопределения народов и наций, международной защиты окружающей среды, наиболее тесно связанные с системообразующими факторами нашей цивилизации. Принципы второй и третьей групп, различаясь между собой, по существу, являются служебными относительно принципов первой группы. Принципы второй группы включают принцип запрещения применения силы и угрозы силой, территориальной целостности государства, нерушимости государственных границ, всеобщего и полного разоружения под эффективным международным контролем, обеспечивая сотрудничество государств по поддержанию мира и безопасности; принципы третьей группы включают собственно принципы сотрудничества государств, суверенного равенства, невмешательства во внутренние дела государств, мирного

разрешения международных споров, добросовестного выполнения международных обязательств.

Перечисленные классификации не исключают друг друга; каждая из них свидетельствует о многогранности такого явления, как основные принципы международного права, и о необходимости учета всех его сторон в процессе нормотворчества - кодификации и прогрессивного развития принципов .

Принципы находятся в развитии, их содержание постоянно совершенствуется. Динамизм принципов проявляется, во-первых, в создании новых универсальных договоров или обычаев, конкретизирующих и дополняющих уже сложившиеся нормы; во-вторых, в создании новых основных принципов международного права, соответствующих новому пониманию задач, стоящих перед цивилизацией в целом. Так, принцип уважения прав и основных свобод человека, закрепленный в самой общей форме в универсальных положениях ст. 1 Устава ООН, конкретизирован и развит в Пактах о правах человека 1966 г., защищающих широкий перечень прав человека - политических, гражданских, экономических, социальных, культурных; в настоящее время завершается формирование принципа всеобщего и полного разоружения под эффективным международным контролем, принципа международного сотрудничества государств по охране окружающей среды.

Классификация основных принципов условна, ибо все они взаимосвязаны, и каждый принцип имеет значение для всей межгосударственной системы. Тем не менее, классификация практически полезна, так как регулирующая роль отдельных принципов проявляется преимущественно в различных сферах международных отношений.

С этой оговоркой принята следующая классификация основных принципов международного права:

- 1) принцип мирного сосуществования государств независимо от их экономических, социальных и политических систем;
- 2) принципы, непосредственно относящиеся к поддержанию международного мира и безопасности;
- 3) общие принципы международного сотрудничества.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что основные принципы международного права – это общепризнанные нормы, без которых не может существовать межгосударственных отношений. Принцип права - это нормативное отражение объективного порядка вещей, общественной практики, закономерностей общественного развития. Соблюдение принципов международного права является строго обязательным. Принципы международного права формируются обычным и договорным путем.

В науке нет определенной классификации принципов международного права, но классификация весьма полезна, так как разные признаки проявляются в различных областях международных отношений.

Список использованных источников

1. История правового регулирования внешнеэкономических связей Казахстана. // Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. Часть 1. Алматы, 1995. С.14-28.
2. Сарсембаев М.А. Международно-правовые отношения государств Центральной Азии. Алматы, , 1995. С. 127-145, 172-176, 226-227.
3. Перспективы внешнеэкономической деятельности Казахстана: право и международный опыт. - Алматы, , 1998, - 212 с.
4. Тасенко Е.Т. Формы регулирования международного социалистического разделения труда. М., 1965:
5. Международное право: Учебник / Под ред Г.К. Дмитриевой. М.: Проспект, 2000. С. 69-72.
6. Абайдильдинов Е.М. Соотношение международного и национального права Республики Казахстан (проблемы становления приоритетности). Алматы: Юрид. лит., 2002. С 28-29.
7. Звекон В. Новый гражданский кодекс и вопросы международного частного права // Дело и право. 1993. №11-12. С. 40.

Тусупбаева Ж. Ж.

ПРОБЛЕМЫ СУЩНОСТИ И ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ ПИСЬМЕННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Вопросы теории доказательственного права, и в том числе проблемы сущности и правовой природы письменных доказательств, не остаются без внимания ученых-процессуалистов на всем протяжении развития гражданской процессуальной науки.

Стремительное развитие гражданского оборота в современных социально-экономических условиях требует совершенствования правового регулирования возникающих между субъектами гражданских, трудовых, семейных, земельных, экологических и других правоотношений. Нельзя не учитывать и того обстоятельства, что эти новые по своему содержанию правоотношения требуют совершенствования, а порой и абсолютно нового правового оформления. Так, к примеру, в гражданском обороте преобладающими являются письменные формы. Новые субъекты предпринимательских отношений - граждане-предприниматели заключают различного рода договоры с другими юридическими и физическими лицами в письменной форме для их юридической точности не только в случаях прямого предписания закона, но и по собственному усмотрению.

Развитие и укрепление института частной собственности также побуждает субъектов оформлять различного рода сделки, связанные с реализацией прав собственника, путем письменного документа.

В семейном праве появился ранее неизвестный институт брачного контракта, заключаемого в письменной форме.

Примеры закрепления в письменной форме различных отношений в сфере гражданского оборота (в широком смысле) не поддаются точному учету ввиду их большого разнообразия. Но цель, которая при этом преследуется, вполне понятна и объяснима. Она состоит в том, чтобы придать большую определенность, а в случаях, указанных в законе, - юридическую точность и правовую силу различного рода сделкам, соглашениям, договорам.

В случае возникновения правового конфликта в сфере гражданского оборота стороны спорных правоотношений вправе обратиться в суд для защиты своих прав и законных интересов. Для подтверждения своих правовых позиций в суд необходимо представить доказательства, полученные в установленном законом порядке из установленных в законе источников.

Таковыми в большинстве своем являются письменные доказательства. Выявление, представление, истребование, исследование и оценка письменных доказательств являются одной из основных функций суда и всех субъектов процесса, заинтересованных в постановлении законного и обоснованного решения по гражданскому делу.

В суде, разрешающем споры из предпринимательских и иных экономических отношений, письменные доказательства имеют наибольшее распространение и преимущественное значение для разрешения дела по существу.

В отечественной процессуальной науке после принятия ГПК РК комплексных и предметных исследований по проблемам сущности и правовой природы письменных доказательств в современном гражданском судопроизводстве почти не проводилось. Между тем изучение правоприменительной судебной практики показывает необходимость комплексного теоретического исследования письменных доказательств.

Возросшая роль и существенное значение письменных доказательств в разрешении гражданских дел, их правильная правовая оценка для определения правовой квалификации спора и действенной защиты нарушенных прав позволяют считать исследование проблем письменных доказательств актуальным.

К тому же в практическую деятельность граждан и организаций широко внедряются новые технологии, в частности, использование электронных документов, электронной цифровой подписи, сведений, получаемых из Интернета и т.д. Все это побуждает ученых исследовать правовую природу сведений, полученных с помощью электронной техники, большую часть из которых правильнее считать письменными доказательствами (хотя это суждение далеко не бесспорно).

Актуальность исследования проблемы письменных доказательств обусловлена также бурным развитием гражданского оборота в свете международных торговых и экономических связей, возникновения споров между субъектами, разрешение которых невозможно без использования письменных доказательств.

Все это подтверждает актуальность комплексного исследования письменных доказательств в гражданском судопроизводстве.

Существующие недоработки теоретического и законодательного плана и, соответственно, нарушения практики применения законодательства требуют внесения новых предложений и рекомендаций по проблемам правильного понимания письменных доказательств. От этого зависит эффективность судебной защиты нарушенных прав субъектов гражданских правоотношений.

Последнее десятилетие прошлого и начало нынешнего столетия стали своеобразным итогом всего предшествующего накопления знания, а также началом нового витка научного прогресса, основанного на переосмыслении основных положений теории доказательств в свете проводимой судебно-правовой реформы. Вместе с тем разнообразие научных исследований в области теории доказательств не означает, что все ее проблемы получили свое достаточное разрешение. Отдельные вопросы, и среди них обозначенные проблематикой настоящего исследования, по-прежнему нуждаются в более глубокой, существенной и детальной разработке.

1. Анализ теории доказательственного права позволил сформулировать понятие «письменные доказательства». Письменные доказательства - это специальные средства доказывания, характеризующиеся специфическими способами воспроизведения с помощью знаков, на материальном или ином носителе, сведений, имеющих существенное значение для правильного разрешения дела и способом позволяющим определить достоверность этих сведений. К письменным доказательствам относятся: акты, договоры, справки, личная и официальная корреспонденция, иные документы и материалы, выполненные на материальном носителе, судебные документы, закрепляющие совершенные судом процессуальные действия и постановления суда (приговоры, решения, определения).

2. Впервые в теории гражданского процессуального права разработана категория «необходимые письменные доказательства». Сформулировано понятийное содержание этих доказательств: «Необходимые письменные доказательства — это указанные в нормах материального или процессуального права носители письменной или иной знаковой информации, имеющие существенное значение для дела, которые должны быть в обязательном порядке представлены в суд лицами, участвующими в деле, а при невозможности их представления - истребованы судом по ходатайству лиц, участвующих в деле, или по своей инициативе».

3. Характеристика процессуальных действий лиц, участвующих в деле, по представлению доказательств и процессуальных действий суда по истребованию

доказательств, а также анализ судебной практики убеждает в необходимости более детального процессуального регулирования этих функций.

С этой целью автор считает целесообразным введение в ГПК РК самостоятельных норм: «Представление лицами, участвующими в деле, судебных доказательств» и «Условия и порядок истребования судом доказательств». В этих нормах изложить особенности указанных процессуальных действий применительно к письменным доказательствам.

4. Обращено внимание на то, что сущность относимости письменных доказательств заключается в наличии связи (отношения) между содержанием доказательств и обстоятельствами и фактами, подлежащими установлению для правильного разрешения гражданского дела. Связь же (отношение) содержания доказательств с искомыми по гражданскому делу обстоятельствами и фактами обусловлена, с одной стороны, объективными закономерностями отражательных процессов материального мира, с другой, - законодательными предписаниями. Представляется, что оценка относимости письменных доказательств осуществляется в два этапа. Первый осуществляется при подаче заявления в суд. Второй этап - при постановлении решения по делу.

5. Мы полагаем, что для определения допустимости письменных доказательств необходимо проверить и оценить их процессуальную форму с точки зрения, во-первых, надлежащего субъекта, правомочного проводить процессуальные действия, направленные на получение письменных доказательств; во-вторых, надлежащего источника сведений, составляющих содержание письменного доказательства; в-третьих, надлежащего процессуального действия, используемого для получения письменных доказательств; в-четвертых, надлежащего порядка проведения процессуального действия, используемого в качестве средства получения письменных доказательств.

5. По мнению автора, в теории гражданского процесса важно уточнить понимание достоверности письменных доказательств в целях получения однозначного вывода о включении этого критерия в число обязательных признаков письменных доказательств. Признание письменных доказательств достоверными не означает их трактовку как фактов реальной действительности, достоверных в силу своей объективной природы и существующих независимо от познавательной деятельности субъекта познания. Достоверность письменных доказательств необходимо рассматривать как гносеологическую категорию.

6. Аргументирован вывод о том, что признание допустимых, относимых и достоверных письменных доказательств достаточными означает, в итоге, что в совокупности все доказательства подтверждают наличие или отсутствие обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по гражданскому делу. Особое значение имеет определение достаточности письменных доказательств в различных стадиях производства по гражданскому делу.

7. Мы считаем, что признание судом, стороной, иными участниками гражданского судопроизводства письменного доказательства влечет порождение юридических последствий (признание иска, отказ от него,

заключение мирового соглашения), при условии, что оно получено из законного источника и не затрагивает (не ущемляет) законные права и интересы других лиц.

Автор считает, что судебные доказательства имеют, во-первых, содержание, т.е. сведения об искомых фактах (юридических, доказательственных), обладающие свойством относимости, во-вторых, процессуальную форму, т.е. носителя информации и способ доведения ее до суда, и, в-третьих, определенный процессуальный порядок получения и исследования доказательственной информации. Эти три составляющих характеризуют правовую природу всех судебных доказательств, в том числе и письменных.

Требования, которым должны отвечать письменные доказательства:

1) содержать сведения, имеющие существенное значение для дела, которые должны быть отражены при помощи определенных знаков, доступных для их восприятия человеком;

2) исходить от лиц, не занимающих еще процессуального положения стороны, других лиц, участвующих в деле. Это признак частного характера, отграничивающий письменные доказательства от письменных объяснений сторон и третьих лиц, заключений эксперта, показаний свидетеля;

3) преимущественное возникновение письменных доказательств до возбуждения гражданского процесса, вне связи с ним. Это факультативный признак.

В теории гражданского процессуального права не выработано такого определения письменных доказательств, которое не вызывало бы тех или иных возражений и критики

1. Гражданский Процессуальный Кодекс Республики Казахстан от Конституция Республики Казахстан от 31 октября 2015 г. (с изм. и доп. на 18.04.2017 г.).

2. Баймолдина З.Х. Гражданское процессуальное право Республики Казахстан: В двух томах. Учебник.- Алматы: КазГЮА, 2001.

3. Викут М.А., Зайцев И.М. Гражданский процесс России: Учебник.- см.: Юристь, 1999. 412 с.

4. Калимова А.С., Бычкова Е.С. «О состоянии и проблемах совершенствования использования института специальных знаний в гражданском судопроизводстве» Фемида 2000, № 10

5. Добровольский А.А., Иванова С.А. Основные проблемы исковой формы защиты права. –М.:МГУ, 1979.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

магистрант 2 курса Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета, г. Семей

Развитие рынка ценных бумаг в Казахстане имеет ряд особенностей: во-первых, он формируется по классическим законам рыночной экономики, во-вторых, воплотил в себе особенности эпохи первоначального накопления капитала, в-третьих, отражает специфику казахстанской действительности - на его формирование и функционирование сильное влияние оказывает целый ряд экономических, политических, исторических, национальных и других факторов.

В развитии казахстанского рынка ценных бумаг в последнее время появились новые тенденции, теоретическому осмыслению которых уделяется мало внимания. На сегодняшний день уже накоплен достаточный опыт в области обращения ценных бумаг, было принято и принимается большое количество необходимых законодательных и иных нормативных актов о ценных бумагах, в которых закрепляются конкретные правовые механизмы гарантии и защиты прав всех участников операций с ценными бумагами.

Среди этих механизмов – жесткая регламентация порядка выпуска и регистрации ценных бумаг, строгие законодательные требования к эмитентам и профессиональным участникам рынка ценных бумаг, установление процедуры осуществления регистрации операций с ценными бумагами и др. Однако нормативная база в Республике все еще скупа, иногда противоречива, а содержащиеся в законодательстве нормы о правовом положении ценных бумаг, передаче прав собственности по ним нуждаются в соответствии с происходящими переменами в серьезной корректировке.

Итак, механизм функционирования рынка ценных бумаг имеет свои особенности, которые связаны с конкретной структурой обращающихся ценных бумаг, деловой активностью тех или иных участников рынка, общим состоянием экономики. Он должен учитывать специфику и природу отдельных ценных бумаг как финансовых инструментов [9, С. 6]. Например, коносаменты, товарные фьючерсы, опционы, товарные векселя используются в операциях на рынке производной продукции, товаров и услуг. Закладные отражают операции на рынке земли. Финансовые фьючерсы, опционы, векселя связаны с финансовыми ресурсами, рынками ссудного капитала.

Отметим, что механизм функционирования рынка ценных бумаг зависит от составных элементов структуры этого рынка. Таким образом, условно разделим рынок ценных бумаг на следующие отдельные элементы:

- по структуре участников, рынок ценных бумаг включает в себя эмитентов (выпускающих ценные бумаги) и инвесторов (покупающих ценные бумаги), а

также посредников, способствующих обращению ценных бумаг и совершению операций на фондовом рынке;

- по экономической природе ценных бумаг, по их отношению к собственности (владение, распоряжение, пользование);

- по связи ценных бумаг с выпуском, первичным размещением и последующим обращением (первичный и вторичный рынок). На первичном рынке происходит выпуск (то есть эмиссия) ценных бумаг в обращение, а на вторичном – осуществляются различные фондовые операции с уже выпущенными ранее ценными бумагами;

- по эмитентам и инвесторам (государство, органы местного государственного управления, юридические и физические лица);

- по гражданству эмитентов и инвесторов (резиденты и нерезиденты);

- по территории, на которой обращаются ценные бумаги (национальный и международный рынок) [6, С. 320].

Основным источником правового регулирования рынка ценных бумаг является Гражданский кодекс Республики Казахстан, кроме того, действует Закон Республики Казахстан «О рынке ценных бумаг» от 2 июля 2003 года. Нормы, регулирующие оборот отдельных видов ценных бумаг, находятся в различных законодательных актах. Большое значение для правового регулирования выпуска и обращения ценных бумаг имеет и финансовое законодательство. Особенностью источников правового регулирования рынка ценных бумаг можно назвать большое количество содержащихся в них процедурных норм. Рассматриваемые источники, как правило, не воспроизводят в своих статьях нормы Гражданского Кодекса Республики Казахстан, а развивают и детализируют их. В то же время, нельзя не обратить внимания и на присущие им недостатки, многие из которых являются весьма существенными, что приводит к возникновению правовых коллизий. Сюда можно отнести неоправданную сложность подачи правового материала, невысокий уровень юридической техники. В законах и иных источниках содержится немало положений, не являющихся бесспорными, в связи с чем по ряду вопросов, которые не могут быть однозначно разрешены путем толкования норм, а также по вопросам, не нашедшим пока единообразного применения на практике, возникает много споров [6, С. 324]. К сожалению, и в настоящее время имеется настоятельная потребность в четком правовом регулировании сферы отношений связанных с обращением ценных бумаг.

Особенность же непосредственно правового регулирования рынка ценных бумаг вытекает из его определения понятия рынка ценных бумаг.

Определение понятия рынка ценных бумаг в законодательстве прямо не предусмотрено, однако в узком смысле слова под рынком ценных бумаг следует понимать «отношения, возникающие при эмиссии и обращении эмиссионных ценных бумаг независимо от типа эмитента, а также отношения, связанные с деятельностью профессиональных участников рынка ценных бумаг» [2]. Таким образом, структуру рынка ценных бумаг образуют отношения, возникающие в связи с эмиссией и обращением эмиссионных ценных бумаг, таких, как:

- негосударственные эмиссионные ценные бумаги организаций-резидентов Республики Казахстан, выпуск которых зарегистрирован уполномоченным органом в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан;

- негосударственные эмиссионные ценные бумаги организаций - нерезидентов Республики Казахстан, выпуск которых зарегистрирован уполномоченным органом или допущенные к обращению на организованном рынке ценных бумаг Республики Казахстан в порядке, установленном нормативным правовым актом уполномоченного органа;

- негосударственные эмиссионные ценные бумаги организаций - резидентов Республики Казахстан, выпуск которых зарегистрирован в соответствии с законодательством иностранного государства и допущенные к обращению на организованном рынке ценных бумаг Республики Казахстан в порядке, установленном нормативным правовым актом уполномоченного органа;

- эмиссионные ценные бумаги международных финансовых организаций, выпуск которых зарегистрирован уполномоченным органом или допущенные к обращению на организованном рынке ценных бумаг Республики Казахстан в порядке, установленном нормативным правовым актом уполномоченного органа;

- государственные эмиссионные ценные бумаги;

- производные ценные бумаги и иные финансовые инструменты.

Субъектами рынка ценных бумаг являются индивидуальные и институциональные инвесторы, эмитенты, профессиональные участники рынка ценных бумаг, организаторы торгов и саморегулируемые организации.

Индивидуальные инвесторы осуществляют инвестиции в эмиссионные ценные бумаги самостоятельно или с использованием услуг профессиональных участников рынка ценных бумаг, обладающих лицензиями на осуществление брокерско-дилерской деятельности по управлению инвестиционным портфелем.

Институциональные инвесторы осуществляют инвестиции с использованием услуг профессиональных участников рынка ценных бумаг, обладающих лицензиями на осуществление деятельности по управлению инвестиционным портфелем или пенсионными активами, за исключением случаев, установленных законодательством Республики Казахстан.

Резидент Республики Казахстан вправе осуществлять выпуск и размещение эмиссионных ценных бумаг на территории иностранного государства в случае, если ранее выпущенные им эмиссионные ценные бумаги включены в список фондовой биржи, осуществляющей деятельность на территории Республики Казахстан [2].

Следует отметить, что в современных условиях регулирование рынка ценных бумаг необходимо для упорядочения деятельности на нем всех его участников и операций между ними со стороны организаций, уполномоченных обществом на эти действия [5, С. 116]. Регулирование рынка ценных бумаг охватывает: государственное регулирование, цель которого заключается в

обеспечении надежности и роста ценных бумаг, выработке его национальной модели, которая с учетом существующих в стране условий в наибольшей мере способствовала бы экономическому росту; регулирование со стороны профессиональных участников рынка ценных бумаг или саморегулирование рынка. Государство может передать часть своих функций по регулированию уполномоченным или отобранным им организациям профессиональных участников рынка ценных бумаг; последние также могут договориться о том, что созданная ими организация получает некие права регулирования по отношению ко всем участникам данной организации, общественное регулирование, или регулирование через общественное мнение [7, С. 304].

Отметим, что правовое регулирование рынка ценных бумаг нацелено на: поддержание порядка на рынке, создание нормальных условий для работы всех участников рынка; защиту участников рынка от недобросовестности и мошенничества отдельных лиц или организаций; обеспечение свободного и открытого процесса ценообразования на ценные бумаги на основе спроса и предложения; создание эффективного рынка, на котором всегда имеются стимулы для предпринимательской деятельности.

Следовательно, процесс правового регулирования рынка ценных бумаг включает в себя:

- создание нормативно-правовой базы функционирования рынка - разработку специальных законов, постановлений, инструкций, правил, методических положений и других нормативных правовых актов, которые, в свою очередь, ставят функционирование рынка ценных бумаг на общепризнанную основу;
- отбор профессиональных участников рынка ценных бумаг, соответствующих определенным требованиям по знаниям и опыту; контроль за выполнением всеми участниками рынка норм и правил функционирования рынка;
- систему санкций за отклонение от норм и правил, установленных на рынке ценных бумаг.

Из всего вышеизложенного следует сделать вывод о том, что функционирование рынка ценных бумаг должно регулироваться в большей степени государством.

Государственное регулирование рынка ценных бумаг должно опираться на тщательно разработанную и научно обоснованную концепцию, которая с учетом существующих условий в наибольшей мере способствовала бы целям экономического роста. При этом нельзя забывать об отрицательном опыте стран Азии, где, по мнению аналитиков, «главной причиной возникновения кризиса явилось то, что в этих странах не был проведен тщательный анализ новых явлений и процессов, происходящих у себя в стране и в мире в 90-х годах в результате экономической глобализации, не было обращено внимание на их причинно-следственную связь» [8, С. 34].

В мировой практике правовое регулирование рынка ценных бумаг осуществляется в виде прямого и косвенного вмешательства уполномоченных

органов государства в его функционирование. К основным направлениям прямого вмешательства относится весь комплекс законотворческой деятельности представительных органов и органов исполнительной власти по проблемам рынка ценных бумаг.

Одной из проблем в формировании нормативно-правовой базы отечественного рынка ценных бумаг является необходимость создания законодательной базы выпуска и обращения муниципальных ценных бумаг и еврооблигаций. Согласно действующим в Республике Казахстан законодательным актам, местные органы исполнительной власти не имеют права выпускать муниципальные облигации.

В Республике Казахстан саморегулирующие организации представляют собой организации профессиональных участников рынка ценных бумаг, действующие в соответствии с законом и функционирующие на принципах некоммерческой организации [2]. Важной особенностью такой организации является ее некоммерческая направленность, то есть ее участники и учредители не используют вырученные средства на собственное потребление, а только на реализацию представленных им функций.

Функциями саморегулируемых организаций являются:

- разработка обязательных правил и стандартов профессиональной деятельности и операций на рынке ценных бумаг;
- осуществление подготовки кадров и установление требований для работы на рынке;
- контроль над соблюдением участниками правил и нормативов;
- обеспечение правдивой информацией участников рынка;
- обеспечение защиты участников в государственных органах управления.

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Республики Казахстан.
2. Закон Республики Казахстан «О рынке ценных бумаг».
3. «Стратегия экономического развития Содружества Независимых Государств на период до 2020 года».
4. «Правила осуществления брокерской и дилерской деятельности на рынке ценных бумаг Республики Казахстан».
5. Искаков У.М., Бохаев Д.Т., Рузиева Э.А. Финансовые рынки и посредники. – Алматы, 2005.
6. Найманбаева С.С. Финансовое право. – Астана, 2005.
7. Редреева Т.О., Карабанова К.И. Правовое регулирование рынка ценных бумаг. – Волгоград, 2001.
8. Галанов В.А., Басов А.И. Рынок ценных бумаг. – М., 2006.
9. Кулмагамбетов А. О развитии фондового рынка // Деловая неделя. - 1998. - №8-9.
10. Козлов А.А. Российский фондовый рынок. – М., 2009.
11. Жамишев Б., Абишева Ж. Рынок ценных бумаг Казахстана // Информационно-аналитический журнал. - 2002. - №3.
12. Сайт Министерства финансов Республики Казахстан www.minfin.kz

ВИДЫ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖА

магистрант 1 года обучения КазГЮИУ

Существо международного коммерческого арбитража определяется по роду рассматриваемых дел — это споры по гражданско-правовым отношениям в сфере внешней торговли. Общеизвестная концепция Международного коммерческого арбитража: юрисдикция третейского суда основана только на принципе автономии воли сторон в их договорных отношениях. Автономия воли в международном коммерческом арбитраже понимается как источник права. Природа Международного коммерческого арбитража как негосударственного образования обусловлена именно соглашением сторон, представляющим собой источник права (*lex privata*). Международная практика не делает различий между понятиями международный коммерческий арбитраж и третейский суд по их существу [22]. Однако в отношении стран, где имеются две параллельные системы арбитражных судов (государственных и негосударственных), необходимо иметь в виду соответствующую грань: третейским судом там принято именовать такие арбитражные органы, которые не являются государственными судами и не входят в систему государственных судебных учреждений (скажем, хозяйственные, торговые суды и трибуналы).

Аналогичным образом специализированные хозяйственные суды, созданные для рассмотрения экономических споров в 1990 — 1992 гг. в Казахстане, Молдове, Беларуси, Кыргызстане и Таджикистане, не следует смешивать с органами международного коммерческого арбитража. Международный коммерческий арбитражный суд при ТПП РФ или Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Республики Беларусь с этой точки зрения являются третейскими судами.

Международный коммерческий арбитраж существует в настоящее время в двух видах - постоянно действующих институций (отсюда его название - «институционный») и в форме изолированного арбитража - арбитража *ad hoc*, т.е. созданного «для данного случая», «на один раз». Институционный, или постоянно действующий, арбитраж создается при национальных торговых (торгово-промышленных) палатах, биржах, ассоциациях, союзах, в том числе являющихся функционально международными. Это постоянно действующие организации, не принимающие участия в разрешении споров, а выполняющие административно-технические, консультативные и контрольные функции [24]. Создаваемые при них Международного коммерческого арбитража работают постоянно, имеют свой устав (положение) и установленные правила процедуры. Основа функционирования институционного арбитража - это специальный национальный закон и принятый на его основе регламент такого МКА. Современные авторы в числе отличительных черт международного коммерческого арбитража отмечают, во-первых, институционализацию

арбитража, характерную ныне для многих стран, т.е. учреждение специально созданных и действующих на постоянной основе третейских судов, разработку специального законодательства, посвященного арбитражу, и включение в него положений, непосредственно касающихся постоянно действующих (институционных) органов международного коммерческого арбитража, во-вторых, унификацию подобного рода национально-правовых норм.

В основе создания институционного арбитража лежит учредительный документ - устав, статут или положение, которые и определяют правовой статус арбитража, его внутриорганизационную структуру, механизм функционирования, состав и компетенцию. Порядок рассмотрения споров закрепляется в арбитражном регламенте, представляющем собой правила процедуры данного институционного арбитража. Изолированный арбитраж (арбитраж *ad hoc*) создается только лишь для разрешения конкретного спора и после вынесения решения прекращает свое существование. В практике торгового арбитража предпочтение отдается институционному арбитражу, поэтому остановимся на нем более подробно.

Для интернационализации хозяйственной жизни характерно широкое развитие разностороннего экономического и научно-технического сотрудничества. Если на рубеже XIX и XX веков оно ограничивалось исключительно торговлей, то на рубеже XX и XXI веков - это не только обмен товарами и услугами, это промышленное сотрудничество, появление новых видов договорных связей (лизинга, инжиниринга, факторинга и т.д.). В Типовом законе ЮНСИТРАЛ 1985 г. давался примерный список отношений торгового характера, споры по которым входят в компетенцию международного торгового арбитража. В Типовом законе специально пояснялось, что термин «торговый» следует толковать широко, с тем, чтобы он охватывал вопросы, вытекающие из всех отношений торгового характера, как договорных, так и не договорных. Отношения торгового характера включают следующие сделки, не ограничиваясь ими: любые торговые сделки о поставке товаров или услуг или обмене товарами или услугами; соглашения о распределении, торговое представительство; факторные операции; лизинг, инжиниринг, строительство промышленных объектов; предоставление консультативных услуг; купля-продажа лицензий; инвестирование; финансирование; банковские услуги; страхование; соглашения об эксплуатации или концессии; совместные предприятия и другие формы промышленного или предпринимательского сотрудничества; перевозка товаров и пассажиров по воздуху, морем, по железным и автомобильным дорогам. Достижения в области создания новых информационных средств, использование Интернета сделали необходимым создание специальной системы рассмотрения споров.

Проведение судебной реформы в Республике Казахстан (в частности, принятие в 2004 г. закона Республики Казахстан «О международном коммерческом арбитраже») призвано, наряду с решением других задач, способствовать повышению роли в нашей

стране международных коммерческих арбитражных судов и, прежде всего институционных арбитражных судов.

Если стороны доверили свой спор суду *ad hoc*, они почти ничем не ограничены в определении механизма арбитражного производства. Однако в случае передачи спора в один из постоянно действующих арбитражных судов, то стороны обязаны подчиниться регламенту этого органа (п. а) ч.1 ст. IV Европейской конвенции), об этом говорят и сами регламенты. Сторонам предоставляется возможность, даже при рассмотрении спора в институционных судах, самим договориться о распределении судебных расходов, «такие договоренности увеличивают возможность добровольного согласия с решением третейского суда и быстрого окончания спора».

Функционирующие при соответствующих объединениях на постоянной основе арбитражи могут подразделяться также на особые виды и в зависимости от такого критерия, как возможность передачи на их рассмотрение споров между любыми участниками или только между определенными их категориями. Так, компетенция разрешать споры только между членами конкретного образования или ассоциации определяет «закрытый» арбитраж. Напротив, не ограниченная членством субъектов в отдельно взятом объединении возможность привлечения институционного арбитража к рассмотрению спора позволит квалифицировать данный орган как «открытый». Вопрос об открытом или закрытом типе арбитража решается в каждом конкретном случае учредительными документами соответствующего органа, что обуславливает возможность или, наоборот, недопустимость разбирательства в нем споров с точки зрения его субъектного состава. Например, в третейский суд, созданный при некоем объединении предпринимателей (банков, страховщиков, перевозчиков, фрахтователей или владельцев судов и т.д.), согласно его регламенту передаются только споры между участниками такого объединения или ассоциации. Подобный арбитражный орган будет именоваться закрытым. Институционные арбитражи, не разграничивающие споры по участию в них членом или нечленом соответствующего объединения (открытые арбитражи), достаточно многочисленны и более распространены, чем закрытые.

Наряду с этим различаются постоянно действующие арбитражи общей компетенции и специализированные. В последние передаются особого рода споры, на рассмотрении которых специализируется данный орган. Например, Морская арбитражная палата Парижа, созданная на основании Закона от 1 июля 1901 г., рассматривает споры, возникающие из торгового мореплавания, перевозки и фрахтования, строительства и ремонта морских и рыболовных судов, морского страхования и любой иной, прямо или косвенно связанной с этим деятельности. Лондонская ассоциация морских арбитров, нынешний регламент которой введен в действие с 1 января 1994 г. («Правила арбитражного разбирательства Лондонской ассоциации морских арбитров» (ЛАМА) — «The L.M.A.A Terms (1994)»), начиная с указанной даты, рассматривает на его основании все арбитражные споры (если только спор не возникает из

соглашения, предусматривающего обращение к арбитру другого специального вида и соответствующим правилам), которые касаются отношений членов ассоциации при назначении ими единоличного либо действительных арбитров, и которые при оспаривании в Высоком суде рассматриваются в Адмиралтействе или торговых судах (п. 3 Правил ЛАМА). Близкой к этому сферой деятельности в части разрешения споров обладает и Морская арбитражная комиссия при ТПП РФ.

В свою очередь арбитражи общей компетенции вправе рассматривать любые споры, подлежащие их юрисдикции в силу соответствующих их регламентов. Таким образом, в специальные арбитражные органы не могут быть переданы иные спорные отношения, кроме как указанные в их уставах или иных учредительных документах, в то время как общие арбитражи компетентны разрешать все возникающие в области международной торговли споры, за исключением тех, которые подпадают под юрисдикцию специальных институтов. Арбитраж *ad hoc* образуется сторонами для рассмотрения конкретного спора и прекращает свое существование по окончании разбирательства (т.е. после вынесения арбитражем решения по делу). Кроме того, особенность этого вида арбитража в том, что он не имеет своего аппарата, положения или устава, регламента. Поэтому при определении процедуры арбитража стороны пользуются практически полной свободой, детально согласовывая между собой «правила процедуры». Однако это не носит императивного характера, так как они могут избрать в качестве основы деятельности любой уже существующий регламент, например факультативный Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ 1976 г., единообразный Арбитражный регламент Экономической комиссии ООН для Европы 1966 г., Правила международного коммерческого арбитража Экономической и социальной комиссии для стран Азии и Тихого океана 1966 г. Единственным существенным ограничением свободного усмотрения сторон по выбору процедурных правил, которому должно подчиняться производство в арбитраже *ad hoc*, является требование о ненарушении норм «публичного порядка» того государства, на территории которого проходит арбитражное разбирательство.

Арбитражное разбирательство, а также решения, вынесенные арбитражами обоих видов, по своей юридической силе не дифференцируются по отношению друг к другу. В деятельности международного коммерческого арбитража *ad hoc* закономерно возникают трудности организационного и технического характера, связанные с отсутствием в его распоряжении необходимой материальной базы в стране проведения арбитражного разбирательства. Вследствие этого нередко соответствующее содействие им оказывается постоянно действующими органами арбитража конкретного государства. В современных условиях стало возможным уже говорить о взаимодействии институционального и «разового» арбитражей.

Положительное отношение к арбитражу как одному из подходящих способов разрешения споров было выражено в Заключительном акте Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе. Государства - участники совещания

рекомендовали "организациям, предприятиям и фирмам своих стран в соответствующих случаях предусматривать арбитражную оговорку в коммерческих сделках и контрактах о промышленном сотрудничестве или специальных соглашениях".

В деятельности международного коммерческого арбитража *ad hoc* закономерно возникают трудности организационного и технического характера, связанные с отсутствием в его распоряжении необходимой материальной базы в стране проведения арбитражного разбирательства. Вследствие этого нередко соответствующее содействие им оказывается постоянно действующими органами арбитража конкретного государства. В современных условиях стало возможным уже говорить о взаимодействии институционального и «разового» арбитражей. В отдельных случаях данный аспект получает нормативную регламентацию.

Список использованных источников

1. Ануфриева Л.П. Международное частное право: В 3-х т. Том 3. Трансграничные банкротства. Международный коммерческий арбитраж. Международный гражданский процесс: Учебник. — М.: Издательство БЕК, 2001. — стр. 43
2. Сартаев С. Политическая и правовая природа Казахстана. Алматы, 2007 г. 267 стр.
3. Грешников П. Понятие и компетенция международного и внутреннего арбитражей // Предприниматель и право. — 2005. - № 7. С. 3-9
4. Договор Организации по гармонизации предпринимательского права стран Африки от 17 октября 1993 г. *Traite OHADA*,
5. Марк Хьюлитт Джеймс и Николас Гоулд. Международный коммерческий арбитраж: практическое пособие. Перевод с английского языка и научная редакция В.А. Смирнов. — ТОО «Аян Адет», А.: 1999 г., стр. 10
6. Менглиев Ш. Арбитражное рассмотрение внешнеэкономических споров. Душанбе: Эчод, 2009 г. — 412 стр.
7. Сулейменов М.К. Новое законодательство об арбитраже: научно-практический комментарий. // Юрист, 2—5. - № 1. - С. 16-21.

СОДЕРЖАНИЕ

Почетные участники конференции

Kydyrmoldina A.Sh., Zhetpisbayev B.A., Zharykbasova K.S., Silybayeva B.M., Tazabayeva K.A. Change of immunological resistance and biochemical processes in peripheral blood lymphocytes in action stress	3
Левченко Т.П. Концептуальная модель процесса управления устойчивым развитием человеческого потенциала	8

Направление 1

Инновационные процессы и информационные технологии в образовании

Beisebaeva Zh. E. Methods decoding with error detection and correction	14
Ахметғалым Т.А., Кувантаев И.Х. Қазіргі заманғы электротехниканың қолданылуы.....	15
Данияр Б., Жумабаева А.А. Берикханова Г. Е. Электронды оқулықтарды сабақта пайдалану тиімділігі	19
Данияр Б., Жумабаева А.А. Берикханова Г. Е. Эффективность применения электронных учебников при самостоятельной работы студентов	23
Еркінбек Ә.Е., Мукушева Н.Г., Умирбаева А.С. Мультимедиа технологиялардың көмегімен компьютерлік анимациялар құру мүмкіндіктері	27
Жумабаева А.А., Құдайбергенова Б.С. Берикханова Г. Е. Білім беру үрдісінде ақпараттық –коммуникациялық технологияларды қолдану	30
Қайсанова Ж.Ж., Ахметғалым Т.А. Веб блогтарды дайындауда сайтты басқару жүйелерін қолдану.....	34
Қайсанова Ж.Ж., Құдайбергенова Б.С. Delphi ортасы - мәліметтер қорын бағдарламалық жабдықтау жобалау құралы ретінде.....	36
Карипжанова А.Ж. Защита данных корпоративных информационных систем.....	39
Каршикенова А.Б., Еркінбек Ә.Е. 3D Studio Max-та кадрлар қызметтері.....	42
Капашева Г.К., Шаяхметова М.К. Кедендік одақтың ережелеріне сәйкес сүт қышқылды өнімдердің қауіпсіздігі	45
Куржикаева А.А. Ақпараттық технологияларды математика сабағында қолдану тиімділігі	47
Мукашева Г.Е., Махамбаев Д.Б. Білім берудегі жаңа технологияларды қолданудың маңыздылығы	50
Мукашева Г.Е., Махамбаев Д.Б. Криптологиялық алгоритмдерді эзірлеу Технологиялары	53
Сагимбаева М.Е. Эффективность применения электронных учебников как способ повышения учебной мотивации	56

Направление 2

Инновации в биологии и биотехнологии. Спорт и военная подготовка как средство здорового образа жизни и военного патриотизма.

Арынова Р.А., Силыбаева Б.М., Иващенко О.В. Роль кафедры в развитии научного потенциала высшего учебного заведения.....	60
--	----

Карипбаева Н.Ш., Кұнанбаева Н.С., Иманқұлова А.С., Жапаров Д.С. Тарбағатай тау сілемдеріндегі сүректі өсімдіктерді дүниетану және биология пәндерінде аймақтық компонент ретінде пайдалану 65

Направление 3

Обеспечение устойчивости социально-экономического роста как фактор развития человеческого потенциала

Апселемова Г.Д. Дағдарысқа қарсы басқару — кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздігін қамтамасыз етудің негізі	68
Атабаев Ж.Т. Некоторые аспекты казахстанской модели устойчивого социально-экономического развития.....	71
Байдаулетов Н.Т. Методические рекомендации по формированию организационно-экономического механизма управления качеством продукции	77
Байгаринов А. Специфика инновационных процессов в АПК.....	80
Вареников В.А. Современные теоретические подходы к понятию «инновационный человеческий потенциал».....	84
Жанарбекова А. Ж. Қазақстан республикасының шығыс қазақстан облысының аймақтық дамуын жүзеге асырудың қазіргі жағдайы	87
Жанарбекова А. Ж. Шығыс қазақстан облысының инновациялық-индустриялық даму жағдайын талдау	91
Закимов Б.Т. Конкурентоспособность РК в условиях ЕАЭС	95
Қайдар А.Қ. Экономическая безопасность – как экономическая категория	99
Қайдар А.Қ. Роль и место экономической безопасности в системе национальной безопасности.....	102
Калиева Н.С. Кәсіпорынның ақшалай қаражаттарын басқарудың экономикалық мәні.....	104
Қалдыбаева Д.О, Қалдыбаев М.М. Стратегиялық шешімдердің қаржылық тәуекелін бағалау.....	109
Қалдыбаева Д.О, Қалдыбаев М.М. Қазақстан республикасы экономикасының даму жағдайы.....	114
Катренова Ж.М. Роль институциональных факторов в обеспечении экономического роста	118
Кусаинова А.Б. Новые рекламные носители - как инструменты повышения продаж.....	122
Латыпова Д.С., Сармаева М.Б. Проблемы в развитии агропромышленного комплекса в Казахстане.....	125
Мухамадиева Д.С., Бутабаев Е.Р. Инновационные технологий в Казахстане: проблемы и перспективы.....	130
Нурекенов Н.Г., Бимуратова А.Е., Жексенова С.С. Проблемы управленческой деятельности предприятия	133
Нурекенов Н.Г., Тахтаева Р.Ш., Каратаев Е.С. Особенности инновационной деятельности в вузе.....	136
Онгарова Ш. Шағын бизнесті мемлекеттік қолдаудағы негізгі мәселелер мен оларды шешу жолдары	140
Сағындықова Р.Е. Экологическая безопасность пищевых продуктов – глобальная проблема человечества	144
Сарсенбинова Э.А. Мировой опыт повышения конкурентоспособности страны	147
Тахтаева Р.Ш., Иманғалиева Т. Қаланың әлеуметтік – экономикалық даму стратегиясының алғышарттары.....	152
Тахтаева Р.Ш., Тұрғалымова М.А., Қабдығалиева А.Е. Шағын және орта бизнестің қаржылық менеджментін дамыту жолдарын қарастыру	155
Тлемисова Ж.М. Экономиканы мемлекеттік реттеудің қажеттілігі	158

Уанова А.А. Актуарные расчеты в страховании.....	162
Уанова Ж.М. Анализ текущей ситуации социально-экономического развития восточно-казахстанской области.....	165
Узбаканова Ш.Б. Туризм в Казахстане- проблемы и перспективы развития.....	169

Направление 4

Финансовый рынок республики Казахстан: теория, методология и перспективы развития

Әлтаева А.Ж. Кәсіпорындағы қаржылық жағдайды талдаудың мәні және ерекшеліктері .	174
Абдиқаримова Ж. А. Основы классификации и подходы к управлению рисками в страховой сфере	178
Абишева Г. К. Основы классификации и подходы к управлению рисками в страховой сфере.....	181
Абуова Д. Д. Методы оценки эффективности инвестиционной деятельности предприятия и классификация инвестиций.....	183
Агзамова А.К. Проблемы и пути совершенствования лизинга в Республике Казахстан.....	187
Айбатулла А. С. Финансовая состояния предприятия и пути его улучшения	191
Айдарханова Т.Д. Қазақстан республикасындағы міндетті әлеуметтік сақтандыру жүйесінің қалыптасуы	194
Атаева Н.К. Динамика ритмичности производства и реализации продукции	202
Атаева Н.К. Анализ резервов увеличения выпуска и реализации готовой продукции	206
Атаева Н.К. Пути совершенствования при применении системы непрерывного учета продажи.....	209
Атаева Н.К. Основные пути восстановления финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий	213
Аубакирова С. Совершенствование организации планирования и прогнозирования в управлении промышленным комплексом	217
Байғалиева А. А. Оценка эффективности финансового состояния предприятия.....	222
Байғалиева А. А. Финансовый анализ предприятия.....	225
Балажанова А. Ж. Мемлекеттік қаржылық басқару жүйесіндегі қаржылық бақылау бағыттары.....	228
Бекболатова С.Р. Проблемы и пути повышения эффективности использования оборотного капитала на предприятиях Казахстана.....	230
Берікқазиева А.Н. Экономическая сущность, содержание и состав инвестиций, и их место в экономической системе	234
Газизов Д.К. Теоретико-методологические основы лизинга как метод финансирования предприятий Казахстана.....	238
Елеусызова А. Система образования Восточно-Казахстанской области.....	242
Жанатғалиқызы А. Кәсіпорындарда инвестициялық тартымдылықты арттырудың экономикалық мазмұны.....	244
Жумагулова Г. С. Кәсіпорынның қаржылық жағдайын талдау.....	247
Игишов Е.Т. Теоретические основы формирования системы управления финансами организации	251
Илюбаев М.Т. Проблемы управления денежными потоками предприятий зарубежных стран	254
Какенова М.О. Қаржылық тәуекелдердің бағалау әдістері және оларды басқарудың мәні.....	258
Канататов Е.Б. Финансовые последствия сделок по враждебному слиянию и поглощению в странах дальнего зарубежья.....	261

Кангалаков Е. Е. Кәсіпкерлік қызметтегі тәуекелдерді төмендету жолдары.....	263
Кудайбергенова Р. Р. Повышение эффективности управления оборотным капиталом предприятия.....	267
Кустаубаев М. Д. Роль инноваций в повышении конкурентоспособности предприятий....	270
Муканова Л.Қ. Шағын және орта бизнес субъектілерінің несиелеу мәселелері мен несие жүйесін жетілдіру	273
Нәдірбаева Т. Н. Кәсіпорынның қаржылық жағдайын бағалау.....	279
Садыгулова А.А. Кірістің экономикалық ұғымы және оның қажеттілігі	282
Сейіт Ж.С. Екінші деңгейлі банктерден несие алушылардың несие қабілеттілігі талдау және несиелік операциялар есебін ұйымдастыру	285
Сулейменова Р.С. Проблемы оптимизации структуры источников краткосрочного финансирования предприятия.....	288
Турукпаева А. Т. Финансовая состояния предприятия и пути его улучшения	291
Толыкбаева А.С. Экономикалық дамудың индустриалдық-инновациялық моделінің тиімділігі	294
Төлеумұхаметова А.Ж. Қазіргі таңдағы бизнес-жоспарлау концепциялары	297
Улыкпанов А.Б. Қазақстан Республикасының шағын және орта бизнесінің дамуы	300
Фахрутдинова А. Х. Политика управления активами	304
Шобалаева А. К. Государственное управление малым предпринимательством в Республике Казахстан.....	307
Шойбакова Е.О. Аудит персонала и его характеристика	312

Направление 5

Механизмы, гарантии реализации и защиты прав граждан РК в контексте Стратегии 2050

Абдрахманов С. Т. Понятие морального вреда: историко-правовые аспекты.....	317
Абдрахманов М.К., Карипжанов А.С. Правовые основы социального обеспечения в Республике Казахстан.....	323
Абенова К. Е. Порядок исчисления сроков в гражданском праве	327
Абенова Г. Е. Объект завещания по гражданскому законодательству Республики Казахстан	332
Акылбекова А. К. Мәңгілік ел» ұлттық идеясының мемлекеттілікті дамытудағы маңызы	335
Амирова М.А. Требования, предъявляемые к поставщику согласно закона РК «О государственных закупках»	338
Айткалиева А. А. Права общей собственности в Республике Казахстан.....	343
Алимгожинов Т. А. Гражданско-правовые средства обеспечения радиационной безопасности граждан	347
Байдакпаева К.С. Реформирование судебной системы в рамках реализации плана нации «100 шагов: «Современное государство для всех».....	349
Базарбаев Е. Проблемы иска и права на иск в отечественной теории и практике гражданского процесса.....	354
Батырханова А.П. Теоретические вопросы понятия административного производства и его виды.....	359
Бейсенов Б.Б. Особенности регулирования трудовых отношений с сотрудниками органов прокуратуры	363
Душечкина Е.В. Инновационные процессы и информационные технологии в образовании	365
Душечкина Е.В. Финансовый рынок республики Казахстан: теория, методология и перспектива развития	368

Дюсембаев Р. М. Классификация лизинговых операций	372
Жампеисов Д.А., Жаскайратова М.Ж. Меншік құқығын қорғаудың заттық-құқықтық тәсілдері	377
Жампеисов Д.А., Исабеков А.Б. Актуальные вопросы защиты прав потребителей по законодательству Республики Казахстан	380
Жампеисов Д.А., Жаскайратова М.Ж. Меншік құқығы мен өзге де заттық құқықтарды қорғаудың азаматтық-құқықтық тәсілдерінің құқықтық негіздері.....	385
Жокебаев С. Е. Понятие морального вреда, причиненного преступлениями против личности.....	388
Жумашев А. А. Проблемы определения вещных аспектов залога	393
Жумадилов А. К. Сыртқы экономика саласында мемлекет иммунитеті.....	397
Зарипов К., Майшекина Э. С. Президент сайлауы институтының ерекшеліктері және тарихи-теориялық негіздері	400
Какап С. К. Принципы трудового законодательства в условиях рыночной экономики.....	405
Камзин А. Салықтық құқықтық қатынастағы салықтық жоспарлау институты	410
Калияуов Ж.Т., Таспولاتов Б.К. Общая характеристика видов ценных бумаг	413
Кайырбекулы А., Исаева Ф. Понятие субъектов гражданского права.....	418
Казыбаев Ж. Е. Организация и деятельность органов прокуратуры в зарубежных странах	421
Кенжегулов А. Б. Права, обязанности и ответственность сторон	425
Кенжегулов А. Б. Элементы договора комплексной предпринимательской лицензии	431
Кожатаев Е. Б. Зарождение идеи социального государства в Казахстане: историко- правовой аспект.....	435
Кибке Р. А. Договор хранения в гостинице.....	441
Козубаева А. Ж. Принцип единства и дифференциации в регулировании труда судей	445
Ковязина А. Ю. Вред как основание деликтной ответственности, условия деликтной ответственности	450
Кусманова Д. К. Дисциплинарная ответственность адвоката	454
Кусманова Д. К. Правоохранительная система государства и адвокатура	457
Бауыржанов Б.Б., Нурекешов Т.К. Некені құқықтық реттеудің қазіргі таңдағы өзекті мәселелері	462
Нурекешов Т.К., Муратханова Т.Д. Шетел азаматтарынан алимент өндіріп алу ерекшеліктері.....	465
Майшекина Э. С. Интеллектуалды меншік қызметін дамытудағы ұлттық инновация	470
Махатов А. К. Понятие и формы ответственности за нарушение обязательства	475
Мустафина А. Ж. Правовые основы защиты прав ребенка в Республике Казахстан	480
Нургали А. Принудительное административное восстановление как институт защиты прав и свобод человека.....	485
Оразова Д. Г. Договор постоянной ренты: понятие, особенности	488
Оспанова А.С. Таможенный контроль как правовой механизм таможенного регулирования	492
Рахимбердин Т. Б. Содержание допроса в контексте новой редакции УПК Республики Казахстан	495
Темиржанов А. А. К вопросу о предупреждении криминальной миграции	499
Рахметолла Ф, Арыстанбеков К.Т. Діни бірлестіктерді құқықтық жағдайы.....	503
Рахимова А.М. О развитии социального партнерства в Казахстане	506
Смагулов Д. Е. Защита конституционным советом республики Казахстан социальных и экономических прав и свобод человека.....	509
Сайлыбаев К. Б. Правовые средства обеспечения реализации прав профсоюзов	514
Рымкулов А. Процедура изменения иска в гражданском процессуальном праве	518
Сембаева Р. М. Особенности взаимодействия принципов международного права и конституции.....	522

Сембаева Р. М. Взаимодействие принципов международного права и конституции	527
Сырымбетов О. Б. Сущность и классификация принципов международного права	531
Тусупбаева Ж. Ж. Проблемы сущности и правовой природы письменных доказательств..	537
Тасполатов Б.К. Правовое регулирование рынка ценных бумаг в Республике Казахстан ..	542
Шагиева А. Р. Виды международного коммерческого арбитража.....	547

«ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАНЫҢ ҚАЗІРГІ ТАҢДАҒЫ ЖАҒДАЙЫНЫҢ
ДАМУЫ: ТЕОРИЯСЫ МЕН МӘСЕЛЕЛЕРІ»
Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференциясының
МАТЕРИАЛЫ
27-28 сәуір 2017 жыл

МАТЕРИАЛЫ
Международной научно-практической конференции
«СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ НАУК И ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И
ПРОБЛЕМЫ»
27-28 апреля 2017 год

MATERIALS
Of the international scientific and practical conference
«MODERN STATUS OF THE DEVELOPMENT OF TECHNICAL SCIENCES AND ECONOMICS:
THEORY AND PROBLEMS»
27-28 april 2017 year

*ЖШС «Семей Көркем» жарнамалық-өндірістік фирмасында басылды.
Қазақстан Республикасы, Шығыс Қазақстан облысы
Семей қаласы, Бозтаев к-сі 17 Е,
тел.: 8 7222 323434, тел./факс: 8 7222 323 838
e-mail: semey_korkem@mail.ru*

*Басуға 24.05.2017 жылы қол қойылды. Пішімі 60x84/16.
Қағазы офсеттік. Көлемі – 32,55 баспа табағы.
Таралымы 500 дана. Тапсырыс № 16009.*

СЕМЕЙ semeykorkem.kz **Көркем**